

**ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ
ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА
ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА**

ISSN 2308-7641

*Международный сборник научных трудов
Выпуск №20
Казань, 2014*

**Материалы международных научно-практических конференций
Общества Науки и Творчества (г. Казань)
за декабрь 2014 года. Часть 1**

ОНТ

Общество Науки и Творчества

КАЗАНЬ

2014 год

Интеграция мировых научных процессов как основа общественного прогресса: материалы Международных научно-практических конференций за декабрь 2014 года. Часть 1 / Под общ. ред. С.В. Кузьмина. – Казань, 2014.

ISSN 2308-7641

Редколлегия:

Айзикова И.А. - доктор филологических наук, профессор Томского государственного университета.

Есаджанян Б.М. - академик АПЧН (РФ), доктор педагогических наук, профессор Армянского государственного педагогического университета им. Х.Абовяна, Ереван.

Амирханян М.Д. - доктор филологических наук, профессор Ереванского государственного лингвистического университета им. В.Я. Брюсова.

Тер-Вартанов Э.Р. - кандидат философских наук, доцент Ереванского государственного лингвистического университета им. В.Я. Брюсова.

Сафарян Ю.А. - доктор архитектуры, профессор, лауреат Госпремии СССР, Ереванский государственный университет архитектуры и строительства.

Петросян В.С. - кандидат исторических наук, доцент Ереванского государственного университета.

Геворкян С.Р. - доктор психологических наук, профессор, Армянский государственный педагогический университет им. Х.Абовяна, Ереван.

Котова Н.И. - зав. кафедрой товароведения и экспертизы товаров Кемеровского института (филиала) РГТЭУ, к.т.н., профессор.

Для студентов, магистрантов, аспирантов, преподавателей и специалистов, участвующих в научно-исследовательской работе.

© Коллектив авторов, 2014.

ISSN 2308-7641



9 772308 764007

СОДЕРЖАНИЕ

- Стр. 7 Абдуллина Ю.В., Абдуллин М.А. Проблема «черных» риелторов в Российской Федерации
- Стр. 11 Антоненко В.А. Экономические преступления в России
- Стр. 17 Атнагулов А.И. Сталин: житие или апокалипсис?
- Стр. 21 Ахмедов Э.Г. Estimation of oil & gas reserves applying various mathematical and geological methods
- Стр. 26 Баулин А.А., Репина И.Б. Особенности разработки системы менеджмента качества для предприятий выполняющих гособоронзаказ
- Стр. 32 Бисенова Г.Б., Подгорная Л.К. Анализ социально-экономического развития МО «Харабалинский район» Астраханской области
- Стр. 38 Богомолова Е.А. Ак-Баур – неолитический храм в Рудном Алтае
- Стр. 41 Воробьева Е.С. Взгляд на русскую литературу глазами маргинала (на материале романа Э. Лимонова «Это я – Эдичка»)
- Стр. 46 Вяльшин Н.А. Снижение затрат пассажиров на трудовые поездки за счёт повышения пассажиронаполнения индивидуального транспорта
- Стр. 50 Гаджиев А.А. Правовое регулирование исламских банков в России
- Стр. 55 Горюнова А.М. Разработка автоматизированной информационной системы «Расчет акустического объема, исходя из параметров динамика»
- Стр. 70 Докумова М.А. Проблемы экономики России в контексте повышения конкурентоспособности
- Стр. 76 Домрачева Д.О. Императивы формирования социальной политики
- Стр. 83 Домрачева Д.О. Социальная реклама как ресурс реализации задач государственной политики: опыт зарубежных стран и отечественные реалии
- Стр. 93 Житинкина А.А., Копёнкина Л.А. Объемные пространственные структуры в сценическом костюме
- Стр. 96 Зенкин Р.Н. Диаграмма состояния железо-углерод высокопрочного чугуна с шаровидным графитом
- Стр. 99 Иванова Д.О., Бусловская Н.И. Анализ последствий изменения налогообложения имущества физических лиц в РФ для налогоплательщиков и бюджета
- Стр. 105 Ильиных К.В., Селезнева А.Х. Проблемы предоставления муниципальных услуг
- Стр. 108 Исмагилов А.М. К проблеме устойчивого развития сельских территорий Республики Башкортостан
- Стр. 113 Казарян А.Б., Клишина Ю.Е. Ядро капиталов современной корпорации
- Стр. 119 Касай Ю.И., Крикливец А.И. Идентификация парфюмерных товаров в России
- Стр. 124 Коновалова А.А. Прогрессивное налогообложение в Швеции и возможность его применения в России

СОДЕРЖАНИЕ

- Стр. 128 Коновалова А.А. Факторы, обуславливающие инфляцию в современных условиях
- Стр. 134 Копёнкина Л.А., Житинкина А.А. Сходства современной «Умной моды» и национального костюма
- Стр. 136 Кошкош О.С. Комплекс незаменимых навыков для современного руководителя
- Стр. 141 Крупенков В.В., Ряпасова А.Ю. Анализ инвестиционной привлекательности России
- Стр. 144 Куркуचेкова Ж.А. Органы опеки и попечительства
- Стр. 147 Курлова Ю.В. Предмет предпринимательского права
- Стр. 151 Куспанова Ж.Р., Подгорная Л.К. Анализ динамики уровня оплаты труда в Астраханской области
- Стр. 160 Ларионова М.В., Шевченко Е.С. Сущность и характеристика международной аукционной торговли
- Стр. 166 Леманова П.В. Укрепление семьи, стимулирование рождаемости, здравоохранение и увеличение продолжительности жизни как факторы экономического развития общества
- Стр. 177 Лоскутов А.В., Черепов В.Д. Влияние карбонатного наполнителя на свойства бетона
- Стр. 179 Лоскутов А.В., Черепов В.Д. Влияние химической модификации на свойства бетона на основе местной ресурсной базы
- Стр. 181 Лоскутов А.В., Черепов В.Д. Изучение влияния кварцевого наполнителя на формирование свойств са-моуплотняющегося бетона
- Стр. 183 Маньковская Л.П. Личные неимущественные права и их защита
- Стр. 190 Мелкумова Р.Г. Влияние сепаратизма на экономическое положение Каталонии
- Стр. 194 Мнацакян А.В., Кудырбаев Д.А., Подгорная Л.К. Тенденции развития малого и среднего предпринимательства в Астраханской области
- Стр. 200 Монастырская Н.И. Деструктивность как источник конфликта Э. Фромма
- Стр. 205 Монастырская Н.И. Конфликт как условие развития философии Г. Зиммеля
- Стр. 210 Монгуш А.С. Негативные явления, влияющие на рост незаконной предпринимательской деятельности в России
- Стр. 214 Наумова О.В. Искусство – виртуализация творчества
- Стр. 220 Нежданов В.Л. История развития «мягкой силы» с китайской спецификой
- Стр. 227 Непогожев А.А. Утилизация отработавших моторных масел: экологичность и экономичность

СОДЕРЖАНИЕ

- Стр. 230 Николаева Д.П. К вопросу о конфискации имущества как иной меры уголовно-правового характера
- Стр. 233 Николаева Д.П. Проблема эффективности реализации законов как фактор деформации правового сознания общества
- Стр. 236 Новикова Е.Н. Теоретические аспекты реализации системы обучения персонала
- Стр. 242 Нургатин Р.Р. Критерии и основные классификационные группы финансовых вложений
- Стр. 251 Очиржав О. Проблемы экономической оценки социального капитала
- Стр. 258 Панкова Е.А., Пономарева Е.А. Анализ ресурсного потенциала импортозамещения на примере Ставропольского и Краснодарского регионов
- Стр. 262 Позднякова Е.П. Современные проблемы организации внутреннего финансового контроля в банках
- Стр. 267 Рудь И.Д., Маньковская Л.П. Взаимосвязь науки гражданского права с другими юридическими науками
- Стр. 271 Сидлер О.А. Договор залога недвижимости (ипотеки)
- Стр. 274 Сидоров А.С. Сбои при измерениях фазового и группового сопровождения сигналов GPS/ГЛОНАСС
- Стр. 280 Старосельцева О.А., Чуева Т.В., Погребняк А.А. Воспитательная работа сегодня
- Стр. 284 Стратан К. Международный коммерческий арбитраж Италии
- Стр. 287 Таткало Н.И. К вопросу о формировании профессиональных компетенций учителей русского языка в армянских школах в свете современной парадигмы образования Республики Армения
- Стр. 296 Трофимов Е.В., Репина И.Б., Иванова Л.В. Применение стандартов серии ISO 9000 в органах местного самоуправления
- Стр. 305 Туманова Д.И., Шамсутдинова Ю.Н., Ревенко Ю.А. Методологические основы и принципы прогнозирования и планирования на предприятии
- Стр. 312 Тухфатуллин Р.Р. Реальные инвестиции и инвестиционные проекты
- Стр. 319 Утешева Л.Р. Особенности заключения договора поставки
- Стр. 328 Ханжина О.Ю. Проблема подбора кадров и повышение уровня профессионализма муниципальных служащих
- Стр. 333 Хохлов Р.С. Индивид и личность
- Стр. 336 Хужокова Д.Б. Правовой статус опекунов и попечителей
- Стр. 342 Чебан Т.А. Правила деятельности юридических лиц
- Стр. 345 Шпилева И.Е. Бизнес-технологии в образовании: тимбилдинг
- Стр. 352 Яковлева П.В. Россия – Корея: проект железного «Шелкового пути»



ПРОБЛЕМА «ЧЕРНЫХ» РИЕЛТОРОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Абдуллина Юлия Владиславовна,
Абдуллин Максим Айдарович
Научный руководитель:
Узембаева Гульфия Ишбулдовна
Сибайский институт Башкирского
Государственного Университета, г. Сибай*

Секция: «Юриспруденция»

Развал Советского Союза, ознаменовался рождением новой политической системы, которая дала развитие новым отраслям права и преобразованием ранее существующих. Исключением и не стало жилищное законодательство, а именно риелторская деятельность.

Данная деятельность до сих пор не имеет стабильной правовой почвы. В России не существует специализированных учебных заведений для подготовки риелторов. Существуют только краткосрочные курсы, не гарантирующие качества обучения специалистов. Обратной стороной данной ситуации является то, что в российских агентствах недвижимости зачастую работают риелторы, не обладающие профессиональными навыками, опытом и даже элементарным знанием действующего законодательства, в результате чего клиенты компаний несут как материальный, так и моральный ущерб [5].

Исходя из этого, следует сделать вывод, что не решение проблем в этой сфере, ведет к тому, что увеличивается число махинаций и преступлений, которые совершаются так называемыми «черными риелторами».

Решение данной проблемы является целью исследования. Задачи исследования:

- дать понятие риелторской деятельности;
- дать характеристику «черным риелторам» и преступлениям на рынке недвижимости;
- дать рекомендации о том, как не стать жертвой таких преступлений.

На сегодняшний день риелторская деятельность в Российской Федерации не регулируется ни одним законом. Но это совсем не значит, что не предпринимались попытки узаконить деятельность агентств недвижимости. В 1998 году в Госдуме даже приняли в первом чтении проект федерального закона "О риелторской деятельности в Российской Федерации", но до настоящего

момента нет закона, регулирующего данный вид деятельности.

Риелтор – это индивидуальный предприниматель или юридическое лицо, профессионально занятое посредничеством при заключении сделок купли-продажи, аренды жилой и коммерческой недвижимости путем сведения партнеров по сделке и получения комиссионных [6].

Во времена СССР зарегистрированных риелторов не существовало. Функцию посредника могло выполнять государственное «Бюро по обмену жилой площади». В Москве единственное подобное бюро находилось в Банном переулке, возле которого в 1970-е и 1980-е годы можно было встретить нелегальных маклеров, предлагавших услуги в решении вопросов с недвижимостью [3].

Первые частные фирмы в России, предлагающие услуги в сфере недвижимости стали появляться в начале 1990-х годов. С 1996 по 2002 год риелторы обязаны были лицензировать свою деятельность, с обязательным страхованием профессиональной ответственности участников (в 1996 году было принято Постановление Правительства РФ «Об утверждении положения о лицензировании риэлтерской деятельности», отменённое в 2002 году Постановлением Правительства РФ «Об изменении и признании утратившими силу некоторых решений Правительства РФ по вопросам лицензирования отдельных видов деятельности»).

«Черными» риэлторами называют людей, которые занимаются сделками купли-продажи недвижимости мошенническим путем. Их цель — отобрать квартиру у законного владельца с целью перепродажи [7].

Самые отъявленные черные риелторы используют в своей работе откровенно криминальные схемы, связанные с незаконным выселением людей и распоряжением их имуществом. Не стоит забывать, что особо опасные черные риелторы работают не только в одиночку, но и объединяются в преступные группы, в которые могут входить так же нотариусы, работники муниципальных учреждений и правоохранительных органов. В результате их деяний, граждане лишаются квартир, жизни. Еще с 90-х годов прошлого столетия во времена нестабильности и прочих разгулов преступности стали совершаться первые тяжкие преступления против граждан с участием чёрных риелторов [8].

Арсенал преступных схем и приёмов одурачивания граждан у черных риелторов богат и разнообразен. Тут и незаконная приватизация, и различные способы «устранения» владельца приватизированного жилья, и реализация квартиры одновременно нескольким клиентам, и фальсификация документов, и утаивание от потенциального покупателя негативной информации о квартире, и даже внезапное бегство с места совершения сделки «с чемоданом денег» [9].

Жертвами таких преступников обычно являются одинокие люди, пожилая

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

категория граждан, люди, злоупотребляющие спиртными напитками и наркотическими-психотропными веществами.

Уголовных дел в данной категории очень много. Рассмотрим некоторые примеры из правоохранительной практики.

В Санкт-Петербурге завершено следствие по уголовному делу в отношении группы лиц, обвиняемых в мошенничестве с недвижимостью.

В преступную группу входили четыре человека, одним из которых был врач-психиатр Городской психушки №3 им. И.И.Скворцова-Степанова. Следствие установило, что обвиняемые, используя доверительные отношения с социально незащищенными жителями Санкт-Петербурга, мошенническим путем завладевали правом на их жилую площадь, после чего продавали ее обычным покупателям. С 2007 по 2009 год банда дважды совершила мошенничество, ограбив потерпевших на общую сумму более 6,5 млн рублей. Следствием собраны необходимые доказательства, и уголовное дело передано в прокуратуру для утверждения обвинительного заключения [10].

В 1998 году в Ярославле была арестована в полном составе крупная банда «черных риелторов», на счету которой 15 человеческих жизней. 3 из 7 её членов приговорены к пожизненному заключению.

В начале 2000-х годов во Владивостоке была обезврежена и предстала перед судом банда, убившая шестерых стариков с целью завладения их квартирами, в которую, помимо риелторов, входили сотрудники ФСБ, милиции, прокуратуры при активной поддержке должностных лиц городской администрации, БТИ, ЗАГСов, ФМС [4].

Как мы видим, круг и способы совершения данных преступлений обширен, даже сотрудники правоохранительных органов оказываются замешанными в различных махинациях. Так как же рядовым гражданам не оказаться обманутыми? Для этого необходимо:

- обращаться к риелторам, уже с большим стажем на рынке, которые оправдали свое имя, и имеют хорошую репутацию;
- ни в коем случае не выезжать с риелтором за пределы города для оформления каких-нибудь бумаг;
- лучше всего, если вы обратитесь к риелтору не один, а будете в сопровождении близких людей;
- нельзя оставлять оригиналы документов у риелтора;
- если вы понимаете, что вам грозит опасность, или понимаете, что риелтор взял с вас заведомо ложную сумму, то необходимо сразу же обратиться в правоохранительные органы.

Ответственность по данной категории преступлений согласно п. 6 постановления Пленума Верховного суда РФ от 27.12.2007 № 51 «О судебной

практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате»⁷: «Хищение чужого имущества или приобретение права на него путем обмана или злоупотребления доверием, совершенные с использованием подделанного этим лицом официального документа, предоставляющего права или освобождающего от обязанностей квалифицируется как совокупность преступлений, предусмотренных частью первой статьи 327 УК РФ и соответствующей частью статьи 159 УК РФ» [1]. То есть, при квалификации применяется ст.159 уголовного кодекса Российской Федерации- мошенничество [2].

Таким образом, говоря, о риелторской системе хочется отметить, что пробелов очень много. Считаю нужным закрепить законодательно статус риелтора, строго отслеживать лиц, которые бы могли получить риелторскую лицензию. Проводить проверки данных организаций. Ведь эта проблема очень остра, люди лишаются своего имущества, денег и порой самого ценного - жизни. И государство, должно охранять права своих граждан и в этой сфере.

Литература:

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014)
2. Постановления Пленума Верховного суда РФ от 27.12.2007 № 51 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате»
3. Абгафоров.В. Обмен сегодня- что это такое? Недвижимость и цены. – 2009 .- №40.
4. Островская Н. Как у престарелых отнимают квартиры // Комсомольская правда. — 2009.
5. Шехова А. Когда риэлтер не прав // Эксперт. — 2009. — № 9.
6. Риелтор / Википедия [Электронный ресурс]. - URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Риелтор>
7. Абакари / Недвижимость [Электронный ресурс]. - URL: www.abakari.ru
8. Недвижимость Москвы и Подмосковья [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.rentcity.ru/>
9. Там же.
10. Научная антипсихиатрия - интернационал [Электронный ресурс]. - URL: <http://antipsychiatry.ru/>



ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В РОССИИ

*Антоненко Виктория Александровна
Научный руководитель:
Левина Елена Ивановна
Кузбасский государственный
технический университет
им. Т.Ф. Горбачева, г. Кемерово*

Секция: «Экономика»

В настоящее время, к сожалению, в области государственного регулирования экономики, как ни в одной другой сфере, сложилась парадоксальная ситуация, когда регулятивная функция государства не согласуется с правоохранительной.

Именно эта несогласованность может стать основным препятствием в развитии модернизационных процессов.

Понятие «экономическое преступление», введенное УК РФ 1996 г., но пока еще не нашло отражения в юридической литературе и этот вопрос ждет своего решения, как и вопрос о соотношении категорий «экономическое преступление» и «экономическая преступность».

Согласно Уголовному кодексу, *экономическое преступление* - это преступление, которое признается виновно совершенное общественно опасное деяние, запрещенное настоящим Кодексом под угрозой наказания [1].

Из этого определения вытекают четыре обязательных признака преступления:

- противоправность;
- наказуемость;
- виновность;
- общественная опасность.

Между тем категории «экономическое преступление» и «экономическая преступность» хотя и взаимосвязаны, но принципиально различаются между собой и соотносятся как особенное и отдельное, целое и часть его.

Экономическая преступность – это система преступлений в сфере экономики и связанных с ней сферах жизнедеятельности общества [2].

Экономическое преступление – это преступное деяние, возникающее на основе систематически осуществляемой легальной хозяйственной деятельности.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Незаконная экономическая деятельность может быть сгруппирована по следующим категориям:

- *коррупция* - злоупотребление властью на определенном посту или должности с целью добиться незаконного материального обогащения или влияния [5];

- *мошенничество* - средство извлечения финансовой выгоды с использованием прорех в законодательстве, манипуляция или злоупотребление доверием со стороны государства или частных лиц (контрабанда, незаконные валютные операции, ложные банкротства, подделка документов, предоставление фиктивных кредитов, незаконное бегство капиталов из страны и пр.);

- *кража и вымогательство* (рэкет) - прямые (физические) действия преступников, экспроприация собственности или прав собственности других лиц.

Профессор Шнайдер выделяет три сектора экономики, которые являются объектом посягательства экономических преступников:

а) преступления, посягающие на банковский и кредитный сектор;

б) преступления, посягающие на сектор строительства и недвижимого имущества;

в) преступления, посягающие на сектор транспорта и путешествий.

К основным видам экономических преступлений следует отнести:

- преступной деятельности в кредитно-расчетной сфере;

- правонарушения в сфере использования бюджетных средств;

- преступления в сфере налогообложения;

- служебные преступления;

- преступления в сфере внешнеэкономической деятельности;

- другие противоправные деяния в сфере экономики [6].

Существуют различные формы незаконной экономической деятельности : от преступлений наемного работника и индивидуального предпринимателя до транснациональных преступных организаций. Современное состояние общества и экономики страны, перспективу их развития в значительной мере определяют криминогенные факторы или другими словами причины совершения экономических преступлений.

1. *Причинами преступности* являются кризисное экономическое состояние общества в целом, многие ученые обращают внимание на то, что факторы изменяются в зависимости от социально-экономической и политической обстановки в стране. Во время экономических кризисов экономическая преступность возрастает, что объясняется обострением конкурентной борьбы и стремлением выжить в тяжелой ситуации, а также материальное положение лично каждого преступника.

2. *Понимание демократических преобразований как вседозволенность* -

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

культуры наживы, отмечается также, что само обладание экономической властью облегчает возможности для совершения преступлений с целью получения наживы. Одним из содействующих факторов признается то значение, которое традиционно придается материальному успеху и власти как основе положения в обществе. Когда законное использование власти не позволяет достичь желаемых материальных благ и политических целей, для их достижения может быть использовано злоупотребление властью. Возросшие амбиции, родственные связи усиливают искушение воспользоваться своим социальным положением для создания незаконным путем своего благополучия, алчность, пренебрежение нормами общественной морали.

3. *Образовательный уровень личности*, его общая и правовая культура.

4. *Негативная роль СМИ*. В настоящее время в средствах массовой информации активно воспевают культуру насилия, разбоя, грабежа и это, безусловно откладывает отпечаток на психику человека.

5. *Наследственность*. Наследственность оказывает существенное влияние на развитие человека. У некоторых людей отражается склонность к совершению экономических преступлений и это, безусловно, на генетическом уровне. То есть генетика оказывает огромное влияние.

Существует три основных показателя экономической преступности: уровень, структура, динамика.

Уровень характеризуется в абсолютных и относительных величинах.

Уровень преступности в абсолютных величинах это количество зарегистрированных преступлений или число лиц их совершивших.

Уровень преступности в относительных величинах характеризует коэффициент преступности – это число преступлений в расчете на 100000 или 1000.

Структура – соотношение и удельный вес отдельных видов преступлений в их общем объеме.

Динамика – изменение уровня и структуры преступности во времени.

Рассмотрим общую характеристику экономической преступности по итогам 2013 года (рис.1). По данным Генеральной прокуратуры РФ за 2013 год в России было выявлено 141,2 тыс. преступлений экономической направленности, что на 14,56 % меньше, чем в прошлом году. Таким образом, наблюдается устойчивое снижение экономической преступности.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

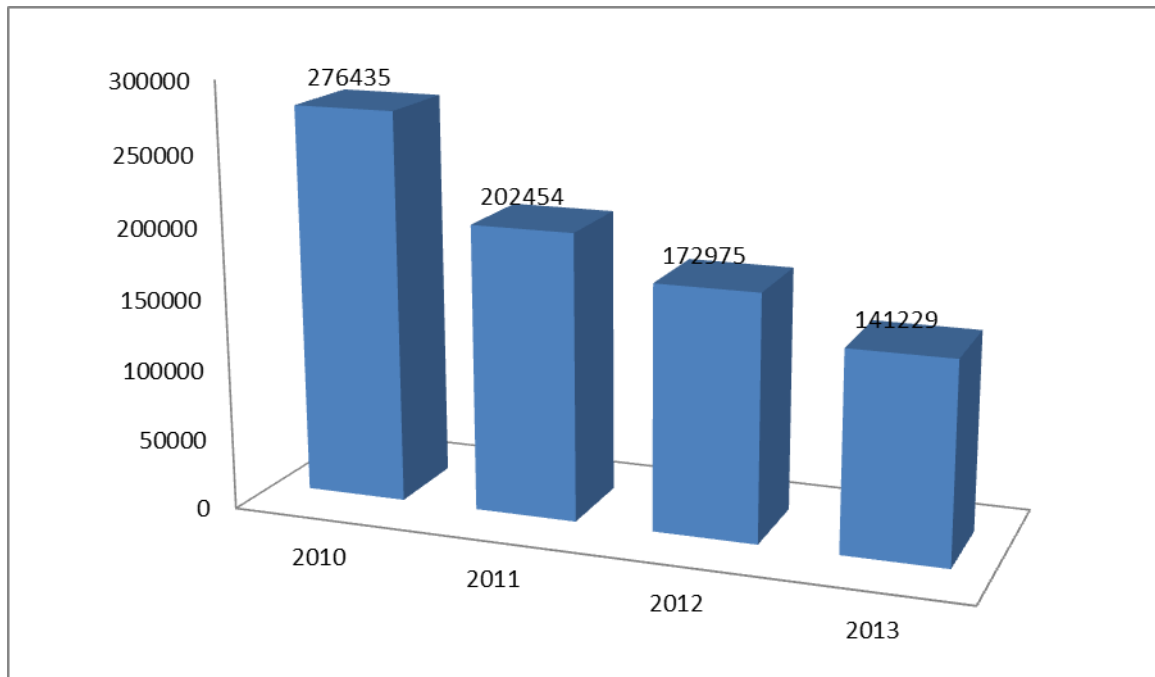


Рис. 1 Динамика экономических преступлений в период с 2010 по 2013 год

Структура экономической преступности по данным МВД РФ в 2013 году представлена на рис.2.

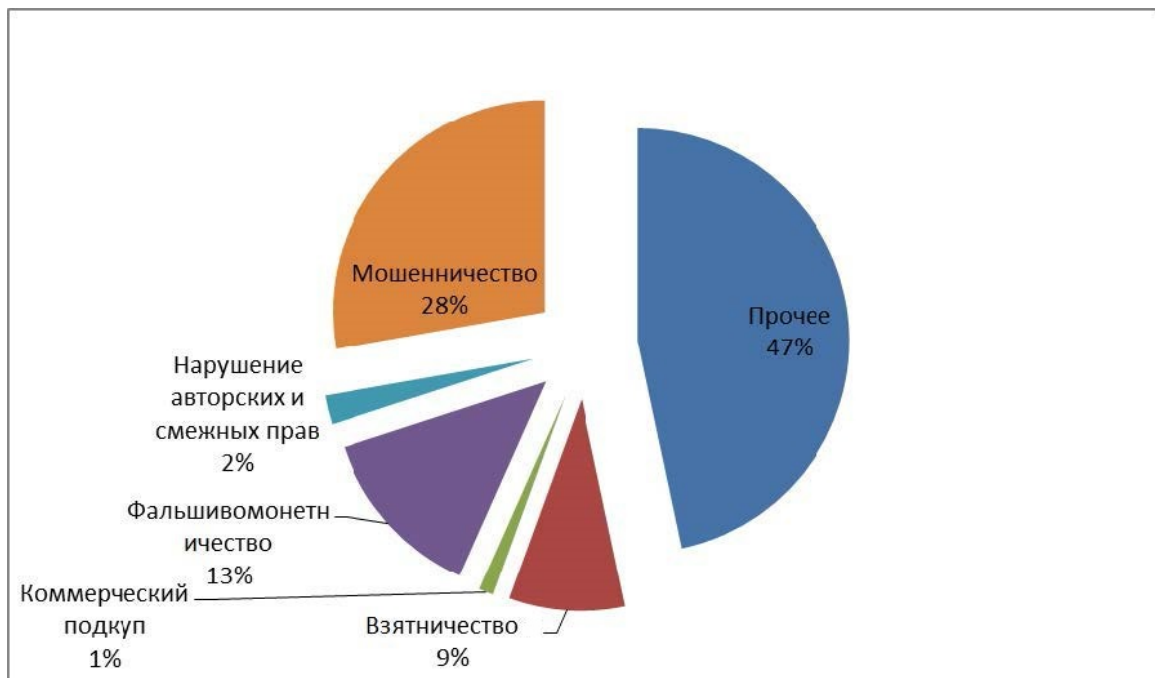


Рис. 2 Структура экономической преступности за 2013 год

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Наиболее распространенным видом экономических правонарушений стали преступления коррупционной направленности — 41,5 тыс. случаев, доля которых в общей структуре экономической преступности составила 47 %.

Мошенничество, на которое приходится 28 % выявленных экономических преступлений, или 34,7 тыс. случаев, оказались на втором месте. На третьем месте – фальшивомонетничество (16,8 тыс. или 13 %).

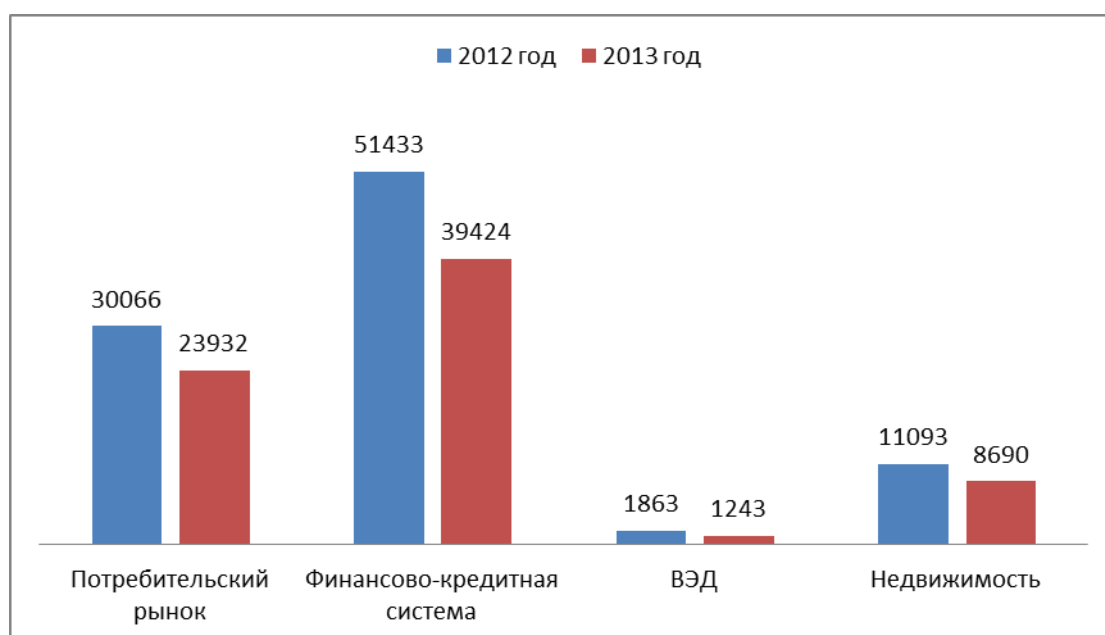


Рис. 3 Экономическая преступность по сферам деятельности

Что касается экономической преступности по сферам деятельности (рис.3), то наиболее распространенными остаются преступления, связанные с финансово-кредитной системой (28 % от общего числа преступлений). На втором месте правонарушения, связанные с потребительским рынком (17 %), на третьем - с недвижимостью (6 %). Реже всего в минувшем году правоохранительные органы фиксировали преступления в сфере внешнеэкономической деятельности — всего 0,9 %. Однако именно преступления в сфере ВЭД чаще всего в 73 % случаев — совершались в крупном размере или влекли значительный ущерб.

Согласно табличным данным рис.1 в период с 2010 по 2013 динамика экономических преступлений идет на снижение, можно сделать вывод о том, что эффективно используются методы борьбы с экономическими преступлениями.

Одни из них:

- формирование правовой базы, необходимой для эффективной борьбы с экономическими преступлениями;

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

- совершенствование системы государственных органов, ведущих борьбу с экономическими преступлениями;

- усиление контроля со стороны государственных органов за деятельностью предприятий, на которых совершается основная масса экономических преступлений, в том числе и за деятельностью их должностных и материально-ответственных лиц;

- усиление профилактической, предупредительной деятельности органами внутренних дел по борьбе с экономическими преступлениями (в частности, в ходе проведения комплексных оперативно-розыскных мероприятий и их реализации вскрывать условия, способствовавшие совершению преступлений, и принимать меры по предотвращению новых, аналогичных преступлений).

Литература:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации, статья 14
2. Экономическая преступность / Учебные материалы [Электронный ресурс]. - URL: <http://txtb.ru/67/16.html> (дата обращения: 20.11.2013)
3. Показатели преступности в России [Электронный ресурс]. - URL: <http://crimestat.ru/> (дата обращения: 6.05.2014).
4. Статистика экономической преступности за 2013 год (по данным МВД РФ), [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.google.ru/url?sa=t&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=1&ved=0CCYQFjAA&url=http%3A%2F%2Feconcrime.ru%2Fstat%2F8%2F&ei=1GZoU6mННМWBOMa8gNgI&usg=AFQjCNH1hIYt0znCA6yvpRI4SA-kt2Pw7Q&bvm=bv.66111022,d.ZWU&cad=rjt> (дата обращения: 6.05.2014).
5. Преступления в экономической деятельности. Гаухман Л.Д, Максимов Д.В. Москва, 2005 г.
6. Лунеев В.В. Преступность XX века. - Москва: 1997. - С.257.



СТАЛИН: ЖИТИЕ ИЛИ АПОКАЛИПСИС?

*Атнагулов Арсэн Ильгизович,
Башкирский государственный
Аграрный университет, г. Уфа*

Секция: «История»

Чем масштабнее и крупнее историческая личность, тем больше со временем в состоянии она вызвать споров вокруг себя. Спустя долгие годы после смерти или гибели человека потомки все не устают ломать копыя, выясняя для себя и других: а каким же, на самом деле он(-а) был(-а)? Со временем любая быль обрастает массой небылиц и выдумок, документы то пропадают, то, наоборот, обнаруживаются (порой - фальсифицированные), фразы обретают новый смысл - и за годом год чёткая в своё время картина бытия становится всё более размытой. А бывает и так, что даже при жизни человека мнения наблюдателей разнятся вплоть до диаметрально противоположных. О ярком подобном примере и пойдёт речь в нашем небольшом исследовании.

Мы неспроста обратили внимание на личность Иосифа Виссарионовича Джугашвили, ведь в истории России, пожалуй, нет человека, которого одновременно обожали и ненавидели одинаково огромные массы людей. Собственно, именно об этом говорит название исследования. Сталин. Человек, учившийся на священника, а ставший одним из самых известных и выдающихся диктаторов в истории человечества; считающийся одним из наиболее кровавых правителей всех времен, но создавший одну из величайших и могущественнейших империй, которые когда-либо существовали. Духовная тематика и противоречия восприятия хорошо отражены в названии произведения Эдварда Радзинского - «Апокалипсис от Кобы» [1]. Собственно, хочется понять: апокалипсис ли? Ведь не просто так в известном проекте телеканала «Россия» под названием «Имя Россия» [2], проходившем в 2008 году, Сталин попал в число 12 финалистов, где проиграл Александру Невскому. Александр тоже побеждал немцев (но 7 веками ранее), при этом он был, в отличие от героя нашего исследования, канонизирован [3]. Кстати, именно при Сталине, через 700 лет после ледового побоища, появился орден Александра Невского, но, впрочем, не о нём сейчас речь. Итак, одни люди сравнивают Сталина со святым А. Невским, другие - с главным уничтожителем человечества Адольфом Гитлером.

Кем же он был на самом деле?

А на деле получается, что историки, которые, вроде как, знают всё о Сталине, не могут ответить точно даже на вопросы об основных событиях в жизни любого человека - рождении и смерти. Сначала считалось, что он родился в 1879 году [4], потом – в 1878. Также существует и немало версий касательно его ухода из жизни. Тут известна точная дата – 5 марта 1953 года, но до сих пор нет уверенности, сам он умер или, скажем, его отравили, о чём говорится во многих источниках, включая того же Радзинского, книгу Николая Старикова «Сталин. Вспоминаем вместе» [5] и другие.

Тем не менее, исследований и различных сочинений о Сталине существует невероятное множество, включая даже художественную литературу в жанре «фэнтези» [7], что, с одной стороны, лишней раз доказывает несомненный интерес огромных масс к его персоне, с другой стороны - делает каждое новое исследование, вроде того, что Вы сейчас читаете, собранием давно известных фактов, стоящих на фундаменте того или иного отношения автора к объекту исследования. Потому мы лишь приведём основные мысли по данному вопросу, которые должны показать, сколь значимой в мировых масштабах была фигура верховного правителя первого в мире советского государства.

Итак, в 1924 году умирает Ленин, молодое Советское государство, изрядно натерпевшееся бедствий и ужасов мировой и гражданской войн, только начинает привыкать к мирной жизни, заново отстраивается. В руководстве идет борьба за власть, которую выигрывает Сталин. Казалось бы, человек почти без образования, большую часть молодости проведенный в ссылках за революционную деятельность, - не чета ветеранам партии, идеологам, вождям революции и так далее. Но уже тут можно наблюдать дальновидность, ум и хитрость, несгибаемую волю человека, который через три десятка лет оставит страну едва ли не на вершине её исторического могущества.

Что же мы можем видеть? Из объективно явно произошедшего: в почти аграрной полуголодной стране ударными темпами выросла и развилась промышленность, окрепло и сельское хозяйство, уже ближе к войне государство могло само обеспечить свои потребности за счёт внутренних ресурсов, даже в чём-то помогая ограниченной по результатам мира 1918 года Германии. Отстроились города и разрушенные деревни, люди получили работу, еду, образование и предметы необходимости, жильё. Это был воистину громадный шаг вперед, страна из обездоленной и разрушенной, населенной измученными необразованными людьми, превратилась в крепкое государство, способное обеспечить себя, дать отпор врагу, с куда более счастливым народом, уже не думавшим об ужасах войны и настроенным на счастливое будущее. О тех вопросах, в которых историки говорят разное, существует масса мнений, порой выдуманных, опровержение которых можно найти, например, в книге «200 мифов о Сталине» [7]. Потому мы, в частности, не касаемся сейчас всех историй

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

репрессий и чисток, а именно рассматриваем колоссальные сдвиги в положительную сторону, которые были бы вряд ли возможны при слабом и некомпетентном управлении государством.

Вот и первый вклад в историю: если Ленин спровоцировал появление первого советского государства в мире, то при Сталине оно окончательно поднялось с колен и выдвинулось в число ведущих держав планеты. Что сказалось и на политической, и на экономической ситуациях. Отдельные страны, поняв принципиальную возможность изменения строя, показанную СССР, захотели пойти тем же путём, что окончательно закрепится уже после войны, о которой речь далее.

Что касается войны, то тут влияние СССР и его руководителя на судьбы мира и истории просто невозможно переоценить. Много говорится о неготовности страны, о вине Сталина, но немало фактов искажаются, что легко проверить, например факт о реакции главы государства на нападение немецких захватчиков [8]. Нельзя говорить, что у страны не было единого компетентного руководства и воевали мы вопреки. Что случается с нашей страной в войне, когда все действуют сами по себе, видно на примере монголо-татарского нашествия. В 1941- 1945 году итоговой катастрофы не произошло, и мы смогли одолеть, пожалуй, сильнейшую и наиболее подготовленную к войнам армию в истории на тот момент. Что произошло с государствами, где у власти не было таких личностей, может отлично продемонстрировать пример Франции. Наша же родина, вероятно, спасла от уничтожения не одну страну и нацию. По итогам четырёхлетних сражений она отстояла свою целостность и независимость, да ещё и укрепила влияние в мире, что привело к образованию социалистического лагеря. Большого влияния на судьбы мира в истории не оказывало ни одно событие. И всеми действиями СССР в эти годы руководил Иосиф Сталин.

К 1953 году наша наука ушла вперед семимильными шагами от своего уровня 20-х годов, у страны Советов уже появилось ядерное оружие, и вряд ли кто-то посмел бы на неё напасть. Нельзя сказать, что она осталась в безоблачном мире, но её положение выгодно отличалось от того, что было в 1924 году. Одна из двух сильнейших держав мира, способная своими силами кормить не только себя, но и немало других государств на планете, имеющая громадный вес во всех политических вопросах. И далеко не факт, что с кем-то другим у руля мы бы достигли таких же успехов.

Да, многие прорывы, позитивные сдвиги и изменения дорого стоили нашей стране. Но ни одно становление сверхдержавы не проходило мирно и безболезненно. И что говорить о жестокости мер тех или иных руководителей, если даже такой борец за свободу, как Томас Джефферсон, заявлял: «Дерево свободы должно время от времени омыться кровью патриотов» [9]. Если это слова руководителя свободной демократической страны (3-го президента США, на минутку), то что мы можем требовать от правителя государства, вся история

которого насквозь пронизана войнами, катастрофами и страданиями народа от всевозможных бедствий, пришедших изнутри и извне? Ведь даже Ивана Грозного, который оставил государство в состоянии, от которого до Смуты оставалось недолго, предлагали причислить к лику святых [10], так почему же от Кобы – сразу Апокалипсис?

Итак, в конечном счёте, каждый сам для себя решает, кто для него Сталин – человек, сделавший нашу страну великой и непобедимой, или же кровавый тиран. Это вопрос самоопределения, ценностей и осведомленности. Однозначный ответ на него мы вряд ли когда-либо узнаем. Но что мало кто от сотворения мира был личностью такого масштаба и настолько повлиял на судьбы мира и отдельно взятого государства- с этим спорить совершенно невозможно.

Литература:

1. Эдвард Радзинский. Апокалипсис от Кобы. Иосиф Сталин. Начало / Электронная библиотека ModernLib.Ru [Электронный ресурс]. – URL: http://modernlib.ru/books/edvard_radzinskiy/iosif_stalin_nachalo/read_1/
2. Имя Россия / Википедия [Электронный ресурс]. – URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/%C8%EC%FF_%D0%EE%F1%F1%E8%FF
3. Александр Невский. Жизнеописание / Всемирная история в лицах [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.vivl.ru/nevsky/nevsky.php>
4. Сталин, Иосиф Вмссарионович / Википедия [Электронный ресурс]. – URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Сталин,_Иосиф_Виссарионович
5. Стариков Н.В. Сталин. Вспоминаем вместе / ЛитМир-Электронная библиотека [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.litmir.net/br/?b=149572>
6. Шкенеv С. Красный Властелин / Виссарионович
5. Стариков Н.В. Сталин. Вспоминаем вместе / ЛитМир-Электронная библиотека [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.litmir.net/br/?b=210251>
7. 200 мифов о Сталине / Либрусек [Электронный ресурс]. – URL: <https://lib.rus.ec/s/7834>
8. Причины военной катастрофы Красной Армии в 1941 году / Виват, история! [Электронный ресурс]. – URL: <http://vivat.podfm.ru/1231/>
9. Томас Джефферсон / Мудрые мысли [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.epwr.ru/quotauthor/259/txt2.php>
10. Вопрос о канонизации Ивана Грозного / Энциклопедия истории России [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.encyclopaedia-russia.ru/article.php?id=312>



ESTIMATION OF OIL & GAS RESERVES APPLYING VARIOUS MATHEMATICAL AND GEOLOGICAL METHODS

*Ahmedov Elvin Gadjigulu,
Oil Gas Scientific Research
Project Institute, g. Baku*

Секция: «Geology»

There are several methods for estimation of recoverable reserves of the oil fields that are characterized by a variety of natural conditions and stages of development. However, there is no universal method that may determine ultimate oil recovery of the fields today. Thus, though each method has its certain advantages but they have some disadvantages either, each method can be used only for the fields at appropriate conditions.

The new method was established in order to calculate recoverable reserves of oil-gas fields. At all stages of development information about hydrocarbons in place (remaining reserves) of oil fields is considered their main landmarks. Such kind of information, especially, creates conditions for the efficient use of available opportunities of the industry for the effective implementation of operation of facilities. So, operational specification of remaining and extracted reserves of oil fields and solution of the problems based on this play an important role.

Analysis of geological and mining data of Oil Rocks, and oil-gas fields shows that there is need for an accurate calculation of reserves. An algorithm has been developed based on our methodology and was used in “Evolyusiyon” modelling software. As an example, an evaluation of recoverable oil reserves of Gunashli FLD and the data of the dynamics of oil production were shown. (table 1).

Current indicators of development of FLD and calculated new price of extracted reserve claims longer time to realize it. The adequacy of the purchased model has been checked by the means of exam block considered according to the program and the difference (the relative error) between actual and calculated prices was 4,96 % and this price can be considered useful for long term forecasts.

So, there is no doubt about the adequacy of the model and reliability of the implementation of method. Therefore, it should be referred to the calculated extracted oil reserve and forecasted oil prices for the FLD of Gunashli field. Hompers-Meykem curves of forecasted report are indicated below (fig.1).

The reserves calculated according to horizons of Oil Rocks and Gunashli fields

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

were adjusted to more accurate number with the help of evaluation modelling. Though there were some differences between calculated reserves and adjusted reserves, the result of evaluation modelling almost confirms the amount of calculated reserves (table 2).

Monte Carlo technique was used for the accurate calculation of the amount of recoverable reserves.

Table 1

The result of evaluation modelling almost confirms the amount of calculated reserves

No.	Years	Annual oil production, thousand tons		Cumulative oil production, thousand tons	
		actual	calculated	actual	calculated
1	1980	12	24	12	24
2	1981	130	72	142	96
3	1982	147	222	289	319
4	1983	609	574	898	892
5	1984	1377	1271	2275	2163
6	1985	2722	2408	4997	4571
7	1986	3536	3655	8533	8226
8	1987	3932	4319	12465	12545
9	1988	3925	3730	16390	16275
10	1989	3565	3801	19955	20077
11	1990	4280	4101	24235	24178
12	1991	4535	4603	28770	28781
13	1992	4716	4657	33486	33438
14	1993	4205	4299	37691	37737
15	1994	3709	3640	41400	41377
16	1995	3642	3670	45042	45047
17	1996	3729	3655	48771	48702
18	1997	3845	3994	52616	52696
19	1998	3945	3820	56561	56516
20	1999	3921	3977	60482	60493
21	2000	3965	3908	64447	64401
22	2001	3889	3989	68336	68391
23	2002	3871	3783	72207	72174
24	2003	3918	3959	76125	76133
25	2004	3987	3861	80112	80087
26	2005	4001	4143	84113	84145
27	2006	3936	3986	88049	88029
28	2007	3834	3744	91883	91888
29	2008	3589	3589	95472	95466
30	2009	3579	3557	99051	99068
31	2010	3525	3593	102576	102552
32	2011	3358	3400	105934	105951
33	2012	3372	3350	109306	109301

continuation of table 1

FORECAST					
34	2013		3292		112593
35	2014		3191		115784
36	2015		3038		118822
37	2016		2839		121661
38	2017		2609		124270
39	2018		2366		126636
40	2019		2122		128758
41	2020		1887		130645

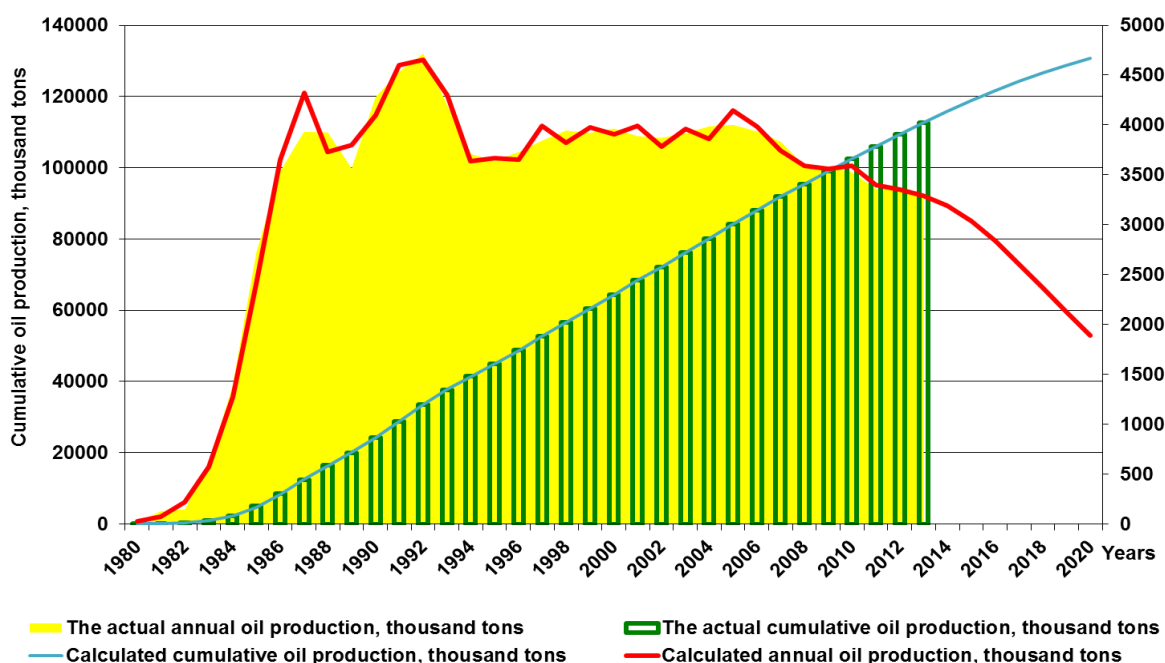


Fig. 1 Gunashli field curves Hompers-Meykem of FLD

Recoverable reserves of Gunashli and Oil Rocks were estimated with the use of MBAL software. As a result of application of this method, it was carried out some calculating on the extracted reserves of Gunashli and Oil Rocks fields by the help of program packet. The output for the program included general information about the field such as PVT data (pressure, volume, temperature and etc.) fluid data, reservoir parameters (porosity, oil saturation, effective thickness, pressure, temperature, etc), production data, gas-oil ratio; from this curves of field's potential were constructed and analyzed. After the results were concluded, the probabilistic calculation of reserves and histograms were obtained. The results show that, the reserves calculated

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

with the help of evaluation modeling are confirmed by Monte-Carlo method. The most important advantage of the method is that, it can be applied at any stage of the development. Thus, the ultimate recoverable oil reserves of Gunashli and «Oil Rocks» fields presented by 6GKF were approximated with the help of evaluation modelling, and with the use of Monte-Carlo method the results were adjusted to more accurate value.

Table 2

Recoverable reserves of Gunashli and Oil Rocks

Horizon	Category	The first recoverable reserves presented by 6GKF	The first recoverable reserves adjusted to more accurate values based on evaluation modelling	The first recoverable reserves adjusted to more accurate values by Monte Carlo technique
Normalized values on Gunashli field				
IX	B+C1	0,062	0,061	0,061
X	A+B+C1	0,332	0,330	0,331
FLD	A+B+C1	1,000	1,000	1,000
QUQ	B+C1	0,060	-	0,060
QA	C1	0,022	-	0,022
Total		1,477		1,473
Oil Rocks field, normalized values on the 5th tectonic block				
V	B+C1	0,004	-	0,004
VI	A+C1	0,066	0,062	0,065
VII	A+B+C1	0,150	0,145	0,149
VIIa	A+C1	0,174	0,158	0,172
VIII	A+C1	0,483	-	0,480
IX	A+B+C1	0,299	0,289	0,296
X	A	1,000	1,000	1,000
FLD	A	0,699	0,672	0,697
QQGLD	A+B+C1	0,051	-	0,051
QUQLD	A	0,699	0,719	0,700
QLDu	A	0,001	-	0,001
QLD1	B+C1	0,033	-	0,033
QLD2	A	0,157	0,146	0,156
QALD1	A	0,402	0,388	0,403
QALD2u	A	0,378	-	0,376
QALD2a	A	0,282	-	0,279
QaLD1	A+C1	0,021	-	0,021
QaLD2	A	0,005	-	0,005
Total		4,904		4,888

Literature:

1. All about geology. - URL: <http://geo.web.ru>
2. News and Information About Geology and Earth Science. - URL: <http://geology.com>
3. Geology facts. - URL: <http://www.encyclopedia.com/topic/geology.aspx>



ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ВЫПОЛНЯЮЩИХ ГОСОБОРОНЗАКАЗ

*Баулин Андрей Андреевич,
Репина Ирина Борисовна,
Дальневосточный федеральный
университет, г. Владивосток*

Секция: «Экономика»

Создание системы менеджмента качества (СМК) является обязательным условием для предприятий выполняющих гособоронзаказ.

Требования к СМК для предприятий выполняющих гособоронзаказ, содержатся в ГОСТ РВ 0015-002-2012, а именно — «Система разработки и постановки на производство военной техники. Система менеджмента качества. Общие требования».

ГОСТ РВ 0015-002, является дополнением и идентичен по структуре с ГОСТ ISO 9001-2011. ГОСТ РВ 0015-002 входит в группу стандартов системы разработки и постановки на производство продукции военной техники и должен применяться на тех же условиях, что и другие стандарты этого комплекса, с учетом того, что СМК является неотъемлемой частью общего менеджмента качества каждой отдельной организации оборонно-промышленного комплекса [3].

ГОСТ РВ 0015-002 «устанавливает требования к системе менеджмента качества организации, осуществляющих исследования, разработку, производство, поставку, обеспечение эксплуатации, ремонт и утилизацию военной продукции, направленные на обеспечение соответствия военной продукции требованиям тактико-технического задания заказчика и условиям договора на всех стадиях жизненного цикла военной продукции». Стандарт «содержит требования ГОСТ ISO 9001 и дополнения к ним, отражающие специфику обеспечения качества на всех стадиях жизненного цикла военной продукции в соответствии с действующими государственными военными стандартами» [3].

ГОСТ РВ 0015-002, разработан на основе ГОСТ ISO 9001, и при этом в нем присутствуют отличия в количестве элементов СМК, процедур, порядков и записей, представленных в таб.1.

Таблица 1

Сравнение стандартов по количеству документированных процедур,
порядков и записей

Стандарты	Процедура	Порядок	Записи	Элементы СМК
ГОСТ РВ 0015-002	15	7	49	167
ГОСТ ISO 9001	6	-	21	51

Далее рассмотрим, в чем именно заключаются основные отличия ГОСТ РВ 0015-002 и ГОСТ ISO 9001

В разделе 2 «Нормативные ссылки» содержатся ссылки на 59 дополнительных стандартов, что указывает, что стандарт ГОСТ РВ 0015-002 предъявляет более жесткие требования к СМК [4].

В ГОСТ РВ 0015-002 приведены требования более чем к десяти элементам СМК, в которых дополнительно к ГОСТ ISO 9001 предписывается необходимость определения уполномоченных должностных лиц (подразделений), несущих ответственность за разработку, проверку, согласование, утверждение, внесение изменений, хранение и актуализацию документов, а также учета и хранения конструкторской документации, который должен соответствовать требованиям ГОСТ 2.501, ГОСТ РВ 2.902, ГОСТ РВ 15.203, ГОСТ РВ 15.205 [3].

Комплект документов для сертификации существенно отличается от комплекта документов описанных в ГОСТ ISO 9001

Согласно требованиям ГОСТ РВ 0015-002, организациям необходимо иметь следующий комплект документов для сертификации:

- политика в области качества;
- цели в области качества с мероприятиями по их достижению;
- руководство по качеству.

В табл.2 представлены дополнительные документированные процедуры, регламентированные ГОСТ РВ 0015-002.

Таблица 2

**Дополнительные документированные процедуры, регламентированные
ГОСТ РВ 0015-002**

№	Требование пункта	Наименование процедуры
1	7.3.5.2	Проведение контроля качества (испытаний) разрабатываемых опытных образцов военной продукции и идентификации их статуса
2	7.3.6.1	Обеспечение проведения испытаний опытных образцов военной продукции, разрабатываемых организацией
3	7.3.7.2	Проведение авторского надзора за производством военной продукции
4	7.5.1.1	Планирование и проведение работ по постановке военной продукции на производство, обеспечение серийного производства и поставки военной продукции в установленном объеме и в заданные сроки
5	7.5.5.1	Проверка и обеспечение качества выполнения технологических процессов (операций)
6	7.5.4.1	Контроль, хранение, техническое обслуживание и учет военной продукции
7	7.5.5.1	Обеспечение и сохранение качества военной продукции при ее обращении в ходе производства (включая поставку потребителю)
8	7.6.13	Управление устройствами для мониторинга и измерений и решения других задач метрологического обеспечения
9	8.1.1	Выбор и применение статистических методов на различных этапах исследований, разработки, производства военной продукции и ее эксплуатации

ГОСТ РВ 0015-002 содержит требования ГОСТ ISO 9001 и дополнения к ним, отражающие специфику обеспечения качества на всех стадиях жизненного цикла военной продукции в соответствии с действующими государственными военными стандартами [3].

Требования к структуре руководства по качеству в ГОСТ РВ 0015-002 и ГОСТ ISO 9001 идентичны. Содержание руководства по качеству в ГОСТ РВ 0015-002 и ГОСТ ISO 9001 представлено в табл.3.

Таблица 3

Содержание руководства по качеству в ГОСТ ISO 9001 и ГОСТ РВ 0015-002

ГОСТ ISO 9001 (4.2.2)	ГОСТ РВ 0015-002 (4.2.2)
Область применения СМК, включая подробности и обоснование любых исключений	Область применения СМК, включая подробности и обоснование любых исключений
Документированные процедуры, разработанные для СМК, или ссылки на них	Документированные процедуры, разработанные для СМК, или ссылки на них
Описание взаимодействия процессов СМК	Описание взаимодействия процессов СМК
-	Обоснование любого исключения (если исключение имеет место) из раздела связанного с разделом 7

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Таблица 4

Примерный макет содержания руководства по качеству (РК) на соответствии ГОСТ
РВ 0015-002 и ГОСТ ISO 9001

1 Область применения	2 Нормативные ссылки	3 Термины, определения	4 Система менеджмента качества	5 Ответственность руководства	6 Менеджмент ресурсов	7 Процессы жизненного цикла продукции	8 Измерение, анализ и улучшение	9 Учет и хранение РК	10 Распределение РК
			4.1 Общие требования 4.2 Требования к документации 4.2.1 Общие положения 4.2.2 Руководство по качеству 4.2.3 Управление документацией 4.2.4 Управление записями 4.3 Обеспечение информационной безопасности	5.1 Обязательства руководства 5.2 Ориентация на потребителя 5.3 Политика в области качества 5.4 Планирование 5.4.1 Цели в области качества 5.4.2 Планирование развития системы менеджмента качества 5.5 Ответственность, полномочия и обмен информацией 5.5.1 Ответственность и полномочия 5.5.2 Представитель руководства по СМК	6.1 Обеспечение ресурсами 6.2 Человеческие ресурсы 6.2.1 Общие положения 6.2.2 Компетентность, осведомленность и подготовка 6.3 Инфраструктура 6.4 Производственная среда	7.1 Планирование процессов жизненного цикла продукции 7.2 Процессы, связанные с потребителями и 7.3 Проектирование и разработка 7.3.1 Общие положения 7.3.2 Входные данные для проектирования и разработки 7.3.3 Выходные данные проектирования и разработки 7.3.4 Анализ проекта и разработки 7.3.5 Верификация проекта и разработки 7.3.6 Валидация проекта и разработки	8.1 Общие положения 8.2 Мониторинг и измерение 8.2.1 Удовлетворенность потребителей 8.2.2 Внутренние аудиты 8.2.3 Мониторинг процессов 8.2.4 Мониторинг и измерение продукции 8.3 Управление несоответствующей продукцией 8.4 Анализ данных 8.5 Улучшение 8.5.1 Постоянное улучшение 8.5.2 Корректирующие действия		

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

продолжение таблицы 4

				<p>5.5.3 Внутренний обмен информацией</p> <p>5.6 Анализ со стороны руководства</p> <p>5.6.1 Общие положения</p> <p>5.6.2 Входные данные для анализа</p> <p>5.6. Выходные данные анализа</p>		<p>7.3.7 Управление изменениями проекта и разработки</p> <p>7.4 Закупки</p> <p>7.4.1 Процесс закупок</p> <p>7.4.2 Информация по закупкам</p> <p>7.5 Производство и обслуживание</p> <p>7.5.1 Управление производством и обслуживанием</p> <p>7.5.2 Валидация процессов производства и обслуживания</p> <p>7.5.3 Идентификация и прослеживаемость</p> <p>7.5.4 Собственность потребителей</p> <p>7.5.5 Сохранение соответствия продукции</p> <p>7.6 Управление устройствами для мониторинга и измерений</p>	<p>8.5.3 Преду-преждающие действия</p>		
Приложение Б (справочное) Модель связей процессов ООО «XXX»									
Приложение В (обязательное) Организационная структура ООО «XXX»									
Приложение Г (обязательное) Функциональная схема руководства и управления качеством военной продукции									
Приложение Д (обязательное) Структура документации СМК ООО «XXX»									
Приложение Е (обязательное) Перечень документов СМК ООО «XXX»									
Приложение Ж (обязательное) Заявление руководства ООО «XXX»									
Приложение З (обязательное) Политика в области качества ООО «XXX»									
Приложение К (обязательное) Матрица ответственности и полномочий									

При написании РК принято указывать, что «РК разработано в соответствии ГОСТ РВ 0015-002-2012 и ГОСТ ISO 9001-2011». Отличием такого руководства будет наличие «обоснования любого исключения (если исключение имеет место) из раздела связанного с разделом 7»[3] и наличие ссылок на документированные процедуры и порядки предусмотренные ГОСТ РВ 0015-002.

Анализ дополнительных требований, введенных ГОСТ РВ 0015-002 показывает, что по объему и содержанию в значительно большей степени детализирует требования ГОСТ ISO 9001. Так, ГОСТ РВ 0015-002 включает более 100 требований прямого действия. Для их выполнения не нужно разрабатывать специальные документы СМК, но для установления факта их выполнения организации должны иметь доказательную документацию. В некоторых случаях ГОСТ РВ 0015-002 наделяет СМК функциями, напрямую не связанными с менеджментом качества. Примерами могут служить п. 7.5.1.6 («Размещение технологического оборудования в производственных помещениях должно обеспечивать соблюдение требований техники безопасности, экологии, промышленной чистоты») и п. 7.5.1.7 («Наладочные и ремонтные работы на используемом технологическом оснащении должны проводиться по графику, согласованному с руководителем подразделения, использующего данное оборудование»). [4]

В статье рассмотрены основные отличия в структуре СМК ГОСТ РВ 0015-002 и ГОСТ ISO 9001. ГОСТ РВ 0015-002 включает в себя все требования ГОСТ ISO 9001, и содержит дополнительные требования, характерные для предприятий выполняющих гособоронзаказ. Особенностью разработки СМК является наличие дополнительных процедур и порядков, а также выполнение требований большого числа военных стандартов.

Литература:

1. ГОСТ ISO 9000-2011. Системы менеджмента качества. Основные положения и словарь.
2. ГОСТ ISO 9001-2011. Системы менеджмента качества. Требования.
3. ГОСТ РВ 0015-002-2012 « Система разработки и постановки на производство военной техники. Система менеджмента качества. Общие требования»
4. Бочаров В.В. ГОСТ РВ 0015-002—2012 и ГОСТ Р ЕН 9100—2011:Что выбрать предприятию ОПК для совершенствования СМК?/ В.В. Бочаров// Стандарты и качество. – 2013 - №4
4. Михеева Е.Н. Управление качеством: учебник / Е.Н. Михеева, М.В. Сероштан// Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2012. —532 с.



**АНАЛИЗ
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО
РАЗВИТИЯ МО «ХАРАБАЛИНСКИЙ
РАЙОН» АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ**

*Бисенова Гульсая Бекжановна,
Подгорная Любовь Карловна,
Астраханский Государственный
Технический Университет, г. Астрахань*

Секция: «Экономика»

Социально-экономическая политика МО «Харабалинский район» в Астраханской области является важнейшей составной частью развития систем местного самоуправления. Местная социально-экономическая политика – это взаимосогласованная совокупность социальных, экономических, экологических целей и установок (ориентиров), а также способов их достижения, разработка и практическая реализация которых осуществляется самим местным сообществом и органами самоуправления. При разработке и практической реализации местной социально-экономической политики МО «Харабалинский район» применяет программно-целевой подход, который дает возможность достичь поставленных целей, конечных результатов с наименьшими затратами, преодолеть ведомственную разобщенность, объединить интересы.

В настоящее время МО «Харабалинский район» проводит самостоятельную экономическую политику, направленную на привлечение новых инвестиций. Муниципальную экономическую политику можно рассматривать как комплекс мер, осуществляемых органами местной власти или при ее участии, направленных на расширение экономического потенциала территории и повышение эффективности его использования, усиление конкурентоспособности местных предприятий. Конечной целью местной экономической политики служит рост качества жизни – обеспечение эффективной занятости и создание надежной налоговой базы для местного бюджета, позволяющей реализовывать необходимые социальные программы. Следовательно, основная задача местной экономической политики – создание благоприятных условий для развития экономики [1].

По состоянию на 1 января 2014 года в районе проживает 41,176 тыс. человек. Среднесписочная численность работников, занятых в экономике по крупным и средним предприятиям составила 4100 человек, и по сравнению с

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

соответствующим периодом 2012 года увеличилась на 0,2%.

Теперь проанализируем уровень жизни населения МО «Харабалинский район» за 2012-2013 гг. (табл.1).

Таблица 1

Анализ уровня жизни населения МО «Харабалинский район» за 2012-2013 гг.

Наименование показателя	Январь-декабрь 2013 года	в % к соответствующему периоду предыдущего года
Среднемесячная начисленная заработная плата 1 работника, рублей	16735,8	122,6
Численность зарегистрированных безработных, человек	853	90,8
Уровень зарегистрированной безработицы, %	3,5	89,7

Среднемесячная заработная плата на одного работающего составила 16735,8 рублей, что выше уровня прошлого года на 22,6%.

В районе проживает 10033 пенсионера. Среднемесячная пенсия на 1 января 2014 года по району составила 8179,51 рублей, что выше соответствующего периода прошлого года на 8,8% (на 1 января 2013 года – 7519,05 рублей).

Официальный статус безработного на 1 января 2014 года имели 853 человека (на 1 января 2013 года - 939 человек). Уровень зарегистрированной безработицы составил 3,5% к численности экономически активного населения района, что на 10,3% ниже соответствующего периода прошлого года (на 1 января 2013 года – 3,9%).

В настоящее время происходит развитие социальной инфраструктуры МО «Харабалинский район».

В рамках реализации проекта «Строительство детских садов на территории Астраханской области на условиях государственно-частного партнерства» на территории МО «Харабалинский район» в соответствии с генеральным планом МО «Город Харабали» планируется строительство детского сада на 310 мест в г. Харабали, пер. Маяковского 14.

В 2013 году выполнен полностью капитальный ремонт Дома культуры в с. Вольное.

Также в 2013 году завершено строительства многофункциональной

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

спортивной площадки в г. Харабали на территории ДЮСШ Харабалинского района, площадью 630 кв. метров. Строительство асфальтобетонного основания площадью 800 кв. метров (1 этап) было выполнено за счет средств района в 2009 году. В 3 квартале 2013 года выполнен 2-й этап – устройство бесшовного наливного покрытия, ограждения и спортивного оборудования.

Проведены текущие ремонты в ЛПУ Харабалинского района на сумму 3321,2 тыс. рубля, в том числе 2944,22 тыс. рублей из районного бюджета, за счет предпринимательской деятельности 224,8 тыс. рублей, депутатские 152,2 тыс. рублей.

На 2014-2018 г.г. был утвержден план мероприятий, направленный на повышение эффективности сферы культуры, который предусматривает:

- повышение качества и расширение спектра муниципальных услуг в сфере культуры;

- обеспечение доступности к культурному продукту путем информатизации отрасли (создание электронных библиотек, размещение в информационно-телекоммуникационной сети Интернет информации о наиболее интересных мероприятиях);

- формирование конкурентной среды в отрасли культуры путем расширения грантовой поддержки творческих проектов;

- создание условий для творческой самореализации граждан, проживающих на территории Харабалинского района;

- вовлечение населения в создание и продвижение культурного продукта;

- участие сферы культуры в формировании комфортной среды жизнедеятельности населенных пунктов;

- популяризация территории Харабалинского района во внутреннем и внешнем культурно-туристическом пространстве [2].

В результате этого планируется увеличить уровень удовлетворенности граждан Харабалинского района качеством предоставления муниципальных услуг в сфере культуры в следующих процентах (по сравнению с 2013 г.) (табл.2).

Таблица 2

Повышение уровня удовлетворенности граждан услугами в сфере культуры

Год	2014	2015	2016	2017	2018
Уровень удовлетворенности граждан услугами в сфере культуры, %	63	65	70	73	75

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

В перспективе МО «Харабалинский район» продолжит свое экономическое развитие.

Планируемое число субъектов малого предпринимательства на конец 2014 года составит 1327 единиц, в том числе: малых предприятий – 27 единиц, микропредприятий – 150 единиц, индивидуальных предпринимателей – 1150 человек; на 2015 год – 1342 единицы, в том числе: малых предприятий - 27 единиц, микропредприятий – 155 единиц, индивидуальных предпринимателей - 1160 человек.

Продолжающаяся работа по оказанию содействия гражданам в создании и открытии собственного дела будет способствовать увеличению числа индивидуальных предпринимателей до 1170 человек в 2016 году, регистрации новых микропредприятий и доведению их количества до 160 единиц. Также по сравнению с уровнем 2013 года планируется увеличение микропредприятий на 12 единиц, индивидуальных предпринимателей - на 70 человек, количество малых предприятий составит 28 единиц и увеличится на 2 предприятия.

Ниже представлены перспективы развития муниципального образования (табл.3).

Таблица 3

Перспективы развития муниципального образования

Показатели	2014г	2015г	2016г
Инвестиций в основной капитал, млн. руб	98,6	109,4	122,3
Бюджетные инвестиций, млн.руб	17,5	19,4	21,6
Объем инвестиций в основной капитал в расчете на 1 жителя, рублей	794,86	838,7	890,69
Среднемесячной заработной платы работников крупных и средних предприятий и некоммерческих организаций, рублей	18007,4	19934,2	22127,0

Согласно прогнозу социально-экономического развития Харабалинского района на 2014 – 2016 годы, инвестиции в основной капитал ожидаются в 2014

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

году в объеме 98,6 млн. рублей, в 2015 году – 109,4 млн. рублей, в 2016 году – 122,3 млн. рублей (в ценах 2003 года соответственно 39593,623 тыс. рублей, 41798,8 тыс. рублей и 44459,794 тыс. рублей). Бюджетные инвестиции планируются в размере 17,7% от объема инвестиций в основной капитал и составят в 2014 году – 17,5 млн. рублей, в 2015 году – 19,4 млн. рублей, в 2016 году – 21,6 млн. рублей (в ценах 2003 года соответственно 7027,266 тыс. рублей, 7412,219 тыс. рублей и 7852,261 тыс. рублей).

Объем инвестиций в основной капитал (за исключением бюджетных средств) в расчете на одного жителя муниципального образования, в ценах 2003 года, в 2014 году составит 794,86 рублей, в 2015 – 2016 годах составит соответственно 838,7 рублей и 890,69 рублей.

В ходе выполнения соглашения между министерством сельского хозяйства Астраханской области и МО «Харабалинский район» планируется достичь всех основных показателей развития отрасли, а также в рамках действующих целевых программ максимально привлечь средства на оказание государственной поддержки на реализацию мероприятий, которые направлены на расширение производства, формирование комплексной системы заготовки, хранения, предпродажной подготовки, а также модернизацию перерабатывающей промышленности и реализации инвестиционных проектов, в результате чего в 2015 году доля прибыльных сельскохозяйственных организаций составит 100%.

В 2014 году запланирован ремонт автомобильных дорог протяженностью 8,95 км, доля ненормативных дорог составит 85,45 %. До 2016 года планируется довести долю протяженности автомобильных дорог, не отвечающих нормативным требованиям до 80,35 %.

В соответствии с прогнозом социально-экономического развития Харабалинского района на 2014-2016 годы темпы роста среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников крупных и средних предприятий и некоммерческих организаций Харабалинского района к предыдущему году составят: 2014 год - 110,6%, 2015 год – 110,7%, 2016 год – 111%.

Таким образом, планируемые показатели среднемесячной заработной платы работников крупных и средних предприятий и некоммерческих организаций составят в 2014 году – 18007,4 рублей, в 2015 году – 19934,2 рубля, в 2016 году – 22127,0 рублей [4].

В планируемый трёхлетний период 2014-2016 годы планируется увеличить долю населения, систематически занимающегося физкультурой и спортом соответственно до 21,84%, 23,04% и 24,25%. Достижение данных результатов возможно по окончании строительства двух многофункциональных площадок – в городе Харабали и селе Хошеутово.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Таким образом, социально-экономическая политика МО «Харабалинский район» является важнейшей составной частью развития систем местного самоуправления.

Главная и конечная цель муниципальной социально-экономической политики МО «Харабалинский район» – это улучшение качества жизни населения, образующего местное сообщество, и увеличение его вклада в развитие всего общества.

Управлять экономикой МО «Харабалинский район» помогает бюджетное планирование и регулирование, представляющие собой частичное перераспределение финансовых ресурсов между бюджетами разных уровней [3].

Одним из основных показателей развития любой территории является бюджет. На протяжении последних лет бюджет Харабалинского района демонстрирует положительную тенденцию: сокращается дефицит бюджета и увеличиваются собственные доходы.

Литература:

1. Вертакова Ю.В. Система государственного и муниципального управления: учеб. пособие / Ю.В.Вертакова, Е.В.Харченко. – М.: КноРус, 2010. – 272 с.
2. Волчкова Л.Т. Планирование социально-экономического развития: теория, методология, организация: учебно-методическое пособие. - СПб. : изд-во Санкт-петербургского университета, 2009. - 164 с.
3. Городецкий В.Ф. Социально-экономическое развитие территорий: задачи органов местного самоуправления / В. Ф. Городецкий // Эко. - 2011. - № 9. - С. 59-72
4. Официальный сайт Муниципального района Харабалинского района [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.harabaly.ru>



АК-БАУР – НЕОЛИТИЧЕСКИЙ ХРАМ В РУДНОМ АЛТАЕ

*Богомолова Евгения Андреевна
Научный руководитель: Федотова О.А.
Санкт-Петербургский государственный
университет технологии и дизайна,
г. Санкт-Петербург*

Секция: «Культурология»

Одним из самых уникальных памятников культуры Рудного Алтая является неолитический храмовый комплекс Ак-Баур. Немногочисленные упоминания и сведения о нем относятся к концу XIX - началу XX века. С 80-х годов прошлого века началось его системное изучение, появились интересные попытки семантирования наскальных изображений.

Ак-Баур находится в 38 км от города Усть-Каменогорска (Восточный Казахстан) за поселком Ленинка, в Калбинских горах. Название он получил по одноименной сопке и гроту с природным отверстием "на крыше" и росписями внутри, сделанными охрой. Иногда памятник именуется восточно-казахстанским Стоунхенджем.

На территории Ак-Баура были обнаружены фундаменты древних строений, погребений, площадка с нанесённой разметкой солнечных часов, «астрономическая лаборатория» с сохранившимися гранитными плитами, несущими на себе информацию астросетки с правильным изображением созвездия Белой (Большой) Медведицы.

Астрономический комплекс Ак-Баур, похожий на амфитеатр диаметром около 25 м, подковой окружают гранитные скалы высотой 2,5-4 м. Получается как бы своеобразный цирк со ступенчатыми сиденьями. Вполне возможно, что на этих каменных «скамейках» сидели зрители, наблюдавшие за действиями жрецов. Узкую часть амфитеатра перегораживает стена искусственного происхождения. Она ориентирована строго с востока на запад в широтном направлении. Посреди нее стоит небольшой гранитный столбик высотой около метра.

Комплекс напоминает многие другие неолитические храмы Англии, Кавказа, Передней Азии, Казахстана, где, по мнению ученых, люди неолита и бронзового века наблюдали Солнце и Луну. В отличие от подобных мегалитических построек Ак-Баур имеет подробное эпиграфическое сопровождение, то есть росписи в гроте. Сохранилось около 80 рисунков, в том

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

числе несколько изображений человека, горного козла, есть рисунки жилища и повозок, остальные - разнообразные символы и знаки.

Высказывались разные теории относительно того, что представляют собой наскальные рисунки памятника: карта звездного неба, магические символы религиозных ритуалов, свидетельства контакта с внеземными существами и т.д. Одной из самых сенсационных считается теория Е. Курдакова. В своей книге «Ак-Баур. Тайны и открытия» он утверждает, что рисунки Ак-Баура – это древнейшая письменность на Земле. Он также говорит о существовании 22 знаков, которые в древнейшую эпоху составляли единый праязык для всего человечества. В результате миграции произошел раскол единой человеческой общности, и люди стали говорить на разных языках, праязык их отцов был забыт. Лишь жрецы, проживающие порой на самых разных территориях, вплоть до средневековья сохраняли священное знание и память о нём.

В настоящий момент выдвинута новая интерпретация ак-баурских петроглифов. Ученые из Восточного Казахстана полагают, что в рисунках Ак-Баура можно прочесть послание о Гиперборее – прародине человечества, находившейся где-то на Севере. Считается, что Гиперборея – это продолжение некогда великой Атлантиды, кусочек ее утерянной цивилизации. В результате серьезного климатического катаклизма территория Гипербореи была покрыта ледником, а оставшиеся в живых люди рассеялись по земле, создавая новые культуры.

Верхняя полоса рисунков Ак-Баура называется Северными петроглифами – этот ряд древних изображений подтверждает предположение о миграционных процессах вдоль ледника. Настоящим же открытием стало изучение петроглифов Южного Пути. Они повествуют о том, что когда произошло обледенение Гипербореи, люди были вынуждены искать спасение. Одна из групп дошла до Алтая, и жрецы признали Ак-Баур священным местом силы, на котором они смогли бы взрастить новую культуру взамен утерянной.

Космические снимки урочища Ак-Баур показывают, что от священного грота к подножию пирамидальной Сорокиной горы ведет загадочная белая дорога. Однако местные жители отрицают ее существование. Исследователи же обнаружили здесь другой таинственный путь, ведущий к гроту. Это идеально ровная дорога, без привычной колесной колеи. Даже зимой она остается открытой, снега на ней почти нет. Вся долина, все склоны вокруг в белом покрывале, и только прямая линия к священному гроту остается раздетой до наготы.

Без сомнения Ак-Баур – это древнейший исторический памятник, который таит в себе еще много загадок. Но наука не стоит на месте, и многие из них еще будут разгаданы.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Литература:

1. Хохлов, И. Здесь возрождалось человечество [Текст] // Деловой Усть-Каменогорск. - 2012, №144. - С.30-31.
2. Ак Баур - Обсерватория каменного века [Электронный ресурс]. - URL: <http://fotki.yandex.ru/users/nazipha/album/56112/> (дата обращения: 20.03.14).

ОНТ

Общество Науки и Творчества

**ВЗГЛЯД НА РУССКУЮ ЛИТЕРАТУРУ
ГЛАЗАМИ МАРГИНАЛА
(НА МАТЕРИАЛЕ РОМАНА
Э. ЛИМОНОВА «ЭТО Я – ЭДИЧКА»)**

*Воробьева Екатерина Сергеевна,
Филиал Северного (Арктического)
федерального университета
им. М. В. Ломоносова, г. Северодвинск*

Секция: «Литературоведение»

Первый и наиболее известный роман Э. Лимонова, который сам автор считает лучшим в своем творчестве, - «Это я – Эдичка» был написан с явной установкой на скандал. В нём содержатся многочисленные натуралистические сцены, откровенно противоречащие эстетическим принципам, господствовавшим в советской литературе. Это наложило отпечаток на оценку романа в долгосрочной перспективе: «С конца 1980-х гг. в русской литературе начали развиваться тенденции, уже выраженные в романе Э. Лимонова. Тем не менее, в литературной жизни России и конца XX - начала XXI в. Лимонов остается персоной нон-грата» [5, с.78].

Э. Лимонов явил в своем произведении художественные установки, зарождающиеся в отечественной прозе постмодернизма как новой форме художественного сознания и предоставил образ эмигранта, маргинального героя современника. Содержание романа «Это я – Эдичка» связано с темами Любви, Родины и Чужбины, хотя рядом с ними и тема литературы, шире – искусства. На этом обстоятельстве хотелось бы акцентировать особое внимание с учетом того, что тема эта в романе менее всего интересовала профессиональную критику, захваченную прежде всего эпатажностью любовной темы. А. Орлова даже называет этот роман эксгибиционистским [5, с.56], хотя текст романа пронизан рассуждениями на тему литературы и изобразительного искусства и орнаментирован многочисленными именами писателей и художников.

Для Лимонова поэт, писатель, художник – это способы проявления яркой индивидуальности, личности, способной повести за собой. Главный герой романа «Это я – Эдичка» – русский писатель, который покинул советскую страну в надежде обрести творческую свободу вне её границ. Размышления Лимонова о причинах трагической судьбы России, ставит традиционный для отечественной литературы вопрос: «Кто виноват?», в ответе на который столь же традиционно

понимается интеллигенция, пагубная роль писателей в истории государства и народа. Ответы на эти вопросы сформулированы в мини-эссе, включенных в художественную ткань романа.

Э. Лимонов недвусмысленно пишет: «Восстановили нас против советского мира наши же заводилы, господа Сахаров, Солженицын и иже с ними, которые в глаза не видели Западный мир.... Возможно, они честно обманулись – сахаровы и солженицыны, но они обманули и нас. Как– никак «властители дум» были» [1, с.53]. При этом заметим, что «заводилы Сахаров и Солженицын» мыслители с полярно противоположными политическими взглядами на мир, и для Э. Лимонова их объединяет не то, что они понимают и знают, а то чего они не знают – «западный мир». Страна же исхода, в конечном счете, предстает не адом, а скорее потерянном раем, а интеллигенция – змеем–искусителем. Главный герой, имеющий автобиографические черты, – писатель, осознающий себя по отношению к России блудным сыном, его жизненный путь в Америке представляется путем наказания и искупления греха.

Автобиографический герой романа Э. Лимонова, в недавнем прошлом поэт, представитель поэтического андеграунда Харькова и Москвы, в которой он искал свободу творчества, не единожды размышляет об искусстве. Размышления эти порой весьма внушительны по форме и, несомненно, имеют целью осмыслить себя и свои творческие искания в контексте литературного процесса XX века.

Роман в духе постмодернистской стилистики включает в себя статьи самого Лимонова, дополняющие и оттеняющие основной художественный текст. Он по существу и обрамляется двумя статьями Э. Лимонова: предисловием, в котором ощущается стремление определить свое место в литературе XX в., и послесловием – "Правдивая история сочинения «Это я – Эдичка»", оценивающая типологические черты героя.

Находясь в эмиграции, Лимонов ставит трудную для своей жизненной ситуации задачу: нарисовать картину истории и современного состояния русской литературы, и шире – искусства, не зависимую от социального заказа, диктуемого американской официальной идеологией. Русская литература, в том числе и определенная часть советской литературы, оценивается героем как одно из самых высоких, а, может быть, и самое высокое достижение мировой художественной мысли. И причина этого кроется в особом читателе, в особой интеллектуальной и художественной атмосфере. Выражая эту мысль подчеркнуто афористически, он пишет: «Для поэта лучшее место – это Россия» [1, с.73]. Чуть ниже замечает, имея в виду Америку: «Здесь литература низведена до уровня профессорской забавы» [1, с.78].

Впрочем, из этого вовсе не следует вывод о приверженности героя идеалам

одной системы в ущерб другой. Для него в этом общем разговоре очевидно важна одна установка: выстроить и обосновать позицию, которая настаивает на своей принципиальной внесистемности, и он последовательно достигает этой цели.

Герой оппонирует русской классической литературе: «я не вполне доверял своей русской литературе, но я прислушивался к ее голосу» [2, с.52]. Критически оценивается то, что не соответствует его личным представлениям о литературном герое и положительных качествах человеческой личности. Он весьма резко отзывается об излюбленном в русской литературе слабом, «маленьком» герое, о «вечных ... студентах, людях не знающих, как дать себе лад, прозябателях этой жизни», наконец о «восхвалителях и обитателях сонных русских полдней» [1, с.87], к числу которых относит и Чехова, и Лескова. Вместе с тем, в ней нет радикализма андеграунда, с его откровенным выпадом против классической литературы, и не ощущается аналогичное влияние авангарда начала XX в., нет отрицания, насмешки над соцреалистической литературной атмосферой времени его детства и юности, и принципиально важной для этой эпохи концепции нового положительного героя – активной личности.

Сам Лимонов, осознавая свою непохожесть с абсолютным большинством писателей его времени, и стремясь осознать свое место в системе методов и направлений русской литературы, настаивает на том, что он – писатель–реалист, и оценивает это как достоинство своей прозы. «Он опирается на мнение американского критика Джона Окса: направление, к которому принадлежит Лимонов, – «грязный реализм», характерный для западной литературы» [5, с.88]. Но Эдуарда Вениаминовича одновременно не устраивает исключительная привязанность оценок к западной литературе и определение «грязный», писатель предпочитает более близкий для него литературный ряд: «Если попытаться отыскать русский эквивалент «грязного реализма», то его ближайшим русским родственником окажется «жестокий реализм» Максима Горького, некоторые вещи Замятина и Леонида Андреева, а корни уходят, разумеется, в Достоевского» [3, с.56].

Лимонов проявляет достаточную литературоведческую эрудицию: он чувствует типологическую близость явлений русской и западной литератур, заменяет определение «грязный реализм» на «жестокий реализм», более точное для характеристики русской художественной мысли, предлагает органичный для этого определения ряд писателей, акцентируя внимание на особом положении в этом ряду Достоевского.

Странно, но и в романе и в упомянутых статьях Э. Лимонов лишь один раз, и как бы вскользь вводит одно, казалось бы, из самых близких ему имен – В. Набокова, хотя аллюзии на «Лолиту» пронизывают текст «Это я – Эдичка»: они

связаны и с темой любви как физиологического экстаза, и с темой эмиграции, и со стремлением осмыслить литературную историю, и с ситуацией обживания русским писателем американского мира. Оставляя в тени Набокова, Лимонов активно обращается к другому литературному имени, на первый взгляд, совершенно необычному в контексте его художественных исканий, но на самом деле близкому ему – М. Шолохову. Он делает это словно вразрез с распространенной оценкой этого писателя на Западе, неожиданно выступая защитником классика советской литературы. Эдичка сопоставляется с главным героем «Тихого Дона» как вечным странником, находящимся в поисках социальной и личной внутренней гармонии. «М. Шолохов, вероятно, был одним из тех писателей, которые открывали Лимонову принцип изображения человека – в единстве духовного и физиологического» [5, с.78].

В романе упоминается и Пушкин. Но делается это неожиданно, через своеобразное «посредничество» Александра Введенского: «Пушкин, Пушкин, тот самый Пушкин, который жил до меня», как написал Александр Введенский – поэт–модернист 30–х гг., гениальная личность родом из Харькова, как и я, сброшенный под колеса поезда...» [1, с.99]. По существу, так Э. Лимонов представляет концепцию истории русской литературы (от Пушкина до меня) в подчеркнута субъективной интерпретации. Не той, к которой все привыкли, и не той, к которой привыкли люди иных идеологических систем, а той, которая представляется убедительной только с моей точки зрения, с точки зрения Эдички.

Обращает на себя внимание и подчеркнутая субъективность интерпретаций известных текстов, например А. Блока: «Больше всего почему-то, едва ли не каждый день, вспоминалось мне стихотворение великого нашего русского поэта Александра Блока «Фабрика». Постоянное "А в желтых окнах засмеются, что этих нищих провели", под желтыми окнами я подразумевал Парк–авеню, Пятую и их обитателей». В такой же ситуации – имя Маяковского: «Володички», «великого поэта Вовки Маяковского, великого, что б там разная советская и антисоветская сволочь ни плела» [1, с.123].

Это понимание великого поэта, который велик ни в разрезе западной, ни в разрезе советской идеологии, а в системе каких-то своих, отличных от всего этого взглядов на «величие» Маяковского. Для великих современников этот подчеркнута субъективный взгляд оказывается еще более оправданным. Слушая Бродского, герой думает: «Понимал я его тоску. Ведь он в Ленинграде, кроме неприятностей, десятки тысяч поклонников имел, ведь его в каждом доме всякий вечер с восторгом бы встретили, потому что он – рыжий еврейский юноша – был русский поэт. Для поэта лучшее место – это Россия» [1, с.145]. Несложно заметить, что эта оценка расходится даже с точкой зрения самого Бродского на

затронутый вопрос.

Для чего же Э. Лимонову в характеристике своего героя потребовался так откровенно не совпадающий ни с чьей бы то ни было авторской версией взгляд на историю русской литературы? Ответ, как нам кажется, очевиден.

Герой романа Э. Лимонова «Это я – Эдичка» оказался вне родины, где он сознательно выводил себя за грань принятых социальных отношений как «подпольный поэт», настаивая на своём маргинальном положении. В новой стране своего пребывания он вновь оказался маргиналом, хотя и по другим основаниям (эмигрант, «отброс общества»). Эта трагическая несовместимость его ни с одной из социальных систем, его вневходимость по отношению к ним неожиданно осознаётся как совершенно самостоятельный его статус, как положение, в котором только и возможно обретение истинных смыслов и ценностей. Социальная маргинальность для Эдички – единственная полноценная позиция в современном мире для творческой самореализации (написание псевдодокументального романа), для совершения жизненно важного поступка, вписывающегося в его архитектуру мира [4, с.173-176]: «... я парень, который готов на все. И я постараюсь им что-то дать. Свой подвиг. Свою бессмысленную смерть. Да что там постараюсь! Я старался тридцать лет. Дам» [2, с.334].

Именно в эту модель поведения, и в эту модель мира вписывается его демонстративно «бессистемный» взгляд на русскую литературу.

Литература:

1. Лимонов Э.В. Иностранец в смутное время. Это я – Эдичка. Омск, 1992. - С. 99
2. Лимонов Э. В. Это я – Эдичка. М.: Конец века, 1992. – 335 с.
3. Назиров Р.Г. Творческие принципы Ф.М. Достоевского / Р.Г. Назиров., Николаев В. Г. Проблема маргинальности // Соц. и гуманитар. науки. Серия Социология. М., 1998. № 2.
4. Николаев Н. И. Литературный герой в мире его поступка. Дискуссия. 2012, № 3. С. 173-176.
5. Орлова А.А. Проза и публицистика Э. Лимонова: автореф. дис. канд. филол. наук / А.А. Орлова. - СПб, 2004.- С.78



СНИЖЕНИЕ ЗАТРАТ ПАССАЖИРОВ НА ТРУДОВЫЕ ПОЕЗДКИ ЗА СЧЁТ ПОВЫШЕНИЯ ПАССАЖИРОНАПОЛНЕНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ТРАНСПОРТА

*Вяльшин Наиль Анварович,
Кузбасский государственный
технический университет
им. Т.Ф. Горбачева, г. Кемерово*

Секция: «Транспортные коммуникации»

Аннотация: В данной статье рассмотрен способ снижения затрат городского населения на трудовые поездки.

Для этого был проанализирован отечественный и зарубежный опыт решения данной проблемы.

Предложен способ осуществления трудовых поездок посредством совместного перемещения в одном автомобиле в качестве пассажиров водителей индивидуального транспорта, ранее совершавших трудовые поездки в одиночестве.

Разработан план внедрения и популяризации данного вида передвижения, а также разработана идея приложения для мобильных устройств, которое могло бы упростить коммуникацию между пассажиром и водителем.

Ключевые слова: транспортные заторы, совместные поездки, мобильное приложение, популяризация.

Многие люди каждый день сталкиваются с необходимостью добраться до места работы, учёбы. Для осуществления этой задачи мы пользуемся либо общественным, либо индивидуальным транспортом. В общественном обычно много пассажиров и бывает очень некомфортно совершать свои поездки в таких стеснённых условиях, тем более что вследствие этого, несомненно, снижается работоспособность.

На фоне этого индивидуальный автомобиль выглядит огромной роскошью, чуть ли не даром небес, достоинства которого нивелируются, однако, в транспортных заторах.

Еще каких-то 10-15 лет назад наши соотечественники толком и не знали, что представляют собой автомобильные заторы, ведь они были настолько незначительны, что ощутить в полной мере их «прелесть» было достаточно

проблематично. Настоящие заторы были лишь за рубежом, где интенсивность транспортного потока была значительно выше. Однако за последнее время количество автомобилей, особенно в больших городах, в том числе и в Кемерово, значительно увеличилось и существующая улично-дорожная со своей сложившейся планировкой и топологией уже не справляется с возросшей транспортной нагрузкой.

Хотелось бы отметить, что в абсолютном большинстве случаев пассажироместимость автомобилей не используется полностью, то есть едет один водитель, либо водитель и один пассажир.

Связь между количеством человек в машине и загрузкой дороги хоть и не совсем очевидная, но прямая: если человек поедет утром не на своём автомобиле, а с тем кому по пути, то на дороге будет на одну машину меньше. В данном случае разница не существенна, но если это будет не единичный случай, то результат будет значителен.

Таким образом, возникает задача скооперировать водителя и пассажира.

На западе данная практика не нова, она носит название «carpooling» или «ridesharing» и заключается в совместном использовании частного автомобиля с помощью онлайн-сервисов поиска попутчиков. При этом затраты на топливо распределяются пропорционально между участниками поездки и выбирается оптимальный для всех маршрут без значительных отклонений от основного маршрута водителя (владельца автомобиля). В этом смысле данная практика отличается от такси, при использовании которого расходы оплачивает пассажир, а направление поездки не ограничивается водителем, и автостопа, где по факту платит только водитель, который следует строго по своему маршруту. Реализуется она с помощью онлайн-сервисов поиска попутчиков или приложений для мобильных устройств.

Имеются и российские приложения и сайты, посвящённые данной тематике. Рассмотрим подробнее их достоинства и недостатки.

В итоге появилась идея создать новый сервис, вобравший в себя все преимущества существующих приложений, например, удобный интерфейс и простую регистрацию; дополнительное расстояние, на которое согласен проехать водитель, чтобы взять пассажира; минимальное расстояние до точки назначения; отметка о количестве свободных мест. Но помимо перечисленных и уже реализованных функций данный сервис предлагает и другие возможности и критерии поиска. Перечислим основные.

1. Водитель задаёт весь предполагаемый маршрут, а не только начальную и конечную точку. Это позволит водителю подбирать попутчиков по дороге. Потенциальные пассажиры, отметив точку на карте, будут видеть ближайшие к ним маршруты и смогут выбрать наиболее подходящий.

2. Имеется пометка о наличии специального детского удерживающего устройства. Это будет необходимо, если у пассажира маленький ребёнок, ведь безопасность превыше всего.

3. Имеется отметка о курящем водителе, так как не все лояльно относятся к этому увлечению.

4. Может указываться пол водителя и его стаж.

5. Сообщается предполагаемая цена поездки.

6. Имеется функция «Репутация водителя и пассажира», которая реализуется посредством форума, где люди оставляют отзывы и ставят оценки (как дополнительную опцию планируется ввести функцию «чёрного списка»).

Также рассмотрев существующие системы, мы сделали вывод, что необходимо обеспечить безопасность пассажира путём проверки водителей по базе правонарушений ГИБДД. Водителям, имеющим более трёх нарушений ПДД, система отказывает в доступе в качестве перевозчика.

Популяризацию планируется производить путём размещения ссылки на данное приложение на всех региональных сайтах и форумах, посвященных перемещению на транспорте. Предполагается, что на первом этапе пользоваться этой системой будут люди, не имеющие личного транспорта, а на втором этапе к ним присоединятся «спешившиеся» водители, до этого совершавшие поездки по маршруту «дом-работа-дом».

Вследствие популяризации данного приложения мы можем получить немалую пользу, заключающуюся в снижении транспортной нагрузки на улично-дорожную сеть, а в итоге – уменьшение числа и продолжительности транспортных заторов в часы пик, а также повышение комфортности передвижения пассажиров за счёт перераспределения их между маршрутным и индивидуальным транспортом.

Экономическое обоснование

В городе Кемерово средняя поездка от окраин до центра равняется примерно десяти километрам. Средний расход топлива легковым автомобилем в городском цикле равен десяти литрам на сто километров. Средняя цена литра бензина марки АИ-95 равна тридцати четырем рублям. Подсчет показывает, что если машина заполнена полностью (четыре пассажира и водитель), то каждому пассажиру необходимо заплатить за поездку по девять рублей. Руководствуясь той же логикой, мы подсчитали, что стоимость поездки по городу Новосибирск равна семнадцати, а в Новокузнецке – четырнадцати рублям на каждого пассажира.

Это меньше, чем тариф на проезд в общественном транспорте в представленных городах и значительно дешевле, чем при использовании легковым

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

такси, в котором минимальная стоимость поездки составляет пятьдесят рублей, то есть групповые поездки не только удобны, но и выгодны.

Также данный способ передвижения имеет и другие положительные стороны, такие как расширение социальных связей, ведь мы зачастую не знаем даже своих соседей, и улучшение экологической обстановки благодаря снижению интенсивности выбросов вредных веществ от транспортных потоков.

Литература:

1. Карпулинг в наши дни [Электронный ресурс]. - URL: http://boomstarter.ru/projects/nikolay/igo_aygou/posts/5493 - (дата обращения: 17.10.2014)
2. Пробки [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.autocentre.ua/ac/practice/driving-school/probki-123.html> - (дата обращения: 16.10.2014)
3. Совместные поездки на автомобиле с попутчиками / Карпулинг в России [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.mr7.ru/articles/36982> - (дата обращения: 17.10.2014)



ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИСЛАМСКИХ БАНКОВ В РОССИИ

*Гаджиев Адиль Афган оглы,
Российский университет
дружбы народов, г. Москва*

Секция: «Юриспруденция»

Еще сорок лет назад в исламских государствах банков (кредитных учреждений в нашем понимании) не было, т.к. законы шариата считают выдачу денег под процент тяжким грехом.

Признавая успехи арабов в развитии денежных отношений в средние века, заметим, что только быстрый рост цен на нефть и денежных потоков, начиная с 1973 г, заставили мусульманских теологов и деловых людей по-новому взглянуть на деятельность своих финансовых учреждений. Так тридцать с лишним лет назад появился первый исламский банк, деятельность которого полностью соответствовала законам шариата [1].

Потом сначала в мусульманских странах, а впоследствии и во всём мире стал наблюдаться бурный рост исламских банков и их отделений в обычных банках. Сейчас в мире насчитывается более 300 исламских банков, их общие активы превышают 500 млрд. долл. США при росте от 10 до 15 процентов в год (данные швейцарского банка UBS, который открывает у себя исламское отделение).

Исламские банки показывают устойчивые и быстрые темпы роста, а также значительна, высока вероятность в ближайшие годы их появления в России, которое уже было однажды, в 1991 году «Бадр-Форте Банк», но скажем так была неудачной. Поэтому важной проблемой является то, что российские банки, нефинансовые предприятия и органы государственной власти должны учитывать тенденции развития исламского банкинга в мире и последствия для экономики страны.

В период мирового финансового кризиса минимальные потери понесли банки, деятельность которых организовывалась на принципах исламского банка. Кризис породил один из факторов, который повысил заинтересованность к исламским финансам как форма посредничества, содействующей поддержке

финансовой стабильности. Исламские банки являются ключевым элементом исламской финансовой системы. В исламской модели банки осуществляют практически те же функции, что и в традиционной: обеспечивают бесперебойное функционирование национальной платежной системы и на рынке выполняют роль финансовых посредников.

«Принцип исламской банковской системы заключается в том, что любой мусульманин независимо от того, идет ли речь о займе или долге, не может по религиозным канонам проводить финансовую операцию под стабильный процент. Ростовщичество запрещено Кораном. Доход банка состоит в перераспределении прибыли. У мусульманина, который приносит свои деньги в банк, есть выбор - положить их на текущий счет или на инвестиционный. Если на текущий, то клиент не получает никакой прибыли, кроме процента инфляции, которую устанавливает государство. Если же это инвестиционный счет, то банкир и клиент договариваются о прибыли клиента от дохода банка в том или ином инвестпроекте» [2]. Не получая проценты, исламские банки разделяют риски путем долевого участия. При каждом исламском банке есть, так называемый Совет по принципам исламского финансирования, иначе говоря, Совет по шариату. Банк тщательно изучает предложенные бизнес планы, и анализирует риски. Сделка, предпринимаемая банками, должна соответствовать принципам и нормам шариата и проходит контроль со стороны Совета по шариату. Согласно шариату, исламский банк не может вкладывать деньги в некоторые запрещенные виды деятельности: производство и продажа алкоголя, игорные дома, и другие ограничения этического рода. Если предложенный проект соответствует требованиям банка, то средства выдаются предприятию, и они инвестируются. В случае успешного исхода или убытка средства будут разделены согласно заключенному договору. Банк получает прибыль, которая в процентном выражении равна примерно 9-11% годовых, если сравнивать с обычными кредитами. С экономической точки зрения в исламских банках запрещаются фьючерсные контракты. Например, запрещается продажа нефти, который еще не добыт, так называемые фьючерсные сделки, которые являются обычным для традиционных банков. Исламский банкинг фундаментально ориентирован на реальную экономику, на реальное производство и на то, чтобы не давать спекулировать.

Исламская банковская система функционирует в 75 странах, с общим числом 500 финансовых институтов [3], в том числе в немусульманских (включая страны Западной Европы и США). Среди регионов, в Ближний Восток и Юго-Восточная Азия являются основным местом исламского капитала. В частности, Объединенные Арабские Эмираты, Бахрейн и Малайзия рассматриваются как основные центры исламских финансов, к которым в скором

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

будущем присоединиться и Англия. Суммарные активы Исламского банковского сектора по всему миру составляют \$ 1,8 трлн. в 2012 году.

Можно выделить следующие факторы, послужившие бурному развитию исламских банков в мире:

- *первый фактор*, послуживший столь сильному развитию исламского банкинга, это значительный приток нефтяных долларов в мусульманские страны;

- *второй фактор*, это размер глобального мусульманского населения - 1,3 миллиарда человек в более чем 50 странах мира - что способствует его привлекательности в глазах финансовых институтов;

- *третий фактор*, заключается в том, что исламские банки индивидуально подходят к клиентам, более качественной оценке рисков и их разделении сторонами договоров (банком и клиентами).

Россия, является многонациональной страной (по некоторым оценкам в стране живут около 20 млн. мусульман), которая должна предлагать широкий спектр финансовых услуг, в том числе исламские финансовые продукты. Из стран СНГ, активно внедряющих исламские финансовые услуги выделяются Азербайджан, Кыргызстан и Казахстан. Казахстан является первой страной на постсоветском пространстве, который внес изменения в закон “О банках и банковской деятельности”, тем самым открыв путь исламским банкам. Соответственно для успешного внедрения в России, можно будет изучить опыт соседних стран.

Сегодня российское законодательство не адаптировано под исламский банкинг. Есть определенные ограничения, например, по налогообложению исламские банки находятся в неравных условиях относительно банков традиционных, а также по закону получатель беспроцентного кредита в стране подвергается дополнительному налогообложению, как получивший «доход» в виде отсутствия стандартного процента. Поэтому в РФ, должна быть создана соответствующее правовое поле, внесены необходимые корректировки в Гражданский, Налоговый Кодекс, в закон о банках и банковской деятельности (которая включает договоры участия в прибылях и убытках), о рынке ценных бумаг, об инвестиционных фондах, о лицензировании и разработаны стандарты исламского банка. Вышеуказанные поправки требуют, подготовки или отбора кадров обладающих знаниями в области исламской экономической модели. Не исключены случаи, возникновения спорных дел между исламским банком и его клиентами, что требует создание шариатских судов либо специализированных организаций, к примеру, коммерческий арбитраж. В целом, требуется создание государственных органов и организаций, которые активно будут заниматься реализацией проектов исламского банкинга. Хочется отметить, в случае

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

принятия соответствующих поправок в законе, Россия переходит на двухуровневую модель банковской системы, где наряду с традиционным финансированием функционирует, в том числе и исламские методы. Нельзя забывать и тот факт, что для эффективного функционирования нужно развивать исламский финансовый рынок, путем международного сотрудничества, а именно с такими финансовыми институтами как:

- Исламский банк развития;
- организация по бухгалтеру и аудиту для исламских финансовых институтов;
- Совет по исламским финансовым услугам;
- Международный исламский финансовый рынок.

Одним из препятствующих факторов, влияющих на внедрение и развитие исламского банкинга в России, является низкая осведомленность профессиональных участников финансового рынка, а также населения в целом, о структуре и принципах, функционирования указанного банкинга. В России полноценных исламских банков пока нет, но отдельные продукты работают или готовятся к запуску. В их числе - ПИФы (Фонд «Халяль» компании БКС), а также ожидаемый выпуск ВТБ сукук – исламских облигаций. Среди регионов активно выделяются Москва и Казань, в которых проходят различные мероприятия, направленные на изучение и развитие рынка исламского финансирования. Поэтапно они выходят на новый уровень, акцентируя внимание на практических методах реализации проектов. 14-17 ноября 2012 года в Баку состоялась V Международная банковская конференция государств — участников СНГ на тему «Финансовые рынки СНГ [4]: новые возможности и глобальные риски». В рамках данного форума обсуждались также вопросы резервы повышения устойчивости финансовых рынков, современные финансовые продукты и технологии на территории стран содружества. Было подчеркнута важность создания исламских банков на пространстве СНГ, так как в период мирового кризиса именно исламские продукты позволят привлечь более длинные и достаточно дешевые деньги, которые нужны сегодня для модернизации экономик.

Важность рассматриваемой темы подкрепляется и развитием внешнеэкономических взаимоотношений России: традиционные тесные торгово-экономические связи с регионами Ближнего Востока, внешнеполитический курс на сближение со странами исламского мира. В целом высокая степень надежности вкладов и депозитов, минимизация рисков привлекательны как для рядовых вкладчиков, так и для инвесторов. Интерес к подобным услугам должны вызвать у представителей малого и среднего бизнеса, ориентированных на вложения в реальный сектор. Потенциальная база клиентов в России есть, и

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

первые опыты это подтверждают. Однако, проблему можно решить корректировкой Российского законодательства, создавая тем самым благоприятные условия, как для местных, так и для иностранных инвесторов для внедрения и продвижения исламской банковской системы. Требуется создание соответствующей координирующей структуры и взаимная толерантность.

Литература:

1. Исламская банковская система: кредит без процентов [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.dal.by/news/4/31-01-13-10/>
2. Казаков М. Исламская банковская система: кредит без процентов [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.dal.by/>
3. Журнал The Banker (2012), “Top 500 Islamic Institutions”
4. Итоговый документ V Бакинской Международной банковской конференции государств участников СНГ «Финансовые рынки СНГ: новые возможности и глобальные риски» г. Баку, Азербайджанская Республика 14.11. – 17.11.2012 года.



ОНТ

Общество Науки и Творчества

**РАЗРАБОТКА АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ
ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ
«РАСЧЕТ АКУСТИЧЕСКОГО ОБЪЕМА,
ИСХОДЯ ИЗ ПАРАМЕТРОВ ДИНАМИКА»**

*Горюнова Анна Михайловна,
Оренбургский государственный
университет, г. Оренбург*

Секция: «Информационные технологии»

Аннотация. В настоящей статье рассмотрен процесс разработки проект Автоматизированной информационной системы «Расчет акустического объема, исходя из параметров динамика» (АИС РАО). АИС облегчит работу различных компаний, занимающихся расчетом параметров акустики и следовательно верного размещения акустической аппаратуры.

АИС позволит избавиться от множества рутинных операций в этой сфере деятельности, ускорит процесс создания технического задания и наряда на реализацию и улучшит взаимодействие с заказчиком проекта по расстановке аппаратуры.

Интуитивно-понятный интерфейс снижает требования к технической подготовке персонала и позволяет избежать большинство ошибок при вводе данных и расчёте.

Ключевые слова: автоматизированная информационная система; расчет планировки; диаграммы UML; проектирование.

Автоматизированная информационная система «Расчет акустического объема, исходя из параметров динамика» (АИС РАО) облегчает работу различных компаний, занимающихся расчетом параметров акустики и следовательно верного размещения акустической аппаратуры. В современном мире, где развитие, а также внедрение информационных технологий происходит достаточно активно, внедрение АИС позволит избавиться от множества рутинных операций в этой сфере деятельности, ускорит процесс создания технического задания и наряда на реализацию и улучшит взаимодействие с заказчиком проекта по расстановке аппаратуры.

Разработка автоматизированной информационной системы «Расчет акустического объема, исходя из параметров динамика» позволит:

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

- автоматизировать расчет акустического объема;
- сократить время на размещение динамиков в помещении;
- ускорить подготовку отчетной документации;
- оптимизировать работу администратора.

В этой связи можно выделить следующие задачи:

- реализовать программу для ввода параметров динамика;
- создать редактор, корректирующий схему по критериям заказчика;
- создать графический иллюстратор для вывода наглядных схем;
- создать и внедрить подсистему резервного хранения данных для их сохранения или возможно дальнейшего редактирования и сбыта;
- создать модуль обмена с внешней средой, точнее с поставщиками различной акустической аппаратуры;
- внедрить компоненты архивирования данных.

Система оптимизирует работу пользователя с ней. Удобный интерфейс, простая форма ввода-вывода данных создает комфортную среду для работы с системой расчета. В результате реализации АИС РАО, Система позволит автоматически сформировывать, а также в дальнейшем скорректировать наглядные диаграммы и схемы расстановки акустической аппаратуры, договор с заказчиком, документы по расчету акустического объема, отчетную документацию, список необходимой сопутствующей аппаратуры и устройств.

АИС должна иметь свою базу хранения данных. Это позволит с большой долей вероятности сохранить необходимые нормативные документы при расчете и размещении аппаратуры, использовать их в будущем для решения типичных проблем, связанных с расчетами и составлением отчетов.

Приступая к проектированию Системы необходимо, прежде всего, выделить функционал АИС. Язык графического описания для объектного моделирования в области разработки программного обеспечения UML позволяет наглядным образом описать все этапы разработки проекта АИС РАО. Функциональное назначение Системы представлено на рис.1 в виде комплекса вариантов использования – «Диаграмма вариантов использования». Каждый из вариантов функций ориентирован на одну из категорий работников с Системой, что входит в их полномочия.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

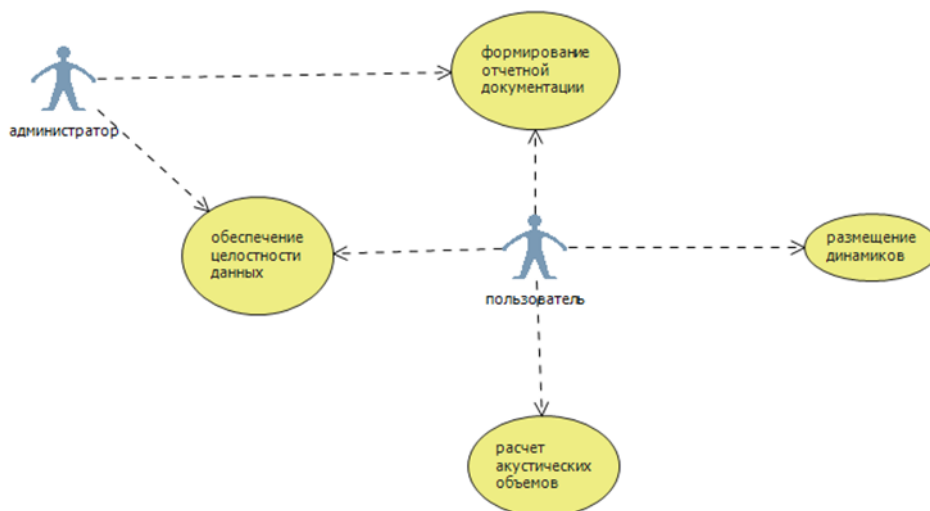


Рис. 1 Диаграмма вариантов использования

В качестве категорий работников выделены две основные.

Администратор Системы следит за обслуживанием программного средства, обеспечивает надежность Системы, безопасность и целостность данных в АИС, поддерживает нормальное функционирование Системы, надлежащую ее эксплуатацию, устанавливает совместимость модулей АИС РАО. Администратор также занимается отладкой и корректировкой различных подсистем АИС и следит за отчетной документацией, предоставляемой заказчику.

Пользователь Системы - это человек, на удовлетворение профессиональных потребностей которого, направлена разработка АИС РАО. Он строит алгоритм ввода и вывода параметров динамика, на основе которых параметры рассчитываются. Пользователь также работает над оптимальным размещением акустической аппаратуры.

При описании функционального назначения системы, следует учесть и все структурные отношения между объектами, участвующими в этом взаимодействии, то есть показать роли и функции участников проектируемого процесса. Данное условие находит свое отражение в диаграмме кооперации, основной задачей которой и является графическая интерпретация не только последовательности взаимодействия, но и акцентирование внимания на структурном взаимодействии всех элементов АИС между собой.

В полномочия администратора Системы входит такая задача как обеспечение целостности данных. На рис.2 представлена диаграмма кооперации, иллюстрирующая процесс обеспечения целостности, сохранности данных.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

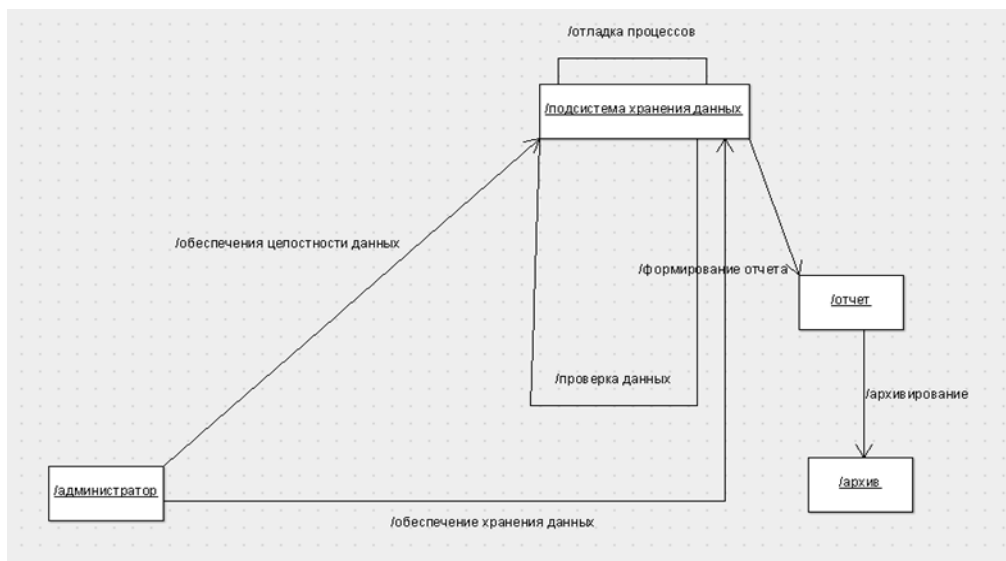


Рис. 2 Диаграмма кооперации «Обеспечение целостности данных»

Весь процесс взаимодействия представлен цепочкой процессов: администратор следит за хранением данных, в то время как в подсистеме идут проверки и отладки процессов. Все эти данные формируются в отчетной документации, а затем, чтобы обеспечить целостность и хранение данных без потерь, идет процесс архивирования, то есть процесс внесения данных в централизованную базу хранения.

Основные процессы при расчете акустического объема, исходя из параметров динамика, представлены на рис.3 «Диаграмма кооперации «Расчет акустического объема»».

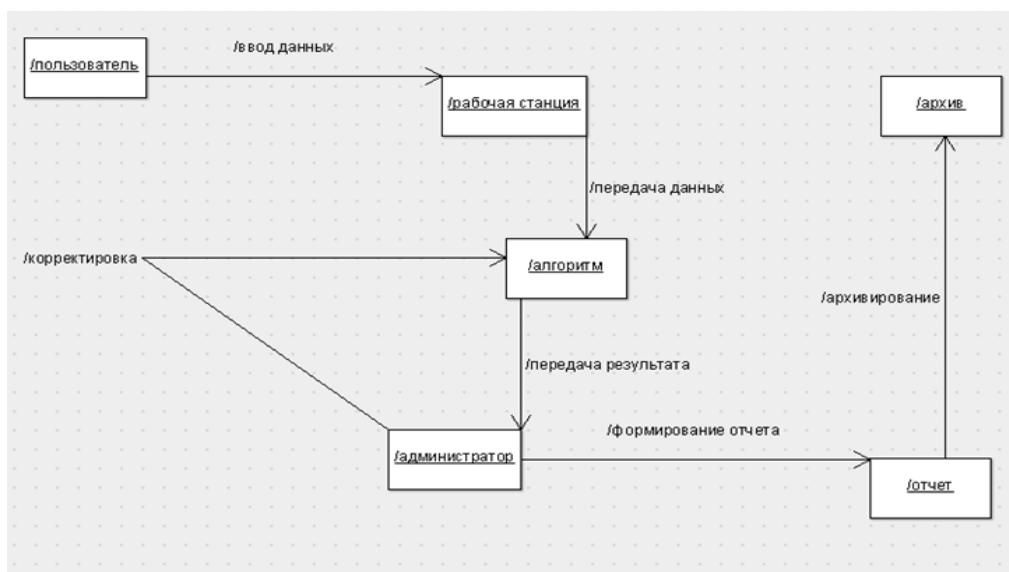


Рис. 3 Диаграмма кооперации «Расчет акустического объема»

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Расчет акустического объема происходит, исходя из параметров динамика. Различная акустическая и звуковая аппаратура обладает своими техническими характеристиками. Чтобы точно понять, что нужно Заказчику при дальнейшем размещении этих динамиков в помещении, необходимо рассчитать различные параметры и вывести наглядные схемы для реализации плана .

Для этого пользователь на форме вводит данные, где согласно алгоритму расчета производятся операции с этими параметрами. Результат идет на проверку Администратора Системы, где он смотрит на правильность расчета и в некоторых случаях корректирует ее. При нахождении ошибок в расчетах, алгоритм производит расчет снова и при успешном результате формируется предварительный отчет о показателях акустической аппаратуры. Конечной операцией является архивирование данных, то есть отчета.

После того, когда все параметры рассчитаны, необходимо приступить к размещению динамиков. Для успешного достижения этой задачи необходимо выполнить ряд операций, последовательность которых отражена на рис.4. Диаграмма кооперации «Размещение динамиков».

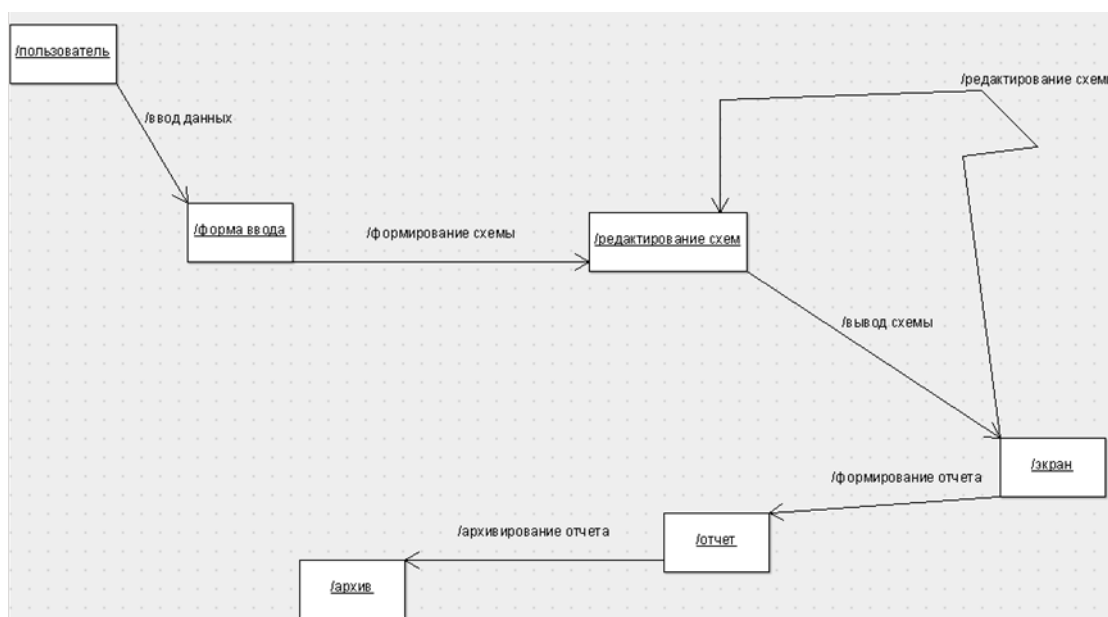


Рис. 4 Диаграмма кооперации «Размещение динамиков»

Основной задачей этого процесса является составление оптимального плана размещения динамиков в помещении. Используя данные, полученные при расчетах, пользователь вводит их на форму, где и формируется схема, позволяющая понять, как будет размещена акустическая аппаратура в помещении. Схема выводится на экран для предварительного просмотра и

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

принятия оптимального решения о расположении динамиков.

В состав программного продукта автоматизированная информационная система «Расчет акустического объема, исходя из параметров динамика» входит редактор схем, в котором можно скорректировать схему при ее ошибке или учесть индивидуальные запросы Заказчика, не проводя дополнительных манипуляций по вводу данных повторно. Далее формируется отчет и происходит его архивирование во избежание потери данных.

По результатам всех операций формируется отчет. Для наглядного представления достижения операций по расчету акустического объема и размещения динамиков, Заказчику предоставляется отчет со всей документацией, демонстрирующей ему этапы проектирования АИС РАО. Все операции по составлению отчетной документации представлены на рис.5 Диаграмма кооперации «Формирование отчетной документации».

Целью Администратора Системы является полный анализ отчета и выявления ошибок. Пользователь занимается лишь ввод готовых результатов. Подсистема же, работающая с отчетной документации на базе результатов формирует необходимую итоговую документацию, где представлены наглядные схемы, план размещения акустической аппаратуры и различные документы по результатам проведенных расчетов.

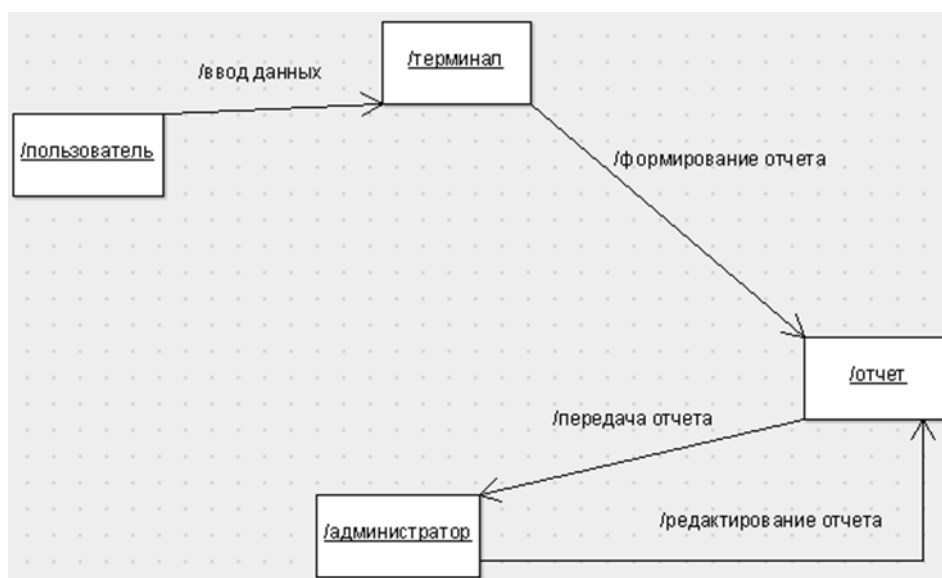


Рис. 5 Диаграмма кооперации «Формирование отчетной документации»

Для проектирования логической структуры программного средства необходимо представить каким образом осуществляется взаимодействие между модулями Системы, ее функциональными подсистемами, выделенными на

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

ранних стадиях проектирования АИС. Взаимодействие можно изобразить схематично на рис.6 «Взаимодействие подсистем АИС РАО» для более наглядного представления о внутренних процессах Системы.

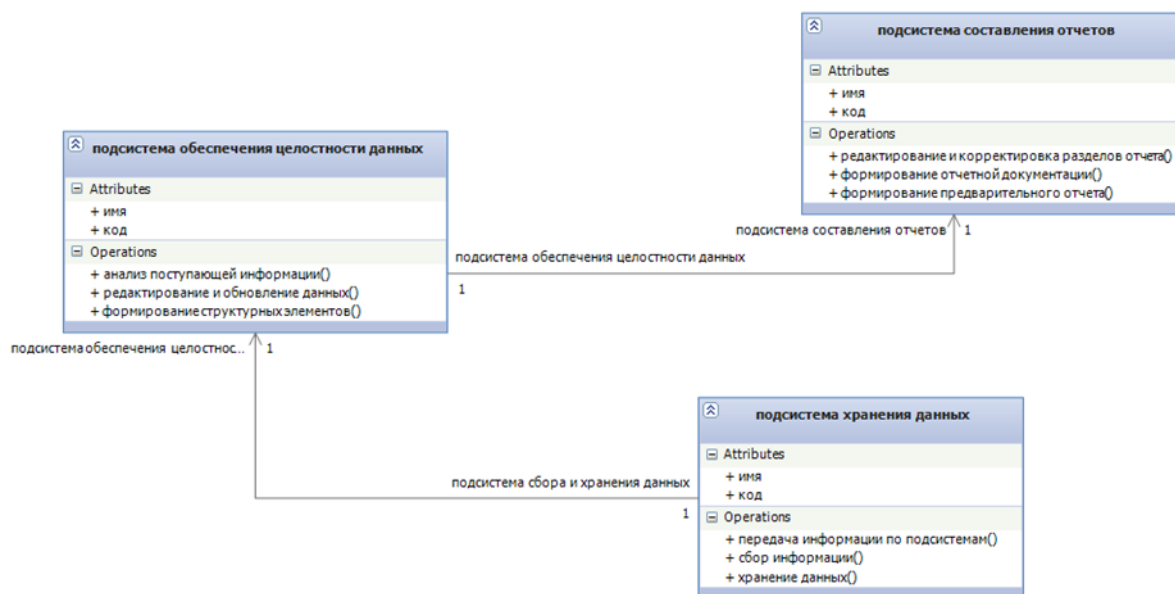


Рис. 6 Взаимодействие подсистем АИС РАО

Подсистема хранения данных обеспечивает, судя по названию, хранение данных. Доступ к данным имеет только Администратор Системы. Он также обеспечивает достоверность и актуальность поступающей информации. Данная подсистема обеспечивает целостность данных, именно поэтому подсистемы связаны.

Подсистема обеспечения целостности поступающих данных обеспечит целостность информации без потерь при различных изменениях Системы, в том числе сбоев и потери энергоснабжения. Это своего рода механизм резервного копирования и восстановления.

По результатам всех операций формируются отчеты. Отчет - это универсальный источник всех процессов и операций в АИС РАО. Именно это подсистема должна постоянно функционировать, в не зависимости, каково состояние всей Системы. Роль подсистемы заключается не только в формировании отчета, но и возможности корректировки после его получения. Что делает как подсистемы в частности, так и всю АИС в целом универсальной для взаимодействия с Заказчиком. Подсистема позволяет предоставить всю документацию на протяжении создания проекта по расчету акустической системы и размещения динамиков. Благодаря отчету можно проанализировать всё, что было достигнуто на протяжении создания проекта.

Формирование логической структуры информационной системы включает

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

в себя проектирование диаграммы классов. Диаграмма классов служит для представления статической структуры модели системы. Процесс разработки диаграммы классов занимает центральное место в объектно-ориентированном проектировании сложных систем. От умения правильно выбрать классы и установить между ними взаимосвязи часто зависит не только успех процесса проектирования, но и производительность выполнения программы. Данный вид диаграммы представляет собой некоторый граф, вершинами которого являются элементы типа «классификатор», которые связаны различными типами структурных отношений. Хранимая в базе данных информация обычно также представляется в виде диаграммы классов. Диаграмма классов Системы показана на рис.7.

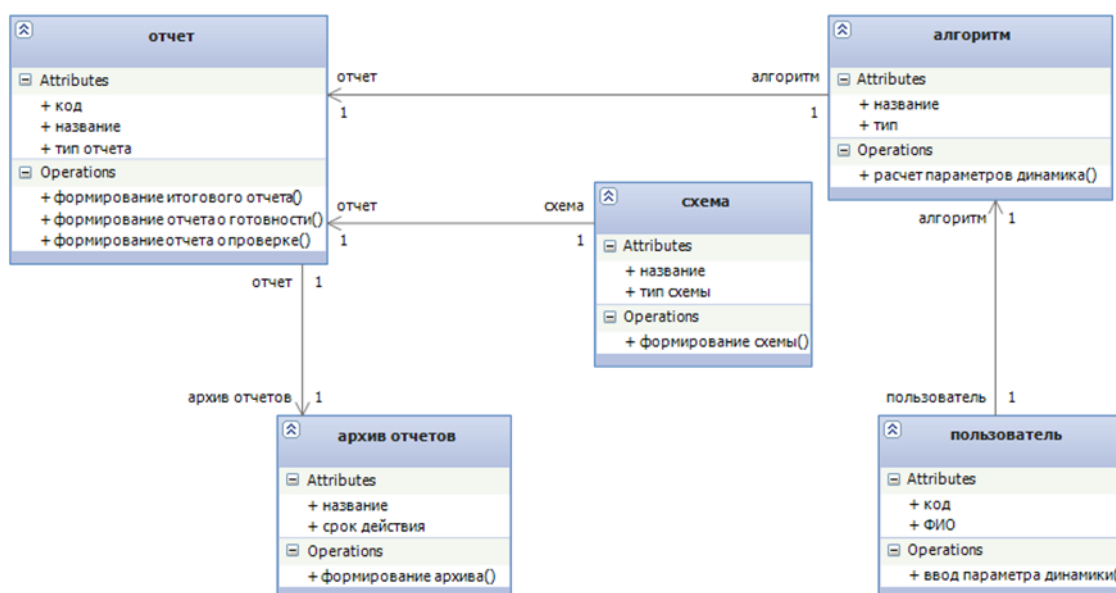


Рис. 7 Диаграмма классов

Класс «Пользователь» - один из важных классов в данной диаграмме. С него и начинается весь процесс, так как все параметры, которые необходимо рассчитать, проанализировать и выдать Заказчику вводит именно Пользователь Системы.

Как говорилось ранее, по результатам всех манипуляций пользователя АИС РАО формируется отчет. Именно поэтому в качестве одного из классов Системы он был выделен. Отчет предоставляет наглядную информацию о различных структурных элементах системы. Можно просмотреть предварительный отчет, итоговый отчет, отчет с параметрическим запросом. Отчет также предоставляет Заказчику при завершении создания проекта.

Класс «Отчет» в АИС РАО порождает класс «Архив отчетов», где

формируется архивный файл для более удобного хранения и работы в будущем с ним. Класс «Архив отчетов» имеет определенный срок действия и теряет свою ценность в связи с потерей актуальности на этот архив.

Процесс формирования алгоритма, расчет нормативных акустических показателей и другие операции, связанные с подсчетом каких-либо показателей – все это класс «Алгоритм».

Класс «Алгоритм» определен различными атрибутами. Алгоритм производит расчет показателей. Исходя из параметров, используется определенный тип алгоритма.

Класс «Алгоритм» порождает класс «Схема». На расчетах в процессе алгоритмизации и формируется схема, где данные, подсчитанные по выбранному типу алгоритма, идут на составление схемы.

Тип схемы имеет важное значение. Важно показать Заказчику наглядный результат размещения, чтобы произвести корректировку, если это будет необходимо Заказчику. Все данные класса «Схема» идут в вышеописанный класс «Отчет».

На основе описания можно понять, что все процессы логической структуры взаимосвязаны.

Моделирование поведения Автоматизированной информационной системы «Расчет планировки акустического объема, исходя из параметров динамика» в языке UML представлено диаграммами деятельности.

Диаграмма деятельности - диаграмма, на которой показано разложение некоторой деятельности на её составные части. Под деятельностью понимается спецификация исполняемого поведения в виде координированного последовательного и параллельного выполнения подчинённых элементов - вложенных видов деятельности и отдельных действий, соединённых между собой потоками, которые идут от выходов одного узла к входам другого.

После разработки диаграммы классов процесс объективно-ориентированного проектирования может быть продолжен в двух направлениях. С одной стороны, если поведение системы тривиально, то можно приступить к разработке диаграмм кооперации и компонентов. Однако для сложных динамических систем, таких как АИС РАО, поведение представляет важнейший аспект их функционирования. Детализация поведения осуществляется последовательно при разработке диаграмм последовательности и деятельности.

Основной функциональной направленностью Автоматизированной информационной системе «Расчет акустического объема, исходя из параметров динамика» является расчет акустического объема. Этот процесс можно представить в виде некоторой последовательности действий, осуществляемых Системой, то есть в виде «Диаграммы деятельности «Расчет акустического объема», показанной на рис.8.



Рис. 8 Диаграмма деятельности «Расчет акустического объема»

Для того, чтобы рассчитать какой либо показатель, необходимо ввести первичные данные. Обработчик анализирует показатели с выбранным типом алгоритма и формирует формулу для расчета. После проверки данных на выходе программа формирует отчет о показателях и показывает в отчете результат операций. Вывод показателей идет на экран либо в печатном формате.

Автоматизированная информационная система «Расчет акустического объема» помимо алгоритмов расчетного характера включает в свой состав еще и последовательность действий касающийся процесса функционирования модуля изменения системы. Данный алгоритм представлен на рис.9.

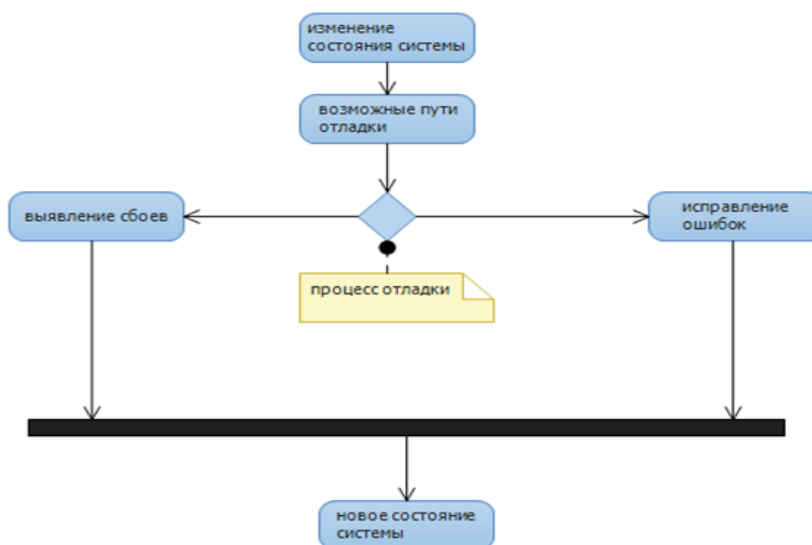


Рис. 9 Диаграмма деятельности «Состояние системы»

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Изменение системы касаются различных сбоев в процессе расчета или сбой электропитания.

Скорым и оптимальным решением является отладка системы. Возвращение системы в прежнее состояние тяжелый процесс. Быстрее установить новое состояние системы путем выявления сбоев и исправления ошибок в системе.

На выходе получается стабильное новое состояние системы.

На основе логической структуры, которая была сформирована в предыдущем разделе, определяется физическая структура Автоматизированной информационной системы «Расчет акустического объема, исходя из параметров динамика».

Диаграмма компонентов позволяет определить архитектуру разрабатываемой Системы, установив зависимости между программными компонентами, в роли которых может выступать исходный, бинарный и исполняемый код.

Физическими компонентами в АИС РАО можно назвать базу данных, приложение для работы, рабочую станцию и файл программы, как это показано на рис.10.

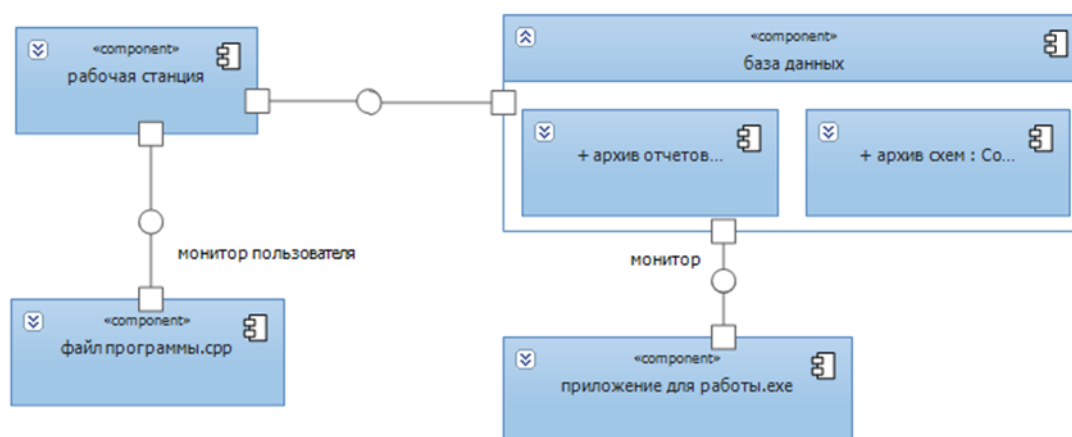


Рис. 10 Диаграмма компонентов

База данных сформирована на основе архивов. Это архивы отчетов, где собрана вся отчетная документация по расчетам акустического объема, размещению динамиков, и архив схем, представляющий собой все типовые схемы, где оптимально размещена акустическая аппаратура.

Программное средство РАО храниться в файле с расширением .cpr и .exe, доступ к которым имеет только администратор, для того, чтобы внести в программный код необходимые корректировки с целью устранения неполадок в функционировании Системы.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Рабочая станция представляет собой терминал для работы с данными, ввод параметров или корректировки результатов, отчетной документации и т.д.

Физическое представление программной системы не может быть полным, если отсутствует информация о том, на какой платформе и на каких вычислительных средствах она реализована.

В UML диаграммы развертывания используются для визуализации статических аспектов физических узлов и их взаимосвязей, а также для описания их деталей, которые имеют отношение к конструированию системы.

Узлы устройств - это физические вычислительные ресурсы со своей памятью и сервисами для выполнения программного обеспечения, такие как обычные ПК, мобильные телефоны. Узел среды выполнения - это программный вычислительный ресурс, который работает внутри внешнего узла и который предоставляет собой сервис, выполняющий другие исполняемые программные элементы.

Рис.11 демонстрирует визуализацию физических узлов автоматизированной информационной системы «Расчет акустического объема, исходя из параметров динамика».

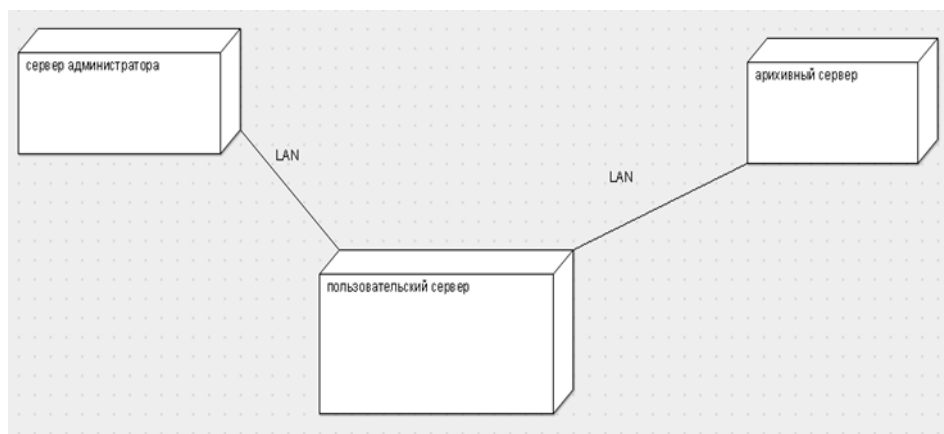


Рис. 11 Диаграмма развертывания АИС РАО

Диаграмма развертывания предназначена для визуализации элементов и компонентов программы, существующих лишь на этапе ее исполнения.

Вся Автоматизированная информационная система хранится на 3 серверах: пользовательском сервере, с которым по локальным каналам передачи данных связаны сервер администратора и сервер архива с хранимой документацией.

На основе диаграмм языка UML можно спроектировать логическую и физическую структуры Системы. Графическое представление АИС позволяет

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

наглядным образом наблюдать процесс функционирования Системы, функциональное назначение, взаимосвязь ее элементов, а также каким образом Система реализована на низком физическом уровне и каков способ ее хранения и размещения.

При запуске программного продукта будет открыта главная форма приложения. Она представляет собой рабочую область для ввода исходных данных, позволяющую выбрать тип динамиков, параметры. Под параметрами понимается тип микрофона, частота и диаметр динамика.

Главная форма АИС «Расчет акустического объема, исходя из параметров динамика» представлена на рис.12.

Рис. 12 Главная форма АИС PAO

На следующем этапе идет подсчет результатов и вычисление акустического объема и вывод графика. Операция расчета производится с помощью нажатия кнопки «Расчет показателей».

Введенные пользователем исходные данные можно сбросить для проведения новой партии расчетов или изменения введенных данных. Имеется также кнопка «Помощь», которая содержит различную справочную информацию по разделам пользователю Системы.

Рис.13 демонстрирует график результатов. На форме можно выбрать вид графика – 2D или 3D, что является функцией настройки индивидуального комфорта работы пользователя с Системой.

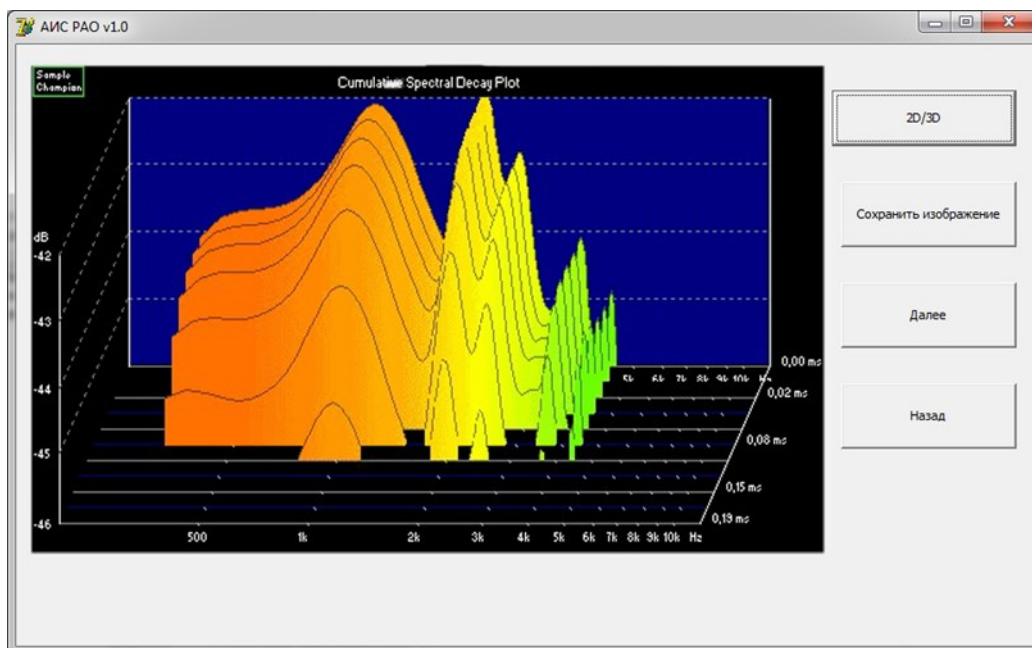


Рис. 13 Демонстрация акустического объема

График рис.13 демонстрирует результат расчета акустического объема в 3D. Цвет показывает насколько интенсивен закон распределения акустики в закрытом помещении при определенных заданных параметрах.

Кнопка «Сохранить изображение» является по сути демонстрацией функции архивирования результатов, чтобы после использовать в деятельности компании или в данном проекте для синтезирования всех результатов воедино.

Нажав кнопку «Далее» пользователь подтверждает, что полученные результаты его устраивают и он продолжает работу с данным набором исходных данных. Следующая форма будет демонстрировать результат оптимального размещения акустической аппаратуры различной направленности в помещении.

Результаты оптимального, с точки зрения программного средства, проект которой был представлен в рамках настоящего курсового проекта, размещения аппаратуры представлен на рис.14.

Составленная схема демонстрирует схематическое изображение необходимого помещения, где в красном кружке показан один из размещенных видов акустической аппаратуры (динамиков).

В действительности размещение динамиков происходит с учетом не только параметров аппаратуры, но и расстояния до них и до людей, находящихся в помещении. Этот факт не является объектом рассмотрения в рамках поставленной тематики настоящего курсового проекта, поэтому составленная схема может содержать ряд небольших недочетов, связанных с рядом неучтенных факторов.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

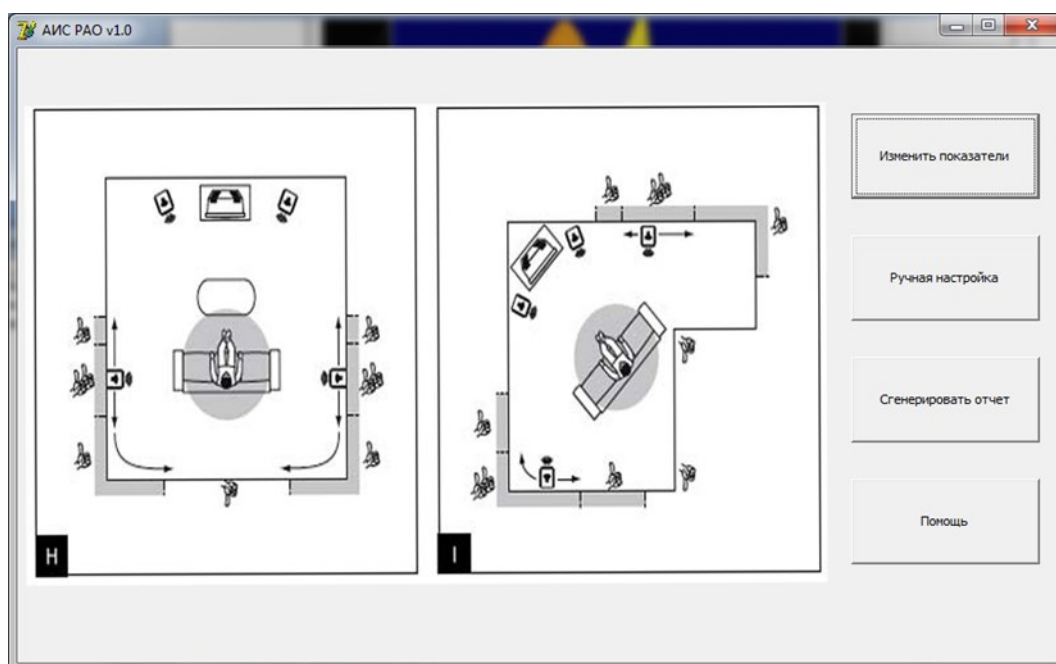


Рис. 14 Схема оптимального размещения динамиков

Тем не менее, недостатки схемы можно устранить путем тесного взаимодействия с Заказчиком и использования кнопки «Ручная настройка», представленной на форме рис.14. ручная настройка позволит вручную скорректировать местоположение всех динамиков в помещении, если того требует окружающая действительность и Заказчик.

Программное средство, как то было описано выше, позволяет в результате сформировать отчет. Это реализовано путем нажатия кнопки «Сгенерировать отчет». Имеет место также кнопка «Помощь».

Таким образом, можно убедиться в привлекательности интерфейса, достаточно полном наборе инструментов, использование которых интуитивно понятно, что позволяет работать с Системой без дополнительных навыков работы с IT-технологиями.

Итогом работы следует считать:

- создан удобный интерфейс для работы с Системой;
- созданы различные редакторы, в том числе редакторы схем, отчетов;
- реализованы возможности по расчету акустического объема и оптимального размещения динамиков в помещении;
- реализована удобная структура при формировании отчетов.

Литература:

1. Леоненков А. «Самоучитель UML», БХВ-Петербург, 2-е издание, 2004.



ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В КОНТЕКСТЕ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

*Докумова Мулиэт Аслановна,
Майкопский государственный
технологический университет,
г. Майкоп*

Секция: «Экономика»

Под конкурентоспособностью товаров и услуг понимается способность продавать их по рыночным ценам с нормальной прибылью. Определение простое, но обладающее достоинством ясности и соответствия интуитивным представлениям. Следует различать: - внешнюю конкурентоспособность – способность продавать товары и услуги на мировых рынках, наличие в структуре экспорта достаточного количества товаров и услуг, обеспечивающих устойчивость платежного баланса страны, и - внутреннюю конкурентоспособность – продажи на внутреннем рынке в конкуренции с импортом и другими отечественными товарами, обеспечивающими вместе с экспортом необходимый уровень занятости и доходов населения. Обычно внешняя конкурентоспособность предполагает внутреннюю, но не наоборот.

По природным ресурсам Россия одна из самых богатых стран мира. Благодаря им страна имеет сегодня отличный торговый баланс, и можем предложить на мировой рынок конкурентоспособные сырьевые товары и энергоносители. И это на длительную перспективу: высокая доля указанных товаров в экспорте будет характерная для России всегда.

Россия не должна довольствоваться ролью поставщика сырья для мировой экономики, итогом такой политики станет лишь дальнейшая поляризация общества, массовая безработица среди людей, ранее занятых в несырьевых секторах. В этой связи необходимо активизация совместных усилий государства и бизнеса в целях обеспечения как текущего, так и долгосрочного устойчивого роста конкурентоспособности российской экономики, особенно несырьевой ее части.

По трудовым ресурсам и человеческому капиталу считается, что Россия находится в благоприятном положении: высокий уровень образования сочетается с неприязнательностью работников в отношении оплаты и условий

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

труда. Но одновременно обычно есть претензии к дисциплине и тщательности в исполнении работы. На деле рабочая сила неоднородна и в разных секторах ее качества различаются весьма существенно. Рынок труда сегментирован, прежде всего, территориально, мобильность весьма низкая, что в значительной степени связано с привязанностью людей к жилью. Поэтому так важен доступный рынок жилья.

Демографический кризис, который до сих пор сохраняется, будет со временем увеличивать дефицит рабочей силы. При этом резервы рабочей силы на существующих предприятиях будут использоваться слабо. Есть избыток рабочих рук на селе, но практически его перемещение не имеет смысла.

Состояние российской экономики с точки зрения внешней конкурентоспособности, если судить по платежному балансу, можно признать благополучным. Российские инвестиции за рубеж выросли: в январе-сентябре из РФ за границу направлено 109,4 миллиарда рублей, из них погашенные инвестиции составили 101,3 миллиарда долларов. И направленные, и погашенные инвестиции выросли в среднем на 13%. Объем накопленных за рубежом вложений из России на конец сентября 2012 года составил 119,2 миллиарда долларов. Но из всей номенклатуры российского экспорта, как известно, конкурентоспособно на внешних рынках небольшое число товаров - энергоносители, сырье, металлы и другие продукты первичной переработки.

Официальные данные о российском экспорте приведены таковы: 73,8% всего экспорта приходится на две группы - минеральные продукты и металлы. В 2013 г. в связи с высокими ценами на эти товары их доля оказалась еще больше. Традиционные рынки СНГ, фактически приравняемые к внутреннему рынку, поглощают около 15% экспорта. Доля готовых изделий здесь выше - 28,5% экспорта на эти рынки составляют машины и оборудование, около 40% - текстиль, одежда, обувь.

Можно выделить следующие основные статьи российского экспорта, оборот которых составил более 1 млрд. долл., (кроме нефти и газа): рыба и морепродукты; хлебные злаки; каменный уголь; продукты химической промышленности; лесоматериалы.

На рынке черных металлов в экспорте преобладают полуфабрикаты из углеродистой стали (около 2 млрд. долл.) и листовой прокат (2,8 млрд. долл.). Заводы (Магнитка, Череповец, Липецк, Кузбасс) строились в расчете на металлоемкий внутренний рынок (строительство, машиностроение, оборонка), на котором спрос резко сократился и вряд ли восстановится до прежних размеров. Рудная база уступает, например, бразильской или австралийской по содержанию металла - всего 15-30%. На мировом рынке они держатся за счет благоприятной конъюнктуры, но по уровню рентабельности уступают наиболее

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

перспективным производителям, в том числе за счет транспортного фактора и технологического отставания. Долгосрочные перспективы удержания позиций в мировой торговле достаточно сомнительны, во всяком случае потребуются немалые усилия и вложения.

В целом об экспорте машин и оборудования, которые в нашей стране ассоциируются с сектором высоких технологий, можно сказать следующее. В 2012 г. он составил 10,1 млрд. долл. США, в том числе 28,5% - в страны СНГ. Это третья по доле группа после минеральных продуктов и металлов - 9,5% российского экспорта, более благоприятно встречаемая в СНГ и странах третьего мира. Но в ней новейшие продукты, например вычислительная техника, занимают крайне низкую долю. Статистика их зачастую просто не выделяет, то ли в силу консерватизма, то ли скорее из-за малости величины.

Таким образом, внешняя конкурентоспособность России поддерживается в основном нефтью, газом и металлами. Большинство готовых изделий, кроме оружия, неконкурентоспособны на мировых рынках. С имеющейся продукцией Россия отчасти удерживает позиции на рынках СНГ. Экспорт услуг не соответствует масштабам экономики.

Анализ внутренней конкурентоспособности - дело еще более сложное, чем анализ внешней: здесь еще меньше данных, предлагаемых отечественной статистикой. В статистике ведутся только товарные балансы в натуральном выражении, где в составе ресурсов выделяются производство и импорт. Такие балансы строятся только по потребительским товарам массового спроса. Стоимости продаж с разделением на отечественные товары и импорт неизвестны, тем более в региональном разрезе. Требуемые данные присутствуют, пожалуй, только в маркетинговых исследованиях, заказываемых конкретными компаниями. Просто удивительно, как страна, вроде понимающая важность задачи повышения своей конкурентности, и, по крайней мере обсуждающая ее который год, не заботится о получении сколько-нибудь внятной картины реального положения дел.

Имеет место преобладание в 2012 г. отечественных производителей на рынках 12 продовольственных товаров из наблюдаемых 17 (преобладанием считается доля в 2/3). По трем товарам (мясо птицы, масло животное и чай) на импорт приходилось более половины. По непродовольственным товарам народного потребления из 22 товаров-представителей отечественные производители доминировали на рынках только четырех (ткани, в том числе хлопчатобумажные, мыло хозяйственное, папиросы и сигареты). Еще по двум товарам (синтетические моющие средства, холодильники и морозильники) они контролировали более половины рынка.

Таким образом, на рынках продовольствия преобладают отечественные

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

производители, на рынках непродовольственных товаров - абсолютное превосходство за иностранцами. То, что сохранилось в отечественной экономике к настоящему времени, производит продукты, конкурентоспособные на внутреннем рынке. В целом перспективы сомнительны, смириться с нынешним состоянием невозможно. Нужны энергичные усилия, с тем чтобы менять положение к лучшему.

Приток иностранных инвестиций в экономику РФ в первом полугодии 2013 года вырос на 32,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, в том числе прямых — на 59,8% (Росстат).

При этом сальдо инвестиций (инвестиции в Россию минус инвестиции за границу) сложилось отрицательным — 27,6 миллиарда долларов.

Поступление иностранных инвестиций в Россию составило 98,795 миллиарда долларов, из них прямые иностранные инвестиции — 12,139 миллиарда долларов (12,3% от общего объема поступлений). Российские инвестиции за рубежом в первом полугодии выросли в 1,8 раза, достигнув 126,4 миллиарда долларов.

"По состоянию на конец июня 2013 года накопленный иностранный капитал в экономике России составил 370,6 миллиарда долларов США, что на 10,7% больше по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года", — говорится в материалах Росстата.

Наибольший удельный вес в накопленном иностранном капитале приходился на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе, — 66,9% (на конец июня 2012 года — 59,0%), доля прямых инвестиций составила 31,2% (38,5%), портфельных — 1,9% (2,5%)[4].

Объем иностранных инвестиций, поступивших в Россию за первые девять месяцев 2012 года, составил 114,5 миллиарда долларов, что на 14,4 процента меньше, чем за тот же период годом ранее. (материалы Росстата).

При этом объем погашенных инвестиций, то есть тех, которые сначала поступили в страну, а потом были выведены, составил 99,7 миллиарда долларов. Таким образом, объем чистых инвестиций в российскую экономику за девять месяцев составил 14,8 миллиарда долларов.

В нынешней ситуации можно сказать, что существенных ограничений на привлечение инвестиций нет. В стране имеются свободные средства, ищущие выгодного приложения. Открыты и зарубежные источники, особенно в связи с неблагоприятными тенденциями на мировых финансовых рынках. В России сегодня относительно выше доходность, хотя и риски выше. Вопрос, однако, в областях приложения.

Капиталы охотно идут в сектора, которые считают привлекательными - нефть, газ, торговля, недвижимость, да и то при условии наличия подходящих

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

заемщиков или реципиентов инвестиций, вызывающих доверие и склонных к сотрудничеству. Для диверсификации же необходимы вложения в иные сектора, сегодня неконкурентоспособные и рискованные, в которых зачастую приходится сталкиваться с некооперативным поведением, с людьми, не готовыми обменивать контроль на инвестиции. Рыночные механизмы перелива капиталов, которые и так в России практически отсутствуют, в подобных случаях работают неэффективно.

Парадокс состоит в том, что страна нуждается в крупных инвестициях на модернизацию, но сегодня не в состоянии их принять и применить лучшим образом. В отличие от недавнего прошлого, когда имел место дефицит финансовых ресурсов, уже растут риски неэффективных и ненадежных вложений, подталкиваемых напором свободной ликвидности, в том числе от притока нефтедолларов.

Таким образом, государственные инвестиции, по крайней мере в скромных масштабах, оказываются необходимы, во всяком случае для преодоления провалов рынка. Однако возросшая неопределенность технико – экономических сдвигов препятствует установлению приоритетов и финансированию конкретных крупных инвестиционных проектов.

Общепризнано, что институты играют важную роль в достижении конкурентоспособности и в успешности развития страны в целом. В более широком плане следует говорить о культуре. Имеется в виду не самобытность культуры как совокупности навыков, обычаев, норм поведения, но ее соответствие современным условиям развития технологии, экономики и социальной жизни, ее способность содействовать или препятствовать позитивным изменениям в экономике и благосостоянии населения.

Опыт также показывает, что различия в уровне благосостояния между странами, в их конкурентоспособности во многом объясняются гибкостью и изменчивостью институтов, характерных для их культуры и связанной с этим величиной разрыва между институтами формальными и неформальными, правовыми нормами и социальными практиками: чем более гибки и адаптивны институты, тем меньше разрыв.

Страны-лидеры, добившиеся наиболее высоких показателей душевого ВВП (более 20 тыс. долл. в год) практически все обладают следующими основными институтами:

- открытая рыночная экономика, свободные цены, низкие таможенные барьеры, в основном тарифные, а не количественные; поддержание конкуренции на рынках;
- доминирование частной собственности при жесткой ее защите;
- соблюдение договорных обязательств: рыночная экономика - сетевая

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

экономика сделок и оформляющих их договоров. Обязательность позволяет снижать транзакционные издержки и признается важнейшим деловым качеством;

- налоговая система, подконтрольная налогоплательщикам через демократические представительные учреждения с сильным налоговым администрированием. Уклонение от уплаты налогов признается серьезным преступлением и сурово карается;

- эффективные государственные службы с низким уровнем коррупции;

- прозрачные публичные компании и финансовые учреждения, которым раскрытие информации и ее проверяемость позволяют пользоваться доверием партнеров, кредиторов, инвесторов и привлекать финансовые средства для своего развития с минимальными издержками и т.д.

Конечно, это далеко не полная картина, притом сильно идеализированная. Но в итоге эти институты и практика их функционирования создают позитивные мотивации для предпринимательской деятельности, инноваций, сбережений и инвестиций. Причем важно подчеркнуть, вместе они образуют целостный комплекс, будучи связаны внутренней логикой.

Литература:

1. Корманов Ю.О. Повышение конкурентоспособности России // Экономист 2010 №8.
2. Куренков Ю.А., Попов В.Г. Конкурентоспособность России в мировой экономике.



ИМПЕРАТИВЫ ФОРМИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

*Домрачева Дарья Олеговна,
Уральский филиал Российской Академии
народного хозяйства и государственной
службы при Президенте РФ, г. Екатеринбург*

Секция: «Политология»

Российская модель социальной политики имеет много особенностей, которые сложились ещё в советский период развития нашей страны. К таким особенностям относятся, в частности, сравнительно высокая доля государственного регулирования и государственного финансирования системы социальной защиты, сравнительно низкая доля финансовых средств частных благотворителей в этой системе, низкий уровень публичности в определении концепций, целей, задач и методов их реализации в социальной политике и некоторые другие. Переход России от советского к постсоветскому политическому режиму не сопровождался по различным причинам развитием сильного гражданского общества и добровольным принятием на себя как гражданами, так и государственными чиновниками всех уровней управления федерального, регионального и местного обязательства, строгого и точного соблюдения норм законодательства.

Путь развития социальной политики, который РФ выбрала в переходном периоде, предусматривает развитие социально ориентированной рыночной экономики. Его сущность заключается в оптимальном сочетании принципов рыночной организации хозяйства и принципов социальной справедливости. Основная роль в достижении этой цели принадлежит государственной социальной политике, ее осуществление на стадии рыночных преобразований осложняется углублением экономического и социального кризиса, упадком социальной сферы, резким снижением социальных и материальных условий жизни населения.

В Конституции РФ определено, что социальное государство - это государство, которое последовательно проводит политику, направленную на защиту прав человека [1].

Целью социальной политики является создание условий для развития и

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

оптимального функционирования социальных отношений, всестороннего раскрытия творческого потенциала личности, достижения в обществе социального согласия, стабильности и социальной целостности.

Она заключается в решении противоречий общественного, социального развития, которые тормозят процесс формирования социально ориентированной экономики, становления среднего класса, социальной мобильности, утверждение действенных механизмов социального жизнеобеспечения человека как главного субъекта социального развития.

В связи с этим задачей социальной политики является:

- обеспечение четкого функционирования всей системы социально-политических институтов, которые являются субъектами такой политики;
- осуществление координации согласительной деятельности различных элементов системы, осознанной направленности их усилий;
- формирование оптимального соотношения и поддержание необходимых пропорций между ними;
- приведение различных действий всех ее участников к стройной системе;
- направления различных форм, методов, средств на получение ожидаемых результатов.

Главной задачей социальной политики является достижение соответствия, адекватности целенаправленной деятельности ее субъектов требованиям объективных закономерностей общественного прогресса, современной логике развития цивилизации по созданию социального бытия.

Выделяют четыре составляющие социальной политики: государство (законодательная, исполнительная, судебная власть), рынок, семья и общественные организации.

Основными приоритетами социальной политики на современном этапе являются:

- защиту прав и свобод людей;
- гарантированное участие каждого гражданина в общественно-политической жизни;
- удовлетворение культурных, духовных и образовательных потребностей человека, предоставление ему качественных медицинских услуг, обеспечение реализации демократических прав и свобод;
- ежегодный рост реальной заработной платы, пенсий и других социальных выплат.

Социальная политика нацелена на преодоление бедности; создание безопасных и комфортных условий для жизни граждан; борьбу с преступностью и коррупцией; поддержку молодых, социально незащищенных и многодетных семей; постепенное обеспечение социальным жильем тех, кто в этом нуждается;

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

создание новых рабочих мест и возможностей для реализации своих способностей каждым человеком; реализацию европейского выбора.

Социальная политика, как и любая другая деятельность, для достижения своих целей может использовать определенный набор инструментов. Применение различных инструментов, их сочетания помогают решить социальную проблему комплексно; предупреждают ее возникновения в будущем и влияют на уже существующие ее последствия.

К основным инструментам социальной политики относят: финансовую помощь; кредиты на оплату услуг; безналичную помощь; налогообложения; услуги; консультирование, рекомендации или поощрения желаемой деятельности; информацию; запрет или ограничение определенных действий; специальные взыскания; правовой статус, соглашения; мероприятия по взаимодействию групп населения и учреждений.

С позиций современных научно-практических подходов социальная политика рассматривается как изолированное направление государственного регулирования, фактически не связан с другими его составляющими - структурной, инвестиционной, налоговой, денежной политикой. Это приводит к тому, что даже ее обоснованные меры оказываются мало результативными, еще больше углубляют, а не устраняют социально-экономические противоречия в обществе. Так сложилось, например, с политикой субсидирования занятости на государственных предприятиях, которая без соответствующей корреляции с направлениями инвестиционно-структурной политики обусловила рост скрытой безработицы.

Опираясь на опыт проведения социально-экономических преобразований в условиях переходного периода, на данном этапе необходимо объединить концепции социальной и экономической политики как действенной целостной системы государственного регулирования. Для достижения этой цели, по нашему мнению, следует исходить из установления соотношения между экономической и социальной направленностью развития рыночной экономики.

Исходным ссылок является то, что рынок сам по себе не создает и не может создавать средства социальной защиты ни для субъектов процесса хозяйствования, ни, тем более, для нетрудоактивного и нетрудоспособного населения. Напротив, основным кредо рыночной политики является стимулирование высокопроизводительного труда, который может обеспечивать высокие прибыли производству и недопущения всех проявлений неконкурентоспособной, неэффективной деятельности.

Принципы рыночного вознаграждения объективно основываются на углубленной дифференциации доходов, их разграничении, логически предопределяет появление социального расслоения в обществе. В то же время,

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

усиление социального противостояния может угрожать основам рыночной экономики. Именно поэтому рынок требует создания системы социального регулирования, центральным элементом которого является государственная политика защиты населения. В отличие от рыночного механизма, который действует через дифференциацию доходов, углубление имущественного неравенства, экономический устранения неконкурентоспособных субъектов хозяйствования, система социальных мер ориентирована на выравнивание доходов, поддержку нуждающихся, защиту неконкурентоспособных, уязвимых слоев населения.

Несмотря на то, что механизмы экономического и социального развития имеют разную направленность, они органично дополняют друг друга и во взаимодействии обеспечивают поступательное движение общества в направлении развития социально ориентированной рыночной экономики. Поскольку все меры социальной политики должны за источник сферу экономики, их можно рассматривать как социально-экономические, а степени эффективности социальной политики - как репрезентативные показатели экономического развития страны.

Основными направлениями совершенствования государственной политики на стадии рыночных преобразований должны быть, как мы считаем, такие. Во-первых, по содействию продуктивной занятости и защиты от безработицы. ко вторым относится предоставление возможности переквалификации или переобучения, которое на определенный момент не может быть всеобъемлющим (за неимением средств).

Вторым направлением современной социальной политики в РФ является выравнивание и защиту доходов трудящихся.

К этому направлению социальной политики государства близко подходит третье направление - защита интересов социально уязвимых групп населения. В условиях рынка эту роль может выполнять только государство, поскольку предприятия, разумеется, пытаются освободиться от неконкурентоспособной рабочей силы и препятствуют ее найму.

Последнее отмеченным нами направлением социальной политики является защита потребностей потребителя. Понятно, что кардинальное решение проблемы потребления связано с экономическими факторами: укреплением отечественного рынка товаров, капиталовложениями в сферу услуг, взвешенной ценовой и денежной политикой государства.

Однако есть специфический круг задач социальной политики. Это индексация доходов населения, дотации на продукты питания, жилье, коммунальные и транспортные услуги. Нам кажется, что дотации неэффективно средством социальной политики, и хотя они частично предоставляются за счет

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

средств предприятия, их следует сократить, а некоторые - устранить. Вместо этого следует как можно быстрее восстановить индексацию доходов.

Это направление социальной политики также прерогативой исключительно государства, поскольку только она может выполнить роль мобилизации средств на финансовое обеспечение социальной защиты населения РФ. Реализация такой роли требует внедрения системы аудита предприятий, безработных и средств, предназначенных на социальные нужды; укрепление технического и кадрового обеспечения органов Государственной службы занятости, повышение эффективности деятельности региональных органов социального партнерства.

На основе сдвигов в экономическом пространстве РФ, а также трендов глобальных процессов следует заблаговременно позаботиться о предупреждении возможной новой экономической и финансового кризиса и идентифицировать следующие детерминанты развития экономики и социальной политики на перспективу.

С этой целью следует достичь:

- рост национальной экономики под влиянием внутренних и внешних факторов, а также увеличение объемов кредитования реального сектора экономики;

- выполнения государственного бюджета по доходам, уменьшение бюджетного дефицита, дальнейшее сокращение государственного внутреннего и внешнего долга;

- дальнейшего содержания инфляции на запланированном уровне;

- уменьшения теневого сектора экономики вследствие взвешенной налоговой политики, благоприятного инвестиционного и предпринимательского климата в РФ, для чего следует:

- а) Правительству совместно с Национальным банком РФ разработать комплекс мероприятий с целью недопущения значительного роста потребительских цен;

- б) Национальному банку РФ принять меры по упрощению доступа отечественных товаропроизводителей к кредитным ресурсам;

- в) ускорить процесс расчетов по долгам по возмещению НДС;

- г) обеспечить переход на автоматическое возмещение НДС добросовестным экспортерам;

- д) ускорить реализацию мер по развитию внутреннего рынка;

- е) оптимизировать долговую политику с целью уменьшения доли государственного долга в ВВП, а также расходов на обслуживание долговых обязательств;

- ж) принять меры по выполнению государственного бюджета, прежде всего за счет улучшения администрирования налогов, недопущение контрабандного

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

ввоза товаров, улучшение отношений с бизнесом.

С целью нейтрализации угроз в короткий срок необходимо нижеследующее.

1. Правительству, министерствам, центральным и местным органам исполнительной власти принять меры по развитию рынка отечественных товаров и услуг для обеспечения рынка труда новыми рабочими местами и на этой основе - повышение уровня жизни населения.

2. Формирование концептуальной модели и механизмов функционирования социального государства является крайне необходимой и актуальной условием развития высокоразвитого социального государства в РФ. Активная и эффективная социальная политика должна стать прочной основой всестороннего инновационного, социального развития страны, интеграции в Европейский Союз, основанием для строительства социального государства с конкурентоспособной социально ориентированной рыночной экономикой, способной обеспечить развитие общества, достойный уровень и качество жизни граждан.

Литература:

1. Конституция РФ.
2. Аверин А.Н. Социальная политика и подготовка управленческих кадров: учебное пособие. 4-е изд., испр. и доп. М.: Изд-во «Дашков и К», 2006. — 280 с. [Электронный ресурс]. — URL: <http://www.twirpx.com/file/861984/> (дата обращения 27.09.2013).
3. Ахинов Г.А., Калашников С.В. Социальная политика: учебное пособие. Инфра -М. 2009 — 34 с. [Электронный ресурс]. — URL: <http://www.twirpx.com/file/746716/> (дата обращения 27.09.2013).
4. ВВП России и стран мира в 2012 году [Электронный ресурс]. — URL: <http://bs-life.ru/макроекономика/vvp2012.html> (дата обращения: 28.09.2014).
5. Заславский И.К. Характеристика труда в современной России / И.К.Заславский // Вопросы экономики. – 1997. – №1. – С.76–91.
6. Колот А.М. Социальная-трудовая сфера: состояние отношений, новые вызовы, тенденции развития: монография / А.М. Колот. - К.: КНЭУ, 2010. - С.49.
7. Либанова Е.М. Национальная система общеобязательного государственного социального страхования: современные проблемы и стратегия развития / Е.М. Либанова, В.М. Новиков, А.В. Макарова и др. ;Институт демографии и социальных исследований НАН Украины / Е.М. Либанова (отв. Ред.). - К., 2006. - С.42.
8. Расслоение российского общества: социальные взрывы [Электронный ресурс]. — URL: http://smidoza.info/4660Rassloenie_rossiyskogo_obshestva:_socialnye_vzryvy.html (дата обращения: 28.09.2014).

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

9. Социальная функция государства в экономике XXI века: Доклады и выступления. Материалы конференции. Экономический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова, 21 ноября 2007 г. /Под ред. профессоров Ахинова Г.А., Елизарова В.В., Жильцова Е.Н., Колосовой Р.П. – М.: МАКС-пресс, 2007. – 660с
10. Социологи РАН выяснили, почему многие россияне становятся бедными // Общество «Российская газета». — 2013. [Электронный ресурс]. — URL: <http://news.mail.ru/society/13596758/> (дата обращения 27.09.2013).
11. Экономика России (2000—2007) [Электронный ресурс]. — URL: [http://newsruss.ru/doc/index.php/Экономика_России_\(2000-2007\)](http://newsruss.ru/doc/index.php/Экономика_России_(2000-2007)) (дата обращения: 28.09.2014).



**СОЦИАЛЬНАЯ РЕКЛАМА КАК РЕСУРС
РЕАЛИЗАЦИИ ЗАДАЧ
ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ:
ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН И
ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ РЕАЛИИ**

*Домрачева Дарья Олеговна,
Уральский филиал Российской Академии
народного хозяйства и государственной
службы при Президенте РФ,
г. Екатеринбург*

Секция: «Политология»

Реформирование системы управления социально-экономическим развитием требует разработки новых подходов к решению задач институционального, нормативно-правового, информационного сопровождения общественных изменений. Важным условием успешности этого процесса является регулирующая функция государства по обеспечению успешности реформ и позитивного восприятия обществом. Использование опыта стран, которые в различных исторических условиях обеспечивали выполнение своих социальных функций и привлекали механизмы информационного сопровождения общественных явлений с целью усиления доверия между властью и обществом, осуществляли корректировку действий власти с учетом общественного мнения относительно острых проблем общественного развития, выглядит как важный резерв в процессе реформирования государства [1, с.228]. К таким механизмам относится и социальная реклама.

Важность информационной составляющей государственной политики, в том числе и в части социальной рекламы, не осталась без внимания ученых. Опираясь на определение общетеоретических подходов к управлению общественным сознанием и использования социальных технологий в этом процессе, содержащиеся в работах западных ученых К.Алдерфера, Ф. Герцберг, Р. Даля, А. Маслоу, А. Мориарти, В. Уэллса, З. Фрейда, С. Хантингтона, Л. Шиллера, отечественные ученые: В. Яценко, В. Корниенко, Н. Лисица, М. Логунова, С. Овчинникова, А. Радченко, Т. Ревенко, Е. Ромат, А. Феофанова и др. В последнее время уделяют внимание исследованиям природы и содержания социальной рекламы и практикам ее использования в государственном управлении. Однако неизученными еще остаются теоретические основы государственного управления социальной рекламой, разработка научных

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

подходов с целью определения оптимальных параметров и механизмов государственного регулирования состоянию нормативно-правового обеспечения разработки, профессиональной оценки, размещения информационных материалов социального содержания.

Поэтому в рамках исследования проблемы представляет научный интерес изучение и теоретическое обоснование форм и методов использования социальной рекламы в системе управления зарубежных стран, это и является целью статьи. К анализу привлечены материалы из опыта государственного регулирования социальной рекламой успешных демократических стран Европы, США и России. Такой выбор обосновывается желательной для научных обобщений географией, наличием исторически сложившихся традиций, особенностью ментального и социально-психологического характера.

Социальная реклама как технология управления уже второе столетие сопровождает демократическое развитие наиболее успешных государств и заявила о себе как о сформированном и вполне успешном институте. В современной науке государственного управления она рассматривается как один из важнейших инструментов, формируя соответствующие психологические установки у граждан, создает предпосылки реализации социальной политики государства [6]. Основой социальной рекламы стало обеспеченное демократией право голоса, то есть право высказываться по той теме, которая представляется важной для общества. Это право объединило усилия власти и граждан на пути консолидации и творческого сотрудничества в решении наболевших для общества социальных проблем.

Интересный опыт такого взаимодействия демонстрируют США, где один из первых примеров использования социальной рекламы в коммуникации с обществом инициировала общественная организация. Так, еще в 1906 г. Американская гражданская ассоциация призвала представителей общественности защищать Ниагарский водопад от бесчинств, к которым прибегли электрические компании для достижения коммерческих целей. Правительство США также стало активно использовать социальную рекламу в вопросах привлечения молодежи к службе в армии, при продаже государственных облигаций и во времена организации военных парадов. Уже тогда в среде американских политиков сформировалась мысль, что социальная реклама является мощным средством пропаганды. Президент США Дуайт Эйзенхауэр во время Второй мировой войны говорил, что каждый доллар, потраченный на рассказ об истории американского успеха, окупается в пять раз по сравнению с затратами на вооружение [2].

США стали первым государством, где деятельность по использованию социальной рекламы получила институциональное обеспечение. Еще в начале

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Первой мировой войны здесь был создан Комитет по общественной информации. Он организовывал мероприятия, на которых проводилась пояснительная работа среди населения по вопросам, например, почему страна находится в состоянии войны, и почему она должна победить. В 1942 г. комитет был преобразован в Совет по рекламе (Advertising Council - Ad Council), который взял на себя задачу "мобилизовать нацию для победы". В послевоенные годы Совет значительно распространил спектр своей деятельности и выполнял функцию общей координации работы по социальной рекламе. Важным шагом в его деятельности стала разработка и установление государственных критериев, согласно которым та или иная информация признавалась социальной рекламой. Самым главным из таких критериев стал признак общей пользы от размещенных материалов на благо обществу, а к задачам социальной рекламы было отнесено требование привлекать внимание общественности к решению той или иной социально значимой проблемы и стимулировать изменение в поведении общества или в отношении к данному вопросу [7].

После Второй мировой войны рекламная деятельность Совета распространилась на большинство сфер социальной жизни США. Он наладил механизмы тесного сотрудничества с различными государственными учреждениями и благотворительными организациями. К решению острых общественных проблем привлекались специалисты различных направлений деятельности, в том числе и творческих профессий. Примером результативности такого сотрудничества стало создание одного из самых известных социальных рекламных персонажей - мишки Смоки (Smokey Bear). Этот образ стал эффективным средством предупреждения об опасности лесных пожаров. Успех Смоки - доказательство того, что те же инструменты, которые используются для продажи товаров или услуг: персонажи мультфильмов, броские фразы и эмоциональные лозунги - могут быть использованы для гораздо более важных и серьезных целей.

Использование социальной рекламы в управлении социальным развитием стало характерной чертой системы государственного управления для ряда европейских государств. При правительстве Великобритании, например, еще с 1946 г. существует Центральный офис информации (COI) - независимый маркетинговый центр, цели которого - координация деятельности правительственных структур в области коммуникаций и взаимодействие с рекламными агентствами. Один из важнейших принципов деятельности COI заключается в том, что он не является политической структурой [2, с. 7]. Реклама заказывается правительством и финансируется из его бюджета. Остальное решается саморегулированием рекламной индустрии. Власть не пытается заставить СМИ размещать социальную рекламу бесплатно. То же касается и

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

взаимодействия с рекламными агентствами: COI не обязывает их работать бесплатно, но и не платит повышенных гонораров, ориентируясь на стандартные и рыночные расценки. COI для медиа-рынка - такой же клиент, как любая коммунальная или коммерческая компания. Единственный "бонус" - особый престиж, связанный с работой по заказу правительства.

Для изучения опыта государственного управления социальной рекламой представляет особый интерес Германия. В отличие от большинства развитых стран, здесь не существует отдельного закона или иного директивного документа, который бы регулировал выпуск и квоты социальной рекламы. Не существует также закона о рекламе, где бы упоминался термин "социальная реклама". Но в Германии все компании, относящиеся к рекламной индустрии, объединены в одну головную организацию, основанную еще в 1949 г. - "Центральный союз немецкой рекламы" (ZAW). В состав этого союза входят объединения, члены которых занимаются рекламой во всех сферах жизнедеятельности. На основе изучения рекламного рынка они разрабатывают образцы рекламы, занимаются их оформлением и продвижением соответствующей продукции. Основная цель данной организации - координация деятельности всех структур рекламной индустрии. Центральный союз также является представителем интересов рекламной индустрии во всех других сферах общественной жизни. И именно Центральный союз немецкой рекламы имеет возможность постоянного диалога с представителями исполнительной и законодательной власти, в лице Бундестага, федерального правительства и дальше в лице земельных законодательных и исполнительных органов управления. Таким образом, определенная рекламная компания заказывается правительством, и заказ направляется в Центральный союз немецкой рекламы, который дальше сам координирует и определяет реализацию данного заказа [3, с.25].

Надо отдельно отметить, что отсутствие законодательного декларирования в пользу социальной рекламы не является препятствием государственного заказа на продвижение социальных инициатив в информационном пространстве Германии. Исторически сложилось, что носителями профессиональной социальной работы как вида деятельности в соответствии с социальным законодательством страны есть как государственные, так и негосударственные организации, частные лица. Стоит отметить, что немецкая политика максимально ориентирована именно на негосударственную инициативу, стимулирует ее проявление в сфере социальной работы с населением. Немецкие законы предполагают делегирование полномочий в реализации любого из задач социальной политики и труда организациям, готовым их решать компетентно и эффективно. При этом финансовые отношения между государством и

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

негосударственными организациями рассматриваются как отношения партнеров и инвесторов. Государство финансирует до 75% расходов на осуществление социального проекта, актуального для государства и общества. Такой подход особенно просматривается и в управлении социальной рекламой [2, с.13].

Разнообразие идей, форм и стиля внешней рекламы, которая на сегодня заполняет все доступные для этого места, стало обычным явлением в жизни практически всех населенных пунктов нашей страны: плазменные экраны, билборды, щиты, плакаты, а так же - реклама на общественном транспорте, сопровождают людей везде. Бесспорно, это связано с тем, что любая коммерческая реклама рассчитана на доступность для большего количества потенциальных потребителей продукции, товаров или услуг. Вместе с тем, по содержанию информации о предлагаемых населению продукции, товарах или услугах, а так же анонсированных зрелищных мероприятиях, не вся реклама подается с соблюдением установленных законодательством требований и ограничений. Иногда отдельные предприниматели, пытаясь заинтересовать наибольшее количество потенциальных потребителей и покупателей, прибегают к использованию для популяризации того или иного продукта таких форм представления информации о нем, которые, хотя на первый взгляд и служат целью сделать рекламу оригинальной и запоминающейся, однако противоречат моральным и этическим нормам. И наконец, отдельным аспектом этой проблемы является реклама продукции сексуального или эротического характера.

Защита духовных ценностей и нравственных устоев общества как один из неизменных и безусловных приоритетов деятельности всех государственных структур и органов местного самоуправления тесно связан с осуществлением мер по защите общественной морали, что предусмотрено нормами действующего законодательства в этой сфере. Общественная мораль как социальное явление является чрезвычайно многогранным, поскольку охватывает и связывает между собой много различных сфер жизни - это, прежде всего, культура, образовательно-научная деятельность, здравоохранение, телевидение, радиовещание и другие, в которых соответствующими полномочиями на осуществление мер по ее защите наделяется широкий круг органов государственной власти, а также органы местного самоуправления. Одновременно отдельным направлением, которое требует усиленного внимания со стороны органов местного самоуправления, является сфера общественного производства, направленная на изготовление и реализацию продукции, выполнение работ или предоставление услуг стоимостного характера, имеющих ценовую определенность - речь идет прежде всего о коммерческой хозяйственной деятельности, неотъемлемой составляющей которой, в свою очередь, является реклама.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Исследуя отечественный опыт государственного управления социальной рекламой Российской Федерации важно отметить то, что все еще разрабатывается оптимальная модель государственного управления, которая позволяет нам увидеть положительное и творчески использовать интересные наработки с учетом отечественных реалий.

Реклама, по признакам схожая с социальной, существовала еще во времена Российской империи в виде информации о стихийных бедствиях и содержала призывы о помощи пострадавшим. Также в газетах и журналах встречались обращения о создании или помощь приютам для сирот, домам инвалидов; просьбы о создании и функционировании музеев, школ трезвости и других культурных и социальных проектов. Социальная реклама в этом случае обычно оформлялась в виде объявлений публичного характера и только изредка - в виде афиш и плакатов.

Социальная реклама как средство воспитания и косвенного идеологического воздействия активно использовалась и в Советском Союзе. Ее формы были достаточно разнообразны, они варьировали от небольших табличек до гигантских лозунгов, транспарантов и электронных табло. Однако в большинстве случаев тексты социальной рекламы по содержанию были похожи, смутны и однотипны. В стране в тот период везде появлялись обращения такого содержания: "Хлеб - наше богатство", "Мы - за мир", "Берегите лес от пожара", "Мойте руки перед едой", "Экономьте тепло и свет". Был популярен и широко использовался недостаточно понятный в целом лозунг "Экономика должна быть экономнее".

В современной России социальная реклама появилась в начале 1990-х гг. Она сразу же распространилась на ранее нетрадиционные для этих целей такие средства рекламы, как радио и телевидение. Неслучайно, что в это же время начинает широко использоваться и термин "социальная реклама", а его автором называют директора по общественным связям Первого канала российского телевидения Игоря Буренкова [5].

Характерным для развития социальной рекламы в России стало то, что она с самого начала была достаточно четко институализирована. Так, первые резонансные рекламные компании социального содержания организовал Общественный рекламный совет, который возник в Москве в 1992 г. при активной поддержке местных властей. Одним из первых подобных мероприятий была кампания "Позвони родителям". В совет на добровольной основе вошли редакции: "Комсомольская правда", "Семья", "Труд", "Вестник благотворительности", телекомпании НТВ, "Останкино", МТК, радиостанции "Европа плюс", "Маяк", "Радио России", "Эхо Москвы", общественные организации "Женский либеральный фонд", "Московский фонд милосердия и

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

здоровья", "Благотворительный фонд причастности". Целью совета было создание единого рекламного продукта по социальной проблематике. При этом принципиальная позиция партнеров совета заключалась в том, чтобы не ставить своей марки на рекламной продукции. Члены и информационные партнеры совета, которым была близка идея той или иной социальной рекламной кампании, предоставляли для нее место на полосе и эфирное время. Хорошими образцами сотрудничества государства и общественного совета стали рекламные проекты, связанные с проблемами защиты детей, охраны здоровья и окружающей среды, с пропагандой различных социальных проектов на государственном, региональном и местном уровнях [4, с.36].

И все же обращает на себя внимание тот факт, что в целом наиболее активными субъектами социальной рекламы в России являются государство и некоммерческие организации, а относительно низкий уровень участия социально ориентированных бизнес-организаций в этом важном для общества деле в значительной мере обусловлен особенностями ее нормативно-правовой базы. Ее уровень, на сегодняшний день, не отвечает требованиям времени и сдерживает развитие социальной рекламы.

Анализ отдельных групп нормативно-правовых актов, регулирующих вопросы хозяйственной компетенции государственных органов и органов местного самоуправления, позволяет выделить следующие их характерные черты, как иерархичность построения (что выражается в наличии двух основных уровней - международного и национального), а также комплексность, с помощью которой обеспечивается сочетание норм и положений публичных и частных отраслей права. Что касается последнего, то такая особенность наиболее четко прослеживается в сочетании норм хозяйственного, гражданского и административного (в том числе административно-деликтного) права.

В каждой из сфер публичного управления - и в хозяйственной деятельности, и в управлении экономикой, культурой и административно-политической деятельностью, осуществление органами местного самоуправления полномочий по защите общественной морали обусловлено наличием публичного интереса как обобщенного и усредненного социального интереса. Как отмечает Р.Б. Седой, публичный интерес можно рассматривать как общий для большинства участников общественной жизни интерес, он генетически связан с частным интересом, однако качественно от него отличается в первую очередь тем, что в его основе «всегда есть потребность в осуществлении общегосударственных (политических, экономических, социальных и других) действий, программ, направленных на защиту суверенитета, территориальной целостности, государственной границы ..., гарантирования ... государственной, экономической, информационной,

экологической безопасности, охрану земли как национального богатства, защиту прав всех субъектов права собственности и хозяйствования и т.д. » [3, с.78; 4]. Таким образом, прослеживается четкая взаимосвязь: хозяйственная деятельность - публичный интерес - общественная мораль. Поэтому участие органов местного самоуправления в осуществлении мероприятий по защите общественной морали может считаться действенной составляющей достижения эффективности функционирования органов публичной власти, учитывая то, что именно эти институты являются наиболее приближенными к обществу - гражданам и их потребностям.

Вопрос взаимоотношений между органами местного самоуправления и субъектами рекламной деятельности на сегодняшний день остается одним из самых актуальных. По своей сути реклама, по мнению А.И. Черемнова, является многоаспектным понятием, поэтому может рассматриваться как деятельность, и как информация, и как специфический процесс [5, с.5].

Отдельным аспектом этого вопроса возникает наружная рекламная деятельность, которая имеет большой потенциал и выступает существенным фактором создания современного информационного и культурного пространства. Законодательство в сфере защиты общественной морали запрещает наружную рекламу (открытые витрины, щиты на домах, улицах и т.д.), содержащий тексты и (или) изображения сексуального или эротического характера.

Как приводит по этому вопросу М.И. Бойко, в сфере рекламной деятельности Национальной экспертной комиссией по вопросам защиты общественной морали проявлялись и подвергались критике многочисленные нарушения действующего законодательства. Среди них - реклама с привкусом эротики таких предприятий и товаров, как напольная плитка «Атем» - «Новая плитка, соблазняет», реклама которой размещалась на билбордах Киевской области; натяжные потолки «Гармония натяжных потолков»; оператор мобильной связи «Евросеть» - «Нет ... себе! Все - людям»; кофе «MacCoffee» - «10 тачек за 10 пачек». Подвергалась запрету и расположенная в метрополитене реклама женского белья «Ажур» [6, с.24].

Законодательством о защите общественной морали при этом установлены определенные требования и ограничения относительно размещения внешней рекламы продукции и зрелищных мероприятий сексуального или эротического характера, она может осуществляться только в местах, специально определенных органами местной исполнительной власти и органами местного самоуправления. Под термином «специально определенное место» понимается территория или помещение, отведенное для рекламы, распространения продукции или проведения зрелищных мероприятий сексуального характера, с приличным внешним оформлением, максимально удаленное от мест массового

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

отдыха, образовательных учреждений для несовершеннолетних, памятников истории и культуры, сакральных и ритуальных объектов и военных частей [1].

Исполнительные органы сельских, поселковых и городских советов при этом играют роль разрешительных органов, которые на основании законодательных норм выдают или мотивировано отказывают в выдаче разрешений на размещение внешней рекламы. Однако, в процессе выдачи разрешений на размещение внешней рекламы никто не может вмешиваться в форму и содержание внешней рекламы. Таким образом, строго запрещено отказывать в выдаче разрешений на размещение наружной рекламы в плане формы и содержание внешней рекламы или требовать для получения такого разрешения изменения формы и содержания наружной рекламы.

Приведенное дает основания говорить о том, что отнесение общественной морали к объектам межотраслевого правового регулирования детерминировано ее многовекторным характером, прослеживается не только в отдельных составляющих экономики (хозяйственная деятельность, предпринимательство и реклама), социально культурной сферы (образование, культура, телевидение и радиовещания, издательское дело), но и административно-политической деятельности. Государство, реализуя свою функцию обеспечения публичного интереса во всех указанных сферах, наделяет соответствующие органы власти и местного самоуправления необходимым объемом полномочий, а также хозяйственной компетенцией. В частности, публично-правовой компонент хозяйственной компетенции органов местного самоуправления приобретает свое четкое внешнее проявление при осуществлении ими полномочий по защите общественной морали в отношениях с субъектами рекламной деятельности.

Таким образом, предложенный для анализа опыт внедрения социальной рекламы в зарубежных странах представляет интерес для отечественных ученых и практиков. Задействованные в этом процессе инструменты информационного сопровождения деятельности государства и его партнеров в виде общественных организаций и частных предприятий по решению актуальных проблем социального развития нашли свое применение в социальной жизни развитых странах мира. Использование опыта, проанализированного учеными и практиками с целью внедрения лучших практик на российской почве, обеспечит успешность процесса реформирования системы государственного управления в РФ.

Литература:

1. Бульба В.Г. Социальные функции государства: монография / В. Г. Бульба. - М.: ДокНаукаДержУпр 2011. - 264 с.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

2. Грицюта Н. Этические регулятивы социальной рекламы в странах ЕС / Н. Грицюта // Научные записки Института журналистики. - 2010. - Т. 40. - С. 6-14.
3. Курбан А. Социальная реклама: госзаказ, рынок маркетинговых коммуникаций или сфера гражданской ответственности общества? / А. Курбан // Зеркало недели. - 2007. - С. 26-28.
4. Плетнева Н. А. Классификация инструментов системы маркетинговых коммуникаций социальной сферы / Н. А. Плетнева // Маркетинг в России и за рубежом. - 2008. - N ° 1. - С. 35-45.
5. Ромат Е.В. Реклама: учебник для вузов / Е. В. Ромат. - 7-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 131с.
6. Ромат Е.В. Социальная реклама / Е. В. Ромат / / Энциклопедия государственного управления: в 8 т. / НАГУ при Президенте РФ; науч.-ред. кол. Ю. В. Ковбасюк (гл.) и др.. - Т. 4: Отраслевое управление и научно-ред. кол. : М. М. еда (спивгол.), В. Г. Бодров (спивгол.) и др.. - К.: НАГУ 2011. - С. 589.
7. Слушаенко В.Е., Гириевська Л. А Социальная реклама: мировой опыт и отечественные реалии [Электронный ресурс]. - URL: [www.nbu.gov.ua/portal/INatural/IVKPIISocI2009_4ISlyshaenko,% 20 GirievskaaPdf](http://www.nbu.gov.ua/portal/INatural/IVKPIISocI2009_4ISlyshaenko,%20GirievskaaPdf).
8. Tucker C. Social Advertising И / Management Science, 2011. - 57 (5) [Электронный ресурс]. - URL: [http://ebusiness.mit.edu/research/papers / 2012.02_Tucker_Social% 20Advertising_306.pdf](http://ebusiness.mit.edu/research/papers/2012.02_Tucker_Social%20Advertising_306.pdf).



ОБЪЕМНЫЕ ПРОСТРАНСТВЕННЫЕ СТРУКТУРЫ В СЦЕНИЧЕСКОМ КОСТЮМЕ

*Житинкина Алина Александровна,
Копёнкина Лилия Аркадьевна,
Казанский технологический
Университет, г. Казань*

Секция: «Культурология»

Объемно-пространственная структура – это категория композиции, отражающая смысловую связь, соподчинение и взаимодействие всех элементов формы между собой и с пространством [1].

Костюм – многослойная пространственная система. Тектоника костюма как системы – это художественное выражение в форме работы материала и конструкции. Выявляется тектоника костюма во взаимосвязи и взаиморасположении всех его структурных элементов, главных и второстепенных, в их ритмическом строе, в пропорциях, цветовом решении и пластике формы, обусловленной естественными свойствами материалов, применяемых для изготовления костюма.

При проектировании формообразования костюма необходимо определить его назначение, функцию и характер эксплуатации. Эти данные дают дальнейшее представление о характере материалов, необходимых для создания той или иной формы, и позволяют осуществить выбор конструктивного ее решения. Пластические свойства материалов в значительной мере влияют на выбор конструкции.

История костюма демонстрирует различные виды тектонических систем, где одни подчиняются естественной форме человеческого тела – оболочковые системы, а другие – наоборот, подчиняют тело заданной форме, создавая желаемый силуэт и объем – это каркасные системы. Существуют и промежуточные системы, которые строятся на сочетании признаков и свойств каркасных и оболочковых систем [2]. Каркасные системы организации костюма основываются на внутренних жестких конструкциях, задающих определенную форму костюму и являющихся остовом, на котором держится верхний слой костюма.

Для создания жесткой и устойчивой формы костюма могут применяться

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

различные методы в зависимости от эстетических и функциональных требований, предъявляемых к костюму. Во-первых, создание устойчивой формы может осуществляться за счет пластических свойств самого материала. Придать ему дополнительную формоустойчивость можно путем применения клеевых материалов. Во-вторых, пространственно-геометрическое формообразование осуществляется за счет членения формы, вытачек, сборок, складок, драпировок и т.д. Третьим методом является использование каркасных элементов (плечевые накладки, формоустойчивые прокладки, кромки). Наиболее сложные формы образуются путем применения каркасной основы, задающей необходимую форму.

При проектировании костюмов для сцены фантазия дизайнера не ограничена одним из перечисленных методов. С целью придания образу большей выразительности, что для сценического костюма является наиболее важным критерием, методы создания устойчивой формы применяются в комбинации.

Примером объединения перечисленных методов стала коллекция сценических костюмов, источником вдохновения для создания которой стали элементы формы и цвета, характерные для татарского народного прикладного творчества. В моделях коллекции комбинируются элементы оболочковой и каркасной тектонических систем, где последние имеют жесткую форму, четкие линии и позволяют создать объемный, выразительный, необычный силуэт.

Фотоизображение костюмов представлено на рис. 1.



Рис. 1 Коллекция сценических костюмов «Дыхание цветов»

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Для придания элементам костюма жесткой формы использовалась двухслойная плащевая ткань. В одних случаях ткани придавалась дополнительная плотность путем дублирования с помощью клеевых материалов, в других – путем прокладывания дополнительного слоя синтетической бумаги, предварительно придав ей необходимую форму за счет вытачек и членений. Поддерживать эти элементы костюма под определенным углом относительно поверхности тела человека помогают каркасные конструкции двух типов. Первый тип имеет принцип корсета, когда отрезки регилена прокладываются вдоль линий конструктивных членений, тем самым подчеркивая их форму. Второй тип основан на принципе кринолина, когда применяется жесткая каркасная основа. К последней крепятся элементы костюма, уже имеющие четкую форму и силуэт.

Литература:

1. Архитектоника и комбинаторика формообразования : учеб. пособие для вузов / Ю. Г. Божко. - Киев : Выща школа, 1991. - 245 с.: ил.
2. Данилова О.Н., Зайцева Т.А., Кравцова Т.А. Учебная программа курса «Архитектоника объемных форм». – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2002. – 15 с.



ДИАГРАММА СОСТОЯНИЯ ЖЕЛЕЗО-УГЛЕРОД ВЫСОКОПРОЧНОГО ЧУГУНА С ШАРОВИДНЫМ ГРАФИТОМ

*Зенкин Руслан Николаевич,
Тульский государственный
Университет, г. Тула*

Секция: «Химия»

Высокопрочный чугун с шаровидным графитом (ЧШГ) - это многокомпонентный высокоуглеродистый (более 2 % С) сплав на основе железа. Все химические элементы, которые входят в состав чугунов, делятся на три группы:

- основные (базовые) элементы: железо, углерод, кремний. В зависимости от содержания этих элементов в соответствии с диаграммой состояния можно получить различный фазовый состав, свойства чугуна и структуру; технологические элементы, попадающие в состав чугуна из шихтовых материалов в процессе плавки: марганец, фосфор, сера, водород, азот, кислород;

- легирующие и модифицирующие добавки, вводимые в чугун для обеспечения требуемых структур и механических свойств. Наиболее распространенными легирующими элементами являются никель, хром, титан, вольфрам, молибден, ванадий, медь и алюминий. Также могут быть основные и технологические компоненты: кремний, марганец, фосфор при их повышенном содержании.

К модифицирующим добавкам для ЧШГ относятся магний, иттрий, церий, лантан, кальций, которые оказывают положительное влияние на формирование шаровидного графита.

Основной элемент - железо - является переходным металлом. Железо - полиморфный металл. При атмосферном давлении и температуре до 911°C оно имеет ОЦК решетку (α -железо), в интервале 911... 1392 °С - ГЦК решетку (α -железо), а при более высоких температурах вплоть до точки плавления (1539 °С) восстанавливается ОЦК решетка (γ -железо).

Вторым основным компонентом чугуна является углерод. При атмосферном давлении гексагональная решетка со стабильной графитной модификацией.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Третьим основным компонентом чугуна является кремний. При атмосферном давлении кремний характеризуется тетраэдрической решеткой с ковалентной связью.

Закономерности формирования структурного и фазового состава чугунов определяются диаграммой состояния системы железо-углерод (рис.1).

Структура и фазовый состав чугунов, в зависимости от скорости охлаждения, соответствуют стабильному или метастабильному состояниям сплава. На приведенной диаграмме состояния граница равновесия фаз представлена двумя видами линий: сплошные характеризуют значения координат фигуративных точек для стабильного и метастабильного состояния системы железо-цементит; штриховые - стабильное состояние системы железо-углерод. При этом шкала «Fe₃C, %» построена по принципу пропорциональности: 6,67 % C соответствует 100 % Fe₃C. Фигуративные точки: P, S, E, C, F, являются наиболее важными. Зная координаты этих точек, а также содержание C в чугуне конкретного состава, можно по правилу отрезков рассчитать количественное соотношение между фазами.

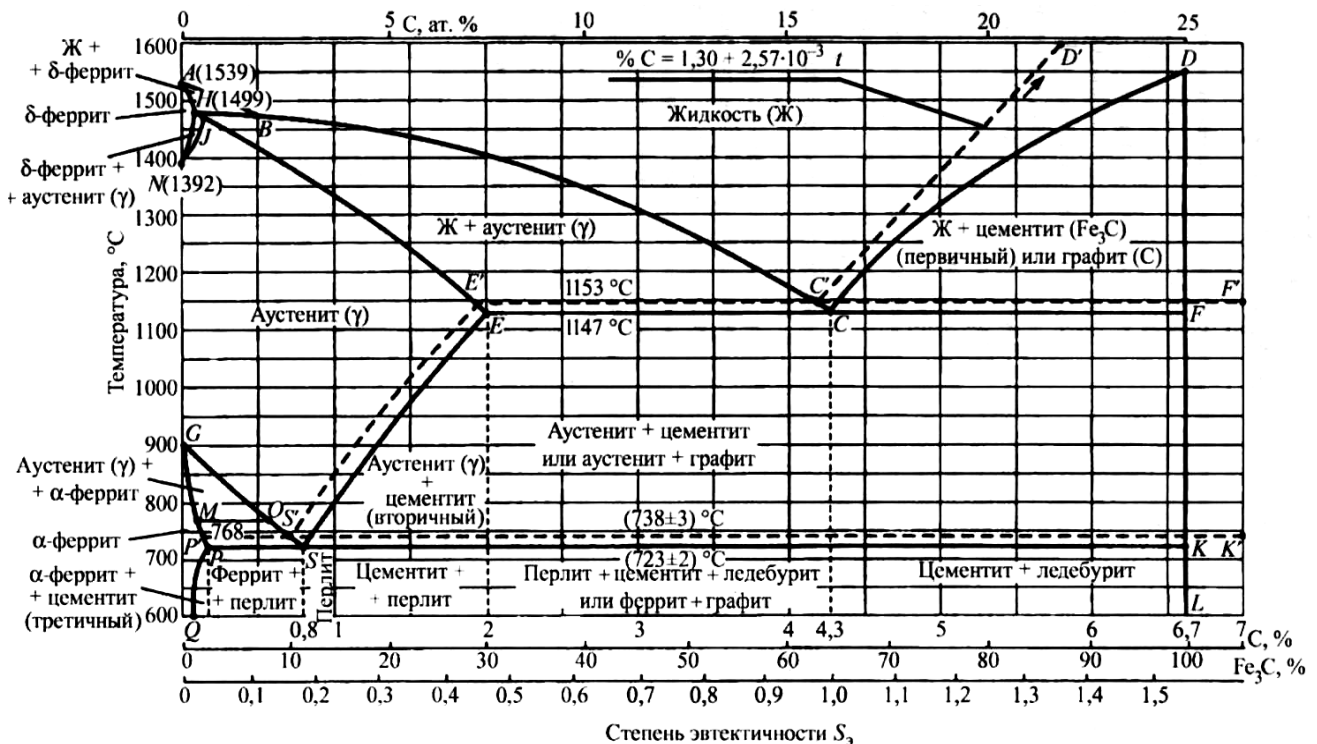


Рис. 1 Диаграмма состояния Fe-C [2]

Таблица 1

Координаты фигуративных точек [1]

Фигуративная точка	Стабильное состояние (P, S', C, F)		Метабильное состояние (P, S, E, C, F)	
	T, °C	C, %	T, °C	C, %
P	738	0,010	723	0,025
S	738	0,7	723	0,8
E	1153	2,11	1147	2,14
C	1153	4,25	1147	4,30
F	1153	6,67	1147	6,67 (100)*

Значения координат указанных фигуративных точек для стабильного и метабильного состояний приведены в табл.1.

Общеизвестные линии на диаграмме железо-углерод определяют начало и конец структурных и фазовых превращений:

- BC - линия ликвидуса аустенита;
- CD (C'D') - линия ликвидуса цементита и графита соответственно;
- EC (E'C) - линия солидуса аустенита в стабильном и метабильном состояниях;
- CF (C'F') - линия солидуса графита или цементита;
- ES (E'S') - линия предельной растворимости углерода в аустените при различных температурах в стабильном и метабильном состояниях;
- PSK (P'S'K') - линия эвтектоидного превращения, т.е. распада аустенита на смесь феррита и цементита.

Литература:

1. Беляков А.И., Жуков А.А., Маццарелли Д., Беляков А.А. Производство отливок из высокопрочного чугуна с шаровидным графитом /Под ред. А.И. Беляков. –М.; Машиностр.,2010.
2. Афонин В.К., Ермаков Б.С., Лебедев Е.Л., Пряхин Е.И., Самойлов Н.С., Солнцев Ю.П., Шипша В.Г., /Под ред. Солнцева Ю.П. Металлы и сплавы; Справочник.- СПб.: НПО “Профессионал”, 2006.-1092 с.
3. Изосимов В.А., Русманов Р.Г., Канафин М.Н. / ООО”НПП”Технология”, г. Челябинск.



АНАЛИЗ ПОСЛЕДСТВИЙ ИЗМЕНЕНИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ИМУЩЕСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РФ ДЛЯ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ И БЮДЖЕТА

*Иванова Дарья Олеговна,
Бусловская Наталья Игоревна,
Научный руководитель:
Муравьева Наталья Николаевна,
Филиал Волгоградского
государственного университета,
г. Волжский*

Секция: «Экономика»

Налог на имущество физических лиц установлен в РФ с 1992 г. в качестве местного налога на собственность частных лиц. К настоящему времени он оставался единственным налогом в российской налоговой системе, который регулировался не Налоговым кодексом РФ, а Федеральным законом от 09.12.1991 г. «О налогах на имущество физических лиц». Соответственно, можно признать тот факт, что положения данного закона уже несколько устарели и не соответствуют современным экономическим реалиям.

Так как налог на имущество физических лиц является местным налогом, он зачисляется в местный бюджет по месту нахождения объекта обложения в полном объеме. Однако как показал проведенный анализ (по данным формирования доходной части бюджета городского округа – г. Волжский Волгоградской области), его доля в налоговых доходах местного бюджета крайне мала. Структура налоговых доходов бюджета г. Волжского за 2013 г. представлена на рис. 1.

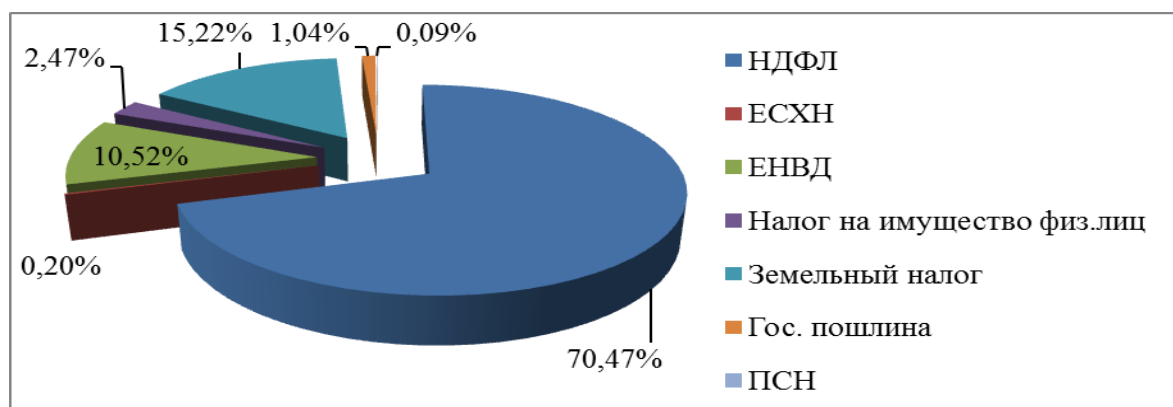


Рис. 1 Структура налоговых доходов бюджета г. Волжского за 2013 г. [3]

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Так, доля налога имущество физических лиц в налоговых доходах городского бюджета составляет всего лишь 2,27% (или 39,93 млн. руб.), что свидетельствует о его крайне низкой фискальной значимости.

С другой стороны, для налогоплательщиков данный налог не создавал каких бы то ни было неудобств, в связи с незначительностью своей величины, т.к. взимался с инвентаризационной стоимости, которая не пересматривалась годами и была в 3-5 (и более!) раз меньше рыночной стоимости имущества.

Однако с 01.01.2015 г. закон, регулирующий исчисление и уплату налога, утратит свою законную силу, а Налоговый кодекс Российской Федерации пополнится новой главой 32, которая будет называться «Налог на имущество физических лиц».

Плательщиками налога в новой редакции, как и прежде, будут являться собственники имущества. Но одним из главных изменений будет то, что наряду с имуществом, которое уже подлежит налогообложению, добавятся еще некоторые его виды. Так, помимо квартир, жилых домов, строений на дачных участках и гаражей объектом налогообложения будут считаться машино-места, оформленные в собственность (место на парковке), и незавершенное строительство. Но главным изменением, которое пугает многих плательщиков данного налога, является расчет суммы налога не по инвентаризационной стоимости имущества (так, как сейчас), а по кадастровой. В первую очередь следует сказать о том, как изменятся ставки для расчета налога по кадастровой стоимости. Ставки налога на имущество в редакции, существующей до 31.12.2014 г. (по инвентаризационной стоимости) представлены в табл.1.

Таблица 1

Ставки для расчета налога на имущество физических лиц с инвентаризационной стоимости

Суммарная инвентаризационная стоимость объектов налогообложения, умноженная на коэффициент-дефлятор	Ставка налога
До 300 000 рублей (включительно)	До 0,1% (включительно)
Свыше 300 000 рублей до 500 000 рублей (включительно)	Свыше 0,1% до 0,3% (включительно)
Свыше 500 000 рублей	Свыше 0,3% до 2,0% (включительно)

Следует отметить, что данная шкала ставок налога предусматривались в Законе РФ [2, с.3], которые конкретизировались на уровне каждого муниципального образования. Так, в г. Волжском Волгоградской области налог на имущество физических лиц устанавливался соответствующих Городским положением, где шкала ставок налога более дифференцирована [1, с.2].

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Предположим, что инвентаризационная стоимость квартиры составляет 300000 рублей. Тогда налог на имущество физических лиц составит 300 рублей ($300\ 000 \text{ руб.} \times 0,1\%$).

С введением 32 главы НК РФ способ расчета налога на имущество физических лиц кардинально изменится. Виды имущества и максимальные ставки по его налогообложению представлены в табл.2.

Таблица 2

Ставки для расчета налога с кадастровой стоимости [4, с.406]

Имущество	Максимальная ставка
Жилые дома, квартиры, комнаты, незавершенное строительство под жилье, гаражи, место на парковке, хозяйственные строения на земле, предоставленной для ведения дачного хозяйства	0,1%
Имущество, которое относится к торговым или офисным комплексам или стоимостью свыше 300 млн руб.	2%
Прочие объекты	0,5%

Как видно из данных, представленных в приведенных выше таблицах, изменятся не только налоговые ставки, но и имущество, которое подлежит обложению по ним. Также следует заметить то, что для расчета налога с кадастровой стоимости власти смогут снижать базовые ставки до 0 процентов или повышать, но не более чем в три раза.

При этом на фактическую сумму уплачиваемого налога будет оказывать влияние площадь недвижимого имущества, т.к. для каждого его вида предусмотрены налоговые вычеты с кадастровой стоимости (табл.3).

Таблица 3

Уменьшение кадастровой стоимости при расчете налоговой базы
(налоговые вычеты) [4, с.403]

Объект недвижимости	Уменьшение кадастровой стоимости
Квартира	Уменьшается на величину кадастровой стоимости 20 кв.м общей площади этой квартиры
Комната	Уменьшается на величину кадастровой стоимости 10 кв.м общей площади этой комнаты
Жилой дом	Уменьшается на величину кадастровой стоимости 50 кв.м общей площади этого жилого дома
Единый недвижимый комплекс, в состав которого входит хотя бы одно жилое помещение (жилой дом)	Уменьшается на 1 млн. руб.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Если у собственника имеются в собственности несколько объектов, то вычеты полагаются по каждому. А вот если имущество принадлежит нескольким людям, то вычет будет один.

Как же фактически изменится сумма уплачиваемого налога?

Предположим, речь идет о той же самой квартире, инвентаризационная стоимость которой была определена в размере 300000 руб. (еще 10 лет назад). Предположим, что площадь этой квартиры составляет 54 кв. м, при этом кадастровая стоимость определена в размере 2,5 млн. руб. Налог надо рассчитывать с кадастровой стоимости не всей площади, а с 34 кв. м., так как предусматривается налоговый вычет (20 кв. м.). Таким образом, налоговая база составит 1 574 074 руб. ($2\,500\,000 \text{ руб.} / 54 \text{ кв. м} \times 34 \text{ кв. м}$). Сумма налога, рассчитанного по кадастровой стоимости, будет равна 1574 руб. ($1\,574\,074 \times 0,1\%$).

Проанализировав данный пример, можно заметить, что сумма уплачиваемого налога возрастет более чем в 5 раз. Это происходит из-за большой разницы между инвентаризационной и кадастровой стоимостью. Данные изменения в расчете налога на имущество физических лиц необходимы, прежде всего, для того, чтобы увеличить денежные поступления в местные бюджеты. Это будет способствовать как увеличению доходной базы местного бюджета, так и уменьшению его дефицита, если таковой имеется.

Налог на имущество будет рассчитываться налоговыми органами, а потом собственники имущества получают уведомление об уплате налога. Однако лица, которые имеют определенные льготы, должны самостоятельно представить необходимые документы в налоговые органы.

Что касается расчета стоимости имущества, то есть налоговой базы, то это зависит от того, принят ли закон о новом налоге в субъекте. Это налог органы местного самоуправления смогут ввести только в субъектах, в которых введена оценка имущества по кадастровой стоимости.

Таким образом, региональные власти должны принять новые законы. В случае непринятия закона до 2015 года, налог будет рассчитываться по инвентаризационной стоимости, согласно ст.402, п.2 НК РФ. Но инспекторы субъектов должны будут увеличить ее на коэффициент-дефлятор.

В период с 2015 по 2019 год в результате расчета нового налога будет применяться специализированная формула, указанная в статье 408 НК РФ. В соответствии с этой формулой, инспекторы будут определять разницу между инвентаризационной стоимостью и кадастровой стоимостью, далее ее будут умножать на значение коэффициента, который будет в течение этих лет постоянно увеличиваться с 0,2 до 0,8. Что касается 2020 г., то в каждом субъекте РФ сумма налога должна быть равна произведению кадастровой стоимости и

ставки.

Депутаты Законодательного собрания Волгоградской области проявили инициативу, согласно которой физические лица могут использовать только три объекта, которые не облагаются налогом. Например: квартира, дача и гараж. А все остальные объекты подлежат налогообложению по кадастровой стоимости.

Следует заметить то, что законодатель сохранил налоговые льготы по налогу на имущество физических лиц. Так, по-прежнему, не будут уплачивать имущественный налог пенсионеры, Герои Советского Союза и Герои Российской Федерации, обладатели орденов Славы трех степеней, участники Великой Отечественной Войны, инвалиды I и II групп, инвалиды с детства, а также граждане, подвергшиеся воздействию радиации на Чернобыльской АЭС, на производственном объединении «Маяк», а также вследствие ядерных испытаний на Семипалатинском полигоне. Помимо этого, на использование льгот имеют право военнослужащие, члены семей военнослужащих, потерявших кормильца, родители и супруги военнослужащих и государственных служащих, погибших при исполнении служебных обязанностей.

Однако льготу по налогу могут получить только в отношении одного объекта налогообложения каждого вида по выбору налогоплательщика. При этом, объект налогообложения, должен находиться в собственности налогоплательщика и не использоваться в предпринимательской деятельности.

Помимо вышеперечисленных нововведений, так же меняется и срок уплаты налога. Уже с 1 января 2015 г. налог подлежит к уплате не позднее 1 октября, следующего за этим годом, за который он исчислен. Первый раз уплатить новый налог требуется не позднее 3 октября 2016 г. (так как 1 октября – это суббота).

В части уплаты налога по итогам 2014 г. необходимо отметить, что налог должен быть уплачен не позднее 2 ноября 2015 г. (перенос с 1 ноября – воскресенье) согласно старому закону.

Бывают случаи, что кадастровая стоимость для некоторых объектов не определена и не указана в кадастровом паспорте. В таком случае расчет налога будет зависеть от вида объекта недвижимости. Для административно-деловых центров и торговых комплексов налог необходимо рассчитать по общим правилам, то есть исходя из среднегодовой стоимости имущества. Для недвижимости иностранных компаний, не открывших постоянных представительств в РФ, размер налоговой базы приравнивается к нулю. Это же правило действует и в отношении недвижимости иностранных организаций, не относящейся к деятельности через постоянные представительства.

Таким образом, в результате можно сделать вывод о том, что введение нового налога значительно увеличит налоговое бремя физических лиц –

собственников жилья и прочей недвижимости. Налогоплательщики должны будут заплатить налог по кадастровой стоимости, который больше налога, рассчитанного по старой схеме. Однако есть и положительные моменты в новой схеме исчисления налога, а именно: увеличение денежных поступлений и рост собственных налоговых доходов местного бюджета.

Литература:

1. Городское положение «О налоге на имущество физических лиц на территории городского округа – г. Волжский Волгоградской области» от 30.11.2005 г. № 2-ВГД (в ред. от 20.12.2010 №119-ВГД) [Электронный ресурс]. - URL: http://www.nalog.ru/rn34/about_fts/docs/4472144/
2. Закон РФ «О налогах на имущество физических лиц» от 09.12.1991 №2003-1 (в ред. от 02.11.2013 № 306-ФЗ) [Электронный ресурс]. - URL: http://www.consultant.ru/popular/nalogfiz/67_1.html#p51
3. Исполнение налоговых и неналоговых доходов бюджета городского округа – г. Волжский за 2013 г. [Электронный ресурс]. - URL: http://kspvol.ru/zak/zaklyuchenie_na_otchet_ob_ishpolnenii_byudzheta_gorodskogo_okruga_gorod_volzhs_kii_volgogradskoi_oblasti_za_2013_god.html
4. Проект 32 главы Налогового кодекса «Налог на имущество физических лиц» [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.buhonline.ru/pub/comments/2014/10/9095>



ПРОБЛЕМЫ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ

*Ильиных Ксения Владимировна,
Селезнева Айгуль Хамитовна,
Башкирский Государственный
Аграрный Университет, г. Уфа*

Секция: «Юриспруденция»

Качественное предоставление муниципальных услуг и создание комфортных услуг для населения являются приоритетными направлениями деятельности органов местного самоуправления.

Указанные задачи реализуются органами местного самоуправления через организацию предоставления целого комплекса муниципальных услуг: выдача разрешительных или регистрационных документов, предоставление справок и согласований, назначение пособий и иных социальных выплат, предоставление земельных участков, постановка граждан на учет для предоставления земельных участков и (или) жилых помещений, присвоение и подтверждение почтового адреса, предоставление по запросам граждан выписок из похозяйственной книги, иной интересующей их информации и т.д.

В настоящее время отсутствует единый подход к понятию «муниципальные услуги». Сегодня этот термин всё чаще употребляется в паре с возникшим сравнительно недавно термином "государственная услуга", хотя формулировка "муниципальные услуги" используется исследователями местного самоуправления в более широком смысле практически с момента возрождения муниципальной науки в современной России [8].

Согласно статье 2 Федерального закона от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» под «муниципальными услугами» понимается деятельность по реализации функций органа местного самоуправления (далее - орган, предоставляющий муниципальные услуги), которая осуществляется по запросам заявителей в пределах полномочий органа, предоставляющего муниципальные услуги, по решению вопросов местного значения, установленных в соответствии с Федеральным законом от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" и уставами муниципальных образований [1].

Федеральный закон №210-ФЗ предусматривает создание

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

многофункциональных центров по предоставлению муниципальных услуг [1].

Первая ключевая характеристика МФЦ – ведение приема не представителями органов публичной власти и иных уполномоченных на предоставление услуг организациями, а специально выделенными специалистами, включенными в штат самостоятельной организации – МФЦ.

Второй ключевой характеристикой МФЦ является организация ведения приема по так называемому «оконному» принципу.

Третьей ключевой характеристикой МФЦ является то, что на его базе можно организовать предоставление большинства услуг населению, проживающему в данном муниципальном образовании.

Несмотря на распространенную практику создания и развития МФЦ на территории Российской Федерации, на сегодняшний день одной из ключевых проблем остается низкое качество предоставления государственных и муниципальных услуг на базе МФЦ. Трудности возникают, как в организации работы самих МФЦ, так и у граждан при их обращении за услугами.

Основная проблема подавляющего большинства созданных МФЦ состоит в существенном упрощении схемы деятельности многофункционального центра в сравнении с изначально закладываемой идеологией. Первый вариант упрощения состоит в том, что многофункциональным центром называют совокупность органов исполнительной власти различных уровней (организаций), которые оказывают услуги в одном здании («модель одного фасада») [4].

Второй вариант упрощения состоит в том, что хотя и создается отдельный оператор МФЦ, но выполняет лишь функции по обслуживанию зданий (помещений), в которых располагаются удаленные рабочие места сотрудников МФЦ.

В ряде случаев создаваемый МФЦ не только не повышает качества обслуживания заявителей за счет сокращения перечня документов и сроков предоставления комплексных услуг, но и существенно ухудшает положение заявителей. За упрощенный вариант получения услуги гражданам приходится платить, причем у граждан на конкретной территории может даже и не остаться выбора: получить услугу долго и самому, но бесплатно, или по упрощенному и сокращенному вариантам, но за деньги. Критерий обоснованной платности услуги, оказываемой МФЦ, прост: на платной основе могут оказываться только дополнительные услуги, которые сопровождают процесс предоставления комплексной услуги. В случае если процедура является составной частью предоставления муниципальной услуги, она должна выполняться сотрудниками МФЦ на бесплатной для заявителя основе, так как финансируется в рамках муниципального задания на оказание услуг МФЦ. Нередко вместе с передачей в МФЦ процедур предоставления услуги органы публичной власти передают и весь набор проблем, которые сопровождали процессы предоставления услуг до момента создания МФЦ. И первой среди этих проблем является проблема

очередей [7].

Вышеперечисленные проблемы взаимосвязаны, поэтому их полное решение возможно только посредством реализации комплекса организационных, информационных, нормативно-методических и технических мероприятий, которые должны быть предусмотрены при предоставлении по принципу «одного окна» и направлены на обеспечение экономической эффективности, с нескольких позиций:

- во - первых, затраты по проекту должны быть минимальными;
- во - вторых, реализация проекта должна приводить к снижению стоимости и, в тоже время, к повышению эффективности предоставления муниципальных услуг;
- в - третьих, создаваемый МФЦ, обладая ценными информационными ресурсами и набором самых современных технологических решений должен в перспективе выходить на самоокупаемость за счет оказания дополнительных информационных услуг.

Литература:

1. Федеральный закон от 27.07.2010 N 210-ФЗ (ред. от 21.07.2014) "Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг"
2. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 23.06.2014) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»
3. Амелин Р.В., Григорьева Е.А., Мокеев М.М., Подсумкова А.А., Филатова А.В., Чаннов С.Е. Комментарий к Федеральному закону от 27 июля 2010 г. N 210-ФЗ "Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг"
4. Дмитриева Е.А. Предоставление муниципальных услуг в электронной форме: современное состояние и перспективы развития // Конституционное и муниципальное право. 2012. N 3. С. 51 - 54.
5. Лапина Е.Б. Государственные закупки государственных услуг // Административное и муниципальное право. 2013. N 9. С. 901 - 909.
6. Наумов С.Ю., Подсумкова А.А. Основы организации муниципального управления: учебное пособие. М.: Форум, 2009. 352 с.
7. Головщинский К.И. Комплексные услуги, обзор опыта реализации принципа «одного окна», многофункциональный центр как организационная форма реализации принципа «одного окна» [Электронный ресурс]. - URL: <http://gf-demo.evolenta.ru/docs/obosnovanie-sozdaniya-mnogofunkczionalnyix-centrov-predostavleniya-gosudarstvennyix-i-municipalnyix-uslug1.html>
8. Киселева Н.В. Сущность и содержание понятия "муниципальная услуга" // Муниципальная служба: правовые вопросы. 2012. N 3. С. 20 - 22.



К ПРОБЛЕМЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

*Исмагилов Айбулат Мансурович,
Башкирская Академия государственной
службы и управления при Президенте
Республики Башкортостан, г. Уфа*

Секция: «Управление»

Республика Башкортостан является одним из крупных аграрных регионов Российской Федерации, со своим многоукладным социально-экономическим развитием сельских территорий. Ведущее место в экономике народного хозяйства республики занимает агропромышленный комплекс.

От эффективного функционирования, которого зависит устойчивое развитие сельских территорий региона. Поэтому нужны механизмы, способствующие продуктивному функционированию аграрного сектора экономики, что повернет этот вектор развития к улучшению уровня и качества жизни населения.

Движущей силой аграрной экономики является сельское население. На долю сельских территорий республики приходится 818 сельских поселений и 1,6 млн. человек (3,9 от общей численности), в т.ч. трудоспособное 57,6%.

Проблемы социально-экономического развития сельских территорий на сегодняшний день весьма значительны и требуют детального изучения. Изменения, произошедшие в аграрной сфере за последние 20 лет, реформирование совхозов и колхозов, отсутствие должного внимания со стороны государства, вызвали резкое сокращение сельскохозяйственного производства, привело к тому, что сельские территории стали терять самостоятельную часть населения. Следовательно, поиск путей к устойчивому развитию сельских территорий является важной и неотъемлемой задачей.

Устойчивое развитие важный фактор обеспечения, как продовольственной безопасности страны, так и в целом национальной безопасности России [7].

Концепция устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2020 г. это понятие раскрывает как стабильное социально-экономическое развитие сельских территорий, увеличение объема производства сельскохозяйственной и рыбной продукции, повышение эффективности сельского хозяйства и рыбохозяйственного комплекса, достижение полной занятости сельского населения и повышение уровня его

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

жизни, а также рациональное использование земель [2, 4].

Важной задачей современной аграрной политики является административное обеспечение устойчивого развития сельских территорий. В соответствии с Планом мероприятий по реализации Концепции устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 30 ноября 2010 г. 2136-р, предусмотрена разработка федеральной и региональных программ устойчивого развития сельских территорий. Обеспечение устойчивости их развития является комплексной задачей, для решения которой необходимы скоординированные усилия министерств и ведомств, создающих условия для жизни в сельской местности в сочетании с социально ориентированной ответственной позицией бизнеса, работающего на сельских территориях, и активным участием населения, живущего на селе [4].

Переход к устойчивому развитию объективное требование времени, определяющее будущее всего мирового сообщества, в том числе и России. Идея устойчивого развития может и должна стать нашей национальной идеей и сыграть важную роль в определении государственных приоритетов и перспектив дальнейшего реформирования страны. Ведь сам по себе переход к рыночным отношениям и дальнейшая демократизация не обеспечивают переход к устойчивому развитию и это уже определило позицию мирового сообщества в пользу стратегии перехода к устойчивому развитию как более безопасной форме существования общества и его взаимодействия с окружающей средой [5].

С целью осуществления последовательного перехода Российской Федерации к устойчивому развитию, 4 февраля 1994 г. вышел Указ Президента РФ «О государственной стратегии Российской Федерации по окружающей среде и обеспечению устойчивого развития», в апреле 1996 г. Президентом РФ подписан Указ «О Концепции перехода Российской Федерации к устойчивому развитию», а в 2006 г. была разработана «Концепция устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации» [1, 2].

Концепция устойчивого развития рассматривается как важнейшее направление общегосударственной стратегии, детализирующей идеи и принципы Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации применительно к сельским территориям [6].

Устойчивое развитие сельских территорий это процесс, характеризующийся своей динамичностью, составляющий весомую основу повышения качества жизни людей и сохранения экономической безопасности страны.

В целом экономическое содержание понятия «устойчивое развитие» можно определить как экономический рост, сопровождаемый повышением качества

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

жизни и расширением гражданской свобод. Данное определение показывает, что концепция устойчивого развития сельских территорий и их поселений особенно важна для Республики Башкортостан как аграрного региона (по состоянию на 2011-2012 годы 38,7% населения республики составляет сельское население, доля сельского хозяйства в ВРП составляет 4-4,5%) [5], отличающегося снижением объемов производства, уровня и качества жизни населения.

По данным эколого-энергетического рейтингового агентства Интерфакс ЭРА по потенциалу устойчивого развития Башкортостан среди регионов Приволжского ФО занимает по техническому, человеческому и природному потенциалам 3-е, 10-ое и 6-ое место соответственно.

Основной движущей силой любого производства являются человеческие ресурсы.

Задача воспроизводства квалифицированных кадров и привлечения на село молодых специалистов является актуальной проблемой не только для России в целом, но и для отдельных регионов, в частности Республики Башкортостан.

Так, по данным управления сельского хозяйства Администрации Уфимского района РБ, обеспеченность кадрами специалистов сельского хозяйства в районе составляет 89%. Из них 40% имеют высшее, 33% среднее специальное профессиональное образование. В сельхозпредприятия района требуется на должности специалистов 99 человек, в том числе 14 человек на должности главных специалистов. Есть потребность в квалифицированных кадрах по таким специальностям, как агрономия, зоотехния, ветеринария, экономика, механизация, электрификация и автоматизация сельского хозяйства. Средний возраст работников сельского хозяйства старше 40 лет, по-прежнему мало среди работающих специалистов молодежи в возрасте до 30 лет, всего 17% от общего числа специалистов.

Ощущается значительный дефицит квалифицированных механизаторских кадров. В таких хозяйствах как совхоз «Алексеевский», ООО «УралАгро», птицефабрик «Башкирская» и «Уфимская», их обеспеченность составляет 73% в остальных хозяйствах 30-40%. Близость миллионного города, потребность его в механизаторах и других кадрах, нормированный рабочий день, выходные и более высокая заработная плата являются большим стимулом. Таким образом, профессии механизатора, а также оператора машинного доения, скотника самые востребованные в районе. Частично вопрос решается за счет привлечения работников из дальних районов республики.

В связи с сохранением сложной демографической ситуации в сельскохозяйственном производстве, преобладанием в структуре сельского населения пожилых людей, необходимо привлечь и закрепить молодые кадры на селе.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

А для решения этой проблемы необходим комплексный подход, а именно: достойный уровень заработной платы, сравнимый с городской, предоставление жилья, либо субсидий на строительство, покупку жилья.

В этих целях в Уфимском районе РБ с 2003 по 2013 годы реализована Федеральная целевая программа «Социальное развитие села до 2013 года». В рамках реализации Федеральной программы «Социальное развитие села до 2013 года» приняли участие и получили субсидии в размере 104 миллионов 673 тысяч рублей 172 семьи, в том числе 124 молодых семьи.

В 2013 году в соответствии с лимитами по социальным выплатам на мероприятия по улучшению жилищных условий граждан в рамках ФЦП «Социальное развитие села до 2013 года», получили субсидии 13 семей. Социальная выплата участникам программы составила более 11 миллионов рублей [3].

С 2014 года программа «Социальное развитие села до 2013 года» будет трансформирована в Федеральную целевую программу «Устойчивое развитие сельских территорий на 2014-2017 годы и на период до 2020 года».

Таким образом, под устойчивым развитием сельских территорий, мы понимаем такое динамическое состояние агросоциума, которое возникает в балансе между тесно взаимосвязанными составляющими: экономической, социальной и экологической.

Литература:

1. Российская Федерация. Указы. «О Концепции перехода Российской Федерации к устойчивому развитию» [указ Президента РФ. N 440 от 01. 04. 1996] // Справочная правовая система «ГАРАНТ» [Электронный ресурс]. - URL: <http://base.garant.ru/>
2. Российская Федерация. Распоряжения. «Концепция устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2020 года» [распоряжение Правительства Российской Федерации № 2136-р от 30.11.2010] // Официальный интернет портал МСХ РФ [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.mcx.ru/>
3. Анализ Управления сельского хозяйства Администрации МР Уфимский район РБ основных производственно-экономических и социальных показателей по сельскохозяйственным предприятиям за 2013 год МР Уфимский район РБ.
4. Мерзлов А. В. Региональный опыт разработки программ устойчивого развития сельских территорий : информ. изд. / М-во сельского хозяйства Российской Федерации / А.В. Мерзлов [и др.]. – М.: ФГБНУ «Росинформагротех», 2012. - 112 с.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

5. Механизмы обеспечения устойчивого развития крупных городов и их глобальной сети (на примере г. Москвы): НИМ 2 / Московский гос. ун-т имени М.В. Ломоносова; авт. коллектив: Березовский Е.В. [и др.]. - М., 2011. – С. 5.
6. Огарков А.П. Главный приоритет в устойчивом развитии сельских территорий // Экономика сельского хозяйства России, 2009, №7. – С 67-72.
7. Сельским территориям - устойчивое развитие. // Экономика сельского хозяйства России. – 2009. - №7. - С. 39.



ЯДРО КАПИТАЛОВ СОВРЕМЕННОЙ КОРПОРАЦИИ

*Казарян Ася Багратионовна,
Клишина Юлия Евгеньевна,
Ставропольский государственный
аграрный университет, г. Ставрополь*

Секция: «Экономика»

В современной корпорации богата аспектами проблема целенаправленного формирования и развития капиталов. В частности, продуктивна идея О. Иншакова о формировании ядра капиталов организации [3]. Реализация данной идеи позволяет прийти к выводу о наличии некой конфигурации капиталов корпорации. Такая конфигурация капиталов, включающая ядро и его обрамление, детерминируется состоянием внешней и внутренней среды, приоритетами, стратегическими целями, избранной стратегией развития бизнеса, а также ограниченностью ресурсов, доступных корпорации.

Можно предположить, что ядро капиталов корпорации должна проектироваться и создаваться под решение конкретных стратегических проблем. Рассмотрение корпорации, как некоторой конфигурации капиталов, приводит к задаче построения «решетки» капиталов, представляющей совокупный капитал корпорации. В такой решетке отдельные элементы различных капиталов дополняют и проникают друг в друга. Между отдельными капиталами может возникнуть, при определенных условиях, эффект диффузии, что придает совокупному капиталу новые свойства и приводит к синергетическим эффектам, в особенности в вертикально - интегрированной корпорации.

Именно бизнес-система в целом является источником прибыли корпорации. Как бы хорошо не было отлажено производство, но отсутствие необходимых для его функционирования инвестиций приведут к получению отрицательного коммерческого эффекта. То же самое можно сказать в случае проблем с реализацией продукции или же в случае сильного давления со стороны конкурентов [1].

Бизнес-систему необходимо рассматривать как систему отношений между предпринимателями, работниками, инвесторами, конкурентами, а также потребителями его продукции и третьими сторонами (держателями интересов),

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

имеющими определенный интерес в отношении данного предприятия и обладающих достаточными возможностями влиять на условия функционирования коммерческого предприятия.

Накопленный в обществе производственно-технологический потенциал позволяет создавать новые коммерческие предприятия не только и не столько путем приобретения и соединения отдельных факторов производства, сколько путем объединения в систему уже действующих предприятий, в частности, через аутсорсинг. Этот процесс можно назвать процессом гиперорганизации. Для него требуется гораздо меньше финансового капитала, поэтому ведущую роль начинают играть другие виды капитала.

В индустриальном мире расклад сил как на отдельно взятом предприятии, так и в обществе в целом определяется собственностью на материально-вещественные и финансовые факторы производства, которые имеют решающее значение для коммерческого успеха, без которых не может состояться производство и создание продукта. В постиндустриальном мире основной является роль интеллектуального капитала, поскольку именно он открывает возможности для применения материально-вещественного и финансового капитала. Вместе с этим меняется и расстановка сил среди собственников различных форм капитала и сегодня претензии собственников денежного капитала на особое положение в бизнес - системах выглядят рудиментарными.

Экономическое развитие корпорации, как специфической бизнес - системы, возможно при наличии определенной конфигурации стратегических капиталов, в которой представлены: физический (производственный), предпринимательский, человеческий, социальный, финансовый, потребительский или клиентский (рыночный), структурный, организационный капиталы.

Длительное время экономическая наука относила к экономическим ресурсам (факторам производства, или общественного воспроизводства), в основном следующие компоненты: труд, землю, капитал; трудовые, природные, материальные и финансовые ресурсы (марксистская политическая экономия); труд, землю, капитал, предпринимательскую деятельность (маржиналистская теория). Во второй половине XX века триада экономических ресурсов (факторов) производства меняется принципиально. Прежде всего, разветвляется капитал. Покажем его новые ветви.

Понятие «человеческий капитал» прочно утвердилось в экономической литературе благодаря изменившейся роли человеческого фактора в условиях постиндустриальной экономики. Теории "человеческого капитала" строятся на предположении, что люди расходуют на себя средства не только для получения ежеминутных удовольствий, но и ради доходов в будущем [2].

Чтобы успешно управлять человеческим капиталом менеджмент должен

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

отслеживать комплекс набор параметров: образование; профессиональная квалификация; связанные с работой знания; профессиональные наклонности; психометрические характеристики; связанные с работой умения. Человеческий капитал не отражается в составе активов фирмы, так как он фирме не принадлежит. Существует технология, позволяющая привязать к фирме наиболее ценных специалистов с помощью вознаграждений и обязательств и отразить контракты с ними в составе активов. Более простой способ привязать персонал к фирме - это включение работников в число акционеров или совладельцев фирмы.

Сеть сотрудничающих организаций дает возможность каждому члену сети сосредоточиться на создании высокоспециализированного знания и компетенций, которые затем с определенными ограничениями могут совместно использоваться в рамках сети. Такие знания и компетенции весьма сложны. Поэтому конкурентам их сложно имитировать.

За счет сосредоточения на узком сегменте специфических знаний процесс получения знаний в рамках индивидуальных организаций, входящих в альянсы или альянсовую сеть, может быть значительно ускорен. Также возможен синергетический эффект между базами знаний сотрудничающих организаций. Новые знания и компетенции могут приобретаться по мере необходимости путем принятия в альянс новых организаций-членов, обладающих знаниями и компетенциями, в которых существует потребность. Каждая организация, входящая в альянс, сохраняет ответственность и контроль за базу своих собственных знаний. В то же время создается объединение знаний в альянсе или альянсовой сети, которое превышает сумму знаний отдельных организаций в альянсе или сети. Способы получения организационного знания: организация может получить новое знание как минимум посредством четырех процессов: опыта, имитации, приобретения и использования синергизм.

В настоящее время, в условиях существования различных форм собственности в России, актуализируется изучение вопросов формирования, функционирования и воспроизводства предпринимательского капитала. Возможности становления предпринимательской деятельности и ее дальнейшего развития могут быть реализованы лишь только в том случае, если собственник разумно управляет капиталом, вложенным в предприятие. Формирование предпринимательского интереса у менеджеров возможно при соответствующей мотивации управляющих, определении зависимости их личных доходов от получаемой предприятием прибыли или роста капитала, а также посредством разделения ответственности, децентрализацией организационных структур по функциональному, региональному и другим признакам.

Социальный капитал - это сети сотрудничества, социальные нормы и доверие, складывающиеся в рамках сообществ по горизонтали. В них ценятся

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

солидарность, гражданское участие, честность. Социальный капитал, воплощенный в нормах и сетях гражданского участия, создает условия для кооперации и координации действий ради взаимной выгоды, он облегчает заключение и соблюдение контрактов, направление сбережений и инвестиций в целевые проекты, увеличивает отдачу от вложений в физический и человеческий капитал. Социальный капитал уникален в том смысле, что делает возможным достижение тех целей, которые недостижимы иными способами. Это продукт общественной активности.

К клиентскому капиталу принято относить: товарные знаки и знаки обслуживания; фирменные наименования; деловую репутацию; наличие своих людей в организациях партнерах или клиентах; наличие постоянных покупателей; повторные контракты с клиентами и т.д. Только часть из перечисленного можно назвать активами в точном смысле слова. Измерение рыночного капитала в каких-либо количественных показателях, не имеет смысла, хотя возможно количественное измерение отдельных частей рыночного капитала. Многие фирмы показывают количество постоянных потребителей своей продукции. В денежном выражении уже давно принято оценивать товарные знаки, знаки обслуживания, брэнды.

Реалии 21-го века выдвигают новые императивы, некоторые из которых можно назвать уже сегодня [4]:

- не так страшно потерять производство продукта, чем, сохранив его, потерять клиента;
- усилия компании по созданию конкурентных преимуществ могут стоить ей жизни. Кооперация же с конкурентами может стать основой создания уникальной стоимости;
- лучше купить добрые отношения с будущим клиентом, чем продать ему свой товар один раз, потерять его навсегда;
- клиент должен принимать самое активное участие в определении той стоимости, которая имеет для него особую ценность.

Конфигурация капиталов корпорации предполагает наличие неких модулей - капиталов разной величины и интенсивности, которые соединяются определенным способом. Такой способ построения совокупного капитала (набора модулей - капиталов корпорации зависит от того, какой по своим функциям должна получиться корпорация. Связь между ресурсами и устойчивым преимуществом корпорации опосредуется ее способностями и основной компетенцией. Способности организации представляют собой ее возможности достигать комбинирования (сочетания) капиталов, позволяющего осуществлять деятельность, результатом которой является достижение устойчивого конкурентного преимущества.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Каждый вид капитала имеет внутреннюю структуру, связи между своими элементами и микроотношения. Это как «кристаллическая решетка» с «атомами» (микроэлементами капитала) в ее вершинах. С позиции системного подхода совокупный капитал корпорации является сложной системой и состоит из множества взаимосвязанных элементов (подсистем, компонентов), выступающего как определенная целостность.

При этом свойства системы как единого целого определяются не только и не столько свойствами его отдельных элементов, сколько свойствами способа их организации, особыми интегративными свойствами рассматриваемой системы. В различных своих взаимодействиях такие элементы и формируют структуру совокупного капитала. Структура отражает определенные взаимосвязи, взаиморасположение составных частей системы. Разные капиталы присутствуют друг в друге, как полезные добавки, поэтому имеет место диффузия капиталов, которая придает новые свойства совокупному капиталу корпорации.

Этот процесс идет самостоятельно, по пути длительной самоорганизации, или диффузия - взаимопроникновение капиталов своими элементами друг в друга - как управляемое проектирование совокупного капитала корпорации, исходя из заданной целевой функции развития. Явление диффузии капиталов в корпорации предопределяет синергию.

Раскроем содержание диффузии капиталов. Элементы каждого капитала как «атомы» присутствуют друг в друге, изменяя при этом, свойства корпорации и ведущие в конечном итоге к синергетическим эффектам. До сих пор же именно наращивание производственных мощностей, т.е. увеличение размера капитала, считалось средством экономического роста. Однако, когда в обществе концентрация производственных мощностей достигает критической точки, первостепенное значение приобретает ответ на вопрос, как их использовать, а не где их взять? На фондовом рынке по курсу акций сегодня хорошо видно, что «более способный» капитал ценится значительно выше своей реальной стоимости. Объединенные капиталы корпорации и приданная им конфигурация дают социально - экономический эффект, когда они дополняют и воспроизводят друг друга.

Литература:

1. Антонов, В. А. Проблемы корпоративного управления в России / В. А. Антонов. – М. : Феникс, 2013. – 107 с.
2. Згонник, Л. В. Корпоративный человеческий капитал: проблема переподготовки работников / Л. В. Згонник. – М. : Инфра-М, 2013. – 431 с.
3. Иншаков, О. В. О стратегии Южного макрорегиона России: методологические

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

и методические проблемы формирования / О. В. Иншаков. – Краснодар: Медиа-Холдинг Юг-Пресс, 2013. – 231 с.

4. Кастельс, М. С. Информационная экономика: экономика, общество и культура / М. С. Кастельс. - М. : Дашков и Ко, 2012. – 317 с.



ИДЕНТИФИКАЦИЯ ПАРФЮМЕРНЫХ ТОВАРОВ В РОССИИ

*Касай Юлия Игоревна,
Крикливец Алена Игоревна,
Научный руководитель:
Кукина Светлана Дмитриевна,
Поволжский государственный
университет сервиса, г. Тольятти*

Секция: «Экономика»

Аннотация. В данной статье рассмотрены основные проблемы фальсификации парфюмерных товаров в России и пути их решения с помощью идентификации. Рассмотренная тема является актуальной как для современной России в целом, так и для городского округа Тольятти.

Ключевые слова: идентификация, фальсификация, парфюмерные товары, экономика, подделка, контрафакт.

Непродовольственные товары занимают значительный удельный вес в общем объеме оборота товаров, что определяется, с одной стороны, их широким ассортиментом, - а с другой - необходимостью их использования в быту [1]. Особое место в этой группе товаров занимает парфюмерия, так как сегодня ароматы стали неотъемлемой частью нашей жизни. Для некоторых это просто продукт с приятным запахом, а для других важнейшая составляющая образа.

Покупка парфюмерных товаров хоть и считается увлекательным процессом, который приносит положительные эмоции, однако она может не только обрадовать, но и огорчить, так как таит в себе много опасностей. Образование рыночных отношений в России породило возникновение таких отрицательных явлений как обман и продажа некачественных и фальсифицированных парфюмерных товаров, также есть вероятность приобрести товар, не прошедший таможенный контроль.

Все больше покупателей хотят видеть качественные товары на прилавках, все больше людей присматриваются к информации на этикетках и вкладышах, внимательней изучают маркировку. Все это привело к необходимости идентификации парфюмерной продукции.

Идентификация - это (от лат. identificare -отождествлять) установление

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

соответствия реального объекта, товара представленной на него документации, его названию во избежание подмены одного объекта другим [3].

Государство пытается заставить производителей и продавцов поставлять на рынок только качественную и безопасную продукцию, стремясь тем самым защитить права потребителей, которые закреплены в различных законодательных актах, таких как Закон РФ "О защите прав потребителей", Конституция Российской Федерации, Гражданский кодекс РФ " и другие акты.

Большую роль имеет защита при реализации фальсифицированных парфюмерных товаров. Фальсификация товаров (от латинского falsifico — подделываю) определяется как подделка, подмена в процессе изготовления продукции определенного качества другой, менее ценной, не соответствующей своему названию, и реализация ее в корыстных целях [2] . При фальсификации парфюмерных товаров обычно подвергаются подделке подлинности одна или несколько характеристик товара. Поэтому различают следующие виды фальсификации товаров: ассортиментная (видовая); качественная; количественная; стоимостная; информационная; комплексная [1].

Рынок парфюмерной продукции в России пользуется огромной популярностью, а объем фальсифицированной и контрафактной парфюмерной продукции в стране стремительно растет.

В России до сих пор нет точных сведений о том, сколько фальсифицированной продукции проходит через косметический рынок. Приблизительно можно сказать, что в России по сравнению с другими странами подделка парфюмерии очень распространена и составляет около 60%, в мире же она равна 5%. По итогам голосования, проводившегося на отраслевом портале www.intercharm.net, 31% респондентов считает, что сегодня на парфюмерно-косметическом рынке присутствует до 50% фальсифицированной продукции; 29% полагают, что доля поддельной продукции превышает 50%. По мнению участников голосования, больше всего подделывается парфюмерия — так считают 49% опрошенных [4]. Таково мнение специалистов — производителей косметики и парфюмерии, представителей оптовой и розничной торговли и дистрибьюторских компаний.

Соответствие товара заявленным требованиям является обязательным, поэтому процесс идентификации — важнейший этап общей оценки товара и осуществляется по всем заявленным характеристикам.

Гарантией надежности и достоверности идентификации парфюмерного товара может являться сложность фальсификации по идентифицирующим показателям. Поэтому при выборе показателей идентификации необходимо обратить внимание на характеристики товара, при подделке которых фальсификация будет терять весь смысл. Это объясняется тем, что затраченные

на такую фальсификацию денежные средства будут такими большими, что полученный доход не сможет покрыть расходы на фальсификацию.

Актуальность темы состоит в том, что сложившаяся ситуация на рынке свидетельствует о глобальности проблемы контрафакта, пиратства парфюмерных товаров и сложности их идентификации. Чтобы борьба с фальсификацией была эффективной, нужно научиться правильно идентифицировать товар.

При приобретении нового аромата или парфюмерного продукта, который вам незнаком, нужно быть внимательным и тщательным образом изучить упаковку, качество и особенности оформления, содержимое, тогда купленный товар не разочарует. Среди большого количества различных парфюмерных средств, многие из них являются ароматами-однодневками.

Для того чтобы правильно провести идентификацию парфюмерного товара существуют следующие методы:

- *органолептические* — это методы, в которых значения показателей устанавливаются на основе использования органов чувств человека. В зависимости от применяемых органов чувств и определяемых показателей данные методы делятся на следующие подгруппы: вкусовой, слуховой, обонятельный, осязательный и визуальный;

- *измерительные* — это методы установления значений показателей с помощью технических средств измерения;

- *тестовые методы* характеризуются использованием с целью определения степени безопасности товара по пределу чувствительности химической или биохимической реакции. В настоящее время они очень распространены и часто заменяют измерительные методы, которые требуют больших денежных затрат на их проведение.

Указанным методам идентификации присущи определенные достоинства и недостатки. Достоинства тестовых методов значительно приближаются к измерительным, а по простоте проведения они приближаются к органолептическим. Вот почему тестовые методы при идентификации все больше и больше вытесняют измерительные [5].

Несомненно на сегодняшний день существует немало продвижений в разработке методов идентификации, однако методики, которая будет подходить для идентификации всех видов товаров, банка данных, разработки по их объединению, обобщение результатов испытаний с помощью компьютерных технологий, которые упростили бы работу экспертов, отсутствуют.

На данный момент для идентификации предусмотрен большой перечень показателей качества (около 40) и преобладающая его часть без труда подделывается. Определение соответствия всем требованиям нормативных

документов при проведении идентификации не только по основным, но и по несущественным признакам является процессом, требующим больших денежных затрат и порой оказывается излишней деятельностью, иногда никак не влияющей на достоверность результатов. Поэтому в этой области необходимы изменения и нововведения, которые сделают идентификацию более эффективной.

Рассмотрим последовательность проведения работ по идентификации парфюмерных товаров, которая позволит выявить фальсификат или некачественную продукцию:

а) начальный этап идентификации, который включает в себя:

- анализ документов;
- изучение маркировки;
- общий осмотр упаковки, индивидуальной тары, а также самого парфюмерного товара;

б) исследовательский этап идентификации, включающий:

- выявление основных и дополнительных характеристик с помощью органолептических и тестовых методов;
- проведение лабораторных испытаний (измерение, взвешивание, определение состава и т.д.);

в) завершающий этап идентификации, который содержит:

- анализ данных испытаний;
- завершающий полный анализ;

г) составление заключения:

- заключение о соответствии;
- заключение о несоответствии.

Производство и реализация фальсифицируемых и некачественных товаров имеют негативные последствия на потребителей, приносящие моральный, финансовый вред, а также могут влиять на состояние здоровья людей и даже послужить причиной их гибели. Приведенные отрицательные последствия имеют важное значение не только для отдельного человека, но и для общества и государства в целом, поскольку результатом является нехватка рабочих мест и недополучение средств в государственный бюджет. Поэтому проблема идентификации так остро стоит в современном обществе и требует скорейшего решения.

За последнее время в нашей стране на предприятиях, занимающихся розничной торговлей, заметно уменьшилась численность товароведов, зачастую их заменяют на менеджеров, что является плохой тенденцией для решения проблемы фальсификата, потому что именно эти специалисты являются компетентными по вопросам распознавания некачественных и

фальсифицируемых товаров и могут дать свое достоверное заключение.

Для решения такой важной проблемы как предотвращение выпуска и реализации фальсифицированной парфюмерной продукции необходимо разрабатывать и применять достоверные критерии и методы идентификации, нормативно-правового обеспечения, а также обеспечить торговые предприятия квалифицированными специалистами, такими как товароведы, в основные обязанности которых входит идентификация товаров.

Литература:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации» от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // «Собрание законодательства РФ», № 2
2. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 05.05.2014).
3. Райзберг, Б.А. Современный экономический словарь [Текст]: / Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский., Е.Б. Стародубцева. — 2-е изд., испр. М.: ИНФРА-М., 1999. - 479 с.
4. Тенденции рынка [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.intercharm.net/tendencies/index.phtml?anons=0&id=169>
5. Виды, способы и методы идентификации [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.znaytovar.ru/new754.html>



ПРОГРЕССИВНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ В ШВЕЦИИ И ВОЗМОЖНОСТЬ ЕГО ПРИМЕНЕНИЯ В РОССИИ

*Коновалова Алиса Азатовна,
Сочинский Государственный
Университет, г. Сочи*

Секция: «Налоги и финансовая политика»

Широкий спектр всевозможных видов социальной помощи, обеспечения и услуг в Швеции возможен благодаря существующей в стране системе налогообложения. В Швеции один из самых высоких уровней налоговой нагрузки в мире – 44,5% от ВВП. Расходы на социальную политику составляют около 50% ВВП.

В Швеции действует прогрессивная система налогообложения. Ставка налога на труд (т.е. с доходов на выполненную работу) начинается с примерно 30% и заканчивается 55% в зависимости от уровня дохода. В Швеции налоги на труд дают около 85% всех налоговых поступлений. Муниципальный налог, который определяется самими коммунами, имеет ставку от 28% до 33%. С доходов от трудовой деятельности, превышающих 36 000 долл. США, взимается также государственный подоходный налог по ставке 20%, а на доход свыше 55 000 долл. США ставка уже 25%.

Все налоги собираются Государственным налоговым управлением и ежедневно через систему счетов по типу концерна переводятся на центральный расчетный счет государства. Коммуны имеют право списывать с этого счета сумму, соответствующую подоходному налогу с их жителей. Существует также система выравнивания доходов, согласно которой коммуны отдают часть своих налоговых поступлений самым бедным коммунам.

Важно отметить также уровень налогового администрирования в Швеции, где каждый гражданин имеет свой ID, который оформлен как обычный расчетный счет, на нем отражаются все суммы внесенных налогов и полученных возвратов. Налог уплачивается на основании налоговой декларации, которая заполняется налоговым органом.

Налоговые органы имеют доступ ко всем базам данных о доходах налогоплательщиков и самостоятельно исчисляют налог, подлежащий уплате.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Налогоплательщику остается либо подписать декларацию, либо опровергнуть в вышестоящем налоговом органе содержащуюся в ней информацию [1].

Прогрессивное налогообложение считается справедливым и способствует выравниваю доходов, так как население с более высоким доходом уплачивает налоги по более высокой ставке.

В России же с 2001 года действует плоская шкала подоходного налога – 13% (для доходов, не связанных с выполнением налогоплательщиками работ и оказанием услуг, повышенная налоговая ставка составляет 35%). Это один из самых низких показателей в Европе. Переход к прогрессивному налогообложению позволил бы сократить неравенство в доходах в стране. За последние 20 лет различия в доходах бедных и богатых в России увеличились почти в 4 раза. Индекс Джини, характеризующий степень неравномерности в распределении доходов, в настоящее время превышает 0,4 и находится на уровне южноафриканских стран. В настоящее время на 10% наиболее богатых домохозяйств России приходится 31,9% располагаемых ресурсов всех домохозяйств, а на 10% наименее обеспеченных – всего 2,6% [2].

В теории, введение прогрессивного налога также позволило бы увеличить государственные доходы, которые в свою очередь можно использовать для увеличения социальных трансфертов. Например, если ввести прогрессивную ставку НДФЛ 13% - для доходов до 30 тысяч рублей, 15% - от 30 до 85 тысяч рублей, 17% - для доходов от 85 до 200 тысяч рублей, 20% для доходов от 200 тысяч рублей и выше, то доходы государственного бюджета увеличатся в 1,4 раза. Расчеты представлены в табл.1.

Таблица 1

Сравнение налоговых отчислений в прогрессивной и плоской системе налогообложения

Группа плательщиков в зависимости от дохода (тыс.руб)	Доход (тыс.руб)	Прогрессивная система		Плоская система		Изменение налоговых отчислений (тыс.руб)
		Ставка (%)	Налоговое отчисление (тыс.руб.)	Ставка (%)	Налоговое отчисление (тыс.руб)	
До 30	15	13	1,95	13	1,95	-
От 30 до 85	35	15	5,25	13	4,55	+0,7
От 85 до 200	90	17	15,3	13	11,7	+3,6
От 200	260	20	52	13	33,8	+18,2
Итого			74,5		52	+22,5

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Данный пример наглядно показывает, что при сравнительно небольшом увеличении налоговых отчислений, в бюджет поступит на 22500 рублей больше, при этом сильнее всего (на 7%) налоговое бремя ужесточится у граждан с большим доходом.

Вопрос о переходе к прогрессивному налогообложению в России обсуждался неоднократно, но ряд экспертов считает такой шаг нецелесообразным на данном этапе. Рассмотрим основные аргументы против использования прогрессивного налогообложения.

Во-первых, введение прогрессивной ставки НДФЛ может привести к уклонению от налогов. Основной целью введения плоской ставки НДФЛ 13% в 2001 году была легализация доходов граждан. Налоговая реформа 2000-х годов привела к массовому выходу из тени доходов. После снижения предельной ставки НДФЛ поступления выросли на 0,7-0,8% ВВП. Многие богатые граждане перестали уклоняться от уплаты налога. При повышении подоходного налога возможен обратный процесс: богатые люди начнут интенсивнее уклоняться от налогов, объем поступлений снизится, а основное налоговое бремя ляжет на средний класс [3].

Поэтому разницу в доходах населения на современном этапе предлагается компенсировать за счет налогов на имущество. Например, с 1 января 2014 года значительно увеличился налог на дорогие автомобили (стоимостью свыше 3 млн руб). В 2015 году планируется введение нового налога на недвижимость физических лиц [4].

Во-вторых, прогрессивная шкала НДФЛ приведет к тому, что богатые территории станут значительно богаче, так как НДФЛ поступает в региональные и местные бюджеты. В связи с этим полезным было бы использование как в Швеции системы выравнивания доходов, согласно которой коммуны отдают часть своих налоговых поступлений самым бедным коммунам.

Введение прогрессивного налогообложения в России должно сопровождаться мерами по усилению ответственности за несоблюдение налогового законодательства, реальной деофшоризации экономики, улучшению налогового администрирования, созданию соответствующей законодательной базы. Параллельно преобразованию шкалы налоговых ставок следует осуществлять постепенный переход к качественно новому уровню налогового администрирования, что является основополагающим элементом новой системы подоходного налогообложения. Целесообразным видится организация базы данных с ведением информации по каждому налогоплательщику по примеру Швеции с возможностью доступа налоговых органов к данным, которые фиксируются другими органами власти. Это позволит налоговым органам самостоятельно рассчитывать сумму налога.

Таким образом, хотя мировой, в т.ч. шведский опыт показывает, что прогрессивное налогообложение является эффективным инструментом перераспределения доходов населения и увеличения доходов государственного бюджета, использовать его без учета экономических, национальных и культурных особенностей страны невозможно. Именно поэтому на современном этапе власти выступают за плоскую шкалу налогообложения, но склоняются к тому, что со временем Россия постепенно перейдет к прогрессивному налогообложению – об этом в различных интервью говорил Президент РФ В.В.Путин, министр финансов Антон Силуанов, первый вице-премьер Игорь Шувалов и другие [5].

Литература:

1. «Шведская налоговая система и налогообложение в Швеции» // Шведско-российский проект сотрудничества Министерство Финансов Швеции [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.government.se/sb/d/2062>)
2. Диана Манукян. Академики призывают власти России к социальной справедливости: // «Фест Ньюс». 2013. [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.firstnews.ru/articles/id604970-akademiki-prizyvayut-vlasti-rossii-k-sotsialnoy-spravedlivosti/>)
3. Владимир Назаров. 5 доводов против введения прогрессивного подоходного налога: // Forbes. 2011. [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.forbes.ru/ekonomika-column/vlast/64631-5-dovodov-protiv-vvedeniya-progressivnogo-podohodnogo-naloga-v-rossii>
4. Федеральный закон Российской Федерации от 23 июля 2013 г. N 214-ФЗ «О внесении изменений в статью 362 части второй Налогового кодекса Российской Федерации»
5. Власти РФ пока не намерены вводить прогрессивную шкалу НДФЛ: // «РИА Новости». 2013. [Электронный ресурс]. - URL: <http://ria.ru/economy/20130620/944614187.html>)

ОНТ

Общество Науки и Творчества

ФАКТОРЫ, ОБУСЛАВЛИВАЮЩИЕ ИНФЛЯЦИЮ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Коновалова Алиса Азатовна,
Сочинский Государственный
Университет, г. Сочи

Секция: «Экономика»

Инфляция – это процесс обесценивания денег, вызванный ростом общего уровня цен. Невысокие темпы инфляции – это нормальное и даже полезное явление, как правило, характерное для страны, находящейся в фазе экономического роста. Но высокие темпы инфляции в свою очередь отрицательно влияют на экономический рост и уровень жизни населения, что является проблемой многих современных стран.

Разные факторы вызывают инфляцию. Например, инфляция спроса вызвана избытком совокупного спроса. Рост совокупного спроса при неизменном совокупном предложении приводит к росту цен. В связи с этим на определенную сумму денег можно приобрести меньше товаров, чем раньше, то есть деньги потеряли свою покупательную способность. Например, использование кукурузы в производстве этанола для биотоплива сократило использование кукурузы как пищи для людей и корма для животных, что стало причиной избыточного спроса и повышения цен на кукурузу, а также другие культуры (рис. 1) и мясо, и вызывает продовольственную инфляцию.

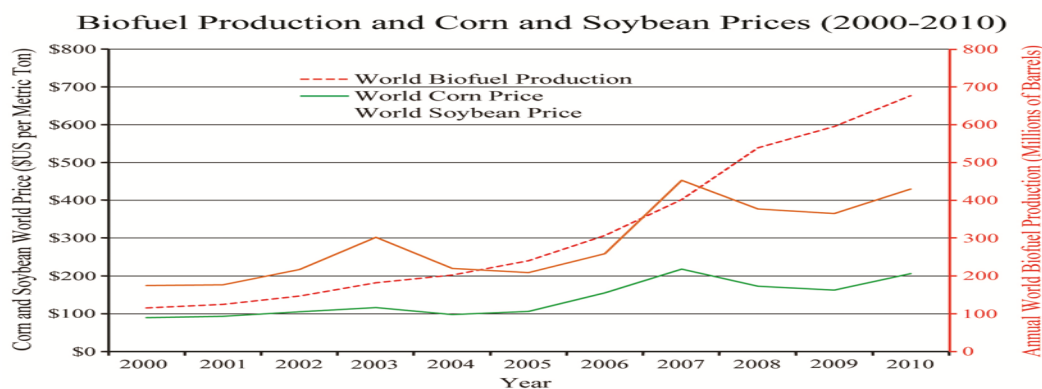


Рис. 1 Производство биотоплива и цены на кукурузу и сою (2000-2010) [2]

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Совокупный спрос увеличивается за счет ростов его компонентов: потребления, инвестиций, государственных расходов и чистого экспорта. Потребление может вырасти за счет увеличения располагаемого дохода населения. Причинами могут быть: снижение налогов вследствие стимулирующей фискальной политики, рост заработной платы. Также спрос на товары может расти как результат потребительских ожиданий населения: ожидая, что в будущем ситуация ухудшится, население старается не откладывать покупки на потом, что в свою очередь провоцирует рост цен и инфляцию. Потребление растет в фазу экономического подъема, поэтому она, как правило, сопровождается инфляцией. И, наконец, рост государственных расходов в рамках стимулирующей фискальной политики также приводит к росту совокупного спроса и общего уровня цен.

Следующей причиной инфляции может быть обесценивание национальной валюты. Девальвация делает импорт дороже, а экспорт – дешевле. Это вызывает рост цен на национальном рынке и, как следствие, инфляцию. Девальвация рубля в настоящее время является одной из причин инфляции в России (рис.2).



а)



б)

Рис. 2 а) - уровень инфляции в России в 2014 году [1];

б) - курс рубля к доллару США в 2014 году [3]

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Если производство основано на импортных ресурсах, то девальвация национальной валюты и более дорогой экспорт приводят к росту цен, то есть возникает так называемая инфляция издержек.

Инфляция издержек связана с удорожанием производства. Это также может быть связано, например, с дефицитом ресурсов после природных катастроф, войн, политической и другой нестабильности. Различные катаклизмы нарушают процесс производства, делают его более дорогим, а товары – дефицитными, поэтому цены на них растут. Например, инфляция наблюдается на фоне нестабильной ситуации на Украине (рис.3).



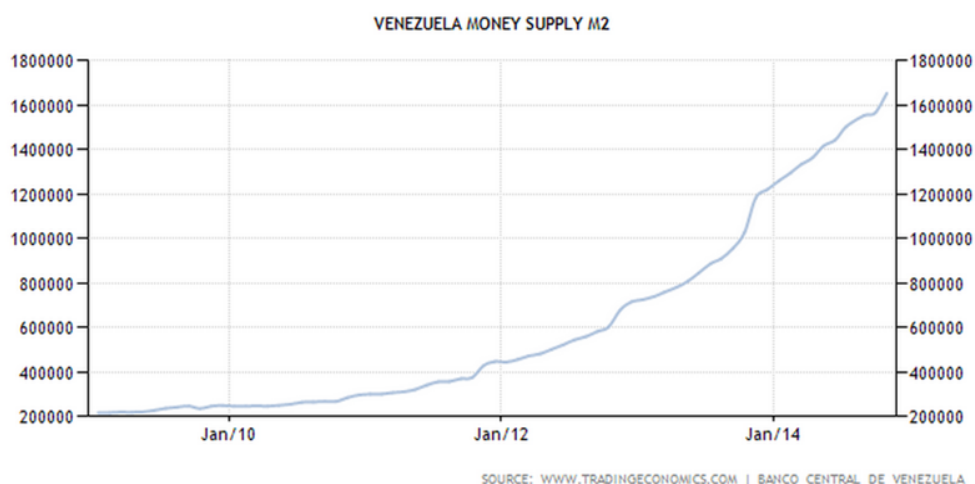
Рис. 3 Уровень инфляции на Украине [1]

Как следует из уравнения Фишера $MV=PQ$, причиной роста цен может стать увеличение денежной массы. Денежная масса может увеличиться в результате стимулирующей монетарной политики государства. Также наблюдаются высокие уровни инфляции в странах, экономика которых основана на экспорте каких-либо ресурсов: постоянные большие денежные поступления от экспорта увеличивают денежную массу и приводят к росту цен. Кроме того, поток нефтяных денег может привести к «голландской болезни» и сократить сельскохозяйственный и промышленный сектора, что увеличит цены на их продукцию. Такая ситуация наблюдается, например, в Венесуэле (рис.4), где нефть составляет 95% экспорта (10 место в мире по экспорту нефти) [4, 5].

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА



а)



б)

Рис. 4 а) - уровень инфляции в Венесуэле;
б) - денежная масса Венесуэлы [1]

Тем не менее, для денежной массы и уровня цен не всегда характерна функциональная зависимость. Закон денежного обращения $MV=PQ$ работает при условии, что скорость оборота денег и количество производимой продукции – величины постоянные. В ином случае может отсутствовать функциональная зависимость между денежной массой и уровнем цен, и тогда сдерживающая монетарная политика окажется неэффективной в борьбе с инфляцией. Примером могут послужить развивающиеся страны, такие, как Индия. Последние несколько лет темпы роста ВВП Индии составляют от 4% до 6% в год (рис. 5).

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

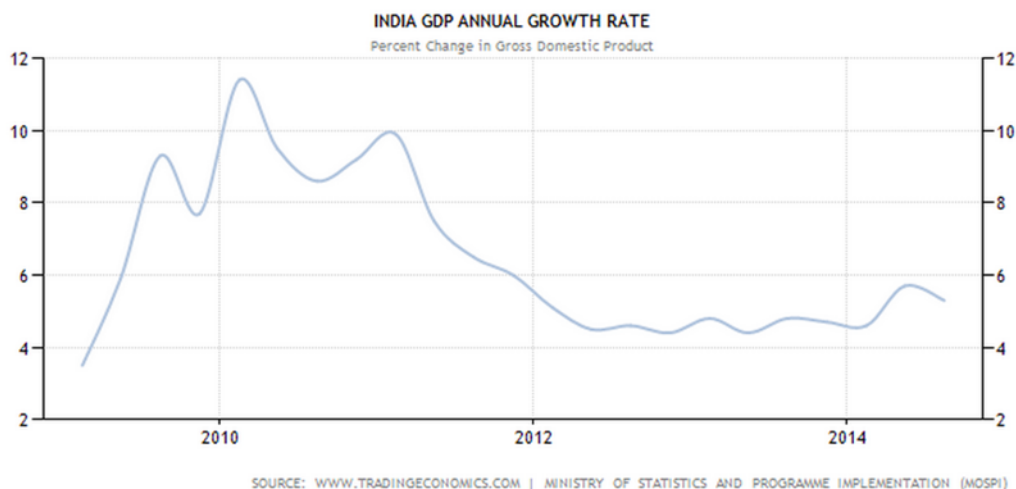


Рис. 5 Темпы роста ВВП в Индии [1]

Также важным фактором является уровень занятости: например, в развитых странах с почти полной занятостью рост денежной массы приведет к росту цен. В развивающихся странах, где уровень занятости не так высок (Индия, рис.6) и ресурсы используются не полностью, поступившая денежная масса может быть направлена на производство и увеличение предложения. Цены в таком случае не вырастут.



Рис. 6 Уровень безработицы в Индии [1]

Отсутствие зависимости между денежной массой и уровнем цен в Индии может быть причиной того, почему сдерживающая монетарная политика Индийского ЦБ не достигает желаемого эффекта в борьбе с инфляцией. Поэтому

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

важно обратить внимание и на другие причины роста цен, например низкая продуктивность сельского хозяйства, которая вызывает продовольственную инфляцию [6].

Таким образом, инфляция может быть вызвана комплексом экономических, социальных, психологических и других причин. Поэтому для решения такой проблемы как инфляция требуется комплексный и разносторонний подход.

Литература:

1. Trading (Экономика) [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.tradingeconomics.com/>
2. Is it Time to End Ethanol Vehicle Fuel Mandates? [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.oilgasmonitor.com/is-it-time-to-end-ethanol-vehicle-fuel-mandates/5102/>
3. Яндекс.Котировки [Электронный ресурс]. – URL: <http://news.yandex.ru/quotes/1.html>
4. Венесуэла факты и цифры / ОПЕК [Электронный ресурс]. – URL: http://www.opec.org/opec_web/en/about_us/171.htm
5. US Energy Information Administration [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.eia.gov/countries/index.cfm?topL=exp>
6. Shubhada Sabade “Is money supply the cause of inflation in India? An alternative postulate to understand inflation” [Электронный ресурс]. – URL: sciencedirect.com



СХОДСТВА СОВРЕМЕННОЙ «УМНОЙ МОДЫ» И НАЦИОНАЛЬНОГО КОСТЮМА

*Копёнкина Лилия Аркадьевна,
Житинкина Алина Александровна,
Казанский национальный
исследовательский технологический
университет, г. Казань*

Секция: «Культурология»

Скорость развития современного общества становится все более высокоскоростной и высокотехнологичной. Темп жизни ускоряется, но при этом становится монотонным и однообразным. В связи с этим все большее количество людей, особенно среди молодого поколения стараются внедрить в свою жизнь что-то неординарное, им важны перемены и эксперименты.

Спрос рождает такое понятие, как интеллектуальная мода. Что же это такое? Понятие Smart fashion зародившееся за рубежом можно перевести на русский язык, как «интеллектуальная мода», «умная мода» или «мода для умных», иными словами мода – это понятие не для каждого. Примером может служить высказывание Луи Вильсон, преподавателя колледжа Св. Мартина в Лондоне: «Сегодня мода настолько модная, что даже стесняешься признаться, что ты - ее часть. Отсюда все пародии, карикатуры, обилие чудовищных журналов, стилистов, блогов. Каждый думает, что мода вседоступна, и это-то все и разрушает» [1]. Интеллектуальная мода предполагает желание не походить в своих мыслях на других. Выбор костюма не так прост, нужно учитывать все: цвет, фактуру, силуэт, ткани и технологии создания – важна каждая деталь, каждая строчка. Одежда изначально не предназначенная для массового спроса, мода непонятная многим.

Интеллектуальная мода – это в первую очередь глубокое понимание того, почему Вы выглядите так, а не иначе и почему на Вас надеты именно эти вещи сегодня в этом месте и в этот час.

Подобная щепетильность в выборе своего внешнего облика совсем не нова, как кажется на первый взгляд. Издревле наши предки уделяли большое внимание каждой детали своего костюма, важна была и форма, и цвет, и длина изделия. Национальный костюм всегда являлся сложной системой, включающей в себя совокупность функциональных и символических элементов. Костюм передавал не только половозрастную информацию, но также сообщал об этнической принадлежности, роде деятельности человека, месте его проживания и

социальном статусе. Например, в любом национальном костюме орнамент являлся целой системой символов [2]. Очень часто у разных народов обнаруживаются сходные элементы. Многие символы являлись оберегами, защищающими носителя от отрицательных явлений, некоторые были прямым обращением к богам, или к силам природы.

Академик Б.А.Рыбаков так сказал об этом: «Разглядывая затейливые узоры, мы редко задумываемся над их символикой, редко ищем смысл. Нам часто кажется, что нет более бездумной, легкой и бессодержательной области искусства, чем орнамент. А между тем в народном орнаменте как в древних письменах отложилась тысячелетняя мудрость народа, зачатки его мировоззрения и первые попытки человека воздействовать на таинственные для него силы природы» [3]. Например, ромб у древних славян был универсальным символом плодородия и чревородия, т.е. символом женского начала, связанного с матерью-природой. Многие узоры были связаны с обрядами, так на вышитых изделиях, учувствовавших в свадебных обрядах, изображался петух или курица, символизирующие вступление во взрослую жизнь.

Не случайным было и то, что женщины носили юбки. Считалось, что женщина подпитывается энергией от матушки Земли, и именно длинная юбка помогала сохранить эту энергию. Широкий подол закручивался при ходьбе и колыхался, но всегда был изначально круглым и выполнял роль обережного круга.

Цвет в костюме был важным социальным, этническим, эстетическим признаком, который присутствовал в костюме, он отражал мировоззрение, психологию, символизировал чувства. У многих кочевых народов белый цвет был символом траура, а в одежде пожилых говорил об очищении.

Таким образом, можно увидеть общее у исторического национального костюма и современной интеллектуальной моды. Оба этих явления не ограничиваются лишь физическими свойствами одежды, наиболее важной является сама философия костюма. В интеллектуальной моде, как и в национальном костюме важную роль играет цвет, орнамент и форма изделия.

Литература:

1. Cathy Horyn. Louise Wilson: Listen Up [Электронный ресурс]: статья. – New York Times, July 6, 2009 [Электронный ресурс]. - URL: <http://runway.blogs.nytimes.com/2009/07/06/louise-wilson-listen-up>
2. Каминская Н.М. История костюма. Учебное пособие для средн. спец. учебн. заведений швейнойпром-сти/ Н.М. Каминская. М.: Легкая индустрия, 1977г. – 128 с.: ил.
3. Евгений Осетров. Язык таинственных [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.bibliotekar.ru/rusDrevnyaya/5.htm>



КОМПЛЕКС НЕЗАМЕНИМЫХ НАВЫКОВ ДЛЯ СОВРЕМЕННОГО РУКОВОДИТЕЛЯ

*Кошкош Ольга Сергеевна,
Научный руководитель:
Понамарева Елена Анатольевна,
Северо-Кавказский Федеральный
Университет, г. Ставрополь,*

Секция: «Менеджмент»

В условиях современной экономики очень важно быть грамотным конкурентоспособным руководителем. Обладающим широким спектром качеств, которые позволят управлять предприятием и делать его успешнее.

Предположим, что организация живой организм, для этого возьмем за основу органическую теорию Гилберта Спенсера об обществе, в которой говорится о том, что общество развивается как социальный организм, подобно биологическому развивающемуся по таким же законам. Согласно этой теории Спенсер выделяет следующие черты:

- а) все организмы растут, увеличиваясь в объеме;
- б) имеют свою внутреннюю структуру;
- в) структура организма усложняется по мере роста;
- г) усложнение структуры сопровождается усилением дифференциации функций составляющих ее частей;
- д) развитие взаимодействия между отдельными частями.

Итак, интерпретируем данную теорию под организацию, организация – будет являться организмом, все связи и протекающие в ней – биологическими процессами. Все процессы регулируются с помощью мозга организации, то есть ее руководителя, чья правильная работа необходима, для бесперебойного и налаженного функционирования компании. Чтобы добиться положительного эффекта, выведем алгоритм работы руководителя, весь комплекс его задач, целей, элементов и необходимых качеств для успешной работы.

Изначально нам необходимо понять рентабельность организаций на Российском рынке, что позволит нам определить уровень производительности их на рынке и понять с чего стоит начинать руководителю и на какие аспекты стоит обратить внимание. Обратимся к данным РОССТАТа, рассмотрим табл.1.

Таблица 1

Динамика рентабельности организаций
(без субъектов малого предпринимательства) Российской Федерации
(по данным бухгалтерской отчетности, в %) [1]

Год	Рентабельность активов	Рентабельность проданных товаров, продукции, работ, услуг
1995	5,3	15,8
1996	1,3	4,8
1997	1,7	6,3
1998	-0,9	8,1
1999	5,0	18,5
2000	7,6	18,9
2001	6,1	14,4
2002	4,3	10,9
2003	5,9	10,2
2004	8,5	13,2
2005	8,8	13,5
2006	12,2	13,2
2007	10,4	13,1
2008	5,4	13,0
2009	5,5	10,8
2010	6,7	10,0
2011	6,6	9,9
2012	6,5	9,6
2013	6,1	8,6

Итак, из увиденного следует, что с каждым годом активы и произведенные услуги, товары и работы снижаются. Это свидетельствует о том что активы организации устарели и не приносят должного результата. Возможно необходимы модернизации и внедрение технологий в организации работы самой компании, ведь многие процессы, проистекающие в организации зависят именно от руководителя.

Попробуем разобраться в работе руководителя, для достижения

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

максимальной производительности всей организации в целом.

Руководитель – это человек, обладающий не только врожденными качествами лидера, но и приобретенными, которые помогут вывести организацию на новый уровень.

Теперь приступим к рассмотрению комплекса необходимых компонентов для успешного функционирования организации:

Первое, если руководитель чувствует прилив сил, важно сразу приступить к выполнению глобальных проектов, а не заниматься рутинной работой. В подтверждение тому обратим внимание на закон Тейлора "Порядок ваших действий сильно влияет на эффективность".

Таким образом, руководитель – мозг организации, ее лидер, который должен призывать работников и направлять их к реализации проектов, с помощью своих амбиций, творческих и ораторских способностей. Но не стоит забывать, что даже самый креативный человек на свете может уставать. Для этого стоит переключиться и попробовать заняться чем-то другим на время, более рутинным или спокойным.

Второе, грамотный руководитель, должен знать своих сотрудников, в особенности тех, кто обладают выдающимися способностями в трудовой деятельности.

Ценных кадров необходимо поощрять и ценить, предоставлять им поле для деятельности, и направлять в нужное русло, для того обнаружения новых возможностей и открытий для организации. Разрешая заниматься профессиональным делом, руководитель позволяет сотрудникам достичь максимальной эффективности в деятельности организации. Научно доказано, в тех случаях, когда сотрудники ведут трудовую деятельность в тех областях, которые им нравятся, уровень результативности гораздо выше, чем у других сотрудников. Это происходит из-за стремления и желания достичь определенного результата.

Третье, в жизнедеятельности и развитии организации немаловажным аспектом для руководителя является управление временем. Ограничение себя и сотрудников определенными сроками (дедлайнами), помогает работниками распределить время. Здесь затрагиваются ключевые понятия самоменеджмента.

Самоменеджмент — это методы, навыки и стратегии, при помощи которых человек может эффективно направлять собственную деятельность на достижение целей.

Эффективный самоменеджмент требует наличия ключевых навыков и качеств, которые можно и нужно в себе развивать. Эти навыки были выделены Дэйвом Фрэнсисом и Майком Вудкоком, классиками эффективного менеджмента:

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

- а) способность управлять собой, рационально использовать свои умения, энергию, время, противостоять стрессам;
- б) ясные, разумные и адекватные современной реальности личные ценности;
- в) четкие и реалистичные жизненные цели (как деловой, так и в личной жизни);
- г) стремление к постоянному личностному росту, восприятию новых возможностей и ситуаций;
- д) навык эффективного принятия решений и решения проблем;
- е) изобретательность, творческий подход, умение генерировать и использовать новые, инновационные идеи [2].

Таким образом, когда происходит ограничение по времени, легче составить план исполнения работ и наладить отношения с поставщиками. Зарекомендовать себя как эффективного исполнителя.

Четвертое - "целое- складывается из деталей". Именно с таким девизом руководитель должен рассматривать долгосрочные проекты компании и текущие дела. Залог успешного функционирования организации состоит во взаимосвязанных и продуманных операциях, которые приводят к конечному положительному и эффективному достижению цели организации.

Предположив, обратное когда руководитель интересуется лишь результатами проектов, не обращая внимания на все элементы, тогда он не будет владеть всей ситуацией и адекватно оценивать дела компании.

Поэтому компетентный руководитель обязан быть в курсе все дел и результатов протекающих в его компании.

Пятое, личное саморазвитие. Руководитель – является лицом компании, по нему оценивают саму организацию. Конечно же руководитель должен быть компетентным в своей деятельности, обладать соответствующим образованием, потому как несоответствие может привести к гибели компании. Ему необходимо повышать квалификацию и интересоваться последними изменениями, в области деятельности компании. А так же производить переквалификацию и повышение квалификации для своих сотрудников. Это приведет к повышению производительности и увеличению положительных эффектов организации на микро и макро уровнях. Использование новых технологий, подходов способствует опережению конкурентов и поможет занять лидирующие позиции на рынке.

Шестое - это эмоционально положительный настрой. Руководитель является эмоциональным лидером, который задает тон и настраивает сотрудников на необходимый лад. Психологический климат один из важнейших аспектов в жизни компании, слаженная работа сотрудников, приводит к

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

совершенствованию внутри организации. Сами сотрудники будут стремиться к выполнению всех заданий и работе в коллективе. Научно доказано, что производительность в коллективе гораздо выше, чем индивидуально.

Седьмое, вложения в активы организации. Жизнь организации чаще всего зависит от правильных решений руководителя. Очевидно если руководитель, будет перекладывать ответственность с себя на сотрудников, а так же осуществлять деятельность исключительно в корыстных целях, преследуя только заработок и извлечение выгоды для себя. То существование такой компании может быть не долгим и благополучным. В другом случае при правильном распределении активов их ведении, вложении инвестиций в новые проекты, либо на расширение самой организации, использование новых технологий, развитие сотрудников с неординарными профессиональными способностями т.е. вложение в человеческий капитал, позволит обеспечить длительное существование самой организации.

Таким образом, стоит отметить, после приведенного комплекса успешного функционирования организации, следует, что организация может существовать лишь при сбалансированном сочетании всех семи элементов. Но главным звеном является компетентный руководитель, который обеспечит слаженное функционирование такой организации. Так же, придерживаясь данного комплекса, компания сможет добиться хороших результатов на современном рынке, стать более конкурентоспособной и быть на шаг впереди от своих оппонентов. Укрепить внутреннюю и внешнюю среду организации, выйти на новый уровень в области своей деятельности.

Литература:

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.gks.ru/>
2. Питер Фердинанд Друкер. Эффективный руководитель.



АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РОССИИ

*Крупенков Виктор Владимирович,
Ряпасова Анна Юрьевна,
Московский Государственный Университет
Экономики, Статистики и Информатики,
г. Москва*

Секция: «Экономика»

В настоящее время вопрос привлечения инвестиций в экономику характеризуется особой актуальностью, т.к. привлечение дополнительных инвестиций способствует экономическому росту в стране и повышению конкурентоспособности. В связи с этим одной из ключевых задач для России является создание благоприятного инвестиционного климата и повышение инвестиционной привлекательности страны.

Помимо вышеуказанных преимуществ получения инвестиций можно также обозначить такие факторы, как внедрение инноваций, обновление основных производственных фондов, увеличение количества рабочих мест, получение доверия на мировом рынке, развитие экспорта и т.д.

Согласно Федеральному закону от 25.02.1999 N 39-ФЗ "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений" инвестиции – это денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта [1]. Кроме того, в данном законе дается определение инвестиционной деятельности, под которой подразумевается вложение средств и осуществление практических действий с целью получения прибыли.

Инвестиционный климат - это совокупность социально-экономических, политических и финансовых факторов, определяющих степень привлекательности инвестиционного рынка и величину инвестиционного риска [2].

Среди основных факторов, обуславливающих инвестиционную привлекательность России, выделяются:

- растущий средний класс, что позволяет производить товары широкого потребления и достигнуть высокого роста, особенно в сфере услуг;
- конкурентоспособная стоимость рабочей силы в стране;

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

- развитость инфраструктуры, в том числе логистической сети;
- возможность повышения производительности уже действующих предприятий;
- богатые природные ресурсы;
- возможность завоевания рыночной доли, как следствия переноса новейших технологий.

Среди основныхстораживающих и отталкивающих инвесторов факторов выделяются:

- непоследовательность правительственных действий в вопросе привлечения инвестиций;
- низкая степень прозрачности политической и законодательной сферы;
- ограничения в возможности внедрения новых идей из-за деятельности государственных предприятий;
- влияние эффективности проводимых реформ на экономический рост;
- вопрос политической стабильности;
- жесткие нормативные требования и коррупция.

Таким образом, инвесторы считают инвестиционный климат России в целом привлекательным, но достаточно рискованным.

В рамках форума «Россия зовет!», проходившего в 2012 году, Владимир Владимирович Путин поставил задачу достичь к 2015 году уровень инвестиций в основной капитал, составляющий не менее 25% ВВП. В связи с этим в настоящее время одной из основных задач Правительства РФ является проведение эффективной и последовательной экономической политики для улучшения инвестиционной привлекательности страны. За последнее время были приняты такие меры, как улучшение законодательной базы, упорядочивание взаимоотношений между государством и инвесторами, введение налоговых льгот.

Чтобы взглянуть на инвестиционную привлекательность России глазами зарубежного инвестора, рассмотрим основные международные рейтинги.

Согласно мировому рейтингу экономической свободы за 2013 год Россия заняла 139 место из 177 возможных. При этом Россия поднялась на 5 позиций [3]. Таким образом, Россия находится в числе стран «в основном несвободных» с небольшим отрывом от статуса «репрессивной» страны.

По результатам Индекса восприятия коррупции, представленным Transparency International за 2013 год, Россия находится на 127 месте из 177 [4]. «Соседями» России согласно данному рейтингу являются такие страны, как Пакистан, Азербайджан, Мадагаскар, Ливан и т.д. Положение России характеризуется недоверием граждан к антикоррупционным мерам и как следствие низкой инвестиционной привлекательностью.

Несомненным успехом являются результаты, достигнутые Россией согласно рейтингу «Paying Taxes 2014: The global picture» («Уплата налогов 2014:

Глобальная картина»). Россия заняла 56 место из 189, поднявшись на 49 позиций [5]. Согласно мнению экспертов, это позитивные изменения для формирования привлекательного делового и инвестиционного климата в стране.

Учитывая данные международных рейтингов, можно сделать вывод, что России предстоит еще большая работа по многим показателям, однако в целом инвестиционная привлекательность страны находится на достаточно неплохом уровне.

Данный вывод подтверждается комментариями Кэмерона Брандта и Ильи Мерензона по поводу появления нового индикатора привлекательности российских компаний [6]. Было указано, что Россия – страна больших возможностей, и является привлекательной для инвесторов. В вопросе популярности у инвесторов Россия сравнивается с такими странами, как Китай и Индия, которые характеризуются высокой популярностью у инвесторов. Основным недостатком была выделена низкая известность российских компаний у зарубежных частных инвесторов.

Инвестиционная привлекательность России находится на достойном уровне, однако существует еще ряд внутренних проблем, решение которых приведет к устойчивости инвестиционной политики и повышению популярности России и российских предприятий для вложения инвестиций.

Литература:

1. Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений", СЗ РФ, 01.03.1999, N 9, ст. 1096
2. Агинбегиан А.А., Инвестиции — основа ускоренного социально-экономического развития России. Деньги и кредит. №5, 2012
3. Рейтинг стран по уровню экономической свободы в 2013 году / РБК.Рейтинг [Электронный ресурс]. — URL: <http://rating.rbc.ru/article.shtml?2013/01/15/33861370>
4. Индекс восприятия коррупции - 2013: усилий власти недостаточно, чтобы изменить положение [Электронный ресурс]. — URL: <http://www.transparency.org.ru/indeks-vospriatiia-korruptcii/zastriali>
5. В Москве состоялась международная презентация отчета Всемирного банка «Paying Taxes 2014» / Официальный сайт Федеральной налоговой службы [Электронный ресурс]. — URL: http://www.nalog.ru/rn77/taxation/transfer_pricing/4343170/
6. Инвестиционная привлекательность России для зарубежных инвесторов / РИА Новости [Электронный ресурс]. — URL: <http://ria.ru/online/20060406/45396614.html>

ОРГАНЫ ОПЕКИ И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА



*Куркуचेкова Жанна Алексеевна,
Институт истории и права
Хакасского государственного
университета им. Н.Ф. Катанова,
Республика Хакасия*

Секция: «Юриспруденция»

Опека и попечительство – комплексный раздел семейного и гражданского права, включающий все виды попечения над лицами, которые нуждаются в особых формах охраны своих прав и интересов, и имеющий целью защиту их имущественных и неимущественных прав.

В ст.34 ГК РФ закреплено положение, согласно которому органы опеки и попечительства являются органы местного самоуправления, а порядок организации опеки определяется органами опеки и попечительства в соответствии уставами муниципальных образований, законами субъекта Федерации, Семейным и Гражданским кодексом РФ [2].

Институты опеки и попечительства тесно связаны с административным правом, и можно говорить об административном характере этих отношений, основываясь на том что:

- органы опеки и попечительства выполняют управленческие функции по организации и контроль за осуществлением опеки или попечительства;
- в соответствии с нормами Семейного кодекса ст. 122 должностные лица несут административную ответственность за непринятие мер по выявлению и учету несовершеннолетних, оставшихся без попечения родителей;
- органы опеки и попечительства обязаны осуществлять надзор за деятельностью опекунов и попечителей (ст. 34 ГК РФ);
- рассматривают вопросы о разрешении разногласий между родителями (ст.65 СК РФ);
- участвуют при рассмотрении споров, связанных с воспитанием детей, дают заключения по делу (ст.78 СК РФ);
- осуществляют контроль над управлением имуществом подопечного (ст.39 ГК РФ), совершение сделок (ст.37 ГК РФ), заключает договор доверительного управления (ст. 38 ГК РФ);

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

- возбуждает иск об ответственности за вред, причиненный имуществу подопечного (ст.39 ГК РФ);

- отстраняет в случае необходимости опекунов и попечителей от исполнения своих обязанностей (ст.39 ГК РФ).

Ст. 31 ГК определяет основные цели института опеки и попечительства – защита прав и интересов граждан, которые по возрасту или по состоянию здоровья не могут самостоятельно участвовать в гражданских отношениях и нуждаются в специальных мерах правовой помощи и содействия, а также специальные цели применительно к несовершеннолетним (гражданам, не достигшим 18 лет), которые остались без попечения родителей [4].

К таким несовершеннолетним закон относит детей-сирот, у которых умерли оба или единственный родитель; детей, которые остались без попечения единственного или обоих родителей в связи с отсутствием родителей или лишением либо ограничением их в родительских правах; признанием родителей неизвестно отсутствующими, недееспособными (ограниченно дееспособными); нахождением их в лечебных учреждениях; объявлением умершими; пребыванием в учреждениях, исполняющих наказание в виде лишения свободы, нахождением в местах содержания под стражей; уклонением родителей от воспитания детей или от защиты их прав и интересов; отказом взять своих детей из воспитательных, лечебных учреждений, учреждений социальной защиты населения и других аналогичных учреждений и в иных случаях признания ребенка оставшимся без попечения родителей в установленном законом порядке. На опеку могут быть переданы как здоровые, так и больные дети. Но если ребенок болен, опекун должен быть осведомлен о состоянии здоровья ребенка и возможных трудностях его воспитания, вызванных имеющимся недугом. Причем в заявлении будущего опекуна указывается, что он предупрежден о болезни ребенка и ее последствиях [3].

Опека (попечительство) представляет собой одну из форм семейного воспитания детей, лишившихся родительского попечения. Опека (попечительство) устанавливается:

- для воспитания детей, лишившихся родительского попечения;
- для защиты личных и имущественных прав этих детей.

Эти цели взаимосвязаны, так как благоприятные условия семейного воспитания свидетельствуют о бережном отношении к праву каждого несовершеннолетнего на надлежащее семейное воспитание. А там, где это право соблюдается, обычно не нарушаются имущественные интересы детей. Отсутствие родительского попечения следует понимать широко. Главный его критерий: ребенок, подросток остался без помощи родителей, интересы его страдают. Когда несовершеннолетний имеет обоих родителей, возможно

сочетание нескольких причин утраты родительского попечения, тяжелая болезнь матери и алкоголизм отца, длительная командировка отца и пребывание матери в местах лишения свободы, проживание матери в другом городе в новой семье и психическое заболевание отца и т.п. Довольно часто несовершеннолетнего следует считать лишимся родительского попечения потому, что один из родителей действительно отсутствует, а другой уклоняется от выполнения своего долга по отношению к своим детям. Но, как бы то ни было, нужно учитывать, что в нашей стране действует принцип: ни один несовершеннолетний не должен оставаться без лиц, несущих ответственность за его воспитание, осуществляющих защиту личных и имущественных интересов ребенка, подростка. А таким лицом является, если не родитель или усыновитель, то опекун (попечитель).

Задачей органов опеки и попечительства является выявление лиц, нуждающихся в установлении над ними опеки и попечительства. Данные органы утверждая кандидатов в опекуны и попечители должны учитывать как морально-нравственные, физические качества претендентов, так и материальное их положение, так как в дальнейшем они занимаются не только воспитанием несовершеннолетних подопечных, но и распоряжаются их имуществом, что обеспечивает соблюдение законных прав несовершеннолетних подопечных. Органы обязаны вести наблюдение за деятельностью опекунов и попечителей, что не позволяет ущемлять законные права и интересы их подопечных.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации: принята на всенародном референдуме 12 декабря 1993 г.: с изм., внес. Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ и № 7-ФКЗ // Собрание законодательства РФ. – 2009. – № 4, ст. 445.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.12.2012) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, № 32, ст. 3301.
3. «Конвенция о правах ребенка» (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (вступила в силу для СССР 15.09.1990).
4. Семейный кодекс РФ от 29.12.1995г. №223-ФЗ: принят Государственной Думой Федер. Собрания РФ 8.12.1995г.: в ред. ФЗ РФ от 12.11.2012г. № 183-ФЗ// Рос.газ.2012. 15 нояб.



ПРЕДМЕТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО ПРАВА

*Курлова Юлия Валерьевна,
Владимирский государственный
университет им. А.Г. и
Н.Г. Столетовых, г. Владимир*

Секция: «Юриспруденция»

Как известно, в отечественной науке до сих пор не имеется единой позиции по поводу того какой отраслью является предпринимательское право: самостоятельно ли оно либо же является подотраслью базовых отраслей права, в основном гражданского и административного.

Ученые, которые склонны считать, что предпринимательское право не является самостоятельным, не видят смысла выделять в нем предмет и метод. Взгляды таких правоведов принято называть «дуалистической концепцией». Другие же выделяют индивидуальный предмет предпринимательского права. Их точка зрения называется «монической». [5, с.138] Но, как оказалось, и тут между учеными существует немало дискуссий. Мы будем придерживаться точки зрения, что предпринимательское право – самостоятельная отрасль права, а, соответственно, она имеет свой предмет регулирования. Поэтому попробуем разобраться в многочисленных позициях ученых по поводу предмета предпринимательского права.

Прежде всего, необходимо понять что означает «предмет правового регулирования». Предмет правового регулирования – совокупность однородных общественных отношений, регулируемых соответствующей отраслью права. В нашем случае – предпринимательским правом. Иными словами можно сказать, что предмет предпринимательского права – это общественные отношения, которые регулируют предпринимательскую деятельность. Что же относится к предпринимательской деятельности?

Понятие предпринимательской деятельности дано в ст. 2, п. 1, абз. 3 Гражданского кодекса РФ. Там указано, что предпринимательская деятельность – самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в

этом качестве в установленном законом порядке [ст. 2,2, п. 1, абз. 3]. Разберемся с признаками этого определения.

Во-первых, предпринимательская деятельность самостоятельна, что закрепляется в конституционном признаке на свободу экономической деятельности. В предпринимательской деятельности самостоятельность проявляется во владении определенным имуществом и способностью принимать юридически значимые решения, которые потом можно реализовывать.

Во-вторых, предпринимательская деятельность осуществляется на свой риск. Как считает Чукреев А.А., этот признак называется «рисковым характером предпринимательской деятельности», и основным риском в предпринимательской деятельности является «экономическая неэффективность предпринимателя» [6, с.11].

Третьим признаком предпринимательской деятельности является систематическое получение прибыли. Этот признак, несомненно, важен для предпринимательства, но как справедливо пишет множество ученых, в данном определении не даны другие направленности предпринимательской деятельности. Например, предпринимательская деятельность, прежде всего, необходима для удовлетворения общественных потребностей в товарах, услугах, работах и т.д.

В-четвертых, в определении указано, что прибыль предприниматель может получать от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг, при этом данный список является исчерпывающим, а он не охватывает всех форм экономической деятельности. Кроме того, указанные формы свойственны как предпринимательской, так и экономической деятельности.

В-пятых, предпринимательская деятельность осуществляется лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке. И тут у ученых также имеются споры с законодателем. Они считают, что если лицо не зарегистрировано как юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, но осуществляют все рассмотренные нами выше признаки, то это вовсе не значит, что их деятельность не является предпринимательской. Она является таковой, но только незаконной. Поэтому предлагается, убрать этот признак из определения и вынести его отдельной статьей в обязанности предпринимателя. [6, с.11-12]

Теперь, когда нам стало ясно, что же такое предмет правового регулирования и предпринимательская деятельность, можно вернуться к предмету предпринимательского права.

В доктрине существует деление отношений, которые регулируют предпринимательскую деятельность на три вида: «горизонтальные»,

«вертикальные» и «внутрихозяйственные».

К «горизонтальным» отношениям Пашков А.В. на основе изучения большого количества научных работ относит следующие виды отношений:

- отношения между автономными участниками гражданского оборота;
- отношения, складывающиеся в процессе хозяйственной деятельности;
- предпринимательские отношения и тесно с ними связанные иные, в том числе некоммерческие отношения;
- отношения по осуществлению производственного цикла и хозяйственного оборота с целью получения прибыли;
- отношения по установлению делового сотрудничества с контрагентами;
- отношения по осуществлению предпринимательской деятельности;
- отношения по организации и осуществлению предпринимательской деятельности;
- предпринимательские имущественные отношения и т.д. [5, с. 139]

Чукреев же делит «горизонтальные» отношения на те, которые осуществляются между предпринимателями и на те, которые только связаны с предпринимательской деятельностью, но ей не являются. [6, с. 6]

Предполагаем, что в эту группу нужно отнести все отношения по экономическому воспроизводству, как предпринимательские, так и тесно связанные с ними.

К «вертикальным» отношениям по большому счету все авторы относят отношения между лицами, занимающимися предпринимательством, и государством. То есть к ним относятся отношения по муниципальному и государственному регулированию предпринимательской деятельности и экономики в целом. Здесь научных споров практически не возникает.

Больше всех дискуссий существует между учеными по поводу третьей группы отношений, так называемых «внутрихозяйственных». Это отношения, которые существуют между обособленными подразделениями предприятия. Одни теоретики полагают, что их нужно выделять в отдельный третий вид отношений, входящих в предмет предпринимательского права, другие же – что они входят в состав первой «горизонтальной» группы.

Считаем, что нет необходимости выделять данную группу отношений отдельно и следует отнести ее к первой группе, поскольку «горизонтальные отношения» - это отношения, связанные с экономическим воспроизводственным процессом: производством, обменом, распределением и потреблением, куда и относятся отношения между подразделениями предприятия.

Таким образом, мы рассмотрели предмет предпринимательского права и выяснили, что между учеными до сих пор идут острые дискуссии по поводу этого вопроса, у каждого имеется своя позиция. Связано это с тем, что

предпринимательское право – сравнительно новая для России наука и дисциплина. По нашему мнению к предмету предпринимательского относятся две группы отношений: «вертикальные» и «горизонтальные».

Литература:

1. Белых В. С., Берсункаев Г. Э., Виниченко С. И. и др. Предпринимательское право России: учеб./отв. ред. В. С. Белых. М.: Проспект - 2009. - 656 с.
2. Гражданский кодекс РФ (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 05.05.2014) // СПС «КонсультантПлюс»
3. Губин Е.П. Предмет предпринимательского права: современный взгляд. // Предпринимательское право. - 2014. - № 2. - С. 9-14
4. Надежин Н.Н. Предмет и метод предпринимательского права и место отрасли предпринимательского права в российской правовой системе. // Вестник Белгородского юридического института МВД России. - 2007. - № 2. - С. 16-19
5. Пашков А.В. Предмет правового регулирования современного предпринимательского права России. // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. - 2013. - № 11-2 (37). - С. 138-144
6. Чукреев А.А. О предмете предпринимательского права. // Вестник Тюменского государственного университета. – 2006. - № 6. – С.5-16



АНАЛИЗ ДИНАМИКИ УРОВНЯ ОПЛАТЫ ТРУДА В АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ

*Куспанова Жулдуз Рашидовна,
Подгорная Любовь Карловна,
Астраханский Государственный
Технический Университет,
г. Астрахань*

Секция: «Экономика»

Одним из важнейших источников доходов современного общества является заработная плата. Исследование рынка труда, уровня и динамики заработной платы, ее дифференциации являются одним из составляющих при определении благосостояния российского общества.

Заработная плата является наиболее действенной мотивацией работников к труду. С развитием рыночных отношений, труд стал товаром, а заработная плата - его стоимостью. Дифференциация оплаты труда объективна, так как отражает специфику труда, но в рыночных условиях на степень дифференциации отражаются соотношения спроса и предложения рабочей силы, дополнительно получаемый работниками предпринимательский доход (дивиденды), рост стоимости труда высококвалифицированных работников.

В развитой рыночной экономике заработная плата - это цена, выплачиваемая работнику за использование его труда, величина которой определяется рынком труда, т.е. спросом на рабочую силу и ее предложением. Чем больше спрос на конкретную рабочую силу и чем меньше ее предложение, тем выше заработная плата, и, наоборот, чем выше ее предложение, тем ниже заработная плата [1].

В связи с неразвитостью рыночных отношений в России для производственной сферы (сферы производительного труда) заработная плата как форма стоимости, цены рабочей силы - это основная часть фонда жизненных средств работников, распределяемая между ними в соответствии с количеством и качеством труда, реальным трудовым вкладом и зависящая от конечных результатов работы предприятия.

Следует различать номинальную (т.е. начисленную), располагаемую (за вычетом налогов и обязательных отчислений) и реальную заработную плату, денежную и не денежные формы зарплаты. Денежная форма является основной,

что обусловлено ролью денег как всеобщего эквивалента в товарно-денежных отношениях (в рыночной экономике). Но имеет место и натурально-вещественная форма. При отсутствии наличных денежных средств предприятие может рассчитываться с работниками выпускаемой продукцией (товарами), которая может лично потребляться работником и его семьей или продаваться (либо обмениваться на другие товары) [2].

В современном обществе принципы организации оплаты труда начинают меняться. Существующие оплаты труда уже не могут быть эффективными. На основании чего, необходимо на законодательном уровне совершенствовать организацию оплаты труда в России.

Новые системы организации труда и заработной платы должны обеспечить сотрудникам материальные стимулы. Эти стимулы могут быть задействованы наиболее эффективно при жесткой индивидуализации заработной платы каждого работника, т.е. при внедрении бестарифной, гибкой модели оплаты труда, при которой заработок работника находится в прямой зависимости от спроса на производимую им продукцию и выполняемые информационные услуги, от качества и выполняемых работ и, конечно, от финансового положения общества, в котором он работает.

Необходимо учитывать так же, что формирование и величина прибыли зависят от выбранной системы оплаты труда.

В отечественной практике используется две основные формы оплаты труда, которые соотносятся с основными способами учета затрат труда [3]:

- первый способ основывается на учете отработанного времени. В этом случае на практике используется такая форма оплаты труда, когда оплачивается отработанное количество рабочих часов (называется повременной формой оплаты труда);

- второй способ основывается на определении объема продукции или числа операций, который произвел работник. В этом случае применяется сдельная оплата труда (называется сдельной формой оплаты труда).

Обе формы оплаты труда имеют свои разновидности. Выбор предприятием той или иной формы (системы) оплаты труда зависит от многих факторов, но в любом случае в современных условиях выбранная система должна отражать стоящие перед ним стратегические цели, управленческую философию его руководителей, традиции, а также учитывать находящиеся в его распоряжении ресурсы и материальные интересы работников.

Оплачиваемая работа является основным источником дохода для большей части населения области. На оплату труда работников списочного и не списочного состава по всем видам деятельности за 2009 год было направлено 37 520,2 млн. рублей. Наибольший удельный вес в фонде заработной платы

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

пришелся на государственное управление и обеспечение военной безопасности (14,6%), транспорт и связь (13,1%) [4].

Размер начисленной заработной платы в целом по области составил в среднем за месяц 2009 года - 13 769,5 рубля на одного работающего, увеличившись по отношению к средней зарплате по России – на 8,6% [6]. Теперь рассмотрим среднемесячную заработную плату по районам области (по крупным и средним предприятиям) за 1 полугодие 2012 года, руб.

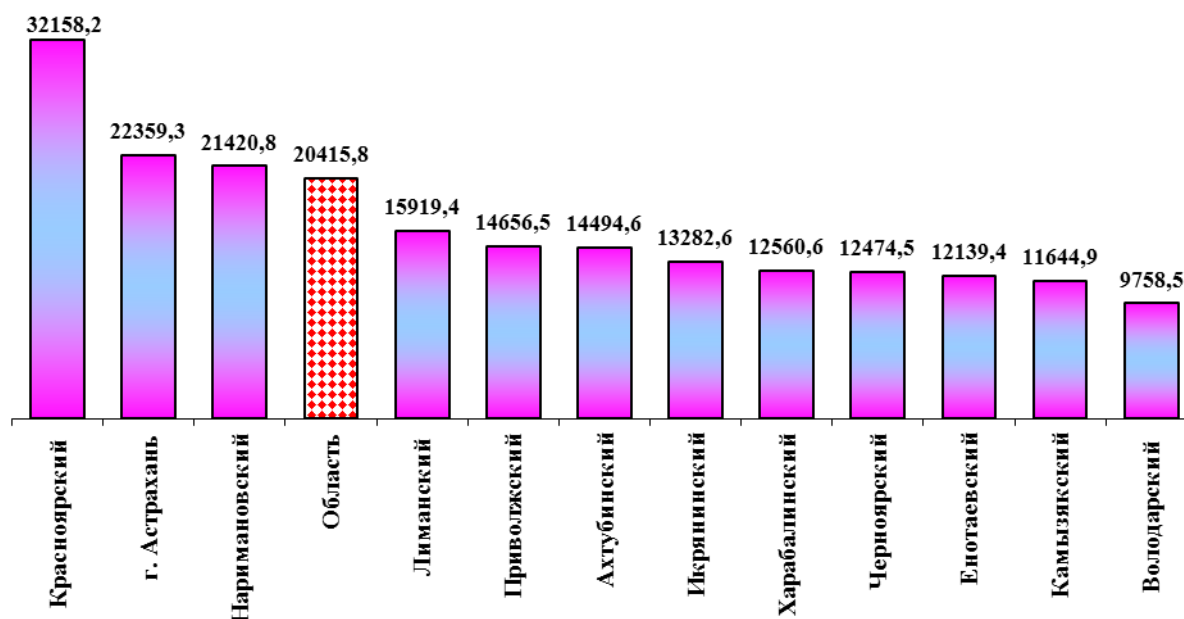


Рис. 1 Среднемесячная заработная плата по районам области (по крупным и средним предприятиям) за 1 полугодие 2012 года, руб.

Проанализировав уровень оплаты труда в Астраханской области было выявлено, что среднемесячная заработная плата по крупным и средним предприятиям Астраханской области в 1 полугодие 2012 года составила 20415,8 руб. (на 14,9% больше уровня 1 полугодия 2011 года). Выше среднеобластного уровня заработная плата сложилась в Красноярском районе (32 158,2 руб.), г. Астрахани (22 359,3 руб.) и в Наримановском районе (21 420,8 руб.).

Рассмотрев среднемесячную заработную плату по крупным и средним предприятиям Астраханской области, теперь рассмотрим среднемесячную номинальную начисленную заработную плату работникам организации по видам экономической деятельности (табл.1).

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Таблица 1

Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работникам
организации по видам экономической деятельности

Виды экономической деятельности	2009 г	2010 г	2011 г	2012 г	Темп роста 2012 / 2009 (%)
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	7071	7819	9114	10055,1	142
рыболовство, рыбоводство	8666	9607	9928	10401,5	120
добыча полезных ископаемых	38497	45121	46872	53553,3	139
обрабатывающие производства	17497	19040	21168	24171,8	138
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	14726	16933	18330	20240,4	137
строительство	13710	15245	17687	18758,0	137
оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий	9203	10355	11179	12406,3	135
гостиницы и рестораны	8739	9353	11271	11747,5	134
транспорт и связь	19009	21537	24162	26106,6	137
финансовая деятельность	24794	29202	32713	36134,4	146
операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	13487	14912	15898	17903,5	133
государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	16638	17306	19663	25431,6	153
образование	9562	9697	10634	12940,4	135

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

продолжение таблицы 1

здравоохранение и предоставление социальных услуг	10478	10900	11829	14460,0	138
предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	10695	11423	12857	14311,2	134

Рассмотрев табл.1, на которой представлена среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работникам организации по видам экономической деятельности. Можно увидеть, что самая высокая заработная плата в 2012 г. на территории Астраханской области сложилась в отрасли добычи полезных ископаемых-53553,3 руб. Это лидирующее положение сохранялось за ней на протяжении всех 4 лет. Самый низкий уровень оплаты труда фиксируется в отрасли сельское хозяйство, хотя и лесное хозяйство-10055,1 руб. [5].

За счет сохранения высоких темпов роста заработной платы в отраслях социальной сферы и замедления темпов роста в обрабатывающих производствах, значительно улучшилось соотношение заработной платы между отраслями социальной сферы и обрабатывающими производствами.

Для проведения сравнительного анализа возьмем данные Волгоградской области (рис.2).

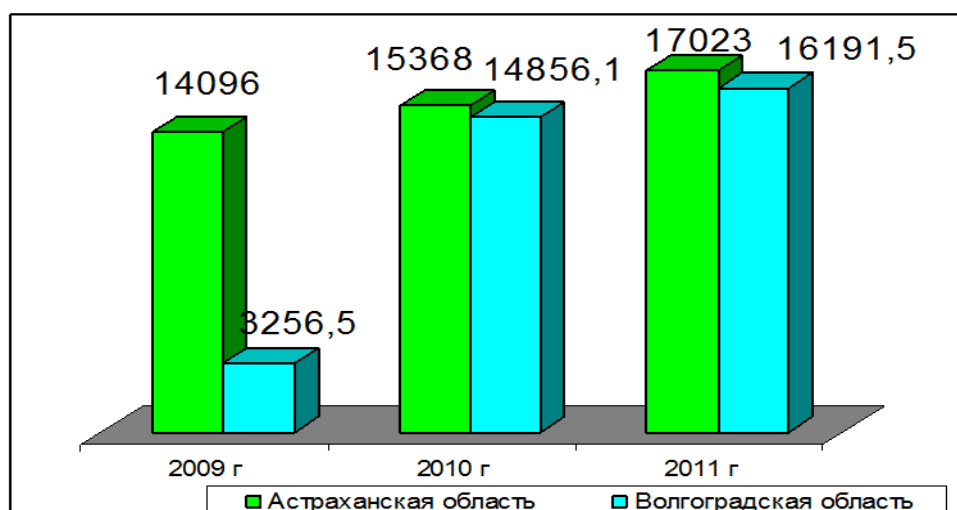


Рис. 2 Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций Астраханской и Волгоградской областей

Таким образом, можно сказать, что по Астраханской области заработная плата всегда была выше, чем по Волгоградской области, но темпы роста

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

заработной платы Волгоградской области значительно выше. Поэтому, если в 2009 г. разрыв был более, чем в 4 раза, то в 2011 г. разрыв составляет только 5%.

Также рассмотрим табл.2, на которой представлена среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работникам организации по видам экономической деятельности в Волгоградской области.

Таблица 2

Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работникам организации по видам экономической деятельности в Волгоградской области

Виды экономической деятельности	2009 г	2010 г	2011 г	Темп роста 2011 / 2009 (%)
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	13256,5	14856,1	16191,5	122
Рыболовство, рыбоводство				
Добыча полезных ископаемых	7987,3	8391,0	9712,4	122
Обрабатывающие производства	7230,7	8610,9	9175,0	126
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	26941,9	28533,1	31473,2	117
Строительство	14142,6	16691,1	18343,9	130
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	16392,6	17973,5	19426,9	118
Гостиницы и рестораны	15173,5	15934,0	17286,0	114
Транспорт и связь	10599,1	12671,4	13100,5	124
Финансовая деятельность	8020,6	9451,3	10122,6	126
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	13386,9	16005,1	17672,4	132
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; обязательное социальное обеспечение	24304,3	27501,3	30428,0	125
Образование	14133,0	17382,0	16957,9	120
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	19252,3	19569,9	22896,7	119
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	10767,5	11071,3	12343,7	115

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Самая высокая заработная плата в 2011 г. на территории Волгоградской области сложилась в отрасли производство и распределение электроэнергии, газа и воды-31473,2 руб. Это лидирующее положение сохранялось за ней на протяжении всех 3 лет. Самый низкий уровень оплаты труда фиксируется в отрасли обрабатывающие производства-9175,0 руб.

Ранее была представлена среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работникам организации по видам экономической деятельности отдельно по Астраханской и Волгоградской области. Теперь проведем сравнительный анализ уровня оплаты труда за 2011г. в Волгоградской области по сравнению с Астраханской областью (табл.3).

Таблица 3

Сравнительный анализ уровня оплаты труда в Астраханской и Волгоградской области, в 2011 году

Виды экономической деятельности	Астраханская область	Волгоградская область	Отклонения (ВО/АО)	Темп роста ВО/АО,%
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	9114	16191,5	+7077,5	178
Добыча полезных ископаемых	46872	9712,4	-37159,6	21
Обрабатывающие производства	21168	9175,0	-11993	43
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	18330	31473,2	+13143,2	172
Строительство	17687	18343,9	+656,9	104
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	11179	19426,9	+8247,9	174
Гостиницы и рестораны	11271	17286,0	+6015	153
Транспорт и связь	24162	13100,5	-11061,5	54
Финансовая деятельность	32713	10122,6	-22590,4	31

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

продолжение таблицы 3

Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	15898	17672,4	+1774,4	111
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	19663	30428,0	+10765	155
Образование	10634	16957,9	+6323,9	159
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	11829	22896,7	+11067,7	194
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	12857	12343,7	-513,3	96

По данным таблицы можно сделать вывод, что заработная плата по видам экономической деятельности за 2011г. в Астраханской области значительно отличается от Волгоградской области. Например, самая наибольшая заработная плата в Астраханской области фиксируется в области добычи полезных ископаемых, а в Волгоградской области самая наибольшая заработная плата в области производство и распределение электроэнергии, газа и воды.

Наибольший темп роста фиксируется в области здравоохранение и предоставление социальных услуг, который составляет 194%. Также в этой области значительно отличается и заработная плата разница, которой составляет 11067,7 в пользу Волгоградской области.

И, в заключении можно сказать, что проблема оплаты труда является одной из ключевых в российской экономике. От ее успешного решения во многом зависят как повышение эффективности производства, так и рост благосостояния людей, благоприятный социально-психологический климат в обществе. Одним из основных принципов организации заработной платы в современной экономике является принцип материальной заинтересованности работника в результатах своего труда. Главными требованиями к организации заработной платы на предприятии и соответственно критерием ее эффективности являются обеспечение реального роста заработной платы при снижении ее затрат на единицу продукции и гарантия повышения оплаты труда каждого работника по мере роста эффективности деятельности предприятия в целом.

Литература:

1. Невинная И. Какой должна быть настоящая зарплата // Российская газета, 2000. — №40. — С.4.
2. Угодников К. Россия не хочет быть государством бедняков // Российская газета, 2010г — №25 ст3
3. Мазманова М.С. Управление оплатой труда. – М.: Финансы и статистика. – 2007.
4. Бюллетень министерства экономического развития Астраханской области.
5. Камаев В.Д. Экономическая теория: Учебник. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС. 2008. – С.72.
6. [Электронный ресурс]. – URL: www.astrastat.ru



СУЩНОСТЬ И ХАРАКТЕРИСТИКА МЕЖДУНАРОДНОЙ АУКЦИОННОЙ ТОРГОВЛИ

*Ларионова Марина Викторовна,
Шевченко Елена Сергеевна,
Белгородский государственный
национальный исследовательский
университет, г. Белгород*

Секция: «Экономика»

Международные товарные аукционы представляют собой специально организованные, периодически действующие в определенных местах рынки, на которых путем публичных торгов в заранее обусловленное время и в специально назначенном месте производится продажа предварительно осмотренных покупателем товаров, переходящих в собственность покупателя, предложившего наиболее высокую цену [7, с.138].

Аукцион – это, прежде всего рынок. И первое, что отличает этот рынок — уникальность, индивидуальность представленных на нем товаров, которые покупают и продают крайне редко. К ним относятся — произведения искусства, антиквариат, книги. Второе — это рынок скоропортящихся продуктов: рыбы, живых цветов, пушнины, фруктов, овощей и фруктов. Цены на таких рынках меняются даже в течение дня, и, чтобы удержать равновесие между поставляемым и потребляемым количеством товара, проводятся аукционы. Еще пример — рынки чистокровных лошадей, чая, кофе, семян сельскохозяйственных культур или табака, на которых лоты могут существенно отличаться по своим качественным параметрам друг от друга.

Аукцион (лат. *auctio* [auctionis]) - публичная продажа имущества предприятий, ценных бумаг или произведений искусства и других объектов, которая производится по заранее установленным правилам аукциона. Для всех аукционов общепринятым считается принцип состязательности между покупателями. В состязании за право приобретения товара между покупателями выявляется победитель аукциона. Победителем признается лицо, которое выигрывает аукцион в соответствии с правилами проведения [3].

Аукционы предположительно существовали в Вавилоне в 5 веке до нашей эры: на них продавали девушек в замужество. Само понятие «аукцион» пришло из древнего Рима. Торги в античном мире проводились специальными людьми,

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

они назывались аукционерами. После того как случился распад Римской империи, аукционы исчезли, а потом появились в Средневековой Европе. Приблизительно в 1254 г. декрет, который был издан королем Людовиком IX, учредил профессию аукционера. Историческое появление аукциона современного типа связано с Нидерландами конца XVI - XVII веков, параллельно они получили еще большее распространение в Англии - родине крупнейших аукционных домов мира [8].

Организация аукционов происходит предприятиями, которые специализируются на их проведении: кооперативами, акционерными обществами, ассоциациями и тому подобное. Возможно проведение аукционов предприятиями, для которых торги не являются основным видом деятельности, однако в их уставе предусмотрено право на возможность проведения аукциона. К этой организационной форме относятся аукционы, которые проводятся биржами, художественными салонами, постоянно действующими выставками, музеями, торговыми организациями и предприятиями.

Реализация на аукционах ведется партиями или единичными экземплярами редкой продукции, а также производится распродажа имущества обанкротившихся владельцев, в отличие от товарных бирж.

Продавцы выставляют для продажи принадлежащие им товары. Наиболее часто на аукционах бывают представлены такие товары, как чай, кофе, семена сельскохозяйственных культур, табак, цветы, невытая шерсть, пушнина, племенные сельскохозяйственные животные, промышленное оборудование. Кроме того, существуют аукционы по продаже произведений искусства, ювелирных изделий, книг, антиквариата [1].

Аукционные торги помогают обеспечить население различными товарами народного потребления, что важно при торговле между странами.

Организация аукционов и продажа на них аукционных товаров принадлежит специализированным фирмам, они происходят как за собственный счет, так и за счет полученных комиссионных [5].

Таблица 1

Виды и типы аукционов

По виду инициативы		По составу участников	
Принудительные аукционы, реализация конфискованного имущества по разным правовым основаниям. Принудительные аукционы проводятся с помощью судебных органов и органов власти с целью взыскания долгов с неплательщиков.	Добровольные аукционы, которые проводятся по инициативе самого продавца. Организуются добровольные аукционы по инициативе самих владельцев товаров или имущества, предназначенных для продажи, это происходит с наиболее выгодной реализацией товара.	Открытый аукцион – такой аукцион, во время проведения которого участникам представлены ставки всех своих оппонентов, и в котором могут принять участие все желающие на торгах.	Закрытый аукцион – во время проведения которого участники не могут наблюдать ставки своих оппонентов и не могут внести изменения в свои ставки, здесь принимают участие только специально приглашенные лица самим организатором аукциона

Источник: [8, с.45]

По распространению выделяют следующие виды аукционов:

- английский аукцион, на нем покупатели предлагают за товар возрастающую цену пошагово, пока не останется победитель, то есть один аукционер. Его название – повышательный аукцион. Данный способ продаж соответствует в полной мере содержанию понятия аукцион – увеличение, возрастание, когда от стартовой цены идет рост;

- голландский аукцион – на данном аукционе аукционист устанавливает начальную цену товара на уровне, которая немного превышает ожидаемую цену продажи, а затем постепенно снижается цена лота, пока не произойдет предложение о покупке товара;

- скандинавский аукцион – интернет-аукцион, стартовая цена на нем в торгах по всем товарам не превышает 1 рубля. Торги проводятся с фиксированным заранее определенным шагом повышения цены, который обычно не превышает 25 коп. Возможность сделать ставку является платной. Сделавший последнюю ставку участник до момента окончания торгов признается победителем аукциона [10].

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Двойной аукцион – является обобщенной формой аукциона, при которой участие принимают более одного продавца и более одного покупателя, которые, одновременно, оповещают о своих ставках аукционисту. Этот аукцион используется при проведении биржевых торгов. При совмещении голландского и английского вариантов. Поэтому в большинстве определений биржи указывается, что биржа есть оптовый рынок, на котором торги проводятся методом двойного аукциона. По мнению специалистов Запада, двойной аукцион является наиболее эффективным методом открытых торгов, так как при проведении его проявляется конкуренция, как между продавцами, так и между покупателями товаров, а цены учитывают соотношение спроса и предложения в наибольшей мере [2].

Таблица 2

Отраслевые аукционы

Автоаукционы	продаются поддержанные и новые автомобили
Аукцион радиоволн	предоставление права коммерческого пользования радиоволнами при аукционной продаже
Валютный аукцион	аукцион продаж валютных средств
Вексельный аукцион	продажа казначейских векселей
Депозитный аукцион	торговля коммерческими банками с помощью повышения предлагаемой процентной ставки
Залоговый аукцион	на аукционе осуществляются продажи принудительного характера, в основном это происходит при продаже имущества, которое является залогом выдающегося кредита
Золотой аукцион	специально организованная продажа золота
Лесной аукцион	форма публичной продажи права краткосрочного пользования участком лесного фонда
Аукционы недвижимости	реализация коммерческой и жилой недвижимости

Источник: [8, с.89]

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Для каждого аукционного товара сложились свои центры аукционной торговли. По пушнине и меховому сырью во всем мире ежегодно проводится более 150 международных аукционов. Главными центрами аукционной торговли норкой являются Нью-Йорк, Монреаль, Лондон, Копенгаген, Осло, Стокгольм, Санкт-Петербург. Для последних лет характерно значительное увеличение объемов продаж норки на аукционах в Скандинавских странах при одновременном уменьшении значения Нью-Йорка и Лондона. Важнейшими центрами по продаже других видов пушнины являются Санкт-Петербург и Лейпциг. На Санкт-Петербургских аукционах реализуются в значительных количествах шкурки лисицы, соболя, белки, ондатры, сурка, горноста, нерпы и др. Аукционы по продаже шкур голубого песка проводятся в Копенгагене, Осло и Лондоне.

Важнейшими центрами аукционной торговли невыттой шерстью являются Лондон, Ливерпуль, Кейптаун, Мельбурн, Сидней, Веллингтон. Через аукционы в перечисленных центрах реализуется 75-80% продаж невыттой шерсти на мировом рынке. Важнейшим центром аукционной торговли ковровой шерстью является Ливерпуль, где реализуется в основном индийская и пакистанская ковровая шерсть. На аукционе в Ливерпуле продается также козья шерсть.

Для аукционной торговли чаем характерно ее перемещение в места производства этого товара. Индия через аукционы в Калькутте и Кончине продает около 70 % всего экспортируемого чая и через аукционы в Лондоне - 30%. Шри-Ланка около 70 % вывозимого чая продает через аукционы в Коломбо и 30 % - через лондонский аукцион. Африканские страны подавляющую часть экспортируемого чая реализуют через аукционы в Найроби и в Малави. Например, через аукционы в Найроби продается 85-90 % кенийского чая. На этих аукционах продается также чай из Танзании, Уганды, а иногда из Конго, Маврикия и Мозамбика. Мировую известность приобрел чайный аукцион в Сингапуре, где принимают участие фирмы из США, Японии, Австралии и Китая [4].

В России же в данный момент как раз начинается медленный подъем в области развития аукционов. Первостепенно, необходимо определить, а нужны ли международные аукционы на российском рынке? Конечно же, нужны, т.к. это позволит нашей стране получать дополнительные средства в государственный бюджет, что, в принципе, поможет нашей экономике. Наличие в стране международных аукционов, как одной из форм международной торговли, является признаком развитости государства, а также признаком того, что государство является достаточно стабильным для проведения таких аукционов. По этой причине, нашему правительству надо способствовать продолжению развития такого вида торговых отношений, а также созданию на территории нашего государства все новых и новых международных товарных аукционов, что значительно поднимет статус России в мире [7].

Литература:

1. Абрамова, Н.В. Документальное оформление торговых операций [Текст]: 2-е изд., перераб. и доп. / Абрамова, Н.В.; М.: Бератор-Пресс, 2011. – 321 с.
2. Алексеенко, И.Э. Большое искусство // Бизнес [Текст]: учебное пособие / Алексеенко, И.Э.; М.: Телеграф, 2009. - №38. - 109 с.
3. Батманова, Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения [Текст]: учеб.-метод. пособие / Батманова, Е.С., Абрамова, Н.В. М.: Пресс-Инфо, 2011. – 266 с.
4. Бахрамов, Ю.М. Организация внешнеэкономической деятельности. Особенности менеджмента [Текст]: учебное пособие / Бахрамов, Ю.М., Глухов В.В.: – СПб., 2010. – 448 с.
5. Богомолов, О.Т. Мировая экономика в век глобализации [Текст]: Учебник. / О.Т. Богомолов. - М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2010. – 359 с.
6. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учеб. для вузов / Под ред. Л. Е. Стровского. - 4-е изд., перераб. и доп. - М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2010 – 434 с.
7. Воронкова О.Н. Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление [Текст] : учеб. пособие / Воронкова О.Н., Пузакова Е. П. - М. : Экономика, 2011 – 158 с.
8. Дралин, А.И. Международные экономические отношения [Текст]: учебное пособие / А.И. Дралин, С.Г. Михнева. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2012. – 162 с.
9. Житникова А.В. Славянский базар // Бизнес [Текст]: учебное пособие / Житникова А.В.-М.: Пегас, 2010.- №47.-103 с.
10. Крючкова О.Н. Классификация методов ценообразования // Маркетинг в России и за рубежом [Текст] / Крючкова О.Н.-М.: Купол, 2010.- №4.- с.56.



**УКРЕПЛЕНИЕ СЕМЬИ,
СТИМУЛИРОВАНИЕ РОЖДАЕМОСТИ,
ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И УВЕЛИЧЕНИЕ
ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТИ ЖИЗНИ
КАК ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО
РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА**

*Леманова Полина Викторовна,
Таганрогский институт
им. А.П. Чехова (филиал), г. Таганрог*

Секция: «Экономика»

Задачей государственной социальной политики, направленной на развитие и накопление человеческого капитала, является принятие мер с целью стимулирования создания семьи, укрепления семейно-брачных отношений, улучшения условий рождаемости детей. Достижение названных целей обеспечит воспроизводство и прирост населения страны.

В настоящее время в России значительная часть российских семей не может обеспечить удовлетворительное благосостояние. Ежемесячная государственная помощь семьям с доходом ниже черты бедности способна возместить только 5–7% необходимых затрат на несовершеннолетних россиян. Рождаемость в России не обеспечивает воспроизводства населения, а тем более прирост. Коэффициент воспроизводства ниже единицы наблюдается в таких странах как Венгрия, Латвия, Эстония, Румыния, Япония. Постепенное снижение рождаемости произошло, по сути, во всех промышленно развитых странах. В 90-е г. г. XX в. уровень воспроизводства населения повсеместно опустился ниже уровня, так называемого простого замещения поколений.

Рост рождаемости обусловлен созданием благоприятных условий для укрепления семьи, включая совершенствование системы выплаты пособий гражданам, имеющим детей. Повышение рождаемости в России действительно произошло (табл.1).

Таблица 1

Общий коэффициент рождаемости в России
(на 1000 человек населения), 2000–2011гг [1]

Год	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Коф-т	8,73	9,08	9,66	10,21	10,45	10,18	10,38	11,30	12,10	12,00	12,50	12,60

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Коэффициент меньший 10 идентифицируется как очень низкий уровень рождаемости.

Коэффициент 10 – 15 идентифицируется как низкий уровень рождаемости. Общий коэффициент рождаемости (количество новорожденных на 1000 человек) в России в 2000 г. составлял 8,73. В 2011 г. коэффициент был равен 12,60. Достигнутый в 2011 г. коэффициент был по-прежнему недостаточным для естественного воспроизводства населения и не являлся результатом государственного стимулирования. Примером того, что принимаемые Правительством меры были недостаточны, служат сведения о размерах материнских пособий (табл.2).

Таблица 2

Материнские пособия в 2000-2006 годах (руб.) [2]

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Единовременное пособие женщинам, вставшим на учет в медицинских учреждениях в ранние сроки беременности	83,5	100	300	300	300	300	300
Единовременное пособие при рождении / усыновлении ребенка	1252,4	1500	4500	4500	4500	6000	8000
Ежемесячное пособие на период отпуска по уходу за ребенком до достижения им полутора лет	167	200	500	500	500	500	700
Ежемесячное пособие одиноким матерям на ребенка (выплачивается до достижения ребенком 16 лет)	58,4	70	70	70	70	70	70

Меры, принимавшиеся в 2000 – 2006 гг. с целью материальной поддержки семей с несовершеннолетними детьми были недостаточными для стимулирования рождаемости. Ежемесячное пособие на период отпуска по уходу за ребенком не компенсировало женщинам потерю заработка и составляло в 2004 г. только 500 руб., что составляло 21% прожиточного минимума (2376 руб. в 2004 г.).

Хотя Правительством Российской Федерации принимались и продолжают приниматься меры по материальной поддержке семей (в 2009–2012 гг.),

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

достигнутый коэффициент материальной поддержки по-прежнему является недостаточным для естественного воспроизводства населения, поскольку реальные расходы на содержание новорожденного в достойных условиях значительно (в разы) превышают данные показатели (таблица 3).

В настоящее время в области регулирования таких демографических процессов, как стимулирование рождаемости и укрепление семьи в Российской Федерации определены следующие направления: формирование системы общественных и личностных ценностей, ориентированных на семью с двумя детьми и более; создание социально-экономических условий, благоприятных для рождения, содержания и воспитания нескольких детей; обеспечение условий, благоприятствующих сочетанию трудовой деятельности женщин с выполнением семейных обязанностей по воспитанию детей; повышение воспитательного потенциала семьи; разработка и реализация стратегии развития доступных форм семейного обустройства детей-сирот, в том числе детей-инвалидов.

Таблица 3

Материнские пособия в 2009-2012 годах (руб.) [3-4]

	2009	2010	2011	2012
Единовременное пособие женщинам, вставшим на учет в медицинских учреждениях в ранние сроки беременности	374	412	438	465
Единовременное пособие при рождении / усыновлении ребенка	9989	10989	11700	12405
Ежемесячное пособие на период отпуска по уходу за ребенком до достижения им полутора лет	1873	2060	2194	2326
Материнский капитал	312162	343378	365698	387640

Задачами демографической политики российского государства в области стимулирования рождаемости и укрепления семьи является: создание предпосылок для повышения рождаемости; всестороннее укрепление института семьи как формы гармоничной жизнедеятельности личности; создание условий для самореализации молодежи; обеспечение адресной социальной защиты семьи, включая предоставление материальной помощи при рождении ребенка.

Одним из главных условий создания и укрепления семьи, а также увеличения деторождаемости, т. е. в целом улучшения демографической

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

ситуации, является развитие рынка доступного жилья. Правительством Российской Федерации был принят национальный проект «Доступное и комфортное жилье – гражданам России», выполнение которого было рассчитано на шесть лет. Данный проект включает подготовительный (2005 г.), первый (2006 – 2007 гг.) и второй (2008 – 2010 гг.) этапы.

На первом этапе должны были быть достигнуты такие ключевые приоритеты, как:

- увеличение объемов ипотечного жилищного кредитования;
- повышение доступности жилья;
- увеличение объемов жилищного строительства и модернизация коммунальной инфраструктуры;
- выполнение государственных обязательств по обеспечению жильем установленных категорий граждан.

Общий бюджет приоритетного нацпроекта на первом этапе составлял 212,9 млрд. руб., из них на прямые расходы выделялось 122,9 млрд. руб., государственные гарантии – 90 млрд. руб. Основную часть этих средств составляли средства федерального бюджета – 86,1 млрд. руб. и государственные гарантии – 60 млрд. руб. Средства региональных и местных бюджетов должны были составить – 36,8 млрд. руб. прямых расходов и 30 млрд. руб. – государственных гарантий [5].

Реализация проекта «Доступное и комфортное жилье – гражданам России» задерживается по причине недостатка финансовых средств у населения; отсутствия реальной возможности у подавляющей части населения приобрести комфортное жилье (несоразмерен с трудовым заработком первый взнос; велики процентные ставки по кредитам (15–19%, в некоторых регионах доходит до 21%); механизмы классической и социальной ипотеки оставляют желать лучшего.

Без содействия коммерческих организаций, в том числе крупных строительных компаний, эта государственная программа вряд ли может быть осуществлена.

Политика народонаселения – одно из важнейших направлений социально-экономической политики государства. Ее цель состоит в управлении развитием народонаселения как процессом рождения, становления и развития субъекта социальной жизнедеятельности.

Основными из направлений социально-экономической политики государства является: влияние на воспроизводство населения, которое называют демографической политикой; влияние на процесс социализации подрастающих поколений, включая подготовку к трудовой деятельности, дошкольное воспитание, общеобразовательную и специальную подготовку,

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

профессиональную ориентацию, а также нравственное воспитание, приобщение к ценностям мировой культуры и т.д.; регулирование условий труда; регулирование миграции и территориальной структуры населения; позитивное влияние на условия жизни всех слоев населения, а также жилищное законодательство, политика в области здравоохранения и медицинского обслуживания и т.д.

Россия не относится к числу стран с длительной продолжительностью жизни. В 1886 – 1887 гг. в Российской империи продолжительность жизни составляла 32 года.

В СССР в 1926 – 1927 гг. – 44 года, в 1938 – 1939 гг. – 46,5 года, в 1955 – 1956 гг. – 67 лет, в 1986 г. – 69,6 года [6].

Здоровье граждан страны как социально–экономическая категория является неотъемлемым фактором укрепления и развития человеческого капитала и представляет собой один из важнейших элементов национального богатства. В свете современных тенденций снижения воспроизводства населения, процесса его старения, уменьшения численности населения следует признать, что ценность здоровья как важнейшего ресурса, необходимого для производства материальных благ, падает [7].

На продолжительность жизни помимо генетических факторов влияют социальные факторы: здоровье нации, структура и качество питания, интеллектуальная и физическая культура, образ жизни, социальная экология, безопасность среды обитания, политическая стабильность, морально–психологическая устойчивость личности и др. [8]. Государственная социальная политика должна включать мероприятия, направленные на совершенствование перечисленных факторов.

Ниже приведены показатели ожидаемой продолжительности жизни. В разных странах. Ожидаемая продолжительность жизни – (показатель средней продолжительности предстоящей жизни) – важнейший интегральный демографический показатель, характеризующий уровень смертности населения [9]. То есть это величина, показывающая сколько в среднем проживёт группа людей, родившихся в одном году, если смертность в каждой возрастной группе останется на неизменном уровне. По каждой стране приведена продолжительность жизни населения в целом, по стране, и отдельно мужского и женского населения (табл.4).

Таблица 4

Ожидаемая средняя продолжительность жизни
2005 – 2011 гг. [10]

Место	Страна, территория	Ожидаемая продолжительность жизни, лет		
		по стране	мужчины	женщины
1	Япония	82,6	78	86,1
2	Гонконг	82,2	79,4	85,1
3	Швейцария	82,1	80,0	84,2
4	Израиль	82,0	80,0	84,0
5	Исландия	81,8	80,2	83,3
36	США	78,3	75,6	80,8
94	Доминиканская Республика	72,2	69,3	75,5
108	Иран	71,0	69,4	72,6
112	Россия	70,3	65,5	75,3
128	Казахстан	67,0	61,6	72,4
178	ЮАР	49,3	48,8	49,7
194	Свазиленд	39,6	39,8	39,4

По показателю «продолжительность жизни» Россия заметно отстает от многих европейских стран. Отличает Россию от западноевропейских стран показатель «причина смерти». В России больше, чем в других развитых странах, наблюдается смертность в трудоспособном возрасте от болезней системы кровообращения и внешних причин — травм, отравлений, убийств, самоубийств [11]. (Однако, по данным ООН, с 2003 по 2008 гг. ожидаемая при рождении продолжительность жизни в России постоянно увеличивалась с 64,9 года в 2003 г. до 65,4 года в 2008 г.) [12].

Причины высокой смертности корнями уходят в ухудшение экологической ситуации. В частности, они заключаются во вредном антропогенном воздействии на природную среду и в пагубных экологических последствиях прошлой экономической деятельности.

В 40 субъектах Российской Федерации более 54 % городского населения находится под воздействием высокого загрязнения атмосферного воздуха. Объем сточных вод, сбрасываемых в поверхностные водные объекты без очистки или недостаточно очищенных, остается высоким.

Практически во всех регионах сохраняется тенденция к ухудшению состояния почв и земель. Интенсивно развиваются процессы, ведущие к потере

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

плодородия сельскохозяйственных угодий и к выводу их из хозяйственного оборота. Опустыниванием в той или иной мере охвачены 27 субъектов Российской Федерации на площади более 100 млн. гектаров.

Количество отходов, которые не вовлекаются во вторичный хозяйственный оборот, а направляются на размещение, возрастает. При этом условия хранения и захоронения отходов не соответствуют требованиям экологической безопасности [13], что безусловно влияет на высокие показатели смертности людей трудоспособного возраста.

В последние годы Правительство Российской Федерации осуществляет инвестиции, направленные на сохранение здоровья населения. Объемы бюджетных ассигнований, направляемых на реализацию программы «Развитие здравоохранения», составляют: всего в 2013 – 2015 г. г. 30 696 275 848,2 тыс. руб., из них средств федерального бюджета – 979 147920,5. По годам: 2013 г. – 356 047 952,40 тыс. руб.; 2014 г. – 348 870 527,10 тыс. руб. Планируемые на 2015 г. – 274 229 441,00 тыс. руб., на 2016 – 2020 г. г. – 26 024 800 000,0 тыс. руб. [7].

Увеличение бюджетных ассигнований ведет к благоприятным прогнозам, о чем свидетельствуют данные табл.5.

Таблица 5

Ожидаемая при рождении средняя продолжительность жизни
(число лет, средний прогноз) [14]

Год	Мужчины и женщины	Мужчины	Женщины
2014	70,3	64,5	76,1
2015	70,6	64,8	76,3
2016	70,9	65,2	76,6
2017	71,2	65,5	76,8
2018	71,5	65,8	77,0
2019	71,7	66,1	77,2
2020	72,0	66,4	77,4

Заботы о здоровье нации начинаются с проведения социальной политики, направленной на улучшение экологической ситуации. В этом отношении Правительством Российской Федерации утверждены основы государственной политики в области экологии на период до 2030 г. В них отмечены основные положения, стратегическая цель и принципы государственной политики в

области экологического развития.

Стратегической целью государственной политики в области экологического развития является решение социально-экономических задач, обеспечивающих экологически ориентированный рост экономики, сохранение благоприятной окружающей среды, биологического разнообразия и природных ресурсов для удовлетворения потребностей нынешнего и будущих поколений, реализации права каждого человека на благоприятную окружающую среду, укрепления правопорядка в области охраны окружающей среды и обеспечения экологической безопасности.

Государственная политика в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 г. основывается на Конституции Российской Федерации, принципах и нормах международного права, международных договорах Российской Федерации, а также на федеральных конституционных законах, федеральных законах, законах субъектов Российской Федерации, документах долгосрочного стратегического планирования, включая Концепцию долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г., утверждённую распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. №1662-р [13].

Реализация государственных инициатив к 2013 г. характеризуется такими показателями, как перелом тенденции снижения численности населения; увеличение рождаемости; увеличением продолжительности жизни.

Так, в 2011 г. произошел рост численности населения на 165 тыс. человек, тогда как в период 2000 – 2005 г. г. численность населения страны ежегодно уменьшалась на 700 тыс. человек. В 2011 г. произошло значительное увеличение рождаемости: в 2011 г. родилось 1793,8 тыс. детей, что на 0,2% больше, чем в 2010 г. В этот же период произошло значительное снижение показателя смертности: количество умерших на 1000 человек меньше, чем в 2010 г.. В 2011 г. показатель смертности 13,5, тогда как в 2010 г. – 14,2. Приведённые показатели отражают положительную динамику роста населения страны. Для этого периода также характерно снижение показателей младенческой смертности. Если младенческая смертность на 1000 родившихся живыми в 2010 г. составляла 9,7%, то в 2011 г. она снизилась на 2,3%.

Произошло увеличение ожидаемой средней продолжительности жизни, которая с 2006 по 2011 г. г. увеличилась с 65,3 до 70,3 лет. Тем не менее по сравнению с другими странами мира продолжительность жизни граждан России остается достаточно низкой: она на 12,5 лет меньше, чем в европейских странах, вошедших в ЕС до мая 2004 года., и на 6,5 лет меньше, чем в европейских странах, вошедших в ЕС после мая 2004 г.

Остается достаточно высокой и составляет около 12 лет разница между

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

ожидаемой продолжительностью жизни мужчин и женщин: при рождении в 2011 г.: для мужчин 64,3 лет, для женщин 76,1 лет. Ключевую роль в показателях низкой ожидаемой продолжительности жизни играет высокая смертность людей трудоспособного возраста, главным образом мужчин.

Российская Федерация по показателю смертности в этой возрастной группе более, чем в 2 раза, опережает экономически развитые страны. Наибольшую долю в структуре смертности населения составляют болезни системы кровообращения, новообразования и внешние причины. Так, на болезни системы кровообращения приходится более 57% всех случаев смертности, смертность по причинам новообразований составляет более 14%, внешние причины смертности – около 10%.

Следует также отметить, что показатели материнской смертности в 2 раза превышают аналогичные показатели смертности в развитых странах мира. Так, в 2012 г. показатель материнской смертности в Российской Федерации составил 11,5 на 100 000 человек, родившихся живыми (на 29,0% ниже, чем в 2011 г.). При этом в 2005 г. показатель материнской смертности в Российской Федерации составлял 25,4 на 100 000 человек, родившихся живыми. Таким образом, за период с 2005 по 2012 г. г. данный показатель уменьшился в 2,2 раза [14]. Причинами высокой смертности является снижение уровня исследований в области медицинской науки, недостаточная ориентация на уровень развития мировой медицинской науки, робкое вхождение в мировой рынок инвестиций. Отмеченные факторы являются, соответственно, показателем недостаточных вложений в развитие человеческого капитала.

В современной России уровень государственного финансирования системы здравоохранения остается невысоким: 3,2 – 3,5 % от ВВП, что в 2 – 3 раза ниже, чем в странах ЕС. В соответствии с инновационным сценарием долгосрочного прогноза социально-экономического развития Российской Федерации до 2030 года расходы бюджетной системы на здравоохранение должны составить 4,7% от ВВП. В сфере медицинской науки необходимо преодолеть фрагментарность функционирующей инновационной инфраструктуры и обеспечить непрерывность процесса генерации путём внедрения инноваций, нормальных условий труда и жизнедеятельности в целом.

Базовые приоритеты развития страны заложены в концепции долгосрочного социально-экономического развития. В ней декларированы высокие стандарты благосостояния человека, означающие: доступность услуг образования и здравоохранения соответствующего качества, экологическую безопасность. В среднесрочном периоде актуальными являются: реализация мер государственной политики, направленных на снижение смертности населения от основных причин смерти; профилактика и своевременное выявление факторов

риска неинфекционных заболеваний; диагностика и лечение на ранних стадиях заболеваний, которые обуславливают наибольший вклад в структуру смертности и инвалидизации населения; профилактика и своевременное выявление профессиональных заболеваний; снижение материнской и младенческой смертности, повышение уровня рождаемости. К базовым приоритетам социальной и экономической политики в период 2013 – 2020 гг. отнесено: распространение здорового образа жизни; внедрение инновационных технологий в здравоохранение и образование, решение проблем кадрового обеспечения. На период 2013–2020 гг. целесообразным было бы планирование широкого внедрения биотехнологий в области медицины.

В концепции долгосрочного социально-экономического развития России поставлена задача, направленная на обеспечение повышения эффективности человеческого капитала и создание комфортных социальных условий для населения. Известно, что уровень конкурентоспособности современной инновационной экономики определяется, в числе других факторов, качеством профессиональных кадров. Ключевым фактором привлечения высококвалифицированных кадров к решению обозначенных проблем является обеспечение высокого уровня качества охраны здоровья и доступности системы здравоохранения.

Таким образом, в свете сказанного к условиям развития человеческого капитала относятся: стабилизация демографической ситуации в стране; снижение смертности в трудоспособном возрасте; структурная и технологическая модернизация здравоохранения; повышение роли профилактики заболеваний и формирование здорового образа жизни.

Литература:

1. Институт демографии Национального исследовательского университета "Высшая школа экономики". Демоскоп Weekly № 501-502, 5-18 марта 2012 [Электронный ресурс]/ – URL: <http://demoscope.ru>
2. Независимый институт социальной политики. [Электронный ресурс]/ – URL: www.socpol.ru
3. Пенсионный фонд Российской Федерации. [Электронный ресурс]/ – URL: <http://www.pfrf.ru>.
4. Фонд социального страхования Российской Федерации [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.fss.ru>
5. Приоритетные национальные проекты: [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.rost.ru>
6. Страна – член СНГ в 1993г.: Статистический ежегодник. М.,1994. – С. 476.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

7. Государственная программа «Развитие здравоохранения в Российской Федерации». [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.rosminzdrav.ru>
8. Жуков В.И. Россия в глобальном мире. В 3т. Т. 2. Социология, политика, культура. М.,2006.
9. Электронный словарь «Академик» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.academic.ru>
10. Официальный сайт ООН [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.esa.un.org>
11. Демографическая модернизация России: 1900–2000/ под редакцией Анатолия Вишневого Серия «Новая история», Москва. Новое издательство, 2006.
12. The World Factbook. Life expectancy at birth [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.cia.gov>
13. Основы государственной политики в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 года. Официальный сайт Президента РФ [Электронный ресурс]. – URL: <http://kremlin.ru>
14. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.gks.ru>

ОНТ

Общество Науки и Творчества

ВЛИЯНИЕ КАРБОНАТНОГО НАПОЛНИТЕЛЯ НА СВОЙСТВА БЕТОНА

*Лоскутов Алексей Валерьевич,
Черепов Владимир Дмитриевич,
Поволжский государственный
технологический университет,
г. Йошкар-Ола*

Секция: «Строительство»

В международной практике бетоноведения применяется также понятие - квазисамоуплотняющийся бетон - ASCC (Almost Self-Compacting Concrete), который в зависимости от ряда технологических и экономических факторов может содержать в своем составе меньшее количество дорогих добавок пластифицирующего типа или большее количество крупного заполнителя [1].

Исследована эффективность совместного применения суперпластификатора Glenium 51 и карбонатного наполнителя на свойства квазисамоуплотняющегося бетона. Экспериментально изучено влияние содержания модифицирующей добавки поликарбоксилатного типа Glenium 51, вводимой в пределах 0,1-0,3 % от массы цемента и карбонатного наполнителя с удельной поверхностью 350 м²/кг в пределах от 0 до 20 % от массы цемента на формирование свойств тяжелого бетона при постоянном расходе цемента 375 кг/м³. В качестве вяжущего применялся портландцемент ЦЕМ I 42,5Н ОАО «Мордовцемент». В качестве крупного заполнителя применялся плотный доломитовый щебень марки 1200 по дробимости. Исследования выполнены с применением природного кварцевого песка Студенковского карьера РМЭ с модулем крупности 2,07. Карбонатный наполнитель был получен помолом щебня Коркатовского карьера до удельной поверхности 350 м²/кг.

В качестве базового состава применялся бетон со следующим расходом компонентов: цемент - 375 кг, щебень - 1300 кг, песок - 765 кг. Из равноподвижных бетонных смесей формовались образцы - кубы с ребром 100 мм, которые уплотнялись вибрацией в течение 20 с на лабораторной виброплощадке при частоте вибрации 50 Гц и амплитуде 0,35 мм. Образцы твердели в 28 суток в нормальных условиях, при температуре 20±2°С и влажности воздуха 95±5, после чего бетон испытывался на прочность. План и результаты эксперимента приведены в табл.1.

Таблица 1

План и результаты эксперимента

№ п/п	План эксперимента Glenium Карбон. %Ц наполн.,кг		Расход воды, л	Предел проч-ности при сжатии, МПа	В/Ц
	Glenium	Карбон.			
1	0,1	0	190	28,9	0,51
2	0,1	10	180	28,0	0,48
3	0,1	20	195	27,5	0,52
4	0,3	0	180	35,2	0,48
5	0,3	10	175	35,4	0,47
6	0,3	20	185	32,7	0,49
7	0	0	200	28,9	0,53
8	0	10	210	28,0	0,56
9	0	20	215	27,0	0,57

На основании проведенных исследований установлено, что наибольшую прочность имеют составы бетона, содержащие 0,3 % добавки Glenium 51 от массы цемента и карбонатный наполнитель в количестве до 10 % от массы цемента

Литература:

1. Добавки в бетон: Технический каталог; ноябрь, 2009. - М: «BUSF Construction Chemicals», 2009. - 136 с.



ВЛИЯНИЕ ХИМИЧЕСКОЙ МОДИФИКАЦИИ НА СВОЙСТВА БЕТОНА НА ОСНОВЕ МЕСТНОЙ РЕСУРСНОЙ БАЗЫ

*Лоскутов Алексей Валерьевич,
Черепов Владимир Дмитриевич,
Поволжский государственный
технологический университет,
г. Йошкар-Ола*

Секция: «Строительство»

На современном этапе развития технологии строительства проблемы повышения качества, долговечности, экономичности бетона и железобетона успешно решаются путем химизации отрасли.

Одним из наиболее перспективных и эффективных направлений является широкое использование различных органических и неорганических соединений в качестве специальных добавок к бетону. Вводимые в незначительных количествах по отношению к массе цемента, они существенно влияют на химические процессы твердения бетона, обеспечивает улучшение его механических и физико-технических свойств, в том числе плотности, водонепроницаемости, морозостойкости, коррозионной стойкости и др. [1].

В данной работе было исследовано влияние химической модификации на свойства бетона на основе местной ресурсной базы. В качестве вяжущего применялся портландцемент ЦЕМ I 42,5Б ОАО «Мордовцемент». В качестве заполнителя использовался природный кварцевый песок Студенковского карьера РМЭ с модулем крупности 2,07. В качестве модифицирующей добавки использовался суперпластификатор поликарбоксилатного типа Glenium 51. В качестве базовых составов использовались смеси с содержанием цемента 350,450,550 кг на 1 м³ бетона, песок варьировался по трем позициям – 400, 475, 550 кг на 1 м³. Дозировка добавки Glenium 51 составляла 0,1%, 1,0%, 1,9% от массы цемента. Вода добавлялась в смесь дозировано для достижения одинакового расплыва для всех составов.

Были заформованы серии образцов в виде кубов с сечением 20x20 мм. Испытания проводились на испытательном прессе ИПэ-100. Результаты приведены в табл.1 ниже.

Таблица 1

План и результаты эксперимента

№ п/ п	Цемент, кг	Песок, кг	В/Ц	Glenium 51, % от Ц	Прочность на сжатие, кН				
					3	7	14	21	28
1	350	550	0,51	-	8,825	10,185	15,495	19,52	20,085
2	350	550	0,57	0,1	6,455	10,375	11,835	13,56	14,32
3	350	550	0,62	1,0	8,905	11,31	9,415	15,89	17,045
4	350	550	0,48	1,9	10,355	12,44	13,52	14,845	21,78
5	450	475	0,57	-	7,28	9,545	10,45	18,42	19
6	450	475	0,42	0,1	6,54	14,73	10,35	16,45	17,275
7	450	475	0,37	1,0	9,77	13,865	15,6	19,86	19,59
8	450	475	0,41	1,9	13,01	17,46	18,21	18,955	19,795
9	550	400	0,32	-	10,825	18,515	20,63	21,745	21,44
10	550	400	0,30	0,1	11,76	15,495	19,63	21,085	21,29
11	550	400	0,34	1,0	13,08	18,255	22,85	23,045	23,48
12	550	400	0,29	1,9	10,565	12,46	22,15	24,435	24,79

Проанализировав результаты, можно выделить следующее:

- наибольшее значение прочности достигают образцы с максимальным содержанием добавки суперпластификатора Glenium 51;
- образцы с наименьшим водно-цементным отношением и содержанием добавки равным 1,0-1,9% от массы цемента набирали большую прочность на ранних сроках твердения, в процентном соотношении относительно прочности на 28 сутки, чем образцы без добавок.

Литература:

1. Батраков В.Г. Модифицированные бетоны. Теория и практика./ В.Г. Батраков – 2-е изд., перераб. и доп. – М., 1998. – 789 с.



ИЗУЧЕНИЕ ВЛИЯНИЯ КВАРЦЕВОГО НАПОЛНИТЕЛЯ НА ФОРМИРОВАНИЕ СВОЙСТВ САМОУПЛОТНЯЮЩЕГОСЯ БЕТОНА

*Лоскутов Алексей Валерьевич,
Черепов Владимир Дмитриевич,
Поволжский государственный
технологический университет,
г. Йошкар-Ола*

Секция: «Строительство»

Поверхностно-активные добавки на основе поликарбоксилатных суперпластификаторов нашли широкое применение в технологии бетонов. Данные химические модификаторы широко применяются при производстве современных бетонов [1].

Цель исследований состояла в изучении влияния кварцевого наполнителя на формирование свойств самоуплотняющегося бетона. Удельная поверхность наполнителя была составляла 100 м²/кг. Бетон изготавливался на песчано-гравийной смеси (ПГС) с содержанием 45 % гравия фракции 5-20 мм. Песчаная часть ПГС имела модуль крупности 2,62 и содержала 3,7 % пылевидных фракций. Исследования выполнены на портландцементе типа ЦЕМ I класса 52,5 производства ОАО «Мордовцемент». В состав бетона вводился суперпластификатор Glenium®51 в количестве 1% от массы наполненного вяжущего. В процессе эксперимента исследовалось влияние частичной замены цемента кварцевым наполнителем. Результаты исследований приведены в табл. 1.

Таблица 1

План и результаты эксперимента

№ п/п	Расходы материалов в 1 м ³ бетона			Предел прочности и при сжатии, R ₂₈ , МПа	Марка по водонепроницаемости
	Цемент, кг	Наполнитель, кг	Вода, л		
1	485	90	215	44,5	6
2	515	60	220	43,8	6
3	545	30	225	43,5	8
4	485	0	215	44,0	4
5	515	0	220	44,3	44
6	545	0	225	43,5	6
7	575	0	230	44,6	2

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

В ходе анализа данных было выявлено, что введение в состав бетона кварцевого наполнителя позволяет повысить марку по водонепроницаемости в среднем на 30-40%. Наблюдается стабильность прочностных характеристик бетона при использовании кварцевого наполнителя, что позволяет получить экономический эффект благодаря замене более дорогого цемента на менее дорогостоящий кварцевый наполнитель.

Литература:

1. Батраков В.Г. Модифицированные бетоны. Теория и практика./ В.Г. Батраков – 2-е изд., перераб. и доп. – М., 1998. – 789 с.



ЛИЧНЫЕ НЕИМУЩЕСТВЕННЫЕ ПРАВА И ИХ ЗАЩИТА

*Маньковская Лика Петровна,
Колледж автоматизации и
информационных технологий №20,
г. Москва*

Секция: «Юриспруденция»

Личные неимущественные права тесно связаны с понятиями равенство, неприкосновенность и свобода личности человека и гражданина. Именно личные неимущественные права определяют положение человека в социуме, а значит и уровень развития общества.

Личные неимущественные права представляют собой комплексный правовой институт, включающий в себя нормы различных отраслей права.

Основу правового института составляют нормы конституционного права, то есть целая система личных прав граждан, а также устанавливающие правовые гарантии для каждого человека: право на жизнь, образование, интеллектуальную деятельность и так далее. Согласно Конституции РФ в России признается, и гарантируются права и свободы человека и гражданина согласно общепринятым принципам и нормам международного права.

И именно, основываясь на нормах гражданского кодекса, можно дать точное и конкретное определение понятия «личные неимущественные права». Личное неимущественное право - право, возникающее по поводу нематериальных благ или результатов интеллектуальной деятельности, направленное на выявление и развитие индивидуальности личности, имеющие особые основания возникновения и прекращения. Также, ссылаясь на ГК РФ, можно сказать, что личные неимущественные отношения, не связанные с имущественными, регулируются гражданско-правовыми актами, а не только защищаются.

Характеристика объектов и субъектов личных неимущественных прав

Нематериальные блага, перечисленные в гражданском законодательстве, являются объектами личных неимущественных прав (ст.150, п.1 ГК РФ). Именно такие блага, как жизнь, здоровье, личная неприкосновенность, имя, честь,

достоинство, личная и семейная тайны, неприкосновенность частной жизни являются тем, на что направлены права и возможности, именно тем, что в первую очередь защищается законодательством.

Нематериальные блага являются неотчуждаемыми и не передаются иным путем, то есть нельзя, например, арендовать, купить или продать жизнь, подарить личную тайну, передать в залог здоровье и так далее. Это является главным отличием от имущественных прав, нет экономической (денежной) оценки объектом.

Поскольку неимущественные права являются личными, субъектами выступают лица, то есть граждане. Субъективное личное неимущественное право по сути своей это совокупность возможностей.

Охарактеризовав объекты и субъекты, делаем вывод, что имущественные и неимущественные права, являющиеся составляющими основами гражданского права, совершенно не имеют сходства между собой.

Характеристика личных неимущественных прав

Неимущественные права человека законодательно закреплены Конституцией РФ. Каждый человек, каждый гражданин, любое физическое лицо имеет право на жизнь, право на здоровье, право на физическую и психическую неприкосновенность, право на благополучную экономическую окружающую среду. Это означает, что неимущественные права обеспечивают физическое и психическое благополучие личности, а также индивидуализацию личности. Каждый гражданин РФ имеет право на имя, на индивидуальный облик, на голос, право на честь, достоинство и деловую репутацию, то есть неимущественные права, конкретно создающие автономию личности. Каждый человек имеет право на тайну частной жизни (а также имеет правомочия требовать от органов власти сохранность тайны), имеет право на неприкосновенность жилища, документов и другого (неприкосновенность частной жизни).

Существуют способы защиты личных неимущественных прав:

- признание права;
- восстановление положения, существовавшего до нарушения права;
- пресечение действий, нарушающих право или создающих условия для его нарушения;
- признание не действительным акта государственного органа или органа местного самоуправления;
- прекращение или изменение правоотношения;
- неприменение судом акта государственного органа или органа местного самоуправления, противоречащего закону;
- способы, предусмотренные законом, например, опровержение сведений,

порочащих честь и достоинство гражданина.

Все эти способы защиты применяются к правонарушителю независимо от его вины. Гражданин, пострадавший в связи с нарушением личных неимущественных прав вправе потребовать возмещение морального ущерба. Можно привести несколько примеров защиты неимущественных прав. Например, неимущественные авторские и изобретательские правоотношения являются результатом творческой деятельности. Для признания прав на то или иное произведение литературы или искусства, или на новое изобретение достаточно воплощение идеи в доступной для восприятия форме – рукописи статьи, рассказы, эскизе, рисунке или же чертежа и расчетов по изобретению.

Перечень, указанный в гражданском кодексе (ст. 150 ГК РФ) позволяет включить в него иные неимущественные права - психическое благополучие. Такое право отличается от психической неприкосновенности тем, что нарушение права психического благополучия не имеет специальной направленности на нарушение личной сферы человека или его семьи, или его подсознание.

Психическое благополучие защищается, например, при высказывании материального вреда, причиненного вследствие конструктивных, рецептурных или иных недостатков товара, работы, услуги, а также вследствие недостоверной или недостаточной информации о товаре, работе или услуге.

Гражданский кодекс дает право гражданам на неприкосновенность личной документации, то есть обеспечивает неприкосновенность их личной жизни (ст. 23 ГК РФ).

Конституция РФ не позволяет разглашать тайны личной жизни человека. Любая утечка, передача сведений индивидуальной жизнедеятельности, которая может нанести ущерб лицу, наказывается по закону и рассматривается в суде (ст. 24 Конституции РФ).

Итак, подводя итог, можно выделить четыре основные группы личных неимущественных отношений, которые защищаются нормативно-правовыми актами:

- личные неимущественные права, обеспечивающие физическое и психическое благополучие (целостность) личности: права на жизнь, на здоровье, физическую и психическую неприкосновенность, на благоприятную окружающую среду

- права, обеспечивающие индивидуализацию личности: права на имя, индивидуальный облик и голос, на честь, достоинство, деловую репутацию

- права, обеспечивающие автономию личности в обществе: права на тайну частной жизни (на медицинскую тайну, тайну переписки, телефонных переговоров и телеграфных сообщений и др.)

- права на неприкосновенность частной жизни (на неприкосновенность

личной свободы, жилища и др.).

Защита личных неимущественных прав

В настоящее время само право на защиту является обычным элементом механизма гражданско-правового регулирования. Личные неимущественные права охраняются и регулируются гражданским правом. В гражданском законодательстве говорится о возможности защиты личных неимущественных прав, но не о их регулировании (ст. 2, п.2; ст. 1251, п.1; ст. 150, п.2 ГК РФ), а в отдельном пункте гражданского закона круг личных неимущественных отношений отнесены к ведению гражданского законодательства (ст. 150, п.1 ГК). Правовая защита выражается в установлении санкций к правонарушителю, то есть, направлена на восстановление нарушенных неимущественных отношений. Статьи гражданского кодекса не определяют активных действий, а указывают на защиту неприкосновенности соответствующих личных прав (ст.150-152 ГК РФ). Однако из содержания нормативно-правовых актов регулирующих личные неимущественные отношения вытекает, что, например, гражданам из других областей РФ предоставляются те же права и свобода передвижения независимо от постоянного места жительства.

Значит, гражданское право не только предусматривает защиту прав в случае нарушения, но и осуществляет регулирование.

Право на защиту чести, достоинства и деловой репутации

Любое физическое лицо имеет право на защиту чести, достоинства и деловой репутации согласно Конституции РФ.

Честь - социально значимая положительная оценка лица со стороны общественного мнения.

Достоинство - самооценка лицом своих моральных, профессиональных и иных качеств.

Деловая репутация - сложившееся общественное мнение о профессиональных достоинствах (а может быть, и недостатках) лица (гражданина или организации).

Поэтому, если распространивший эти сведения человек или организация не докажет, что они соответствуют действительности, то пострадавшее лицо имеет полное право требовать опровержения сведений, порочащих их честь, достоинство и репутацию. Таким образом, пострадавшая сторона вправе требовать, чтобы репутация складывалась на основе проверенных и достоверных сведений и была оценена в соответствии с действительностью.

Значит, целью гражданско-правовой защиты является восстановление нарушенного неимущественного интереса, а целью уголовно-правовой защиты -

наказание лица, совершившего преступление в виде умышленного распространения заведомо ложных сведений, позорящих и унижающих честь и достоинство другого гражданина. Оскорбление также влечет за собой те же наказания, но с иными сроками.

Охрана индивидуальной свободы граждан

Индивидуальная свобода граждан гарантируется Конституцией РФ. Она обеспечивает гражданам предоставление ряда личных неимущественных прав, которые позволяют сохранять жизнь от вмешательства посторонних лиц. Одним из таких неимущественных прав человека является право на имя, это позволяет личности сохранять индивидуальность.

Имя, полученное гражданином при рождении, перемена имени подлежат регистрации в порядке, установленном для регистрации актов гражданского состояния. Гражданин может использовать псевдоним (вымышленное имя) в порядке и случаях, предусмотренных законом.

Если право на имя нарушается в связи с нарушением чести и достоинства гражданина, то его защита осуществляется посредством защиты чести и достоинства (ст. 19, п.5 ГК). Также подчеркивается, что при искажении или использовании имени гражданина способами либо в форме, которые затрагивают его честь, достоинство или деловую репутацию, применяются правила, предусмотренные статьей гражданского кодекса.

Требования к внешнему облику могут определяться законодательством, регулирующим трудовые отношения с отдельными категориями работников. Это ведомственные нормативные акты, в которых устанавливаются требования к форме одежды, внешнему виду и т. п. в определенных сферах деятельности.

В отдельных случаях, когда внешний облик человека оскорбляет общественную нравственность и свидетельствует наряду с его действиями о явном неуважении к обществу, возможно привлечение такого субъекта к административной и даже уголовной ответственности.

Защита неприкосновенности жилища и тайны личной жизни граждан

Как и другие личные неимущественные права, право на неприкосновенность жилища носит абсолютный характер и выражается в возможности гражданина определять условия доступа в принадлежащее ему жилище, требовать устранения любых обстоятельств, нарушающих неприкосновенность его жилища. Если гражданину в результате нарушения указанного права причинен имущественный ущерб, он вправе требовать его возмещения.

Законом могут предусматриваться случаи, когда на получение доступа в жилище гражданина не требуется его согласия. Например, доступ в жилище

граждан в связи с обыском, пожаром, аварией электро-, тепло- и газовых сетей и так далее. Но представители соответствующих органов и организаций обязаны строго и тщательно соблюдать требования, предъявляемые законом к основаниям, условиям и порядку получения доступа в жилище гражданина без его согласия. Нарушение требований должно служить основанием для применения к нарушителям соответствующих мер защиты.

Привычки и наклонности, здоровье, физические и физиологические особенности, средства личного общения, совершаемые человеком действия, финансовые дела относятся к праву на тайну личной жизни, которая охватывает различные стороны индивидуальной жизнедеятельности человека.

Основываясь на этом, право на тайну личной жизни включает в себя: тайну личной информации, усыновления, корреспонденции и телефонно-телеграфных сообщений, следственных, нотариальных действий, медицинскую, банковскую и адвокатскую тайну, семейную тайну.

С теоретической точки зрения право на тайну личной жизни - это абсолютное право, в силу которого гражданин вправе требовать сохранения в тайне информации, полученной с его согласия или в силу закона без его согласия, а также прекращения ее распространения.

Если тайна личной жизни была разглашена без согласия гражданина, а также когда информация была получена с согласия гражданина, но с нарушением профессиональной тайны, законом будут предусматриваться особые меры защиты.

Защита личных неимущественных прав граждан уголовно-правовыми средствами является эффективной только в тех случаях, когда сам уголовно-правовой запрет, наказание и иные меры уголовно-правового характера, предусмотренные за его нарушение, являются обоснованными.

Заключение

Личные неимущественные права человека являются не только правовыми, но и в первую очередь социальными правами. Они выполняют роль защиты от постороннего вмешательства и являются инструментом, регулирующим гражданско-правовые отношения.

Правовые неимущественные отношения имеют одну главную особенность - в их структуре отсутствуют права, которые характеризуют другое абсолютное право (имущественное), что предполагает невозможность осуществлять пользование и распоряжение имуществом.

Личные неимущественные права делятся на три основные группы личных неимущественных отношений, которые защищаются Конституцией РФ, Гражданским кодексом РФ и другими нормативно-правовыми актами: личные

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

неимущественные права, обеспечивающие физическое и психическое благополучие (целостность) личности; права, обеспечивающие индивидуализацию личности; права, обеспечивающие автономию личности в обществе и права на неприкосновенность частной жизни. Правовая защита личных неимущественных прав направлена на восстановление нарушенных неимущественных отношений. Правовая защита может быть гражданско-правовой или уголовно-правовой. Различие между ними то, что целью гражданско-правовой защиты является восстановление нарушенного неимущественного интереса, а целью уголовно-правовой защиты - наказание лица, совершившего преступление в виде умышленного распространения заведомо ложных сведений, позорящих и унижающих честь и достоинство другого гражданина.

Таким образом, защита личных неимущественных прав закреплена законодательством РФ, что и обеспечивает установление нормативных санкций по отношению к правонарушителям и восстановлению нарушенных отношений.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации: принята на всенародном референдуме 12 декабря 1993 г.: с изм., внес. Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ и № 7-ФКЗ // Собрание законодательства РФ. – 2009. – № 4, ст. 445.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.12.2012) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, № 32, ст. 3301.



ВЛИЯНИЕ СЕПАРАТИЗМА НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ КАТАЛОНИИ

*Мелкумова Рита Григорьевна,
Российский экономический
университет им. Г.В. Плеханова,
г. Пятигорск*

Секция: «Экономика»

Сепаратизм, с каждым днем набирающий силу в различных странах, является мощнейшим ударом по экономике как стремящегося к отделению региона, так и страны в целом. Сепаратизм ведет к нарушению суверенитета, единства и территориальной целостности государства, принципа нерушимости границ, может явиться источником острейших межгосударственных и межнациональных конфликтов.

На сегодняшний день можно перечислить ряд стран, в которых активно нарастает сепаратистское движение. Самыми яркими примерами являются Украина, Шотландия, Испания и Италия. Все эти страны ставят под угрозу свою безопасность и стабильность экономики.

Испания – суверенное государство на юго-западе Европы и частично в Африке, член Европейского союза. Территория страны разделена на 17 автономных сообществ и 2 автономных города.

Одним из автономных сообществ и является Каталония. Каталония – исторический регион в Испании, расположенный на северо-востоке Испании. Каталония разделена на 4 провинции: Барселона, Таррагона, Лерида, Жирона. Население Каталонии насчитывает 7,5 миллионов человек. Около 65% из них коренные каталонцы. Остальные переселились сюда из южных провинций Испании преимущественно в XX-XXI вв. Постепенно плотность населения Каталонии стала самой высокой в Испании. В Испании четыре официальных языка: испанский (кастильский), каталанский, галисийский и баскский. Каталонский является вторым государственным языком Каталонии. Каталонцы очень чтут свою самобытность. В области и в ее столице Барселоне многие жители говорят исключительно на каталонском языке.

С экономической точки зрения, Каталония относится к самым развитым районам Испании. Население Каталонии составляет около 16% всего населения

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Испании и производит 23 % валового национального продукта. Каталония является промышленным регионом, в котором расположены такие отрасли как текстильная, химическая, фармацевтическая и автомобилестроительная промышленность. В промышленной отрасли Каталония обрела лидерство после гражданской войны и продолжает играть заметную роль в испанской экономике в течение последних трёх десятилетий.

Активно развивается сфера услуг, в которой занято около 64% населения. На сегодняшний день, Каталония является одним из важнейших туристических центров Испании, который каждый год привлекает множество туристов со всего мира. Но к чему может привести отделение данного региона от Испании? Все ли жители Каталонии, стремящиеся к сепаратизму, понимают значимость и серьезность последствий отделения от страны?

На наш взгляд, Каталония, стремясь к независимости, рискует многим. Она ставит под угрозу экономическое положение не только своего региона, но и всей страны в целом. Несомненно, новый статус Каталонии нанесет серьезный удар по туристической отрасли, которая в регионе занимает лидирующие позиции. Ведь с каждой сотней тысяч туристов, которые не поедут в Каталонию, автономия может потерять порядка 15 миллионов евро.

Своими действиями Каталония может значительно ухудшить экономические связи с другими регионами Испании, ослабит международные экономические отношения. Стоит заметить, что межрегиональная торговля в Испании является более интенсивной и глубокой, нежели торговля между Испанией и Португалией, Испанией и Францией или между Испанией и Европейским союзом в целом. Другими словами, каталонцы рискуют потерять множество экономических партнеров, как по стране, так и за рубежом.

Показатель уровня дохода на душу населения в регионах страны зависит от Центрального Правительства Испании. Этот коэффициент в Каталонии составляет 28,5%, в Мадриде – 35,5%, в Валенсии – 26,5%, что доказывает, что испанская налоговая система не дискриминирует против Каталонии.

Основная проблема заключается в том, что с выходом из ЕС Каталония окажется за пределами еврозоны, и банки региона не смогут обратиться за финансированием в Европейский Центральный банк. Стоит отметить, что ежегодно регион получает 365 миллионов евро в рамках Единой сельскохозяйственной политики Европейского союза. А за период с 2007 по 2013 года общая сумма полученных Каталонией от ЕС субсидий составила 2,667 миллиарда евро.

Независимость окажет влияние и на государственный долг Каталонии, который является самым крупным среди прочих автономных сообществ и составляет 27,2% от объема ВВП. При этом по подсчетам специалистов

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

независимость и последующее принятие на себя части испанского госдолга может поднять уровень каталонской задолженности до 79% от ВВП [5].

Общеизвестно, что стабильность является ключом для привлечения инвестиций. Из-за неопределенности прямые иностранные инвестиции в Каталонии в первом полугодии 2014 года сократились на 58,7%, что составляет на 689,5 млн. меньше по сравнению со средним показателем за последние два года. Это самый низкий показатель по всем автономным регионам Испании. С января по июнь 2014 года Каталония получила только 523 млн. евро, а в 2013 году за первое полугодие – 1268 млн. евро. В общем, по Испании показатель приток иностранного капитала снизился на 33 процентные единицы [4].

В табл.1 отражены данные об иностранных инвестициях в Испании с 2012 года по 2014 год, рассматриваемый период – первое полугодие.

Таблица 1

Иностранные инвестиции в Испании

Регион	2012г.		2013г.		2014г.		Отклонение 2013г.- 2014г.,%
	млн. евро	уд.вес, %	млн. евро	уд. вес, %	млн. евро	уд.вес, %	
Мадрид	4,915	71,6	3,638	55,0	3,039	68,6	-16,5
Каталония	1,157	16,9	1,268	19,2	523	11,8	-58,7
Ост. регио- ны	1,674	11,5	1,706	25,8	869	19,6	
Итого:	6,684	100,0	6,612	100,0	4,431	100,0	-33,0

в табл.1 приведены данные по иностранным инвестициям в Мадриде и Каталонии, по остальным, не упомянутым 15 регионам Испании, отражены данные в совокупности. В некоторых развитых регионах, таких как, Валенсия и Андалусия также отмечается значительный спад по данному показателю -15,6% и -58,1% соответственно [1].

Кроме того, после отделения от Испании Каталонии предстоит создать административную структуру, которая должна быть значительно мощнее существующей на сегодняшний день, а значит, и более дорогой. Ведь новая Каталония должна будет выполнять функции, которые сейчас входят в компетенцию центрального правительства. Власти нового государства вынуждены будут с нуля формировать и развивать сферу обороны, безопасности и дипломатии, которые потребуют колоссальных вложений.

Несмотря на то, что испанские власти не поддерживают идеи каталонцев, референдум всё-таки состоялся. 9 ноября жители Каталонии смогли выразить свое желание в отношении судьбы своего региона. Как считают некоторые

эксперты, единственным к чему может привести референдум, так это получение данных о том, сколько каталонцев голосуют за и против отделения Каталонии от Испании.

Референдум о независимости в Каталонии проводится не в первый раз. И судя по результатам 2014 года можно сказать, что явка избирателей оказалась ниже, чем на референдуме 2012 года, когда явка избирателей составила 3657450 человек. В 2014 году голосовать пришли 2305290 человек, из них 80,76% голосов в пользу независимости [3].

Однако сами каталонцы не считают, что независимость автономии и, как следствие, выход из Евросоюза, может хоть как то навредить. В Барселоне уверены, что в будущем все будет так же хорошо функционировать, независимо от того, останется ли Каталония в составе Европейского союза или окажется за его пределами.

Ведь Каталония — самый развитый и богатый регион Испании с превышающим средний европейский уровень ВВП на душу населения.

Кроме того, Каталония имеет очень выгодное географическое расположение с огромным количеством туристических достопримечательностей, пляжей, лыжных курортов. Останутся ли они в составе Европейского союза или окажутся вне его зоны, это не создаст проблем, так как у них всегда остается возможность получения статуса, схожего со Швейцарией. Страна находится в зоне Шенгена, не будучи страной — членом ЕС. Но даже в случае выхода из зоны Шенгенского договора у Каталонии будет возможность устанавливать собственные правила в визовой политике или даже прийти к отмене виз.

На что определенно могут рассчитывать каталонцы неизвестно, но население борется за свои права и независимость, и зачастую это стремление не дает возможности в полной мере осознать все последствия события.

Литература:

1. Хуан Веларде. Мнения касательно Каталонии // El Economista. – 2014.-№8.-с.55
2. Пепе Фарруко. Независимость – одно из сильнейших явлений // El Economista. – 2014.-№10.-с.3
3. Хорди Сакристан. Региональные выборы в Каталонии // El Economista. – 2014.-№11.-с.7
4. Хосе Мария Трипер. Неопределённость сокращает иностранные инвестиции в Каталонии // El Economista. – 2014.-№12.-с.8
5. Лопе Герреро / Мир и политика [Электронный ресурс]. – URL: <http://mir-politika.ru/15635-razmnozhenie-otdeleniem.html>.- 2014, 17 июля



ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ

*Мнацаканян Айк Володяевич,
Кудырбаев Данияр Алискерович,
Подгорная Любовь Карловна,
Астраханский Государственный
Технический Университет,
г. Астрахань*

Секция: «Экономика»

Предприниматели являются двигателем любой современной развитой экономики, поскольку они создают большинство рабочих мест, внедряют новые технологии, с помощью которых формируются наилучшие условия для совершенствования и развития различных отраслей, стимулируют рост благосостояния среднего класса, гарантируют стабильность экономики региона, обеспечивая налоговые потоки, которые меньше зависят от состояния и уровня всей мировой экономики и закладывают основу гражданского общества и политической свободы. Именно поэтому развитие предпринимательства является насущной экономической задачей для региональных властей и России в целом.

Для экономики проблема развития предпринимательства и экономической активности остаётся одной из самых актуальных, так как проблема развития обусловлена причинами многих неудач предпринимателей, которые работают в современных экстремальных условиях, а западные технологии ведения бизнеса не всегда срабатывают [4].

Астраханская область, как молодой и перспективный центр предпринимательской деятельности, выделяется среди других субъектов РФ специфическими условиями развития и способностью к экономической интеграции с другими регионами, благоприятным экономико-географическим положением для развития отдельных отраслей материального производства, наличием большого количества трудовых ресурсов, хорошими условиями для развития многих отраслей сельского хозяйства и стабильной экологической обстановкой.

Астраханская область располагает всеми предпосылками, которые

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

необходимы для эффективного развития предпринимательства в регионе, включая высокий ресурсный, производственно-технологический и кадровый потенциал.

Однако, с учетом специфики развития предпринимательства, особенно на территориях с низким уровнем его развития, наличие эффективной инфраструктуры поддержки предпринимательства становится ключевым фактором успешного развития бизнеса в регионе. Именно на основе инфраструктуры поддержки предпринимательства, на основе активного взаимодействия всех ее элементов должна осуществляться обратная связь между бизнесом и властью со стороны государства.

Поддержка предпринимательства связана, с одной стороны, с необходимостью компенсации неравных условий, в которых находятся субъекты малого и среднего предпринимательства по сравнению с крупными предприятиями, с другой - с помощью для лиц, начинающих свое дело.

Главным исполнительным органом государственной власти, регулирующим предпринимательскую деятельность в регионе и ответственным в ее развитии, является Министерство экономического развития Астраханской области.

Поддержка малого и среднего предпринимательства осуществляется Министерством в виде:

- субсидирования процентной ставки по банковским кредитам, займам, договорам финансовой аренды (лизинга);
- субсидирования части затрат субъектов малого предпринимательства, связанных с выплатой вознаграждения по гарантиям и договорам поручительства;
- предоставления грантов в форме субсидии начинающим малым предприятиям на начальном этапе деятельности;
- предоставления государственной поддержки малым предприятиям, реализующим программы энергосбережения;
- предоставления преимущественного права приобретения арендуемого имущества;
- выплаты грантов на создание инновационной компании;
- субсидирования реализуемых инновационных проектов;
- предоставления на льготных условиях офисных и производственных помещений в зданиях бизнес-инкубаторов [6].

Согласно мониторингу, который ежегодно (а также ежеквартально) проводится Министерством экономического развития Астраханской области, на начало июля 2014 года в регионе зарегистрировано 7 193 малых предприятий (включая микропредприятия), на которых занято 47 тыс. человек. К субъектам

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

малого и среднего предпринимательства относится около 40% зарегистрированных юридических лиц и более 20% всех работников предприятий Астраханской области.

Активная политика органов исполнительной власти Астраханской области, направленная на поддержку малого и среднего предпринимательства, реализовывалась в соответствии с государственной программой «Развитие малого и среднего предпринимательства в Астраханской области на 2012-2016 годы», в рамках которой в первом полугодии 2014 года на конкурсной основе оказана государственная финансовая поддержка 154 субъектам малого и среднего предпринимательства на сумму 149,3 млн. руб. (для сравнения в 2013 году поддержано 124 субъекта малого и среднего предпринимательства на сумму 157,2 млн. рублей).

В ходе реализации инвестиционных проектов субъектов малого и среднего предпринимательства, получивших государственную поддержку в форме субсидии, объем инвестиций в первом полугодии 2014 года составил 82,4 млн. руб., т.е. на 1 руб. государственной поддержки, выделенной из средств бюджета Астраханской области и федерального бюджета, привлечено 5 руб. инвестиций.

В ходе реализации проектов субъектов малого и среднего предпринимательства, получивших государственную финансовую поддержку в первом полугодии 2014 года, создано и сохранено 1 532 рабочих места.

На территории Астраханской области создана сеть бизнес-инкубаторов. В настоящее время функционируют 3 из них: в г. Камызяке, в г. Астрахани, в г. Ахтубинске.

В первом полугодии 2014 года автономным учреждением Астраханской области «Астраханский областной инновационный центр», в оперативном управлении у которого находятся здания бизнес-инкубаторов, оказана имущественная поддержка 35 субъектам малого предпринимательства, в аренду предоставлены 38 помещений бизнес-инкубатора [3].

Также Министерством экономического развития Астраханской области для управления программами поддержки малого и среднего предпринимательства создан «Информационный портал малого и среднего предпринимательства», целями которого является:

- создание инфраструктуры управления программами поддержки малого и среднего предпринимательства на основе современных информационных технологий;
- повышение эффективности исполнения государственных функций, связанных с управлением социально-экономическим развитием субъектов Российской Федерации и муниципальных образований;
- повышение качества взаимодействия органов государственной

исполнительной власти, муниципального самоуправления и субъектов малого и среднего предпринимательства при разработке и реализации мероприятий по поддержке развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации [1].

Портал пользуется большим спросом, как среди начинающих бизнесменов, так и среди предпринимателей, уже достигших определенных успехов.

В настоящее время одной из приоритетных задач России является реализация государственной политики перехода к инновационному пути развития экономики и формированию национальной инновационной системы. И, как считают многие специалисты, именно молодежная предпринимательская инициатива может стать одним из основных факторов, с помощью которого можно повысить уровень инновационного развития российской экономики.

Молодежь в большей степени готова к переменам, легче и быстрее привыкает к новым условиям, что, безусловно, очень важно для современного общества. Молодежь, как правило, отличается креативностью мышления, что положительно должно повлиять на предпринимательскую деятельность, на конкурентоспособность бизнеса. Сегодня для успешного ведения бизнеса необходимо учитывать потребительские интересы, предпочтения. Запросы потребителей постоянно меняются, поэтому рынок очень сегментирован, и емкость таких сегментов весьма незначительна. Малые предприятия, создаваемые молодыми людьми, способны особенно быстро реагировать на потребительские запросы, осваивая выпуск мелкосерийной, уникальной продукции или специфических услуг для отдельных рыночных сегментов [2].

Решением проблемы развития молодежного предпринимательства в Астраханской области стала реализация всероссийской программы «Ты – предприниматель», основной целью которой является формирование эффективной молодежной политики в сфере предпринимательства, а именно:

- проведение мероприятий по популяризации предпринимательской деятельности среди молодежи;
- реализация новых подходов в оказании мер поддержки и развития молодежного предпринимательства и инновационной деятельности молодежи;
- консультирование начинающих предпринимателей;
- сопровождение начинающих молодых предпринимателей от процедуры регистрации предпринимательской деятельности до представления отчетности в налоговые органы и внебюджетные фонды;
- проведение мониторинга бизнес – идей с целью отбора и продвижения наиболее перспективных;
- оказание поддержки в получении субсидий, грантов и государственной поддержки федерального, регионального и местного уровней;

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

- оказание помощи во взаимодействии с органами исполнительной власти и внебюджетными фондами;
- организация встреч и круглых столов работодателей обучающимися и выпускниками общеобразовательных учреждений, проведение экспертных сессий с привлечением действующих предпринимателей;
- разработка и проведение специальных профориентационных курсов для обучающихся.

Программа «Ты – предприниматель» с каждым днем привлекает все больше молодых людей, заинтересованных в бизнесе. Кроме того, участники проекта не только находят инвесторов для своих идей, но и не редко создают тандемы, объединяя свои навыки и интеллектуальный капитал, что делает их бизнес более жизнеспособным и успешным [5].

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что все структуры, составляющие областную систему поддержки предпринимательства, должны функционировать как единая система, взаимодействуя и взаимодополняя друг друга, придерживаясь единой идеологии развития, используя общую согласованную методологию.

Развитие малого и среднего предпринимательства на территории Астраханской области является продолжительным процессом, во многом зависящим от экономических, правовых, политических и других условий, в значительной степени определяемых органами государственной власти и управления. Несмотря на огромное количество проблем, от разрешения которых напрямую зависят перспективы отечественного предпринимательства, оно продолжает доказывать свою высокую адаптированность и жизнеспособность.

Процесс становления предпринимательства в Астраханской области, как и в других регионах России, носит сложный характер. Тем не менее, предпринимательство в складывающихся рыночных условиях постепенно становится заметным экономическим явлением, а сами предприниматели утверждают в качестве нового для российского общества типа хозяйствующего субъекта.

Литература:

1. Информационный портал малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]. – URL: <http://sbp.astrobl.ru/content/about/>
2. Молодежное предпринимательство как фактор развития экономики России [Электронный ресурс]. – URL: <http://scienceforum.ru/2014/345/2176>
3. Мониторинг деятельности субъектов малого предпринимательства Астраханской области по итогам I полугодия 2014 года [Электронный ресурс]. – URL: http://minec.astrobl.ru/sites/default/files/2_kv._2014.doc

4. Проблемы и перспективы развития предпринимательства [Электронный ресурс]. – URL: http://economic-innovations.com/article/problems_prospects_entrepreneurship_development
5. Программа «Ты – предприниматель Астраханской области» [Электронный ресурс]. – URL: <http://molpred30.ru/>
6. Стратегия инвестиционного развития Астраханской области до 2020 года [Электронный ресурс]. – URL: http://minec.astrobl.ru/sites/default/files/572-postanovlenie_pravitelstva_ot_25.12.2013_no_572-p_o_vnesenii_izmeneniya_v_postanovlenie_pravitelstva_astrahanskoy_obl_3431491_v1.doc



**ДЕСТРУКТИВНОСТЬ
КАК ИСТОЧНИК КОНФЛИКТА
Э. ФРОММА**

*Монастырская Наталья Игоревна,
Северо-Кавказский федеральный
университет, г. Ставрополь*

Секция: «Психология и педагогика»

Каждая теория того или иного ученого отражает его интерес в определении и понимании того, как функционирует все общество в целом или же каждый человек в отдельности. Выявление различий между людьми формирует фундамент для анализа периферии личности, в котором делается акцент на определение типов и базовых характеристик личности. Выявление сходства между людьми лежит в основе рассуждений о ядре личности, где основное внимание уделяется идентификации характеристик и тенденций, определяющих человеческую природу и проявляющихся во всех аспектах существования.

Загадка истоков жестокости и враждебности существует уже ни одно тысячелетие, в них начало множества человеческих бед, страданий и трагедий. В XX веке значительный вклад в решение этой проблемы сделал немецкий социолог, философ Эрих Фромм, яркий представитель неотрейдиизма, попытавшийся в своих работах соединить идеи психоанализа, марксизма и экзистенциализма.

Практически все работы Фромма посвящены анализу современного общества и трансформации человека под влиянием изменившихся социальных обстоятельств. Для философа, очевидно, что индивид представляет собой результат психических противоречий, биологически оправданных инстинктов и следствие приспособления к социальным условиям. Индивидуальность каждого человека находится под влиянием общественных отношений, которые воплощаются в социальном характере. Невозможно интерпретировать человека исходя только из его желания или стремления, человек в процессе социализации идентифицирует себя через различные формы человеческих отношений. Однако социальный характер в диалектическом отношении оказывает влияние на изменения в социальных практиках. Сложившийся у человека социальный

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

характер соответствует типу общества и в свою очередь, деятельность человека приносит ему психическое удовлетворение. Человек побуждается к труду не потому что его принуждает объективная структура производства и потребления, а потому что таким образом он получает удовольствие и удовлетворяет свои желания [3].

В результате индустриализации современное общество достигло такого уровня развития, когда индивид рассматривает свой творческий потенциал как товар. В итоге торжествует установка на владение, вещью становится то, что раньше не обладало предметностью. Люди с рыночным характером воспринимают мир с позиций общества потребления, то есть и вещи и люди рассматриваются с точки зрения их функций, но не с позиции их самооценности. В отличие от предыдущих эпох, человек современного общества не дорожит вещами и не придает им той или иной ценности, его потребительство приводит к тому, что он испытывает радость только от непосредственной покупки вещи, а не от ее использования. Человека в большей мере волнует вопрос престижа и комфорта, под которым он понимает удовлетворенность своим положением в структуре рынка человеческих ресурсов. Философ считает, что такое отношение к самому себе лишает человека возможности развивать иные невостребованные на рынке способности и усиливает поле конфликтов за счет конкуренции на рынке труда.

Разделение труда усугубляет деструктивность, которую Фромм определяет как страсть к господству над другими людьми и стремлением разрушать, что является проявлением некрофилии. Человек воспринимает себя через призму своей востребованности в системе производства, и соответственно не видит и не стремится видеть себя творческим и разносторонним. Так как разделение труда приводит к появлению обществ, в которых царят господство и насилие, то деструктивность отдельного человека и социальных групп увеличивается, следовательно, возрастает конфликтогенность общества.

Объектом исследования Фромма становится проблема агрессии и ее рост в современном обществе. Он использует этот термин, когда характеризует деструктивность, подчеркивая ее двойственность [2]. Для философа агрессия предполагает не только враждебные действия, но и обязательную мотивацию к причинению ущерба. Если же нет действительно направленных негативных целей, за которыми следуют враждебные действия, то это псевдоагрессия [6]. К примеру, агрессивный настрой, с которым сражаются спортсмены в некоторых видах спорта, философ не считает подлинной агрессией, так как у спортсменов нет стремления причинить действительный вред соперникам. Фехтование, стрельба из лука, различные виды борьбы появились из-за потребности поразить врага, но затем утратили свою первоначальную функцию и превратились в виды

спорта. Главным видом псевдоагрессии Фромм считает самоутверждение. Концепция агрессии как самоутверждение находит свое подтверждение в наблюдениях за связью между возрастанием мужских гормонов и агрессивным поведением. От природы мужчины наделены высоким потенциалом агрессивности, так как половая способность играет главную роль для продолжения рода. Но агрессивность, необходимая для достижения цели реализуется и в других видах деятельности, где требуется отвага, решительность и способность действовать напористо. Человек проявляет агрессию, когда оскорбляют то, что определяет его в мире людей, признанные им идеалы или религиозные убеждения.

Однако Фромм представляет и обратную сторону враждебности: желание убежать. К примеру, когда во время военных действий на человека нападает сильный страх и он дезертирует. Такова реакция человеческого мозга, что показывает возможность выбора даже в ситуации опасности: можно пойти на конфликт, а можно и убежать.

Но существует и такая форма агрессии, которая провоцирует убийство, приводит к насилию, к причинению увечий — злокачественная агрессия. Такой агрессии нет места в примитивных культурах, она не обоснована инстинктивно, но именно она проявляется в современном обществе, побуждая потрясенное войнами общество, вопрошать об агрессии [4].

При определенных социальных условиях человечество может автоматизировать и организовать производственный процесс убийства людей, как это происходило в концлагерях, во время войны. Следовательно, доминирование может приводить к страшным последствиям и порождать социальные конфликты, которые можно сравнить с глобальной катастрофой. Страшным оказывается то, по мнению философа, что люди, которые совершают массовые убийства, относятся к этому как к производственной деятельности [1]. Вырабатывается «автоматизм деструктивности, в результате устраняется реальное осознание того, что происходит. Когда процесс уже необратим, для деструктивности не остается никаких преград, ибо никто ведь и не разрушает, просто каждый выполняет свою функцию по обслуживанию машины в соответствии с программными целями» [6].

Фромм, обращаясь к сложившейся практике исследования агрессии, анализирует идеи З. Фрейда. Философ полагает, что Фрейд ставит человека перед лицом трагической дилеммы: воля к смерти побуждает человека к убийству и насилию, которое он в свою очередь направляет на себя или на другого. Человек не агрессивен применительно к обществу, только когда его разрушительная сила направлена на самого себя, а это противоестественно, поэтому агрессия к другим является сущностным качеством человека. Фромм

совершенно не согласен с такой позицией, утверждая что воля к жизни всегда сильнее инстинкта смерти. Ему также представляются неубедительными доводы К. Лоренца, который лишает человека надежды как-то уменьшить агрессию, придав ей статус неизбежного природного свойства [4].

Данная критика не означает, что философ отказывается от объяснения происходящих конфликтов в контексте враждебности. По его мнению, есть такая форма агрессии, присущая только человеку, которая в множество раз превышает животную агрессивность и во много раз более опасна в современном технократическом обществе. «Агрессивность, или деструктивность, - это зло; это не просто «так называемое зло», как считает Лоренц. Это человеческое зло» [6], которое таится в социальном характере, который заменил часть инстинктов. Но это не означает, что человек в силу характера всегда будет агрессивен, если к этому нет соответствующих социальных обстоятельств, то и нет агрессии.

Философ не считает, что война является прямым результатом проявления агрессии. Он категорически против данного обоснования конфликтов. Появление войн он связывает прежде всего с определенным социально-историческим этапом развития общества, считая, что современное общество постоянно создает условия для роста агрессивности. Агрессия не распределяется равномерно, у одной социальной группы она может быть выражена больше и ярче, чем у другой. Те социальные группы, которые не вовлечены в полной мере в общественное производство, или в силу социальных обстоятельств неожиданно исключены из новых сложившихся экономических отношений, более склонны к проявлению агрессии. Отсутствие образования является одним из главных факторов враждебности. «Такие люди накапливают в себе огромные запасы ярости, отсутствующей у тех, кто занят на производстве и ощущает свою полную вовлеченность в общественный процесс или, по крайней мере, не полную оторванность от него» [6]. В результате формируется социальный слой, который будет при каждом удобном поводе проявлять свою агрессию.

В соответствии с идеями Фромма причиной конфликтов вообще является агрессия. Но если оборонительная и псевдоагрессия порождают нормальные взаимоотношения, так как не направлены на убийство или насилие над личностью, то злокачественная агрессия порождает тяжелые социальные антагонизмы: эксплуатацию, убийства, при определенных социальных обстоятельствах и войны. Социальные группы в наибольшей степени подверженные развитию злокачественной агрессивности, это те, кто не вовлечен в систему производства, не мотивирован на саморазвитие, творчество и малообразован [5].

Фромм не считает конфликт патологией, свою концепцию личности он

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

основывает на понимании личностного конфликта, выражающегося в определенном социальном характере. Однако он разделяет конфликты необходимые развитию и конфликты, которые не являются нормой — войны, убийства, террор. Фромм относится к конфликтам как к проявлению болезни, поразившей общество, и преодоление которой требует «комплексного лечения». Как можно увидеть в работах Фромма, в каждом конкретном случае необходимо отыскивать психические отклонения и нарушения и проводить доскональный анализ отдельного индивида. Однако это лишь даст возможность объяснить или, в лучшем случае предотвратить локальные столкновения. Философ же ставит перед обществом более глобальные гуманистические задачи: изменить социальные условия, которые порождают агрессивность и создают фундамент для конфликтов. Фромм не пытается использовать свои исследования для разработки технологий урегулирования конфликтов, он скорее обращается к каждому человеку — изменить самого себя и свое отношение к тем политическим структурам, которые им манипулируют.

Литература:

1. Алфимова М.В. Трубников В.И. Психогенетика агрессивности // Вопросы психологии. – 2000. - №6. –С.112-118.
2. Бэрон Р., Ричардсон Д. Агрессия. - СПб., 1997. - 460с.
3. Колташов В. Диалектическая психология. Интернет-издание, 2005. - 65с.
4. Майерс Д. Социальная психология. СПб.: Питер, 2007. - 569с.
5. Реан А.А. Агрессия и агрессивность личности.// Психологический журнал. 1996. №5. С. 15-18.
6. Фромм Э. Анатомия человеческой деструктивности. М.: АСТ, 2010. - 624с.



КОНФЛИКТ КАК УСЛОВИЕ РАЗВИТИЯ ФИЛОСОФИИ Г.ЗИММЕЛЯ

*Монастырская Наталья Игоревна,
Северо-Кавказский федеральный
университет, г. Ставрополь*

Секция: «Философия»

Конфликт, как феномен в структуре социума, многогранное явление, в котором в единый узел соединяются самые различные по содержанию и характеру социальные связи как материальные, так и духовные: экономические, политические, нравственные, правовые, поддающиеся логическому анализу, рациональному осмыслению, выражению в логико-понятийной форме.

Немецкий философ и социолог Георг Зиммель утверждал, что «конфликт... предназначен для решения любого дуализма, это — способ достижения своеобразного единства, даже если оно достигается ценой уничтожения одной из сторон, участвующих в конфликте» [1].

Зиммель считается одним из основоположников современной социологии. Ему приписывают авторство самого термина «социология конфликта», а также приоритет в основании этой науки. Основные положения своих теоретических представлений о конфликте он изложил в главе «Спор» книги «Социология: исследование форм обобществления».

В отличие от И. Конта и Г. Спенсера, рассматривающих общество как некую вещь или организм, Зиммель понимал его как наименование определенного количества индивидов, связанных между собой интеракцией. Его интересуют такие основополагающие образцы интеракций между индивидами, которые обуславливают более крупные социальные образования.

Для Зиммеля общество — бесчисленное множество взаимодействий, из которых наиболее важным является борьба. История культуры, по его мнению, может быть осмыслена как история конфликтов и примирений, сходств и различий между людьми и социальными группами. При этом большее практическое значение имеют различия.

Очень важным представляется указание Зиммеля на тот факт, что при всем различии интересов и целей, преследуемых людьми, социальные формы

интеракции, в которых эти интересы и цели находят свое воплощение, могут быть идентичными. К примеру, ведение боевых действий, как и предпринимательская деятельность, предполагает наличие кооперации.

Прямо противоположным образом ведут себя совпадающие интересы и цели: они могут кристаллизоваться в различных формах. Экономические интересы реализуются как в рамках соревнования, так и планируемой кооперации, а агрессивность может найти себе выход с помощью различных форм конфликта — начиная с гангстерских методов ведения боевых действий и заканчивая открытыми сражениями. Анализируя формы характерные для реальности, Зиммель обнаруживает, что они практически не существуют в чистом виде: каждый социальный феномен содержит разнообразные формальные элементы. Кооперация и конфликт, субординация и классификация, близость и дистанция — все это встречается как в супружеских отношениях, так и в бюрократических структурах. Более того, в ряде конкретных феноменов наличие разнообразных форм приводит к их интерференции друг с другом таким образом, что ни одна из них не может существовать в чистом виде [3].

По мнению Зиммеля, конфликт в обществе неизбежен, а одна из главных форм — конфликт между человеком и обществом. Конфликт может выполнять важнейшие функции сохранения социальных отношений и систем. Несмотря на «социологическое происхождение» идей Зиммеля, конфликт понимается им не просто как столкновение интересов, а как выражение некой присущей людям и их отношениям враждебности.

Достаточно много внимания Зиммель уделяет той роли, которую играют социальные противоречия в жизни человека. В его представлении все эмоциональные формы проявления несогласия, которыми так насыщена человеческая практика взаимоотношений, дают возможность для развития индивидуальности и ощущения полноты жизни [1]. Враждебность, недовольство, ненависть, открытое несогласие, с одной стороны, разрушающие негативные факторы, но с другой — они дают личности осознать собственное отличие и свободу.

Во взаимоотношениях между людьми в обществе конфликты не всегда приводят к разрушению отношений, напротив пережившие ссору или разлад люди, определяют ресурс собственной свободы в сформировавшихся отношениях и обретают понимание смысла развития таких отношений в дальнейшем. Уважение — результат взаимовлияния двух противоположных чувств: благосклонность и опасения. Дистанция, которая возникает между людьми является пропорцией между симпатией, притягивающей друг к другу, и антипатией, вынуждающей избегать общения. В результате конфликт становится

важной составляющей при формировании значимых социальных отношений.

Философ задается вопросом, в какой мере человеку присуще чувство чистой враждебности, насколько можно назвать стремление к постоянному противоборству врожденным свойством людей.

Общество постоянно находится в самых разнообразных отношениях друг с другом, но только одна симпатия или дружелюбие не могут заполнить все пространство социальных связей. С помощью антагонизмов и оппозиций жители больших городов получают жизненно необходимые дистанции, и соответственно получают возможность удерживать некоторые дружеские отношения. Многообразие способов взаимодействий, возможность конфликтов и выражение антипатии создают условия для социализации. В итоге социальные конфликты создают многообразие социальных групп и тем самым формируют социальную структуру. Другими словами, противоречия внутри группы устанавливают отношения между людьми, которые разрешаются установлением персональных границ. Необходимость враждовать с другими группами дает гарантию целостности сложившихся в группе отношений.

Зиммель приходит к выводу, что любое взаимодействие в группе бывает особенно успешным, если появляется внешний враг, что равнозначно справедливо для небольших социальных групп и для целых государств, которые достигают единства общественного сознания после объявления войны. Философ считает, что все виды социальных взаимодействий являются результатом двух течений, монизма и антагонизма, которые дают возможность стабильного развития отношений [5].

Однако, как только конфликт переходит от открытого противостояния без правил, к какому либо обсуждению возможных форм реализации борьбы, то будучи подвержен некоторой рефлексии, он обретает элемент объединения, хоть степень враждебности при этом не уменьшается. В процессе развития таких отношений, конфликтующие стороны вступают во взаимодействие, которое в некоторых случаях может быть односторонним. Иначе говоря, у жертвы не будет права на собственные рассуждения по поводу происходящего, но если в процессе переговоров будут результаты, то, несмотря на остроту антагонизма, стороны все же пытаются обсуждать что-то общее, в результате создавая общее пространство. Даже если тяжелые конфликты отчасти перешли в стадию переговоров, то создаются нормы и правила осуществления враждебных действий. В итоге появляется некая традиция противостояния, которая как социальный опыт может находить отражение в разных культурных формах. Возникает и определенная система правил и норм по управлению конфликтом, а по мере осуществления и практического использования правил происходит их дополнение и расширение. Договор, заключенный в таких условиях всегда

определеннее проявляет предмет спора, и побежденная сторона проще принимает условия прекращения войны.

Мотивы объединения групп прямо пропорционально влияют на их сплоченность и толерантность. В ситуации конфликта с другой группой, люди, отстаивающие свои собственные интересы, проявляют большую готовность к компромиссу и более спокойно относятся к ситуациям раскола. Те кто борется за идеалы представляемой ими группы – большим радикализмом и безжалостностью [4]. Следуя логике философа можно сказать, что чем меньше группа, тем менее она толерантна и даже если объединение произошло под самыми гуманистическими лозунгами, это не изменит ее жестокости в плане соблюдения правил.

Зиммель в своей философии представляет несколько уровней рассмотрения конфликта. В первом уровне история представляется как процесс разрешения между формой и содержанием культуры. Именно в этом контексте используется слово конфликт, чтобы показать диалектичность истории культуры. Конфликт — принцип связи и принцип изменения культурных форм. На втором уровне борьба, вражда, антагонизмы — характеристики жизни, то, что составляет стихийность и непредсказуемость развития. То есть никогда нельзя с определенностью сказать, где произойдет конфронтация и в какой форме. Но очевидно, что борьба будет всегда. На третьем уровне Зиммель последовательно рассматривает, как может выражаться борьба людей в личных взаимоотношениях, как враждуют группы и как развивается противостояние по мере институционализации форм реализации противостояния.

Философ делает попытки описать вражду как жизненное состояние, поэтому для него отношения и действия неотделимы друг от друга. И если в современной литературе конфликт чаще понимается как осознанное сторонами противостояние, выражающееся в определенном поведении, то у Зиммеля речь идет о бессознательных чувствах вражды. Более того, борьба это в определенном смысле не столько личностное, сколько универсальное состояние жизни вообще. Поэтому он относит к случаю вражды и те, в которых враждует целенаправленно лишь одна из сторон, вторая оказывается невинной жертвой, и ее сопротивление это протест живого существа, борющегося, как и все живое за жизнь. Борьба, будучи проявлением жизни, побуждает к созданию соответствующих культурных форм. Государство и религия — это формы, которые пытаются воплотить многообразие отношений, поэтому борьба получает способы ее воплощения в виде норм, правил, мировоззрения и мировоззренческое оправдание, как необходимость стремления к миру для сохранения общности.

Во всех областях культурной жизни конкуренция играет огромную

творческую роль. Благодаря конкуренции развивается искусство, наука, новые ремесла, то есть конкуренция это средство культурного отбора. В конкуренции происходит диалектическое совпадение коллективности и индивидуальности и вновь заявляет о себе целостность жизни.

Философ также использовал термин конфликт для того, чтобы показать, что в своей внутренней жизни душа человека находится в борьбе. Внутренние конфликты развивают душу человека, формируют его духовные потребности, влияют на процесс осмысления жизненных ценностей. Борьба играет большую роль в развитии человеческой индивидуальности с одной стороны, с другой — определяет место человека в обществе и содействует социализации [2].

Так Зиммель показал, что конфликт нельзя рассматривать как исключительно деструктивный феномен, что не конфликт как таковой угрожает равновесию системы, а ее жесткость, подавляющая различного рода напряженности, которые, аккумулируясь, могут привести к ее полному разрушению.

Исследования Зиммеля по проблемам борьбы и конфликта являются классическими. Они составили целое научное направление, ориентированное в первую очередь именно на анализ различного рода противоречий в общественной жизни. Другими словами, речь в данном случае идет о формировании относительно самостоятельной научной парадигмы «социология конфликта» и в более широком плане — конфликтологической парадигмы социального знания.

Литература:

1. Гришина Н. В. Психология конфликта. 2-е изд. СПб.: Питер, 2008. — 544 с.
2. Зиммель Г. Конфликт современной культуры // Культурология. XX век. М., 1995. 481с.
3. Светлов В.А., Семенов В.А.. Конфликтология. СПб.: Питер, 2011. — 352 с.
4. Философия культуры. Том 1. М.: Юрист, 1996.— 671 с.
5. Формальная социология Г. Зиммеля //Громов И. А., Мацкевич А. 6. Светлов В.А., Семёнов В. А. Западная теоретическая социология. М.,1996. — 286 с.



НЕГАТИВНЫЕ ЯВЛЕНИЯ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РОСТ НЕЗАКОННОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ

*Монгуш Аржаана Соруктуг-ооловна,
Научный руководитель: Шаталов Е.А.,
Хакасский государственный
университет им. Н.Ф. Катанова, г. Кызыл*

Секция: «Юриспруденция»

В современной отечественной и зарубежной научной литературе негативные явления в экономике нередко именуются системообразующими криминогенными детерминантами [1, с.67].

Как известно, предпринимательство, является содержательным ядром рыночной экономики, существование которой в России насчитывает чуть больше двадцати лет, не в пример вековой истории в большинстве развитых стран.

Столь непродолжительный период времени существования в России рыночной экономики обуславливает неразвитость многих его институтов, включая и предпринимательство.

Неразвитость института предпринимательства объясняется тем, что на протяжении почти семидесяти лет этого явления в стране де-юре не существовало, т.е. все те сложные механизмы взаимодействия между элементами рыночных отношений, включая субъекты предпринимательской деятельности, начали приобретать легитимную институциональную форму только с конца 80-х гг.

В современной криминологии высказывается ряд суждений относительно непосредственных детерминант рассматриваемого вида преступления [6, с.14; 5, с.12].

Вышеуказанные авторы в экономический причинный комплекс незаконного предпринимательства включают все те экономические явления, наличие которых делает осуществление предпринимательской деятельности с нарушением закона экономически более выгодным, нежели чем легальный бизнес.

Такого рода подход, на наш взгляд, представляется верным с одной лишь оговоркой.

Как известно, главной целью любой предпринимательской деятельности

является получение максимально возможного экономического результата в виде соответствующей прибыли.

Размер конечной прибыли зависит от двух вещей: масштаба экономической деятельности и, соответственно, полученного от нее дохода и издержек, которые предприниматель должен нести в связи с ведением своего бизнеса.

Соответственно, чем больше доход и чем меньше издержки, тем больше прибыль, в связи с чем каждый предприниматель стремится увеличить первое и уменьшить второе.

Вместе с тем легальные предпринимательские институты предъявляют ряд требований, ограничивающих возможность в увеличении прибыли.

К числу таких требований, касающихся доходности, можно отнести:

- правила ведения конкурентной борьбы,
- ограничивающие субъекта хозяйственной деятельности в злоупотреблении своим доминирующим положением на рынке, в частности, в навязывании услуг и установлении монопольно высоких цен на товары;
- запрет на реализацию отдельной продукции некоторым категориям граждан;
- необходимость соответствия выпускаемой продукции определенным стандартам и т.д.

В части издержек законная предпринимательская деятельность сопряжена со следующими особенностями: налоговое бремя, необходимость обеспечения трудовых и социальных прав работников, административные издержки и т.д.

Указанные условия ведения предпринимательской деятельности являются абсолютно нормальными и вытекают по большей части из существа рыночных правил ведения бизнеса. Стремление же их нарушить является нарушением не только юридического закона, но и закона ведения бизнеса, поскольку отступлением от такого рода правил конкретный субъект предпринимательской деятельности ставит себя в неравные условия перед другими участниками рыночных отношений, т.к. получает незаконное преимущество перед ними [2, с.61].

Такого рода умозаключение, являясь полностью справедливым в условиях стабильных рыночных отношений, развитого правопорядка, учитывающего интересы хозяйствующих субъектов, благоприятного политического климата, т.е. в ситуации, существующей в некоторых иностранных государствах, не совсем корректно для России.

Проблема заключается в том, что в развитых иностранных экономиках ведение честного бизнеса, без нарушения юридических законов и законов предпринимательской деятельности может само по себе приносить прибыль, и немалую. При такой ситуации у предпринимателя нет необходимости нарушать

закон.

Нарушение же закона при ведении предпринимательской деятельности объясняется желанием извлечь сверхприбыль, что абсолютно справедливо вызывает негативное к себе отношение как со стороны делового сообщества, так и со стороны государства.

По-иному ситуация выглядит в России. При существующей экономической конъюнктуре, значительной монополизации рынков, непосильном налоговом бремени, недоступности кредитных ресурсов осуществление предпринимательской деятельности в точном соответствии с требованием закона практически невозможно, т.к. она не будет приносить прибыль, а будет убыточной.

Именно по этой причине предприниматель вынужден искать способы увеличения рентабельности своего бизнеса, в т.ч. и за счет нарушения закона.

При этом нарушение закона будет являться следствием не стремления предпринимателя извлечь сверхдоходы, а просто обеспечить минимальную рентабельность своего дела.

Таким образом, подводя итог, следует заключить, что стремление любого предпринимателя увеличить прибыльность своего бизнеса за счет сокращения издержек и увеличения дохода является абсолютно нормальным в системе рыночных отношений. В ряде случаев закон ограничивает возможность предпринимателя в возможности увеличить прибыльность своей деятельности в связи с необходимостью защиты определенных общественных институтов, что естественным образом сказывается на экономическом результате бизнеса. К числу таких ограничений, без сомнения, можно отнести и требование об обязательной регистрации субъектов предпринимательской деятельности.

Литература:

1. Бородин С.В. Борьба с преступностью: теоретическая модель комплексной программы. - М.: Наука, 1990. - 272 с.
2. Геворкян С.К. Экономические детерминанты незаконного предпринимательства в современной России // Юридический мир. 2013. № 3. С. 61 - 63.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ: в ред. Федер. закона от 21 июля 2014 г. № 277-ФЗ // Собрание Законодательства РФ. - 1996. - № 25, ст. 2954; Российская газета. - 2014. - 25 июля.
4. Фокс В. Введение в криминологию. Пер. с англ. - М.: Прогресс, 1985. - 312 с.
5. Чувыкин И.Н. Уголовно-правовые и криминологические меры борьбы с незаконным предпринимательством: дис. ... канд. юрид. наук. - М., 2002. - 229 с.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

6. Эминов Е.В. Борьба с незаконной предпринимательской деятельностью: уголовно-правовой и криминологические аспекты: дис. ... канд. юрид. наук. М., 1999. - 198 с.



ИСКУССТВО – ВИРТУАЛИЗАЦИЯ ТВОРЧЕСТВА

*Наумова Ольга Владимировна,
Государственный Академический
Университет Гуманитарных наук, г. Москва*

Секция: «Философия»

Современные ученые отмечают, что процессы динамики современной культуры в контексте информатизации имеют двойственную природу. Ускоряющийся прирост и усложнение технической компоненты с одной стороны, и изменение культурной жизни и самого сознания человека в целом (Х. Ортега-и-Гассет, С. Гроф, А. Печчеи, А. Дриккер, А. Тойнби). Поле информационного воздействия становится в таком случае и особым пространством, ризомного (Ж. Делез, Ф. Гваттари) взаимодействия «всего со всем», стратегия диалога противоположностей, и в тоже время инструментом, включения этих процессов. Информационная перегруженность нашего мира представляется причиной кризисов личности («шока будущего» по Э. Тоффлеру) и главной компонентой унификации культуры («систематизация жизненного мира» по Ю. Хабермасу).

Обращаясь к вопросу разрешения конфликта между глобализацией и личностной индивидуальностью, стоит обратить особое внимание на проблему определения границы трансформации реальности в виртуальность. Это напрямую связано со сферой художественного творчества и воплощается в опыте визуализации личностного восприятия мира (сетевое искусство, медиа-арт), поисках «альтернативного неба» в различных субкультурных движениях (компьютерные игроки, киберпанки, любители чатов), и в проектной деятельности (моделирование альтернативных сред на телевидении, в кинематографе, в Интернете). Группы людей, вслед киберпанку, меняют свои тела виртуально и реально, выражают таким образом право на морфологическую свободу, наряду с почти универсальным чувством невозможности изменить мир. В отличие от иной художественной практики, в киберпанковской философии профессионализм ценится превыше всех иных заслуг, становится обязательной важной составляющей бытия в «системе». Во многом справедлива основополагающая идея кибер-панка о том, что основой для сохранения

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

собственной свободной личности может стать творческая активность, способность к полилогу, свобода общения, которые реализуются техниками визуального мышления. В этом смысле язык визуальных образов, «новая зрелищность» выполняет адаптивную функцию в отношении личности и усложняющегося коммуникативного поля, а само образное, ассоциативное мышление становится единственным способом выживания в постиндустриальном мире.

Обращаясь сегодня к изучению тех или иных социокультурных процессов, мы должны отдавать себе отчет в том, что общество, в котором мы живем, переживает информационный этап истории своего развития. В связи с этим мы оказываемся вынужденными адаптировать методы и структуру нашего исследования в контекст информатизации. Если ранее процессом виртуализации становилось создание художественных миров, то сегодня результатом становится виртуальная реальность, выстроенная при помощи новых компьютерных технологий и методов.

Можно рассказывать часами о технических, прикладных особенностях создания артефактов искусства в виртуальной реальности. И это действительно окажется очень полезным и увлекательным разговором, так как кроме разнообразия виртуальное искусство не перестает удивлять нас новейшими разработками, техниками исполнения и функциональностью. Функциональность важно отдельно выделить как один из отличительных признаков виртуального искусства, поскольку лишь в нем она получила возможность своего прямого воплощения за счет актуализации принципа интерактивности. Тем не менее, стоит отказаться от банального описания каждого отдельного технического момента, так как, в сущности, это не является проблематичным вопросом и, как правило, отвечает конкретно обозначенным художественным потребностям.

Напротив, с общетеоретической стороны проблемы, на уровне функционирования системы как таковой, все не столь прозрачно. Скажем, появление интернета традиционно связывают с глобальной виртуализацией общества, то есть с замещением реальных предметов их образами (симуляциями). С его помощью мы получаем данные о каком-либо предмете, максимально приближенные к реальности, и в тоже время составляющие сам его образ. Возникает парадоксальный вопрос: следует ли полагать, что виртуализация является информационным процессом, возможно ли изучать с этой точки зрения и каким образом.

Если под информационным процессом полагать любую осуществляющуюся операцию над информацией, тогда любой этот процесс предполагает как минимум несколько составляющих. Прежде всего, входящая информация, то есть информация, которая воспринимается системой от внешней

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

среды. Кроме того мы имеем выходящую информацию, и в конечном итоге саму систему. Основным компонентом такой системы становится воображение и интеллект активного человеческого сознания.

Ричард Рорти и Нельсон Гудмэн, высказывают мнение, что все возможные множественные миры в своей основе символические конструкты. Каждый новый мир творится из предыдущих, и процесс миротворения осуществляется композицией и декомпозицией предыдущего материала. Мы помним, что виртуальная реальность актуализируется лишь при наличии взаимодействующего с ней субъекта. Тем самым именно человек становится централизующим компонентом системы виртуальности. Технологии призваны выполнять лишь преобразующую функцию, что не менее важно, так как тем самым они берут на себя роль посредника и если скажем при использовании телеграфа, такие посредники отвечали за качество, а, следовательно, и искажение сигнала, то, что уж говорить о современных технических и программных средствах. В некоторых случаях они способны не просто перерабатывать до неузнаваемости первичную информацию. Но и случайным образом генерировать совершенно новую. Однако не стоит забывать, что ни одна новейшая программа не станет работать без первичного запроса, заложенного человеком, пусть даже на программном уровне, но запрос формирует лишь деятельный интеллект человека.

Далее, все возможные информационные процессы, происходящие в человеческом обществе, стоит разделять на внутренние (мышление) и внешние (коммуникации). Виртуализация и в этом случае берет на себя двойную роль. Внешним этот процесс становится благодаря использованию средств коммуникации при замещении, структурировании и трансформировании информации в образы информационных технологий. С другой стороны, - это процесс определенно внутренний, поскольку восприятие образа полностью зависит от оригинального сознания человека, и лишь неповторимый и в каждом случае строго индивидуальный характер мышления определяет, каким будет извлечение поступающей информации.

В результате процесса виртуализации медиапространство находится в постоянном изменении. Термин «киберпространство» ввел в употребление Уильям Гибсон в романе «Нейромант», обозначая с его помощью всю совокупность информации, которая содержится в компьютерных сетях. На сегодня Интернет можно рассматривать как цельное «псевдопространство», которое в большей или меньшей степени является глобальным информационным полем, а по своей сути есть ничто иное, как информационная проекция реального пространства. Формирование этой сети стало возможным благодаря развитию компьютерных технологий. Вследствие этого, оно несет на себе

прежде всего кибернетический характер, хотя безусловно не ограничивается его границами.

Поскольку в самом термине киберпространство подразумевается рассмотрение виртуализации как пространства, то это предполагает наличие некоего мира, обладающего метрикой и протяженностью, которое могло бы быть представлено сознанием человека в привычных ему категориях. Разумеется, в сознании каждого человека по-разному, ведь главной особенностью киберпространства становится то, что традиционное представление о расстоянии и масштабах, смысловых связях и т.д. в нем не играют никакого значения. При анализе глобальной сети Internet, современные исследователи единодушно склонны обращаться к понятию «ризомы» для раскрытия сущности её функционирования и устройства.

Но не протяженность, а связность и содержательная полнота, является главной характеристикой киберпространств. Именно отражение множества точек зрения и позиций делает киберпространство социальным феноменом. Оно наполнено реальными людьми, а точнее их образами, которые складываются из текстовых сообщений, аудио и видео материала и др.

Гипертекст в пространстве глобальных сетей – это язык общения человека с машиной. Лишь благодаря ему осуществляется коммуникативный процесс. Сейчас существует множество специальных программ, чтобы позволить любому пользователю создание подобных документов, хотя еще совсем недавно на это был способен лишь специально обученный профессионал. Эта доступность обеспечила скорейшие темпы прироста личных web-ресурсов, которые и представляют редуцированный образ человека, складывающийся из набора текстов о нем.

На сегодня киберпространство, или виртуальная реальность – продукт совместного творчества колоссального множества людей, контролируемый и управляемый.

Искусство стало инструментальным способом выражения в виртуальной реальности. Такие традиционные типы искусства, как музыка, живопись, поэзия, литература, а позднее фотография, кино и телевиденье, обрели новое воплощение в принципиально новых областях применения. С развитием техники к ним добавились кино и телевидение. Задача любого искусства - передать зрителю иной субъективный образ мира. В этом смысле виртуальное искусство опережает традиционное, так как дает человеку возможность участия в сотворении нового мира, по средствам интерактивности. Однако не все виды виртуального творчества позволяют осуществлять нечто подобное. Некоторые из них, есть лишь технически усовершенствованные образы традиционных типов художественного.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Использование компьютеров в области поэзии и литературы, пока ограничено возможностью хранения произведений в электронном формате. Кроме возможности быстрого получения нужной информации по глобальной Сети, многие писатели используют ее как интеллектуальную пишущую машину. Стоит отметить, что некоторые черты интерактивности постепенно вводятся и в эту сферу искусства, к примеру, когда написание произведения или его прочтение предоставляет возможность альтернативного пути развития сюжета, но, тем не менее, сегодня подобного рода проекты носят скорее единичный, экспериментальный характер.

В остальных областях искусства достижения более ощутимы.

В живописи, определенный пакет программ предоставляет пользователю огромный выбор необходимых инструментов. Созданное произведение может быть многократно скопировано и переведено на твердый носитель.

С тех пор, как человек научился переводить звук в цифровую форму, процесс создания музыкальных произведений также существенно упростился. Как правило, различные инструменты записываются отдельно, сохраняются и копируются. После этого, при помощи нажатия клавиш музыкант может компоновать их столько раз, сколько требуется для достижения совершенства.

Возможности кино весьма ограничены, и в целях достижения реальности требуется создание отдельных сложных сцен специальных эффектов (взрывы, сцены катастроф и т.д.). Поэтому, технологии 3d и анимации заняли такое прочное место в кинопроизводстве. Эти технологии все шире применяются по созданию предельно реальных, несуществующих объектов. Телевидение также не избежало проникновения виртуальной реальности. Красочные заставки и несуществующие персонажи, в том числе и виртуальные ведущие, привычны нашему глазу. Виртуальные актеры, процесс создания которых весьма сложен, в итоге поражают зрителя своей естественной мимикой и телодвижениями.

Художественность искусства и интерактивность в обращении соединили в себе компьютерные игры, раскрывая для нас подлинный путь в виртуальную реальность. Зародившиеся в начале 1980-х годов, они с потрясающей быстротой эволюционировали до настоящих миров, с предельно достоверным антуражем. Фактически игры создали свои собственные вселенные. О их популярности говорит появление «игровых доменов» – сообществ поклонников электронного действия. Именно компьютерные игры заставили нас заговорить о компьютерной наркомании, и заняться всерьез исследованиями феномена погружения в виртуальные миры, поскольку количество людей, выпадающих из реальности в пространство игры приняло огромные масштабы.

Технологические средства виртуальной реальности активно стимулирует все новейшие творческие проекты. Например, фирма Silicon Graphics создала

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

системы типа вижуанариумов. С их помощью человек может парить над архитектурными памятниками и подлетать к художественным полотнам в картинных галереях для рассмотрения их деталей [1]. Такой прорыв стал возможен, в первую очередь благодаря тому, что программное обеспечение сделало возможным то, что раньше было доступно лишь профессионалам. В результате множество творческих людей, в своей основной массе любителей направили свои креативные силы на разработку нового. Так создать реалистичный ландшафт в трехмерной графике может практически любой человек, при достаточном упорстве. Создание своего «виртуального мира» захватывает своей амбициозностью. Но подобные художественные произведения могут носить и весьма серьезный культурно-исторический характер. Так они могут воплощаться в информационное восстановление, виртуализации окружающей среды и ее объектов. Каждый город уже сегодня может иметь библиотеку собственной архитектуры и истории. Не выходя за стены собственного дома, пользователь прогулялся бы по древнему Риму, совершил бы поучительную экскурсию в Лувр или Эрмитаж – не важно, находится ли сейчас пользователь физически в Арабских Эмиратах или на Аляске. Это дает совершенно новый импульс развитию интенациональных и межрегиональных связей [2].

Кроме дублирования окружающей среды, возможно воссоздание или дублирование людей и животных. При этом осуществляется восстановление внешнего облика, анимация виртуального изображения, коррекция особенностей движений, синтез по аудиозаписям человеческого голоса, наделение характером. В общем, всевозможные стороны человеческой личности могут быть продублированы в виртуальном двойнике, кроме одного – интеллекта, то есть автономного, независимого, рефликсирующего сознания.

Дальнейшее движение по пути усложнения этих техник предрекает зарождение еще более шокирующих и инновационных типов искусства, поскольку технологии виртуальности дают средства для неограниченного, свободного самовыражения.

Литература:

1. Прохоров А. Реальность о виртуальной реальности. - М.: Silicon Graphics, Inc., 1997. – [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.sgi.ru/articles/6.html/>
2. Официальный сайт Уральского федерального университета [Электронный ресурс]. - URL: <http://mp.ustu.ru/Users/vr/>



ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ «МЯГКОЙ СИЛЫ» С КИТАЙСКОЙ СПЕЦИФИКОЙ

*Нежданов Владимир Львович,
Тюменский Государственный
Университет, г.Тюмень*

Секция: «Политология»

Конец XX - начало XXI века характеризуется в мировой политике как некий рубеж между «старым» и «новым» восприятием государственной силы и ведения международных отношений. В это время рождаются две теории, которые стали одной из основ современной дипломатии и мировой политики. Они получили свое развитие, опираясь на концепцию, предложенную Гансом Моргентау в 1948 году. В своей книге «Международная политика» Моргентау отмечает девять элементов сильного государства, которые могут быть разделены на «жесткие» (материальные), как территория, ресурсы, боеготовность, и «мягкие» (нематериальные), как национальная мораль и характер, дипломатия и миролюбивая политика [9]. Такое представление о международной политике в 1980-х годах легло в основу формулы для расчета совокупной государственной силы, которая была предложена американским ученым-политологом Р.С.Клайном. Формула заключалась в том, что государственная сила равнялась произведению территории, населения, экономической и военной мощи на стратегический замысел внешней политики и волю к его осуществлению. Таким образом впервые внешняя политика государства была обоснованно разделена на две сферы - сила и воля. Однако уже в 1990-х годах соотечественник Клайна Дж. Най усовершенствовал предложенную концепцию и предложил деление внешней политики государства на «твердую силу» (hard power), включающую военную, экономическую и политическую мощь, и «мягкую силу» (soft power), заключающуюся в привлекательности государственной модели развития, культуры и искусства государства, образовании и науки, распространения языка и действия дипломатии, а также другие «нежесткие» политические действия [4].

Термин «мягкая сила» сразу получил резонанс в китайских политических и политологических кругах. Первым из китайских политологов, кто отреагировал на появление концепции Дж. Найа был Ван Хунинг. В своей статье, опубликованной в журнале Фуданьского университета в марте 1993 года, Ван

Хунинг, разбирая концепцию Дж. Ная, уделяет большое внимание таким ресурсам «мягкой силы» как культура, политические идеи и внешняя политика. Данная статья поднимает вопрос, ставший краеугольным камнем развития китайской политической мысли в сфере «мягкой силы», что должно выходить на первый план: культура или дипломатия. В рассматриваемой статье Ван Хунинг в итоге фокусирует свой взгляд на культуре и отмечает, что «если государство обладает замечательной культурой и идеологической системой, другие государства будут стремиться к развитию теми же средствами. По этой причине нет необходимости использовать «жесткую силу» и политику, которые гораздо дороже, однако менее действенны» [12]. Опора на культурный и идеологический аспект политики «мягкой силы» отмечен и у других китайских политологов. Так, Мэн Хонгхуа в одной из своих работ отмечал, что политика «мягкой силы» включает в себя пять основных компонентов: культуру, нормы, привлекательную модель развития, участие в международных институтах, а также положительный внешнеполитический имидж государства [8].

Вместе с этим необходимо отметить, что первое десятилетие изучения «мягкой силы» в Китае было посвящено философской стороне концепции. Основная дискуссия в 1990-е годы развивалась вокруг вопросов о переводе термина «мягкая сила» на китайский язык, происхождение ресурсов «мягкой силы», её развитие и потенциал [10]. Основная практическая дискуссия развивалась вокруг вопросов: о применении «мягкой силы» во внешней политике, о предположительном влиянии «мягкой силы» для решения внутренних проблем, о включении концепций традиционной культуры как инструментов политики «мягкой силы» [10]. Интересен лингвистический аспект дискуссии. В 1990-е годы в политологических кругах Китая появилось четыре используемых термина для обозначения политики «мягкой силы»: *ruan shili*, *ruan lilian*, *ruan guoli*, *ruan quanli*. Эти понятия переводятся как «мягкая власть», «мягкая мощь», «мягкая национальная мощь» и «мягкое право» соответственно.

Впервые официальная интерпретация «мягкой силы» КНР была озвучена в политическом докладе Ху Цзиньтао на XVII Съезде Коммунистической партии Китая в 2007 году [3]. Так, в VII части доклада под лозунгом «Стимулировать широкое развитие и процветание социалистической культуры» приведены четыре принципа китайской «мягкой силы». Во-первых, Ху Цзиньтао призвал к созданию системы основных ценностей социализма и повышению притягательности и цементирующей силы социалистической идеологии. Во-вторых, прозвучал призыв к созданию гармоничной культуры и культивации цивилизованных нравов и обычаев. В-третьих, Председатель КНР отметил, что необходимо поднять на щит китайскую культуру и создать общий духовный очаг китайской нации. Наконец, был произнесен тезис о необходимости инноваций в

китайской культуре и наращивания живительных сил культурного развития [3]. Таким образом, основной целью китайской «мягкой силы» является создание альтернативной Западу модели мирового культурного порядка, ядром и примером которого должен стать Китай. Важно заметить, что официальный Пекин для обозначения принципов политики «мягкой силы» выбрал словосочетание *ruan shili*, что дает предположение утверждать о рассмотрении такой политики Китаем как источника власти. Интерпретация Китаем «мягкой силы» не была создана на пустом месте, ей предшествовала подготовка в виде реализации и работы научной концепции развития КНР.

Научная концепция развития была представлена Ху Цзиньтао на 16 Съезде КПК в 2003 году [11]. В данной концепции отсутствует сам термин «мягкая сила», который как уже известно впервые прозвучал в 2007 году. Однако основные принципы и характеристики научной концепции развития подчеркивают «нежесткий» характер идеи. Кроме того, что научная концепция развития Китая предполагает решение внутренних проблем и вызовов в КНР, она предлагает универсальную модель государственного развития из шести пунктов. Первое - демократизм и правовое государство; второе - справедливость и равное для всех правосудие; третье - общественная целостность и братство; следующее - приведение идей в жизнь; пятое - стабильность и всеобщий порядок; наконец - гармония. Стоит отметить, что концепция ставит на первое место развитие общества и отдельного человека, что позволяет ей быть основой «мягкой силы», которая предлагает не только культуру и язык, но и общественную модель [11]. Основываясь на этой концепции, Китай в 2005 году выдвинул идею построения «гармоничного мира», впервые официально предложив универсальную модель развития [4].

Вместе с этим необходимо отметить, что после XVI Съезда КПК в ЦК партии стали проводиться так называемая «коллективная учеба», на которой рассматривались важные вопросы политики. Так во время коллективной учебы в конце мая 2004 года был рассмотрен вопрос «ускоренного строительства «мягкой силы» Китая». Однако стоит отметить, что тема «мягкой силы» в 2004 году была поднята неофициально во время обсуждения. Вместе с этим термин «мягкая сила» был озвучен и рассмотрен в ЦК КПК [1].

Таким образом, можно было бы сказать, что история «мягкой силы» Китая начинается с 2003 года, что было бы верно. Ведь активное распространение изучения китайского языка началось в 2004 году с открытием первого Института Конфуция, само провозглашение «мягкой силы» произошло в 2007 году. Однако некоторые исторические факты и мнения внутри китайского руководства позволяют взглянуть на данный вопрос с разных ракурсов.

Лозунги, которые легли в основу научной концепции развития КНР и

политики «мягкой силы» КНР, ставят в центр развитие и благосостояние отдельного человека, рассматривают отношение к народу как к основе государственности. Эти идеи созвучны с традиционной конфуцианской идеологией, которая требовала от правителя постоянной заботы о благосостоянии общества. Вместе с этим идеи опоры на общество имеют общие связующие нити с концепцией «трех народных принципов» Сунь Ятсена: национализм, народовластие, народное благосостояние [1].

Также стоит заметить, что до 2000-х годов Китаем предпринимались попытки ввести отдельные элементы «мягкой силы» в распространении китайского языка за рубежом и в деле воссоединения Родины. Однако эти политические программы не были взаимозависимы, они ограничивались лишь узким кругом проблем. Так Государственная канцелярия по распространению китайского языка (сокращенно Ханьбань) существует в составе министерства образования КНР с 1984 года [5]. При этом в 1984 году был разработан международный квалификационный тест на знание китайского языка, носящий название HSK (*ханьюй шуэйпинг каоши*). Однако вплоть до 1991 года возможность сдать этот тест была только в КНР, так как не существовало площадок вне Китая. Всплеск сдачи HSK начинается с 2004 года, когда ханьбань начинает развитие сети Институтов Конфуция, которая направлена как на изучение китайского языка иностранцами, так и познание китайской культуры, традиций, истории и проведении экзаменов.

Другим примером однобокого подхода к «мягкой силе» являются отношения с Тайванем, а именно попытки воссоединения Китая. В 1991 году в Пекине было создано НПО под названием Ассоциация за развитие связей между берегами Тайваньского пролива. В 1990 году в Тайбэе была создана похожая организация под названием Фонд обменов через Тайваньский пролив. Целью пекинской организации была активизация контактов и развитие отношений [6]. Однако успех и катализация процессов начались после провозглашения построения единого культурного пространства Китая в рамках научной концепции развития. Таким образом, «мягкая сила» приносит результат только во взаимодополняющих конструктах, но не в рамках отдельной узкой программы.

Одна из интересных зависимостей в истории становления китайской «мягкой силы» заключается в том, что идеи научной концепции развития и концепции «гармоничного мира» могли быть заимствованы из «пяти принципов мирного сосуществования» или Панча шила, заключенного в 1954 году между КНР и Индией [7]. Дэн Сяопин подчеркивал, что «лучшим способом реализации межгосударственных отношений является соблюдение пяти принципов мирного сосуществования. Все прочее ведет к противоречиям» [4]. Сопоставляя

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

принципы и научную концепцию можно встретить схожие моменты. Так, первый принцип утверждает уважение территориальной целостности и суверенитета. Если, пользуясь теорией реализма, представить государство в качестве индивидуума, то данный принцип может быть воспринят как верховенство закона. Ненападение в принципах созвучно с всеобщей равной ответственностью перед законом. Невмешательство во внутренние дела - общественная целостность и братство. Равенство - демократизм. И наконец, мирное сосуществование близко подходит к гармонии. Бесспорно можно считать, что эти принципы не имеют общего с научной концепцией. Однако в китайском руководстве есть движение, которое полностью уверено в том, что ссылаясь на 5 принципов Дэн Сяопин подразумевал развитие идей научной концепции.

Так, в интервью в газете Женьмин Жибао, заместитель заведующего кафедрой социологических наук партийной школы ЦК КПК Ван Хайчао выражает мысль, что вся «мягкая сила» КНР получает свое развитие с 1978 года. Он считает, что политика реформ и открытости, начавшаяся в 1978 году, к 1990-м годам перешла в фазу устойчивого развития. Устойчивое же развитие в свою очередь, подхватив волну глобализации перешло в фазу, ориентированную на развитие и благосостояние каждого отдельного человека, что и привело к развитию «мягкой силы» в политической мысли [11].

Наравне с теорией о том, что ЦК КПК вело разработку стратегии развития политики в долгосрочной перспективе, начиная с 1978 года, существует идея об ускоренной разработке «мягкой силы» КНР. Дж. Най указывает, что применение «мягкой силы» порой необходимо в определенной ситуации [4]. Одной из таких ситуаций является усиление государственной мощи как в политике и экономике, так и в военной сфере и весе в мировой политической жизни. Бесспорно, что таким образом рождаются мифы и страхи относительно новой силы. Именно в таком состоянии оказался Китай после десятилетия ускоренного развития и получения новых скоростей в начале XXI века. Данной точки зрения придерживается заместитель директора отдела исследования политики ЦК КПК Джен Синли. В своем комментарии по поводу научной концепции развития и «мягкой силы» КНР в Женьмин Жибао он выдвигает предположение, что реальная работа по разработке «мягкой силы» была начата только по получении итогов 9-й пятилетки (1996-2000) [11]. Джен Синли отмечает, что только в 2000 году по получении общей статистики оказалось возможным предпринять новые способы ведения международных отношений, так как это была первая пятилетка, когда КНР показала устойчивое развитие.

Рассматривая историю происхождения «мягкой силы» КНР с точки зрения западных экспертов, стоит обратиться к интервью Дж. Ная гонконгской газете

Вэньхуэйбао. Дж. Най отталкивается от даты XVII Съезда КПК, где и был официально произнесен термин «мягкая сила». Вместе с этим, обращая внимание на культурный пласт Китая, Най отмечает, что идеи универсальной государственной модели, «мягкой силы» и политики могут быть заимствованы и осовременены из трудов Конфуция и Лао-цзы [2].

Интересно отметить, что современный взгляд на практическое применение политики «мягкой силы» Китаем рождает новые грани понимания этой концепции. Так, политолог Ли Мингдзианг указывает, что «мягкая сила» не может содержаться в определенном ресурсе или идее, но может быть извлечена путем ненасильственного и ненавязчивого использования того или иного как материального так и нематериального ресурса [8]. Подтверждая эту мысль политолог Ли Шаодзин указывает, что использование некоторых «мягких» ресурсов может наносить удар, сопоставимый с военной атакой [8]. Опираясь на эти идеи политологи Чен Джимин и Чанг Лулу вывели концепцию, которая разделяет политику государства на четыре части. Ученые вывели «мягкую силу», которая проявляется в использовании нематериальных ресурсов, которые действуют на аудиторию другого государства через СМИ для создания положительного государственного образа; «мягко-жесткую силу», которая использует материальные ресурсы для привлечения внимания к государственной силе (техника, научные достижения); «жесткая сила», которая приравнена к готовности к военному удару и «жестко-мягкая сила», являющаяся использованием нематериальных ресурсов для жесткого удара по государству (возможность введения санкций) [8]. Рассматривая политику КНР в комплексе и приводя сравнение с США и ЕС, исследователи пришли к выводу, что Китай на современном этапе использует ресурсы для ведения внешней политики далеко не в полную силу. У КНР есть большой потенциал к развитию своего внешнеполитического влияния в сторону «жесткой» и «жестко-мягкой» силы.

Таким образом, история «мягкой силы» КНР имеет как бы два лица. С одной стороны это официальное комплексное развитие «мягкой силы», активно начавшееся после XVI Съезда КПК. Другое - попытки внедрить «мягкое» влияние во внешнеполитический контекст КНР не прибегая к системному подходу, ограничиваясь отдельной сферой. Однако необходимо отметить, что оба случая схожи использованием исторического гуманитарного опыта Китая. Как в 1980-х, так и в 2000-х КПК прибегает к идеям древности, обновляя их и заставляя работать в настоящем времени. Вместе с этим окончательное формирование «мягкой силы» КНР до сих пор не завершено как в теоретическом так и в практическом плане, что дает возможность изучать данный феномен международной политики в его первоначальном виде.

Литература:

1. Борох О., Ломанов А. Неосоциализм Ху Цзиньтао и современная идеология КНР // Pro et Contra, ноябрь-декабрь 2005. С. 20-39
2. Дж. Най. «Мягкая сила» Китая в китайской мечте // Вэньхуэйбао (Гонконг), перевод - inoСМИ.ru. [Электронный ресурс]. – URL: <http://inosmi.ru/world/20131221/215796739.html> (дата обращения 24.07.2014)
3. Доклад Ху Цзиньтао на 17-м Съезде КПК, часть VII «Стимулировать широкое развитие и процветание социалистической культуры» // Женьмин Жибао. [Электронный ресурс]. – URL: http://russian.china.org.cn/china/archive/shiqida/2007-10/25/content_9120930_16.html (дата обращения 24.07.2014)
4. Лю Цзайци. «Мягкая сила» в стратегии развития Китая // статья-часть стадийных «исследований строительства «мягкой силы» и стратегии развития Китая», Министерство просвещения КНР. 15.06.2009. [Электронный ресурс]. – URL: www.politstudies.ru/fulltext/2009/4/11.pdf
5. Сергеева А. Китайский язык как инструмент реализации «китайской мечты» // РСМД, 25 сентября 2013 года. [Электронный ресурс]. – URL: http://russiancouncil.ru/inner/?id_4=2388#top
6. Справка: Ассоциация за развитие связей между берегами Тайваньского пролива и Фонд обменов через Тайваньский пролив // Женьмин Жибао. 11.06.2008. [Электронный ресурс]. – URL: russian.people.com.cn/31521/6428112.html
7. Agreement on trade and intercourse between Tibet Region of China and India. Signed at Peking, on 29 April 1954 // Treaty Series, volume 299, The United Nations
8. Chen Zhimin, Chang Lulu. The Power Strategy of Chinese Foreign Policy / NGF Working Paper #3, Freie Universität, Berlin, 2013. [Электронный ресурс]. – URL: asianperceptions.eu/system/files/private/NGF_Working_Paper_03_2013_6.pdf
9. Hans J. Morgenthau, Kenneth W. Thompson, W. David Clinton. Politics Among Nations: The Struggle for Power and Peace (7th Edition) / Mc-Graw-Hill, Higher Education
10. Mattias Munk-Petersen, Peer Moeller Christensen. Soft Power in China. An Historical Analysis of the Notion Role of Soft Power // International Affairs-Culture and Global Studies, Aalborg University, 2013. [Электронный ресурс]. – URL: projekter.aau.dk/projekter/files/76794829/Soft_Power_in_China.pdf
11. Scientific concept of development and harmonious society // Renmin Ribao. [Электронный ресурс]. – URL: www.china.org.cn/english/congress/227029.html
12. Wang Huning. Culture as National Soft Power: Soft Power. Journal of Fudan University. March, 1993



УТИЛИЗАЦИЯ ОТРАБОТАВШИХ МОТОРНЫХ МАСЕЛ: ЭКОЛОГИЧНОСТЬ И ЭКОНОМИЧНОСТЬ

*Непогожев Андрей Александрович,
Кузбасский государственный
технический университет
им. Т.Ф. Горбачева, г. Кемерово*

Секция: «Экология»

Нестабильность мировой экономики заставляет предприятия уделять большое внимания вопросам снижения эксплуатационных затрат автомобилей, в частности топливной экономичности.

Предотвращение загрязнения природной среды нефтью и продуктами ее переработки – одна из сложных и многоплановых проблем охраны окружающей среды. Ни один другой загрязнитель не может сравниться с нефтью по широте распространения, числу источников загрязнения, величине нагрузок на все компоненты окружающей среды.

Основными источниками загрязнений нефтью и нефтепродуктами являются добывающие предприятия, системы перекачки и транспортировки, нефтяные терминалы и нефтебазы, хранилища нефтепродуктов, железнодорожный транспорт, речные и морские нефтеналивные танкеры, автозаправочные комплексы и станции. Объемы отходов нефтепродуктов и нефтезагрязнений, скопившиеся на отдельных объектах, составляют десятки и сотни тысяч кубометров [1].

Во многих регионах страны создавалась чрезвычайная обстановка с хранением, переработкой и утилизацией отработанных нефтепродуктов, отсутствуют специализированные предприятия по их приему, переработке и утилизации.

Одним из возможных путей утилизации отработанных моторных масел является их повторное использование в качестве добавки к дизельному топливу.

Рассматриваемый способ [2] заключается в том, что отработанное моторное масло нагревают до 70-80°C и подают в аппарат центробежной очистки. Нагрев снижает в полтора-два раза вязкость масла для улучшения его очистки, но значительно усложняет конструкцию и приводит к большим энергозатратам процесса. В аппарате центробежной очистки происходит разделение на масляную фазу и водно-масляный шлам. Водно-масляный шлам

затем подвергают фильтрации. В результате фильтрации происходит отделение водной фазы и масляного шлама. Масляный шлам можно дальше использовать при производстве асфальта. Масляную фазу подвергают очистке путем хемосорбционной и адсорбционной фильтрации. После этого очищенное отработанное моторное масло добавляют в количестве не более 5% к дизельному топливу для дизельных четырехтактных двигателей без турбонагнетателя и в количестве не более 11% – к дизельному топливу для дизельных четырехтактных двигателей с турбонагнетателем.

Способ является экологически безопасным, не требует накопления значительного количества отработанного моторного масла для передачи на генерацию или в качестве котельного топлива. При этом стоимость отработанного масла практически становится равной стоимости дизельного топлива. Кроме того, при использовании такого топлива увеличивается срок службы цилиндропоршневой группы. Цена установки: 2 500 000 руб.

Для расчета экономической эффективности утилизации отработавших моторных масел указанным способом в условиях ООО «Белавтосиб» был рассмотрен автосамосвал БелАЗ-75131, как самый распространенный на предприятии.

Согласно данным предприятия, средняя скорость движения БелАЗ-75131 – 20 км/ч.; линейный расход топлива БелАЗ-75131 – 550 л/100 км; время работы БелАЗ-75131 – 22 ч/сут., 25 дней/мес.; объем заменяемого при техническом обслуживании масла – 1 т.; стоимость утилизации моторного масла один раз в месяц – 5500 руб./т.; цена дизельного топлива – 32,5 руб/л.

Таким образом, для одного автосамосвала БелАЗ-75131:

а) месячный пробег составит:

- $20 \text{ км/ч} \times 22 \text{ ч} \times 25 \text{ дней} = 11000 \text{ км/мес.}$

б) годовой расход моторного масла:

- $1 \text{ т} \times 12 \text{ м} = 12 \text{ т.}$

в) месячный расход дизельного топлива:

- $555 \text{ л/100 км} \times 11000/100 \text{ км/мес} = 60500 \text{ л.}$

г) годовая экономия на дизельном топливе (при добавлении в него очищенного отработанного моторного масла в размере 5%):

- $60500 \text{ л} \times 0,05 \times 12 \text{ мес} \times 32,5 \text{ руб/л} = 1\,179\,750 \text{ руб.}$

д) годовая экономия предприятия:

- $12 \text{ т} \times 5500 \text{ руб/т} = 66000 \text{ руб.}$

- $1\,179\,750 + 66\,000 = 1\,245\,750 \text{ руб.}$

е) срок окупаемости капиталовложений:

- $2\,500\,000 / 1\,245\,750 = 2,0 \text{ года.}$

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Полученные результаты позволяют сделать вывод об экономической эффективности предложенного способа утилизации отработавших моторных масел. Необходимо отметить, что расчет произведен для одного автосамосвала и без учета текущих затрат на эксплуатацию установки (поскольку их невозможно точно спрогнозировать), и поэтому срок окупаемости будет несколько отличаться от рассчитанного значения.

Литература:

1. Джураев К.А. Основные методы обезвреживания и утилизации нефтеотходов [Текст] / К.А. Джураев, А.С. Аминова, С.А. Гайбуллаев // Молодой ученый. – 2014. – №10. – С. 136-137.
2. Способ утилизации отработанного моторного масла и установка для его реализации [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.findpatent.ru/patent/233/2333933.html>.

ОНТ

Общество Науки и Творчества

К ВОПРОСУ О КОНФИСКАЦИИ ИМУЩЕСТВА КАК ИНОЙ МЕРЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ХАРАКТЕРА

Николаева Дайана Петровна
Научный руководитель: Бердников А.Н.
Северо-Восточный федеральный
университет им. М.К. Аммосова, г. Якутск

Секция: «Юриспруденция»

В рамках гуманизации уголовного законодательства один из видов наказания, как конфискация имущества, был исключен из УК РФ в 2003 году. Однако, Федеральным законом от 27 июля 2006 г. № 153-ФЗ конфискация имущества была возвращена в Уголовный кодекс, но уже отнесена к иным мерам уголовно-правового характера (гл. 15.1 УК РФ) [1]. Российское законодательство рассматривало конфискацию имущества как вид наказания во все периоды государственности, где представляло собой изъятие имущества у виновного и назначалась в виде дополнительного наказания [2].

Введение конфискации имущества как иной меры уголовно-правового характера, которая представляет собой принудительное безвозмездное изъятие и обращение имущества в собственность государства, меняет не только ее правовое положение и значение, но и не допускает конфискацию общего имущества, что ранее допускалось, когда данный институт выступал в качестве дополнительного вида наказания. Это значит, что по действующему законодательству конфискации не подлежит имущество и предметы осужденных и лиц, находящихся на его иждивении, принадлежащие ему на праве собственности или являющиеся его долей в общей собственности. Если ранее предметом конфискации было имущество, любые материально-определенные вещи, принадлежащие виновному, то по настоящему законодательству конфискации подлежит только то имущество, которое приобретено им посредством совершения преступлений.

Включение данного института в иные меры уголовно-правового характера вызывает множество вопросов и споров не только в научной среде, но также и при применении. Так, в науке уголовного права сложились две противоположные точки зрения по этому вопросу. Одни отмечают, что данная санкция - это справедливая мера ответственности за экономические и некоторые иные корыстные преступления, которая характеризуется высокой эффективностью в

борьбе с преступностью в качестве профилактической меры. Другие считают, что конфискация имущества как мера наказания противоречила положениям Протокола № 1 Европейской конвенции о защите прав и свобод человека (ст.1), также рассматривают как нарушение основных начал права собственности и ее неприкосновенности, установленных Конституцией РФ [3]. В данном случае, придерживаемся первой позиции, т.к. само преступление, наказание за его совершение и уголовное законодательство в целом подразумевает ограничение прав человека, в случае совершения им преступления. К примеру, лишение свободы как вид наказания противоречит праву свободы передвижения, выезда и т.д., а конфискация уже по своему содержанию предполагает лишение права собственности на конфискуемое имущество.

Необходимо также отметить, что в УК РФ отсутствует определение понятия «иные меры уголовно-правового характера» и возникает вопрос: почему законодатель решил включить данный институт в VI раздел УК РФ наряду с принудительными мерами медицинского характера? По общему правилу, институты, содержащиеся в одном разделе какого-либо кодифицированного законодательного акта, означает, что они являются однородными и ставят перед собой одни цели и задачи. Так, под иными мерами уголовно-правового характера можно понимать, меры воздействия, применяемые к лицу, совершившему преступление, взамен уголовной ответственности либо наказания и имеющие целью, исправление лица и предупреждение совершения им новых преступлений. Это означает, что конфискация имущества, предусмотренная главой 15. 1 УК РФ, освобождает лицо от уголовной ответственности и исключает назначение виновному наказания, проводя аналогию, с мерами медицинского и воспитательного характера, что противоречит самому определению понятия конфискации, установленное в ст. 104.1 УК РФ [4]. Здесь, конфискация не является самостоятельной формой реализации уголовной ответственности, а также не может, как другие меры уголовно-правового характера, выступать альтернативой наказанию, а всегда сочетается с ним, то есть носит дополнительный характер.

Рассматривая зарубежный опыт по данному вопросу, можно провести параллель российского уголовного законодательства с законодательством ФРГ, в связи с аналогичным административно-территориальным устройством государств и принадлежностью к континентальной правовой системе. В Федеративной Республике Германия конфискация рассматривается в качестве дополнительной меры наказания. Самостоятельно конфискация может применяться в том случае, если, по каким-либо фактическим и объективным причинам, лицо не может понести наказание согласно санкции, предписанной УК за совершение данного противоправного деяния [5]. Кроме этого, предусматривается расширенная конфискация – конфискацию, применяемую в

отношении виновного без привязки к конкретному преступлению. То есть суд, обладая достаточными сведениями, позволяющими судить о незаконном приобретении имущества подсудимым, вправе назначить конфискацию всего имущества, а не только проходящего в качестве приобретения по конкретному делу. Таким образом, в немецком уголовном праве институт конфискации отличается глубокой разработанностью, детализацией регламентации использования для различных случаев применения уголовной ответственности, поэтому в Германии практика применения данного института достаточно успешна.

На наш взгляд, возвращение конфискации имущества в ст.44 УК РФ, то есть в качестве вида наказания, будет выступать действенным средством профилактики и подрыва экономической основы организованной и иной преступности, а также позволит восполнить и сбалансировать нанесенный ущерб как потерпевшему, так и государству [6].

Литература:

1. ФЗ от 27.07.2006 N 153-ФЗ (ред. от 07.02.2011) "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона "О ратификации конвенции совета Европы о предупреждении терроризма" и Федерального закона "О противодействии терроризму" (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.01.2013) // СЗ РФ, 31.07.2006, N 31 (1 ч.), ст. 3452.
2. Московской В.В. Уголовно-правовая характеристика конфискации имущества как наказания и меры уголовно-правового характера: сравнительный анализ :некоторые проблемы теории и законодательного закрепления // Право и политика. - 2011. - № 9. - С. 1470 -1476.
3. Демьяненко Л.И. Конфискация имущества возвращается как мера уголовно-правового характера // Юридические науки. - М.: ИПК МГЛУ "Рема", Выпуск № 550, 2008. - С. 71-81.
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014) // СЗ РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954.
5. Писенко А.А. Конфискация имущества по уголовному праву Германии // Сборник научных трудов SWorld по материалам международной научно-практической конференции «Современные проблемы и пути их решения в науке, транспорте, производстве и образовании" 2011 г.
6. Филиппова О.В. Уголовно-правовое регулирование конфискации имущества в современной России // Мониторинг правоприменения. Выпуск № 4 / 2013, С. 29-39.



**ПРОБЛЕМА ЭФФЕКТИВНОСТИ
РЕАЛИЗАЦИИ ЗАКОНОВ КАК ФАКТОР
ДЕФОРМАЦИИ ПРАВОВОГО СОЗНАНИЯ
ОБЩЕСТВА**

*Николаева Дайана Петровна,
Северо-Восточный федеральный
университет им. М.К. Аммосова,
г. Якутск*

Секция: «Юриспруденция»

В настоящее время, повышение уровня правовой культуры и правового сознания населения выступает одним из важнейших направлений развития общества и государства. Высокий уровень правовой культуры подразумевает соблюдение законов всеми членами общества без исключения. Вместе с тем в РФ, наблюдается высокий уровень правового нигилизма со стороны значительной части населения, который обусловлен различными причинами, одной из которых является несовершенство принимаемых государством нормативно-правовых актов, выражающееся в наличии пробелов, способах обхода закона, а также в отсутствии действенных механизмов их реализации.

Многие правовые нормы остаются без реальных механизмов реализации, то есть бездействующими, что снижает качество российского законодательства, так как любой закон создается для их полного исполнения и соблюдения. Как отмечает В.Б. Исаков, российский правовед, доктор юридических наук, причины ненадлежащего качества законов коренятся в проблемах законотворческого процесса. Они напрямую связаны с проблемами подготовки и принятия законов. Этому также свидетельствует большое количество принимаемых законов и внесение множества поправок, изменений уже в существующих. Сегодня необходимы синхронное совершенствование всего комплекса действующих предписаний, отмена и уточнение норм [1].

Так, отмечается большое количество принимаемых законов и высокая скорость их рассмотрения. За весеннюю сессию этого года в Госдуму было внесено 922 проекта законов, принято 295 закона, подписано Президентом 210 федеральных законов [7]. Что касается деятельности верхней палаты Федерального Собрания – Совета Федерации, стоит привести пример 358-го заседания Совета Федерации, в повестку которого входило 95 вопросов. Из них 83 вопроса касались федеральных законов, которые были рассмотрены сенаторами за 5 часов (по информации СМИ). Получается, что на рассмотрение одного закона отводилось 3-4 минуты [5]. Такая скорость принятия законов на

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

заседаниях Федерального Собрания демонстрирует технический характер работы депутатов, и это транслируется в СМИ и тем самым вызывает отрицательную оценку у народа.

Активное правотворчество стало тенденцией настоящего времени и за текущими сейчас процессами наблюдают ученые и исследователи, которые предупреждают об угрозах широкого распространения среди населения не только правового нигилизма, но и правового идеализма. Правовой идеализм следует понимать как деформацию правового сознания, который заключается в переоценке роли права, убежденность, что с помощью закона возможно решение всех возникающих проблем в деятельности общества и государства [2].

Немаловажную роль здесь еще играет юридическая техника правового акта, зачастую внесение многочисленных поправок и изменений в законодательство связывается с проблемами языка, стиля, терминологии, содержащихся в документе. Главной причиной таких недочетов юридической техники, возможно, является отсутствие грамотных специалистов в области законотворческой деятельности. Также причиной наличия ошибок и упущений в тексте закона их скоротечность подготовки, принятия. Так, Президент России Владимир Путин поручил правительству до 15 июля подготовить закон об «офшорной амнистии». Это следует из перечня поручений, подписанных главой государства, по реализации Послания Федеральному собранию от 4 декабря 2014 года.

Однако возможности закона далеко не безграничны, а его принятие должно становиться конечным результатом глубокой аналитической работы, заранее учитывающей все аспекты и стороны регулируемой области общественных отношений, по поводу которых принимается закон. Законодатели должны обратить внимание также на процессы в обществе, происходящие на данном этапе жизнедеятельности российского общества и развития государства, в котором непосредственно будет реализовываться принимаемый закон, а также прогнозировать возможные негативные последствия введения того или иного закона. Если такие последствия приведут к бездействию закона, а в конечном счете - к подрыву доверия населения закону, власти и разочарованиям людей, его не надо принимать. Любой закон без механизма его реализации и имеющий большое количество пробелов, то есть наличие множества способов его обхода, теряет смысл и представляет собой, в большей степени, документ декларативного характера. Поэтому необходимо более основательно подходить к законотворчеству, а именно его дальнейшее действие в обществе после вступления акта в силу и также тщательнее продумывать само содержание и все возможные последствия отдельного закона. Как например, некоторые проблемы реализации ФЗ «О противодействии коррупции», ФЗ «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции», определение понятия «злостное» в уголовном

законодательстве, ФЗ «Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака» и др.

Итак, принимаемый закон должен отвечать определенным требованиям, как логическая последовательность изложения, взаимосвязь нормативных предписаний, максимальная компактность изложения, при глубине и всесторонности отражения содержания закона, ясность и доступность языка закона, точность и определенность формулировок и терминов, употребляемых законодателем, сокращения до минимума количества законов по одному и тому же вопросу. Необходимо уже на стадии принятия закона создать те условия и механизмы реализации, обеспечивающие выработку такого закона, который бы отвечал как требованиям юридической, техники, так и потребностям правового регулирования в обществе, тем самым стал бы жизнеспособным и эффективным, что вызовет уважение к законодательству и власти, осуществляющей управление государством. Уважение же, в свою очередь, исключает возможность распространения деформации правового сознания в различных формах, что значительно повысит уровень правовой культуры населения.

Таким образом, одной из проблем развития правовой культуры общества является недостаточная разработанность и продуманность нормативно-правовых актов, в которых, зачастую, не учитываются потребности общества в том или ином законе, конкретные механизмы реализации и последствия его применения, то есть не проводится, в должной мере, прогнозирование и всесторонний анализ положений закона.

Литература:

1. Исаков В.Б. Законодательство субъектов РФ: объем, структура, тенденции развития // Журнал российского права. 1999. № 12. С.58-74.;
2. Матузов, Н. И. Правовой нигилизм и правовой идеализм как две стороны «одной медали» /Н. И. Матузов. //Правоведение. -1994. - № 2. - С. 3 – 16.;
3. Окулич И.П. Актуальные вопросы повышения уровня культуры публично-правовых субъектов в современных общественно-политических условиях РФ / И.П. Окулич, Н.С. Конева / Конституционное и муниципальное право. – 2011. - № 8. – С.11-15.;
4. Федоров В.В. Влияние качества законодательства на правовую культуру общества в РФ // Известия высших учебных заведений. Уральский регион. – 2013. - №4 - С.36 - 40.
5. Гаганов А.А. Проблемы эффективности реализации законов как источников конституционного права России: [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.blog.servitutis.ru/?p=227>;
6. Колтунова М.В. Качество законов и правовые гарантии граждан: [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.zaprava.ru/201305204016/mneniya/kachestvo-zakonov-i-pravovye-garantii-grazhdan>
7. Информация из справочной системы Гарант: <http://www.garant.ru/infografika/557859/>



ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РЕАЛИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА

*Новикова Екатерина Николаевна,
Курский государственный
университет, г. Курск*

Секция: «Управление»

Обучение персонала, совершенствование его профессиональных компетенций и личностных качеств - ключ к развитию организации, одно из важнейших условий ведения бизнеса и конкурентоспособности компании.

Понятие «обучение персонала» отечественные специалисты формулируют по-разному (табл.1), но, общей во всех определениях, является цель данного процесса – получение специалистом новых знаний, умений и навыков, позволяющих ему эффективно решать задачи, необходимые для успешного функционирования организации.

Таблица 1

Основные определения обучения персонала

<i>Автор</i>	<i>Обучение персонала – это ...</i>
А.Я. Кибанов	целенаправленный, организованный, планомерно и систематически осуществляемый процесс овладения знаниями, умениями, навыками и способами общения под руководством опытных преподавателей, наставников, специалистов и руководителей.
В.Р. Веснин	кадровая программа развития персонала, ориентированная на передачу новых знаний по важным для организации направлениям, умений разрешать конкретные производственные ситуации и опыта поведения в профессионально значимых ситуациях.
Т.В. Зайцева	процесс подготовки сотрудника к выполнению новых производственных функций, занятию новых должностей, решению новых задач, направленный на преодоление расхождения между требованиями к работнику и качествами реального человека

Традиционно выделяют три вида обучения:

а) *подготовка кадров* — планомерное и организованное обучение и выпуск

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

квалифицированных кадров для всех областей человеческой деятельности, владеющих совокупностью специальных знаний, умений, навыков и способами общения;

б) *повышение квалификации кадров* — обучение кадров с целью усовершенствования знаний, умений, навыков и способов общения в связи с ростом требований к профессии или повышением в должности;

в) *переподготовка кадров* — обучение кадров с целью освоения новых знаний, умений, навыков и способов общения в связи с овладением новой профессией или изменившимися требованиями к содержанию и результатам труда.

Кроме того, автор выделяет несколько концепций, представленных на рис.1. Данные концепции отображают сущность обучения квалифицированных кадров.



Рис. 1 Концепции обучения персонала

В связи с указанными концепциями, предметом обучения являются: знания, необходимые работнику для выполнения своих обязанностей на рабочем месте; умения — способность выполнять обязанности, закрепленные за работником; навыки — высокая степень умения применять полученные знания на практике; а так же социальное поведение индивида в процессе общения с окружающей действительностью.

Обучение может осуществляться на рабочем месте и вне рабочего места

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

(внутрипроизводственное и внепроизводственное обучение).

Внепроизводственная профессиональная подготовка связана со значительными изменяющимися расходами, внутрипроизводственная — со значительными, но фиксированными расходами, поскольку в сфере обучения занято определенное количество человек и имеется соответствующая инфраструктура. Следует отметить, что обучение квалифицированных кадров на своем производстве имеет преимущества: методика обучения составляется с учетом специфики предприятия, передача знаний осуществляется простым наглядным способом, результат легко контролируется. В противоположность этому внепроизводственное обучение квалифицированных кадров проводится, как правило, опытными преподавателями в широком диапазоне своего опыта, однако потребности предприятия при этом не всегда в достаточной степени учитываются.

На рис.2 представлена классификация видов обучения персонала.

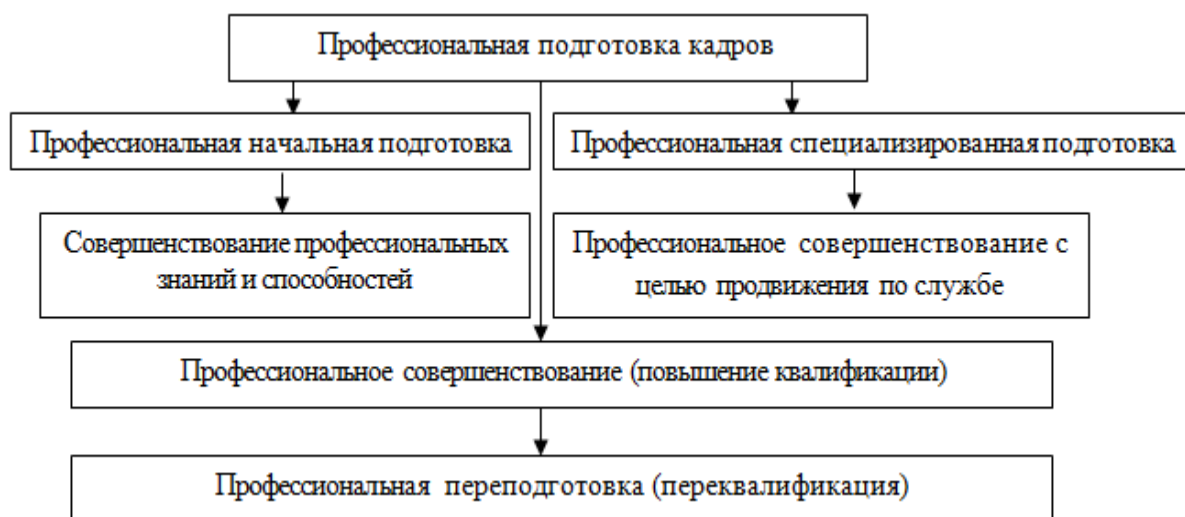


Рис. 2 Виды обучения персонала

Профессиональная подготовка кадров, как первый элемент классификации, характеризуется приобретением знаний, умений, навыков и обучением способам общения, направленных на выполнение определенных производственных задач. Подготовка считается законченной, если получена квалификация для осуществления конкретной деятельности (к примеру, обучается учащаяся молодежь).

В программу профессионального совершенствования (повышения квалификации) включается расширение знаний, умений, навыков и способов общения с целью приведения их в соответствие с современными требованиями

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

производства, а также для стимулирования профессионального роста (обучаются занятые в производстве работники, имеющие практический опыт).

Профессиональная переподготовка (переквалификация) характеризуется получением знаний, умений, навыков и овладением способами обучения (поведения) для освоения новой профессии и качественно другой профессиональной деятельности (обучаются занятые в производстве работники или безработные, имеющие практический опыт).

Таким образом, обучение персонала, как элемент профессионального развития кадров, представляет собой многогранный процесс, имеющий свою специфику.

Были рассмотрены концепции, определяющие обучение персонала с разных сторон: специализированной, многопрофильной и ориентированной на личность, что позволяет в полном объеме оценить важность данного процесса как для сотрудника, так и для организации, в целом.

Кроме того, изучение подробной классификации видов обучения позволяет определить, какие подсистемы включают в себя элементы данного процесса, а так же, какими признаками характеризуется.

Для организации процесса обучения специалисты используют так называемую модель обучения, которая представляет собой комплексный непрерывный процесс, включающий несколько этапов. На рис.3 представлены основные этапы данного процесса, которые, по мнению А.М. Карякина, необходимо реализовать для успешного проведения обучения.

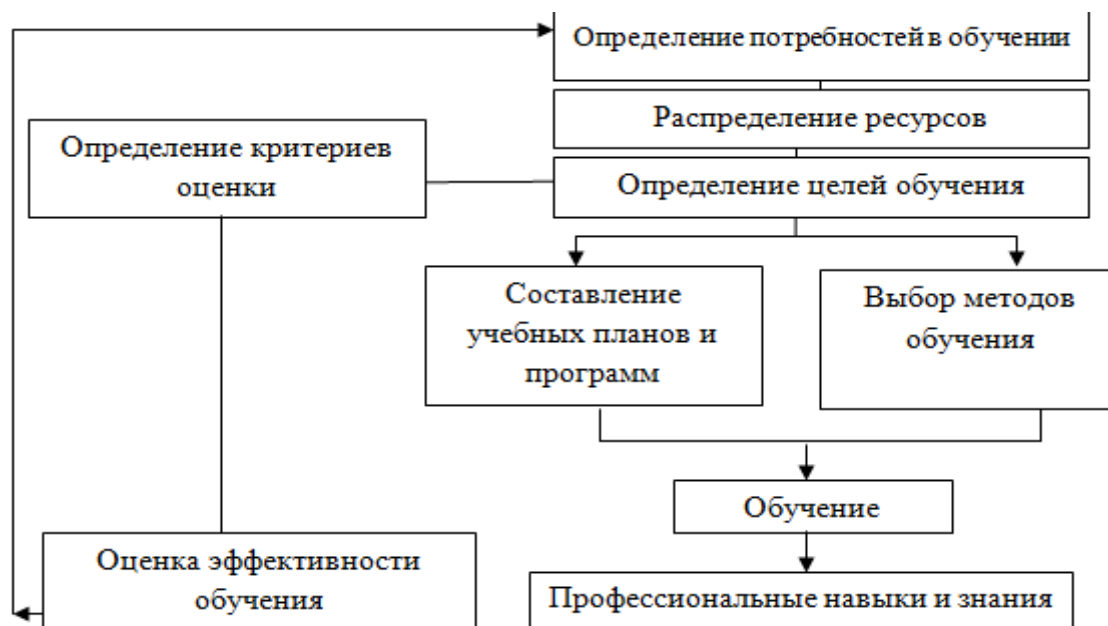


Рис. 3 Процесс профессионального обучения

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Ключевым моментом в управлении профессиональным развитием является определение потребностей организации в этой области. Речь идет, в первую очередь, о выявлении несоответствия между профессиональными знаниями и умениями, которыми должен обладать персонал организации для реализации ее целей (сегодня и в будущем), и теми знаниями и умениями, которыми он обладает в действительности.

Кадровая политика предприятия, в частности, политика в области образования, оказывает сильное влияние на размер средств, выделяемых на обучение, а также на выбор методов и видов обучения, которые будут финансироваться.

Методология проведения обучения основывается на двух группах – обучение на рабочем месте и обучение вне рабочего места.

Приведем методы профессионального обучения на рабочем месте (табл.2). Эта форма подготовки осуществляется с конкретной постановкой задачи на рабочем месте.

Таблица 2

Методы обучения персонала на рабочем месте

Метод обучения	Характерные особенности метода
Направленное приобретение опыта	Систематическое планирование обучения на рабочем месте, основу планирования составляет индивидуальный план профессионального обучения, в котором изложены цели обучения
Производственный инструктаж	Информация, введение в специальность, адаптация, ознакомление обучающегося с его новой рабочей обстановкой
Смена рабочего места (ротаций)	Получение знаний и приобретение опыта в результате систематической смены рабочего места. В результате этого за определенный промежуток времени создается представление о многогранности деятельности и производственных задач
Использование работников в качестве стажеров	Обучение и ознакомление работника с проблемами высшего и качественно иного порядка задач при одновременном принятии на себя некоторой доли ответственности
Подготовка в проектных группах	Сотрудничество, осуществляемое в учебных целях в проектных группах, создаваемых на предприятии для разработки крупных, ограниченных сроком задач

Методы профессионального обучения вне рабочего места предназначены, прежде всего, для получения теоретических знаний и для обучения умения вести себя в соответствии с требованиями производственной обстановки (рис.4). Они рассчитаны как на руководящий состав, так и на рядовых сотрудников.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

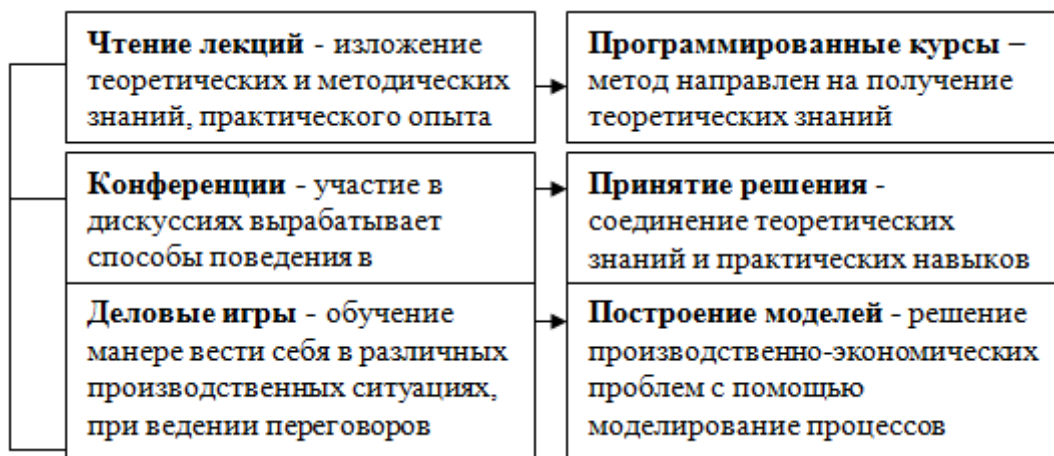


Рис. 4 Методы обучения персонала вне рабочего места

Основной целью проведения обучения квалифицированных кадров на предприятии является экономическая и социальная эффективность. Первая измеряется соотношением издержек на обучение и конечным эффектом от данных затрат, вторая - затрагивает важные факторы социальной эффективности.

Литература:

1. Веснин, В. Р. Управление персоналом. Теория и практика [Текст]: учебник / В.Р. Веснин, А.Д. Веснина – М.: Проспект, 2011. – 688с.
2. Виханский, О.С. Менеджмент: человек, стратегия, организация, процесс [Текст]: учебник / О.С. Виханский, А.И. Наумов - М.: Эксмо, 2012. -528с.
3. Дятлов, В.А. Управление персоналом [Текст]: учебное пособие / В.А. Дятлов - М.: ПРИОР, 2010. – 365с.
4. Евланов, Л.Г. Теория и практика принятия решений [Текст]: учебник / Л.Г. Евланов - М.: Экономика, 2011. – 309с.
5. Зайцева, Т.В. Управление персоналом [Текст]: учебник / Т.В. Зайцева, А.Т. Зуб – М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2009. – 336с.
6. Кибанов А.Я. Управление персоналом организации [Текст]: учебник / А.Я. Кибанов — М.: ИНФРА-М, 2010. — 695 с.
7. Коул, Д. Управление персоналом в современных организациях [Текст]: учебное пособие / Д. Коул - М.: 2008. - 352с.
8. Утюжанин, А.П. Социально-психологические аспекты управления коллективом [Текст]: учебное пособие /А.П. Утюжанин - М.: ИНФРА – М, 2011. - 259с.



КРИТЕРИИ И ОСНОВНЫЕ КЛАССИФИКАЦИОННЫЕ ГРУППЫ ФИНАНСОВЫХ ВЛОЖЕНИЙ

*Нургатин Ренат Рафисович,
Казанский (Приволжский)
федеральный университет,
Институт управления,
экономики и финансов, г. Казань*

Секция: «Экономика»

В российском учете в соответствии с п.43 Положения по ведению бухгалтерского учета и отчетности (приказ Минфина РФ от 29 июля 1998 г. № 34н и ПБУ 19/02 «Учет финансовых вложений» от 10 декабря 2002 г. № 126н) классификация финансовых вложений представляет собой перечень возможных вариантов вложения средств для инвестора:

- а) государственные и муниципальные ценные бумаги;
- б) ценные бумаги других организаций, в том числе долговые ценные бумаги (облигации, векселя), в которых определены дата и стоимость погашения;
- в) вклады в уставные (складочные) капиталы других организаций (в том числе дочерних и зависимых хозяйственных обществ); предоставленные другим организациям займы;
- г) депозитные вклады в кредитных организациях;
- д) дебиторская задолженность, приобретенная на основании уступки права требования, и пр.;
- е) вклады организации - товарища по договору простого товарищества.

Что касается мирового опыта, то первый международный стандарт финансовой отчетности, в котором рассматривался учет инвестиций в ценные бумаги и другие объекты финансовых вложений – МСФО 25 «Инвестиции» - был принят Комитетом по МСФО в 1985 году. В этом стандарте все виды инвестиций (в ценные бумаги, в недвижимость, сдача объектов в аренду, иные вложения не в производственных целях, а для получения инвестиционного дохода) рассматривались как активы с аналогичными характеристиками.

В основе классификации таких активов лежал один признак – предполагаемый срок инвестиций. Это вполне соответствовало общей концепции учета активов, который делил их на текущие (краткосрочные) и внеоборотные (долгосрочные).

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

МСФО 32 и 39 в отличие от предыдущего стандарта и ПБУ 19/02 «Учет финансовых вложений» распространяется на более широкую совокупность активов.

Согласно пункту 5 МСФО 32, финансовый инструмент – это любой договор, в результате которого одновременно возникают финансовый актив у одной компании и финансовое обязательство, или долевого инструмента, - у другой.

Здесь осуществляется классификация финансовых инструментов как объектов финансового менеджмента на четыре класса:

а) акции, доли, паи, которые характеризуют участие в капитале акционерных обществ или товариществ.

б) *долговые инструменты*, отражающие отношения должника и кредитора, зафиксированные юридическим свидетельством долга в форме векселя, долговые расписки и др. Долговые обязательства являются объектами купли-продажи. К долговым инструментам относятся и ценные бумаги с фиксированной процентной ставкой (например, привилегированные акции).

в) *производные инструменты* – это финансовые инструменты, стоимость которых определяется стоимостью некоторых активов, называемых базовыми, или лежащими в основе инструмента.

Финансовые инструменты стали более широко использоваться в финансово-хозяйственной деятельности российских организаций, хотя пока не представлены в нормативных документах, регламентирующих их финансовый учет и представление отчетности.

В российской практике для учета наличия и движения финансовых вложений используется синтетический счет 58 «Финансовые вложения», к которому могут быть открыты следующие субсчета:

а) 58.1 - «Паи и акции»;

б) 58.2 - «Долговые ценные бумаги»;

в) 58.3 - «Предоставленные займы»;

г) 58.4 - «Вклады по договору простого товарищества».

На субсчете 58.1 "Паи и акции" учитываются наличие и движение инвестиций в акции акционерных обществ, уставные (складочные) капиталы других организаций и т.п.

Участие в капиталах других организаций путем приобретения доли в уставном капитале других организаций получило значительное распространение как форма осуществления финансовых вложений. Вклад в уставный капитал хозяйственного общества может быть внесен не только денежными средствами, но и продукцией собственного производства, товарами и иным имуществом организации-вкладчика, включая имущественные права.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Объекты основных средств могут передаваться в уставные капиталы других организаций без уступки права собственности на них. В этом случае вклад в уставный капитал оформляется как передача объекта основных средств в полное хозяйственное ведение учреждаемой организации.

Основным видом имущественных ценных бумаг являются акции, которые можно классифицировать по различным признакам.

Акции в свою очередь делятся на именные и на предъявителя, а также на обыкновенные и привилегированные.

Именные акции содержат имя собственника. Их движение отражают в книге регистрации акций с указанием в ней данных о каждой именной акции, времени ее приобретения и о количестве акций у отдельных акционеров.

По акциям на предъявителя в книге записывают только общее их количество.

Обыкновенные акции не дают владельцу преимущественных прав на получение дивидендов, но дают право голоса в акционерном обществе.

Привилегированные акции обеспечивают владельцу преимущественное право на получение дивидендов в форме гарантированного фиксированного процента, но не дают ему право голоса в акционерном обществе если иное не предусмотрено уставом.

На субсчете 58.2 "Долговые ценные бумаги" учитываются наличие и движение инвестиций в государственные и частные долговые ценные бумаги.

Приобретение долговых ценных бумаг как вида финансовых вложений становится все более значимым в деловом обороте организаций. К долговым ценным бумагам в первую очередь относятся облигации и финансовые векселя.

Владельцы облигаций являются не совладельцами акционерного общества, а его кредиторами, что снижает рискованность данного рода инвестиций, так как держатель облигаций имеет право первоочередности в получении доходов или возвращении своих средств в случае банкротства предприятия.

На субсчете 58-3 "Предоставленные займы" учитывается движение предоставленных организацией юридическим и физическим (кроме работников организации) лицам денежных и иных займов. Предоставленные организацией юридическим и физическим лицам (кроме работников организации) займы, обеспеченные векселями, учитываются на этом субсчете обособленно.

Предприятие может кредитовать другие предприятия и организации не только путем приобретения их облигаций, но и путем заключения договоров займа (кредитных договоров), а также приобретая их векселя и иные долговые обязательства.

Вексель — это ценная бумага строго установленной формы, удостоверяющая ничем не обусловленное обязательство векселедателя или иного

указанного в нем плательщика выплатить при наступлении предусмотренного срока указанную в векселе сумму [3].

В зависимости от срока, на который предоставляются денежные средства, займы делятся на краткосрочные (не более 1 года) и долгосрочные (более 1 года).

На субсчете 58-4 "Вклады по договору простого товарищества" организацией - товарищем учитывается наличие и движение вкладов в общее имущество по договору простого товарищества.

Договора о совместной деятельности или простого товарищества, нашли широкое применение в российской практике ведения бизнеса, многие находят в создании простого товарищества удачный способ налоговой оптимизации. Договор простого товарищества имеет свои отличительные особенности.

Прежде всего, отличительной особенностью договора простого товарищества является то, что его участники объединяются для достижения определенной цели.

Еще одной отличительной чертой договора простого товарищества является то, что его участники совместно несут бремя расходов и убытков по общей деятельности и распределяют ее результаты. Под распределением результатов может пониматься не только распределение прибыли, но и, например, имущества, созданного в результате совместной деятельности, определенных благ, передаваемых участникам договора.

Однако данный договор нельзя путать с учредительным договором, используемым при создании полного или командитного товарищества, общества с ограниченной ответственностью, а также ассоциаций или союзов юридических лиц, который определяет статус юридического лица на все время его существования. Договор простого товариществ может быть как двусторонним, так и многосторонним - в зависимости от числа его участников.

Наиболее распространено заключение договора о совместной деятельности с целью получения прибыли. Могут быть и иные цели, не носящие коммерческого характера и не противоречащие закону: совместное проведение исследований, ведение благотворительной деятельности, строительство и (или) совместная эксплуатация какого-либо объекта и т. п.

Активы, внесенные в счет вклада по договору совместной деятельности, включаются товарищем в состав финансовых вложений по стоимости, по которой они отражены в бухгалтерском балансе на дату вступления договора в силу. В счет вклада могут быть внесены не только денежные средства, но и различные активы: основные средства, нематериальные активы, оборудование к установке, материалы, готовая продукция и другие [3].

Аналитический учет по счету 58 "Финансовые вложения" ведется по видам финансовых вложений и объектам, в которые осуществлены эти вложения

(организациям - продавцам ценных бумаг; другим организациям, участником которых является организация; организациям - заемщикам и т.п.). Построение аналитического учета должно обеспечить возможность получения данных о краткосрочных и долгосрочных активах. При этом учет финансовых вложений в рамках группы взаимосвязанных организаций, о деятельности которой составляется сводная бухгалтерская отчетность, ведется на счете 58 "Финансовые вложения" обособленно.

Классификация финансовых вложений производится по разным признакам. Наиболее распространенными критериями классификации являются [4]:

- а) по назначению:
- б) по связи с уставным капиталом:
- в) по формам собственности:
- г) в зависимости от срока, на который приобретены:
- д) по возможности определения рыночной стоимости:

Ценные бумаги делятся на именные, ордерные и на предъявителя.

В ценной бумаге на предъявителя все удостоверенные этой бумагой права принадлежат ее фактическому владельцу, то есть тому лицу, которое может предъявить данную ценную бумагу к исполнению обязанному лицу. Передача прав по предъявительской ценной бумаге производится путем передачи самой ценной бумаги.

В именной ценной бумаге все удостоверенные ею права принадлежат исключительно названному в этой ценной бумаге лицу. Никому, кроме этого лица, исполнение по ценной бумаге не может быть произведено. Права, удостоверенные именной ценной бумагой, передаются в порядке, установленном для уступки требования.

В ордерной ценной бумаге указывается лицо, которое может осуществить удостоверенные данной ценной бумагой права самостоятельно или назначить своим распоряжением (ордером, приказом) другое управомоченное лицо. При этом новый владелец также имеет право передать эту ценную бумагу. Переход прав, удостоверенных ордерной ценной бумагой, осуществляется с помощью передаточной надписи – индоссамента. В отличие от именных ценных бумаг индоссант, то есть лицо, осуществляющее передачу ценной бумаги, отвечает перед индоссатом, то есть лицом, которому передана ценная бумага, не только за действительность удостоверенного ценной бумагой права, но за его осуществление.

По формам собственности различают государственные и негосударственные ценные бумаги.

По своей экономической сути все виды государственных ценных бумаг являются долговыми ценными бумагами, но на практике каждая

самостоятельная государственная ценная бумага получает свое собственное название, позволяющее отличать ее от других видов облигации. Обычно кроме термина "облигация" используются термины "казначейский вексель", "сертификат", "заем" и др. Каждая страна использует свою терминологию для выпускаемых государственных ценных бумаг [4].

Ценные бумаги государства имеют, как правило, два очень крупных преимущества перед любыми другими ценными бумагами и активами.

Во-первых, это самый высокий относительный уровень надежности для вложенных средств и соответственно минимальный риск потери основного капитала и доходов по нему.

Во-вторых, наиболее льготное налогообложение по сравнению с другими ценными бумагами или направлениями вложений капитала. Часто на государственные ценные бумаги отсутствуют налоги на операции с ними и на получаемые доходы.

Государственные ценные бумаги могут быть в бумажной (бланковой) или безбумажной формах, то есть в виде записей на счетах в уполномоченных депозитариях. Имеется четкая тенденция к увеличению выпуска государственных ценных бумаг в безбумажной форме [4].

Муниципальные ценные бумаги обычно выпускаются в виде муниципальных облигаций, реже - векселей. Они имеют статус государственных ценных бумаг с точки зрения вопросов налогообложения для юридических и физических лиц, а также порядка эмиссии и обращения [4].

Приобретение этих ценных бумаг выгодно для инвесторов в связи с их более высокой доходностью и надежностью. Обеспечением муниципальных ценных бумаг обычно являются доходы соответствующего бюджета в целом или их определенные виды, муниципальное имущество либо доходы от реализации инвестиционных проектов, под которые выпущены муниципальные облигации.

Федеральным законом от 29 июля 1998 года N 136-ФЗ "Об особенностях эмиссии и обращения государственных и муниципальных ценных бумаг" деление государственных ценных бумаг в России имеет следующий вид:

- а) федеральные государственные ценные бумаги, т.е. ценные бумаги выпускаемые федеральным правительством;
- б) государственные ценные бумаги субъектов Российской Федерации, т.е. ценные бумаги, выпускаемые этими субъектами государственного управления;
- в) муниципальные ценные бумаги, т.е. ценные бумаги, выпускаемые от имени муниципального образования.

Иначе говоря, юридический статус государственных ценных бумаг имеют лишь федеральные бумаги и бумаги субъектов Федерации, а муниципальные ценные бумаги лишены этого статуса.

Однако по существу все перечисленные группы ценных бумаг есть государственные бумаги, так как они выпускаются от лица государственного органа управления.

В зависимости от срока, на который произведены финансовые вложения, они подразделяются на долгосрочные (вложения на срок более 1 года) и краткосрочные (вложения на срок до 1 года).

В некоторых случаях, облигации, имеющие срок погашения более одного года, могут быть отнесены к краткосрочным финансовым вложениям, если они приобретены с целью перепродажи в течение года. Поэтому предусматриваются случаи перекалфикации долгосрочных финансовых вложений в краткосрочные и, наоборот, при изменении их назначения и намерений в дальнейшем использовании.

К долгосрочным относятся паевые вклады в уставные капиталы других организаций, акции дочерних и зависимых организаций, иные акции, приобретенные в целях их удержания в течение неопределенного срока, облигации и другие долговые ценные бумаги, удерживаемые до погашения, если оно ожидается более чем через 12 месяцев. В данную категорию входят займы, выданные на длительный срок (более 12 месяцев), по которым не предполагается уступка права требования [4].

Вклады в совместную деятельность по договору простого товарищества также относятся к долгосрочным финансовым вложениям, т.к. обычно отвлекаются денежные средства организации на длительный срок.

К краткосрочным финансовым вложениям относят вложения в депозиты, займы, облигации и другие ценные бумаги, срок погашения которых не превышает одного года.

Особое значение для учета и отчетности имеет группировка финансовых вложений по степени ликвидности, то есть возможности в случае необходимости легко в кратчайший срок превратить их в наличные денежные средства. По этому основанию выделяют прежде всего легко реализуемые финансовые вложения. Приобретение их реализуется в интересах выгодного помещения временно свободных денежных средств, а не с целью завоевания рынков сбыта или распространения влияния на другие организации. Реализуемость финансовых вложений означает существование емкого рынка для их продажи в любой требуемый момент [2].

Прочие финансовые вложения приобретаются не столько с целью хранения временно свободных денежных средств и получения дополнительного дохода, сколько для содействия, поддержания и приоритетного развития определенной предпринимательской деятельности либо коммерческих связей. Решения о таких вложениях имеют под собой намерение финансировать другую организацию и

(или) ведение хозяйства в определенном секторе экономики. Эти финансовые вложения представляют собой помещение капитала в юридически самостоятельные организации на длительный срок (минимально – более года).

По характеру отношений с получателями инвестиций выделяют финансовые вложения в дочерние общества, зависимые общества и прочие организации. Это деление основывается на возможности и степени контроля инвестора за деятельностью получателя инвестиций [2].

Инвестиции в дочернее общество обеспечивают инвестору возможность определять решения, принимаемые этим обществом, с целью получения выгод от деятельности последнего.

Вложения в зависимые общества предполагают значительное влияние инвестора на такое общество, то есть возможность участвовать в принятии решений по оперативным и финансовым вопросам деятельности другой организации, отличная от контроля над ней. Основой достижения значительного влияния на деятельность другой организации являются участие в капитале и связанный с этим объем прав на участие в управлении. Такое участие может быть как прямым, так и косвенным через дочерние общества инвестора. Применительно к акционерным обществам участие в капитале выражается во владении инвестором не менее 20% голосующих акций.

Помимо перечисленных классификаций в последнее время финансовые вложения часто подразделяют (в составе финансовых активов) на [2]:

- а) торговые;
- б) удерживаемые до погашения;
- в) предоставленные организацией займы и дебиторскую задолженность;
- г) имеющиеся в наличии для продажи.

К первой группе относятся активы, приобретенные главным образом с целью получения прибыли за счет кратковременных колебаний цены на них в виде маржи дилера.

Финансовые вложения, удерживаемые до погашения – это объекты с фиксированным или рассчитываемым доходом и фиксированным сроком погашения, в отношении которых организация имеет твердое намерение и способна держать до наступления срока погашения (кроме предоставленных организацией займов и дебиторской задолженности).

В состав третьей группы включаются созданные самой организацией в результате предоставления денежных средств, товаров или услуг непосредственно дебитору активы, отличные от образуемых с намерением продать немедленно или в течение короткого времени.

Наконец, финансовые вложения признаются имеющимися в наличии для продажи, когда они не могут быть отнесены ни к одной из предыдущих групп,

например, из-за неопределенности рынка или позиции руководства организации в отношении их.

Как уже было отмечено, задачи, которые ставятся инвесторами при инвестировании денежных средств, могут быть различными. Для одних это средство увеличения дохода по принципу «деньги делают деньги», для других – способ избежать или снизить последствия инфляции или других негативных факторов на основные виды деятельности. Многие организации предпочитают направлять свои свободные средства во вложения различных видов. В любом случае следует отметить многообразие видов, форм и структур финансовых вложений, что соответственно сказывается на порядке их отражения в учете организации.

Литература:

1. Алешин В.А. Инвестиции / Алешин В.А., Зотова А.И., Некрасова И.В. – Феникс, 2009.
2. Буренин А.Н., Васина А.А. Инвестиции / Буренин А.Н., Васина А.А. – Инфа-М, 2007.
3. Касьяненко Т.Г., Маховикова Г.А. Инвестиции / Касьяненко Т.Г., Маховикова Г.А. – Эксмо, 2009.
4. Нешитой А.С. Инвестиции / Нешитой А.С. – «Дашков и Ко», 2008.
5. Савицкая Г.В. Методика комплексного анализа хозяйственной деятельности / Савицкая Г.В.: Учебник для вузов. – М.: Инфра-М, 2008.
6. И. Ромашова. Доходность финансовых вложений / И. Ромашова // Всё о ценных бумагах. -2008. -№50.
7. Л. Ружанская, С. Лукьянов Особенности дивидендной политики российских компаний и интересы инвесторов / Л. Ружанская, С. Лукьянов // Вопросы экономики. -2010. -№3.



ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ОЦЕНКИ СОЦИАЛЬНОГО КАПИТАЛА

*Очиржав Оюунмаа,
Восточно-Сибирский
государственный
университет технологий
и управления, г. Улан-Удэ*

Секция: «Экономика»

Использование теории социального капитала в экономических исследованиях связано с решением целого ряда методологических проблем и, прежде всего, умения провести оценку и анализ его составляющих. В последние годы проблема, связанная с измерением социального капитала, стала наиболее актуальной в результате совершенствования этой теории, развития практики инвестиций в социальную сферу, сотрудничества инвесторов и местных сообществ в области создания социального капитала. Это заставляло специалистов вновь и вновь обращаться к разработке методики измерения социального капитала.

В настоящее время существует множество подходов к исследованию социального капитала. Но следует отметить, что пока не одно из них не стало универсальным и широко используемым, что связано, во-первых, с многомерностью исследуемого понятия, во-вторых, отсутствием единого подхода к пониманию сущности понятия «социальный капитал».

Впервые категория «социальный капитал» была введена в оборот в конце 60-х годов 20-го века в работах Лиды Д. Хэнифэн [1]. Для раскрытия его сущности автор использовал такие категории, как «товарищество», «симпатия», а также исследовал социальное взаимодействие людей в рамках общины и семьи [2].

По мнению Л. Хэнифэн взаимодействие в рамках семьи или общины позволяет ее членам аккумулировать социальный капитал, который помогает удовлетворять их социальные потребности и может использоваться для улучшения жизни всей общины.

Вслед за Л.Хэнифэн дальнейшие исследования социального капитала были продолжены в работах канадских исследователей, изучавших социологию городов: Джона Р. Сила, Александра Р. Сима и Элизабет В. Лузли, исследователем обмена Дж. С. Хомансом, социологом Джейн Джейкобс и экономистом Гленом Лоури [3].

Анализ зарубежной и отечественной литературы, посвященной проблеме

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

определения сущности социального капитала, показал, что исследователи выделяют четыре основных подхода: анализ социального капитала с точки зрения общины, сетевой, институциональный и синергетический подход.

Изучение социального капитала в рамках общины предполагает его исследование в различных клубах, ассоциациях. Рассматриваются возможности накопления социального капитала в общине, а также обсуждаются положительные и отрицательные внешние эффекты.

Сетевой подход изучает социальный капитал фирм и общин с точки зрения горизонтальных и вертикальных связей между людьми.

Сторонники институционального подхода анализируют роль формальных институтов в процессе накопления социального капитала внутри группы.

В рамках синергетического подхода объединены сетевые и институциональные концепции. Обеспечение экономического роста происходит в результате эффективного взаимодействия государства, бизнеса, а также населения.

Хотелось бы отметить, что в рассматриваемых подходах исследования социального капитала отсутствует глубокий теоретический анализ исследуемой категории, не проводится аналогии с экономическим капиталом, что приводит к отсутствию четких определений, не выработана единая методология изучения составляющих социального капитала.

Решение перечисленных проблем невозможно без исследования изменений происходящих в экономической науке и экономической системе, оказавших влияние на формирование и развитие категории «социальный капитал», выработки определения социального капитала, только при наличии которого, возможно построение его структуры, изучение его функций и т.д.

Большинство исследователей подчеркивают, что для эффективного функционирования экономики необходимо наличие пяти основных видов капитала, таких как социальный, финансовый, природные ресурсы, физический и человеческий капиталы (рис.1).



Рис. 1 Основные активы (капитал), поддерживающие жизнедеятельность экономик

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Важной областью в исследовании социального капитала являются вопросы, касающиеся взаимодействия социального капитала с другими формами капитала – финансовым капиталом, человеческим, символическим и другими.

Значительный вклад в освящение принципов механизма взаимодействия различных форм капитала внесли работы П. Бурдьё, В.В. Радаева, Е. Гластера, Дж. Тэчмана и др. Так, по мнению В.В. Радаева капитал представляет собой накапливаемый ресурс, который включен в процессы воспроизводства и возрастания стоимости путем взаимной конвертации своих разнообразных форм. Все формы капитала, рассмотренные П. Бурдьё, могут в той или иной мере конвертироваться в экономический капитал. Например, социальный капитал, являясь основой для создания коммуникационных сетей, помогает рыночным агентам получать более полную информацию о ресурсах, выставленных для продажи на рынке, снижает трансакционные издержки.

Исследовать механизмы трансформации различных форм капитала, выявить и оценить возможный синергетический эффект от взаимодействия различных форм капитала будет легче, если для этого использовать эмпирический материал. При исследованиях на макроуровне экономической системы этим материалом могут выступать данные государственной статистики, при исследованиях на микроуровне – данные социологических исследований.

Фундаментом социального капитала являются человеческие отношения. Другими словами, социальный капитал возникает при взаимодействии нескольких людей, которое может осуществляться в рамках семьи, в трудовой сфере, в сфере образования и т.д.

Социальный капитал может накапливаться как в отношениях, складывающихся между друзьями, соседями, так и между незнакомыми людьми.

Важным свойством социального капитала является то, что если отношения между людьми или экономическими агентами прекращаются, то накопленный социальный капитал может быть безвозвратно потерян.

Социальный капитал присущ отношениям людей в какой-либо группе, либо организации, например, фирме. Но никто из членов такой группы сам по себе не может обладать им. Только входя в группу, взаимодействуя с ее членами, человек получает возможность накапливать социальный капитал, извлекать выгоды от его накопления. Не всякие человеческие отношения способны породить социальный капитал.

Прежде всего, они должны обладать определенным «качеством» – между людьми должно существовать доверие, обоюдность, взаимность, они должны быть готовы прийти на помощь. Постепенно между людьми формируется потенциал отношений – неактуализированный социальный капитал, который при определенных условиях трансформируется в социальный капитал.

Социальный капитал может накапливаться на нескольких уровнях общества: на микроуровне, на мезоуровне и на макроуровне, который предлагает

В. Браун (V. Brown) [4].

1. Микроуровень утверждения интересов. На этом уровне акцентируется удовлетворение индивидуальных интересов, распределение ресурсов в связывающей индивидов социальной сети. Но социальный капитал «генерируется» и накапливается только в результате взаимодействия нескольких людей или экономических агентов, он «растворен» в социальных связях. Первоначальным уровнем взаимодействия с другими людьми для любого человека является семья.

2. Мезоуровень структурной перспективы. Анализируется процесс формирования социальных структур, связи внутри них и с другими социальными структурами, а также распределение результата социального взаимодействия. Накопление социального капитала на мезоуровне общества – уровне взаимодействия различных социальных, национальных групп, сетевых объединений – оказывает непосредственное воздействие на стабильность всей социально-экономической системы.

3. Макроуровень утвержденной структуры. Оценивается, как социальный капитал отдельных социальных структур включается в социальный капитал политических, экономических, культурных или других систем и как социальная и политическая среды могут повлиять на социальный капитал или его формирование. В условиях экономики, характеризующейся большим разнообразием производственных, технологических, финансовых, информационных взаимосвязей, высокой степенью концентрации и централизации капитала, неуважение интересов общества со стороны бизнеса и государства может инициировать цепную реакцию разрушений всех экономических процессов [5].

Таким образом, можно утверждать, что социальный капитал – это, то звено, которое объединяет все три уровня анализа.

В предлагаемой автором системе трехуровневого анализа первый – микроуровень соответствует уровню индивида обсужденной выше системы. Мезоуровень охватывает уровни организации и связей между организациями. На макроуровне следовало бы анализировать социальный капитал индивида и организации в контексте взаимосвязи микро- и макросоциальной сред.

Преимущество методологии исследования социального капитала, основанной на анализе всех трех упомянутых уровней, в том, что она позволяет оценить заменимость социального капитала этих уровней и синергетический эффект. В связи с тем, что в реальной жизни уровни исследования разделить сложно, анализ социального капитала неизбежно переплетается на всех трех уровнях.

Измерение социального капитала может происходить на микро- и макроуровне экономической системы с применением количественных и качественных методов измерения. При измерении социального капитала могут исследоваться

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

такие компоненты как сеть, степень участия в коллективных действиях, уровень доверия и т.д.

Проведенные зарубежными учеными исследования показали, что существует тесная связь между уровнем социального капитала и упрощением доступа к финансовым ресурсам, хорошо оплачиваемой работе, накоплением человеческого капитала у детей в семье.

Например, Дж. Малуссио, Л. Хаддад и Дж. Мэй [6], изучая домашние хозяйства в Африке, показали, что социальный капитал можно оценивать при помощи индекса, отражающего степень участия членов общины в совместных действиях, направленных на решение проблем общины.

Измерение социального капитала на макроуровне связано с поиском закономерностей между объемом накопленного социального капитала и темпами экономического роста. Среди исследований, посвященных данному вопросу, можно выделить Дж. Хиливелла и Р. Патнама [7], в которых исследователи анализируют взаимосвязь социального капитала и экономического роста в Италии. Используя индексы, учитывающие включенность граждан в ассоциации, степень удовлетворенности населения правительством, они установили, что высокий уровень социального капитала оказывает положительное влияние на темпы экономического роста.

К таким же выводам в своих исследованиях пришел и итальянский исследователь Р. Лапорта [8], который предложил измерять уровень социального капитала при помощи индексов, учитывающих уровень коррупции, участие населения в политических партиях и ассоциациях, качество инфраструктуры.

По мнению специалистов Всемирного банка при измерении социального капитала могут использоваться качественные и количественные показатели, характеризующие такие компоненты социального капитала, как группа и сеть, доверие, участие в коллективных действиях, социальная включенность, информация и коммуникации.

Например, показателями, характеризующими группу или сеть, могут выступать плотность членства, демократичность управления внутри, характер контакта с другими группами. В свою очередь, доверие может характеризоваться индикаторами доверия к знакомым и незнакомым людям, государственным институтам. Показатели информации и коммуникации характеризуют, насколько члены общины имеют возможность общаться друг с другом и внешним миром посредством почты, телефона, газет, радио и Интернета.

Разработка концепции социального капитала особенно значима для России в силу трансформационных процессов в экономике и недостаточной развитости институтов гражданского общества. Высокий уровень развития социального капитала становится конкурентным преимуществом в мировой экономике.

Выявление горизонтальных и вертикальных структур в социальном капитале позволит государству выделять важные вертикальные направления для

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

стимулирования развития социального капитала. Выявление узловых точек пересечения вертикальных и социальных связей даст возможность определить точки, влияние на которые обеспечивает рационализацию структуры человеческого капитала и стимулирует повышение качества человеческого капитала, дестимулировать накопление негативного социального капитала. Стимулирование развития горизонтальных связей способствует росту производительности коллективов, их конкурентоспособности и, таким образом, конкурентоспособности страны в целом.

Методика оценки социального капитала базируется на принципах структурирования социального капитала.

Таблица 1

Оценка социального капитала

Уровни измерения	Критерии оценки	Учитываемые параметры
Микроуровень	Доверие Система связей	радиусы доверия и недоверия; количество групп и стратов;
Мезоуровень	Система статусности	меры внутренних связей; количество НПО; система рейтингов; и др.
Макроуровень		

Структурирование и параметризация социального капитала происходит по трем критериям: доверие, система сложившихся связей и система статусности.

Доверие можно определить для различных групп связей. Например: на макроуровне проводят оценку доверия между контрагентами в различных системах отношений, а также между народом и властью; на мезоуровне - между работодателями и наемными работниками, между социальными слоями и т.д.

При составлении плана исследования для каждого уровня учитываются следующие параметры: радиусы доверия и недоверия; количество групп и стратов; меры внутренних связей и другие параметры, выбираемые в соответствии с сутью исследуемой проблемы, группы, объекта или структуры.

В целях конкретного анализа определяются различные наборы факторов, параметров и их детализация; опираясь, например, на данные официальной статистики, социологических опросов или другие доступные источники.

Литература:

1. Hanifan L.J. The Rural School Community Center// Annals of the American Academy of Political and Social Science – 1967. – p. 130 – 138
2. Woolcock M., Narayan D. Social Capital: Implications for Development Theory // The World Bank Research Observer – 2000. – №15. – p. 225-251
3. Seeley J. R., Sim A.R., Loosley E.W. Crestwood Heights: A Study of the Culture of Suburban Life. – New York.: Basic Books, 1956
4. Brown V. Social networks in organization - capital of liability? // Working paper, Harvard Business School. Boston, 2001. Vol. 5. P. 5-17
5. Теория капитала и экономического роста: Учеб. пособие/ Под ред. С. С. Дзарасова – М.: МГУ, 2004. – 396 с с.263
6. Maluccio, J., Haddad L. May J. Social capital and household welfare in South Africa, 1993-98 // Journal of Development Studies – 2000 – №36(6) – p. 54-80
7. Helliwell, J.F., Putnam R. Economic Growth and Social Capital in Italy // Eastern Economic Journal. – 1995, – №21, p. 295-307
8. La Porta R., Lopez-De-Silanes F., Shleifer A., Vishny R.W. Trust in large organizations // American Economic Review Papers and Proceedings. – 1997 №87(2) – p. 333 -338



АНАЛИЗ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ СТАВРОПОЛЬСКОГО И КРАСНОДАРСКОГО РЕГИОНОВ

*Панкова Екатерина Андреевна,
Пономарева Елена Анатольевна,
Северо-Кавказский федеральный
университет, г. Ставрополь*

Секция: «Экономика»

На сегодняшний день наиболее актуальной проблемой на мировой арене является украинский кризис, который привел к столкновению интересов государств-мировых держав США и Российской Федерации. Отказ России принять требования западного сообщества привёл к резкому охлаждению отношений с НАТО, Евросоюзом, Советом Европы и государствами-членами этих организаций, а в дальнейшем – к введению против России политических и экономических санкций.

В ответ на введение санкций Президент РФ В. В. Путин подписал Указ «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности России». В данном Указе говорится о запрете на ввоз различной продукции из стран, ранее принявших по отношению к России политические и экономические ограничения. В данный список попали следующие продукты питания [2]:

- прибалтийская и финская молочная продукция;
- сельскохозяйственная продукция из Польши;
- морепродукты и рыба, поставлявшиеся из Норвегии;
- французские сыры и деликатесы;
- немецкая мясная продукция;
- кондитерские изделия из Бельгии, Австрии, Швеции;
- мясная продукция из США.

Однако, по мнению правительства Российской Федерации и ведущих экономистов страны, введение санкций и контрсанкций может стать серьезным толчком для стимулирования развития отечественных предприятий агропромышленного комплекса. Регионы Российской Федерации обладают мощным производственным потенциалом и необходимыми ресурсами для восполнения недостатка сельскохозяйственной и плодоовощной продукции.

Наиболее развитыми регионами в сфере АПК являются Северо-Кавказский федеральный округ и Краснодарский край. Для оценки ресурсного потенциала

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

импортозамещения необходимо провести анализ основных экономических показателей данных регионов. По мнению Д. А. Медведева, наиболее востребованной будет продукция основных видов животноводства и сельского хозяйства.

Краснодарский край занимает 1-е место в России по объему производства продукции сельского хозяйства, что составляет 7 % валовой сельскохозяйственной продукции в стране. Краснодарский край – лидер по валовому сбору зерна (10 % от общероссийского) и сахарной свёклы (17,3 %), один из ведущих производителей семян подсолнечника (15 %) и виноградных вин (37 %).

По состоянию на 1 июля 2014 года в крае насчитывается около 13,1 тысяч крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимателей, занимающихся сельхозпроизводством, в которых числится следующее поголовье сельскохозяйственных животных: крупный рогатый скот – 39,7 тыс. голов или 105,3 % к аналогичному уровню 2013 года, в том числе коров – 14,8 тыс. голов или 103,4 %, свиней – 4,0 тыс. голов или 30,5 %, овец и коз – 40,1 тыс. голов или 106,1 %, птицы – 700,0 тыс. голов или 100,1 %. Динамика производства основных видов продукции животноводства отражена в табл. 1.

Таблица 1

Производство основных видов продукции животноводства в хозяйствах всех категорий в Краснодарском крае

	Январь-октябрь 2013		Январь-октябрь 2014	
	тыс. тонн	в % к январю-октябрю 2012	тыс. тонн	в % к январю-октябрю 2013
Скот и птица на убой (в живом весе)	367,0	78,4	359,1	97,8
сельхозорганизации	260,9	98,1	254,0	97,4
хозяйства населения	100,5	51,7	100,1	99,6
фермерские хозяйства	5,7	73,5	5,0	88,0
Молоко	1109,9	94,2	1092,2	98,4
сельхозорганизации	688,9	93,2	690,9	100,3
хозяйства населения	353,6	93,9	331,0	93,6
фермерские хозяйства	67,3	108,9	70,4	104,5
Яйца, млн. штук	1269,9	88,7	1181,1	93,0
сельхозорганизации	648,3	81,2	573,5	88,5
хозяйства населения	606,1	98,2	592,3	97,7
фермерские хозяйства	15,6	99,3	15,2	97,8

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

На основании таблицы можно сделать вывод, что в целом за 2012 – 2013 г.г. произошло снижение производства продукции животноводства в Краснодарском крае: по состоянию на 1 июля 2014 года во всех категориях хозяйств насчитывается 554,2 тыс. голов крупного рогатого скота, что на 19,1 тыс. голов или на 3,3 % ниже уровня прошлого года.

В Ставропольском крае аналогичная ситуация: производство молока в 2014 году (октябрь) снизилось на 1,6 % по сравнению с 2013 годом, яиц – на 7 %, мясной продукции в целом на 2,2 % соответственно.

Таблица 2

Производство основных видов продукции животноводства в хозяйствах всех категорий в Ставропольском крае

	Январь-октябрь 2013		Январь-октябрь 2014	
	тыс. тонн	в % к январю-октябрю 2012	тыс. тонн	в % к январю-октябрю 2013
Скот и птица на убой (в живом весе)	367,0	78,4	359,1	97,8
сельхозорганизации	260,9	98,1	254,0	97,4
хозяйства населения	100,5	51,7	100,1	99,6
фермерские хозяйства	5,7	73,5	5,0	88,0
Молоко	1109,9	94,2	1092,2	98,4
сельхозорганизации	688,9	93,2	690,9	100,3
хозяйства населения	353,6	93,9	331,0	93,6
фермерские хозяйства	67,3	108,9	70,4	104,5
Яйца, млн. штук	1269,9	88,7	1181,1	93,0
сельхозорганизации	648,3	81,2	573,5	88,5
хозяйства населения	606,1	98,2	592,3	97,7
фермерские хозяйства	15,6	99,3	15,2	97,8

Тем не менее, за январь – февраль 2014 года во всех категориях хозяйств Ставропольского края было произведено 62,1 тыс. тонн скота и птицы на убой (в живом весе) и 100,0 тыс. тонн молока, что на 7,9 и 1,1 процента больше, чем за январь – февраль 2013 года. Наиболее интенсивный прирост производства животноводческой продукции показали сельскохозяйственные организации Ставропольского края, в которых было произведено 37,2 тыс. тонн скота и птицы на убой (в живом весе) и 22,3 тыс. тонн молока. Темпы прироста в сравнении с

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

аналогичными показателями 2013 года составили 13,1 и 7,2 процента.

Таким образом, можно сделать вывод, что и в Ставропольском, и Краснодарском крае отмечается снижение объемов производства продукции сельского хозяйства. Для обеспечения потребностей страны в сельскохозяйственной продукции необходимо позаботиться о решении следующих проблем:

- смена пропорций господдержки (на сегодняшний день лишь около 30 % средств государственной поддержки идут на развитие животноводства);
- замена импортного крупного рогатого скота (КРС) на российский, более устойчивый к климатическим условиям и питанию;
- увеличение производственных мощностей предприятий АПК путем снижения издержек и привлечения новейших технологий при производстве (развитие лабораторных баз по разработке комбикормов без импортных добавок);
- повышение инвестиционного потенциала регионов;
- помощь малому предпринимательству и частным организациям, производящим сельскохозяйственную продукцию путем предоставления кредитов на льготных условиях и/или получение грантов на развитие данных организаций, введение субсидий на приобретение племенного скота.

В заключении следует отметить, что обеспечение импортозамещения – нелегкая задача, требующая больших материальных затрат, времени и постоянного внимания. В Ставропольском и Краснодарском регионах имеются все возможности для преодоления последствий введения санкций. Нарращивание инвестиционного потенциала и системный подход краевых властей к решению данного вопроса позволит обеспечить жителей региона необходимым продовольствием. Введенные санкции являются серьезным стимулом для роста уровня развития агропромышленного комплекса, делая его продукцию более востребованной не только на региональном, но и на всероссийском рынке продовольственных товаров.

Литература:

1. Оперативная информация о производстве продукции животноводства в СКФО [Электронный ресурс]. – URL: <http://stavstat.gks.ru/> -
2. Оперативная информация о производстве продукции животноводства в Краснодарском крае [Электронный ресурс]. – URL: <http://krsdstat.gks.ru/> -



СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В БАНКАХ

*Позднякова Елена Петровна,
Владимирский государственный
университет им. А.Г. и
Н.Г. Столетовых, г. Владимир*

Секция: «Юриспруденция»

Исходя из сущности понимания коммерческого банка, в настоящее время можно выделить несколько основополагающих направлений деятельности, таких как эмиссионная функция, осуществление вкладов физических и юридических лиц, реализация кредитования, а также открытие и ведение банковских счетов физических и юридических лиц.

Необходимо подчеркнуть, что вышесказанные направления деятельности скорее относятся к внешней функции банковских операций, нежели, чем к внутреннему направлению деятельности.

Основополагающую функцию любой банковской структуры составляет реализация защитной функции, а именно функция внутреннего финансового контроля.

Целью данной функции выступает уменьшение внешних и внутренних рисков банковской организации, а также порядок обеспечения проведения законных банковских операций и сделок, в соответствии с требованиями действующего российского законодательства.

Не стоит забывать о том, что внутренний финансовый контроль базируется на принципе законности, а именно включает в себя требование точного и неукоснительного соблюдения всех требований законодательства.

Говоря о законодательной базе, сформированной по данному вопросу, необходимо отметить следующие нормативно-правовые акты:

- Указание Банка России от 16.12.2003 N 1354-У "Об упорядочении актов Банка России (в ред. 15.09.2011).;

- Положение Банка России от 16 декабря 2003 г. N 242-П "Об организации внутреннего контроля в кредитных организациях и банковских группах"

Проанализировав данные акты можно сделать вывод, о том, что в организационную основу системы внутреннего контроля заложены принципы, обеспечивающие непрерывное осуществление контрольных механизмов и

функций во всех направлениях банковской деятельности и уровнях принятия решений. Прежде всего, к ним относятся, объективность и непрерывность в процессе осуществления деятельности, разрешение конкретных и определенных задач, многоплановость и разделение функциональных обязанностей.

Принимая во внимание, экономическую ситуацию Российской Федерации и актуальные проблемы реализации банковских программ развития, на практике вырабатываются следующие принципы, позволяющие избежать серьезных проблем прямо связанных с осуществлением внутреннего финансового контроля.

В данном случае речь идет о целесообразности осуществления тех или иных сделок, проводимых банком.

В частности речь идет о рисках, которые берет на себя банк при реализации той или иной политики, выработанной банком.

Банковская структура представляет собой единый организм, разделенный на определенные органы и функции.

Поэтому в случаях выявления проблемных или затрудняющих реализацию внутренней финансовой политики ситуации, банк должен в максимально короткие сроки и максимально точно минимизировать все финансовые или иные риски.

Кроме того, в каждой банковской организации должна быть выработана антикризисная политика в случаях возникновения непредвиденных трудностей или форс-мажорных ситуаций.

С учетом развития и становления такой отрасли современного законодательства как информационное право, необходимо выделить еще одну актуальную проблему организации внутренней финансовой функции банка.

Так называемая «информационная достаточность» для разрешения внутренних вопросов в процессе осуществления деятельности банковской деятельности зачастую является практическим противоречием для осуществления банковской деятельности.

На практике каждый сотрудник банковской организации наделен определенными властными полномочиями, позволяющими ему иметь доступ к внутренним или внешним финансовым операциям.

Разумеется, установить определенный лимит доступа каждого сотрудника к той или иной информации является сложным и трудоемким процессом, но именно такой подход позволит выработать информационные лимиты и возможность использовать ту или иную информацию в процессе осуществления деятельности и принятия корректных и взвешенных решений.

Внедрение новых технологий, использование инновационных методов построения внутренней политики банка, которые смогут привести к увеличению

конкурентоспособности, также являются существенной проблемой внутренней финансовой деятельности.

Сам вопрос внесения изменений в чисто внутреннюю функцию банка является весьма спорным, поскольку принцип «не навреди» является основополагающим.

Несмотря на огромное количество вариаций внедрения новых и новых идей, начать необходимо с главного, а именно с унификации внутренних документов.

Здесь необходимо понимать, что сам контроль за стандартизацией и унификацией внутренних актов должен быть построен на единых принципах, алгоритмах и правилах для создания (формализации) внутренних положений, приказов, инструкций, методик, процедур, а также их внедрения, применения, изменения и отмены.

Также необходимо принимать в расчет и ведение единого архива внутренних актов банка, как в бумажной, так и электронной форме.

Строго говоря, вопрос стандартизации внутренних документов банка необходимо решать на федеральном уровне, ибо каждая банковская структура придерживается своих внутренних правил унификации документов.

Разумеется, контроль за процессом унификации и целесообразность применения тех или иных способов регламентации должен исходить от уполномоченного на то лица, впрочем как и процесс контроля за исполнением данной методики.

Нельзя не упомянуть и основной принцип технологического процесса, а именно постоянство и непрерывность технического процесса, а также выработка мер адаптации новшеств в действующую систему.

В процессе осуществления той или иной деятельности важно понимать, каким образом осуществляется контроль в процессе формирования или совершенствования данной сферы деятельности.

В общем смысле контроль также представляет собой основополагающую проблему, которая функционально делится на множество раскрытых ранее.

Исходя из сущности организации внутреннего контроля в процессе осуществления банковской деятельности виды контроля можно поделить на административный и финансовый.

Административный контроль состоит в проверке соответствия проведения операций и сделок полномочиям должностных лиц, определенным нормативными актами банка и процедурами принятия и реализации решений.

В то время как финансовый контроль ставит перед собой задачу соответствия проводимых операций и сделок внутренней политике банка, изложенной в нормативных актах, их адекватного учета и отражения в

отчетности.

Важно, что и административный, и финансовый контроль определяют эффективность действующей в банке системы управления рисками и предпринимаемых мер по идентификации и минимизации рисков.

Каким образом осуществляется внутренний финансовый контроль?

На этот вопрос невозможно ответить без анализа работы службы внутреннего финансового контроля.

Важно понимать, что служба внутреннего финансового контроля является независимым подразделением банка, которая находится в структурном подчинении Совета Директоров.

Добиться прозрачности в процессе осуществления проверки деятельности банка позволяет отсутствие каких-либо ограничений в процессе осуществления контрольных действий, а также возможность проверки любых направлений деятельности банка и в любом объеме.

Лицо, наделенное полномочиями осуществлять проверку, имеет неограниченное право доступа к любым имеющимся документами, а также вправе требовать устные или письменные разъяснения от каждого сотрудника банка, если его действия вызывают сомнения или недовольства контролирующего органа.

Разумеется, внутренний банковский контроль осуществляет свою деятельность, основываясь на основных ее направлениях.

К данным направлениям можно отнести:

- разграничение полномочий сотрудников;
- координация контрольных процедур;
- проведение мероприятий финансового контроля в форме ревизий и проверок территориальных и функциональных подразделений банка.

Каким образом реализует свою деятельность контрольная организация?

Прежде всего, отлично организованная система департаментов позволяет, каждому сектору контролирующей службы фокусироваться четко на своем функционале.

Так, существуют группы занимающиеся управлением рисками, аналитическими процессами, а также координацией всех вышеназванных подразделений департамента.

Особенно важно реализовать взаимодействие контролирующей организацией с другими департаментами, поскольку именно сотрудничество может привести к удачно выработанной внутренней политике и позволить разрешить имеющиеся теоретические и практические трудности.

Несмотря на хорошо выработанную нормативную базу проблемы организации внутреннего финансового контроля все равно имеют место в

процессе осуществления практической деятельности.

Невольно возникает вопрос: почему такая ситуация по-прежнему актуальна?

Ответ на данный вопрос основывается на способах применения данной политики.

Ведь именно без полноценного, полного и правильного претворения в жизнь данных теоретических разработок невозможно реализовать в полной мере политику разрешения организации внутреннего финансового контроля в банковских организациях.

Литература:

1. Залогин В. И., Банковское право// Волтерс Клувер, - 2011. - С. 30
2. Коробов Ю. И., Банковские операции /— Москва: Магистр, - 2011. - С. 412 - 444.
3. Мелешин С. Е, Административная ответственность за нарушение законодательства о банках и банковской деятельности// ЮНИТИ-ДАНА. - 2013. - С.42-43
4. Ольхова Р.Г., Банковское дело: управление в современном банке. - Москва: ЮРАЙТ. - 2013 - С. 242 - 280.
5. Пашенцев Д.А., Банковское право// Проспект. - 2013. - С.90
6. Эриашвили Н.Д., Банковское право// учебник// ЮНИТИ-ДАНА. - 2012.С.74



ВЗАИМОСВЯЗЬ НАУКИ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА С ДРУГИМИ ЮРИДИЧЕСКИМИ НАУКАМИ

*Рудь Ирина Дмитриевна,
Маньковская Лика Петровна,
Колледж автоматизации и
информационных технологий №20,
г. Москва*

Секция: «Юриспруденция»

Гражданско-правовая наука взаимодействует с другими общественными науками, занимая среди них определенное место. Прежде всего, она органично связана с рядом других правовых наук. В первую очередь, «цивилистика» (гражданское право) опирается на ряд фундаментальных понятий и категорий, разработанных теорией государства и права. Это касается, например, положений о предмете и методе правового регулирования, правоотношении, понятии юридической ответственности и др. История государства и права обогащает цивилистику знаниями о происхождении и развитии различных гражданско-правовых институтов.

Цивилистика как наука тесно взаимодействует с рядом отраслевых правовых наук, изучающих публично-правовую сферу, конституционного (государственного), административного и финансового, земельного, а также гражданского процессуального права. Дело в том, что предметы этих наук в той или иной мере обязательно соприкасаются со сферой гражданско-правового регулирования, а потому и цивилистическая проблематика в определенных случаях не может быть удовлетворительно разрешена без обращения к выводам и данным названных наук. Так, проблема систематизации гражданского законодательства требует обязательного обращения к системе государственных органов, принимающих нормативные акты; изучение кредитно-расчетных отношений и в целом гражданско-правового оформления банковской сферы предполагают использование данных финансово-правовых исследований; правовой режим недвижимости невозможно определить без учета его земельно-правовых особенностей и т.д.

Наконец, гражданско-правовая наука опирается на выводы других общественных наук, в том числе философии, политологии, социологии, истории. Наиболее тесное взаимодействие цивилистика осуществляет с экономическими науками, поскольку ее предмет в основном связан с правовым оформлением

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

экономической жизни общества. Поэтому цивилистам не обойтись без учета экономической теории.

Но все это вовсе не освобождает их от необходимости разрабатывать собственные подходы к изучению правовой действительности. Цивилистическая и экономическая науки должны взаимно обогащать друг друга, но их результаты не могут непосредственно использоваться в разнородных сферах деятельности. Это особенно касается распространенных ранее (но не изжитых полностью и теперь) попыток прямого закрепления некоторых политэкономических догм, деклараций и представлений в нормах гражданского права.

Взаимодействие цивилистики и с другими науками не сводится к простому заимствованию полученных результатов. Они - только повод, база для новых самостоятельных исследований и выводов, которые гражданское право должно провести и обосновать применительно к своим собственным объектам. Каждая самостоятельная наука, в том числе цивилистика, сохраняет свой предмет и свои способы исследования, а их смешение или отождествление с аналогичными категориями других наук является серьезной методологической ошибкой.

Наука гражданского права широко использует как исходные многие концепции общей теории права, которая является общеметодологической наукой в юриспруденции. Это, например, взгляды на отрасли права и их место в системе юриспруденции, методы правового регулирования, источники права и пределы действия нормативных правовых актов, толкование норм права и правовые отношения.

Гражданское право имеет тесную взаимосвязь с конституционным правом, которое определяет и закрепляет экономическую систему государства.

Взаимосвязано гражданское право и с семейным правом. Так как, у них существуют общие вопросы: имущественные, опекунов, попечительство и патронаж, гражданско-правового договора, акты и многое другое.

Такие параллели можно провести между наукой гражданского права и многими другими отраслевыми науками юриспруденции.

Следует отметить, что наука гражданского права тесно связана и с другими общественными науками. Это и социология, раскрывающая нам структуру общественных отношений; и философия, вооружающая нас методами исследования; и политология, предоставляющая нам возможность более глубоко познакомиться с общественными объединениями; и экономическая теория, открывающая нам тайны отношений собственности, обмена, распределения и потребления материальных благ; и религиоведение, позволяющее нам окунуться в специфику религиозных организаций.

Взаимосвязь науки гражданского права носит взаимозависимый и

иерархический характер. Общеметодологические науки дают ей основания для развития.

Взаимодействие гражданского права с правом финансовым имеет ряд общих моментов с теми, которые характеризуют связь гражданского права с административным. Вместе с тем следует иметь в виду, что нормы (и институты) финансового права выполняют по отношению к гражданско-правовым нормам и институтам вспомогательную роль.

Во-первых, расчетные банковские операции призваны лишь обеспечивать договорные отношения в разных областях.

Во-вторых, банк выступает по отношению к клиенту (организации и гражданам) одновременно в роли контрагента по соответствующему договору (кредитные, расчетные, страховые договорные отношения), а также в качестве финансового органа, наделенного властными полномочиями.

Взаимодействие гражданского права с трудовым и семейным правом базируется на сходстве предметов и методов правового регулирования. Если предметом гражданского права являются главным образом имущественные и неимущественные внешние отношения физических и юридических лиц, то в качестве предмета названных отраслей выступают общественные отношения, складывающиеся внутри данных организаций и социальных общностей граждан. Названные внешние и внутренние общественные отношения функционируют в тесной взаимосвязи и взаимодействии. Данное положение касается как всей совокупности общественных отношений, составляющих предмет гражданского, трудового и семейного права, так и отдельных смежных институтов, которые иногда называются пограничными.

Говоря о взаимодействии гражданского и трудового права, следует подчеркнуть, что трудовое право взаимодействует в различных сделках с юридическими и физическими лицами, а так же действует в сфере производства и распределения производимых обществом материальных благ. Гражданское же право, за исключением такой подотрасли, как право собственности, нормы которой опосредствуют производственные отношения на всех стадиях общественного воспроизводства, распространяется на отношения по распределению, обмену и лишь в определенной степени на сферу потребления материальных благ.

Другой важной сферой взаимодействия гражданского и трудового права служат отношения, соединяющие производство со сферой обмена. Так, исполнение договоров, заключаемых между юридическими лицами, связано с трудовыми усилиями работников по выполнению производственных планов.

Основой взаимодействия гражданского и семейного права является создание необходимых условий имущественного характера, способствующих

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

нормальному функционированию института семьи в нашем обществе. Как известно, фундаментом семьи выступают личные отношения членов семьи, а имущественные отношения в семье выполняют вторичные функции. Вместе с тем не следует забывать, что внутри семьи функционируют имущественные отношения, непосредственно регулируемые гражданским правом. К таковым относятся отношения, касающиеся представительства, права личной собственности супругов на раздельное имущество, имущественных сделок, совершаемых между супругами и другими членами семьи, жилищные отношения наследования, имущественной ответственности за причиненный вред.

Вне семьи взаимодействие норм гражданского и семейного права осуществляется по ряду направлений: во-первых, в сфере обслуживания обеспечение семьи жилплощадью, предметами домашнего обихода и потребления за счет общесемейного бюджета и доходов, принадлежащих отдельным членам семьи; во-вторых, получение жилой площади и пользование ею, приобретение автомашины на средства, совместно нажитые супругами. В этом, втором, случае речь идет о координации норм гражданского и семейного права, их действиях вне семьи и их взаимодействии с соответствующими нормами во внутрисемейных отношениях.

Отграничение гражданского права от других отраслей российского права осуществляется по предмету правового регулирования, т.е. по кругу тех общественных отношений, которые регулируются нормами соответствующей отрасли права и по методу (способу) правового регулирования, присущего каждой отдельной отрасли права.

Литература:

1. Ершов Ю.Г. Философия права. Екатеринбург, 2014,с. 9-10.
2. Тихомиров Ю.А. Курс сравнительного правоведения. Москва, 2013. С. 30.



ДОГОВОР ЗАЛОГА НЕДВИЖИМОСТИ (ИПОТЕКИ)

*Сидлер Оксана Александровна,
Оренбургский Государственный
Аграрный Университет, г. Оренбург*

Секция: «Юриспруденция»

Статья 40 Конституции РФ провозглашает «Каждый имеет право на жилище», однако реализовать это право только за счет бюджетных средств не представляется возможным.

К началу экономических реформ в России отсутствовал рыночный механизм, предполагающий самостоятельное участие населения в решении жилищной проблемы. Свободный рынок жилья практически отсутствовал, долгосрочные кредиты населению составляли незначительную роль в общем объеме финансирования жилья и предоставлялись в основном индивидуальным застройщикам на строительство нового, а не покупку готового жилья. В настоящее время ситуация изменилась. Сформировался и продолжил быстро развиваться рынок жилья, однако недостаточная платежеспособность населения не позволяет этому рынку развиваться в большем объеме. В условиях сокращения бюджетных расходов в жилищном секторе государство сосредоточило внимание в основном на проблеме отдельных граждан, которые не в состоянии самостоятельно решить свои жилищные проблемы. Другая же часть населения, имеющая относительно стабильные доходы и желающие приобрести жилье в собственность, оказалась не в состоянии это сделать из-за отсутствия достаточных накоплений и долгосрочных кредитов. В такой ситуации продуманная и эффективная ипотечная система, является одним из решений данной проблемы. Если развитие коммерческого оборота сдерживается кризисом расчетов, неплатежами, то использование залога недвижимого имущества, обладающего высокой ценностью и инфляционной устойчивостью, обеспечивает получение кредита там, где формы личного обеспечения требований оказываются недостаточной гарантией обоснованности и добросовестности намерения потенциального должника. По этому в современной банковской практике России именно залог недвижимости является приоритетным в практическом использовании способом обеспечения

требования. При таком кредите залог является средством не только получения кредита, но и своевременной гарантией возврата с оговоренными процентами. Такой залог создает значительную выгоду для должника, позволяя ему использовать имущество и получать доход. А банку – залогодержателю установленный на объекты недвижимого имущества залог позволяет выпускать высоколиквидные ценные бумаги.

Договор залога недвижимости (ипотека) – неотъемлемая составная часть любой разновидности системы частного права, начиная со времен Древней Греции и Древнего Рима.

Становление залогового права, совершенствование его формы происходило постепенно и соответствовало общим началам развития, как права, так и экономических отношений, обуславливалось принципами такого развития. ибо формы залога всегда составляли один из наиболее чувствительных пунктов право – развития, один из тех пунктов, которые всего сильнее отражают ход экономической эволюции в данной общественной сфере» [1].

Русский цивилист И.А. Покровский писал: «Одним правом собственности мог бы удовлетвориться разве только самый примитивный экономический быт. Режим, построенный только на праве индивидуальной собственности, был бы режимом, совершенно изолирующим одно хозяйство от другого. Между тем такая полная изоляция даже в натуральном хозяйстве немислима. Уже в самый момент возникновения частных хозяйств путем раздела общинной, родовой или семейной собственности сплошь и рядом обнаруживается, что одно хозяйство может существовать только при восполнении его ресурсами другого. Дальнейшее развитие хозяйственных условий, усиление скученности построек, возникновение потребности в кредите и т.д., еще настойчивее ставят вопрос о создании таких юридических норм, которые обеспечивали бы возможность известного прочного, т.е. независящего от просто личного согласия, участия одного лица в праве собственности другого. Этой цели и служат вещные права на чужие вещи».

Потребность в реальном кредите, т.е. кредите обеспеченном исключительном правом на какую-нибудь вещь возникает во всех странах очень рано, удовлетворяется эта потребность на первых парах в более грубых формах.

В частности В.И. Покровский отмечает: «Везде в древнейшее время указанная потребность удовлетворялась тем, что вещь предназначенная служить обеспечением долга передавалась кредитору тот час же при самом заключении обязательства и при том в полную собственность, лишь с личным обязательством кредитора вернуть ее по уплате долга. Это было таким образом, не что иное, как продажа закладываемой вещи с правом ее обратного выкупа

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

путем уплаты долга. При такой форме реального обеспечения, очевидно, ни о каком залоговом праве в юридическом смысле не может быть и речи: кредитор получает не залоговое право на вещь, а настоящее право собственности, которым он даже немедленно может распоряжаться по своему произволу; в случае позднейшей готовности должника уплатить долг кредитор подлежит только личной, обязательственной ответственности перед должником. В следствие этого подобная форма, гарантируя в полной мере интересы кредитора, совершенно не гарантировала интересов должника; они отдавали последнего на произвол первого и поэтому могла быть терпима в жизни лишь до тех пор, пока реальный кредит был явлением редким, случайным [2].

Дальнейшее развитие экономики вызвало стремление к созданию более удобных форм реального обеспечения. Ведь именно изменение формы залога, вызывавшиеся развитием мировых и экономических систем, столкновением нового законодательства с устоявшимися взглядами и обычаями подталкивает цивилистов к настоящему анализу и переосмыслению содержания и сущности залогового законодательства, занимающего совершенно особое место в системе гражданского права института.

И в настоящее время общее понятие о залоговом праве, в том числе и о залоге недвижимости (ипотеке). Составляет один из наиболее спорных пунктов современной юриспруденции.

Литература:

1. Звоницкий А.С. О залоге по русскому праву. Киев 1912. Предисловие. - С.6.
2. Покровский И.А. Указ. Соч. - С.213.



СБОИ ПРИ ИЗМЕРЕНИЯХ ФАЗОВОГО И ГРУППОВОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ СИГНАЛОВ GPS/ГЛОНАСС

*Сидоров Александр Сергеевич,
Поволжский государственный
технологический университет,
г. Йошкар-Ола*

Секция: «Телекоммуникации»

Спутниковые системы навигации и связи американская GPS и российская ГЛОНАСС - являются весомым достижением научно-технического прогресса и активно используются в различных направлениях человеческой деятельности, в том числе в решении ряда прикладных задач. В связи с этим большое влияние уделяется непрерывному совершенствованию спутниковых радионавигационных систем (СРНС), что невозможно без детального изучения надежности их функционирования и помехозащищенности.

Ухудшение качества функционирования СРНС во время возмущений атмосферы и околоземного космического пространства являются одним из важнейших факторов влияния атмосферы на эффективность работы спутниковых систем. При этом основной вклад приходится на системные ионосферные эффекты распространения радиоволн: групповое и фазовое запаздывание, доплеровское смещение частоты. Степень проявления указанных эффектов во многих случаях слабо зависит от локального распределения электронной концентрации, но прямо связана с величиной полного электронного содержания (ПЭС) вдоль траектории распространения радиосигнала.

Таким образом, задача исследования влияния нерегулярных изменений атмосферы и околоземного космического пространства на эффективность функционирования спутниковых навигационных систем является актуальной.

В зависимости от типа аппаратуры пользователя (навигационного приемника) СРНС рассматривается одно- и двухчастотный режим определения текущего местоположения (ТМП). При решении ряда специальных задач, требующих более высокой точности позиционирования, задействуется двухчастотный режим определения ТМП, при котором используются дальномерные измерения, выполняемые одновременно на обеих рабочих частотах СРНС ($L1=1,575$ и $L2=1,227$ ГГц). Использование данного режима позволяет практически полностью компенсировать влияние среды на

функционирование СРНС и выполнять координатные определения с более высокой точностью.

В качестве исходных данных мы использовали данные в формате RINEX приемника NovAtel FlexPak-V2, расположенного на территории Поволжского государственного технологического университета. Для сравнения использовались данные двух приемников, расположенных в близких геофизических условиях (в Московской и Калужской области). В приемных пунктах установлены приемники следующих типов приемник JAVAD TRIUMPH-1-G3T (Московская область) и приемник Javad Legacy (Калужская область).

Вышеуказанные приемники располагаются по следующим координатам:

- NovAtel FlexPak-V2 (vstu) ($56,63^\circ$, $47,89^\circ$);
- JAVAD TRIUMPH-1-G3T (mdvj, zwe) ($56,02^\circ$, $37,21^\circ$), ($55,70^\circ$, $36,76^\circ$);
- Javad Legacy (mobj, mobk, mobn) ($55,11^\circ$, $36,57^\circ$).

На основании данных, содержащихся в Rinex-файлах мы рассчитываем 2 основных параметра:

- плотность срывов сопровождения фазы навигационного сигнала GPS для каждой из частот L1 и L2. Для этого рассчитывается число сбоев N и полное число измерений S:

$$P_{L1,L2} = 100\% N / S ;$$

- плотность сбоев измерения псевдозадержки навигационного сигнала для каждой из частот L1 и L2:

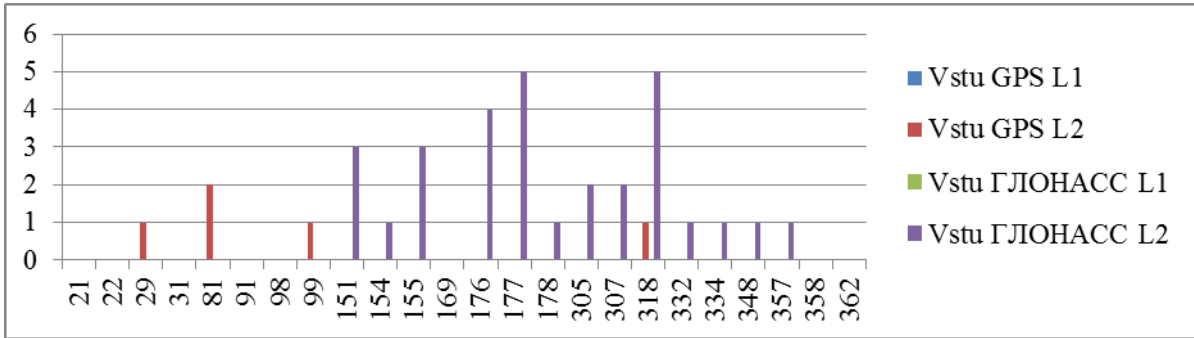
$$P_{L1,L2} = 100\% N / S ;$$

Стоит отметить, что для минимизации эффектов тропосферы мы используем данные только тех спутников, которые поднялись выше чем на 10° над горизонтом.

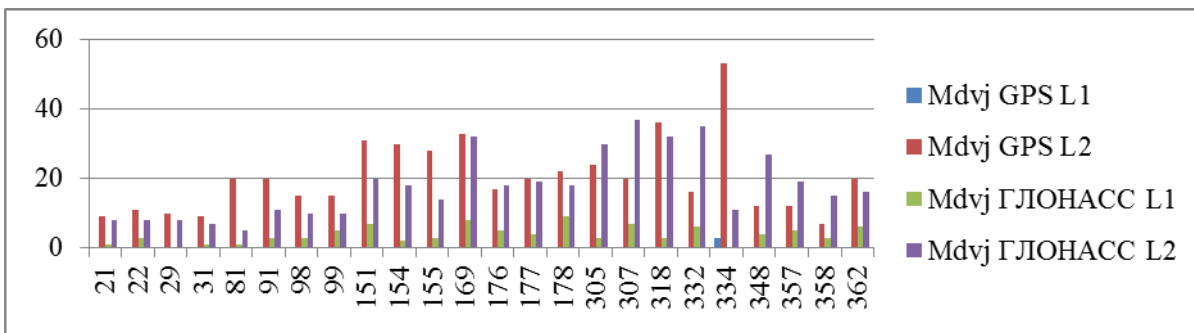
Нами оценивалась интенсивность сбоев групповых сопровождений сигнала для указанных выше условий и типов навигационных приемников.

В качестве характеристики интенсивности сбоев определения координат нами рассчитывалась суммарная суточная плотность сбоев N для каждой станции.

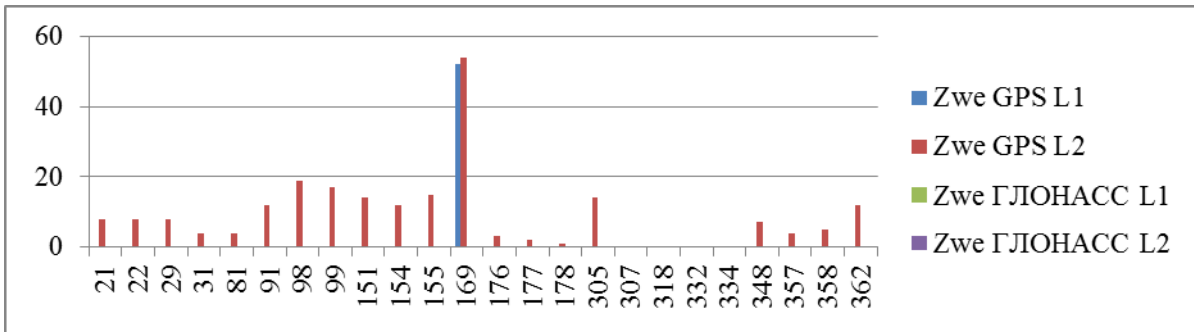
ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА



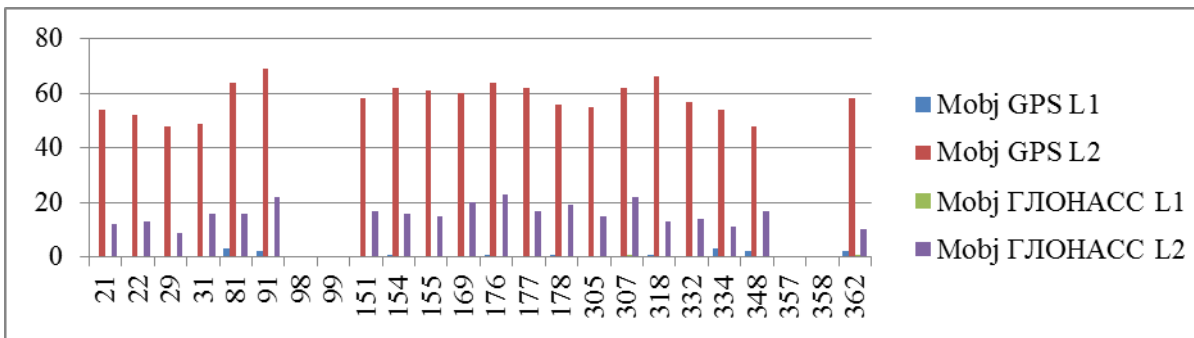
a)



б)

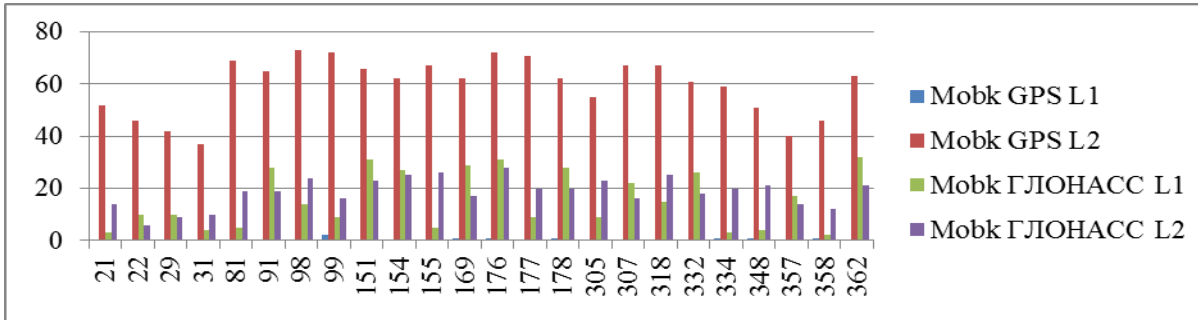


в)

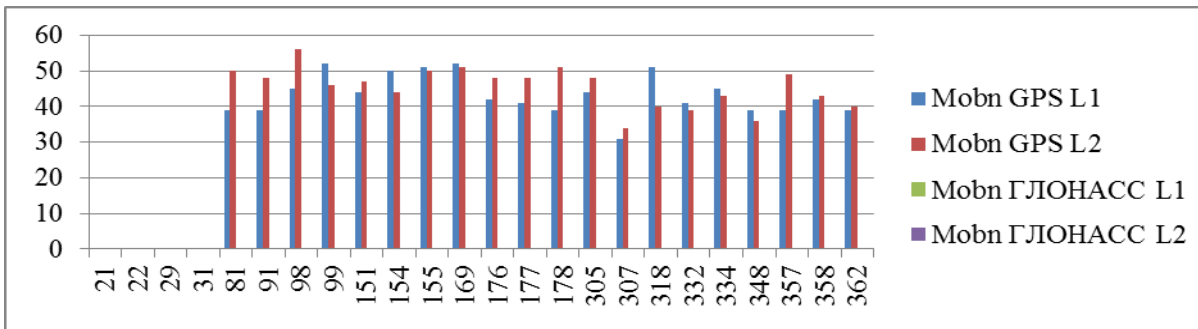


г)

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

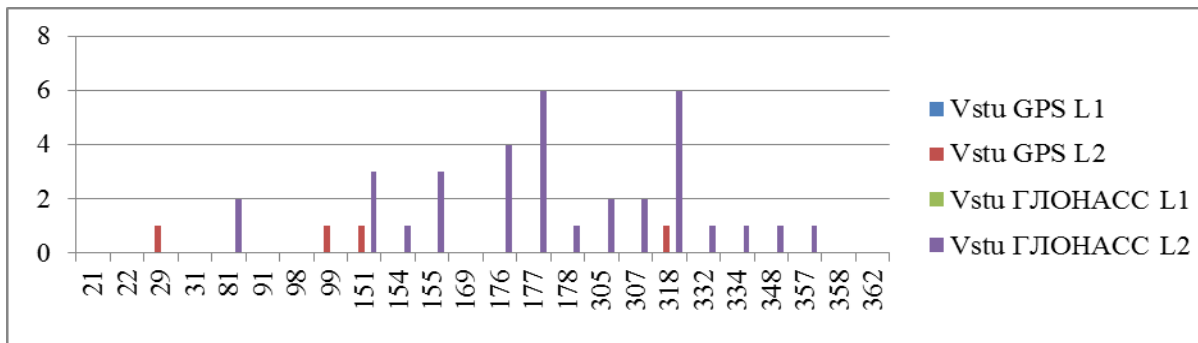


д)

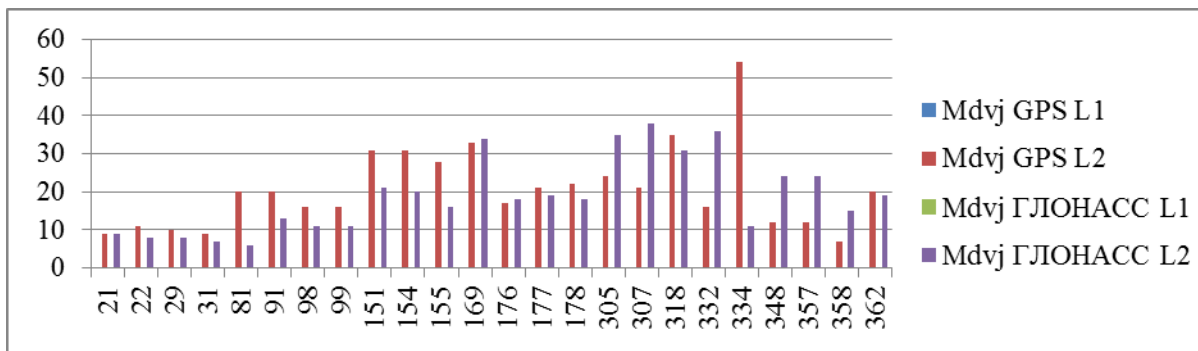


е)

Рис. 1 Сбои при измерениях группового сопровождения сигналов

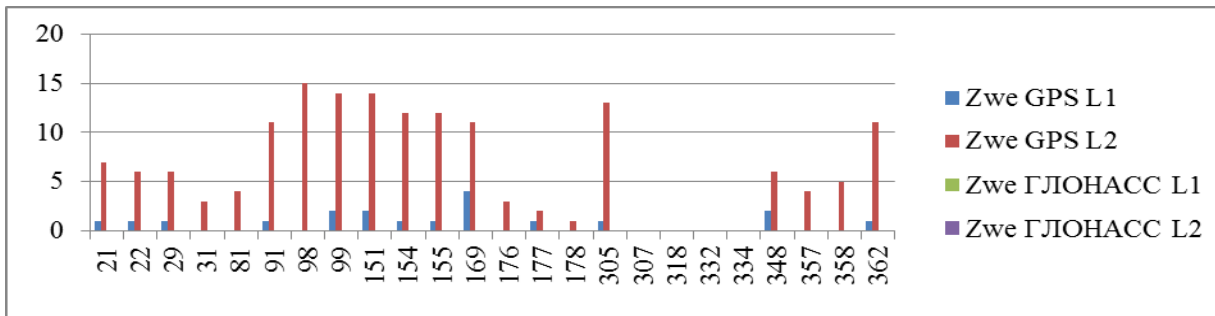


а)

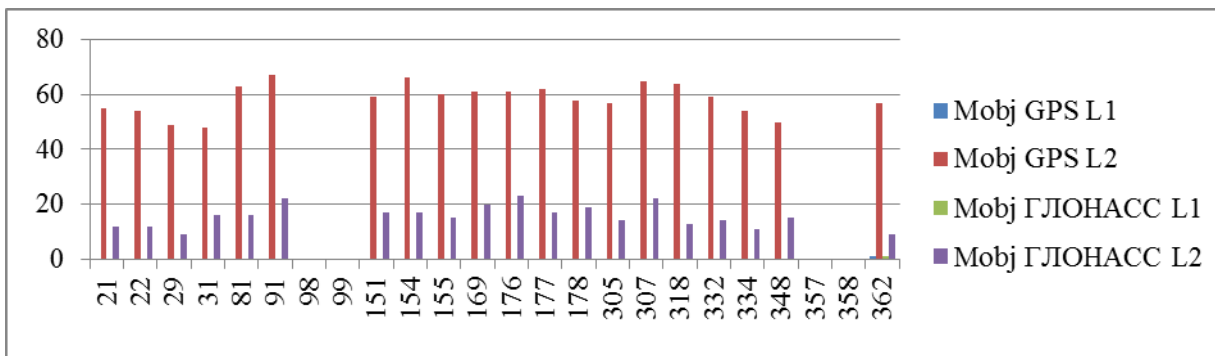


б)

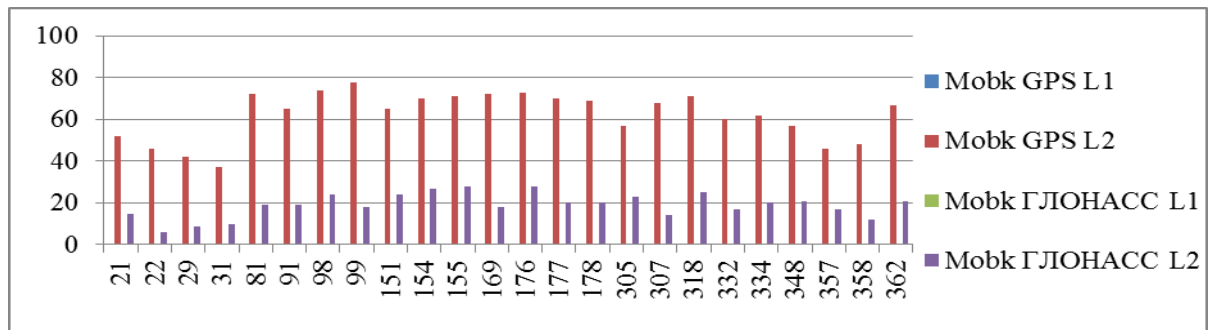
ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА



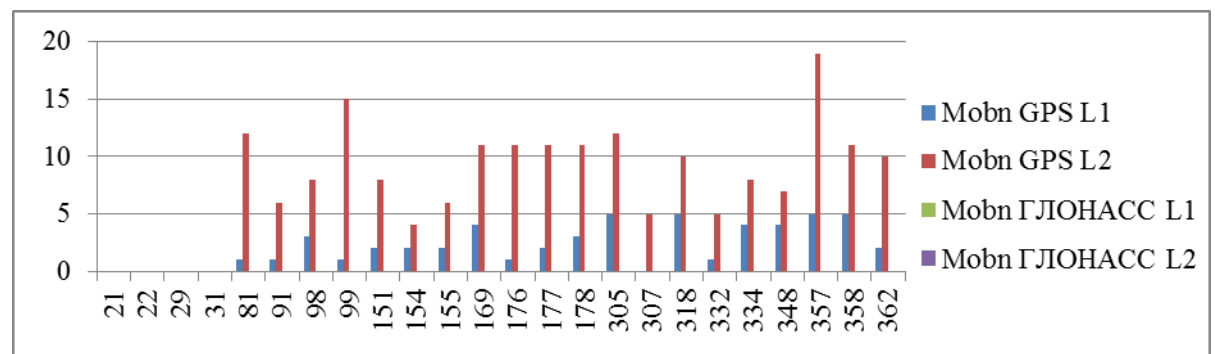
В)



Г)



Д)



е)

Рис. 2 Сбои при измерениях фазового сопровождения сигналов

Из вышеуказанных гистограмм суммарного количества сбоев N можно заключить, что по количеству сбоев групповых и фазовых сопровождений сигнала в двухчастотном режиме в спокойных геомагнитных условиях приемники Javad Legacy показали наихудшие результаты. Так, за сутки наблюдалось от 1 до 70 сбоев. На втором месте следуют навигационные приемники JAVAD TRIUMPH-1-G3T, для которых зафиксировано до 55 сбоев за сутки. Из трех приемников наилучшие результаты показал NovAtel FlexPak-V2 для которого зафиксировано до 5 сбоев.

Литература:

1. Афраймович, Э.Л. GPS-мониторинг верхней атмосферы Земли [Текст] / Э.Л. Афраймович, Н.П. Перевалова. // Иркутск: ГУ НЦ РВХ ВСНЦ СО РАМН. - 2006. – С. 480;
2. Афраймович, Э.Л. Восстановление полного электронного содержания по данным двухчастотного GPS-приемника, установленного на борту низкоорбитального искусственного спутника земли / Э.Л. Афраймович, П.В. Татаринов // Электронный журнал «ИССЛЕДОВАНО В РОССИИ». – 2005. – С. 474-481;
3. Антонович, К.М. Совместное использование метеоданных наземных и аэрологических наблюдений при обработке спутниковых измерений [Текст] / К.М. Антонович, Е.К. Фролова // Вестник СГГА. - 2003. - Вып. 8. - С. 8 - 13;
4. Чукин, В.В. Применение сетевых технологий при построении системы дистанционного зондирования атмосферы с помощью глобальной навигационной спутниковой системы [Текст] / В.В. Чукин // Успехи современного естествознания. – 2008. – № 11. – С. 58.



ВОСПИТАТЕЛЬНАЯ РАБОТА СЕГОДНЯ

*Старосельцева Ольга Алексеевна,
Чуева Татьяна Владимировна,
Погребняк Анастасия Алексеевна,
Курский государственный
медицинский университет
Министерства здравоохранения
Российской Федерации, г. Курск*

Секция: «Психология и педагогика»

Заканчивая школу и поступая в КГМУ, бывшие мальчишки и девчонки, входят во взрослую жизнь, многие из них покидают родной дом, город и даже страну, чтобы стать более самостоятельными, независимыми и, конечно, получить высококачественное образование.

Образовательный процесс стоит на первом месте, однако помощь в социальной адаптации студентам необходима. С этой целью на кафедре анатомии человека постоянно проводится воспитательная работа с русскими и иностранными студентами.

В начале учебного года назначаются кураторы групп и курсов по лечебному факультету. Кураторы в течение всего года сопровождают отдельные группы или курс в целом, помогают в решении бытовых, социальных и учебных проблем, решают организационные вопросы, помогают студентам как можно быстрее и легче адаптироваться к жизни в новой для них среде.

На нашей кафедре работает куратор по воспитательной работе 1 курса лечебного факультета Анисимова Лилия Ивановна и куратор лечебного факультета Старосельцева Ольга Алексеевна. А также кураторы отдельных групп.

Медицинский ВУЗ – один из самых сложных ВУЗов, поэтому часто приходится сталкиваться с проблемами успеваемости. Преподаватели постоянно проводят беседы о важности своевременной ликвидации академической задолженности и об индивидуальной ответственности студента за его успеваемость и соответствие профессиональным компетенциям как будущего врача.

В медицине как нигде в другом месте часто поднимаются проблемы этики и деонтологии. Мы стараемся уже с первых занятий рассказывать студентам о правилах и необходимости поддержания этих норм не только в рамках университета, но и для их будущей медицинской практики.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

КГМУ давно борется за право называть себя «ВУЗ здорового образа жизни», и для этого сделано немало. На кафедре почти на каждом занятии преподаватели уделяют внимание роли здорового образа жизни. Несколько раз в год на базе нашего анатомического музея проводятся экскурсии для школьников и студентов, направленные на пропаганду здорового образа жизни, демонстрируются препараты легких «курильщика», младенцы с множественными врожденными аномалиями, препарат «алкогольного бычьего сердца» и т.д.

Профессия врача одна из самых гуманных на Земле. Только человек, у которого доброе сердце, может отдавать всего себя для блага других. Наши студенты отличаются большой отзывчивостью и активно откликаются на наши призывы принимать участие в круглых столах и конференциях, посвященных духовно-нравственному воспитанию молодежи.

Ничто так не объединяет людей, как общая радость, ощущение себя частицей чего-то большого и светлого, доброго и прекрасного, поэтому коллектив кафедры всегда с большим удовольствием вовлекается в подготовку, организацию и участие в общеузовских праздничных мероприятиях: Татьянин день, конкурс первокурсников, Венский вальс и др.



Рис. 1 Культурно-массовые мероприятия проводятся как с русскими, так и с иностранными учащимися: посещение катка «Арена», драматического театра имени А.С. Пушкина, галереи «АЯ», краеведческого музея, боулинга и др.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Поскольку наша кафедра работает преимущественно со студентами первых курсов, мы понимаем, что им в особенности важно чувствовать нашу поддержку и осознавать, что их слышат и одобряют.



Рис. 2 С иностранными учащимися преподаватели посещают традиционные праздники: День Индии, День Нигерии, День Бразилии и др.



Рис. 3 Конференция «Друзья без границ», где студенты из разных стран делились своими традициями и культурой, знакомились друг с другом и обменивались впечатлениями

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Коллектив кафедры считает, что важно не только хорошо учиться, но и проводить досуг, поэтому всячески поддерживается участие студентов в работе творческих студий Центра Культуры и Досуга и посещение спортивных секций КГМУ.

Психологическая атмосфера в коллективе очень важна, поэтому кураторы нашей кафедры со своими студентами активно посещают психологический центр КГМУ, где проводятся тренинги на сплочение коллектива и индивидуальная работа с талантливыми или проблемными студентами.

Махатма Ганди однажды сказал: «Если хочешь изменить мир – начни с себя». Если мы хотим оставаться чистыми и светлыми внутри и хотим, чтобы нас окружал такой же мир, нужно приложить усилия. На кафедре ведется активное привлечение студентов к участию в ежегодных осенних и весенних городских субботниках и других хозяйственных работах. Мы стараемся объяснить студентам, что это не принудительная для них работа, а попытка сделать окружающую вокруг себя действительность чище и прекраснее. Ведем беседы о необходимости сохранения чистоты окружающей среды и важности ее для нынешних и будущих поколений.

В процессе работы с курируемыми группами проводятся анкетирования первокурсников в начале и по итогам года по вопросам эффективности воспитательной работы кафедры.

Мы надеемся, что наша работа помогает студентам адаптироваться к новым непростым для них условиям и желаем им удачи в учебе, науке и творчестве!

Литература:

- 1.Березина В.А. Воспитание в современном вузе: новые подходы.// Высшее образование сегодня. 2002 №11
- 2.Борытко Н.М., Соловцова И.А., Байбаков А.М. Теория и методика воспитания: Учебник для студентов педагогических вузов, 2006

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ
КОММЕРЧЕСКИЙ
АРБИТРАЖ ИТАЛИИ**

*Стратан Корина,
Российский университет
дружбы народов, г. Москва*

Секция: «Юриспруденция»

Одним из важнейших институтов современного права в Италии является международный коммерческий арбитраж. Имея длительную и многогранную историю своего правового развития, международный коммерческий арбитраж превратился к настоящему времени в широко известный и часто используемый институт урегулирования внешнеэкономических споров гражданско-правового характера наряду с судебной процедурой.

Статистика показывает, что итальянские компании занимают четвертое место в рейтинге проводимых по разрешению споров под эгидой Палаты Международная Торговля и, что более 20% из споров осуществляется в Арбитражный суд Милан с участием иностранных лиц направленных на решение частноправовых споров.

Как известно, главное преимущество арбитражного суда состоит в том, что с заключением арбитражного соглашения каждая из сторон в международных экономических отношениях освобождается от обязанности подчиняться судам другой стороны, а вместо этого получает возможность выбрать арбитра, обладающего специальными знаниями. Арбитражный суд, не связанный многими традициями государственного судопроизводства, может оценить дело свежим взором, что немаловажно в современных условиях технического прогресса.

Кроме того, процессуальные моменты в арбитражном разбирательстве не урегулированы так жестко, как в государственных судах (что, с другой стороны, можно считать недостатком: в частности, арбитражный суд не может принудить свидетелей явиться на разбирательство). Решения арбитражных судов, как правило, не публикуются, что также является для сторон положительным фактором.

Одним из решающих моментов при принятии решения об арбитражном разбирательстве служит тот факт, что механизм их исполнения в международном

аспекте действует намного эффективнее, чем механизм исполнения решений государственных судов. Итальянский международный коммерческий арбитраж базируется на Европейском соглашении о подсудности и исполнении судебных решений по гражданским и торговым делам и на нескольких двусторонних договорах. А исполнение арбитражных решений гарантируется Нью-Йоркской конвенцией о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 года, которая действует в большем количестве государств по всему миру.

В качестве источников международного арбитражного процесса выступают международные договоры, национальные законы об арбитраже, а также арбитражные регламенты и соглашения сторон. Наибольшее значение имеют национальные законы и арбитражные регламенты.

Законы являются основой для международного арбитража Италии, так как регулируют ход арбитражного разбирательства. Их предписания по большей части диспозитивны, однако существуют и императивные положения, которые не могут быть исключены соглашением сторон.

Стороны в процессе равны, они могут самостоятельно определить правила процедуры, язык и место арбитража, а также прочие положения об исковом заявлении и возражениях по иску, о слушаниях и письменном разбирательстве, о неявке стороны и об экспертах. Стоит заметить, что соглашение о месте довольно важно не только в связи с расходами на переезд, аренду помещений и пр., но и с точки зрения применимых императивных арбитражно-процессуальных норм и норм об исполнительном производстве в международном разбирательстве.

Поскольку итальянское процессуальное законодательство не содержит особых правил, относящихся к процедуре в международном арбитражном разбирательстве, ее правила регулируются национальным арбитражно-процессуальным правом. Как уже было указано, в случае рассмотрения спора на территории Италии в обязательном порядке применяется глава шестая, книга IV ГПК. Статья 832 (Международный арбитраж) ГПК Италии говорит о том что в случае противоречия между положениями арбитражного соглашения и положениями регламента, приоритет имеет арбитражное соглашение. Если стороны не договорились иначе, эти правила применяются в момент, когда арбитражное разбирательство начнется. Правила могут предусмотреть дальнейшие случаи замены и отвод судей дополнительно к тем, предвиденных законом. Если арбитражное учреждение отказывается управлять арбитражем, соглашение арбитража поддерживает эффективность и применяются предыдущие главы этого титула.

Что касается применимого права, то любая ссылка на правопорядок какой-

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

либо страны означает ссылку на нормы материального права, а не коллизионного (если стороны в явно выраженной форме не договорились об ином). Имеет смысл в соглашении о выборе права оговорить, что действует тот или иной правопорядок на определенный момент времени, чтобы не зависеть от возможных изменений законодательства.

Если стороны не договорились о применимом праве, суд разрешает спор в соответствии с правом, которое должно использоваться на основе коллизионных норм, применяемых этим арбитражем. При вынесении любых решений суд должен обращать внимание как на договорные положения, так и на другие законы.

Литература:

1. Гражданский процессуальный кодекс Италии от 28.10.1940 №1443.
2. Европейское право / И. А. Орлова.
3. Журнал «il Corriere giuridico» 1/2011, статья «Италия и международный арбитраж».



**К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ
УЧИТЕЛЕЙ РУССКОГО ЯЗЫКА В
АРМЯНСКИХ ШКОЛАХ В СВЕТЕ
СОВРЕМЕННОЙ ПАРАДИГМЫ
ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ АРМЕНИЯ**

*Таткало Нина Игоревна,
Ереванский государственный
университет языков и социальных наук
им. В.Я.Брюсова, г. Ереван*

Секция: «Психология и педагогика»

В начале 21-го века в Республике Армения произошел переход к новой образовательной парадигме, который был обусловлен факторами различного характера. В частности, традиционная знаниевая парадигма, которая была ориентирована на трансляцию академических знаний, необходимых для запоминания, не предоставляла изучающим иностранный язык возможности участвовать в процессе реальной коммуникации с носителями изучаемого языка. Кроме того, предлагались довольно “размытые” в содержательном плане цели изучения иностранного языка, а анализ потребностей контингента не проводился на должном уровне.

Традиционная образовательная парадигма перестала соответствовать современным реалиям, целям и задачам современной системы образования, что не способствовало реализации полученных академических знаний в быстро меняющихся условиях 21-го в.

В процессе преподавания на любом уровне передача знаний не должна и не может ограничиваться передачей информации, она должна учить, как пишет Ж-Ф.Лиотар, “всем процедурам, способствующим увеличению способности сочленять поля, которые традиционная организация знаний ревностно изолировала друг от друга” [9, с.160]. Именно поэтому назрела необходимость переосмысления концепции изучения иностранных языков в РА, пересмотра теоретико-методологических основ и принятие новой гуманистической концепции иноязычного образования на всех этапах обучения в Армении. В связи с пересмотром основных концептуальных положений изменилось и целеполагание в изучении иностранных языков, где доминирующим положением становится межкультурная коммуникация, реализуемая через отбор нового содержания и современных инновационных технологий иноязычного образования, адекватных личностно-ориентированному подходу. Английский

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

исследователь Р.Барнетт в 1997 г. в институте образования Лондонского университета выдвинул тезис о том, что знание ценится за его практическое применение, кроме того, в век компьютеров современное общество переполнено данными и информацией, и поэтому способность приобретать и понимать знания сводится к умению обращаться с увеличивающимся количеством данных. Барнетт говорит о том, что обучение не истолковывалось с точки зрения процедуры; это не вопрос передачи знаний или приобретения навыков. Роль педагога заключается в том, чтобы довести учащихся до осознания того, что для жизни в современной неопределенности им необходимо найти и развить собственные силы. В этой связи, как отмечает профессор Барнетт, процесс преподавания становится более сложной задачей [16].

На рубеже 20-21 вв. произошло значительное расширение спектра педагогических специальностей высшего и среднего профессионального образования. Увеличение количества специальностей закономерно привело к переосмыслению подходов в подготовке педагогических кадров. Во главу угла ставится цель формирования у педагогов нового, более широкого профессионального мышления и мировоззрения, осознания педагогического процесса как целостной системы развития общества. Вместо узкопрофильных однонаправленных компетенций появились многонаправленные, т.е. многомерные компетенции, которые должны соответствовать сформировавшейся новой парадигме, связанной с многомерным подходом к профессиональной подготовке специалистов 21-го в.

Одним из приоритетов системы школьного образования было декларировано переосмысление места, роли и профессиональных компетенций учителя, основной функцией которого является умение направить учеников на освоение базовых навыков открытого информационного пространства, развитие качеств полноценного члена общества и гражданина, включенного в межкультурное взаимодействие. В идеале профессионализм современного педагога характеризуется многопланово - единством теоретических знаний различных дисциплин и практическими умениями для осуществления педагогической деятельности. Современный учитель должен:

- обладать общей культурой и широким кругозором;
- превосходно знать свой предмет;
- владеть знаниями по педагогике и методике преподаваемого предмета;
- «видеть» ученика в образовательном процессе, а не знания и умения, которые он должен преподнести;
- уметь ставить конкретные цели на конкретной ступени обучения ;
- изыскивать методы для осуществления поставленных целей;
- проектировать, контролировать и оценивать собственную деятельность.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

В связи с этим в основе модернизации образовательных процессов в Армении был поставлен вопрос о подготовке квалифицированных компетентных специалистов, готовых к самостоятельным решениям, постоянному профессиональному росту, социальной и профессиональной мобильности. Для реализации этих задач были предприняты определенные шаги для разработки и реализации системы непрерывного образования, так как профессиональный уровень не может быть предопределен на длительный или весь период его деятельности.

Социологические исследования последних двух десятилетий показали, что одним из основных приоритетов личности является наличие индивидуальной образовательной траектории. Причиной этому является не процесс учебы ради учебы, а возможность изменения социальных условий. Эти тенденции привели к необходимости предпринять реальные шаги для формирования и развития системы непрерывного образования, в процессе которого знания предоставляются “всем и каждому в отдельности, кто хотел бы найти свое место в жизни и эффективно выполнять ту роль, которую ему эта жизнь приготовила” [15, с.16]. Изучение исследователями образовательного процесса привели к заключению о том, что его эффективность определяется деятельностью личностно устойчивого, осознающего себя субъектом профессиональной деятельности учителя, способного к творческой деятельности, к постоянному развитию, рефлексии и самооценке [4-5].

Традиционно же на протяжении довольно длительного периода образование рассматривалось как обобщенный процесс передачи обобщенных знаний. Механизм такого образовательного процесса основывался на передаче определенных готовых знаний и частично их применения. Не предполагалось наличие определенной системы обратной связи и межпредметных связей. Учителям не требовалось особой психологической подготовки с работой с учениками, так как процесс обучения был ориентирован не на личность ученика, а на передачу собственных, не всегда обновленных и современных знаний.

В свою очередь, существующая система вузовского и поствузовского образования в Армении не обеспечивает должного уровня педагогической подготовки учителей иностранных языков и имеет ряд недостатков. На сегодняшний день наличие диплома по специальности является необходимым, но недостаточным фактором для работы в системе образования, в частности в школе. Система подготовки студентов на педагогических отделениях узконаправленна и ориентирована главным образом на получение знаний по специальным предметам, а не на формирование целостной профессиональной компетентности, на воспитание профессионально-личностных качеств, основанных на антропологическом подходе, рассматривающем процесс

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

воспитания и обучения как процесс, создающий условия и возможность гармоничного развития общества и продуктивного существования и развития личности в этом обществе. Кроме того, процесс педагогического образования не всегда отражает современные подходы, которые ориентированы на формирование творческой, конструктивной личности, открытой для восприятия новых идей.

Студенты педагогических вузов хоть и имеют возможность прохождения практики в школах, однако срок этой практики (шесть недель) недостаточен, а методы проведения - не всегда результативны. Таким образом, базовое образование является лишь фундаментом, на котором в дальнейшем может выстраиваться постоянно развивающаяся система образования.

Декларирование о внедрении компетентностного личностно-ориентированного подхода, направленного на формирование навыков межкультурной коммуникации в процессе изучения русского языка в Армении, не всегда отражается на практике и требует серьезной перестройки основных элементов системы школьного обучения, ориентированного на реализацию концепции непрерывного образования.

Не совсем продуктивными можно считать и различные семинары, краткосрочные курсы повышения профессионального уровня учителей, так как они проводятся не систематично, не имеют четкого целеполагания, не рассматривают комплексных проблем, не имеют конкретных дескрипторов и индикаторов показателей качества, не предполагают обратной связи. Кроме того, в системе профессионального образования не определены критерии уровня и профессиональные качества тех преподавателей или тренеров, которые призваны проводить процесс повышения профессиональной компетенции учителей.

Но самой большой проблемой в процессе работы с учителями школ, на наш взгляд, стал психологический барьер, который объясняется рядом причин:

основной контингент учителей русского языка испытывает на себе воздействие традиционной педагогической парадигмы, при которой процесс обучения был ориентирован на усвоение учащимися готовых знаний;

- преобладал авторитарный, догматический тип обучения;

- на уроках основным методом был грамматически-переводной, а форма проведения - лекционная;

- учителя школ испытывают психологический дискомфорт: беспокойство о своем авторитете, боязнь выглядеть некомпетентным, отсутствие знаний современных образовательных технологий и нежелание в силу незнания принимать и применять их;

- у основного контингента наблюдается стереотип в общении с учениками, родителями, администрацией;

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

- нежелание “садиться за парту”, принимать на себя роль “ученика”. Особый стресс у учителей вызывает контроль за их деятельностью в процессе прохождения курсов;

- осознание того, что в РФ русский язык официально является иностранным, а не вторым родным, как это было в течение длительного периода пребывания в составе СССР.

Предварительный анализ профессиональной компетенции учителей на курсах повышения квалификации учителей старшей школы, проводимых нами с 2007 по 2012 гг. по горизонтальной оси, выявил три большие группы, дифференцированные по периоду получения педагогического образования: I группа - опыт работы в школе от 1 до 10 лет; II группа - опыт работы от 10 до 20 лет; III группа - более 20 лет. Анализ проводился на основе анкетирования, тестирования и интервьюирования. Подобная комплектация групп обусловлена самим процессом эволюционирования понятия “современное образование”. Анализ также показал, что данные группы учителей отличаются не только и не столько возрастом, сколько концептуальными подходами к понятию образования в целом, самого процесса преподавания и пререквизитными знаниями. Кроме того, были выявлены недостаточные знания у учителей иностранных языков, в частности русского, современной концепции развивающего обучения и недостаточное владение современными методами контроля и оценки. Многие учителя не различали понятий “оценка” и “отметка”, не могли применять формирующую оценку в процессе уроков русского языка в школе.

Первичный анализ и диагностика контингента учителей русского языка как иностранного дали возможность представить систематизацию основных различий (табл. 1).

Уровни владения языком в данной таблице определены “Общеввропейскими компетенциями владения иностранным языком”.

Таблица 1

Уровни владения языком

Первая группа	Вторая группа	Третья группа
1. Высшее образование (бакалавриат, реже - магистратура) От 5 до 10 лет стажа (отсутствие традиционных стереотипов, быстрая рефлексия)	1. Высшее образование (5-летнее образование) От 10 до 25 лет стажа (определенные стереотипы, готовность к быстрой рефлексии)	1. Высшее образование (5-летнее) или среднеспециальное (педагогический колледж) Более 25 лет стажа (сложившийся стереотип традиционной педагогической парадигмы)

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

продолжение таблицы 1

Компьютерные знания: Word, Excel, internet Умеют запрашивать, получать и отправлять информацию, пользуются социальными сетями, пользуются электронной почтой, умеют оформлять и применять РР.	Некоторые компьютерные знания:(Word, internet), умеют запрашивать, получать и отправлять информацию, пользуются социальными сетями, некоторые пользуются электронной почтой.	Ограниченные компьютерные знания или их полное отсутствие.
Небольшой опыт практической работы	Определенный опыт практической работы(10-15лет), опыт внеклассной работы	Длительный опыт классной и внеклассной работы
Лингвистические знания, определенные школьной и бакалаврской программой:уровень В1-В2. Недостаточные фоновые и культурологические знания. В основном родным языком данной группы является армянский язык.	Достаточные лингвистические знания.Уровень В2-С1. Для некоторых учителей данной группы родным языком является русский.	Хорошие лингвистические и лингвокультурологические знания. Уровень С1-С2. Знание русской литературы, культуры и истории. Умение реализовывать межпредметные связи.
Знание и владение некоторыми инновационными технологиями:компьютерные образовательные программы, проектное обучение, проблемное обучение и т.п., использование интерактивных методов	Общие знания современных концепций образования, умение применять на практике интерактивные методы.	Умение методически грамотно строить учебный процесс. Недостаточное владение инновационными технологиями и интерактивными методами, нежелание их применять.
Знание современных механизмов измерения, контроля и оценки. Частичное умение применять их на практике.	Знание основ современных механизмов измерения, контроля и оценки.	Использование традиционных методов оценки. Незнание современных механизмов измерения и контроля
Отсутствие знаний возрастной психологии Понимание и применение ученикоцентрической модели.	Определенные знания основ возрастной психологии, (бакалаврский уровень знаний основ психологии), умение управлять учебным процессом, находить решения в неординарных и конфликтных ситуациях (обычно на интуитивном уровне). Понимание ученикоцентрической модели.	Знание основ возрастной психологии, умение управлять учебным процессом, находить решения в неординарных и конфликтных ситуациях. Авторитарный стиль общения.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Предложенная таблица отражает результат первичного мониторинга доминирующих различий. Уровни владения языком в вышеуказанной таблице определены «Общеввропейскими компетенциями владения иностранным языком». Более подробный анализ будет представлен в последующих исследованиях.

Исходя из опыта проведения тренингов и опроса тренеров, мы предлагаем первоначально использовать два варианта подхода к процессу тренингов (отличающихся целями, которые ставятся перед их участниками в зависимости от группы), каждый из которых состоит из пяти этапов:

- теоретические концепции - личный опыт - осмысление опыта - применение на практике - рефлексивный анализ (I и частично III группы учителей);

- практика - рефлексивный анализ - экспериментирование - теоретические концепции - осмысление (I и частично II группы).

Учитывая вышесказанное и принимая во внимание опыт работы с учителями на протяжении последних шести лет, нами были разработаны стандарт, программа и учебные материалы, рассчитанные на 80 часов и включающие различные аспекты, обеспечивающие формирование основных профессиональных компетенций у учителей русского языка в армянских школах. Данная программа предполагает переориентацию деятельности учителей на освоение и использование современных лингводидактических подходов, что может стать одним из средств обновления образовательной языковой политики.

Предлагаемая нами программа профессионального развития учителей призвана:

- предложить учителям дополнительные знания по методике, возрастной педагогической психологии, гуманистической педагогике, сформировать умения и навыки по методике преподавания русского языка, необходимые для дальнейшей профессиональной педагогической деятельности;

- способствовать приобретению дополнительных теоретических знаний основ методики преподавания, свойственных ей категорий, понятий и единиц обучения;

- глубже освоить новейшие информационные и педагогические технологии и использовать их в своей профессиональной деятельности;

- направлять в овладении современными методами, приемами и формами организации учебного процесса;

- разрабатывать самостоятельные методические и учебные материалы, в «портфолио» проектов по конкретной тематике;

- развивать способность пользоваться необходимым практическим материалом для подготовки и проведения занятий, для организации самостоятельной работы учащихся и для составления учебных материалов, которые будут служить основой при обучении школьников общению в условиях

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

частичного отсутствия языковой среды и позволит учащимся удовлетворять основные коммуникативные потребности при общении с носителями языка в определенных сферах и ситуациях общения.

В отличие от традиционных подходов, принятых на протяжении многих лет (ФПК, краткосрочные курсы повышения квалификации преподавателей по определенной тематике), которые были в основном рассчитаны на передачу готовых знаний и выработку некоторых умений, предлагаемая нами система должна проводиться в виде “воркшопов”, или мастерских, которые по своему целеполаганию и структуре отличаются от семинаров, лекций и курсов. По определению К.Фопеля, “воркшоп - интенсивное учебное мероприятие, на котором участники учатся прежде всего благодаря собственной активной работе. Даже необходимые теоретические вкрапления, как правило, коротки и играют незначительную роль. В центре внимания находится самостоятельное обучение участников и интенсивное групповое взаимодействие” [13, с.13]. Работа на таких воркшопах должна быть нацелена:

- на формирование понятия профессиональной компетенции посредством осуществления непрерывного образования;
- на переосмысление самого процесса повышения профессиональной компетенции учителей, где во главу угла ставится не передача знаний и механическое развитие умений и навыков, а конструирование этих знаний, переосмысление и творческое применение;
- на переосмысление роли учителя и ученика в учебном процессе в свете современного антропологического подхода в педагогике;
- на учет потребностей современных учащихся и удовлетворение их образовательных интересов;
- на учет профессиональных потребностей учителя и, что не менее важно, на прогнозирование конечных результатов и достижение поставленных целей.

Таким образом, компетентностный подход в системе образования ориентирован не только на учеников, но и на контингент современных учителей. Компетентностный подход, основанный на сочетании личностно-ориентированного, культурологического, деятельностного подходов, можно назвать системным, так как все формируемые профессиональные компетенции рассматриваются как составляющие единой взаимосвязанной системы. Такая концепция предполагает высокую степень динамичности в умении самостоятельно определять цели и задачи образования, планировать процесс обучения, находить и отбирать нужную информацию, постоянно использовать инновационные методы и дифференцировать их в соответствии с поставленными целями и задачами. По нашему мнению, именно такое сочетание методов и приемов может создать все необходимые условия для формирования современного профессионального мировоззрения.

Литература:

1. Адольф В.А. Профессиональная компетентность современного учителя: Монография. Краснояр. гос. ун-т. Красноярск, 1998. С.118.
2. Акимова А.П. О характере профессиональных умений в деятельности педагогов-мастеров. //Современные психолого-педагогические проблемы высшей школы. Вып. 1. - Л., 1973.
3. Вербицкий А.А. Контекстное обучение в компетентностном подходе. М., Высшее образование в России, 2006. - №11 - 39-46 с.
4. Дружилов С.А. Обучение и стадии профессиональной компетентности. // Непрерывное образование как условие развития творческой личности Новокузнецк: ИПК, 2001. -174 с.
5. Ключарев Г.А. К вопросу о теоретических основаниях непрерывного образования. //Непрерывное образование в политическом и экономическом контекстах /отв. ред. Г.А.Ключарев. - М.,: ИС РАН, 2008 - С. 344-358.
6. Компетентностный подход в педагогическом образовании: Коллективная монография /Под ред. проф. В.А.Козырева, проф.Н.Ф. Радионовой, проф. А.П.Тряпицыной. СПб., Изд-во РГПУ им. А.И.Герцена, 2006. - 392 с.
7. Краевский В.В. Повышение квалификации педагога - что это значит сегодня. Метод. пособие - Бийск: НИЦБ и ГНИ, 1996.
8. Кричевский В.Ю. Профессиограмма директора школы //Проблемы повышения квалификации руководителей школ. М., Педагогика, 1987.
9. Лиотар Ж-Ф. Состояние постмодерна [пер. с фр. Н.А.Шматко] М., СПб., 1996.
10. Пассов Е.И. Основы коммуникативной методики обучения языку. М.,1989.
- 11.Пискунова Е.В. Социокультурная обусловленность изменений профессионально-педагогической деятельности учителя. Монография. СПб.: Изд-во РГПУ им. А.И.Герцена, 2005. - 324 с.
12. Таткало Н.И., Милитосян Л.Х., Газарян Н.С. Методическое руководство по повышению профессионального уровня учителей. Ереван, 2009.
13. Фопель К. Психологические принципы обучения взрослых (перевод с нем.) М., Генезис, 2010. – 360 с.
14. Шейлз Д. Общевропейские компетенции владения иностранным языком: изучение, обучение, оценка. МГЛУ (русская версия), 2003.
15. Aspin D., Chapman J.D. Lifelong Learning: concepts and Conceptions. Tat. Journal of Lifelong Education. 2000, p.16.
16. Barnett R. Improving higher education: total quality care. Buckingham, 1995. <http://charko.narod.ru/tekst/alm1/barnet.htm>



ПРИМЕНЕНИЕ СТАНДАРТОВ СЕРИИ ISO 9000 В ОРГАНАХ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

*Трофимов Евгений Владимирович,
Репина Ирина Борисовна,
Иванова Лаура Владимировна,
Дальневосточный Федеральный
университет, г. Владивосток*

Секция: «Экономика»

Одной из проблем современного общества является повышение доверия граждан к федеральным, региональным органам и органам местного самоуправления. В этом отношении органы местного самоуправления играют важную роль в создании жизнеспособного сообщества, в котором экономически эффективное, систематическое и качественное обслуживание граждан помогает социальному развитию, экономическому процветанию и укреплению порядка на местном уровне. При этом следует учитывать федеральную и региональную политику государства. Обеспечение высокого качества работы органов местного самоуправления помогает проведению, корректировке и улучшению общественной политики других уровней власти и государственной системы в целом. Такой подход позволяет обеспечить надлежащее качество работы органов власти на всех уровнях: местном, региональном и федеральном [1].

Потребности и ожидания граждан могут значительно различаться в разных регионах, но в целом органы местного самоуправления во всем мире стремятся к достижению более высокого уровня демократии и плюрализма, необходимыми условиями чего являются прозрачность и эффективность их деятельности. Это в свою очередь требует нормального управления ресурсами и процессами органов местного самоуправления как системой [1].

Система менеджмента качества – одно из средств, с помощью которого любая организация может совершенствоваться и развивать свою деятельность для постоянного улучшения качества выпускаемой продукции или оказания услуг. В общем случае системы менеджмента качества включает в себя организационную структуру, а также планы, процессы, процедуры и ресурсы, необходимые для достижения целей в области качества. Основой создания и развития такой системы является получивший широкое мировое признание стандарт ISO 9001.

Внедрение системы менеджмента качества, отвечающей требованиям

международного стандарта управления качеством ISO 9001:2008, дает возможность формировать системные решения в сфере менеджмента качества услуг, предоставляемых органами местно самоуправления.

Рациональное и эффективное государственное управление требует связанности целей, средств и результатов их реализации, ибо только это создает кругооборот в системе государственного управления, рождает к нему доверие общества и стимулирует управленческие процессы [2]. К сожалению, по данным фонда «Общественное мнение» за 2012 год, всего лишь 32 процента граждан, обратившихся в государственные органы, получили интересующую их услугу приемлемого качества [3]. Поэтому целями административной реформы, проводимой в настоящее время в Российской Федерации, являются: повышение качества и доступности государственных услуг; повышение эффективности деятельности органов исполнительной власти. При этом под качеством управления понимается степень соответствия результатов работы органов власти требованиям и ожиданиям личности, бизнеса, населения в целом [2]. Интегральным показателем качества государственного управления, признанным международным сообществом, является индикатор Governance Research Indicator Country Snapshot (GRICS), рассчитываемый Всемирным банком один раз в два года при сопоставлении 25 различных показателей эффективности государственного управления на основе данных, получаемых из двухсот с лишним стран [2]. В 2011 году процентный ранг Российской Федерации по эффективности государственного управления равнялся 42 единицам, по качеству государственного регулирования – 39 единицы (из 100 возможных).

Государство принимает меры по повышению качества, предоставляемых услуг. Эти меры отражены в законах Российской Федерации, которые принимает правительство.

Рассмотрим законодательную базу, которая в настоящее время регулирует деятельность муниципальных органов управления. В первую очередь это Федеральный закон № 131 от 06.10.2003 г. (ред. от 14.10.2014 г.) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (далее — ФЗ № 131), принят Государственной Думой РФ 16.09.2003 г., одобрен Советом Федерации 24.09.2003 г. Данный закон предполагает четкое разграничение полномочий между уровнями власти (определены полномочия всех видов муниципальных образований). В законе говорится о единой территориальной организации местного самоуправления на всей территории РФ, он предполагает внедрение финансовых гарантий деятельности органов местного самоуправления, упорядочение межбюджетных отношений и усиление контроля за деятельностью органов местного самоуправления, как со стороны населения, так и со стороны государства. Закон регламентирует

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

административную и финансовую самостоятельность муниципальных образований, возможность участия населения в вопросах местного значения. Все это должно создать необходимые условия для приближения власти к населению, построения гибкой системы управления, хорошо приспособленной к местным условиям и особенностям, и формирования инициативы и самостоятельности граждан [4]. В развитие ФЗ № 131 Президентом России издан указ – Указ Президента РФ от 28.04.2008 г. № 607 (ред. от 14.10.2012 г.) «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов», который утверждает основной перечень (13 критериев) для оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления, а также постановляет правительству России разработать и утвердить перечень дополнительных показателей, в том числе необходимых для расчета неэффективных расходов местных бюджетов; методику мониторинга эффективности деятельности органов местного самоуправления.

Одним из главных показателей данного перечня является удовлетворенность населения, которые и являются потребителями услуг, предоставляемых органами местного самоуправления.

В дополнение к упомянутому указу был разработан и утвержден Распоряжением Правительства РФ № 1313-р от 11 сентября 2008 г. (ред. от 13.07.2011 г.) дополнительный перечень, содержащий 31 критерий оценки деятельности эффективности органов местного самоуправления, где также уделено особое внимание удовлетворенности населения качеством предоставляемых услуг. Таким образом, для оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления используется 44 критерия.

И наконец, Федеральный закон от 27.07.2010 г. № 210-ФЗ (ред. от 21.07.2014 г.) «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» (ФЗ № 210), который гарантирует потребителям получение государственной или муниципальной услуги своевременно и в соответствии со стандартом предоставления такой услуги. Также данный закон утверждает, что органы, предоставляющие услуги, обязаны делать это согласно административным регламентам, содержащим стандарт предоставления государственной или муниципальной услуги. Стандарт должен включать наименование органа, предоставляющего услугу, результат, срок и правовые основания ее оказания, размер платы, взимаемой с заявителя при предоставлении услуги, максимальный срок ожидания, а также показатели доступности и качества государственных и муниципальных услуг [4].

Таким образом, российское законодательство определяет направления деятельности, утверждает критерии для оценки эффективности и предусматривает разработку регламентов и стандартов, обеспечивающих

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

своевременное предоставление муниципальных услуг и устанавливающих требования к их качеству [4].

Если посмотреть на международный опыт внедрения стандартов ISO серии 9000 в органы местного самоуправления, то можно увидеть активное использование принципов Всеобщего управления качеством, стандарты ISO серии 9000, а также стандарт IWA 4:2009 « Система менеджмента качества. Руководство по применению ISO 9001:2008 в местных органах власти» (Quality management systems – Guidelines for the application of ISO 9001:2008 in Local government). Данный стандарт показывает цели внедрения и сертификации Системы менеджмента качества в органах государственного управления, а именно:

- повышение эффективности деятельности областных органов исполнительной власти и органов местного самоуправления области;
- улучшить качество работы государственных и муниципальных служащих;
- повышение удовлетворенности населения и предпринимателей качеством государственных и муниципальных услуг;
- стимулирование экономической активности на территории;
- содействовать реализации мероприятий административной реформы;
- обеспечить руководству органов государственного управления возможность переизбрания и дальнейшего карьерного роста.

Также данный стандарт показывает, что Система менеджмента качества ISO 9001 позволяет органам государственной власти:

- оптимизировать организационную структуру и улучшить взаимодействие между структурными подразделениями;
- сократить сроки рассмотрения обращений граждан;
- повысить прослеживаемость и прозрачность документооборота;
- повысить исполнительскую дисциплину и ответственность государственных служащих, качество подготовки документов.

Данный документ определяет необходимые требования к надежности процессов, являющихся частью деятельности органов местного самоуправления, и содержит методику оценки эффективности. Указанные стандарты активно используются зарубежными органами государственного и муниципального управления [4].

В Российской Федерации действует ГОСТ Р 52614.4-2007 «Руководящие указания по применению ГОСТ Р ИСО 9001-2001 в органах местного самоуправления», который был принят на основе ISO 9001:2001 и IWA 4:2005 (предшествующие издание) и представляет собой последовательный и систематизированный подход к управлению качеством работы органов местного самоуправления.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Целью данного стандарта является его применение ко всему объему услуг, предлагаемых органами местного самоуправления, в том числе к любым требованиям, носящим непредвиденный характер [4].

Следует отметить, что в рамках данной интерпретации ГОСТ Р ИСО 52614.4—2007 использованы такие принципы TQM, как ориентация на потребителя, процессный подход, системный подход, управление, основанное на фактах. Это, в свою очередь, дает органу муниципального управления возможность оказывать населению услуги надлежащего качества в соответствии с требованиями потребителей [4].

В Приложении ГОСТ Р 52614.4—2007 приведена методика оценки соответствия качества работы органов местного самоуправления. Данная методика предусматривает четыре категории оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления:

- институциональное развитие;
- устойчивое экономическое развитие;
- всеобъемлющее социальное развитие;
- устойчивое развитие окружающей среды [4].

Основная цель всех выше перечисленных законодательных документов является удовлетворенность граждан, который закреплен в ISO 9001:2008 как принцип «Ориентация на потребителя». В ISO 9001:2008 показывает, что первым принципом менеджмента качества является ориентация на потребителя, который гласит, что организации зависят от своих потребителей и поэтому должны понимать их текущие и будущие потребности, выполнять их требования и стремиться превзойти их ожидания.

На принцип «Ориентация на потребителя» международная организация по стандартизации разработала свод стандартов, посвященных именно этому принципу, как одного из главных. На основе международных стандартов в Российской Федерации издали национальные стандарты:

а) ГОСТ Р ИСО 10001-2009 «Менеджмент качества. Удовлетворенность потребителей. Рекомендации по правилам поведения для организации» (ISO 10001:2007 «Quality management – Customer satisfaction – Guidelines for codes of conduct organizations»);

б) ГОСТ Р ИСО 10002-2007 «Менеджмент организации. Удовлетворенность потребителя. Руководство по управлению претензиями в организации» (ISO 10002:2004 «Organization management. Customer satisfaction. Guidelines for complaints handling in organizations»);

в) ГОСТ Р ИСО 10003-2009 «Менеджмент качества. Удовлетворенность потребителя. Рекомендации по урегулированию спорных вопросов вне организации» (ISO 10002:2007 «Quality management – Customer satisfaction –

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Guidelines for dispute resolution external to organizations»);

г) ГОСТ Р 54732-2011/ISO/TS 10004:2010 «Менеджмент качества. Удовлетворенность потребителей. Руководящие указания по мониторингу и измерению» (ISO/TS 10004:2010 «Quality management – Customer satisfaction – Guidelines for monitoring and measuring»).

Взаимосвязь стандартов ИСО 10001, ИСО 10002 и ИСО 10003 представлена на рис. 1.

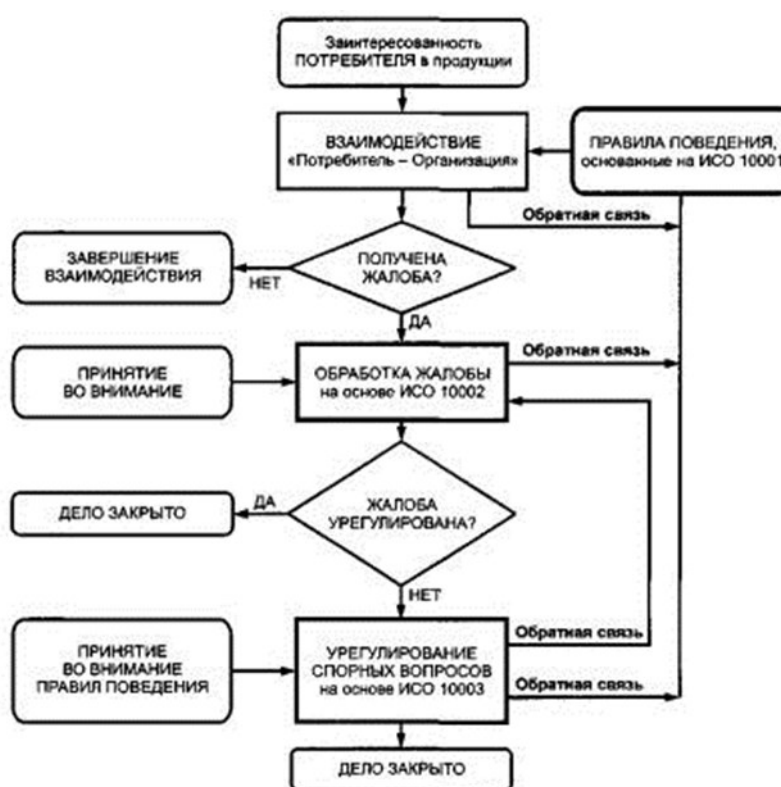


Рис. 1 Взаимосвязь ИСО 10001, ИСО 10002 и ИСО 10003 [7]

При совместном использовании ИСО 10001, ИСО 10002 и ИСО 10003 могут стать частью более обширной интегрированной системы на основе правил достижения удовлетворенности потребителя, обращения с жалобами и урегулирования спорных вопросов [7].

ИСО 10001 содержит рекомендации относительно правил достижения организацией удовлетворенности потребителя. Установленные в таких правилах ожидания потребителей от организации и ее продукции могут снизить вероятность возникновения жалоб и спорных вопросов. При возникновении жалоб и спорных вопросов наличие правил позволит сторонам понять ожидания

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

потребителей и старания организации по их удовлетворению [8].

ИСО 10002 содержит рекомендации по обращению с жалобами, относящимися к продукции. Выполняя обещания, содержащиеся в правилах достижения удовлетворенности потребителя, организации уменьшают вероятность возникновения жалоб за счет исключения недопонимания со стороны потребителей в отношении их ожиданий от организации и ее продукции [7].

ИСО 10003 содержит рекомендации по урегулированию разногласий, связанных с жалобами, относящимися к продукции, когда внутри организации не удается разрешить жалобу способом, который бы удовлетворил все заинтересованные стороны. При возникновении спорных ситуаций наличие правил достижения удовлетворенности потребителя поможет сторонам понять ожидания потребителя и старания организации по их удовлетворению [7].

ГОСТ Р 54732-2011/ISO/TS 10004:2010 дополняет вышеперечисленные стандарты путем предоставления рекомендаций по мониторингу и измерению удовлетворенности потребителей. Полученная информация может быть использована организацией для определения мер, направленных на сохранение или повышение удовлетворенности потребителей [9].

Помимо вышеперечисленных стандартов существуют множество других методов оценки удовлетворенности потребителей.

Ведущими западными менеджерами введено понятие «лестницы взаимоотношений с потребителем», в соответствии с которой процесс развития долговременных отношений состоит из нескольких этапов (рис. 2) [6].



Рис. 2 Лестница взаимоотношений с потребителями [6]

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Лестница взаимоотношений с потребителями показывает путь от привлечения потенциальных потребителей к партнерским отношениям и описывает разные типы потребителей организации с точки зрения их лояльности и удовлетворенности организации. После этого потребитель становится постоянным клиентом, а отношения регулярными, предприятие должно сделать акцент на развитие и расширение взаимоотношений, предварительно выявив наиболее выгодных ключевых потребителей [6].

Анализ литературных источников показал, что прослеживается многообразие методических подходов по мониторингу удовлетворенности потребителей. Среди наиболее популярных можно выделить следующие подходы: «SERVQUAL», «SERVPERF», «INDSERV», CSM, метод взвешенных оценок, метод анализа несоответствий. В качестве инструментов оценки применяются шкала Лайкерта, модель GAP, модель «значимость - удовлетворенность», коэффициент удовлетворенности потребителей (CSI), статистические методы и т.п. (табл.1) [6].

Таблица 1

**Методические подходы и инструменты мониторинга
удовлетворенности потребителей [6]**

Наименование, автор	Сущность методического подхода
Мультиатрибутивная модель Ж.Ж. Ламбена	Производится оценка соотношения удовлетворенность/важность для определения уровня удовлетворенности по наиболее важным характеристикам, оказывающим решающее влияние на выбор потребителя.
Модель Гар В. Зейтамль, А. Парасураман и Л. Берри	Модель Гар (от англ. Гар – разрыв, расхождение) позволяет увидеть процесс предоставления услуги в целом, выявить возможные источники ее неудовлетворительного качества.
Методика «SERVQUAL» В. Зейтамль, А. Парасураман и Л. Берри	Метод позволяет наглядно графически представить полученные результаты, не требует специальной подготовительной работы перед ее применением, выявляет ключевые направления в улучшении деятельности предприятия, может быть использована собственными силами без привлечения специальных агентств.
Методика «SERVPERF» Дж. Дж. Кронин и С. А. Тэйлор	Данным методом измеряют только восприятие потребителем качества оказанной услуги.
Методика «INDSERV» С. Гоунарис	Метод позволяет рассчитывать индекс качества услуги (простой и взвешенный), при условии включения в опросный лист необходимости ранжирования потребителем показателей по степени важности.
Метод взвешенных оценок	Метод расчета разности между максимально возможной по выбранной шкале оценкой уровня удовлетворенности и полученными при опросе средними оценками эффективности работы компании в каждой из выбранных сторон ее деятельности.
Анализ несоответствий	Этот подход позволяет выяснить не только, какие сферы деятельности компании наиболее удовлетворяют клиента, но и какие из них представляют для него наибольшую важность.

Данные методы помогают понять требования потребителей, их удовлетворенность предоставляемыми услугами или качеством выпускаемой продукции.

Комплексное использование методов, представленных выше, а также законодательства Российской Федерации и международные стандарты для понимания чего ждет потребитель от Вашей организации может помочь удержать «старых» потребителей и привлечь новых независимо от размера, формы собственности организации, предоставляющей услуги или продукцию.

В статье было рассмотрено применение стандартов серии ISO 9001 для повышения удовлетворенности граждан при получении услуги от органов местного самоуправления, законодательная база, регламентирующая принцип работы органов местного самоуправления. Так же были рассмотрены стандарты ИСО серии 10000, которые направлены на повышение удовлетворенности потребителей, и методы расчетов и оценки мониторинга удовлетворенности потребителей.

Литература:

1. ГОСТ Р 52614.4-2007 «Руководящие указания по применению ГОСТ Р ИСО 9001-2001 в органах местного самоуправления».
2. Сопин В.Ф., Приймак Е.В., Николаева Н.Г. Журнал «Компетентность» от 07.08.2009 г. – С. 36.
3. Проект «Доминанты» / опрос «ФОМнибус» [Электронный ресурс]. — URL: www.fom.ru (дата обращения 29.04.2012)
4. Иванова Г., Окрепилов В. Журнал «Стандарты и качество» № 4 от 2011 г. – С. 44.
5. ГОСТ Р ИСО 10002-2007 «Менеджмент организации. Удовлетворенность потребителя. Руководство по управлению претензиями в организации»
6. Исмаилова Р.Н., Крюкова О.Н., Николаева Н.Г., Раков Е.В. Журнал «Вестник Казанского технологического университета» № 13, 2014 г. – С. 245-148.
7. ГОСТ Р ИСО 10001-2009 «Менеджмент качества. Удовлетворенность потребителей. Рекомендации по правилам поведения для организации»
8. ГОСТ Р ИСО 10003-2009 «Менеджмент качества. Удовлетворенность потребителя. Рекомендации по урегулированию спорных вопросов вне организации»



МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ И ПРИНЦИПЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ И ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ

*Туманова Дарья Ивановна,
Шамсутдинова Юлия Наильевна,
Ревенко Юлия Андреевна
Научный руководитель:
Морякова Анастасия Владимировна,
Поволжский государственный
университет сервиса, г. Тольятти*

Секция: «Экономика»

Аннотация. В статье представлены этапы процесса прогнозирования и процесса планирования, рассмотрены принципы планирования и прогнозирования на предприятии, освещены преимущества планирования.

Ключевые слова: планирование, прогнозирование, этапы планирования, этапы прогнозирования, принципы планирования и прогнозирования.

В современных условиях любому предприятию для успешного функционирования необходимо учитывать особенности рыночной экономики, выдвигая в качестве приоритетной задачи обеспечение конкурентоспособности своей продукции. Ориентируясь на интересы и требования потребителей и конъюнктуру рынка, предприятия стремятся разрабатывать стратегии своего развития, рассчитанные как на долгосрочную, так и ближайшую перспективы.

Прогнозирование как любая хозяйственная деятельность осуществляется на основе упорядоченных правил и концентрируется на решении целевых задач, вытекающих из цели предприятия. Прогнозирование позволяет строить прогнозы на долгосрочную перспективу и служит важной основой для выявления тенденций развития предприятия в условиях непрерывного изменения и воздействия факторов внешней и внутренней среды, а также поиска рациональных мероприятий по поддержке необходимой устойчивости его экономического положения.

Процесс прогнозирования состоит из следующих этапов:

- а) определение потребностей в прогнозе, его цели;
- б) уточнение характеристик объекта прогнозирования;
- в) установление и анализ активных факторов прогнозного фона;

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

- г) формирование информационной базы;
- д) выбор моделей и методов прогноза;
- е) формулировка и оценка вариантов;
- ж) разработка рекомендаций по принятию решений (рис. 1).

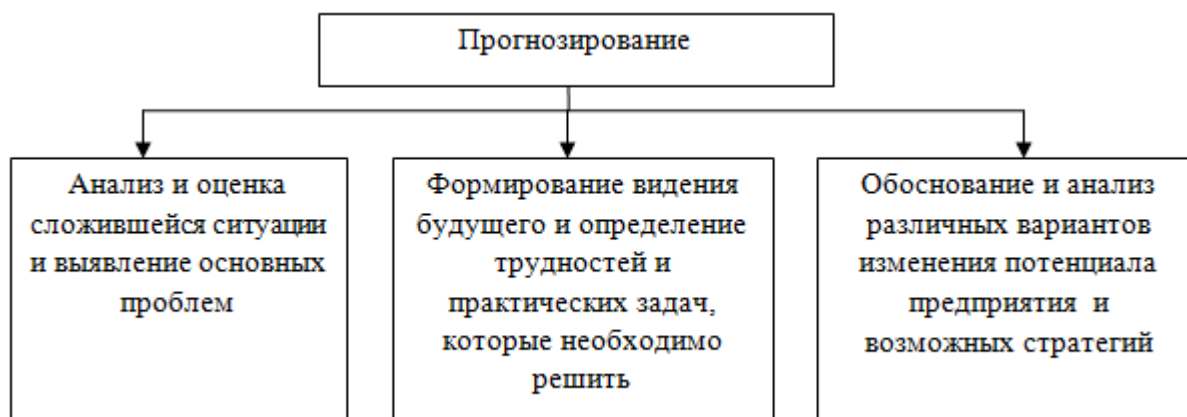


Рис. 1 Этапы процесса прогнозирования на предприятии

Планирование на предприятии — процесс прогнозирования, разработки и установления на предприятии системы количественных и качественных показателей его развития, определяющей темпы, пропорции, тенденции развития данного предприятия и содействует выбору наиболее благоприятных путей к достижению целей.

Планирование на предприятии имеет следующие основные преимущества:

- дает возможность подготовки предприятия к использованию благоприятных условий;
- позволяет дифференцировать возникающие производственно-хозяйственные и финансово-экономические проблемы;
- улучшает координацию действий всех подразделений предприятия;
- создает предпосылки для повышения профессиональной подготовки специалистов;
- способствует более рациональному распределению имеющихся ресурсов;
- увеличивает возможности обеспечения предприятия необходимой информацией;
- усиливает контролирующие функции внутри предприятия.

Планирование осуществляется в несколько этапов, основное назначение которых - формулирование целей и задач предприятия, выявление проблем и возможных вариантов его развития, планирование основных средств достижения поставленных целей и задач, определение потребности в ресурсах и

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

планирование структуры и сроков их поступления, внедрение разработанных планов и контроль за их выполнением (рис. 2).

К задачам планирования как к процессу практической деятельности относятся:

- формулирование состава предстоящих плановых проблем, определение системы ожидаемых опасностей или предполагаемых возможностей развития предприятия;

- обоснование выдвигаемых стратегий, целей и задач, которые планирует осуществить предприятие в предстоящий период, проектирование желаемого будущего предприятия;

- планирование основных средств достижения поставленных целей и задач, выбор или создание необходимых средств для приближения к желаемому будущему;

- определение потребности ресурсов, планирование объемов и структуры необходимых ресурсов и сроков поступления;

- проектирование внедрения разработанных планов и контроль за их выполнением.



Рис. 2 Этапы процесса планирования

Конечным результатом планирования является ожидаемый экономический эффект, определяющий в общем виде степень достижения заданных плановых показателей, социально-экономических и других целей. Сравнение

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

планируемого и фактического эффекта является основанием для оценки достигнутых конечных результатов, но и степени научной разработанности применяемых методов планирования на предприятии.

Следовательно, разработка прогнозов и планов на предприятии основывается на следующих основных принципах (табл.1).

Таблица 1

Классификация принципов планирования и прогнозирования

№	Название принципа	Описание
1	2	3
1	Принцип системности	Подразумевает взаимосвязь и соподчиненность характеристик предприятия, видов деятельности, инструментов обеспечения внутренних связей и взаимодействий
2	Принцип комплексности	Реализуется путем построения системы индикаторов, охватывающих весь комплекс элементов и условий функционирования предприятия или осуществ-
3	Принцип целенаправленности	Предполагает ориентацию на четко сформулированную цель деятельности предприятия. Реализация данного принципа обеспечивается применением метода дерева целей – совокупности соподчиненных и структурированных целей, начиная с генеральной цели и завершая целями первого уровня управления. При этом необходимо учитывать ограниченность финансо-
4	Принцип единства	Означает, что используемые в планировании и прогнозировании показатели должны представлять еди-
5	Принцип экономичности	Предполагает достижение поставленных целей при минимальных затратах. Для этого используются

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

продолжение таблицы 1

1	2	3
		экономические индикаторы для сравнительной оценки эффективности разных вариантов плановых решений.
6	Принцип непрерывности	Означает систематическую корректировку прогнозирования и планирования по мере прохождения перспективных сроков в соответствии с поступлением новой информации об объекте прогнозирования и планирования. Принцип непрерывности выражается также в том, что планирование является непрерывным процессом: после завершения выполнения одного плана вступает в действие следующий план, который, в свою очередь, будет замещен новым планом и т. д. Принцип непрерывности распространяется также на взаимосвязь плана и прогноза. С одной стороны, план есть производная от прогноза. С другой стороны, реализация плана обеспечивает информацию для составления прогноза на следующий период, а на основе нового прогноза будет оставлен новый план.
7	Принцип своевременности	Означает, что формирование плана должно осуществляться в такие сроки, чтобы обеспечивать принятие плановых решений к моменту осуществления необходимых действий по управлению предприятием и его структурными подразделениями. Тем самым обеспечивается своевременная реализация плана и соответственно повышается степень определенности в соблюдении сроков получения конечного результата деятельности.
8	Принцип точности	Выступает как критерий качества плановых показателей, которые должны быть обоснованными, в доста-

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

продолжение таблицы 1

1	2	3
		Точность плановых показателей означает их соответствие имеющимся ресурсам, включая материальные ресурсы, финансовые ресурсы, трудовые ресурсы и ин-
9	Принцип обоснованности	Означает такое качество планирования и прогнозирования, при котором вся плановая и прогнозная информация максимально приближена к реальной ситуации
10	Принцип информативности	Состоит в необходимости создания системы информационного обеспечения процесса принятия плановых решений. Информационная система обеспечивает формирование массивов информации, с учетом требований различных уровней управления, и организацию информационных потоков. Соблюдение данного принципа создает предпосылки для повышения обоснованности и оперативности принятия плановых решений, а
11	Принцип сбалансированности	Понимается как взаимосогласованность: общего и частных планов, планов с разным сроком упреждения – краткосрочных, среднесрочных, долгосрочных.
12	Принцип гибкости	означает способность плана менять свою направленность и числовые показатели в соответствии с изменившимися условиями деятельности. Для создания возможности таких корректировок в план должны быть заложены определенные резервы, которые выполняют также функцию своеобразного страхового фонда на случай ухудшения условий деятельности

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

продолжение таблицы 1

1	2	3
13	Принцип участия	Означает, что в формировании плана и в разработке системы плановых показателей должны в определенной мере участвовать все специалисты предприятия, а в отдельных случаях – также и партнеры по бизнесу. Это необходимо для того, чтобы будущие исполнители осознавали свою причастность и ответственность за выполнение плана

Таким образом, применение принципов планирования и прогнозирования на уровне отдельно взятого предприятия способствует разработке научно обоснованных целей его функционирования, стратегических и текущих планов, в основу которых положены различные варианты прогнозов, характеризующих перспективы развития самого предприятия и его внешней среды. В значительной степени реализация прогнозно-плановой деятельности предопределяет принятие руководителями верных управленческих решений, помогает избежать негативных тенденций, которые возникают как внутри предприятия, так и в его внешнем окружении.

Литература:

1. Борисевич В. И. Прогнозирование и планирование экономики [Текст]: Учебно-практическое пособие / В. И. Борисевич - М., 2004г.
2. Владимирова Л. П. Прогнозирование и планирование в условиях рынка [Текст]: учебное пособие / Л.П. Владимирова -М.: 2007 г.
3. Морякова А. В. Теоретико–методические основы функционального подхода к управлению процессом предоставления услуг на предприятиях сферы сервиса // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2013. № 4 (30). С. 62 – 66.



РЕАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ И ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ

*Тухфатуллин Руслан Радикович,
Казанский (Приволжский)
федеральный университет,
Институт управления экономики
и финансов, г. Казань*

Секция: «Экономика»

Инвестиционная деятельность предприятия осуществляется в двух направлениях: в направлении финансовых инвестиций и реальных инвестиций. Реальное инвестирование для предприятий нефинансовой сферы является преобладающим, поэтому существенное место в системе управления корпоративными финансами занимает управление реальными инвестициями.

Деятельность предприятий в области реальных инвестиций по сравнению с таковой в области финансовых обладает рядом особенностей. Во-первых, реальное инвестирование представляется одной из главных форм реализации стратегии экономического развития предприятия. Действительно, для предприятия главной целью является постоянное наращивание его стоимости. Для этого ему необходимо постоянно поддерживать и усиливать свои конкурентные преимущества, что, в свою очередь, требует постоянного расширения и модернизации средств производства. Таким образом, саму стратегию развития предприятия можно трактовать как последовательность инвестиционных проектов.

Во-вторых, операционная деятельность предприятия связана с деятельностью по реальному инвестированию. Параметры текущей и будущей операционной деятельности во многом определяются результатами осуществления реальных инвестиций, касающихся расширения объемов производства, ассортимента производимой продукции, появления новых сегментов рынка сбыта [2].

В-третьих, реальные инвестиции могут обеспечить более высокую отдачу, чем финансовые. В справедливости этого утверждения можно убедиться, если реализуются инвестиционные проекты инновационного характера. Например, многие инвестиционные проекты в области интернет-технологий приносят инвесторам в текущий момент очень высокие доходы.

В-четвертых, реальные инвестиции оказываются более надежным вложением средств в период инфляции, так как обладают более высокой устойчивостью по отношению к ней. Это обусловлено тем, что цены на материальные активы в периоды высокой инфляции часто опережают темп ее роста, в то время как на финансовом рынке такого опережения практически никогда не наблюдается [2].

В-пятых, реальные инвестиции обладают низкой ликвидностью. Поскольку каждый инвестиционный проект обладает уникальными качествами, в незавершенном виде вряд ли можно найти для него другое хозяйственное применение [2].

Предприятия могут совершать реальные инвестиции в разнообразных формах. По объекту инвестирования можно выделить три группы форм реального инвестирования:

- капитальное инвестирование (капвложения);
- инновационное инвестирование;
- инвестирование в оборотные активы.

Наибольшая доля инвестиционной активности предприятий приходится на группу форм капитального инвестирования. В этой группе можно выделить нижеследующие формы [1].

1. Приобретение целостных имущественных комплексов, или операции по слиянию и поглощению предприятий, представляет собой наиболее сложную инвестиционную операцию. Целями этой формы капитального инвестирования чаще всего являются вертикальная или горизонтальная интеграция, обеспечивающие диверсификацию деятельности компаний в различных направлениях. Помимо диверсификации предприятия в этом случае рассчитывают на синергетический эффект, который проявляется в виде увеличения эффективности деятельности компании за счет снижения уровня операционных затрат, взаимодополнения технологий, совместного использования отдельных активов и других аналогичных факторов.

2. Новое строительство представляет собой форму капитального инвестирования, связанную с сооружением нового промышленного или другого объекта с полным технологическим циклом. Такое строительство осуществляется по отдельному проекту, и если реализуется конкретным предприятием, то, как правило, приводит к существенному увеличению масштабов его операционной деятельности.

3. Расширение деятельности и обновление оборудования. Эта форма капитального инвестирования связана с увеличением уже действующих мощностей (оборудования) компании и заменой старого изношенного оборудования путем приобретения нового.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

4. Техническое перевооружение (модернизация) представляет собой инвестиционную операцию, состоящую в совершенствовании технологии производства за счет усовершенствования старого оборудования или замены его на более прогрессивные образцы.

5. Реконструкция предполагает проведение кардинальных преобразований всего производственного процесса. В зависимости от профиля деятельности предприятия и его стратегических целей реконструкция может производиться в виде строительства новых объектов недвижимости на месте старых; в виде перестройки уже действующих; строительства дополнительных помещений; кардинальной смены оборудования. Главным признаком реконструкции является изменение всего производственного процесса.

Следующая группа форм реального инвестирования — инновационное инвестирование. Инновационное инвестирование предполагает совершение инвестиций в разработку новых технологий, основанных на последних достижениях науки и техники и являющихся источником увеличения добавленной стоимости производимой продукции. Инновационное инвестирование чаще всего производится в нематериальные активы в виде патентов, лицензий, ноу-хау, франшиз, товарных знаков и др. Осуществляется инновационное инвестирование в двух формах: в виде приобретения готовой научно-технической продукции и в виде ее разработки, путем проведения НИОКР самостоятельно или заказывая их специальным компаниям.

Инвестирование в оборотные активы представляет собой инвестиционную операцию, направленную на расширение объема используемых операционных оборотных активов предприятия. Этим, с одной стороны, обеспечивается сбалансированность в развитии внеоборотных и оборотных активов предприятия в связи с его инвестиционной деятельностью. С другой стороны, инвестиции в оборотные активы могут совершаться и с другими целями, например, с целью создания запаса сырья или при возникновении нарушений регулярности его поставки.

В зависимости от побудительных мотивов и цели выделяются три группы реальных инвестиций [2]:

- инвестиции, связанные с развитием бизнеса;
- инвестиции социального предназначения;
- инвестиции, совершаемые в соответствии с требованиями закона.

К инвестициям, связанным с развитием бизнеса, относятся те инвестиции, которые позволяют повысить эффективность производства, расширить действующее производство, создать производственные мощности при освоении новых сфер бизнеса, обеспечить выход на новые рынки сбыта, разработать или приобрести новые технологии.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Инвестиции социального предназначения связаны с созданием объектов социально-культурной сферы: больниц, домов отдыха, санаториев, школ-интернатов, спортивных объектов и др. Обычно такие инвестиции реализуются за счет бюджетов различного уровня, внебюджетных фондов и крупных компаний [1].

Инвестиции, совершаемые в связи с требованиями закона, вынуждены осуществлять многие компании, несмотря на то что они могут не приносить прямого экономического эффекта. К таковым относятся различные проекты, связанные с защитой окружающей среды, со снижением потенциальных угроз жизни и здоровью населения.

Реальные инвестиции имеют материальное представление в виде инвестиционного проекта. В соответствии с законодательством «инвестиционный проект есть обоснование экономической целесообразности, объема и сроков осуществления капвложений, в том числе необходимая проектно-сметная документация, разработанная в соответствии с законодательством РФ и утвержденными в установленном порядке стандартами, а также описание практических действий по осуществлению инвестиций (бизнес-план)» [2].

В соответствии с этим определением инвестиционный проект можно рассматривать в нескольких аспектах. Во-первых, как набор документации, соответствующей некоторым стандартам. Во-вторых, как программу действий, связанных с его реализацией. В-третьих, инвестиционный проект предполагает обоснование экономической целесообразности совершения реальных инвестиций.

При подготовке обоснования инвестиционного проекта и соответствующей документации в виде бизнес-плана специалисты придерживаются определенных стандартов. Главным стандартом, получившим распространение практически во всех странах, является стандарт Международной специализированной организации ООН по промышленному развитию ЮНИДО (UNIDO (United Nations Industrial Development Organization)).

Именно этот стандарт положен в основу национальных стандартов. В РФ по стандарту ЮНИДО сформированы Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов.

Но кроме этого стандарта существует множество других. Например, стандарт ЕБРР (Европейский банк реконструкции и развития), стандарт КРМГ (одна из крупнейших аудиторских компаний Европы), стандарты коммерческих банков.

Восприятие инвестиционного проекта во втором аспекте, как последовательности действий по его реализации, означает, что лица,

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

осуществляющие реальную инвестицию, активно участвуют в его реализации на протяжении всего инвестиционного периода [1].

Наконец, инвестиционный проект предполагает обоснование экономической целесообразности осуществления соответствующей реальной инвестиции. Термин «экономическая целесообразность» здесь трактуется в широком смысле. Под экономической целесообразностью здесь понимается всесторонняя оценка эффективности реализации проекта для всех потенциальных его участников: для акционеров, для государственных органов соответствующего уровня, для кредиторов, для общества и др., выраженная в стоимостных показателях. К примеру, социально значимые проекты могут, на первый взгляд, казаться экономически нецелесообразными, но если рассмотреть последствия их реализации в долгосрочной перспективе и попытаться оценить размер тех потерь, которые реализация проекта может предотвратить, то иногда получается прямо противоположная оценка. Таким образом, чтобы не создавать неоднозначности в трактовке термина «экономическая целесообразность», имеет смысл заменить его на термин «целесообразность».

У данного определения есть еще одна особенность — оно касается только инвестиционных проектов, совершаемых в виде капитальных вложений. Но на практике помимо реальных инвестиций в форме капвложений существуют инвестиционные проекты, связанные с инновациями и с наращиванием оборотных активов. Поэтому более адекватным существующей практике в области реального инвестирования будет следующее определение: «Инвестиционный проект — это последовательность действий, связанных с обоснованием объемов и порядка вложения средств, их реальным вложением, введением мощностей в действие, текущей оценкой целесообразности поддержания и продолжения проекта и итоговой оценкой результативности проекта по его завершении» [2].

Однако и это определение нельзя считать исчерпывающим, так как в нем акцент сделан на действия, связанные с реализацией инвестиционного проекта, и не отражен в явной форме факт того, что инвестиционный проект одновременно является и набором соответствующей документации. Поэтому уточненный вариант этого определения может быть следующим. Инвестиционный проект — это набор стандартной документации и последовательность действий, связанных с обоснованием объемов и порядка вложения средств, их реальным вложением, введением мощностей в действие, текущей оценкой целесообразности поддержания и продолжения проекта и итоговой оценкой результативности проекта по его завершении.

Имея представление об инвестиционном проекте, можно продолжить классификацию реальных инвестиций на основе характеристик, присущих

теперь уже инвестиционному проекту.

По объему требуемых для реализации инвестиционного проекта вложений можно выделить крупные, традиционные и мелкие инвестпроекты. Такое выделение на первый взгляд может показаться примитивным, но если учесть особенности действующего корпоративного законодательства, то можно убедиться, что разделение проектов по величине инвестиций оправданно. Правда, это деление не относительно и связано с размерами собственного капитала компании. В соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» решения о реализации крупных инвестиционных проектов принимаются общим собранием акционеров или советом директоров, а реализация мелких инвестиционных проектов может быть одобрена исполнительным органом акционерного общества.

По типу взаимоотношений, возникающих при оценке и реализации двух и более инвестиционных проектов, выделяются независимые и зависимые инвестиционные проекты. Инвестиционные проекты считаются независимыми, если параметры одного из них не влияют на параметры другого. Инвестиционные проекты будут называться зависимыми, если параметры одного из них зависят от параметров другого. Среди зависимых проектов можно выделить замещающие и статистически зависимые инвестиционные проекты. Замещающими считаются такие инвестиционные проекты, для которых реализация одного приводит к уменьшению или увеличению результативности другого. Статистически зависимыми считаются такие инвестиционные проекты, результативность которых зависит от одних и тех же факторов.

По типу принимаемого инвестиционного решения можно выделить альтернативные, комплементарные и совместные инвестиционные проекты. Имеем дело с альтернативными инвестиционными проектами, если принятие к реализации одного из них означает автоматический отказ от принятия других проектов. Комплементарные инвестиционные проекты — это такие проекты, для которых возможна совместная реализация, причем в этом случае может возникать дополнительный доход (положительный синергетический эффект), который не появляется, если проекты реализуются по отдельности. Совместные инвестиционные проекты — это такие проекты, которые могут реализовываться совместно, каждый в частичном объеме [2].

Каждый инвестиционный проект, как и финансовая инвестиция, описывается денежным потоком. По типу денежного потока, генерируемого инвестиционным проектом, выделяются проекты с ординарным и неординарным денежными потоками.

Инвестиционный проект имеет ординарный денежный поток, если его реализация связана с однократным начальным вложением средств. В

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

последующие временные периоды инвестиции не осуществляются. Если же вложение средств в инвестиционный проект предполагается неоднократным, то такой проект имеет неординарный денежный поток.

Литература:

1. Аскинадзи В.М., Максимова В.Ф., Петров В.С. Инвестиционное дело: Учебник. – М.: Маркет ДС, 2007. – 512 с.
2. Романовский М.В., Вострокнутова А.И. Корпоративные финансы: Учебник для вузов — СПб.: Питер, 2011. — 592 с.



ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ

*Утешева Линара Рашидовна,
Российский Университет
Дружбы Народов, г. Москва*

Секция: «Юриспруденция»

Гражданский кодекс устанавливает применительно к договору поставки специальные правила, которые учитывают его специфику и подлежат приоритетному применению. В частности, это касается особого порядка его заключения [12]. Дело в том, что основанием заключения договора поставки может быть инициатива стороны, отражённая в оферте, либо государственные нужды.

Гражданское законодательство, провозглашая принцип свободы договора, подтверждает его требованием: понуждение к заключению договора не допускается, за исключением случаев, когда обязанность заключить договор предусмотрена законом или добровольно принятым обязательством (статья 421 ГК РФ). Вместе с тем, статьи 445, 448, 528, 529, 1473 ГК РФ закрепляют право на понуждение к заключению договора, не формулируя его определения. Таким образом, исключения из общего принципа свободы договора, применимы при наличии определённых оснований: государственные нужды, добровольно принятые обязательства или нарушение действующего законодательства (например, иск о понуждении к изменению фирменного наименования) [13]. При этом, в чём реально состоит «понуждение», какой способ можно использовать, чтобы «понудить» Гражданский кодекс не уточняет. Одновременно возникает и второй вопрос, суть которого сводится к следующему: как соотносится «понуждение» со статьей 1 ГК РФ провозгласившей: гражданское законодательство основывается на принципах равенства участников регулируемых им отношений, неприкосновенности собственности, свободы договора, недопустимости произвольного вмешательства кого-либо в частные дела, необходимости беспрепятственного осуществления гражданских прав, обеспечения восстановления нарушенных прав, их судебной защиты? [14].

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Конечно, перечисленные принципы одинаково значимы и взаимозависимы, поскольку нарушение одного из них неизменно влечет трансформацию других. Применительно к теме нашего исследования отметим, что наличие определённых условий является обязательным основанием заключения государственного контракта на поставку товаров для государственных нужд (статья 527 ГК РФ).

Рассмотрим ещё несколько примеров. Поставщик, занимающий доминирующее положение на товарном рынке, а также предприятия, в объёме производства которых государственный оборонный заказ превышает 70 %, не вправе отказаться от заключения государственных контрактов на поставку материальных ценностей в государственный резерв. Поставщики, занимающие доминирующее положение на рынке отдельных видов продукции, не вправе отказаться от заключения государственного контракта, если размещение заказа не влечёт за собой убытков от её производства [15]. Если претенденты на участие в конкурсе на размещение оборонного заказа отсутствуют, а также, если по результатам проведения конкурса не определён головной исполнитель, оборонный заказ обязателен для принятия государственными унитарными предприятиями, а также иными организациями, занимающими доминирующее положение на товарном рынке или обладающими монополией на производство продукции (работ, услуг) по оборонному заказу, при условии, что оборонный заказ обеспечивает установленный Правительством Российской Федерации уровень рентабельности производства этих видов продукции (работ, услуг) [16].

В результате анализа данных примеров можно сделать вывод о том, что последствия неисполнения установленной обязанности заключить договор состоят в понуждении к заключению договора. Однако применить данную меру можно только по решению суда, поскольку сторона, для которой в соответствии с Гражданским кодексом или иными законами заключение договора обязательно, уклоняется от его заключения, то другая сторона вправе обратиться в суд с требованием о понуждении к заключению договора (пункт 4 статьи 445 ГК РФ).

Оценивая условия поставки, с точки зрения их значимости для юридической силы договора следует сказать, что дата заключения договора имеет принципиально важное практическое значение, поскольку с этого момента договор порождает для сторон права и обязанности, то есть начинает регулировать их поведение, становясь для них, по сути, локальным нормативным актом. Более того правовое значение имеет не только дата заключения договора, но и сроки выполнения определённых обязанностей по нему. К примеру, дата исполнения продавцом своей обязанности по передаче

товара чрезвычайно важна, так как именно ею определяется момент перехода от продавца к покупателю риска случайной гибели или случайной порчи товара. Риск случайной гибели или случайного повреждения товара переходит на покупателя с момента, когда в соответствии с законом или договором продавец считается исполнившим свою обязанность по передаче товара покупателю (пункт 1 статьи 459 ГК РФ).

В связи с этим целесообразно более подробно рассмотреть этот довольно сложный вопрос. Дело в том, что зачастую дата договора не может рассматриваться как момент вступления его в силу, поскольку для этого необходимы иные (дополнительные) условия, обстоятельства. Так, постановлением Федерального арбитражного суда Московского округа было отменено постановление суда апелляционной инстанции, так как суд «ошибочно не учёл», что договор займа является реальным договором, для которого не имеет значения конкретная дата его подписания [17].

Таким образом, дата подписания договора и дата начала действия договора – разные правовые категории. И далее, дата начала действия договора является начальным сроком договора, который статья 506 ГК РФ относит к существенным условиям. Условие о сроке или сроках также считают существенным многие известные ученые-цивилисты. Например, И.В. Елисеев отмечает особое значение срока исполнения обязательств между субъектами предпринимательской деятельности (в отличие от общегражданских обязательств) и подчёркивает, что статья 315 ГК РФ запрещает их досрочное исполнение [6].

Однако существуют и другие точки зрения. Так, А.В. Скворцов считает условие о сроке в договорах поставки несущественным, поскольку, по его мнению, статья 508 ГК РФ содержит прямой выход из ситуации несогласованности сроков поставки отдельных партий по периодам поставки. Поставка должна производиться равными партиями ежемесячно. Отсюда следует, подчёркивает автор, что договор отнюдь не будет несогласованным при отсутствии сроков поставки по периодам, так как есть чёткое правило в самом законе. Возможно, для договора поставки условие о сроке станет существенным только при отсутствии периодов поставки, когда она должна иметь характер разовой отгрузки товара? Возможно, но говорить уверенно, что законодатель имел в виду именно это, не приходится [18].

По нашему мнению, диспозиция статьи 506 ГК РФ носит явно императивный характер и как раз подчёркивает, что срок является существенным условием – если стороны не согласовали его, то законодатель, исходя из важности данного условия, сам определяет периоды поставки. Например, в Постановлении Федерального арбитражного суда Поволжского

округа от 19 июля 2012 г. по делу № А55-18978/2011, срок признан существенным условием [19]. Хотя иногда суды с учётом конкретных обстоятельств принимают решения, в которых обосновывается вывод, что срок поставки может и не иметь существенного значения [20].

Таким образом, условие о сроке договора поставки, несмотря на почти двухвековой исторический путь, до сих пор не получило однозначного толкования [14].

Не менее важным для заключения договора условием, предусматривающим поставку товаров в течение всего срока действия договора отдельными партиями, служит период поставки (статья 508 ГК РФ), то есть обусловленные сторонами сроки поставки отдельных партий товаров. Если в договоре периоды поставки не определены, то следует исходить из того, что товары должны поставяться равномерными партиями ежемесячно. В этом случае периодом поставки будет считаться один месяц. В зависимости от конкретных условий взаимоотношений, наряду с определением периодов поставки, в договоре могут быть установлены график поставки (декадный, суточный и т.п.) и самостоятельная ответственность за его нарушение.

Анализируя условия договора поставки, следует обратиться к цене. Нормативно-правовые акты не дают нам основания полагать, что цена – это существенное условие данного договора, но судебная практика исходит из того, что цена является существенным условием не только договора поставки, но и возмездного договора вообще. Так, например, в Постановлении Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 6 октября 1998 г. № 981/98 прямо указано, что существенными условиями договора поставки являются наименование товара, количество, цена [21].

Вместе с тем, такая научно-практическая позиция не поддерживается всеми специалистами. Высказывается и другое мнение, согласно которому условие о цене применительно к договору поставки специально не регулируется, поэтому в силу общих положений о купле-продаже она не относится к существенным условиям этого договора [6]. Другой подход выражен в позиции Федерального арбитражного суда Уральского округа. Суд постановил, что разрядка ответчика не содержит существенных условий договора купли-продажи (наименование, количество, цена товара), следовательно, не может признаваться офертой [22]. На практике цена договора поставки обычно определяется сторонами. Зачастую стороны не предусматривают фиксированную цену, а ставят её в зависимость от уровня рыночных цен в момент исполнения, применительно к каждой партии товара. Если договор заключается на длительное время, то стороны оставляют за

собой право изменить стоимость с учётом обстоятельств, могущих повлиять на доход от сделки. Вообще специфика условий договора поставки была отмечена довольно давно. Так, еще Д.И. Мейер подчёркивал, что многие сделки по поставке направлены не на исполнение договора, а на получение разности между ценой по договору и рыночной ценой на дату поставки [23].

Наконец, в ряде случаев закон требует согласования условий, которые по прямому указанию закона не влияют на юридическую силу договора. В итоге, существенным может быть признано любое условие, заявленное стороной как обязательное. Важно отметить, каким образом интерпретирует судебная практика момент и способ согласования существенных условий договора. Суды нередко признают согласованными существенные условия даже тогда, когда даже сам текст договора в принципе не содержит их согласования – в тех случаях, когда фактически одна сторона произвела исполнение договора каким-то образом, а вторая приняла данное исполнение без возражений [24]. Из вышесказанного следует, что институт существенных условий договоров нельзя признать сформированным и однозначно применяемым на практике. При такой правовой регламентации суды по одним и тем же спорам прямо противоположные решения [25]. Для договора поставки, как уже отмечалось, характерен особый порядок его заключения, который состоит в том, что в статье 507 ГК РФ предусмотрена специальная регламентация урегулирования разногласий сторон на тот случай, если на стадии заключения договора поставки между поставщиком и покупателем возникают спорные ситуации относительно отдельных условий договора. Сторона, предложившая заключить договор (поставщик или покупатель) и получившая от другой стороны акцепт на иных условиях (точнее новую оферту), должна в течение тридцати дней со дня получения такого акцепта (если иной срок не предусмотрен законом или соглашением сторон) принять меры к согласованию условий договора, относительно которых возникли разногласия, либо направить контрагенту письменное сообщение о своем отказе от заключения договора. Сторона, направлявшая оферту и получившая акцепт на иных условиях, в случае невыполнения названных требований несёт определённые неблагоприятные последствия: на неё возлагается обязанность возместить контрагенту убытки, образовавшиеся у последнего в связи с уклонением от согласования условий договора. Такими убытками могут быть признаны, в частности, расходы стороны, направившей извещение о согласии заключить договор с предложением о согласовании его условий (акцепт на иных условиях), если они понесены в связи с подготовкой и организацией исполнения данного договора, предпринятыми по истечении тридцатидневного срока со дня получения лицом, направлявшим оферту, акцепта на иных условиях [26].

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

В качестве особенности заключения договора поставки следует отметить предусмотренный Гражданским кодексом специальный порядок урегулирования разногласий, возникших между сторонами относительно отдельных условий поставки. Сторона, получившая подтверждение о согласии заключить договор, но на иных условиях, должна в течение 30 дней принять меры к согласованию условий договора, по которым возникли разногласия (статья 507 ГК РФ), если иной срок не установлен законом или не согласован сторонами. Данное правило на практике не соблюдается, поскольку Гражданский кодекс:

а) не предусмотрел последствий, в том числе ответственности, за несоблюдение указанного требования;

б) не урегулировал процедуру преодоления разногласий. Можно, конечно, применив аналогию закона, руководствоваться порядком, установленным при заключении договора в обязательном порядке – статья 445 ГК РФ. Однако эта норма применительно к поставке (за исключением для государственных нужд) будет нарушать принцип свободы договора (статья 421 ГК РФ) [14].

С учётом выявленной ситуации, а также принимая во внимание общие проблемы заключения договоров, опосредующих предпринимательскую деятельность, и руководствуясь принципом свободы договора, можно аргументировать актуальность дополнения статьи 446 ГК РФ общим порядком разрешения преддоговорных споров на досудебном уровне. Сравнительный анализ особенностей заключения договора поставки и иных видов купли-продажи (поставки для государственных нужд, контрактации, продажи предприятия) позволяет сделать вывод, что отличия порядка и условий заключения обусловлены не только предметом, но и целью договора. Например, размещение государственного заказа на поставку является одним из этапов сложного и длящегося процесса государственных закупок, который обусловлен тем, что государство может закупить ту или иную продукцию, после определения своих потребностей в ней, в виде сформированного на этой основе государственного заказа, затем осуществить его размещение и, выявив наиболее эффективного поставщика, установить договорные отношения и исполнить принятые обязательства. Таким образом, стратегическая значимость государственных закупок явилась основанием для разработки особой процедуры заключения договоров, опосредующих удовлетворение потребностей государства в различных видах продукции, обеспечения его жизнедеятельности, выполнения иных государственных функций.

Вообще, работа над заключением договора оказывает огромное влияние на экономический результат не только взаимоотношений сторон по договору,

но и деятельность предприятия в целом, поэтому данный этап характеризуется активной работой сторон по выработке условий договоров, которая должна базироваться на всестороннем анализе возможностей, интересов и планируемой схеме отношений сторон в предстоящем сотрудничестве; кроме того при заключении долгосрочных договоров следует учитывать необходимость включения в содержание обязанности сторон на перспективу [27].

А для лиц, составляющих договор, необходимо учитывать важное правило при составлении договора: чем детальнее прописаны положения договора, тем проще впоследствии решать спорные вопросы, избегая судебных и иных издержек, а также не стоит забывать проверять договор на соответствие его законодательству, дабы данная сделка не была признана впоследствии недействительной [28].

Литература:

1. Витрянский В.В. Договор купли-продажи и его отдельные виды / В.В. Витрянский – М. : Статут, 1999. – 284 с.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) : федер. закон от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ [в ред. от 28.12.2013] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. – №5. – Ст. 410.
3. Гражданское и торговое право капиталистических государств / Отв. ред. : Васильев Е.А. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : Междунар. отношения, 1993. – 560 с.
4. Гражданское и торговое право капиталистических стран; под ред. В.П. Мозолина, М. И. Кулагина. – М. : Высшая школа, 1980. – 382 с.
5. Гражданское право: в 3 т. Т. 2 / И.А. Андреев, И.З. Аюшеева, А.С. Васильев и др.; под ред. С.А. Степанова. – М.: Проспект; Екатеринбург: Институт частного права, 2011. – С. 5.
6. Гражданское право : учебник : в 3 т. Т. 2 / под ред. А. П. Сергеева, Ю. К. Толстого. – изд. 4-е, перераб. и доп. – М. : Проспект, 2006. – 846 с.
7. Гражданское право : обязательственное право: учебник : в 4 т. Т. 4. / В.В. Витрянский, В.С. Ем, И.А. Зенин и др.; под ред. Е.А. Суханова. 3-е изд., перераб. и доп. – М. : Волтерс Клувер, 2008. – 800 с.
8. Егорова М.А. Коммерческое право : учебник для вузов / М.А. Егорова. – М.: РАНХиГС при Президенте РФ. – Статут, 2013. – 640 с.
9. Иоффе О. С. Обязательственное право / О.С. Иоффе. – М. : Юридическая

литература. – 1975. – 872 с.

10. Комментарий Гражданского кодекса Российской Федерации. Часть вторая. Глава 30 «Купля-продажа» (книга 1) / под ред. Олейник О.М. – М. : Бек, 1999. – 568 с.

11. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй (постатейный) / Г.Е. Авилов, М.И. Брагинский, В.В. Глянец и др.; под ред. О.Н. Садикова. 5-е изд., испр. и доп. с использованием судебно-арбитражной практики. – М. : КОНТРАКТ, ИНФРА-М, 2006. – 987 с.

12. Брагинский М.И. Договорное право. Договоры о передаче имущества. Указ. соч. – С. 296.

13. Романец Ю.В. Свобода договора (нравственно-юридический аспект) / Ю.В. Романец // Гражданское право. – 2013. – № 3. – С. 30 – 35.

14. Кучер Е.П. Указ. соч. – С. 66.

15. О поставках продукции для федеральных государственных нужд : федер. закон от 13 декабря 1994 г. № 60-ФЗ [в ред. от 19.07.2011] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – № 34. – Ст. 3540.

16. О государственном оборонном заказе : федер. закон от 29 декабря 2012 г. № 275-ФЗ [в ред. от 28.12.2013] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2012. – № 53 (ч. 1). – Ст. 7600.

17. Постановление Федерального арбитражного суда Московского округа от 21 февраля 2005 г. № КГ-А41/435-05 по делу № А41-К2-23370/03 Арбитражного суда Московской области [Электронный ресурс] // Электрон. текст. дан. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».

18. Скворцов А.В. Функции ответственности по договору поставки : автореф. дис. ... канд. юрид. наук / А.В. Скворцов ; Рос. акад. гос. службы при Президенте РФ. – М, 2003 – С. 15.

19. Постановление Федерального арбитражного суда Поволжского округа от 19 июля 2012 г. по делу № А55-18978/2011 [Электронный ресурс] // Электрон. текст. дан. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».

20. Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. – 1998. – № 3.

21. Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 6 октября 1998 г. № 981/98 [Электронный ресурс] // Электрон. текст. дан. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».

22. Постановление Федерального арбитражного суда Уральского округа от 11 мая 2000 г. № Ф09-583/2000ГК [Электронный ресурс] // Электрон. текст. дан. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».

23. Мейер Д.И. Русское гражданское право. Классика российской цивилистики / Д.И. Мейер. – М. : Статут, 2000. – С. 592.

24. Постановление Федерального арбитражного суда Московского округа от 27 апреля 2001 г. по делу № А40-44600/00-22-442 Арбитражного суда г. Москвы [Электронный ресурс] // Электрон. текст. дан. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».
25. Шевченко Е.Е. Заключение гражданско-правовых договоров: проблемы теории и судебно-арбитражной практики / Е.Е. Шевченко. – М.: Инфотропик Медиа, 2012. – С. 64.
26. Постановление от 22 октября 1997 г. № 18 «О некоторых вопросах, связанных с применением положений Гражданского кодекса РФ о договоре поставки» (п.6)
27. Белов В.Е. Правовое регулирование размещения государственных заказов / В.Е. Белов // Право и экономика. – 2005. – № 2. – С. 9.
28. Савельева А. Договор поставки: что считать существенными условиями? / А. Савельева // Административное право. – 2013. – № 3. – С. 72.



**ПРОБЛЕМА ПОДБОРА КАДРОВ
И ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ
ПРОФЕССИОНАЛИЗМА
МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ**

*Ханжина Ольга Юрьевна,
Научный руководитель: Аминов И.Р.,
Башкирский Государственный
Университет, г. Уфа*

Секция: «Юриспруденция»

Одной из основных проблем муниципального права является проблема подбора кадров, а также повышение уровня профессионализма муниципальных служащих. Для наиболее эффективной работы, требуются квалифицированные специалисты, ведь от этого зависит жизнь и деятельность населения муниципального образования, а как мы знаем, из малого и складывается что – то большое, то есть государство.

Статья 43 Конституции Российской Федерации закрепляет, что каждый имеет право на образование. Но знания все время следует совершенствовать. Для этого, гражданам предоставляется возможность повышения уровня интеллекта. Следует заметить, что не всегда данным правом пользуются, на фоне чего и складывается несовершенство деятельности органов власти, в частности муниципальных органов [1].

Недостаточность квалификации муниципальных служащих приводит к тому, что они часто не в состоянии решать задачи, которые ставятся обществом. Не редко причиной является низкий уровень профильного образования и недостаток опыта. Не хватает знаний, умений. Следует отметить, что не маловажную роль играют личностные и деловые качества муниципальных служащих: ответственность, целеустремленность в решении поставленных задач муниципального образования (например, добиваться бюджетных средств для ремонта дорог, проведения коммуникаций), коммуникабельность.

Изменения следует провести в системе подготовки муниципальных служащих. Провести реформу образовательных учреждений, подготавливающие подобные кадры, необходимо привлекать к преподавательской работе профессионалов – практиков, которым известна данная система извне и которые смогут предоставлять не только теоретический материал, но и практический.

Необходимо выделить две главные формы организованного обучения:

базовое (обучение в высшем учебном заведении) и дополнительное (обучение после окончания высшего учебного заведения) образование.

Дополнительное образование может проводиться по-разному: индивидуально или коллегиально, это приводит к тому, что знания муниципальных служащих обновятся, следовательно, и эффективней будет выполнена работа.

Но проблема заключается в том, что при получении муниципальным служащим дополнительного образования, происходит отрыв от служебной деятельности. Данную проблему можно решить путем создания программы ускоренного формирования управленцев нового времени. Самообразование играет первостепенную роль в осуществлении качественной работы муниципальными служащими, оно может проводиться по индивидуальному плану, который утверждается непосредственными руководителями. Проведение семинаров по профильным вопросам муниципальных органов, ознакомление с изменениями законодательства, касающиеся данной сферы, краткосрочное обучение, которое может проводиться по месту службы или же в учебных заведениях системы повышения квалификации [3, с.190].

Несмотря на все это, главным, основополагающим остается высшее образование, при котором закладывается база знаний, необходимая поступающим на работу в органы местного самоуправления.

В республике Башкортостан подготовку муниципальных служащих осуществляют Институт Права Башкирского Государственного Университета, факультет государственного и муниципального управления Башкирской государственной службы и управления при президенте республики Башкортостан – данные учебные заведения являются ведущими в регионе по подготовке и повышению квалификации современных специалистов – профессионалов государственной и муниципальной службы. В которых преподают высококвалифицированные преподаватели.

Требуется привлекать муниципальных служащих к участию в диагностике текущего состояния законодательства и прогнозированию перспектив социально – экономического образования к выявлению существенных проблем, с которыми им приходится работать [4, с.120].

Проблема подбора кадров для органов местного самоуправления должна решаться со стороны всех заинтересованных органов власти. Помощь в подготовке и обучению муниципальных служащих должны оказывать и отраслевые министерства. Например, если на органы местного самоуправления возложены полномочия в области дорожной деятельности, то определенную помощь в подготовке кадров им должен оказать Министерство транспорта Российской Федерации. Очень важно привести в систему местного

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

самоуправления профессионалов, молодых специалистов, получивших современное образование. Но также важно сохранить и те кадры, которые много лет работают в этой системе, знакомить их с новыми требованиями федерального законодательства [5]. Ст. 9 Федерального закона «О муниципальной службе в Российской Федерации» устанавливает основные квалификационные требования для замещения должности муниципальной службы. Большое внимание обращается на уровень профессионального образования, стаж муниципальной службы, профессиональные знания.

Уровень образования лиц, которые претендуют на замещение должности муниципальной службы, определяется наличием у них среднего или высшего образования, которое должно поддерживаться наличием диплома об окончании учебного заведения.

Стаж претендента на должность муниципального служащего определяется продолжительностью деятельности лица по осуществлению полномочий предусмотренных замещаемой должностью муниципальной службы.

Муниципальный служащий должен постоянно поддерживать уровень своих знаний, повышать квалификацию, данное положение прописано п.п.7, п. 1, ст. 11 Федерального закона «О муниципальной службе в Российской Федерации» [2]. Под повышением квалификации понимается обновление теоретических и практических знаний муниципальных служащих в соответствии с требованиями образовательных стандартов в целях поддержания уровня их квалификации, достаточного для исполнения должностных полномочий [6, с.75].

Порядок повышения квалификации муниципальными служащими осуществляется в соответствии с муниципальными правовыми актами за счет средств местного бюджета.

Квалификационные требования к уровню профессионального образования, стажу муниципальной службы, профессиональным знаниям, необходим для исполнения должностных обязанностей установленных правовыми актами на основе типовых квалификационных требований для замещения должностей муниципальной службы.

Муниципальный служащий поддерживать уровень необходимой квалификации может путем: повышения квалификации, профессиональной переподготовки, стажировки.

Обязательное проведение аттестации (ст. 18 Федерального закона «О муниципальной службе в Российской Федерации») муниципального служащего является одной из особенностей муниципальной службы как особого вида профессиональной деятельности. Она проводится для того, чтобы определить соответствие муниципального служащего замещаемой должности, так же способствует совершенствованию деятельности органов местного

самоуправления, повышению квалификации [2].

На основе данных квалификационных требований и осуществляется формирование кадрового состава муниципальной службы, что является приоритетным направлением [7].

Современным законодательством определены новые подходы к формированию кадрового состава государственной гражданской службы, обозначены основные требования к персоналу муниципальной службы. На федеральном уровне сформирована концепция государственной кадровой политики, которая понимается как общенациональная стратегия развития кадрового потенциала. Деятельность, которой занимаются государственные служащие, является интеллектуальной, ответственной, компетентной и высокопрофессиональной и базируется на государственной правовой основе. Каждая из этих составляющих общих требований, предъявляемых к муниципальным служащим, обуславливает необходимость соответствующей подготовки, что связано с высокой значимостью их деятельности. При этом необходимо учитывать такие факторы, как гражданский, профессиональный и политический уровень компетентности [8, с.200].

На данный момент проблема остается открытой, эффективность подготовки кадров на должность муниципального служащего зависит от обязательности и непрерывности учебного процесса. Профессиональная подготовка не может быть эффективна без соответствующего научного обеспечения, заинтересованности самих муниципальных служащих в саморазвитии и совершенствовании своих знаний, от чего зависит нормальная жизнедеятельность всего общества.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации (принятая всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 21 июля 2014 г. N 11-ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. N 2-ФКЗ).
2. Федеральный закон от 02.03.2007 N 25-ФЗ (ред. от 04.03.2014) "О муниципальной службе в Российской Федерации", "Собрание законодательства РФ", 05.03.2007, N 10, ст. 1152
3. Марченко И.П., Марченко А.И. Профессиональная подготовка муниципальных служащих: проблемы и пути решения. Статья в журнале "Вопросы государственного и муниципального управления" 2010. № 2.
4. Абдулина С. И., Аминов И. Р. "Формы непосредственной демократии в местном самоуправлении: проблемы теории и практики". XXXVII Международная научно-практическая конференция «Вопросы современной

юриспруденции» г. Новосибирск 2014 г.

6. Колесников А. В., Макаров А.О., Осипова И. Н., Комментарий к Федеральному закону от 02.03.07 № 25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации»

7. Е. А. Кодина "Развитие законодательства о местном самоуправлении. Анализ актуальных правовых вопросов", 2012 [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/law/interview/kodina/>

8. Мизинцева А.А. Особенности кадровой политики в сфере государственного управления финансами. // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд: материалы III Международной конференции: в 2-х частях. Часть 1. / Под общ. ред. С.С.Чернова. – Новосибирск: Издательство НГТУ, 2010. – 255с.

ИНДИВИД И ЛИЧНОСТЬ

*Хохлов Роман Сергеевич,
Сочинский государственный
университет, г. Сочи*

Секция: «Психология и педагогика»

Исследованием проблемы личности и уровня притязаний личности занимались такие исследователи как З. Фрейд, Л. С. Выготский, Б. Скиннер, А. Маслоу, К. Юнг, Станислав Гроф. В наши дни в психологии имеют место быть несколько концепций личности, которые затрагивают вопрос становления личности. Это концепция сексуального развития Зигмунда Фрейда, поведенческая теория и бихевиоризм Б. Скиннера и так называемые когнитивные концепции личности.

Явления социально-психологического характера возникают при взаимодействии личности, группы и социальной среды. Уточним эти понятия.

Л. Д. Столяренко называет социальной средой все что окружает индивида в его социальной жизни, это такое конкретное явление, многообразие отношений общественного характера на определенной ступени их развития. Какой будет социальная среда – зависит от многих факторов, к примеру от вида экономических формаций, от национальной и классовой принадлежности, от характера внутриклассовых различий разных слоев, от профессиональных и бытовых различий и прочее [1].

Для успешного социально-психологического анализа личности необходимо сразу разделить такие понятия как «человек», «личность», «индивид», «индивидуальность». Самым общим понятием из всех является «человек» – как биосоциальное существо. В процессе появления членораздельной речи и сознания человек стал личностью, которая обладает высшими психическими функциями, такими как логическая память, абстрактно-логическое мышление и пр., может создавать орудия, использовать их в ходе общественного труда. Данные специфические качества – деятельность, речь, сознание – не передаются генетически людям, а образуются у них при жизни, в ходе усвоения людьми культуры, которая была создана предшествующими поколениями.

Так как речь и сознание не передаются людям в порядке генетической

наследственности, а формируются прижизненно, то здесь используют понятие «индивид» – как отдельный биологический организм, носитель общих генотипических наследственных качеств биологического вида. Индивидом человек рождается. Личность же он становится под влиянием жизни в обществе, обучения, воспитания, общения [2].

Имеются доказанные факты, которые говорят о том, что если ребенок с самого раннего своего детства растет вне общества, то в развитии он остается на уровне животных. У такого ребенка уже не сформируются сознание, речь, мышление. Нет у него и вертикальной походки. Нет никакого личного опыта, в котором могут самостоятельно сложиться системы понятий.

Принимая участие в многообразных видах общественной деятельности, люди формируют в себе те особенные качества, которые давно уже сформировались у человечества.

Условия без которых ребенок не усвоит общественно-исторический опыт:

а) общение взрослых и ребенка, в процессе которого ребенок учится адекватной деятельности и усваивает человеческую культуру,

б) для того, чтобы научиться пользоваться предметами – продуктами исторического развития, надо реализовать по отношению к ним не абы какую, а такую адекватную деятельность, которая воспроизводит в себе самой основные существенные общественно выработанные методы деятельности людей и человечества.

При усвоении общественно-исторического опыта, который выступает в роли процесса воспроизведения в качествах ребенка сложившихся исторически качеств и умений всего рода человеческого. Поэтому эволюция человечества не представляется возможной без активной передачи человеческой культуры новым поколениям. Собственно, без общества, без впитывания общественно-исторического опыта человечества, быть человеком, приобретая специальные человеческие свойства невозможно, даже в том случае, если человеческое существо вполне полноценно биологически. Однако, без биологической полноценности, например олигофрения, без качеств морфологического характера, которые характерны для человека как биологического вида, нет никакой возможности не под влиянием общества, ни с помощью воспитания, образования достигнуть высоких человеческих свойств.

Если говорить об уровне притязаний личности, то он является одним из важнейших структурным элементом личности. Этот компонент как качество личности достаточно стабилен и характеризует: в первую очередь степень сложности намеченных задач, во вторую – выбор человеком очередной цели в зависимости от переживания прошлого успеха или неуспеха, и третья – желаемая степень самооценки человека [3].

Литература:

1. Столяренко, Л. Д. Основы психологии./Л. Д. Столяренко. – Ростов-на-Дону: Изд-во «Феникс», 1997. – 736 с.
2. Столяренко, Л. Д. 100 экзаменационных ответов по психологии./ Л.Д.Столяренко, С. И. Самыгин. – Ростов-на-Дону: "МарТ", 2001. – 117 с.
3. Бороздина,Л.В. Исследование уровня притязаний: Учеб.пособие./ Л.В.Бороздина. – М.: Изд-во Моск. ун-та, 1985. – 136 с.



ПРАВОВОЙ СТАТУС ОПЕКУНОВ И ПОПЕЧИТЕЛЕЙ

*Хужокова Динара Башировна,
Российский университет
дружбы народов, г. Москва*

Секция: «Юриспруденция»

В настоящее время опека и попечительство представляют собой комплексный институт гражданского и семейного права, включающий нормы и публичных отраслей, обеспечивающий все виды охраны прав и законных интересов нуждающихся в этом граждан с целью защиты их личных и имущественных прав. Институт опеки и попечительства является одним из тех, которым уделяется недостаточно внимания в отечественной юридической науке. Как справедливо отмечала к.ю.н, доцент Л.Ю. Михеева: «К сожалению, в юридической литературе современное состояние института опеки и попечительства не исследуется. В течение многих десятилетий законодательство об опеке и попечительстве практически не менялось» [4].

Нормативной правовой базой по вопросам, регулирующих назначение опекунов и попечителей являются Федеральный закон № 48 от 24 апреля 2008 г. «Об опеке и попечительстве» (далее – Закон), Гражданский Кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (далее – ГК РФ) и Семейный Кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ (далее – СК РФ).

Закон определяет условия и порядок определения лиц, имеющих право быть опекунами или попечителями. Требования, предъявляемые к личности опекуна или попечителя, устанавливаются ГК РФ, а при установлении опеки или попечительства в отношении несовершеннолетних граждан также СК РФ.

Важное значение имеют также требования, относящиеся к правовому статусу лица, которое выразило согласие принять на себя обязанности и заботы опекуна или попечителя [5]. Согласно п. 2 ст. 35 ГК РФ опекунами и попечителями могут назначаться только совершеннолетние и дееспособные граждане [1]. СК РФ устанавливает, что не назначаются опекунами и попечителями лица, больные хроническим алкоголизмом или наркоманией; лица, отстраненные от выполнения обязанностей опекунов (попечителей); лица, ограниченные в родительских правах; бывшие усыновители, если усыновление

было отменено по их вине; а также лица, которые по состоянию здоровья не могут осуществлять обязанности по воспитанию ребенка (п. 3 ст. 146, п. 1 ст. 127 СК РФ) [2]. Перечень заболеваний утвержден Постановлением Правительства РФ от 14.02.2013г. № 117.

Согласно п. 5 ст. 10 Закона, при назначении опекуна и попечителя учитываются отношения между ним и лицом, нуждающимся в опеке и попечительстве, а если это возможно, то и желание подопечного [3]. Опекунами и попечителями назначаются, как правило, лица, близкие подопечному, главным образом родственники. То есть, бабушки и дедушки, родители, супруги, совершеннолетние дети, совершеннолетние внуки, братья и сестры совершеннолетнего подопечного, а также бабушки и дедушки, совершеннолетние братья и сестры несовершеннолетнего подопечного имеют преимущественное право быть его опекунами или попечителями перед всеми другими лицами. При их отсутствии опекун (попечитель) назначается по выбору органов опеки и попечительства.

Опекуном или попечителем, как известно из п. 3 ст. 35 ГК РФ, гражданин может быть назначен только с его согласия [1], т.е. эти отношения основаны на принципе добровольности, и никаких исключений закон не предусматривает. Принцип добровольности принятия на себя обязанностей опекуна или попечителя содержится в ГК РФ. На практике при назначении гражданина опекуном или попечителем требуется письменное согласие его супруга и совершеннолетних членов семьи, поскольку забота о подопечном осуществляется, обычно, всеми членами семьи, если обязанности опекуна или попечителя принял на себя семейный человек [6].

Закрепление в законе обязательности получения согласия потенциальных опекунов (попечителей) означает, что именно от такого согласия зависит и возникновение, и существование данных отношений. Такой подход является единственно правильным, учитывая весьма обременительный характер возникающих обязанностей. Это не только совершение различных юридических (заключение договоров, дача согласия на совершение сделок, позволяемых самому подопечному, и так далее), но и многочисленных фактических действий - ремонт имущества подопечного, его охрана, уход за подопечным лицом, обеспечение его питанием, одеждой, обувью, решение бытовых и социальных проблем). Еще более широкий спектр обязанностей у опекунов и попечителей несовершеннолетних лиц в дополнение к названным действиям: они состоят в совместном проживании с ребенком и постоянном с ним общении, заботе о его воспитании и обучении, обеспечении не только материальных, но и духовных условий для физического, интеллектуального и нравственного развития.

Встречаются случаи, когда оказывается невозможным в месячный срок, установленный законом, подобрать опекуна или попечителя для нуждающегося в опеке (попечительстве) лица. В такой ситуации функции опекуна (попечителя) временно выполняют органы опеки и попечительства [5].

Возможность назначения конкретного лица опекуном (попечителем) подвергается соответствующей проверке, в ходе которой определяются его способность к выполнению новых обязанностей, а также условия жизни как лица, нуждающегося в опеке, так и потенциального опекуна (попечителя). Согласно п. 3 ст. 35 ГК РФ, должны учитываться также нравственные и иные личные качества предполагаемого опекуна (попечителя), характер отношений, существующих между ним и лицом, нуждающимся в опеке (попечительстве) [1]. А если это возможно, то и желание подопечного.

Основанием возникновения отношений между опекуном или попечителем и подопечным является акт органа опеки и попечительства о назначении опекуна или попечителя. В акте органа опеки и попечительства о назначении опекуна или попечителя может быть указан срок действия полномочий опекуна или попечителя, определяемый периодом или указанием на наступление определенного события.

Главной надо считать обязанность опекунов и попечителей заботиться о содержании подопечных, уходе и лечении, а в отношении несовершеннолетних подопечных – об их обучении и воспитании. Эта общая обязанность конкретизируется применительно к разным сферам деятельности. Важнейшее место среди них занимает сфера имущественных отношений.

Согласно п. 3 ст. 36 ГК РФ опекуны и попечители всех подопечных обязаны защищать их интересы, а следовательно, имеют право и обязаны:

- подавать заявления о выплате причитающихся подопечному пособий, пенсий;
- подавать иски в суд о взыскании алиментов с лиц, обязанных по закону содержать подопечного;
- предпринимать меры по защите права собственности подопечного (предъявлять иски об истребовании его имущества из чужого незаконного владения, о признании права собственности и так далее);
- предъявлять требования о возмещении вреда, причиненного здоровью подопечного или его имуществу, о компенсации морального вреда, причиненного подопечному;
- обращаться в лечебные, учебные и иные учреждения с целью получения подопечным медицинских, образовательных и прочих услуг, как на безвозмездной, так и на возмездной основе;
- защищать жилищные права подопечного путем подачи исков о его

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

вселении, о выселении лиц, не имеющих права проживать в жилом помещении подопечного, подачи заявления о предоставлении подопечному жилого помещения и так далее;

- обращаться с заявлениями ко всем другим гражданам, организациям, органам государственной власти и местного самоуправления, должностным лицам в случаях нарушения прав подопечного или при угрозе такого нарушения [1].

Опекун, являясь законным представителем подопечного, полностью заменяет его в имущественных отношениях и вправе совершать от имени подопечного все сделки, которые необходимы для обеспечения интересов подопечного и целей опеки. Попечитель имеет право давать или не давать согласие на совершение сделок подопечным. Однако права опекуна и попечителя в данной сфере существенно ограничены в интересах подопечных [7]. Это выражается в том, что опекун без предварительного разрешения органа опеки и попечительства не вправе совершать, а попечитель давать согласие на совершение следующих сделок:

– по отчуждению, в том числе обмену или дарению, имущества подопечного, сдаче его внаем (в аренду), в безвозмездное пользование или в залог;

– сделок, влекущих отказ от принадлежащих подопечному прав, раздел его имущества или выдел из него долей, а также любых других сделок, влекущих уменьшение имущества подопечного.

В целях предупреждения возможных злоупотреблений опекуном, попечителем, их супругам и близким родственникам запрещено совершать сделки с подопечным. Исключение сделано для передачи имущества подопечному в качестве дара или в безвозмездное пользование.

Таким образом, в целом права и обязанности опекуна или попечителя ребенка возникают в соответствии с Федеральным законом «Об опеке и попечительстве».

Родители ребенка или лица, их заменяющие, утрачивают свои права и обязанности по представительству и защите прав и законных интересов ребенка с момента возникновения прав и обязанностей опекуна или попечителя.

Любые действия (бездействие) по осуществлению опеки или попечительства опекуном или попечителем ребенка могут быть обжалованы родителями или другими родственниками либо усыновителями ребенка в орган опеки и попечительства.

Орган опеки и попечительства вправе обязать опекуна или попечителя устранить нарушения прав и законных интересов ребенка либо его родителей или других родственников либо усыновителей. В случае если опекун или

попечитель не подчиняется решению органа опеки и попечительства, родители или другие родственники, либо усыновители ребенка вправе обратиться в суд с требованием о защите прав и законных интересов ребенка и (или) своих прав и законных интересов. Суд разрешает спор исходя из интересов ребенка и с учетом его мнения. Неисполнение решения суда является основанием для отстранения опекуна или попечителя от исполнения возложенных на них обязанностей.

Опекун или попечитель вправе требовать на основании решения суда возврата ребенка, находящегося под опекой или попечительством, от любых лиц, удерживающих у себя ребенка без законных оснований, в том числе от родителей или других родственников либо усыновителей ребенка; не вправе препятствовать общению ребенка с его родителями и другими родственниками, за исключением случаев, если такое общение не отвечает интересам ребенка; имеет право и обязан воспитывать ребенка, находящегося под их опекой или попечительством, заботиться о здоровье, физическом, психическом, духовном и нравственном развитии ребенка.

Опекун или попечитель так же вправе самостоятельно определять способы воспитания ребенка, находящегося под опекой или попечительством, с учетом мнения ребенка и рекомендаций органа опеки и попечительства, а также при соблюдении требований, предусмотренных п. 1 ст. 65 СК РФ; имеет право выбора образовательного учреждения и формы обучения ребенка с учетом мнения ребенка до получения им общего образования и обязан обеспечить получение ребенком общего образования.

Имущественные права и обязанности опекуна или попечителя определяются гражданским законодательством, а также Федеральным законом «Об опеке и попечительстве».

Надзор за деятельностью опекунов или попечителей несовершеннолетних граждан, согласно ст. 148.1 СК РФ, осуществляется в соответствии с Федеральным законом «Об опеке и попечительстве» [2].

Таким образом, нормы об опеке и попечительстве представляют собой комплексный правовой институт, в котором ведущее место занимают нормы гражданского и семейного права, а их действие обеспечено нормами административно - правовой отраслевой принадлежности.

Ст. 31 ГК РФ позволяет сделать вывод о том, что основная задача опекунов (попечителей) состоит в совершении юридических действий в пользу подопечных, тех действий, которые смогут восполнить их недостающую дееспособность. Исход из этого, данная норма рассматривает опеку и попечительство как вид правовой помощи, оказываемой нуждающимся в ней физическим лицам.

Между тем далее, определяя круг обязанностей опекунов (попечителей),

ГК РФ меняет подход к роли этих лиц и фактически возлагает на их плечи все бремя забот о подопечном - о питании, содержании, медицинском уходе, воспитании. Увеличивают это бремя и положения о возмещении вреда, причиненного подопечными. Такой характер статуса опекуна (попечителя) позволяет назвать опеку и попечительство формой устройства физических лиц, в частности формой устройства детей, оставшихся без попечения родителей.

В целом же, можно сделать вывод, что законодательно установленные права и обязанности направлены исключительно на обеспечение прав и интересов подопечных.

Литература:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ – «Российская газета», №, № 238-239, 08.12.1994 г.;
2. Семейный Кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ – «Российская газета», № 17, 27.01.1996 г.;
3. Федеральный закон от 24.04.2008 № 48-ФЗ «Об опеке и попечительстве» - «Российская газета», № 94, 30.04.2008 г.;
4. Кузнецова И.М., Михеева Л.Ю. Опека и попечительство. Правовое регулирование. Учебно-практическое пособие. - М.: Палеотин, 2002 // Государство и право. - М.; Наука, 2003 г.;
5. Гражданское право: Учебник. Ч. 2 / Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. – М.: Проспект, 2008 г.;
6. Российское гражданское право: Учебник: В 2 т. Т I: Общая часть. Вещное право. Наследственное право. Интеллектуальные права. Личные неимущественные права / Отв.ред. Е.А. Суханов. – М.: Статут, 2010. – 958 с
7. Гражданское право: Учебник. Т. II. Полутом 1 / Под ред. Е.А. Суханова. – М.: БЕК, 2008 г.;

ПРАВИЛА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

*Чебан Татьяна Алексеевна,
Оренбургский Государственный
Аграрный университет, г. Оренбург*

Секция: «Юриспруденция»

Согласно внесенным изменениям в Гражданский кодекс Российской Федерации, юридическим лицом считается организация, имеющая обособленное имущество и отвечающая им по своим обязательствам, способная от своего имени приобретать и осуществлять гражданские права и выполнять гражданские обязанности, а также быть истцом и ответчиком в суде.

Вводятся следующие виды коммерческих организаций: хозяйственные товарищества и общества, крестьянские (фермерские) хозяйства, хозяйственные партнерства, производственные кооперативы, государственные и муниципальные унитарные предприятия.

В число некоммерческих организаций включены потребительские кооперативы, общественные организации, ассоциации (союзы), товарищества собственников недвижимости, казачьи общества, общины коренных малочисленных народов России, фонды, учреждения (государственные, муниципальные и частные), автономные некоммерческие, религиозные организации и публично-правовые компании.

Упоминание о закрытых и открытых акционерных обществах из новой редакции ГК РФ исключено, вместо этого вводится понятие публичных и непубличных обществ.

Таким образом, с 1 сентября 2014 года происходит следующее деление обществ: согласно п. 1 ст. 66.3 ГК РФ публичными будут считаться общества, акции и ценные бумаги которых публично размещаются (путем открытой подписки) или публично обращаются на условиях, установленных законами о ценных бумагах. Кроме того, правила о публичных обществах также будут применяться к акционерным обществам, устав и фирменное наименование которых содержат указание на то, что общество является публичным. Соответственно, непубличными будут признаваться те общества, которые не отвечают указанным признакам.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Теперь все ОАО автоматически, будут считаться публичными, даже если в их уставе и наименовании еще не будет слова «публичное».

Если же говорить о ЗАО, то с 1 сентября такая форма упраздняется. Однако к существующим ЗАО, пока они не внесут изменения в учредительные документы, будут продолжать применяться положения действующие до этого. При этом менять наименование и добавлять слово «непубличное» не понадобится, если они решат остаться таковыми.

Главное различие между двумя новыми видами АО состоит в способе размещения и обращения их акций:

В публичных акционерных обществах акции и ценные бумаги, размещаются путем открытой подписки и публично обращаются в соответствии с законодательством о ценных бумагах.

В непубличных акционерных обществах акции и ценные бумаги размещаются по закрытой подписке и публично не обращаются.

Что касается названия, то в нем у публичных акционерных обществ должно содержаться слово «публичное».

В фирменное наименование непубличного акционерного общества добавлять нечего не придется.

С 1 октября 2014 года ведение реестра акционеров передается профессиональным регистраторам. Это касается всех акционерных обществ:

Но для публичных и непубличных акционерных обществ будет небольшое различие в способе выбора такого регистратора. Публичные АО обязательно должны передать реестр держателей акций «независимой организации, имеющей предусмотренную законом лицензию». Для непубличных акционерных обществ не установлено требования обязательной независимости реестродержателя.

Состав участников общества, присутствовавших на собрании, и принятые ими решения будут подтверждаться:

только реестродержателем – независимой организацией, имеющей соответствующую лицензию – для публичных АО;

реестродержателем или нотариусом – для непубличных АО.

Ограничение на количество акций, их суммарную номинальную стоимость, а также максимальное число голосов, предоставляемых одному акционеру

В пункте 5 статьи 97 ГК РФ установлен запрет на установление ограничения на количество акций, их суммарную номинальную стоимость и максимальное количество голосов, предоставляемых одному акционеру, для публичных акционерных обществ [1].

В непубличных АО такие ограничения могут быть установлены или законом, или уставом.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

В публичном акционерном обществе не может быть предусмотрена необходимость получения чьего-либо согласия на отчуждение акций, а в непубличном АО может быть необходимость получения согласия (п. 5 ст. 97 ГК РФ).

В публичном акционерном обществе предоставление права преимущественного приобретения акций не допускается, кроме случаев дополнительного выпуска акций.

В публичном акционерном обществе обязательно должны быть следующие органы:

- общее собрание акционеров – высший орган АО;
- единоличный исполнительный орган – общее руководство деятельностью АО;
- коллегиальный орган управления общества, в котором не может быть меньше пяти членов; он контролирует деятельность исполнительных органов.

В непубличном АО стандартную схему управления обществом можно несколько изменить:

- функции коллегиального исполнительного органа могут быть закреплены за коллегиальным органом управления общества;
- непубличное АО может вовсе не формировать коллегиальный орган управления общества.

Прописаны новые правила реорганизации и ликвидации юридических лиц. Защищены права кредиторов реорганизуемого или ликвидируемого юридического лица. При реорганизации правопреемство по всем обязательствам должно быть закреплено в передаточном акте. При ликвидации все долги должны быть уплачены, а при недостаточности имущества организации ликвидация может проводиться только в форме банкротства. Кроме того, установлен порядок признания реорганизации корпорации несостоявшейся, и указаны последствия такого решения.

Литература:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации. Часть первая. Принят Государственной Думой 21 октября 1994 года. Подписан Президентом Российской Федерации 30 ноября 1994 года. Введен в действие с 1 января 1995 года Федеральным Законом «О введении в действие части первой Гражданского кодекса Российской Федерации от 21 октября 1994 года» - М.: Юридическая литература. 1994 // Собрание законодательства Российской Федерации, 1994. №32. Ст. 3302. С последующими изменениями и дополнениями.



БИЗНЕС – ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ: ТИМБИЛДИНГ

*Шилева Ирина Евгеньевна,
Филиал Кубанского государственного
университета, г. Славянске-на-Кубани*

Секция: «Психология и педагогика»

Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» утверждает право образовательных организаций на автономию. Самостоятельность образовательных организаций ставит перед ними новые задачи, основной из которых является финансовое самообеспечение. Автономность, самостоятельность образовательных организаций создает условия для улучшения качества образования, повышения эффективности деятельности образовательных организаций. Переход образовательных организаций к автономии обуславливает переход образования в сферу рыночных отношений, и образование становится услугой, а рынок это всегда конкуренция, где выигрывает наиболее способный и трудолюбивый.

С того момента как образование стало рыночной услугой образовательным организациям потребовались новые, соответствующие условиям рынка, методы и способы реализации образовательной деятельности, которые бы делали образовательные услуги более качественными, а деятельность «продавцов - педагогов» наиболее эффективной и продуктивной, что позволило бы образовательной организации быть высококонкурентноспособной на рынке образовательных услуг. В связи с этим, образовательные организации вынуждены обратиться к опыту бизнес-организаций, которые многие десятилетия изучают, разрабатывают и внедряют методы и способы наиболее успешной продажи тех или иных услуг. В условиях рыночной экономики данные методы и способы известны нам под понятием «бизнес – технологии».

В сферах, где регулятором отношений был рынок, бизнес-технологии уже давно заняли свое законное место, но в образовании необходимости в их использовании не возникало до момента вступления в силу нового закона «Об образовании в Российской Федерации».

Таким образом, актуальность данной темы определяется необходимостью использования опыта бизнес-организаций в образовании для улучшения

качества образовательных услуг. Актуальность исследования также усиливается следующими противоречиями:

- между необходимостью формирования крепкой команды в образовательных организациях и отсутствием опыта командообразования в сфере образования;
- между необходимостью образовательных организаций быть конкурентноспособными на рынке образовательных услуг и отсутствием осознания данного факта у сотрудников организации;
- между необходимостью командообразования в образовательных организациях и отсутствием научно – обоснованных организационных условий для ведения данного процесса.

Обозначенные противоречия связаны с недооценкой влияния командного управления на уровень качества образовательных услуг.

Исходя из противоречий, мы можем определить **проблему исследования:** как использовать опыт бизнеса в образовании для улучшения образовательных услуг.

Объект исследования: тимбилдинг в условиях современной образовательной организацией.

Предмет исследования: тимбилдинг как условие качества услуг образовательной организации.

Цель исследования: определить место бизнес-технологий в управлении образовательной организацией.

В процессе исследования нами были использованы методы анализа литературных источников, методики, опросники, тесты.

При выборе методов были учтены их необходимость и достаточность для выполнения исследовательских задач.

Для того чтобы иметь представление об определении «бизнес-технологии», нам необходимо рассмотреть понятия «бизнес» и «технологии» как самостоятельные существующие термины.

В толковом словаре экономических терминов понятие «бизнес» определяется как любая организованная законная деятельность, главной целью которой является получение прибыли [4].

С точки зрения Т. Дайвенпорта, «бизнес» - это инициативная экономическая деятельность, нацеленная на получение прибыли (или иных форм дохода) от использования собственных или заемных средств, на свой риск и под свою ответственность [1].

То есть, мы можем сделать вывод о том, что бизнесом называют отношения между участниками рынка по поводу их совместной деятельности, приносящей доход и законодательно оформленной, при использовании капитала того или

иного бизнесмена, несущего полную ответственность за возможный риск.

Таким образом, мы переходим к рассмотрению понятия «технология».

Итак, в бизнес словаре технология определяется как совокупность средств, процессов, операций, методов, с помощью которых осуществляется производственный процесс [5].

Кузнецов С. А. рассматривает понятие «технология» как методы, процедуры и четкие последовательности действий, которые служат для получения определенного результата [7].

Т.к. в процессе научного исследования нами не было обнаружено источников, дающих определение понятию «бизнес-технологии», мы вывели свое определение на основе изучения понятий «бизнес» и «технологии».

Таким образом, бизнес-технологии – это совокупность средств, процессов, операций, методов, процедур и четкой последовательности действий, которые служат для получения прибыли (или иных форм дохода).

Ввиду всего выше сказанного, необходимо отметить, что сегодня образовательные организации на пути к массовому использованию бизнес-технологий в контексте поиска наиболее эффективных способов модернизации российского образования. Но так как внедрение бизнес-технологий в среду образования, как и выход образовательных организаций на рынок образовательных услуг, является инновационным процессом, а инновация всегда сопоставима с понятием риск, мы предлагаем рассмотреть способы его минимализации через призму бизнес-процессов, т.е. при использовании тех самых бизнес-технологий.

Сегодняшняя система управления в образовательных организациях представлена вертикалью власти, но мы считаем, что на современном этапе развития образования наиболее эффективным способом решения управленческих задач является командное управление, т.к. теперь важнее не исполнять приказы, а нивелировать идеи. И в данной работе нам поможет одна из бизнес-технологий – тимбилдинг.

На сегодняшний день, тимбилдинг становится все более популярным, и используется менеджерами крупных компаний для повышения качества деятельности специалистов, однако в образовательных организациях также существуют элементы тимбилдинга, но эффект они производят как и любое незаконченное действие.

Термин «тимбилдинг» обычно используется в контексте бизнеса и применяется для создания и повышения эффективности работы сотрудников организации за счет формирования работоспособных и сплоченных команд, которые нацелены на коллективное достижение результата. Основной идеей тимбилдинга является сплочение коллектива через совместное решение задач и

преодоление трудностей [3, 6].

Необходимо отметить, что тимбилдинг позволяет решить различные корпоративные задачи, такие как создание и утверждение корпоративной культуры, сплочение и направление сотрудников на достижение командных целей, адаптация новых сотрудников, выявление лидеров, слабых и сильных сторон определенного коллектива. Все эти задачи выполняются посредством целенаправленных тимбилдинговых тренингов.

Итак, когда и для чего в образовательной организации необходима команда? Главной причиной создания сильной команды является внедрение инноваций в стенах образовательной организации. При внедрении инновации всегда существует риск того, что потраченное время, силы и средства могут оказаться неоправданными. На современном этапе развития образования ответственность за подобные риски в образовательной организации несет директор, так как в большинстве образовательных организаций сотрудники являются группой совместно работающих людей, в лучшем случае коллективом, но не командой. Но при наличии команды ответственность за риски при внедрении инноваций берет на себя именно команда, то есть не один человек, а группа специалистов взаимодополняющих и взаимозаменяющих друг друга в процессе работы на единый результат [8].

Таким образом, главной целью создания команды в образовательной организации является необходимость улучшения эффективности ее деятельности, результатом которой должно стать повышение качества образовательных услуг.

Командой мы называем автономный самоуправляемый коллектив профессионалов, способный оперативно, эффективно и качественно решать поставленные перед ним задачи.

Хорошо сработанная команда педагогов может быть чрезвычайно эффективной и практически непобедимой. Эффективность ее достигается за счет таких факторов как:

- самостоятельное регулирование деятельности: члены команды самостоятельно нормирует свой рабочий день в зависимости от сроков достижения намеченной цели;

- сокращение потерь рабочего времени путем достижения высокой степени организации труда внутри команды: взаимозаменяемость, активная личная инициатива, конструктивная коммуникация, рациональное распределение ролей, работа на опережение.

Преимущества работы в команде заключаются в том, что в состав команды может быть принят только тот кандидат, который добровольно изъявил желание и готовность стать членом команды на основе осведомленности и понимания

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

всех условий ее работы. Это говорит о том, что человек делает сознательный шаг и заинтересован в положительном исходе выполняемой деятельности. Кроме того, каждый член команды выполняет порученную ему командой часть общего задания. Одним из наиболее важных преимуществ является коллективная ответственность за результаты проделанной работы – все члены команды теряют в доверии, стимулировании, в общественном признании, если задание не выполнено по вине любого из членов команды. Каждый член команды отвечает за конечный общекомандный результат. Данный принцип добровольно принимается каждым членом команды. Также оплата труда ориентирована на конечный результат общекомандной работы – каждый член команды, независимо от занимаемых должностей, "приобретает", если команда в целом работала эффективно, и "теряет", если команда не достигла результата. Автономное самоуправление команды также является положительной стороной в работе команд, т. к. вертикаль власти опускается и появляется возможность работать в русле инноваций.

Немаловажно и то, что на сегодняшний день способность работать в команде на современном этапе рассматривается как **базовая компетентность человека**, поскольку влияет на качество совместно выполняемой работы и в то же время определяет ее результаты и успех. Команда занимает промежуточное место между рабочей группой (взаимодействие членов в основном для обмена информацией и опытом) и коллективом.

Педагогическая команда это группа педагогов образовательной организации и других субъектов (родители, учащиеся, субъекты социума, социальные партнеры и т.д.), объединенных общими интересами и едиными целевыми установками для осуществления деятельности творческого характера педагогического содержания, как правило, стратегического уровня развития образовательной организации и разделяющих ответственность за полученные результаты. Педагогические команды формируются в образовательных организациях, отличающихся, прежде всего, сильной мотивацией успеха, незаурядным стремлением к успеху как организующему принципу деятельности педагогов в команде для решения задач развития образовательного учреждения, включая задачи инновационного характера развития.

Согласно Т.В. Светенко, Г.В. Галковской руководитель – лидер – команды должен обладать обязательными лидерскими качествами и умениями, такими как: умение координировать команду; создавать благоприятную атмосферу; оказывать помощь и поддержку членам команды; разрешать конфликтные ситуации; контролировать и анализировать результаты работы; представлять команду во внешних организационных структурах; вести переговоры в интересах команды. Важной составляющей умения работать в команде является толерантность человека, особенно руководителя, т.к. ценности и нормы принятые в команде исходят в первую очередь от лидера [2].

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Необходимо также отметить, что руководитель образовательной организации, сумевший создать из своего коллектива команду единомышленников получает возможность делегирования полномочий, а этот факт в свою очередь является весьма уместным для решения определенных задач вне организации.

На основе проведенной исследовательской работы, мы предположили, что сотрудники современных образовательных организаций еще не готовы к работе в командах. Однако молодое поколение педагогов имеют большую склонность к командному выполнению деятельности.

Для подтверждения выдвинутой нами гипотезы, мы провели опрос среди педагогов, имеющих опыт работы более 10 лет и студентов 3 курса педагогического университета. Целью данного опроса было выявление готовности респондентов к командной работе.

Всего в исследовании приняли участие 37 человек, из них 21 – студенты, 16 – педагоги.

Результаты опроса показали, что 11% студентов имеют высокую способность к работе в команде, педагогов с высоким уровнем развития данной способности не выявлено. Однако установлено, что 16 % учащихся педагогического вуза имеют уровень выше среднего, и только 3% педагогов показали такой же результат. Средний уровень умения работать в команде был выявлен у 19% студенческого состава и 22% у действующих работников образования. Уровнем ниже среднего обладают 5% студентов и 14% педагогов. Низкую заинтересованность в командной работе показали 5% респондентов в обоих случаях (рис.1).

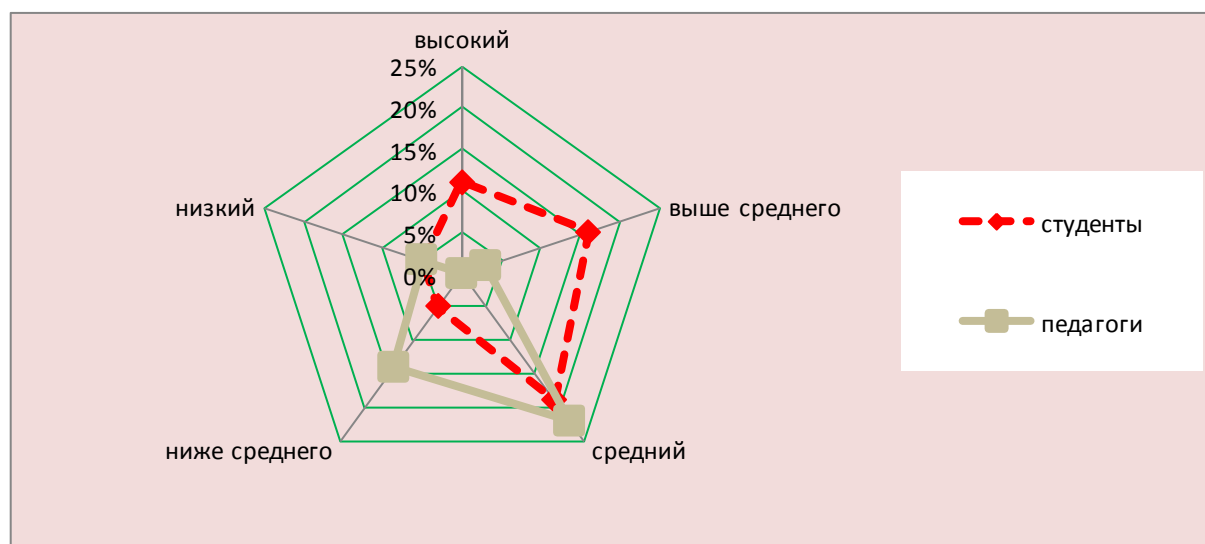


Рис. 1 Уровень умения работать в команде среди молодых и опытных педагогов

Таким образом, мы доказали, что, несмотря на все преимущества

командной работы в образовательных организациях, педагоги совершенно не готовы к работе в командах. Однако молодое поколение педагогов имеют больше склонности к выполнению деятельности в команде.

Литература:

1. Андерсен Б. Бизнес-процессы: инструменты совершенствования / Пер. с англ. С. В. Ариничева / Науч. ред. Ю. П. Адлер. – М.: РИА «Стандарты и качество», 2003. – 272 с.
2. Зинкевич-Евстигнеева Т. Д. Эффективная команда: шаги к созданию. Руководство для тех, кто хочет создать свою команду. - СПб.: Речь, 2003. - 128 с.
3. Исхакова М. Г. Тимбилдинг: раскрытие ресурсов организации и личности. - СПб.: Речь, 2010. - 256 с.
4. Коноплицкий В., Филина А. Это — бизнес: толковый словарь экономических терминов. М.: Альтерпресс, 2009. – 316 с.
5. Попов В. М., Ляпунов С. И., Касаткин Л. Л. Бизнес планирование: анализ ошибок, рисков и конфликтов. – М.: КноРус, 2003. – 448 с.
6. Сарган Г. Н. Тренинг командообразования. — СПб.: Речь, 2005. — 187 с.
7. Смирнов Э. А. Разработка управленческих решений: учебник для вузов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2002. – 271 с.
8. Фопель К. Команда. Консультирование и тренинг организаций : Пер. с нем. - М.: Генезис, 2005. - 395 с.



РОССИЯ – КОРЕЯ: ПРОЕКТ ЖЕЛЕЗНОГО «ШЕЛКОВОГО ПУТИ»

*Яковлева Полина Владимировна,
Томский государственный
университет, г. Томск*

Секция: «Экономика»

На российско-корейском бизнес-форуме в 2008 году, президент Южной Кореи Ли Мен Бак представил программу трех новых «шелковых путей» по аналогии с Великим шелковым путем, соединявшим в древние времена Восток и Европу. Первый путь должна была проложить крупнейшая железная дорога, которая связала бы Азию и Европу. Проект предполагал соединение Транссиба с транскорейской магистралью: создание единой ветки из железных дорог Южной Кореи и Северной Кореи с выходом на Транссиб – «Пусан -Раджин - Хасан».

Большая часть форума была посвящена трем «шелковым путям». Предпринималась «беспрецедентная попытка с помощью железной дороги соединить побережье Тихого океана и Европу...». Однако вопрос о железной дороге, соединяющей Корейский полуостров с Европой, в 2008 году поднимался не впервые. Еще в сентябре 2000 года на второй международной евроазиатской конференции по транспорту, на которой присутствовали министры транспорта из более 30 стран Европы и Азии, были зафиксированы четыре основные евроазиатские сухопутные направления, получившие названия международные евроазиатские транспортные коридоры (МТК). Россия изначально обозначила свое активное участие в продвижении двух МТК – Транссиб и «Север-Юг» [1]. Развитие проекта по выходу Транссиба на Корейский полуостров отвечало интересам России по реализации ее транзитного потенциала. МТК Транссиб - Корея мог стать реальной альтернативой Южному морскому пути и выгодно отличаться от морского пути транспортировки по скорости доставки, а также по расстоянию и цене перевозки.

Выгодность проекта понимали и государства Корейского полуострова. В 2000 году президент Южной Кореи Ким Дэ Чжун нанес официальный визит в Пхеньян. В ходе встречи была подписана «Совместная Декларация Севера и Юга». «Лидеры двух стран обозначили намерение организовать железнодорожное сообщение с Европой из южнокорейского порта Пусан по

линии Сеул-Пхеньян-Синьдзю-Китай» [2].

В следующем, 2001 году лидер КНДР Ким Чен Ир нанес визит в Россию, в ходе которого лидерами РФ и КНДР была подписана Московская декларация, предусматривавшая создание «железнодорожного транспортного коридора, соединяющего север и юг Корейского полуострова с Россией и Европой».

В 2003 году РК и КНДР завершили строительство отсутствовавшего участка железной дороги в демилитаризованной зоне, и 14 июня 2003 года состоялась официальная церемония соединения железных дорог Юга и Севера Кореи. Пробное движение поездов должно было начаться в 2006 году, однако КНДР заблокировала договоренности.

В 2006 году прошла трехсторонняя встреча глав железнодорожных ведомств России, КНДР и РК. Несмотря на то, что главы не пришли к взаимопониманию по поводу открытия Транскорейской магистрали и соединения ее с Транссибом, на двустороннем уровне Россия и КНДР договорились о реконструкции участка железной дороги от границы между этими странами до северокорейского порта Раджин и строительстве в Раджине контейнерного терминала [3].

Проект должен был превратить торговую экономическую зону «Расон» в зону дружбы и сотрудничества, «вносящую вклад в активизацию обменов, развитие культурного и экономического сотрудничества между двумя странами», повышение благосостояния местного населения. Кроме того, работа железной дороги и порта открывала безграничные перспективы в грузоперевозках, повышении привлекательности туризма [4].

Стоит сказать несколько слов о СЭЗ Расон и порте Раджин. Расон - город прямого подчинения в КНДР, граничащий с китайской провинцией Цзилинь и Приморским краем в России. В 1991 году город получил статус особой экономической зоны, а в январе 2011 года власти Северной Кореи издали распоряжении о присвоении Расону статуса «особого города», где снята большая часть ограничений на ведение бизнеса. Порт Раджин (Наджин) является центром свободной экономической зоны Расон. Это универсальный перегрузочный комплекс навалочных грузов. Раджин - незамерзающий порт с развитой инфраструктурой и высокой степенью безопасности для грузоотправителей и льготами для предпринимателей. Благодаря географическому положению порт может быть использован российскими, южнокорейскими, китайскими и японскими компаниями.

«В перспективе порт Раджин станет новым центром притяжения грузов в АТР, благодаря которому будет создан самый протяженный евроазиатский транспортный коридор – свыше 10 тысяч км, на сухопутный маршрут может быть переключено до 100 тысяч контейнеров в год. В перспективе контейнеры из Азии смогут доставляться получателям в западную часть России и Европу по

железнодорожной дороге в течение 2 недель вместо 45 суток морского пути» [5].

Однако преувеличивать значимость порта Раджин для России не стоит. В 1991 году Расон был объявлен первой в КНДР свободной экономической зоной, но к 2006 году привлечь туда серьезные иностранные инвестиции так и не удалось. А с точки зрения обслуживания Россией потребностей северо-восточных провинций Китая, Раджин составляет потенциальную конкуренцию российским портам Дальнего Востока. Поэтому в 90-е годы Россия отказалась от участия в проекте «Туманган», объяснив это экономической нецелесообразностью для развития приморских портов. Тогда проект предусматривал участие РФ, Китая, Кореи и Японии в развитии свободной экономической зоны в устье реки Туманган (р. Туманная), где сходятся границы трех государств. Таким образом, перспективность порта на 2006 год не была очевидна. Более того, приняв решение о реконструкции участка Хасан – Раджин, стороны не пришли к договоренности по финансовой части проекта. Россия предлагала разделить вложения между двумя странами. КНДР, ограниченная в средствах, хотела, чтобы Россия сама оплатила весь проект.

Но после отказа России от участия в «Тумангане» началось сближение позиций Пекина и Пхеньяна. Перед Россией предстала угроза полного вытеснения ее из происходящих процессов. Это стало одной из причин, по которым Россия активно взялась за реализацию проекта Раджин – Хасан.

Реконструкция участка Раджин – Хасан стала пилотной частью проекта по восстановлению Транскорейской железной дороги и соединению ее с Транссибом.

В мае 2007 года Южная Корея и КНДР наконец договорились открыть железнодорожное сообщение между двумя странами, блокированное более пятидесяти лет назад. Первый пробный пробег с Севера на Юг Кореи и обратно совершили два пассажирских поезда. А в декабре того же года первый товарный состав пересёк ДМЗ.

Республика Корея была заинтересована в развитии общей железнодорожной системы, ибо это позволит отправлять товары транзитом через Россию. Однако дороги Северной Кореи катастрофически устарели и нуждаются в масштабной модернизации. Более того, некоторые участки дорог вообще не функционируют и нуждаются не в ремонте, а новой постройке [6]. У Северной Кореи, как не трудно догадаться, было недостаточно финансов для реконструкции магистрали. Южная Корея, в свою очередь, не была готова вкладывать столь крупные суммы в проект реконструкции дорог противника.

В апреле 2008 года, Владимиром Якуниным и министром железных дорог КНДР Ким Ен Самом было подписано соглашение о создании в ОЭЗ «Расон» совместной компании «РасонКонТранс». Компания была учреждена для реализации проекта Хасан – Раджин. 5-6 августа 2008 года в Пхеньяне

представители ОАО «РЖД», российско-корейское совместное предприятие «РасонКонТранс» и «Железнодорожно-транспортная компания Тонхэ» подписали договор аренды железнодорожной инфраструктуры на участке Туманган – Раджин. Договор был заключен на 49 лет. Согласно достигнутым договоренностям, российская сторона вносила инвестиции, северокорейская сторона – имущественные права на порт (3-й причал и прилегающая территория).

В следующем месяце президент РК Ли Мен Бак посетил Россию и в ходе визита предложил проект «трех шелковых путей». А 4 октября «президент ОАО «Российские железные дороги» Владимир Якунин принял участие в торжественной церемонии открытия проекта реконструкции Транскорейской железной дороги на участке Туманган – Раджин (Северная Корея) и строительства контейнерного терминала в порту Раджин. В этот день на северокорейской пограничной станции Туманган состоялась торжественная укладка первого звена рельсошпальной решетки участка» [7].

В 2010 года Россия получила право эксплуатировать один из доков в порту Раджин сроком на 50 лет. Были начаты полномасштабные строительные работы по реконструкции железной дороги. К октябрю 2011 года на участке Раджин-Туманган была уложена совмещенная колея длиной 32 км, и состоялся прогон демонстрационного грузового поезда.

13 июня 2013 года в Москве по итогам встречи президента компании «РЖД» Владимира Якунина с министром железных дорог КНДР Чон Гир Су подписан протокол о создании специального диспетчерского центра управления движением поездов на линии Хасан-Раджин. Согласно документу, в его задачу войдет не только управление движением, но и взаимодействие линии со всей железнодорожной сетью КНДР [8].

Стороны также подтвердили, что проект реконструкции железной дороги вступил в завершающую стадию. «Готовность участка железной дороги ст. Раджин — ст. Туманган оценивается в 99,8%. Работы по пусконаладке оборудования СЦБ закончены на всем участке за исключением ст. Раджин. Тоннели реконструированы на 100%. По состоянию на середину мая (2013 года. П.В) выполнены все работы по замене бруса корейской части пограничного моста «Дружба». В настоящее время ведутся работы по отделке и ограждению моста...», - опубликовали «Новости» ОАО «РЖД» от 13 июня 2013 года [9].

Таким образом, после масштабной реконструкции железная дорога между Россией и Северной Кореей стала проходить напрямую. Встал вопрос о дальнейшей реализации плана «железного шелкового пути», то есть реконструкции Транскорейской магистрали и «продлении» Транссиба до Пусана [10].

Однако, Хасан-Раджин – это лишь 54 километра железной дороги. Для

соединения Транссиба с Транскорейской магистралью нужно реконструировать всю железную дорогу от Раджина до Южной Кореи. Реконструкция участка Хасан – Раджин обошлась России в 9 млрд. долларов. Реконструкция Транскорейской магистрали требует сумму значительно превышающую вышеупомянутую. Вопрос заключается в том, сколько компаний захотят потратить на проект миллионы, если не миллиарды долларов, учитывая высокую угрозу, исходящую от КНДР. Плюс ко всему, с 24 мая 2010 г. Южная Корея после гибели корвета «Чхонан», что приписывают Пхеньяну, запретила любые инвестиции в КНДР, исключая Кэсонскую промзону. Поэтому, даже если какая-либо южнокорейская компания будет готова инвестировать в проект реконструкции Транскорейской магистрали или в модернизацию порта Раджин, она не сможет этого сделать без одобрения правительства РК.

Но, как неоднократно отмечалось, Республика Корея крайне заинтересована в соединении Европы с Азией. Накануне визита Владимира Владимировича Путина в РК (в 2013 году) официальный Сеул все-таки дал «добро» на вложения частных корейских компаний в проект Хасан – Раджин через возможности России. «После анализа всех обстоятельств мы пришли к выводу, что косвенные инвестиции наших компаний в проект Раджин - Хасан не будут являться нарушением санкций от 24 мая 2010 г.», - заявил журналистам представитель Министерства объединения Южной Кореи» [11].

На встрече с Владимиром Путиным «на полях» саммита «большой двадцатки» в Стрельне под Санкт-Петербургом в сентябре 2013 года президент Республики Корея Пак Кын Хе поведала о своей мечте провести железную дорогу через территорию России таким образом, чтобы с Дальнего Востока можно было напрямик доехать до Европы: «У меня была давняя мечта – это соединение железной дороги, чтобы, отправляясь из Пусана, через Россию можно было до Европы доехать на поезде... У меня есть большой интерес и внимание к этому вопросу. Это говорит об укреплении сотрудничества со странами Евразии» [12].

Инициатива южнокорейского президента была поддержана Россией. В ноябре 2013 года, в ходе официального визита президента России Владимира Путина в Республику Корея, обсуждая способы расширения двустороннего взаимодействия, главы государств затронули вопрос развития железнодорожного сообщения. Президенты договорились поддержать участие Сеула в российско-северокорейском совместном проекте по строительству железной дороги и модернизации третьего пирса порта Раджин [13].

«Корейский консорциум, в состав которого входит KORAIL, POSCO и Hyundai Merchant Marine, намерен вложить в этот проект около 210 миллиардов вон, или примерно 196 миллионов долларов. Будут ли корейские компании участвовать в проекте – пока не решено, но в случае, если они все-таки внесут в

него свой вклад, это станет прецедентом для запуска других трехсторонних проектов вместе с Северной Кореей и Россией, что создаст основу для большей открытости Пхеньяна в будущем. - Заявил в репортаже из президентской резиденции РК корреспондент Ино.Tv О Чин Чу. - Государства также решили организовать совместный фонд объемом в 3 миллиарда долларов, чтобы оказывать финансовую поддержку корейским и российским компаниям» [14].

Напомним, что в 2008 году была создана совместная русско-северокорейская компания "РасонКонТранс", которая реализует проект на территории КНДР. В "РасонКонТрансе" 70 % принадлежат РФ, а 30 % - КНДР. Согласно меморандуму о взаимопонимании, который был подписан по итогам русско-корейского саммита 13 ноября 2013 года, KORAIL, POSCO и Hyundai Merchant Marine приобретут 70 % акций российской стороны [15].

В феврале 2014 года делегация южнокорейского консорциума посетила Расон, где власти Северной Кореи подробно показали всю инфраструктуру порта и региона, намекнув на возможность совместного использования и второго терминала порта, который все еще находится во владении КНДР [16]. Представители Корейской Народно-Демократической Республики при этом дали понять, что будут приветствовать инвестиции Юга в торговую зону Расон.

«Организация транспортировки товаров нами через порт Расон может начаться уже весной следующего года, если все пойдет хорошо. Основные подвижки в этом направлении должны произойти в сентябре этого года», - заявил в беседе с группой бывших депутатов парламента Южной Кореи министр объединения Рю Гиль Чэ. Он также пояснил, что Расон будет соединен в первую очередь с двумя крупными портами Южной Кореи - Пусаном и Пхоханом, которые расположены на юго-востоке Корейского полуострова» [17].

Таким образом, проект «Раджин – Хасан» может стать реальным шагом на пути претворения в жизнь выдвинутой Пак Кын Хе «евроазиатской инициативы». Республика Корея через Россию получила возможность наладить связи с КНДР, при этом формально не отказываясь от санкций.

Стоит отметить, что не только Россия заинтересована в том, чтобы «привязать» к себе Раджин, а с ним и весь Корейский полуостров. Китайская Народная Республика стремится взять грузопоток на себя, предлагая свою сеть железных дорог для доставки южнокорейских и японских товаров в Среднюю Азию и Европу. Еще в 2008 году Китай арендовал в порту Раджин причал и начал его реконструкцию. Порт открыл китайским грузоотправителям прямой выход в Японское море и предоставил таким образом возможность развивать торговые связи с Россией, Южной Кореей и Японией. Также, «... в марте 2010 г китайская Chuangli Group арендовала на 10 лет причал в северокорейском порту Раджин и заявила об инвестировании 26 млн юаней (3,8 млн долларов) в реконструкцию причала, модернизацию необходимой инфраструктуры и

строительство складов общей площадью 40 тыс. кв м.» [18].

В том же году власти КНДР и китайская госкомпания Shangdi Guanqun Investment подписали меморандум, согласно которому «китайская сторона намеревалась инвестировать около 2 миллиардов долларов в строительство в СЭЗ Расон завода по переработке угля, железной дороги, автомагистрали и новых портовых мощностей». В настоящее время китайцы заинтересованы в создании с РФ совместного предприятия, которое будет заниматься исключительно организацией поставок угля на юг КНР через Раджин. Предполагается, что уголь будет закупаться в России и Монголии, часть его будет идти в КНДР по Транссибу, а часть будет ввозиться через территорию КНР (из Монголии и из РФ через Манчжоули). Учитывая планы КНР увеличить объемы перевозимого через Раджин угля, этот северокорейский порт будет обслуживать исключительно интересы Китая. При этом, согласно планам Пекина, китайские компании намерены самостоятельно развивать контейнерные перевозки своих экспортных грузов, а также грузов из Южной Кореи и Японии, чтобы создать новый транзитный маршрут с выходом на Транссиб (через Манчжоули или через Казахстан). Пока Россия занималась реконструкцией железнодорожного пути, китайцы построили автомобильную дорогу (от города Хунчунь до порта Раджин) для перевозки грузов на Запад через территорию КНР и Казахстана.

Таким образом, Китай, которому выгодно провозить грузы по своей территории, активно работает над альтернативой МТК Транссиб – Корея. Поэтому Россия должна предложить Северной и Южной Корее более выгодный проект и добиться того, чтобы Транскорейская железная дорога была соединена с Транссибом, а не с КВЖД. По словам В.В. Путина «если объединение Транскорейской и Транссибирской железных дорог не состоится, то Дальний Восток России будет полностью отрезан от мирового грузооборота, а бюджет страны потеряет сотни миллионов долларов». Многие эксперты высказали опасение, что порты Дальнего Востока понесут некоторый ущерб от проекта. Однако Владимир Путин отметил, что ущерб портов в целом будет меньше, чем общие потери страны в случае отказа от участия в проекте [19].

Подводя итог всему вышесказанному отметим, что проект реконструкции Транскорейской магистрали с конечным пунктом в Раджине несомненно выгоден как для России, так и для стран Корейского полуострова. При успешном развитии трехстороннего проекта Южная Корея и российские фирмы смогут использовать северокорейский порт как ключевой пункт для экспорта. Северная Корея, обремененная многочисленными санкциями, получит инвестиции в СЭЗ «Расон». Более того, реставрация Транскорейской магистрали подразумевает практически новую постройку железных дорог КНДР за счет соседних государств.

ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Проект позволит создать самый протяженный евроазиатский транспортный коридор – свыше 10 тыс. км, который в перспективе сможет взять на себя перевозку свыше 100 тыс. контейнеров в год. Как заявляет ОАО «РЖД» предприниматели будут получать свои контейнеры по железной дороге в течение двух недель, вместо 45 суток морского пути. Если будет налажено сообщение по магистрали от южнокорейского порта Пусан через КНДР в Россию, появится возможность переориентировать на российский Транссиб значительную часть грузов, которые в настоящее время идут морским путем из Южной Кореи в Европу. Россия может стать центром евроазиатской торговли. «Такая тенденция имеет большое значение для РФ ввиду растущей конкуренции со стороны новых евроазиатских транзитных коридоров, охватывающих Китай, страны Средней Азии, Закавказья, Украину, а также Турцию и Иран» [20].

Реализуя проект Хасан - Раджин, Россия предотвратила экономический захват свободной экономической зоны «Расон» Китаем, который остается главным торгово-экономическим партнером Северной Кореи. В РК внимательно следят за деятельностью КНР в Расоне, называют этот регион «экономическим придатком Китая». Россия, вовлекая КНДР в экономические проекты, снижает чрезмерное влияние КНР на север полуострова.

С другой стороны, укрепляя связи с КНДР, Россия укрепляет свои политические позиции в СВА, ибо само ее участие в трехсторонних проектах, которые вовлекают КНДР в сферу международных торгово-экономических связей, демонстрирует миру способность РФ выстраивать конструктивный диалог КНДР, на что способны немногие. В случае успешной реализации проекта по соединению Транскорейской магистрали с Транссибом, Россия станет страной, стабилизирующей обстановку на Корейском полуострове, что несомненно повысит ее статус и сделает незаменимым и влиятельным участником шестисторонних переговоров и любых значимых процессов в регионе. Стоит отметить и тот факт, что реализуя трехсторонние проекты, Россия теснит позиции не только Китая, но и США, так как при стабилизации обстановки на Корейском полуострове, встанет вопрос о военном присутствии Соединенных Штатов Америки в РК и Японии.

Но не стоит забывать, что проект подразумевает участие Пхеньяна, который не приветствует иностранные нововведения в своей стране. Если магистраль будет восстановлена, из Пусана через территорию Северной Кореи ежедневно будут идти цветные контейнеры, которые граждане КНДР не привыкли видеть. Реализация трехстороннего проекта потребует от участников следующих шагов, реализации других проектов, которые будут подталкивать Пхеньян активизировать диалог с Россией и Южной Кореей, что, в свою очередь, будет требовать внутренних реформ в Северной Корее. Несмотря на то, что КНДР в последнее время становится более открытой, она не стремится к

крупномасштабным реформам внутри страны.

На сегодня в строй вошла только линия Хасан – Раджин. Возможно, РК удастся стать совладельцем российско-северокорейской компании «РосКонТранс» и в дальнейшем использовать третий терминал порта, однако это не означает, что Южная Корея в ближайшем будущем возьмется за реконструкцию северокорейской железной дороги. Также невозможно точно прогнозировать, как будет вести себя Пхеньян. Поэтому на сегодняшний день линия Хасан - Раджин может рассчитывать лишь на короткие перевозки угля из России и Китая, что явно не соответствует заявляемому статусу участка как части будущей Транскорейской железной дороги, выходящей на Транссиб.

Литература:

1. Щербанин Ю.А. Геополитика и транспорт: о возможностях проекта «российская транспортная дипломатия». «Мир и политика», №4, 2009, стр.12.
2. Транскорейская магистраль: проблемы и перспективы // «Служу Отечеству»: информационно – аналитическое издание [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.sluzhuotechestvu.info/index.php/gazeta-sluzhu-otechestvu/2014/yanvar-2014/item/1146.html>
3. 4 октября 2008 года на приграничной станции Туманган в Северной Корее состоится официальная церемония открытия проекта реконструкции Транскорейской магистрали на участке Туманган – Раджин и строительства контейнерного терминала в порту Раджин // Официальный сайт ОАО «РЖД» [Электронный ресурс]. - URL: http://dvzd.rzd.ru/news/public/ru?STRUCTURE_ID=60&layer_id=4069&id=105743
4. Железная дорога между приморским Хасаном и северокорейским Раджином готова к эксплуатации [Электронный ресурс] // PrimaMedia.ru»: информационное агентство Приморского края. – [Электронный ресурс]. - URL: <http://primamedia.ru/news/economics/23.09.2013/304176/zheleznaya-doroga-mezhdu-primorskim-hasanom-i-severokoreyskim-radzhinom-gotova-k-eks.html>
5. Там же.
6. S. Korean Dream Line: Rail Link Via N.Korean Eco Zone To Russia // Forbes [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.forbes.com/sites/donaldkirk/2014/03/06/s-koreas-dream-line-rail-link-through-russia-via-n-korea-zone/>
7. ОАО "РЖД" начало реконструкцию Транскорейской железной дороги // Официальный сайт ОАО «РЖД» [Электронный ресурс]. - URL: http://press.rzd.ru/news/public/ru?STRUCTURE_ID=704&layer_id=4069&id=67217
8. Президент ОАО "РЖД" Владимир Якунин и министр железных дорог КНДР Чон Гиль Су провели переговоры по проекту реконструкции железнодорожного участка Хасан – Раджин. // Официальный сайт ОАО «РЖД» [Электронный ресурс]. - URL: http://press.rzd.ru/news/public/ru?STRUCTURE_ID=654&layer_id=4069&id=82178

9. Там же

10. 한국 부산에서 북한 경유해 러시아로 닿는 철도 간선 건설 계획(«Принят план строительства железнодорожной магистрали из южнокорейского Пусана в Россию через Северную Корею») // Портал «Окно в Корею» [Электронный ресурс]. - URL: http://www.k-window.com/korea_news/nason-russia/

11. Россия и Южная Корея инвестируют в КНДР // Российская газета [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.rg.ru/2013/11/13/dogovor-site.html>

12. Пак Кын Хе предложила Владимиру Путину связать Корейский полуостров с Европой через Россию // «Файл – РФ»: ежедневная электронная газета [Электронный ресурс]. - URL: <http://file-rf.ru/news/15632>

13. Совместное заявление Российской Федерации и Республики Корея] // Президент России: официальный сайт Кремля [Электронный ресурс]. - URL: http://www.kremlin.ru/ref_notes/1564

14. Arirang: Соглашения с Москвой - первый шаг к «Евразийской инициативе» Сеула. / Источник: Arirang TV, телеканал Республики Корея. / «ИноТВ»: интернет-ресурс, публикующий видеорепортажи и статьи зарубежных СМИ о России [Электронный ресурс]. - URL: <http://russian.rt.com/inotv/2013-11-13/Arirang-Soglasheniya-s-Moskvoj-->

15. Южнокорейско-российский саммит // KBS: международный телеканал общественного южнокорейского вещателя «Korean Broadcasting System» [Электронный ресурс]. - URL: http://world.kbs.co.kr/russian/news/news_hotissue_detail.htm?No=119026

16. Is Russia-North Korea Cooperation at a New Stage? // 38north (US. - Korea Institute at SAIS) [Электронный ресурс]. - URL: <http://38north.org/2014/05/avorontsov050814/>

17. Россия и Южная Корея инвестируют в КНДР // Российская газета [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.rg.ru/2013/11/13/dogovor-site.html>

18. Раджин-Хасан: экономический расчет или политическая целесообразность? / «Служу Отечеству»: информационно – аналитическое агенство [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.sluzhuotechestvu.info/index.php/gazeta-sluzhuotechestvu/arkhiv-2013/oktyabr-2013/item/1055.html>

19. Путин намерен переселить Россию на Дальний Восток // «RHR.ru»: интернет-портал [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.rhr.ru/index/jobmarket/russia/russiaarh/4509,0.html>

20. Хасан – Раджин: новая жизнь дороги сотрудничества // Официальный сайт ОАО «РЖД» [Электронный ресурс]. - URL: http://press.rzd.ru/smi/public/ru?STRUCTURE_ID=2&layer_id=5050&id=276688

Сборник научных трудов
«Интеграция мировых научных процессов
как основа общественного прогресса».

Выпуск №20

В выпуске представлены материалы
Международных научно-практических конференций
Общества Науки и Творчества
за декабрь 2014 года. Часть 1

(Казань, 31 декабря 2014 года)

Компьютерная верстка А. В. Сятынова

Издано при поддержке
«Общества Науки и Творчества»
г. Казань

