

**ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ  
ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА  
ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА**

**ОНТ**

*Общество Науки и Творчества*



**Сборник научных трудов  
Выпуск №7. Часть 1.  
Казань, 2013**

**Материалы Международной научно-практической конференции  
«Интеграция мировых научных процессов как основа общественного  
прогресса»**

**ОНТ**

*Общество Науки и Творчества*

**КАЗАНЬ**

**2013 год**

ББК 72.4  
УДК 001.1

Интеграция мировых научных процессов как основа общественного прогресса: сборник материалов Международной научно-практической конференции «Интеграция мировых научных процессов как основа общественного прогресса»/ Под общ. ред. С.В. Кузьмина. – Казань, 2013.

ISSN 2308-7641

Оргкомитет конференций:

Айзикова И.А. - доктор филологических наук, профессор Томского государственного университета.

Есаджанян Б.М. - академик АПСН (РФ), доктор педагогических наук, профессор Армянского государственного педагогического университета им. Х.Абовяна, Ереван.

Амирханян М.Д. - доктор филологических наук, профессор Ереванского государственного лингвистического университета им. В.Я. Брюсова.

Тер-Вартанов Э.Р. - кандидат философских наук, доцент Ереванского государственного лингвистического университета им. В.Я. Брюсова.

Сафарян Ю.А. - доктор архитектуры, профессор, лауреат Госпремии СССР, Ереванский государственный университет архитектуры и строительства.

Петросян В.С. - кандидат исторических наук, доцент Ереванского государственного университета.

Геворкян С.Р. - доктор психологических наук, профессор, Армянский государственный педагогический университет им. Х.Абовяна, Ереван.

Котова Н.И., зав. кафедрой товароведения и экспертизы товаров Кемеровского института (филиала) РГТЭУ, к.т.н., профессор.

Для студентов, магистрантов, аспирантов и преподавателей, участвующих в научно-исследовательской работе.

УДК 001.1

ББК 72.4

© Коллектив авторов, 2013.



# ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

## СОДЕРЖАНИЕ СБОРНИКА:

- Стр. 8 Абдуллаева М.З., Бахмудова Т.Р. Вина как элемент состава гражданского правонарушения
- Стр. 12 Абдуллаева М.З. Медиационный и третейский (квазисудебный) порядок защиты гражданских прав
- Стр. 17 Абдуллаева Ш.Г. Структура доходов регионального бюджета
- Стр. 22 Авсянский В.Н. Влияние теневого сектора на благосостояние общества
- Стр. 26 Александрова Т.А. Социолингвистический аспект формирования афро-американского социально-этнического диалекта
- Стр. 31 Алигаджиева Н.М., Идрисова А.Д. Правовые основы свободы совести
- Стр. 36 Арзумян М.С. Природные и экономические условия Красноярского края, определяющие тенденции развития производства зерна
- Стр. 59 Атласова Э.С. Повелительное наклонение в кагирском языке (на примере языка тундренных юкагиров)
- Стр. 63 Ахиярова Г.Г. Влияние подкормок на урожайность моркови
- Стр. 66 Ахияров Б.Г., Билилова Л.Р. Продуктивность корнеплодов столовой свеклы в зависимости от сроков посева
- Стр. 69 Багаева Е.В. Волонтерское движение в Великобритании. Современные аспекты
- Стр. 75 Балашова О.Ю. Оценка постиндустриализации экономики России по уровню занятости
- Стр. 83 Бобряшова О.В. Средовые акции как условие формирования профессионально-эстетической компетентности будущего дизайнера
- Стр. 88 Борисов А.А., Крисаненко А.А. Разработка уроков-экскурсий по географии и биологии и возможность их применения на территории полярно-альпийского ботанического сада-института в Мурманской области
- Стр. 92 Вдовкина А.А. Актуальные проблемы правового регулирования электронных денег в Российской Федерации
- Стр. 96 Воробьева О.А. Актуальные проблемы и пути их решения в развитии института налогового консультирования в России
- Стр. 102 Вяслева Р.Р. К вопросу о возникновении лингвистической концепции: истоки и развитие
- Стр. 109 Герасимова Н.Е. Необходимые меры по совершенствованию системы управления дорожного хозяйства
- Стр. 116 Герб Р.В. К вопросу о роли модельного законодательства в совершенствовании муниципального правотворчества

# ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

## СОДЕРЖАНИЕ СБОРНИКА:

- Стр. 122 Годовников А.А. Применение статистических методов обработки данных в управлении процессами, обработке и анализе данных
- Стр. 126 Гончаров А.В. Энергия приливов: опыт и перспективы
- Стр. 130 Данилов А.В. Стратегическое управление в сельскохозяйственных организациях
- Стр. 133 Домашних А.А. Актуальные проблемы проведения дополнительных мероприятий налогового контроля
- Стр. 136 Дудкина А.А. Положительные и отрицательные стороны внедрения информационных систем на предприятии в условиях инновационного развития
- Стр. 142 Елисеева Е.В. Квалиграмма как графический инструмент описания процессов документооборота в частной медицинской организации
- Стр. 147 Ершова А.А. Валютный контроль: проблемы и пути решения
- Стр. 150 Жуйкова И.В. Влияние воспитательных воздействий родителей на поведенческие стратегии девочек-подростков
- Стр. 156 Забурская А.В., Пабст А.В., Бутакова Н.М. К вопросу перехода на международные стандарты финансовой отчетности
- Стр. 163 Захаров Р.А. К проблеме об эффективности распределения государственного бюджета в российской федерации
- Стр. 166 Зонова В.С. Налоговые вычеты в системе элементов юридической конструкции налога
- Стр. 169 Иванюк О.В. Оффшоры – «пиратство XXI века». Борьба с ними
- Стр. 172 Карпачёв С.О., Шайхразиева Г.Р. Исследование реакций ацетальсодержащих  $\alpha$ -хлоркетонов и  $\alpha$ -хлороксиранов с различными бинуклеофилами
- Стр. 180 Кашеева А.В., Горяева А.С., Фатахутдинова Н.Ф. О некоторых видах моделей устной и письменной коммуникации
- Стр. 185 Клишин А.Ю. Патологические изменения эпителия жабр судака
- Стр. 186 Козлова Ю.Л. Проблемы налогообложения малого бизнеса
- Стр. 189 Короткова М.Д. Социально-исторические факторы формирования британского языкознания
- Стр. 194 Корякина К. Г. Актуальные проблемы уклонения от уплаты налогов и способы борьбы с ними
- Стр. 199 Коткова Е.А. Финансовая ответственность: проблемы и пути их решения
- Стр. 203 Кошечкина Е.А. Региональная политика Азербайджана
- Стр. 210 Крисаненко А.А. Экологическое воздействие на экосистемы Баренцева моря при добычи нефти и газа

# ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

## СОДЕРЖАНИЕ СБОРНИКА:

- Стр. 214 Кропотин К.А. Проблемы финансового аудита в Российской Федерации
- Стр. 217 Кундакчян Т.В., Кудинова Е.В. Аналитика банковских вкладов физических лиц в первом полугодии 2013 года
- Стр. 222 Лаврентьева Т.С. Проблема гипнотического внушения при совершении преступления и квалификации данных преступлений
- Стр. 224 Лейхтлинг О.С. Языковая интеграция иностранного студента на основе ценностных ориентиров окружающего социума
- Стр. 228 Лиджиева А.Э., Зерева П.В. Эффективность управления персоналом на предприятии (на примере компании «MARY KAY»)
- Стр. 232 Локотаева Е.С. Проблема дефицита мест в детских садах как обстоятельство, способствующее демографическому кризису и возможности его решения
- Стр. 237 Макшанцева Е.А. О сущности оценки и оценочной типологии в языке
- Стр. 243 Маннанова О.Р. Модифицированные полимеры на основе 1, 2 - полибутадиенов, содержащие ангидридные группы
- Стр. 246 Матвеев В.С., Матвеева Л.А. Совершенствование физической подготовленности студентов технических вузов на основе применения мини-футбола
- Стр. 251 Матвиюк К.С. Коллизия норм Налогового Кодекса, устанавливающих количество и виды налогов
- Стр. 255 Махтиева М.С. Легализация преступных доходов в бухгалтерской практике
- Стр. 258 Медведкова Е.А. Актуальные проблемы обращения денежных средств. Мошенничество в сфере финансов
- Стр. 263 Мещеряков Р.В. Совершенствование документации для процесса термообработки на литейно-механическом заводе ООО «СКАД» по средствам инструментов управления качеством
- Стр. 266 Мещеряков Р.В. Совершенствование работы на печах ИАТ-2,5 в ООО «литейно-механический завод «СКАД» по средствам стандартизации действий плавильщиков
- Стр. 270 Михайлова К.Г. Межкультурная направленность в организации внеклассной работы по французскому языку
- Стр. 275 Мурашова О.А. К вопросу об ответственности за нарушение банковской тайны
- Стр. 277 Никитина Я. И. Тенденции и перспективы развития управления персоналом
- Стр. 281 Никишин И.В. Основные этапы развития теории оценки земель
- Стр. 287 Пашкова Е.Н. Банковские каналы продаж страховых продуктов
- Стр. 293 Первитская А.М. Юношеский возраст – сензитивный период для развития лидерской деятельности
- Стр. 298 Рассказова М.А. Некоторые особенности русской вокальной школы в контексте культуры итальянского bel canto

# ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

## СОДЕРЖАНИЕ СБОРНИКА:

- Стр. 304 Решетников А.Ю. К вопросу о межбюджетном неравенстве субъектов РФ
- Стр. 308 Рыженкова К.В., Немцева А.С. Статистический анализ расходов консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации
- Стр. 316 Сергеева Л.В. Биотехнологическая модификация соединительнотканых белков
- Стр. 319 Сидякова В.А. Экономическая и социальная эффективность повышения качества услуг в общественном питании
- Стр. 323 Стриганов Д.А. Плагиат: проблема защиты авторских прав и некоторые направления её решения
- Стр. 327 Сунгатуллина З.Ю. Приближенное вычисление интегралов Римана-Лиувилля
- Стр. 330 Тихонова Н.Г. Проблемы экономической безопасности инновационной деятельности Российской Федерации
- Стр. 334 Феденькова А.И. О предмете и системе финансового права
- Стр. 337 Фетисова С.Н. Структура интеллекта групп разной социальной направленности
- Стр. 342 Хролович Д.В. Обработка данных в энергосистемах на основе технологии SMART GRID
- Стр. 346 Хуинь Д. Т. Влияние государственной политики на развитие предпринимательства в процессе экономической трансформации
- Стр. 348 Шамарова С.И. О происхождении религиозной и нерелигиозной древнеанглийской лексики
- Стр. 355 Шемякин М.С. Проблемы формирования государственного бюджета
- Стр. 358 Шимко Н.В. Таможенная политика как объект деятельности таможенных органов Российской Федерации
- Стр. 361 Ширяев О.В., Швецов А.И., Журавлёва Н.А. Программная реализация алгоритма оценки уровня социальной напряженности для предотвращения конфликтных ситуаций
- Стр. 367 Шлипкина А.Б. Обязанности законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого, подсудимого
- Стр. 370 Шумилова Н.О. «Насыпные иконы» А. К. Денисова – Уральского.
- Стр. 373 Яковлев Р.О. Формирование ключевых компетенций школьника с помощью педагогической технологии «мозговой штурм» при изучении материка Антарктида в курсе географии 7 класса





### **Вина как элемент состава гражданского правонарушения**

*Абдуллаева Марианна Закировна,  
Бахмудова Тамара Расуловна,  
Филиал ФГБОУ ВПО Дагестанский государственный  
университет, г. Избербаши*

*Секция: Юриспруденция*

О роли и месте вины как условия гражданско-правовой ответственности в юридической литературе не один год ведутся дискуссии. Необходимо отметить, что по общему правилу, вина является необходимым условием для возложения ответственности на нарушителя многих видов субъективных гражданских прав, и вина как необходимый элемент входит в состав многих правонарушений.

Вина в гражданском праве обычно определяется как субъективное (психическое) отношение правонарушителя к своему действию (противоправному поведению) и его результату (вреде)[1]. Долгое время главным препятствием для последовательного проведения цивилистикой этого традиционного (заимствованного из науки уголовного права) определения в жизнь был институт юридических лиц: организации, как это само вытекает из их социальной природы, никак не способны быть носителями психического отношения к собственным действиям. Действующий ГК добавил еще один повод для сомнения, предложив вроде бы новое и своеобразное понятие вины в нарушении обязательств, которое (в противоположность традиционному) в литературе иногда называют объективным. Действительно, п.1 ст.401 ГК РФ считает виной непринятие разумно необходимых мер к исполнению обязательства, т.е. предлагает называть виной (в нарушении обязательств) уже не субъективное психическое отношение должника к собственным действиям и их последствиям, а бездействие, состоящее в непринятии должником зависящих от него мер для надлежащего исполнения обязательства – объективное проявление субъективного психического отношения лица к собственному поведению[2].

С другой стороны, тот же п.1 ст. 401 ГК упоминает об ответственности нарушителя только при наличии вины в форме умысла или неосторожности. Под умыслом понимается такое поведение нарушителя субъективных гражданских прав, когда он осознает противоправный характер своего поведения, предвидит возможность наступления отрицательных последствий и сознательно их не предотвращает [3]. Для гражданского права в большей части не имеет значение форма самого умысла. Размер и пределы гражданско-правовой ответственности, по общему правилу, не зависят от того, имеется ли прямой умысел - когда лицо не только предвидит, но и желает наступления противоправного результата, либо косвенный - когда лицо предвидит наступление противоправного результата и допустило его наступление.





Вина в форме неосторожности (грубой или простой) имеет место тогда, когда лицо, хотя и не предвидит неблагоприятного последствия своего противоправного поведения, но по обстоятельствам дела могло и должно было их предвидеть[4]. Значительно чаще гражданские правонарушения сопровождаются виной в форме неосторожности. В этих случаях в поведении человека отсутствуют элементы намеренности. Оно не направлено сознательно на правонарушение, но в то же время в поведении человека отсутствует должная внимательность и осмотрительность. Отсутствие должной внимательности и осмотрительности характерно как для грубой, так и для простой неосторожности. Вместе с тем между этими двумя формами вины существуют и определенные различия. Эти различия не нашли отражения ни в законодательстве, ни в руководящих разъяснениях высших судебных органов. Так, в п. 23 постановления № 3 Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 28 апреля 1994 г. «О судебной практике по делам о возмещении вреда, причиненного повреждением здоровья» отмечается, что вопрос о том, является ли неосторожность потерпевшего грубой небрежностью или простой неосмотрительностью, должен быть разрешен в каждом случае с учетом конкретных обстоятельств[5].

Такого разъяснения явно недостаточно для того, чтобы в каждом конкретном случае можно было четко отграничить грубую неосторожность от простой. Для этого необходимы более конкретные ориентиры, которыми можно было бы руководствоваться в соответствующей ситуации. Такие ориентиры выработаны в цивилистической науке. Наиболее приемлемыми представляются следующие. При грубой неосторожности в поведении лица отсутствует всякая внимательность и осмотрительность. Простая же неосторожность характеризуется тем, что лицо проявляет некоторую осмотрительность и внимательность, однако недостаточные для того, чтобы избежать правонарушения.

В гражданском законодательстве, по общему правилу, вина является лишь условием, но не мерой ответственности. Если имеет место вина, то независимо от ее формы правонарушитель обязан возместить причиненные убытки в полном объеме (п. 1 ст. 15 ГК). Однако в некоторых случаях, прямо предусмотренных законом или договором, форма вины может повлиять на размер гражданско-правовой ответственности[6]. Один из таких случаев составляет так называемая смешанная вина (п. 1 ст. 404 ГК). Смешанная вина характеризуется следующими моментами:

- а) убытки наступают в результате виновного поведения не только должника, но и кредитора;
- б) убытки сосредоточиваются в имущественной сфере только одной стороны обязательства — кредитора;
- в) убытки представляют собой единое целое, когда невозможно определить, в какой части они вызваны виновными действиями должника, а в какой — виновными действиями кредитора.

Поскольку при смешанной вине невозможно определить, какая часть убытков вызвана поведением должника, а какая — поведением самого кредитора, единственным критерием, которым можно руководствоваться в таких случаях при распределе-



нии между ними убытков, может служить степень (форма) вины должника и кредитора. При этом чем выше степень вины стороны в обязательстве, тем большая часть убытков относится на ее счет.

Вопрос о вине не может быть возбужден до тех пор, пока нет налицо трех первых доказанных элементов состава гражданского правонарушения – противоправного поведения, вреда и причинной связи между ними. С другой стороны, отсутствие вины сводит на нет все три предшествующих элемента состава. В сочетании со сложностью доказывания наличия вины – законодатель устанавливает презумпцию виновности в гражданском правонарушении[7]. Если доказаны первые три условия гражданско-правовой ответственности, то наличие четвертого – вины предполагается до тех пор, пока заинтересованное лицо не докажет обратное. Поскольку таким лицом является причинитель вреда (нарушитель обязательства), законодательство именно на него и возлагает бремя доказывания собственной невиновности (п.2 ст.401, п.2 ст.1064 ГК).

Иными словами процесс доказывания невиновности при объективном понимании вины сводится к доказыванию фактов и обстоятельств совершения конкретных действий. Доказать же отсутствие вины в субъективном смысле невозможно – разве только если этому будут благопрепятствовать исключительные обстоятельства конкретного случая.

ГК известны случаи, когда вина не предполагается, а должна быть доказана:

- 1) вина лица, которое ввело в заблуждение своего контрагента по сделке, в последствии признанной недействительной по иску этого контрагента (п.2 ст. 178 ГК);
- 2) вина арендатора транспортного средства, механизмов, устройств или оборудования в нанесении вреда третьим лицам (ст.640 ГК);
- 3) вина судьи (ст.1070 ГК);
- 4) вина должностного лица органов дознания, предварительного следствия, прокуратуры и суда (п.3 ст. 1081 ГК)

В то же время специальные условия привлечения к ответственности за нарушение отдельных субъективных гражданских прав может и не включать в состав правонарушения элемент вины, и в отношении возложения ответственности по этим правонарушениям действует принцип причинения, иначе именуемый принципом ответственности основанном на рисках. Например, на принципах причинения построена ответственность владельца источника повышенной опасности, ответственность лица нарушившего обязательство при осуществлении предпринимательской деятельности, ответственность хранителя за утерю или повреждение предмета поклада, ответственность за действия третьих лиц и некоторые другие виды ответственности за отдельные правонарушения. Тем не менее, необходимо отметить, что генеральной восполняющей линией гражданского права является присутствие элемента вины в составе правонарушения как основания возложения ответственности, если только законодательными актами не установлено иное для ответственности за нарушение отдельных видов субъективных гражданских прав.



**Литература:**

1. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга первая: Общие положения. М., Статут. 2006.
2. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части первой (постатейный) / Под ред. Абовой Т.Е., Кабалкина А.Ю. М., Юрайт. 2006.
3. Гражданское право .Т.1. / Под. ред. Суханова Е.А. М., Волтерс Клувер. 2006.
4. Гражданское право. Т.1. / Под. ред. Толстого Ю.К., Сергеева А.П. М., Норма. 2006.
5. Бюллетень Верховного Суда РФ. 1994. № 7. С. 7.
6. Киселев С. Формы и виды вины в гражданских правоотношениях // Российская юстиция. 2007. № 4. С. 19.
7. Богданов Д.Е. Вина как условие гражданско-правовой ответственности (анализ теории и судебной практики) //Российский судья. 2008. №4



**Медиационный и третейский (квазисудебный) порядок  
защиты гражданских прав**

*Абдуллаева Марианна Закировна,  
Филиал ФГБОУ ВПО Дагестанский государственный  
университет, г. Избербаш*

*Секция: Юриспруденция*

Ряд гражданско-правовых споров (особенно между корпорациями – участниками одного холдингового объединения, а также в сфере внешнеторговой деятельности) разрешают органы и лица, не входящие в судебную систему РФ и не являющиеся судьями, но, тем не менее, по существу выполняющими судебные функции. К их числу относятся медиаторы и медиационные службы, а также третейские суды. Медиация (примирительная процедура) означает посредничество в разрешении споров и направлена в первую очередь на то, чтобы склонить участников спора к его разрешению посредством соглашения[1]. В этом смысле медиацию трудно причислить к способам защиты прав в ее чистом виде: достигая (с помощью посредника) договоренности об изменении спорных правоотношений, их участники не защищают нарушенных прежде прав, но отказываются от них (полностью или в части), удовлетворяя свой интерес за счет приобретения каких-то новых прав или соответственно изменения прав контрагентов. Если подобное урегулирование конфликта и считать защитой, то только в каком-то специфическом смысле. Медиаторы и медиационные службы создаются, как правило, при различного рода организациях и объединениях предпринимателей, а их статус, функции и сами процедуры определяются внутренними документами таких организаций. Данные правоотношения регулируются Федеральным законом от 27 июля 2010 г. N 193-ФЗ "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)" (далее - Закон о медиации).

Третейское разбирательство осуществляется по правилам, установленным Законом РФ от 07.07.1993 № 5338 – 1 (для споров в сфере внешней торговли) «О Международном коммерческом арбитраже» и Федеральным законом от 24.07. 2002 г. N 102-ФЗ "О третейских судах в Российской Федерации" (далее - Закон о третейских судах); конкретные процедуры определяются внутренними документами (Регламентом и Положением) постоянно действующего третейского суда или соглашением сторон, а в части им не урегулированной – самим третейским судом.

К числу преимуществ третейской процедуры специалисты относят ее относительную быстроту и экономичность, возможность выбора арбитров, соблюдение коммерческой тайны, активное использование принципа состязательности сторон, широкие возможности достижения различных форм компромиссов[2]. В плане вы-



деленных преимуществ медиация и третейское судопроизводство имеют между собой много общего, однако есть и очевидные отличия:

1. Третейское разбирательство построено на принципе состязательности сторон, в основе которого лежит желание сторон выиграть процесс, тогда как медиация построена на поиске компромисса, сотрудничестве сторон и их желании примириться и найти взаимовыгодное решение. Медиатор не ставит своей задачей решение вопроса по существу, а также не ставит задачей поиск виновного лица. Медиатор ведет переговоры по определенной методике с целью привести стороны к компромиссу без оценки сути правового спора.

2. В результате третейского судопроизводства выносится решение третьим лицом - судьей, а в результате медиации заключается медиативное соглашение между сторонами, к выработке которого по общему правилу третье лицо - медиатор не имеет отношения. Медиативное соглашение имеет ряд преимуществ перед решением третейского судьи. Это соглашение, достигнутое сторонами в результате применения процедуры медиации к спору или спорам, а также к отдельным разногласиям сторон, строгой регламентации формы и содержания которого не существует. В Законе о медиации отражены только четкое требование о письменной форме медиативного соглашения, содержании в нем сведений о сторонах, предмете спора, проведенной процедуре медиации, медиаторе, а также согласованные сторонами обязательства, условия и сроки их выполнения (п. 1 ст. 12 Закона о медиации). В медиации сильны диспозитивные начала, и, по сути, медиативное соглашение представляет собой гражданско-правовую сделку, а следовательно, стороны могут предусмотреть в нем то, что считают нужным.

3. Стороны, заключившие третейское соглашение, принимают на себя обязанность добровольно исполнять решение третейского суда (ст. 31 Закона о третейских судах) в порядке и сроки, которые установлены в данном решении, или немедленно, если в решении срок не установлен. В случае если решение третейского суда не исполнено добровольно в установленный срок, оно подлежит принудительному исполнению по правилам исполнительного производства на момент исполнения на основе судебного исполнительного листа (ст. ст. 44, 45 Закона о третейских судах). Важно отметить, что решение третейского суда само по себе не является исполнительным документом, на основании которого может быть возбуждено исполнительное производство[3]. Медиативное соглашение не может быть принудительно исполнено, но медиативное соглашение может быть утверждено судом в качестве мирового соглашения, если оно заключено после передачи спора на рассмотрение суда или третейского суда.

4. Медиативное соглашение, достигнутое без передачи дела в суд, представляет собой гражданско-правовую сделку, направленную на установление, изменение или прекращение прав и обязанностей сторон. К такой сделке могут применяться правила гражданского законодательства об отступном, о новации, прощении долга, зачете встречного однородного требования, возмещении вреда. Защита прав, нарушенных в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения такого медиативного соглашения, осуществляется в соответствии с нормами гражданского законодательства.





тивного соглашения, осуществляется способами, предусмотренными гражданским законодательством (п. 4 ст. 12 Закона о медиации). Решение третейского суда сделкой, конечно, признано быть не может, значит, к нему не могут применяться нормы о гражданско-правовой ответственности.

5. В регламенте третейского суда, который является частью третейского соглашения, или в самом соглашении может быть предусмотрено, что решение третейского суда является окончательным, тогда оно не подлежит обжалованию. В медиативном соглашении не может быть предусмотрено, что такое соглашение является окончательным и стороны, его подписавшие, не могут обратиться в суд по данному делу. Если в третейском соглашении не предусмотрено, что решение третейского суда является окончательным, решение третейского суда может быть оспорено участвующей в деле стороной путем подачи заявления об отмене решения в компетентный суд. Как было отмечено выше, медиативное соглашение в соответствии с действующим законодательством не может быть окончательным, но оспорено оно в суде также не может быть (только как гражданско-правовая сделка). Медиативное соглашение подлежит исполнению на основе принципов добровольности и добросовестности сторон, и у государства нет права надзора за исполнением медиативных соглашений.

6. Распределение расходов, связанных с разрешением спора в третейском суде, между сторонами производится третейским судом в соответствии с соглашением сторон, а при отсутствии такового - пропорционально удовлетворенным и отклоненным требованиям, а расходы на оплату услуг представителя, а также иные расходы - стороной, в пользу которой состоялось решение третейского суда, если такое требование было заявлено и удовлетворено третейским судом (ст. 16 Закона о третейских судах). Оплата деятельности по проведению процедуры медиации осуществляется сторонами в равных долях, если они не договорились об ином (п. 2 ст. 10 Закона о медиации). В этом положении прослеживается принцип состязательности сторон в третейском разбирательстве и сотрудничества сторон в процедуре медиации.

Помимо преимуществ рассматриваемых процедур целесообразно рассмотреть также основания для их проведения, а именно арбитражное (третейское) соглашение (оговорку) и соглашение о применении процедуры медиации (медиативную оговорку)[4].

Соглашение о применении процедуры медиации может быть двух видов. Как очевидно из названия, это либо медиативная оговорка, либо отдельное соглашение о применении медиации. Медиативная оговорка может быть включена в договор между контрагентами, а соглашение о применении процедуры медиации является отдельным документом. Медиативная оговорка - соглашение, заключенное в письменной форме ДО возникновения спора или споров об урегулировании с применением процедуры медиации спора или споров, которые могут возникнуть между сторонами в связи с каким-либо конкретным правоотношением. Соглашение о применении процедуры медиации заключается ПОСЛЕ возникновения конкретного спора о его урегулировании с помощью медиации. Медиативная оговорка (соглашение о приме-



нении процедуры) отражает волю сторон не обращаться сразу в суд, не обмениваться претензиями, а совершить действия, направленные на организацию процедуры медиации. Форма соглашения о применении процедуры медиации - письменная.

В теории и практике международного коммерческого арбитража аналогично принято различать две формы третейского соглашения: самостоятельное арбитражное соглашение, которое также именуют компромиссом, и арбитражную оговорку. Было замечено, что о компромиссе говорится тогда, когда стороны заключают арбитражное соглашение в отношении спора, который уже возник между ними, тогда как арбитражная оговорка, будучи частью определенного соглашения, представляет собой договоренность сторон по поводу того, что в случае возникновения спора между ними в будущем он будет передан на разрешение арбитражного суда, созданного в соответствии с тем порядком, который предусмотрен в арбитражной оговорке [5].

В юридической литературе указывается на необходимость четкого формулирования условий арбитражного соглашения, высказываются мнения относительно круга вопросов, которые стороны могут согласовать в арбитражном соглашении, мотивов, которыми необходимо при этом руководствоваться, последствий включения в арбитражное соглашение юридически нечетких формулировок [6]. К числу существенных условий арбитражного соглашения как гражданско-правового договора с процессуальным элементом следует относить: арбитражный (третейский) порядок рассмотрения спора, конкретный арбитражный орган, компетентный рассматривать спор, круг споров, подлежащих рассмотрению в арбитраже, применимое право [7]. При этом единственным существенным условием третейского соглашения является его предмет, который можно считать определенным только в случае, если указано полное наименование конкретного третейского суда и указано, какие споры (все или какие-то определенные) стороны обязуются передать на рассмотрение третейского суда. В противном случае третейское соглашение не будет считаться заключенным [8].

Процедуру медиации и третейское разбирательство можно комбинировать. Если сторонам не удалось достичь компромисса с помощью медиатора, они могут обратиться в третейский суд и решить вопрос на принципе состязательности. Поскольку соглашение о применении медиации представляет собой частноправовой договор, стороны могут договориться о том, что в течение определенного срока они не будут обращаться в суд в любом случае (даже если одна из сторон по каким-то причинам решила, что ее права нарушены). Такое положение вещей не нарушает прав сторон. В силу принципа автономии воли и общих норм об осуществлении субъективных прав стороны могут реализовывать свои права различным образом по своему усмотрению, а отказ граждан и юридических лиц от осуществления принадлежащих им прав не влечет прекращения этих прав (п. 2 ст. 9 ГК РФ).

Третейское разбирательство и медиация одинаково эффективны для защиты прав предпринимателей и выбор той или иной процедуры зависит от содержания конкретного спора и сопутствующих условий.





## Литература:

1. Давыденко Д.Л. Вопросы юридической терминологии в сфере альтернативного разрешения споров // Материалы конференции "Альтернативное разрешение споров в программах высшего и дополнительного профессионального образования". СПб., 2008.
2. Суханов Е.А. Третейские суды и предпринимательские споры // Право и экономика. 1998. N 2. С. 88, 89.
3. Булыгин М.М. К вопросу о принудительном исполнении решений третейских судов // Законы России: опыт, анализ, практика. 2008. N 7. С. 76 - 81.
4. Банников Р.Ю. О соотношении медиации и досудебного порядка урегулирования спора // Развитие медиации в России: теория, практика и образование / Под ред. Е.И. Носыревой и Д.Г. Фильченко. Москва - Берлин: Инфотропик медиа, 2012. С. 176.
5. Гавриленко В.А. Юридические свойства третейского соглашения // Налоги (газета). 2008. N 34.
6. Ануфриева Л.П. Международное частное право: В 3 т. М.: БЕК, 2001. Т. 3. С. 179.
7. Николукин С. Содержание соглашения об арбитраже (третейском соглашении) // Арбитражный и гражданский процесс. 2009. N 7. С. 33 - 37.
8. Кучин А.С. Третейское соглашение: содержание и форма // Арбитражные споры. 2006. N 4. С. 143 - 146.



## Структура доходов регионального бюджета

*Абдуллаева Шахризат Гасайниевна,  
Филиал Дагестанского Государственного универси-  
тета, г. Избербаиш*

*Секция: Экономика*

Региональные бюджеты являются средним звеном бюджетной системы и их собственные доходы чрезвычайно дифференцированы по регионам, основная часть этих доходов формируется за счет прямых налогов – налога на прибыль и НДС. Таким образом, различия в темпах роста налоговых и неналоговых доходов (если отвлечься от проблем собираемости налогов в регионах) отражают различия в динамике экономического роста в регионах. По налогу на прибыль запланированный на 2012 год темп роста составлял 16,2%, фактический темп роста был равен 2,7%.

В 2012 году у 12 регионов из 83 сократились совокупные собственные доходы, а поступления налога на прибыль – у 28 регионов (практически у каждого третьего региона). [5]

По данным ФНС РФ формирование доходов консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации в январе-ноябре 2012 года на 94% обеспечили НДС – 37%, налог на прибыль – 35%, имущественные налоги - 14% и акцизы по подакцизным товарам (продукции), производимым на территории Российской Федерации – 8%. [4]

Как отмечалось выше, одним из основных доходобразующих налогов в консолидированных бюджетах субъектов РФ является налог на прибыль организаций. До 2009 г. ставка составляла 24%, этим можно объяснить резкое уменьшение доли данного налога в доходах бюджета с 2009 г.

На увеличение поступления налога на прибыль организаций в 2010 году оказали влияние следующие факторы:

- рост объемов прибыли прибыльных организаций;
- уточнение структуры налоговой базы по налогу на прибыль организаций за 2010 год, в том числе рост налога на прибыль с доходов, полученных в виде дивидендов.

Налог на прибыль растет также за счет цены на нефть, так как большая его часть все-таки приходится на те же самые нефтедобывающие компании, которые платят НДС.

Как было отмечено выше, ставка налога на прибыль с 2009 г. равна 20%, при этом в федеральный бюджет зачисляется 2%, в бюджеты субъектов РФ - 18%. Поэтому налог на прибыль организаций является значимым для региональных бюджетов.



тов и зачисляется в основном именно в эти бюджеты.

Анализ доходов регионального бюджета продолжим на примере Республики Дагестан.

Республика Дагестан по основным показателям социально-экономического развития на душу населения, значительно отстает от средних показателей по стране и продолжает оставаться одним из самых депрессивных и высокودотационных регионов Российской Федерации. По словам Р. Абдулатипова по эффективности государственного управления республика находится на 70-х местах среди регионов России.

В 2012 году доходы консолидированного бюджета Республики составили 79 988,5 млн. рублей, или 99,2 % бюджетных назначений, в том числе налоговые и неналоговые доходы – 22 223,3 млн. рублей и безвозмездные поступления – 57 765,2 млн. рублей. По сравнению с 2011 годом доходы консолидированного бюджета Республики увеличились на 12 %, при этом поступление налоговых и неналоговых доходов выросло на 19,5 %, безвозмездных поступлений - на 9,4 %. Уровень дотационности консолидированного бюджета Республики снизился с 77,6 % в 2009 году до 74,2% в 2011 году и до 71,6 % в 2012 году.

Таблица 1.

Доходы консолидированного бюджета РД за 2011-2012 гг.

Годы	Доходы, млн. руб.	Налоговые и неналоговые доходы	Безвозмездные поступления	Уд. вес. безвозмездных поступлений, %
2011	71 409,23	18 597,56	52 974,37	74,18
2012	79 988,53	22 223,30	57 284,50	71,62

Источник: Отчёт о деятельности Счётной палаты РД за 2012 год (Одобен постановлением Коллегии Счетной палаты Республики Дагестан от 13 февраля 2013 года № 1)

Следует отметить, что показатель доходов консолидированного бюджета Республики на душу населения значительно ниже среднероссийского и самый низкий по субъектам Российской Федерации, входящих в состав Северо-Кавказского федерального округа. Так, доходы консолидированного бюджета Республики на душу населения за 2012 год составили 27,3 тыс. рублей. При этом данный показатель в среднем по субъектам Российской Федерации превышает 56,4 тыс. рублей, а по субъектам СКФО – 35,0 тыс. рублей.

Доходы республиканского бюджета в основном сформированы за счет безвозмездных поступлений, составлявших более 70 % общей суммы доходов. В структуре безвозмездных поступлений от других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации дотации составили 64,3 %, что выше уровня 2011 года на 15,2 %. Доля субсидий в общем объеме безвозмездных поступлений от других бюджетов



бюджетной системы в 2012 году составила 25,3 %, что ниже уровня 2011 года на 0,3 %.[4]

В структуре налоговых и неналоговых доходов консолидированного бюджета РД наиболее объемными являются налог на доходы физических лиц и акцизы, доля которых в 2012 году составила, соответственно, 39,7% и 22,3%.

Следующим стабильным источником доходов республиканского бюджета является налог на имущество организаций. В общем объеме налоговых и неналоговых доходов республиканского бюджета РД налог на имущество организаций составляет: за 2008 год - 13,1%; за 2009 год - 15%; за 2010 год -12,6%; за 2011 год - 12%; в 2012 год - 10,2%. [3]

Наиболее высокий удельный вес налога на имущество в общем объеме налоговых и неналоговых доходов сложился в 2009 году - 15%, а наименьший в 2012 году - 10,2%. Удельный вес налога в 2012 году по отношению к уровню 2008 года снизился на 2,9 процентного пункта. Анализ поступления налоговых и неналоговых доходов за 2008-2012 годы показывает, что общая сумма налоговых и неналоговых доходов в 2012 году по отношению к 2008 году увеличились в 2,2 раза или на 9 288,0 млн. рублей, при этом поступления по налогу на имущество - на 526,6 млн. руб лей или 42,9%.

Надо отметить, что по некоторым налоговым и неналоговым доходам бюджетные задания не исполнены. Это и налог на прибыль организаций, по которому недопоступило более 860 млн. рублей, это и акцизы, и транспортный налог, и налог на имущество физических лиц, и земельный налог, и налоги взимаемые при применении специальных налоговых режимов, по которым в совокупности в консолидированный бюджет Республики Дагестан недопоступило 680 млн. рублей.

За ряд последних лет наблюдается неисполнение акцизов на ГСМ в бюджет республики, которые формируют доходную часть Дорожного фонда РД. Тенденция снижения наметилась и с начала текущего года.

Анализ поступления налогов в разрезе отраслей экономики показывает низкую налоговую нагрузку. Особенно это отмечается по строительной отрасли. В 2012 году по республике объем выполненных строительных работ составил более 75 млрд. рублей, но при этом налогов от этой отрасли поступило чуть более 1 млрд. рублей или 1,3% от объема выполненных работ. В среднем по РФ данный показатель составил 10,6%, по СКФО - 3,5%, в Ингушетии этот показатель составляет 10,1%.

Например, в республике достаточно высокие темпы строительства жилья. В 2012 году были введены 1,4 млн. кв. метров жилья, в том числе 1,2 млн. кв. метров индивидуального жилья. Учитывая среднюю стоимость 1 кв. метра жилья, утвержденную для республики Минрегионразвития России в 25,5 тыс. рублей, объемы индивидуального жилищного строительства составляют более 30 млрд. рублей. По расчетам от этого объема должно поступить не менее 900 млн. рублей налога на доходы физических лиц.

В структуре строительно-монтажных работ не менее 30% затрат приходится



на фонд оплаты труда. Эксперты рассчитали (75,0 млрд. рублей x 30% x 13%), что по данной отрасли только налога на доходы физических лиц должно было поступить, с учетом всевозможных вычетов, более 2 млрд. рублей. В целом отрасль в год может дать около 8 млрд. рублей налогов.

Аналогичная ситуация складывается и по отраслям экономики с традиционно высокой долей субъектов малого предпринимательства. В оптовой и розничной торговле; ремонте автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования налоговые поступления на одного занятого в среднем по СКФО составили в 2011 году 14,8 тыс. рублей, а по Республике Дагестан – 3,7 тыс. рублей, т. е в четыре раза меньше. По виду гостиничной и ресторанной деятельности в среднем по СКФО на одного занятого поступило 6,1 тыс. рублей, а по Республике Дагестан 1,6 тыс. рублей, или почти в 4 раза меньше. *Такая ситуация сохраняется и в 2012 году.*

Налоговая нагрузка доходов населения республики почти в два раза меньше средних показателей по СКФО. *В среднем по СКФО на одного занятого в экономике поступило 10,1 тыс. рублей НДФЛ, а по нашей республике 5,8 тыс. рублей. У нас самый низкий показатель среди субъектов СКФО. В Ставропольском крае этот показатель составляет 13,4 тыс. рублей.*

Среди субъектов СКФО по итогам 2012 года в Республике Дагестан самый низкий показатель среднемесячной начисленной заработной платы – 13,8 тыс. рублей, а денежные доходы на душу населения выше всех – 20,8 тыс. рублей (по этому показателю мы приближаемся к среднероссийскому уровню – 22,8 тыс. рублей). Но при этом за 2012 год средняя заработная плата в сельском хозяйстве по республике составила 3,8 тыс. рублей. Она оказалась ниже установленного минимального размера оплаты труда. Сельскохозяйственное производство – это, в первую очередь, тяжелый труд. Кто работает на такие деньги? Фактически в отрасли преобладает натуральная форма оплаты труда, доходы работников остаются «серыми» и они не облагаются налогом.

У нас потребительские расходы в расчете на душу населения (15,1 тыс. рублей) превышают среднемесячную начисленную заработную плату. Такого нет ни в одном субъекте СКФО. *Согласно статистическим данным в структуре денежных доходов населения 22,6 процента это доходы от предпринимательской деятельности, около 1,9 процентов – социальные выплаты (пенсии, пособия, стипендии и другие), 9,5 процентов – оплата труда работников и более 54 процентов – прочие доходы, значительная часть из которых остается неучтенной при налогообложении НДФЛ.*

Налоговые поступления в бюджетную систему республики в разрезе основных видов деятельности на одного занятого в 2011 году составили 13,9 тыс. рублей, что почти в 3 раза меньше аналогичного показателя по Ставропольскому краю (40,1 тыс. рублей), в 2 раза меньше показателей по Республике Ингушетия (26,6 тыс. рублей).

По обороту малых предприятий Республика Дагестан занимает лидирующие



позиции в СКФО – 136,5 млрд. рублей. Аналогичный показатель по Кабардино-Балкарской Республике – 26,7 млрд. рублей, или в 5 раз меньше. При этом налогов по этому виду деятельности в республике поступило 707,0 млн рублей, а в Кабардино-Балкарской Республике – 607,0 млн рублей.

В консолидированном бюджете Республики Дагестан на 2013 год запланировано поступление по специальным налоговым режимам (УСН, ЕНВД, ЕСХН) в объеме 1,1 млрд. рублей. При этом Минфином России при определении объемов межбюджетных трансфертов потенциал республики по данным налогам оценивается в сумму более 5 млрд. рублей.[7]

Это, на взгляд экспертов Минэкономики РД, является следствием применения «серых» схем выплаты зарплаты, всевозможных механизмов уклонения от уплаты налогов, злоупотребление правом и низкий уровень налоговой культуры.

Проблемой остается неполный охват и, соответственно, постановка на налоговый учет предпринимателей, осуществляющих торговлю, транспортные и пассажирские перевозки, предоставляющих услуги общественного питания и, как следствие, сокрытие ими реальных доходов.

Очевидно, что в сфере оказания услуг общественного питания (кафе, рестораны, банкетные залы и другие учреждения) показатели доходности явно занижены и, соответственно, налоговая отдача от этих предприятий незначительная.

Таким образом, можно сделать вывод, что в доходах республиканского бюджета преобладают доходы в форме безвозмездных поступлений из федерального бюджета.

### **Литература:**

1. Налоговый Кодекс Российской Федерации. - ч.1 и ч 2.-Москва: Проспект, КНО-РУС, 2012 (с учетом изменений и дополнений). - 748 с.
2. Аналитическая записка Счётной палаты РД о формировании и исполнении доходной части консолидированного бюджета РД в 2011 году//[www.spdag.ru](http://www.spdag.ru)
3. Годовой отчет об исполнении консолидированного бюджета РД за 2012 год// <http://www.minfinrd.ru>
4. Отчет о деятельности Счётной палаты РД в 2012 году (от 13 февраля 2013 г)/ [www.spdag.ru](http://www.spdag.ru)
5. Андрей Клепач предлагает ввести новые региональные налоги// <http://newsland.com>
6. Официальный сайт ФНС РФ [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.nalog.ru>.
7. Выступление Министра экономики Республики Дагестан Юсуфова Р.А. на заседании Совета глав муниципальных районов и городских округов РД при Президенте Республики Дагестан (5 июня 2013 года, г. Буйнакск)//[dagetstantimes.com](http://dagetstantimes.com)





## Влияние теневого сектора на благосостояние общества

*Авсянский Валентин Николаевич,  
Белорусский государственный университет, Минск*

*Секция: «Экономика»*

### **Факторы, способствующие развитию теневой экономики.**

Обычно выделяют три группы факторов, которые способствуют развитию теневой экономики.

#### 1. Экономические факторы:

- высокие налоги (на прибыль, подоходный налог и т.д.);
- реструктуризация сфер хозяйственной деятельности (промышленного и сельскохозяйственного производства, услуг, торговли);
- кризис финансовой системы и влияние его негативных последствий на экономику в целом;
- несовершенство процесса приватизации;
- деятельность незарегистрированных экономических структур.

#### 2. Социальные факторы:

- низкий уровень жизни населения, что способствует развитию скрытых видов экономической деятельности;
- высокий уровень безработицы и ориентация части населения на получение доходов любым способом;
- неравномерное распределение валового внутреннего продукта.

#### 3. Правовые факторы:

- несовершенство законодательства;
- недостаточная деятельность правоохранительных структур по пресечению незаконной и криминальной экономической деятельности;
- несовершенство механизма координации по борьбе с экономической преступностью.

### **Влияние теневой экономики**

*Стабилизирующее.* Существует несколько направлений стабилизирующего влияния теневой экономики на общество и его экономику.

*Во-первых,* с точки зрения хозяйствующих субъектов, она обеспечивает более эффективные формы экономической деятельности. "Теневая" экономия на налоговых изъятиях позволяет предприятию увеличить чистую прибыль и дает предприятию серьезное конкурентное преимущество по сравнению с теми, кто работает полностью легально.





*Во-вторых*, стабилизирующее воздействие теневой экономики проявляется в формировании новых рыночных ниш, а значит, создает условия для выживания населения в период спада официальной экономики и падения уровня жизни. В качестве источника новых рабочих мест и дохода теневая экономика выполняет роль социального стабилизатора, сглаживая чрезмерное неравенство доходов и уровня жизни, уменьшая социальное напряжение в обществе.

*В-третьих*, она формирует финансовую базу для негосударственной социальной деятельности. Спонсорство политической активности, финансирование различных лоббистских экономических ассоциаций и союзов, а также благотворительность в сфере искусства (театр, кино и др.) в значительной мере идут за счет наличных денег, поступающих из теневой экономики. В этом своем качестве она выступает как средство формирования гражданского общества в его специфическом виде, включающем полукриминальные (а частично - полностью криминальные) формы.

С учетом традиций советского общества развитие теневой экономики, видимо, было единственно возможной формой возникновения рыночной системы. Сверхвысокий уровень налоговых изъятий, заданный с начала 1992 года, не оставлял предприятиям иной альтернативы, кроме частичного ухода "в тень". Развитие теневой экономики отражало своеобразный социальный договор между населением и властью. Государство во многом сняло с себя ответственность за повседневное выживание людей, но "смотрело сквозь пальцы" на несанкционированную и нерегистрируемую хозяйственную деятельность.

"Натурализация" экономики, на основе которой поддерживается жизнедеятельность населения, обеспечивает значительные резервы социальной стабильности. Власти придется очень сильно постараться, чтобы их разрушить, к примеру, изъятием у людей их приусадебных (садовых) участков. В то же время, достигнутый на базе "натурального хозяйства" социальный консенсус между населением и государством не может послужить основой для формирования современной рыночной экономики. Он может обеспечить только физическое выживание людей, да и то на самом примитивном уровне.

*Дестабилизирующее.* В настоящее время теневая экономика является мощным фактором дестабилизации российского общества. Главные направления его воздействия следующие.

*Во-первых*, вытеснение официальных механизмов налогообложения и, соответственно, пропорциональное снижение объемов собираемых налогов. Альтернативные теневые механизмы налогообложения (плата "крышам", прямые выплаты чиновникам за выполнение ими своих функций и т.п.) оказываются той альтернативой, которая вытесняет официальное налогообложение.

В ситуации достаточно значительного сокращения официального и роста теневого производства рано или поздно должно наступить банкротство государства, то есть такое снижение объема собираемых налогов, которое меньше их минимального размера, необходимого для выполнения государством своих социальных и иных функций. Такая ситуация возникает даже в относительно благоприятной ситуации,



когда ВВП не падает, а теневое производство растет в той мере, в какой падает официальное.

*Во-вторых*, теневая деятельность оказывает дезорганизующее влияние на производственный процесс в рамках официальной экономики, ухудшает положение и препятствует созданию нормально работающих, "здоровых" экономических организаций. Она приводит к снижению управляемости работников, ослабляет их трудовую мотивацию, иногда ведет к их деqualификации, затрудняет освоение инноваций, которые часто требуют сверхнормативных трудовых усилий, и в конечном итоге может вызвать дезинтеграцию коллектива и предприятия.

*В-третьих*, частично связанная с криминальной деятельностью, теневая экономика порождает многочисленные конфликты, часть которых разрешается с применением насилия. Судя по результатам конкретных исследований, масштабы насилия в российской экономике в целом довольно велики - по данным социологических опросов от 30 до 40% руководителей предприятий лично сталкивались со случаями рэкета, вымогательства, попытками поставить предприятие под контроль криминальных групп.

*В-четвертых*, теневая экономика - важнейших фактор формирования деловой этики, и, более того, социальных норм в целом. Расширение и укрепление теневой экономики привели к "размытости" социальных норм - люди перестали различать, что можно, а что нельзя в хозяйственной жизни, каковы критерии оценки того или иного хозяйственного действия. Например, большая часть хозяйственных руководителей осуществляет перевод безналичных денег в наличные с использованием фиктивных контрактов (т.н. "обналичивание"). В принципе - это незаконная операция, участники которой должны были бы быть наказаны. Однако случаи наказания за эту операцию крайне редки. Более того, для обеспечения своей текущей деятельности операции обналичивания иногда проводят даже органы государственной власти и правоохранительные структуры. Эта незаконная операция, фактически, получила социальное одобрение, и ни участники, ни власти на практике не осуждают ее. Тем не менее, официально она не является и разрешенной. Произошла ее своеобразная "неформальная институционализация": она широко практикуется, имеет социальное одобрение, однако официально не является признанной.

Дестабилизирующее влияние теневой экономики состоит в том, что она привела к неформальной институционализации не только операции обналичивания, но и множества других также не безобидных экономических феноменов. Например - насилия при разрешении конфликтов между предпринимателями, "прихватизации" бывшей государственной собственности и многих других. В результате возникло обширное поле "размытых" социальных норм, когда сломан механизм поощрения за следование социальной норме и наказания за ее нарушение. В рамках этого поля имеет место произвол - хочешь следуй тому или иному правилу, хочешь - не выполняй его. Тогда происходит потеря людьми социальных ориентиров и, как следствие - нарушение социального порядка. Люди в ответ на то или иное действие не могут предугадать, какова будет реакция общества, ожидает ли их наказание без преступ-



ления или же они могут совершить безнаказанное преступление.

**Литература:**

1. Мисанова И.М. // Методы распределения государственных финансово – бюджетных средств. / мир и политика-2012.
2. Придачук М.П. Методы экономического анализа затрат на получение бюджетных услуг // Финансы- 2011. №5.



**Социолингвистический аспект формирования афро-американского социально-этнического диалекта**

*Александрова Татьяна Анатольевна  
доцент кафедры английского и испанского языков,  
кандидат филологических наук  
ФГБОУ ВПО «Саратовская государственная юридическая  
академия», Саратов*

*Секция: Иностранные языки*

Актуальной социолингвистической проблемой в наше время стало исследование регулярных корреляций между языком и экстралингвистической реальностью. Поскольку социальная природа языка логически вытекает из тезиса о социальности самого человека, то социальность языка – это диалектическое единство языка и культуры, языка и общества.

Сторонники социального подхода полагают, что процессы формирования тех или иных языковых разновидностей, а также происходящих в них языковых изменений, полностью зависят от исторических, социологических или психологических факторов. По их мнению, отсутствие внешних импульсов к усложнению функциональных свойств языка не только приводит к нарушению баланса между потенциальными возможностями внутрискруктурных и внешнесистемных вариаций, но вызывает регрессивное уменьшение и тех и других, что, в конечном счете, может свести язык до положения диалекта либо вовсе лишить его функциональной нагрузки (т.е. упразднить его). В связи с этим, как отмечает Г.В. Степанов, в регулировании процесса создания вариантов, в закреплении или упразднении вариантных форм, в использовании или неиспользовании их в коммуникативных целях главную и решающую роль играет фактор социальный [1, с. 3-5]. Поскольку афро-американский социально-этнический диалект (далее ААСЭД), по мнению большинства его исследователей, является преимущественно продуктом разного рода языковых контактов то «именно социолингвистическая история носителей языка, а не его структура, является главной определяющей чертой лингвистических последствий языкового контакта» [2, с. 35]. В отличие от них, сторонники так называемого «асоциального» подхода придерживаются концепции, согласно которой языковые изменения происходят под воздействием универсальных законов, а также внутренне обусловленного закономерного развития языковой структуры независимо от экстралингвистических факторов. Так Д. Шпербер отмечал, что язык должен изучаться сначала в себе, прежде чем мы обратимся к рассмотрению его связей с другими сферами исторического, социологического или психологического характера [3, с. 48].

До настоящего времени среди исследователей нет единства мнений по поводу статуса афро-американского английского. В одних источниках он рассматривается как самостоятельный полноправный язык, адекватно обеспечивающий все коммуни-

кативные потребности афро-американского населения; в других он ассоциируется с жаргоном и сленгом. Неопределенность статуса ААСЭД нашла свое отражение в неустойчивости его именованья. В лингвистических исследованиях 60-70-х годов прошлого века, в целом ряде теоретических и лексикографических источников встречаются такие обозначения, как, например: Black English Vernacular (Crystal D., Labov W.), Black Talk/ United States Ebonics (USEB) (Smitherman G.), Afro-American Slang (Major C.), Negro English (Harrison J., Bailey B.), Black Street Speech (Baugh J.), Spoken Soul (Rickford J. and Rickford R.), African American Vernacular English (AAVE) (Fillmore Ch.), Ebonics (Perry T., Delpit L.), а также Black Idiom, Merican, Negro dialect, Negro Speech, Ghetto Speech, Street Talk, Black/African American Lingo.

Отечественные исследователи также используют разные термины при описании характерных черт и специфических особенностей данного языкового образования: «социально-этнический диалект/социально-коммуникативная система» (А.Д. Швейцер, С.Ю. Максимова), «негритянский американский английский» (Л.Я. Шлихт, Г.С. Щур, Н.В. Сваволя), «язык афроамериканцев» (Т.Л. Караваева), «черный английский США» (Р.Г. Зятковская), «эбоникс» (М.Г. Кочетова), Black English (В.В. Жапов), афро-американский английский (Е.В. Шустрова). Как отмечает по этому поводу В.В. Жапов, лингвисты не могут прийти к согласию, как этот феномен относится к литературному английскому. Одни считают, что это отдельный язык. Другие называют его диалектом – но диалект понятие областное, а не национальное. Назвать его сленгом также неправомерно, поскольку в его системе имеется собственный сленг (*jive*) – а есть и стандартная форма языка, на которой говорят в негритянской церкви. В связи с этим, ученые зачастую осторожно называют *Black English* афро-американским вариантом английского языка, по-английски *variety* - слово подходящее, поскольку политкорректное. Само же явление гораздо глубже, потому что в нем присутствует множество социальных, этнических, культурных, политических веяний и проблем, в которых присутствует извечный вопрос расовых отношений [4].

Подчеркивая необходимость социолингвистической направленности в исследованиях языка, Дж. Смитерман указывает на то, что поскольку он играет доминирующую роль в формировании идеологии, сознания, поведения и социальных отношений, то современная политическая и социальная теория должна обратить внимание на роль языка в социальных изменениях [5, с. 66]. Автор отмечает, что *Black English* – это продукт системы подневольного труда и африканской работорговли. Он возник в результате двух групп факторов: (1) необходимости *lingua franca* в американском сообществе рабов, где существовала практика рабовладельцев перемешивать африканские этнические группы, говорящие на разных языках, чтобы воспрепятствовать общению и побегу; (2) необходимости лингвистического кода, понятного рабам, но непонятного их хозяевам. С формальной точки зрения *Black English* отражает комбинацию британско-американского английского и глубинными западно-африканскими структурами [5, с. 80].

Автор также указывает, что он связан и с другими афро-европейскими языковыми смесями – пиджинами и креольскими языками, сформировавшимися в про-





цессе работоторговли. Развитие Black English отражает вынужденный опыт афроамериканцев и их продолжающиеся поиски свободы и грамотности. Например, борьба негров за грамотность привела черный английский, начиная с XVII века к декреолизации, то есть негры деафриканизировали языковые структуры черного английского языка и двигались в направлении к белому английскому. Однако сохраняющийся в США расизм (проявляющийся *de facto* в расовой сегрегации, экономической и других формах дискриминации) создал потребность в негритянской солидарности, результатом чего стало поддержание достаточного своеобразия глубоких структур черного английского, что делает часть его непонятной для говорящих на *White English*, то есть декреолизация остается незавершенной. Таким образом, *Black English* и *White English* являются одним и тем же и в то же время разными языками [5, с. 81].

Перечень данных факторов возникновения ААСЭД, изложенных Дж. Смитерман, сводится к базовым положениям основных гипотез его происхождения, а именно, диалектологической, креолистской и социолингвистической.

Наибольшее внимание привлекла к себе теория креольского происхождения ААСЭД, выдвинутая в 60-70-е годы (Bailey B., Stewart W., Dillard J.L.). По мнению сторонников этой теории, нынешний диалект возник на основе «релексификации» (т.е. замены лексического наполнения грамматических моделей без изменения последних) так называемого общего креольского языка плантаций, распространенного в ранний период колонизации Америки по всей территории Юга. Главным показателем креольского происхождения ААСЭД является наличие в его структуре так называемых «креольских универсалий», обусловленных классической для многих креольских языков схемой формирования (пиджинизация – креолизация – декреолизация). Бытование в нем превербальных показателей, аспектуальности, опущение предикативной связки, наличие двойного (множественного) отрицания и т.д. свидетельствует о том, что, несмотря на процесс декреолизации, ААСЭД сохранил значительное структурное сходство с ранними этапами своего существования [6].

Другая точка зрения была основана на том, что ААСЭД был создан непосредственно на основе английских диалектов, минуя стадию пиджинизации и креолизации (диалектологический подход) (Schneider E., Montgomery M.). В основе взглядов диалектологов лежит, по мнению А.Д. Швейцера, концепция Г. Курата, стремившегося объяснить чуть ли не все особенности американского варианта английского языка диалектными особенностями речи английских поселенцев колониального периода [7]. Некоторые американские диалектологи прямо указывают на то, что ААСЭД целиком состоит из общих южных речевых моделей и структур, нетипичных для северной части США, и что по своим основным и определяющим признакам ААСЭД примыкает к группе южных диалектов. Так, М. Монтгомери и Г. Бейли считают, что речь белых и черных южан отличаются друг от друга лишь некоторыми «правилами низшего уровня» (*low-level rules*), которые находят заметное отражение в поверхностной структуре [8, с. 16].



Как отмечает по этому поводу, С.Ю. Максимова, с точки зрения морфологии и синтаксиса специфика функционирования грамматики ААСЭД и южных диалектов США обнаруживает как сходства, так и различия. Наличие структурного сходства этих диалектов объясняется их территориальной общностью на первоначальном этапе развития ААСЭД. Однако последующая локально-территориальная, административная, социально-экономическая разобщенность указанных диалектов способствовала углублению их структурных различий, которые на современном этапе имеют как количественные характеристики (имеется в виду частота употреблений сходных морфолого-синтаксических единиц), так и качественные (подразумевается сходство морфолого-синтаксических единиц по форме, но не по значению) [6].

По мнению сторонников социолингвистической теории, ААСЭД как самостоятельно функционирующее языковое образование возник и сформировался под воздействием ряда социальных факторов и, в первую очередь, в результате изоляции афро-американского населения и его урбанизации в «этнических гетто» и черных кварталов больших городов [9, с. 17]. Иными словами, в крупных городах афро-американская община сосредоточена, как правило, в «этнических кварталах» (таких, как Гарлем в Нью-Йорке, Уоттс в Лос-Анджелесе, Саутсайд в Чикаго, Брюстер в Детройте и др.). С другой стороны, большинство крупных американских городов 60-х гг. (Сан-Диего, Калифорния; Феникс, Аризона и Сан-Диего, Техас) в течение двух последующих десятилетий не стали «преимущественно черными». Более того, в настоящее время тенденция к росту афро-американского населения, живущих в пригородах крупных городов, опережает аналогичную тенденцию среди белых.

Таким образом, лингвисты сходятся во мнении, что, несмотря на определенную противоречивость во взглядах на источники формирования ААСЭД, наиболее достоверными гипотезами его происхождения являются диалектологическая, креолистская и социолингвистическая. Среди исследователей морфолого-синтаксических особенностей данного языкового образования существует подразделение главным образом на сторонников либо креолистской, либо диалектологической гипотезы, поскольку многие его грамматические структуры и стилистические особенности остаются неизменными с течением времени.

Что касается его лексического состава, определенная часть которого берет свое начало со времен работорговли на американском континенте, необходимо отметить, что его основной массив сформировался под влиянием главным образом социальных факторов, к числу которых относится этническая изоляция афро-американского населения и его урбанизация в так называемых «этнических гетто» и черных кварталах больших городов. В свою очередь урбанизация создала предпосылки для возникновения афро-американской городской субкультуры, элементы которой получили свое лексическое выражение.

### **Литература:**

1. Степанов, Г.В. К проблеме языкового варьирования. – М.: Наука, 1979. – 328 с.





2. Thomason, S., Kaufman, T. Language Contact, Creolization and Genetic Linguistics. – Berkeley, 1988.
3. Sperber, D. Claude Levy-Strauss / D. Sperber // Structuralism and Science: from Levy- Strauss to Derrida. – Oxford: Oxford University Press, 1979. – P. 19-51.
4. Жапов В.В. Лексико-семантический состав и особенности функционирования Black English на современном этапе: автореф. дис. ...канд. филол. наук.- Московский гос. ун-т. – М., 2002. – 22 с.
5. Smitherman, G. A New Way of Talkin': Language, Social Change and Political Theory / Geneva Smitherman // Exploitation and Exclusion: Race and Class in Contemporary US Society. - London, Melbourne, Munich, N.Y.: Hans Zell Publishers, 1991. - P. 66-83.
6. Максимова, С. Ю. Морфолого-синтаксическая специфика афро-американского социально-этнического диалекта: автореф. дис. ... канд. филол. наук . - Саратовская гос. академия права. – Саратов, 2004. – 22 с.
7. Швейцер, А.Д. Социальная дифференциация английского языка в США . – М.: Наука, 1983. – 218 с.



### **Правовые основы свободы совести**

*Алигаджиева Нурият Магомедовна,  
Ст. преподаватель*

*Идрисова Аида Джупалаевна,  
Ст. преподаватель,  
Дагестанский Государственный университет,  
г. Избербаш*

*Секция: Юриспруденция*

#### **Свобода совести как правовая категория.**

В теории права существует понимание свободы совести в объективном и субъективном смысле. Свободу совести в объективном смысле можно охарактеризовать как систему юридических норм, составляющих законодательство о свободе совести в конкретной стране. Свобода совести в субъективном смысле есть конкретные возможности, права, притязания, возникающие на основе и в пределах законодательства о свободе совести, то есть это конкретные правомочия субъектов, вытекающие из указанных актов, принадлежащие им от рождения и зависящие в известных пределах от их воли и сознания, особенно в процессе использования. Субъективное право на свободу совести - гарантированная законом мера возможного (дозволенного, разрешенного) поведения гражданина в рамках указанной системы (человек - религия - религиозное объединение - государство), очерчивающая юридические рамки индивидуальной свободы личности.

При характеристике отношения человека к религии кроме понятия «свобода совести» употребляется термин «свобода вероисповедания», а в нормах международного права, в частности, - «свобода религии». Свобода вероисповедания равнозначна свободе религии, религиозной свободе, то есть эти термины тождественны. Свобода вероисповедания (религии) предполагает не только свободную деятельность религиозных объединений различных конфессий, действующих в соответствии с законом, но и индивидуальное право каждого свободно выбирать любую религию, принадлежать к любой конфессии, выбирать, иметь, менять, распространять и выражать любые религиозные взгляды, участвовать в религиозных богослужениях и обрядах, а также не исповедовать никакой религии. Как справедливо указывают М. В. Баглай и В. А. Туманов: «В субъективном смысле, т. е. как право человека, понятия свободы вероисповедания и свободы религии равнозначны, но последнее означает также право на существование всех религий и возможность каждой из них беспрепятственно проповедовать свое вероучение. Однако очень часто все указанные термины (включая «свободу совести». - А. П.) употребляются как идентичные».[1]

Таким образом, в целях унификации терминологии и приведения отечественного законодательства в соответствии с требованиями международного права, было



бы возможным использовать в Конституции РФ и отечественном законодательстве термин «свобода религии».

Можно констатировать, что свобода совести соотносится со свободой вероисповедания (свободой религии) как родовое и видовое понятия, как общее и частное. Иными словами, свобода совести и вероисповедания означает с одной стороны право верить, а с другой - право не верить. Свобода вероисповедания есть лишь элемент свободы совести, поскольку к свободе вероисповедания относится свобода выбора религии и свободы отправления религиозных обрядов.

Исповедовать веру - означает открыто признавать ее, следовать ей, т.е. жить согласно ее канонам и догмам, вести личную, семейную и общественную жизнь в соответствии со своим религиозным мировоззрением. Религия есть частное дело каждого человека, дело его личного внутреннего чувства и разума. Свобода совести и вероисповедания предполагает, что никакая власть - ни государство, ни духовенство той или иной религии - не вправе вмешиваться в религиозную жизнь человека.

Один из первых теоретиков свободы совести английский философ Дж. Локк в «Послании о веротерпимости» писал, что свобода совести есть естественное право каждого человека и никого не должно принуждать в вопросах религии законом или силою. Религиозную веру он считал делом совести каждого человека. Таким образом, сущность свободы вероисповедания (религии) заключается в возможности открыто следовать выбранной религии, жить согласно своим религиозным убеждениям.[2]

По времени возникновения право на свободу совести и вероисповедания относится к первому поколению прав человека, сформировавшихся в процессе осуществления буржуазных революций и реализующих так называемую «негативную свободу». По своему содержанию это право относится к личным правам и свободам, поскольку оно во многом заключается в гарантированной возможности человека независимо думать и действовать в соответствии со своими внутренними убеждениями (включая возможность исповедовать любую религию, выражать свои мысли, идеи и суждения и распространять их любыми законными способами) при обязанности уважать права и свободы других лиц, законы государства, требования морали и общественного духовного порядка.

### **Международно - правовая основа свободы совести**

Наиболее общеизвестными международно-правовыми актами универсального и регионального характера, определяющими гарантии прав и свобод человека, является Всеобщая декларация прав человека (1948 г.), Международный пакт о гражданских и политических правах (1966 г.), Конвенция о защите прав человека и основных свобод (1950 г.), Конвенция Содружества Независимых Государств о правах и основных свободах человека (1995 г.). Все названные документы похожим образом провозглашают право каждого на свободу совести и религии. Однако имеются и некоторые отличия. Например, Международный пакт 1966 года не содержит положения о том, что можно менять религию, что связано с реакцией некоторых стран, прежде всего мусульманских, при подготовке и подписании Пакта.



Одним из первых шагов Совета Европы стало принятие в 1950 году Европейской Конвенции о защите прав человека и основных свобод. В полном соответствии с провозглашенными принципами Конвенция уже была реально действующим правовым документом, и, кроме того, определяла уникальный действенный механизм обеспечения провозглашенных прав и свобод - Европейскую комиссию по правам человека (действовала с 1955г. до 1999г.), а затем Европейский суд по правам человека.

Защите свободы совести посвящена статья 9 Конвенции. Ее первая часть дословно повторяет положения статьи 18 Всеобщей декларации прав человека, но уже как обязательную для исполнения норму.

Во второй же ее части устанавливается, что свобода исповедовать свою религию или убеждения подлежит лишь таким ограничениям, которые, во-первых, установлены законом и, во-вторых, необходимы в демократическом обществе в интересах общественного спокойствия, охраны общественного порядка, здоровья и нравственности, или для защиты прав и свобод других лиц.[3] Таким образом, перечень защищаемых интересов, которые могут послужить основанием для ограничения свободы совести, является закрытым - в силу своей формулировки он не может быть произвольно расширен.

Как можно заметить, в Конвенции заложены два основных направления европейского регулирования, связанного со свободой совести. Первое направление заключается в следующем: Защита свободы совести как права любого человека свободно исповедовать любую религию, которое включает в себя такие аспекты, как свободное изменение своих религиозных или иных убеждений; гарантии свободы исповедовать религию, как-то, свобода исповедовать свои убеждения публично или частным порядком, единолично или сообща с другими, через обычные для этого формы - богослужение, учение и отправление обрядов.

Вторым основным направлением регулирования является обеспечение толерантности и общественного согласия с тем, чтобы реализация свободы совести одними людьми не ущемляла прав и свобод других людей. Именно для этого в Конвенции заложены нормы о возможном ограничении свободы совести.

### **Конституционные основы свободы совести**

Наряду с международно-правовыми нормами особую роль в правовом институте свободы совести и вероисповедания играют конституционные нормы, поскольку они обладают наивысшей юридической силой и в них определены концептуальные черты всего названного института.

Основополагающей конституционной нормой, закрепляющей свободу совести и вероисповедания в Российской Федерации и определяющей содержание данной свободы как конституционного института, как уже отмечалось, является статья 28 Конституции Российской Федерации. В соответствии с этой статьей государством признается право каждого свободно действовать в соответствии со своими убеждениями, быть членом уже существующих религиозных и иных объединений, образуемых по мировоззренческому признаку и основывать новые, беспрепятственно осу-



шествовать культовые обряды, распространять религиозные и иные убеждения и действовать в соответствии с ними.[4]

Ст. 28 Конституции Российской Федерации гарантирует свободу совести и вероисповедания каждому. Следовательно, иностранные граждане и лица без гражданства, законно находящиеся на территории Российской Федерации, пользуются правом на свободу совести и свободу вероисповедания наравне с гражданами Российской Федерации и несут установленную федеральными законами ответственность за нарушение законодательства в данной сфере. Важно отметить, что все предшествующие конституции страны говорили о свободе совести исключительно для граждан СССР (Российской Федерации).

В контексте рассматриваемого вопроса также необходимо отметить, что закрепленное в предыдущих конституциях право на атеистическую пропаганду и атеистические убеждения заменено на более нейтральное «иные убеждения». Представляется, что данный термин не подлежит расширительному толкованию и не может быть связан, скажем, с политическими, научными и прочими убеждениями, а должен находиться в рамках непосредственного содержания ст. 28 Конституции Российской Федерации, определяющей свободу человека и гражданина в духовной жизни. Поэтому под «иными убеждениями» следует понимать убеждения, связанные с категориями, имеющими отношение к совести, но отличающиеся от религиозных, например, свободомыслие, пацифизм, атеизм и т.д. И хотя Конституция Российской Федерации прямо не предусматривает возможности иметь атеистические убеждения, осуществлять атеистическую пропаганду или иную атеистическую деятельность, создавать атеистические общественные объединения и т.д., но и не запрещает этого. Кроме того, установленная в ст. 28 возможность действовать в процессе реализации свободы совести в соответствии со своими убеждениями (как религиозными, так и иными) позволяет сделать вывод, что свобода атеизма, атеистическая деятельность и атеистическая пропаганда могут иметь место при условии соблюдения законодательства Российской Федерации и не нарушения прав и свобод других лиц.

К данному правовому институту также необходимо относить нормы, содержащиеся в ряде других статей Конституции Российской Федерации и гарантирующие свободу совести и вероисповедания. Это нормы, закрепляющие: принцип идеологического многообразия (ст. 13), светский характер государства и запрет на установление государственной или обязательной религии (ч.1 ст. 14), отделение религиозных объединений от государства и их равенство перед законом (ч. 2 ст. 14), равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от отношения к религии и убеждений, а также запрещение любых форм ограничения прав граждан по признаку религиозной принадлежности (ст. 19), недопущение пропаганды или агитации возбуждающих религиозную ненависть и вражду и запрет на пропаганду религиозного превосходства (ст. 29), право гражданина в случае, если его убеждениям или вероисповеданию противоречит несение военной службы на замену ее альтернативной гражданской службой (ч. 3 ст. 59).

Свобода совести и вероисповедания гарантируется и иными нормами Консти-



туции Российской Федерации. Так, в частности, ч. 2 ст. 17 определяет, что основные права и свободы человека неотчуждаемы и принадлежат каждому от рождения; относится это и к религиозным свободам и правам. Согласно ст. 18, права и свободы человека и гражданина являются непосредственно действующими, они определяют смысл, содержание и применение законов, деятельности законодательной и исполнительной власти, местного самоуправления и обеспечиваются правосудием.[5] Данное принципиальное положение означает, что все нормы права и действия властей должны учитывать в числе других и интересы конфессий и верующих. Право на свободу и личную неприкосновенность, определенное ст. 22 Конституции включает и невозможность задержания лиц по принципу исповедания определенной религии, если при этом не нарушаются законы государства.

Таким образом, в Российской Федерации сегодня созданы необходимые конституционно-правовые предпосылки осуществления каждой личностью права на свободу совести и вероисповедания, а также деятельности религиозных групп и организаций. Разумеется, проблемы создания правовых гарантий для полного выражения каждым человеком собственного мировоззрения как фактора личной духовной свободы существуют, и их разрешение есть важнейшая задача государства и общества на ближайшие годы.

#### **Литература:**

- 1.Баглай М.В., Туманов В.А. Малая энциклопедия конституционного права. М., 2009. – с. 206
- 2.Пчелинцев А.В. Свобода совести и вероисповедания как правовой институт/ Религия, политика и права человека: Материалы конференции. М, 2002. – с. 116
- 3.Международные акты о правах человека: Сборник документов / Сост. д.ю.н., проф. В.А. Карташкин, д.ю.н., проф. Е.А. Лукашева. 2-е изд., доп. М., 2010.
- 4.Конституция Российской Федерации (РФ) от 12.12.1993. Консультант плюс.





### Природные и экономические условия Красноярского края, определяющие тенденции развития производства зерна

*Арзуманян Мисак Спартакович  
Ассистент кафедры  
Федеральное государственное бюджетное  
образовательное учреждение высшего  
профессионального образования  
Красноярский государственный аграрный университет,  
Красноярск*

*Секция: Экономика*

Красноярский край, являясь вторым по площади субъектом Российской Федерации, занимает центральное положение в азиатской части Российской Федерации: с востока на запад проходят границы с республикой Якутия, Иркутской областью, республиками Тува и Хакасия, Кемеровской, Томской и Тюменской областями, имеет общую площадь, равную 2339,7 км<sup>2</sup> (13,8 % или 1/7 всей территории России) и, вследствие вытянутости на огромное расстояние с севера на юг (почти 3000 км), а также с запада на восток (от 650 до 1460 км), – обладает чрезвычайно сложным и разнообразным климатом (Рис. 1).



Рис. 1. Красноярский край на карте России





Не смотря на то, что Красноярский край расположен в зоне рискованного земледелия, агропромышленный комплекс края является крупным и важным сектором экономики Красноярского края и занимает одно из ведущих мест в Сибирском Федеральном округе. Специализация сельскохозяйственного производства в растениеводстве обуславливается, прежде всего, двумя тесно взаимосвязанными факторами – производственным направлением хозяйств и природными условиями.

В крае сильно различаются между собой природные зоны. Эта особенность края характерна и для страны в целом, которая обладает ощутимыми внутрирегиональными различиями в агроклиматических условиях сельскохозяйственного производства [2, С. 77]. Поэтому в каждом из регионов формируется свой комплекс агротехнических мероприятий, направленный на получение экономического эффекта и максимальных урожаев. Существенные различия имеются и внутри зон, природных округов и даже хозяйств и отделений.

Красноярский край по природно-экономическим условиям делится на 5 зон: Пригородная (Центральная), Ачинская лесостепная, Канская лесостепная, Южная лесостепная, Северная подтаёжная. Почвенный покров Красноярского края очень разнообразен. По механическому составу почвы края преимущественно тяжёлые. Здесь отчётливо выражены широтные и вертикальные пояса и зоны.

Земледелие развито в южной части края, южнее широты г. Енисейска – р. Ангара. Земледельческая территория края имеет весьма сложный рельеф, геологическое строение, большое разнообразие материнских пород, климата, растительного и почвенного покрова. Имеются впадины и котловины, где и развито в основном сельскохозяйственное производство.

Растительный покров края представлен пятью зонами: тундра, лесотундра, тайга, лесостепь и степь. Большая часть края занята зоной тайги. На западе по р. Чулым расположена Ачинская лесостепь, в центре по Енисею – Красноярская островная лесостепь, на востоке – Канско-Тасеевская лесостепь, на юге – Минусинская и Притубинская степь.

Климат – один важнейших факторов, характеризующих природные условия региона. Большое значение в формировании климата имеет приход тепла от солнца в виде прямой и рассеянной радиации. На территории Красноярского края суммарная радиация уменьшается с юга на север, но уменьшение тепла к северу идёт медленно.

Помимо солнечной энергии в формировании климата огромное значение имеют особенности атмосферной циркуляции. На территории края наблюдается меридиональная и широтная циркуляция. При меридиональной циркуляции тепло поступает с юга, а холод – с севера. Широтная циркуляция на территорию края приносит с запада влагу, а с востока – засухи.

Над территорией Красноярского края зимой устанавливается область высокого давления воздуха, летом – пониженного давления, а весной и осенью происходит перестройка поля давления.

Климатические показатели, характеризующие природные условия Краснояр-



ского края делятся на две группы:

- связанные с теплообеспеченностью сельскохозяйственных культур (продолжительность безморозного периода (выше  $0^{\circ}$ ), длительность устойчивого периода со среднесуточными температурами  $5, 10, 15^{\circ}$ , сумма положительных среднесуточных температур выше  $10^{\circ}$ , абсолютные максимумы и минимумы температур самого холодного и тёплого месяцев в году);

- связанные с влагообеспеченностью сельскохозяйственных культур (суммарное количество осадков в мм за год и за период с температурами выше  $10^{\circ}$ ).

Сельскохозяйственные угодья в общей структуре земельных ресурсов Красноярского края составляют 12,3 %. При этом высокая доля сельскохозяйственных угодий среди земель края характерна для таких макрорайонов, как Центральный (66,9 %), Западный (66,2 %), Южный (64,2 %) и Восточный (56,6 %).

По краю доля пашни в структуре сельскохозяйственных угодий составляет 60,1 %. Наименьшее значение этого показателя отмечено в Северном макрорайоне (43,2 %), а наибольшее – в Восточном (66,8 %).

На территории Красноярского края устойчивые морозы начинаются во второй половине октября. Средняя месячная температура самого холодного месяца (января) – колеблется в пределах от  $-17$  до  $-23^{\circ}$ . Средний из абсолютных минимумов за год здесь составляет  $-39^{\circ}$ . Устойчивое промерзание почвы начинается в начале ноября. Наибольшей глубины промерзание достигает к концу апреля и составляет в среднем 120-200 см. Многочисленными исследованиями установлено, что перезимовка озимых зерновых культур нормально протекает при температуре почвы на глубине узла кущения в пределах до  $-15^{\circ}$ . На территории края озимые способны выносить понижения температуры до  $-20^{\circ}$ .

Продолжительность вегетационного периода (с температурой выше  $5^{\circ}$ ) севернее широты  $75^{\circ}$  равна 0. Устойчивый переход температуры воздуха через  $5^{\circ}$  весной наблюдается в конце мая-начале июня на севере, в первой декаде мая – у Енисейска и Богучан, в конце апреля – у Красноярска и Минусинка.

Рассмотрим природные условия Красноярского края в разрезе сельскохозяйственных (природно-экономических) зон и вновь образованных макрорайонов (табл. 1 и 2).



Таблица 1. Природные условия Красноярского края

Сельскохозяйственная (природно-экономическая) зона*	Состав и структура	Почвенный покров	Теплообеспеченность	Влагообеспеченность
Пригородная (Центральная)	6 муниципальных районов: Балахтинский, Березовский, Большемуртинский, Емельяновский, Манский, Сухобузимский 4 города: Красноярск, Дивногорск, Железнодорожный, Сосновоборск	Выщелоченные и обыкновенные чернозёмы, серые лесные почвы	Средняя сумма температур за период с температурой выше 0° равна 2200 Средняя сумма температур за период с температурой выше 5° равна 1900 Длительность периода с температурой выше 10° равна 100-110 дней	300-350 мм осадков
Ачинская лесостепная	10 муниципальных районов: Ачинский, Бирилюсский, Боготольский, Большеулуйский, Козульский, Назаровский, Новоселовский, Тухтетский, Ужурский, Шарыповский 4 города: Ачинск, Боготол, Назарово, Шарыпово	Серые лесные, чернозёмно-луговые почвы, оподзоленные чернозёмы	Средняя сумма температур за период с температурой выше 0° равна 2000 Средняя сумма температур за период с температурой выше 5° равна 1800 Длительность периода с температурой выше 10° равна 100-110 дней	350-450 мм осадков



<p>Канская лесостепная</p>	<p>11 муниципальных районов: Абанский, Дзержинский, Иланский, Ирбейский, Канский, Нижеингашский, Партизанский, Рыбинский, Саянский, Тасеевский, Уярский 3 города: Канск, Зеленогорск, Бородино</p>	<p>Серые лесные почвы, обыкновенные и выщелоченные чернозёмы</p>	<p>Средняя сумма температур за период с температурой выше 0° равна 1800 Средняя сумма температур за период с температурой выше 5° равна 1600 Длительность периода с температурой выше 10° равна 100-110 дней</p>	<p>300-350 мм осадков</p>
<p>Южная лесостепная</p>	<p>7 муниципальных районов: Минусинский, Курагинский, Шушенский, Ермаковский, Краснотуранский, Идринский, Каратузский; 1 город: Минусинск</p>	<p>Дерново-глеевые, серые лесные, южные обыкновенные чернозёмы и каштановые почвы</p>	<p>Средняя сумма температур за период с температурой выше 0° равна 2400 Средняя сумма температур за период с температурой выше 5° равна 2000 Длительность периода с температурой выше 10° равна 110-120 дней</p>	<p>250-350 мм осадков</p>



Северная подтаёжная	4 муниципальных района: Енисейский, Казачинский, Пировский, Северо-Енисейский, 2 города: Енисейск, Лесосибирск	Дерново-подзолистые, серые лесные и подзолисто-болотные почвы	Средняя сумма температур за период с температурой выше 0° равна 2000 Средняя сумма температур за период с температурой выше 5° равна 1800 Длительность периода с температурой выше 10° равна 80-90 дней	350-1000 мм осадков
Итого: 5	38 муниципальных районов 14 городов	Многообразие почв	Устойчивая – в южных и центральных областях; недостаточная – в северных	От 250 до 1000 мм осадков

\* Источник: «Хозяйственно-отраслевая специализация растениеводства и животноводства Красноярского края»

Макрорайон*	Состав и структура	Почвенный покров	Теплообеспеченность	Влагообеспеченность
Северный широтный пояс				
Северный	3 муниципальных района: Таймырский (Долгано-Ненецкий), Эвенкийский, Туруханский; 1 город: Норильск	Горно-тундровые, полигональные и скрыто-глеевые примитивные почвы	Средняя сумма температур за период с температурой выше 0° равна 35-40 дней Средняя сумма температур за период с температурой выше 5° равна 10-15 дней Число дней со снежным покровом – не менее 250	200-450 мм осадков



Приангарский	7 муниципальных района: Кежемский, Богучанский, Казачинский, Пировский Енисейский, Мотыгинский, Северо-Енисейский; 2 города: Енисейск, Лесосибирск	Дерново-подзолистые, серые лесные и подзолисто-болотные, торфяно-глеевые почвы	Средняя сумма температур за период с температурой выше 0° равна 1800 Средняя сумма температур за период с температурой выше 5° равна 1600 Длительность периода с температурой выше 10° равна 60-70 дней	350-550 мм осадков
Южный широтный пояс				
Южный	7 муниципальных района: Минусинский, Курагинский, Шушенский, Ермаковский Краснотуранский, Идринский, Каратузский; 1 город: Минусинск	Дерново-глеевые, серые лесные, южные обыкновенные чернозёмы и каштановые почвы	Средняя сумма температур за период с температурой выше 0° равна 2400 Средняя сумма температур за период с температурой выше 5° равна 2000 Длительность периода с температурой выше 10° равна 110-120 дней	250-350 мм осадков
Западный	11 муниципальных района: Ачинский, Балахтинский, Боготольский, Большеулуйский, Козульский, Новоселовский, Назаровский, Бирлюсский, Тюхтетский, Шарыповский, Ужурский; 4 города: Ачинск, Боготол, Назарово, Шарыпово	Серые лесные, чернозёмно-луговые почвы, оподзоленные чернозёмы	Средняя сумма температур за период с температурой выше 0° равна 2000 Средняя сумма температур за период с температурой выше 5° равна 1800 Длительность периода с температурой выше 10° равна 100-110 дней	350-450 мм осадков





Центральный	5 муниципальных районов: Емельяновский, Березовский, Сухобузимский, Манский Большесуртинский; 5 городов: Красноярск, Дивногорск, Сосноборск, ЗАТО г. Железногорск и п. Кедровый	Выщелоченные и обыкновенные чернозёмы, серые лесные почвы	Средняя сумма температур за период с температурой выше 0° равна 2200 Средняя сумма температур за период с температурой выше 5° равна 1900 Длительность периода с температурой выше 10° равна 100-110 дней	300-350 мм осадков
Восточный	11 муниципальных районов: Абанский, Дзержинский, Иланский, Ирбейский, Канский, Нижнеингашский, Партизанский, Рыбинский, Саянский, Тасеевский, Уярский; 3 города: Бородино, Канск, Зеленогорск	Серые лесные почвы, обыкновенные и выщелоченные чернозёмы	Средняя сумма температур за период с температурой выше 0° равна 1800 Средняя сумма температур за период с температурой выше 5° равна 1600 Длительность периода с температурой выше 10° равна 100-110 дней	300-350 мм осадков
Итого: 6 макро-районов	44 муниципальных районов; 16 городов	Многообразие почв	Устойчивая – в южных и центральных областях; недостаточная – в северных	От 200 до 550 мм осадков

\* Согласно Стратегии социально-экономического развития Красноярского края на период до 2020 года

Для роста и развития зерновых культур, также как и для любых других растений, требуются определённые сочетания основных четырёх климатических факторов: тепла, света, влаги и питательных веществ, содержащихся в почве. Избыточное или недостаточное присутствие указанных факторов снижает вероятность нормального развития растений.

Основная черта климата края – его резкая континентальность. Осадки по территории края Красноярского края уменьшаются с запада на восток в связи с ослаблением циклонической деятельности.

Для успешного выращивания зерновых культур необходима обеспеченность



теплом как минимум на 80 % от средней обеспеченности. При таком уровне условия вегетационного периода являются хорошими. Зная потребность культур в тепле за период вегетации и сумму температур выше 10°, можно судить об обеспеченности её теплом.

Основная сельскохозяйственная территория края характеризуется умеренным увлажнением за время вегетации, т. к. гидрографическая сеть здесь хорошо развита. Наименьшее количество осадков на сельскохозяйственной территории края выпадает в мае (10-20 мм); хорошо увлажнены два летних месяца (июль и август), в каждый из которых выпадает от 50 до 80 мм. Такое распределение осадков наиболее хорошо обеспечивает условия развития зерновых культур.

Для зернового хозяйства края и страны наиболее важными характеристиками тепло- и влагообеспеченности посевов являются не средние величины соответствующих агрометеорологических показателей, а вероятности возникновения экстремально низких или высоких значений.

С целью определения степени влияния природных условий на урожайность зерновых культур в Красноярском крае – был проведён корреляционно-регрессионный анализ.

В качестве результативного фактора выступала средняя урожайность зерновых культур в каждом из макрорайонов, где производство зерна является традиционным видом деятельности. Урожайность определялась как отношение валового сбора зерна к посевной площади зерновых:

$$Y_{\text{з.к.}} = \frac{\text{ВП}}{S_{\text{посевов}}}. \quad (1)$$

Независимыми факторами были выбраны: 1) Теплообеспеченность, 2) Влагообеспеченность и 3) Удельный вес чернозёмов в структуре пашни (табл. 3).

Таблица 3. Влияние природных условий Красноярского края на урожайность зерновых культур

Макрорайон*	$Y_{\text{з.к.}}$ ** с 1 га, ц	Теплообеспеченность*** (длительность периода с температурой выше 10°), дней	Влагообеспеченность***, мм осадков	Удельный вес чернозёмов в структуре пашни ****, %
Северный	0	0	325	0
Приангарский	10,2	65	450	7,4
Южный	11,5	115	300	5,1
Западный	27,7	105	400	74,4
Центральный	19,8	105	325	56,4
Восточный	16,5	105	325	50,8



\* Согласно Стратегии социально-экономического развития Красноярского края на период до 2020 года;

\*\* Урожайность зерновых культур;

\*\*\* Источник: Агроклиматический справочник по Красноярскому краю и Тувинской автономной области, Гидрометеиздат, Ленинград, 1961 г. и

Агрохимическая характеристика почв СССР: Средняя Сибирь, Изд-во Наука, Москва, 1971 г.

\*\*\*\* Танделов Ю.П. Плодородие кислых почв земледельческой территории Красноярского края – Красноярск, 2012. – 161 с.

При помощи графического метода была представлена в виде кривой зависимость между независимыми и результативным факторами (Рис. 2, 3, 4).

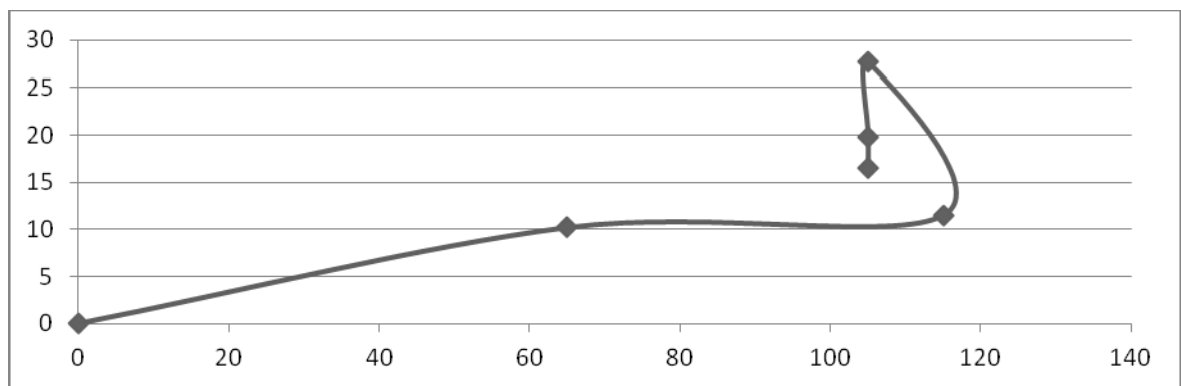


Рис. 2. Зависимость между теплообеспеченностью и урожайностью зерновых культур

Данная кривая, описывающая вышеупомянутую зависимость, по форме – очень близка прямой. Поэтому, будет актуальным при построении регрессии сделать выбор в пользу парной, задаваемой в общем виде следующим образом:

$$y = a + bx \quad (2)$$

При помощи системы нормальных уравнений, получаемой дифференцированием вышеприведённой формулы по каждому из параметров (нахождение частных производных) – выражается зависимость между независимой и результативной переменными. В общем виде такая система для парной регрессии имеет следующий вид [1, С. 393]:



$$\begin{cases} an + b \sum_{i=1}^n x_i = \sum_{i=1}^n y_i \\ a \sum_{i=1}^n x_i + b \sum_{i=1}^n x_i^2 = \sum_{i=1}^n x_i y_i \end{cases} \quad (3)$$

При помощи метода наименьших квадратов (МНК) находятся значения параметров  $a$  и  $b$ . Для определения влияния 1 фактора – теплообеспеченности на урожайность зерновых культур, используем систему с уже известными величинами:

$$\begin{cases} 6a + 495b = 85,7, \\ 495a + 50525b = 8705,5 \end{cases} \quad (4)$$

Учитывая, что матрица, составленная из коэффициентов при переменных, является квадратной (т.е., имеет равное число строк и столбцов) – можем данную систему решить любым из 3 известных способов решения систем линейных алгебраических уравнений: методом Гаусса, методом Крамера или методом обратной матрицы.

В результате осуществления корреляционно-регрессионного анализа была получена следующая модель:

$$\hat{y} = 0,36 + 0,17x, \quad \text{где} \quad (5)$$

$\hat{y}$  – урожайность зерновых культур с 1 га, ц;

$x$  – теплообеспеченность.

Параметр  $a$  не несёт в себе экономического смысла, его значение выступает либо как начальное значение, на основе которого формируется результативное значение, либо как корректирующая величина значения независимого фактора. Ввиду положительности параметра  $b$ , делаем вывод, что связь является прямой, т.е. увеличение показателя теплообеспеченности способствует увеличению урожайности зерновых культур; параметр  $b$  интерпретируется следующим образом: при увеличении значения теплообеспеченности на 1 день – урожайность зерновых культур увеличивается на 0,17 ц с 1 га.

Для определения тесноты связи между факторами используется коэффициент корреляции  $r_{xy}$ , рассчитываемый по формуле:



$$r_{xy} = b \frac{\sigma_x}{\sigma_y} = \frac{\overline{xy} - \bar{x}\bar{y}}{\sigma_x \sigma_y}, \quad \text{где} \quad (6)$$

$\sigma_x$  и  $\sigma_y$  – среднеквадратические отклонения независимого и результативного факторов, определяемые по формулам:

$$\sigma_x = \sqrt{D(x)} = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})^2}{n}} \quad \text{и} \quad \sigma_y = \sqrt{D(y)} = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^n (y_i - \bar{y})^2}{n}}; \quad (7, 8)$$

$D(x)$  и  $D(y)$  – дисперсии независимого и результативного факторов;

$\bar{x}$  – среднее значение независимого фактора;

$\bar{y}$  – среднее значение результативного фактора;

$\overline{xy}$  – среднее от произведений независимого и результативного факторов.

Для определения доли дисперсии результативного фактора, объясняемой значениями независимого фактора, используется коэффициент детерминации  $R_{xy}$ , рассчитываемый по формуле:

$$R_{xy} = (r_{xy})^2 \quad (9)$$

Связь является сильной, т. к. коэффициент корреляции в процентном выражении равен 78,9 %, а коэффициент детерминации равен 0,62. Это означает, что изменение урожайности зерновых культур на 62 % объясняется изменением значения теплообеспеченности.

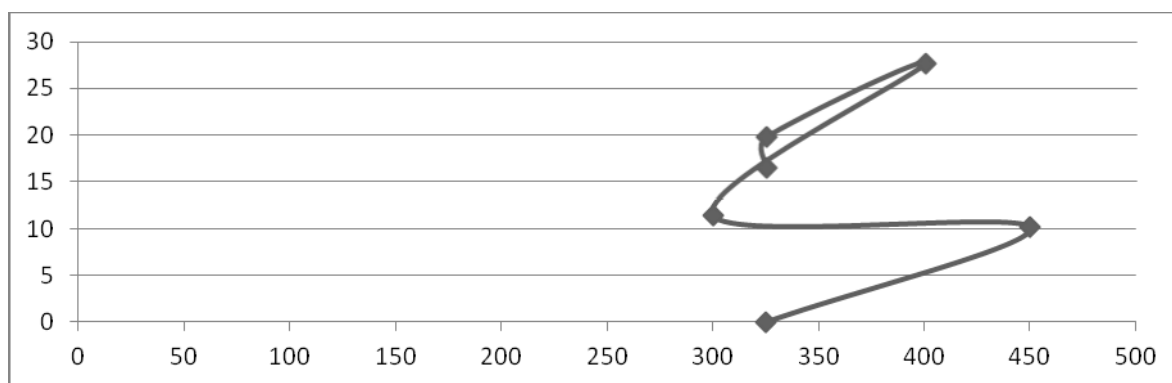


Рис. 3. Зависимость между влагообеспеченностью и урожайность зерновых культур

График имеет зигзагообразную форму, но, учитывая, что имеется возможность подбора прямой, удовлетворяющей МНК – по-прежнему актуальна линейная рег-



рессия.

На этот раз система нормальных уравнений выглядит следующим образом:

$$\begin{cases} 6a + 2125b = 85,7, \\ 2125a + 769375b = 30917,5 \end{cases} \quad (10)$$

В результате осуществления корреляционно-регрессионного анализа была получена следующая модель:

$$\hat{y} = 2,34 + 0,03x, \quad \text{где} \quad (11)$$

$\hat{y}$  – урожайность зерновых культур с 1 га, ц;

$x$  – влагообеспеченность.

Параметр  $b$  – положительный, значит связь прямая, т. е. увеличение показателя влагообеспеченности способствует увеличению урожайности зерновых культур;

параметр  $b$  интерпретируется следующим образом: при увеличении значения теплообеспеченности на 1 день – урожайность зерновых культур увеличивается на 0,03 ц.

Связь является слабой, т. к. коэффициент корреляции в процентном выражении равен 21 %, а коэффициент детерминации равен 0,04. Это означает, что изменения урожайности зерновых культур практически не объясняются изменениями значения влагообеспеченности. Учитывая, что и северные, и центральные, и южные земли края относительно в равной степени обеспечены влагой, данный результат является вполне логическим.

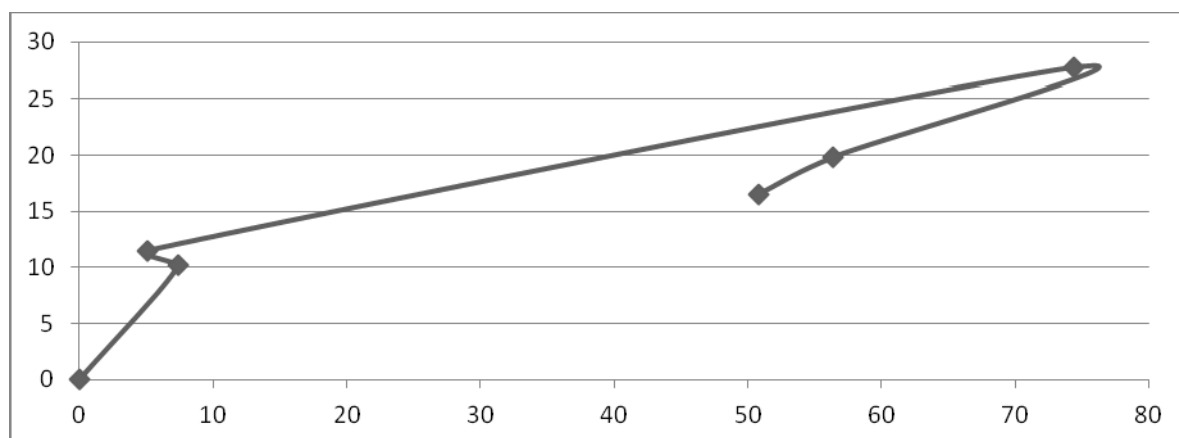


Рис. 4. Зависимость между удельным весом чернозёмов в структуре пашни и урожайностью зерновых культур





Для этой кривой при построении модели, также будет актуально использование парной линейной регрессии.

Система нормальных уравнений выглядит следующим образом:

$$\begin{cases} 6a + 194,1b = 85,7, \\ 194,1a + 11377,73b = 4149,93 \end{cases} \quad (12)$$

В результате осуществления корреляционно-регрессионного анализа была получена следующая модель:

$$\hat{y} = 5,54 + 0,27x, \quad \text{где} \quad (13)$$

$\hat{y}$  – урожайность зерновых культур с 1 га, ц;

$x$  – удельный вес чернозёмов в структуре пашни, %

Параметр  $b$  – положительный, значит связь прямая, т. е. чем выше удельный вес чернозёмов в структуре пашни – тем выше урожайность зерновых культур; параметр  $b$  интерпретируется следующим образом: при увеличении удельного веса чернозёмов в структуре пашни на 1 % – урожайность зерновых культур увеличивается на 0,27 ц.

Связь является близкой к функциональной т. к. коэффициент корреляции в процентном выражении равен 91,6 %, а коэффициент детерминации равен 0,84. Это означает, что изменение урожайности зерновых культур на 84 % объясняется изменением удельного веса чернозёмов в структуре пашни.

Красноярский край – один из крупнейших производителей продовольствия на Востоке России: он занимает 2 место в СФО по производству продукции сельского хозяйства. На долю агропромышленного комплекса (АПК) края, включающего сельское хозяйство и перерабатывающий сектор, приходится 8,9 % валового регионального продукта, удельный вес занятых составляет 5,2 % в общей численности занятых в экономике региона.

Учитывая масштаб территории, своеобразие природно-климатических условий, особенности минерально-сырьевого потенциала, исторически сложившуюся специализацию отдельных территорий, наличие внутрирайонных устойчивых и интенсивных хозяйственных и социальных связей на территории края Стратегия считает целесообразным выделение шести крупных макрорайонов: Центрального, Западного, Восточного, Приангарского, Южного и Северного. При этом мы считаем актуальным сравнить зональную административно-территориальную структуру с



макрорегиональной (Табл. 4).

Таблица 4. Сравнительная характеристика природно-экономических зон и вновь образованных макрорайонов Красноярского края

Сельскохозяйственная (природно-экономическая) зона**, структура		Макрорегион* (эквивалентный соответствующей зоне), структура	Административно-территориальные отличия (изменения), структура
		Южный широтный пояс	
Пригородная (Центральная): 6 муниципальных района; 4 города		Центральный: 5 муниципальных района; 5 городов	Балахтинский район теперь не относится к Центральной с/х зоне, ЗАТО п. Кедровый включён в Центральный макрорайон
Ачинская лесостепная: 10 муниципальных района; 4 города		Западный: 11 муниципальных района; 4 города	Балахтинский район включён в состав Западного макрорайона
Канская лесостепная: 11 муниципальных района; 3 города		Восточный: 11 муниципальных района; 3 города	Изменений нет
Южная лесостепная: 7 муниципальных района; 1 город		Южный: 7 муниципальных района; 1 город	Изменений нет
		Северный широтный пояс	
Северная подтаёжная: 4 муниципальных района; 2 города		Приангарский: 7 муниципальных района; 2 города	Помимо уже имеющих в составе Северной подтаёжной с/х зоны 4 районов, в Приангарский макрорегион включены: Мотыгинский, Кежемский и Богучанский
Территория не предназначена для ведения сельского хозяйства		Северный: 3 муниципальных района; 1 город	Образованный макрорегион – аналог Северной группы районов
Всего	5 зон: 38 муниципальных района; 14 городов	6 макрорайонов: 44 муниципальных района; 16 городов	8 муниципальных района и 2 города территориально стали относиться к другим образованиям

\* Согласно Стратегии социально-экономического развития Красноярского края на период до 2020 года

\*\* Источник: «Хозяйственно-отраслевая специализация растениеводства и животноводства Красноярского края»



В специализации АПК края федеральное значение имеет зерновое производство, региональное значение – животноводство, птицеводство, остальные подотрасли имеют внутрикраевое значение. Комплекс играет особо важную социальную роль, обеспечивая основную занятость населения в сельскохозяйственных районах края.

Стратегия социально-экономического развития Красноярского края на период до 2020 года в своей структуре шестым компонентом под названием «Стратегические направления пространственной политики Красноярского края» предусматривает проведение взвешенной пространственной политики в Красноярском крае, т. к. это является необходимым условием для своевременного достижения поставленных целей развития: социальных, индустриальных, инновационных. Красноярский край один из наиболее крупных и уникальных субъектов Российской Федерации.

Красноярский край является субъектом Российской Федерации с невысоким биоклиматическим потенциалом (БКП), т. к. по утверждённой дифференциации регионов в [2, С. 80] – относится к экстремальной почвенно-климатической зоне (БКП от 22 до 110 из 199 возможных по стране), поэтому эффективное ведение зернового хозяйства на данной территории является возможным в основном за счёт низких показателей трудо-, энерго, фондо и материалоёмкости.

В Красноярском крае доминирующее положение в структуре агропромышленного производства по объёму валовой продукции, численности занятых работников, стоимости основных производственных фондов – занимает зерновая отрасль. Обеспечение потребностей населения в широком ассортименте хлебных продуктов, а также животноводства в кормах в большей степени зависят от уровня и темпов производства зерна.

При полном использовании биоклиматического и экономического потенциала Красноярского края в зерновом производстве поставки на продовольственный рынок стабильных объёмов зерна твёрдой и мягкой пшеницы высокого качества обеспечит устойчивое функционирование хозяйствующих субъектов при различной конъюнктуре рынка. Но для этого необходимо сохранить размеры посевных площадей, повысить урожайность и качество зерна.

По долгосрочному сценарию Стратегии проведение этой пространственной политики, учитывающей специфику отдельного макрорайона, позволит сгладить асимметричности по уровню и качеству жизни населения районов (в 4-8 раз); преодолеть «автономизацию» территорий, имеющих конкурентные виды ресурсов; снять противоречия в стратегических интересах территорий и бизнеса; преодолеть затухание экономического развития в ряде территорий.

В перспективе, согласно Стратегии, экономические условия Красноярского края будут такими, какими они представлены в Таблице 5.



Таблица 5. Экономические условия Красноярского края

Макрорайон*	Состав и структура	Экономические условия	Стратегические направления	Конкурирующие преимущества
Северный широтный пояс				
Северный	3 муниципальных района: Таймырский (Долгано-Ненецкий), Эвенкийский, Туруханский; 1 город: Норильск	Экономика определяется обилием медно-никелевых и нефтегазовых месторождений	1. Инвестиционные проекты крупных нефтегазовых, металлургических и энергетических компаний макрорайона; 2. Разработка месторождений коксующихся углей Западно-Таймырского угленосного района; 3. Экстремальный туризм	Наличие стратегических ресурсов – руд цветных металлов, нефти, газа, их особая значимость для стабильного развития экономики страны и края (обеспечивают более 50 % поступлений в краевой бюджет) и востребованностью на мировом рынке
Приангарский	7 муниципальных районов: Кежемский, Богучанский, Казачинский, Пировский Енисейский, Мотыгинский, Северо-Енисейский; 2 города: Енисейск, Лесосибирск	Транспортная сеть (в т. ч. по наличию железных дорог) не развита в широтном направлении	1. Лесозаготовка; 2. Деревообработка; 3. Горнорудная промышленность; 4. Золотодобыча	Наличие ресурсно-сырьевого потенциала федерального значения, включая руды черных, цветных и благородных металлов, нефть, уникальный по составу природный газ, лесосырьевые ресурсы.



### Южный широтный пояс

Южный	7 муниципальных районов: Минусинский, Курагинский, Шушенский, Ермаковский Краснотуранский, Идринский, Каратузский; 1 город: Минусинск	Преимущественно аграрный тип хозяйствования т. к. доля сельского хозяйства в производстве продукции – 2/3	1. Агропромышленный комплекс (в т. ч. зерновое производство, развитие овощеводства, включая переработку овощной продукции); 2. Этнический туризм и рекреация	Природно-климатические условия благоприятны для комфортного проживания, макрорайон имеет высокую концентрацию населения и достаточное количество людских ресурсов
Западный	11 муниципальных районов: Ачинский, Балахтинский, Боготольский, Большеулуйский, Козульский, Новоселовский, Назаровский, Бирлюсский, Тюхтетский, Шарыповский, Ужурский; 4 города: Ачинск, Боготол, Назарово, Шарыпово	В настоящее время промышленный комплекс производит $\frac{3}{4}$ продукции макрорайона, $\frac{1}{4}$ приходится на продукцию сельского хозяйства	1. Угледобыча; 2. Металлургическое производство; 3. Производство нефтепродуктов; 4. Энергетика	Наличие уникальных запасов бурого угля, позволяющих вести добычу открытым способом с минимальными затратами. В аграрном секторе – благоприятные природно-климатические и почвенные условия, следствием которых является высокий уровень естественного плодородия по зерновым культурам



<p>Центральный</p>	<p>5 муниципальных районов: Емельяновский, Березовский, Сухобузимский, Манский Большемуртинский; 5 городов: Красноярск, Дивногорск, Сосновоборск, ЗАТО г. Железногорск и п. Кедровый</p>	<p>Территория индустриального типа хозяйствования: доля промышленности составляет порядка 94 %, сельского хозяйства – 6 %</p>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Реализация крупного инвестиционного проекта по созданию прокатного комплекса (ООО «КраМЗ»)</li><li>2. Производство алюминиевых строительных профилей и конструкций, производство теплообменной аппаратуры, сепараторов, котлового и ёмкостного оборудования (ОАО «Красмаш»)</li><li>3. Metallургия, энергетика, машиностроение, лесопереработка</li></ol>	<p>Благоприятные природно-климатические условия, заселенность территории, наличие трудовых ресурсов и высокая обеспеченность инфраструктурой: транспортной, представленной всеми видами транспорта, энергетической и социальной. Высокая плотность населения, разветвленная транспортная и дорожная инфраструктура, близость к восточным рынкам (Китай, Монголия, Дальний Восток) обеспечивает привлекательность для инвесторов.</p>
--------------------	--	---	--	--





Восточный	11 муниципальных районов: Абанский, Держинский, Иланский, Ирбейский, Канский, Нижнеингашский, Партизанский, Рыбинский, Саянский, Тасеевский, Уярский; 3 города: Бородино, Канск, Зеленогорск	Территория с индустриально-аграрным типом хозяйства, представленным в экономике приблизительно в равной степени. В промышленности ведущее место занимают производство ядерных материалов и угледобыча	В долгосрочной перспективе Канск может стать центром для развития газохимического производства, Кингашское месторождение в Саянском районе – в крупного центра федерального уровня по добыче и переработке медно–никелевых руд с последующим созданием металлургического производства в г. Зеленогорске. Превращение г. Зеленогорска в центр атомной промышленности	Расположение в зоне КАТЭКа, выгодное транспортное положение и соседство с активно развивающимися районами Нижнего Приангарья, Комплексное развитие восточных территорий с перспективой газификации населенных пунктов
-----------	--	---	---	---



Итого: 6 макро-районов	44 муниципалных района;  16 городов:	Высокие темпы экономического роста, опережающие среднероссийские	1. Проведение пространственной политики, учитывающей специфику отдельного макрорайона, асимметричности по уровню и качеству жизни населения районов (в 4-8 раз); 2. Преодоление «автономизации» территорий, имеющих конкурентные виды ресурсов; 3. Искоренение противоречий в стратегических интересах территорий и бизнеса; 4. Преодоление затухания экономического развития в ряде территорий края	Своеобразие природно-климатических условий, особенности минерально-сырьевого потенциала, исторически сложившаяся специализация отдельных территорий, наличие внутрирайонных устойчивых и интенсивных хозяйственных и социальных связей
------------------------	--	--	---	--

\* Согласно Стратегии социально-экономического развития Красноярского края на период до 2020 года

В современных условиях, в которых функционирует зерновое хозяйство Красноярского края – трудно обеспечить переход к расширенному производству продукции. Основными причинами этому являются экономическая ситуация, низкий уровень государственной поддержки, устойчивый диспаритет цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию. Эти причины следует сгруппировать следующим образом:

- неблагоприятные условия в рамках региона для ведения зернового производства (высокий уровень инфляция, низкий уровень доступности кредитных средств);
- отсутствие рациональной долгосрочной государственной программы по стабилизации ситуации в зерновой отрасли, в т. ч. – на рынке зерна;



- отсутствие в полной мере современных условий для эффективного ведения зернового хозяйства (низкий уровень сельскохозяйственной техники и квалификации работников);
- несовершенство законодательной базы, слабость исполнительной дисциплины;
- необоснованные действия, связанные с перемещением зерна по территории края.

Уровень экономической эффективности производства зерновых культур напрямую зависит от природных и экономических условий региона. Наибольшая эффективность производства зерна достигнута в Ачинской лесостепной зоне, что объясняется высоким баллом бонитета чернозёмных почв, богатых гумусом. Наименьшая эффективность характерна для Северной подтаёжной зоны края.

Переход к рынку внёс существенные изменения в отношения между зернопроизводящими организациями и организациями-владельцами зернохранилищ. Произошло это после приватизации элеваторов по сушке и хранению зерна.

В современных условиях заготовители значительно увеличили плату за приём, подработку и хранение зерна, чем это было во времени командной экономики. Учитывая, что большинство организаций, производящих зерно не имеют собственных элеваторов и зернохранилищ – это вынуждает их продавать произведённое по сравнительно невысоким ценам заготовительным организациям.

Наиболее логичным явилось поднятие и рассмотрение вопроса о необходимости наличия у зернопроизводящих предприятий собственных объектов для обработки и хранения зерна. Но, в условиях дефицита денежных средств, это маловероятно. Поэтому, остаётся второй пусть – рациональное использование уже имеющихся элеваторов и зернохранилищ.

Изучив природные и экономические условия Красноярского края, считаем необходимым сделать следующие выводы:

1. Территория, на которой находится Красноярский край – является зоной рискованного земледелия; растительный покров края представлен пятью зонами: тундра, лесотундра, тайга, лесостепь и степь; специализация сельскохозяйственного производства в растениеводстве обусловлена двумя тесно взаимосвязанными факторами – производственным направлением хозяйств и природными условиями, но агропромышленному комплексу края удалось превратиться в крупный и важный сектор экономики;

2. До недавнего времени Красноярский край по природно-экономическим условиям делился на 5 зон (Пригородная (Центральная), Ачинская лесостепная, Канская лесостепная, Южная лесостепная, Северная подтаёжная). Теперь, согласно Стратегии социально-экономического развития Красноярского края на период до 2020 года, структура края следующая: 2 широтных пояса (Северный и Южный), объединяющие в своём составе 6 макрорайонов (Северный, Приангарский, Южный, Западный, Центральный, Восточный), представленных 44 муниципальными районами и 16 городами;



3. Сельскохозяйственные угодья в общей структуре земельных ресурсов Красноярского края составляют 12,3 %. По краю доля пашни в структуре сельскохозяйственных угодий составляет 60,1 %;

4. По результатам корреляционно-регрессионного анализа определено, что показатели, характеризующие природные условия, такие как теплообеспеченность и влагообеспеченность – имеют прямую связь с коэффициентом использования сельскохозяйственных угодий. Причём, первый показатель обладает доминирующим воздействием на указанный коэффициент, в то время как второй показатель практически не влияет на него;

5. В специализации АПК края федеральное значение имеет зерновое производство, региональное значение – животноводство, птицеводство, остальные подотрасли имеют внутрикраевое значение;

6. Для Красноярского края характерны высокие темпы экономического роста, опережающие среднероссийские. Среди мер Стратегии социально-экономического развития Красноярского края на период до 2020 года, целью которой является поддержание дальнейшего стабильного экономического развития, приоритетными являются: проведение пространственной политики, преодоление «автономизации» территорий и преодоление затухания экономического развития в ряде территорий края.

#### **Литература:**

1. Айвазян, С. А., Мхитарян, В. С. Прикладная статистика и основы эконометрики. Государственный университет. Высшая школа экономики / М.: Изд-е объединенное «ЮНИТИ», 1998. – 1000 с.

2. Колесняк, А. А. Продовольственное обеспечение регионов с экстремальными природными условиями: дис. ... д-ра. экон. наук: 08.00.05 / Колесняк Антонина Александровна. – М., 2005. – 260 с.

3. Танделов Ю. П. Плодородие кислых почв земледельческой территории Красноярского края – Красноярск, 2012. – 161 с.



## Повелительное наклонение в кагирском языке (на примере языка тундренных юкагиров)

*Атласова Элида Спиридоновна,  
Северо-Восточный федеральный университет имени М.К.  
Аммосова*

*Секция: Филология*

В статье рассматривается спряжение глаголов в повелительном наклонении в положительном и отрицательном аспекте. Формы повелительного наклонения образуются от основ в будущем времени.

Ключевые слова: юкагирский язык, словообразование, словоизменение, грамматическая категория времени глагола, положительное и отрицательное спряжение.

Данное исследование приводится для материала тундренных юкагиров (далее без уточнения под юкагирским языком следует понимать именно тундренный диалект юкагирского языка).

Повелительное наклонение выражает побуждение собеседника или кого-либо к действию. В юкагирском языке оно образуется от основы глагола настоящего-прошедшего времени изъявительного наклонения и имеет форму во 2 лице единственного числа =к. Повелительное наклонение имеет формы лица, числа, положительную и отрицательную форму спряжения. В 3 лице повелительное наклонение выражает пожелание к совершению действия, появляющегося для 3 лица. В 1 лице повелительное наклонение выражает готовность говорящего к совершению действия.

Таблица. 1 Личные окончания непереходных глаголов (положительное спряжение)

Лицо/ число		Единственное число	Множественное число
1	Неперех. гл.	-ЙЭН	-Й(Э)ЛИ
	Перех. гл.	-Н	-Й
2	Неперех. и перех. гл.	-К	-НИ-К
3	Неперех. и перех. гл.	-БАН/ БЭН	-НУ-БАН/- НУ-БЭН

Формально получается, что для 1 лица единственного и множественного числа формы не отличаются от изъявительного наклонения.



Таблица 2. Личные окончания переходных глаголов (в положительном аспекте)

Лицо/ Число	Единственное число	Множественное число
1	-	-
2	-ЛЬЭ-К	-ЛЬЭ-НИК
3	-	-

То же самое наблюдается и при отрицательном аспекте, лишь переходные глаголы спрягаются как непереходные глаголы, и нет чистого показателя –н.

Положительная форма спряжения для 2-го лица единственного числа образуется при помощи показателя -к, аффикс –ни-к является показателем для 2-го лица множественного числа. Этот суффикс является членимым, где –к- является показателем 2 лица, а –ну- явно соответствует показателю множественности субъекта –нў- в изъявительном наклонении, здесь –ни-к происходит от –нў-й-к.

Таблица 3. Переходные глаголы (в отрицательном аспекте)

Лицо/ Число	Единственное число	Множественное число
1	-	-
2	-К	-НИ-К
3	-ЃАН/ ЃЭН	-НУ-ЃАН/- НУ-ЃЭН

В отрицательном аспекте во 2 лице переходных глаголов появляется показатель –льэ-. Возможно, это тоже суффикс отрицания у переходных глаголов.

Отрицательная форма спряжения для непереходных и переходных глаголов образуется при помощи частицы отрицания эл. Показателем переходных глаголов 2-го лица единственного числа является аффикс –льэ-к, а для 2-го лица множественного числа показатель –льэ-ник.

Повелительно наклонение в настоящем времени (непереходный глагол)

Единственное число: 1л. Мэт кэвэ-чэн (пойду-ка); 2л. Тэт кэвэй-к (иди, уходи); 3л. Тудэл кэвэй-Ѓан (пусть идет); множественное число: 1л. Мит кэвэ-чэли (пойдемте-ка); 2л. Тит кэвэй-ник (идите); 3л. Титтэл кэвэй-ну-Ѓан (пусть уходит).

Повелительно наклонение настоящем времени (переходный глагол)

Единственное число: 1л. Мэт нуу-н (найду-ка); 2л. Тэт нуу-к (найди); 3 л. Тудэл нуу-Ѓан (пусть найдет); множественное число: 1л. Мит нуу-Ѓа (найдемте-ка); 2л. Тит нуу-ник (найдите); 3л. Титтэл нуу-ну-Ѓан (пусть найдут).





Ср. примеры:

Көл-дъэн - «придти», «пришла». - Э, мэ көлдъэн. –Да, пришла [1, 37- 138].

Лэй-тэ-йн - «понять», «поняла». - Мэ лэйтэйн. – Поняла [1,29, 428].

Саџанаа-к - «садиться», «садись» . - Саџанаак. –Садись [1, 26, 428].

Уусэ-џан - «беспокоиться», «беспокоить». -Куодьидуо чунрэ эл ваџатэйтэйли, тудэ чунрэн худуолџанэ уусэџан. Ум мальчика мы не измением, пусть делает то, что лежит у него на уме [1, 12, 204].

льэ-йли - «быть», «иметь», «побудем» . –Эл ханаайэли, эльи тэньи льэйли. – Кочевать не станем, пока побудем здесь[1, 33, 136].

пэнгэй-тэ-йли - «вернуться», «вернемся». –Угунэн мит лукунбурэбиэнь пэнгэйтэйли! – О, хорошо, вернемся на свои земли! [1, 11, 174].

эдыт-иэ-наа-ник - «спасать», «спасите».–Эроу-эроу! Ра-ра-ра! Мэт чавурџа эйичэн! Мэтул эдытиэнааник! – мондэн. - Эроу-эроу! Ра-ра-ра! На [свою] стрелу напоролся! Спасите!- кричал [1, 11, 248].

кэвэй-ник - «уходить», «уехать», «езжайте». -Э, кэлу-морирэ кэвэйник. – Ну, если вернетесь – езжайте [1, 75- 148] .

Куриль-ии-ник - «сообщать», «сообщите» . – Таат курильииник, эйк чиинидьэн пундутэмк! – Знайте это и сообщите людям! [1, 22, 224].

Тундьи-к - «закрыть», «закрой». – Кокой-кокой, хоньохой тэт сирилпэ, тэт сэспэ малаа амутнэ тундьик! - Кокой-кокой, хоньохой! Свой гинджил, свою входную покрывку ну-ка, хорошенько закрой![1, 15, 250].

Льи-нун-к - «делай». –Көлдъэ гөдэ хуодэ льэт, тэтэйк таат льинунк. – Что будет делать пришедший человек, ты тоже так делай[1, 11, 210].

Көчэй-к - «вскочить», «броситься с места». Маархалльэ мони: «Мол көчэйк!». – Один из них сказал: «Да пусть его»[1, 24, 134].

Эврэ-к - «ходить», «ходи». Маархуонь амутнэн эврэк! Только ходи по-хорошему![1, 11, 128].

льиэ-нун-к - «делай». Көлдъэ гөдэ хуодэ льэт, тэтэйк таат льэнунк. Что будет делать пришедший человек, ты тоже так делай [1, 11, 210].

эньи-дьи-нун-к - «просить», «умолять», «умоляй», «проси». Тэтуолльэлк лаврэ эньидьинунк, мондэнн «лавйэд-абучиэ, мэтул эл ньилдьисчиильэк». –Ты тоже, когда пьешь, умоляй (проси) говоря: «Вода-бабушка, не позволяй мне слишком стремиться [к тебе] [2, 603].

Толиэ-џан - «поддержать», «поддержит». -Толон моойэ тэтханэ толиэџан, чамбииџан тэт эдылџа, танун суон виэн иэруулпэ. –Пусть хозяин диких оленей поддержит тебя, пусть тебе в жизни поможет, кроме того в [разной] другой охоте [1, 39, 5, 432].

Чамбии-џан - «помогать», «поможет». -Толон моойэ тэтханэ толиэџан, чамбииџан тэт эдылџа, танун суон виэн иэруулпэ. –Пусть хозяин диких оленей поддержит тебя, пусть тебе в жизни поможет, кроме того в [разной] другой охоте [1, 39, 5, 432].

Йаба-џан - «умереть», «придется умереть». - Хуодиитуок, маалэк йабаџан...



– Что поделаться, придется ему умереть... [1, 24, 226].

ворпэ-ник - «быть осторожным», «будьте настороже». Маархан пэлдудиэ Мони: - Ворпэник! Один старик сказал: - Будьте настороже! [1, 15, 174].

мэнь-ник - «взять», «возьмите». Эдылвэй Мони: - Эл хабугуриэльэник, тит чавурпэ мэньник, тит лэмльэ пулгэрэйник. Эдилвей сказал: - Не обижайтесь, возьмите свои стрелы, выведите вашего предводителя [1, 95, 156].

пулгэ-рэй-ник - «выводить», «выведите». Эл хабугуриэльэник, тит чавурпэ мэньник, тит лэмльэ пулгэрэйник. Эдилвей сказал: - Не обижайтесь, возьмите свои стрелы, выведите вашего предводителя [1, 95, 156].

пунь-ну-бан - «убить», «пусть убьют». -Хатэ мэт кэвэчэн мэт уо йавулбан. Мэт мэ лугумуйэнг, көчэйк албэдьиилбанэ пуньнубан. – Лучше я пойду по следам моего ребенка. Я уже состарился, если меня одолеют, пусть убьют [1, 91, 154].

Примеры отрицательных форм 2-го лица:

Эл харчуо-рэ-льэ-к - «обманывать», «не обманывай». – Көдэн эл пунльэк, эл харичуорэльэк, йатархадэлэк эврэк. – Человека не убивай, не обманывай, прямой [дорогой] ходи [1, 11, 128].

Эл пунь-льэ-к - «убить», «не убивай». Көдэн эл пунльэк, эл харичуорэльэк, йатархадэлэк эврэк. – Человека не убивай, не обманывай, прямой [дорогой] ходи [1, 11, 128].

В заключении отметим, что показателями 2-го лица являются –к и –ник, где –ник показывает себя как –ну, который обозначает множественность субъекта действия. Форма повелительного наклонения образуется при помощи показателя –банэ, как пишет Е.Крейнович [3] –ганэ, который не является показателем 3-го лица, потому, что он может встречаться перед показателем 3 –го лица, например, ворпэто-банэ-к – «будь осторожен» [1, 5, 160].

Замечательным местом в юкагирском спряжении является тот факт, что формы повелительного наклонения образуются от основ в будущем времени, например кэл-тэ-к (приходи), т.е. образуются по той же модели. Повелительное наклонение изменяется по временам.

### Литература:

1. Фольклор юкагиров / Сост. Г.Н. Курилов. - М., Новосибирск: Наука, 2005
2. Курилов Г.Н. Юкагирско-русский словарь. Я., 2001
3. Крейнович Е.А. Юкагирский язык. М.-Л., Изд-во АН СССР, 1958



## Влияние подкормок на урожайность моркови

*Ахиярова Гузалия Гилимхановна,  
МБОУ СОШ с. Карманово Янаульского района Республики  
Башкортостан*

*Секция: Биология*

Огородники и садоводы в современных условиях сталкиваются с такими проблемами, как дороговизна содержимого продовольственной корзины и малая площадь участков для выращивания огородной продукции. Для увеличения урожайности моркови в литературе достаточно различных рекомендаций по подкармливанию минеральными удобрениями. Среди овощей морковь – тот корнеплод в нашей местности, который значительно влияет на состояние человека, благодаря своей питательной ценности и уникальным целебным свойствам. Получение высоких урожаев при небольших затратах – потребность нашего времени. Отсюда вытекает необходимость поиска способов решения этой проблемы [1].

Поэтому мы решили провести исследование влияния на урожайность моркови подручными средствами: широко распространенным сорняком-крапивой двудомной, золой – из-за использования населением дровяного отопления. Целью наших исследований было выявление наиболее эффективной подкормки для моркови. Место выполнения исследования – пришкольный участок МБОУ СОШ села Карманово Муниципального района Янаульский район Республики Башкортостан.

Для проведения опытов по изучению подкормок моркови мы применили следующую схему опыта.

### **Схема опыта:**

Контроль;

Полив с настоем крапивы;

Подкормка золой и полив;

Подкормка сложным минеральным удобрением и полив.

Повторность трехкратная. Площадь делянки 50 м<sup>2</sup>.

Наше исследование проводилось с 1 мая 2012 года. Всходы появились 20-23 мая, 29 мая первый раз подкормили и полили согласно схеме опыта. После подсыхания почвы, но не допуская её растрескивания, провели мелкое рыхление, прореживание моркови и прополку. 1 июля провели повторную подкормку и полив согласно схеме опыта. Через несколько дней, 20 июля потребовалось рыхление, прореженную морковь использовали в качестве пучковой продукции, убрали сорняки. Третье подкармливание и полив проводили 3 августа согласно схеме опыта. 12 августа прорыхлили. Посевы моркови были не загущены, чистые от сорняков.

При уборке моркови 16 сентября строго по вариантам, повторностям проведён тщательный учёт, а затем анализ полученного урожая, что отражено в таблицах №1, таблице №2, таблице №3.



Таблица №1. Зависимость длины и веса корнеплода моркови от подкормок

Показатель	Контр.	Подк. Крап.	+ - от контр.	Подк. Зол.	+ - от контр.	Подк. Мин.уд.	+ - от контр.
Длина корнеплода, см	16	17	+1 (6%)	16	0	17	+1 (6%)
Вес корнеплода, грамм	68	86	+ 18 (26%)	89	+21 (31%)	89	+ 21 (31%)

Из таблицы видно, что при подкормке моркови длина корнеплода увеличивается незначительно, а вес корнеплода превысил контроль от 18г. до 21г., что составляет от 26% при подкормке крапивой, до 31% при минеральном подкармливании.

Таблица №2. Зависимость урожая от вида подкормки. кг/м<sup>2</sup>

Контроль	Подкормка Крапивой (+-от контроля)	Подкормка Золой(+ -от контроля.)	Подкормка Мин. Удобр(+ -от контроля)
4.16	5.57 (+1.41 +34%)	5.03(+0.87+21%)	5.91 (+1.75+42%)

Данные таблицы №2 свидетельствуют о том, что использование беззатратных подкормок в виде крапивного экстракта превысил контроль более чем на треть урожая; в виде золы- 21%; при подкормке минеральным удобрением на 42 %.

Графическое изображение подчёркивает результативность влияния подкормок, что показано на рис. 2.



Рис. 2. Зависимость урожая от вида подкормки



Таким образом, проведенное исследование показало, что при выращивании моркови можно повысить её урожайность, используя доступные средства - крапиву, золу. Что бы получить на бедных почвах урожайность моркови не менее 6 кг/м<sup>2</sup>, при условии выполнения полива, рыхления, прореживания, мы рекомендуем применять следующие подкормки:

- экстракт крапивы в концентрации раствора 1:10 по 6 л раствора на 1 кв.м.
- древесную золу в норме 100 г/м<sup>2</sup>
- сложные минеральные удобрения 100 г/м<sup>2</sup>.

### **Литература:**

1. Овощеводство. под ред. Г. И. Тараканова, - М. : Колос, 1993. - . - 511 с.



## Продуктивность корнеплодов столовой свеклы в зависимости от сроков посева

*Ахияров Булат Гилимханович,  
Билилова Ляйсан Рамазановна,  
ФГБОУ ВПО Башкирский ГАУ, г. Уфа*

*Секция: Биология*

Чтобы оценить эффект, полученный от тех или иных изученных приемов, необходимо не только соблюдать принципы единственного различия при проведении эксперимента, но и правильно выбрать сами критерии оценки, важными из которых являются урожайность и качество полученной продукции [1].

Столовая свекла в Республике Башкортостан является важнейшей овощной культурой. Она используется в течение всего года для приготовления разных блюд (винегрет, салат, борщ, маринады и др.). Направление использования сорта в основном определяется качеством его корнеплода. Так, у сортов столовой свеклы для салатов содержание сухого вещества должно быть больше и консистенция мякоти нежная. Для квашения используют свеклу интенсивно-красного или фиолетово-красного цвета, без белых колец, а также без грубых сосудисто-волокнистых пучков. Для маринования свеклы (ТУ 28-10-84) корнеплоды должны быть свежими, здоровыми, не перезрелыми, с плотной мякотью не разваривающейся при обработке, равномерно окрашенными в бордовый или темно-красный цвет, без колец [2].

Полевые опыты проводились в условиях южной лесостепи Республики Башкортостан в учебно-научном центре Башкирского государственного аграрного университета в 2009-2010 годы. Климат данной зоны резко-континентальный. Почвы опытного поля были представлены выщелоченным черноземом, глубина пахотного горизонта 28-30 см. Посев семян проводили сеялкой точного высева Клён с междурядьями 45 см. Площадь делянок составляла 100 м<sup>2</sup>, повторность вариантов четырехкратная. Были изучены пять сроков посева: ранний (28.04.), средне-ранний (5.05.), средний (12.05.) (контроль), средне-поздний (19.05.), поздний (26.05) на сорте Двусемянная ТСХА.

Анализ полученных данных свидетельствует о том, что наиболее урожайными вариантами является средне-ранний срок посева (39,1 т/га). При поздних сроках посева урожайность корнеплодов снижалась. Такая закономерность связана с нарушением режима водопотребления и питания.

При этом товарность корнеплодов изменялась в зависимости от сроков посева. Максимальная товарность корнеплодов была при среднем сроке посева. Выявилась закономерность, что при ранних и поздних сроках посева товарность корнеплодов снижалась до 90 % и 95,5 % соответственно.





Таблица 1. Урожайность столовой свеклы в зависимости от сроков посева сорта Двусемянная ТСХА

Вариант		Урожайность корнеплодов, т/га		
Сорт	Срок посева	2009 г.	2010 г.	Среднее за 2009-2010 гг.
Двусемянная ТСХА	Ранний (28.04.)	40,2	22,4	31,3
	Средне-ранний (5.05.)	55,3	22,9	39,1
	Средний (12.05.) (контроль)	53,1	21,4	37,3
	Средне-поздний (19.05.)	49,4	15,6	32,5
	Поздний (26.05)	43,3	14,3	28,8
НСР <sub>05</sub>		1,49	1,53	1,51

Качества корнеплодов столовой свеклы определены действующими государственными стандартом ГОСТ 1722-85. Качество корнеплодов столовой свеклы оценивается по внешнему виду – корнеплоды свежие, целые, без повреждений сельскохозяйственными вредителями, типичной формы и окраски для данного сорта; размер – корнеплода по наибольшему поперечному диаметру 5-14 см; запах и вкус – свойственные данному ботаническому сорту, без постороннего запаха и вкуса.

Наши исследования показали, что срок посева в значительной мере определяет процесс формирования урожая столовой свеклы. В числе основных характеристик корнеплода является размер диаметра. Диаметр корнеплодов столовой свеклы в зависимости от сроков посева был самым большим при раннем сроке посева, что составило 12,9 см и наименьший диаметр был при позднем сроке посева 7,5 см.

В наших исследованиях установлено, что нарастание массы корнеплодов происходит постоянно, однако темпы этого процесса в различные периоды были неодинаковыми. Наибольшая масса корнеплода к концу роста и развития была при раннем сроке посева (271 г) 28.05 и при средне-раннем сроке посева (240 г) 05.05, а наименьшая – позднем сроке посева 26.05 (184 г).

Таким образом, проанализировав урожайность и товарность корнеплодов столовой свеклы можно сделать следующие выводы, оптимальным сроком посева в условиях южной лесостепи Республики Башкортостан является средне-ранний срок посева (5.05.).

#### Литература:

1. Овощеводство в Башкортостане. /Исмагилов Р.Р., Зарипов Р.Г., Уразлин М.Х.,



Ахияров Б.Г., Костылев Д.А. Мухаметшин А.М., Юсупов А.Ш. /Уфа: Башкирский ГАУ, 2009, 128 с.

2. Исмагилов, Р.Р. Урожайность и качество отечественных и зарубежных гибридов столовой свеклы /Р.Р. Исмагилов, Б.Г. Ахияров/ Аграрный вестник Урала, 2009, №11, С 53-54.



**Волонтерское движение в Великобритании.  
Современные аспекты**

*Багаева Елена Владимировна,  
Магистр,  
Вятский Государственный Гуманитарный Универси-  
тет, г. Киров*

*Секция: Социология*

19-ый век вошел в британскую историю как «золотой век» волонтерской деятельности. Руководимые мотивами филантропии и христианской добродетели, многие представители среднего и высшего классов вовлекались в социальную работу, чтобы бороться с катастрофической бедностью. Возникло большое число общественных (благотворительных) организаций. Многие до сих пор существующие общественные организации были основаны именно тогда. Типичным для того времени было и движение общин Settlement-Movement, которое возникло в рабочих кварталах Лондона, из-за нечеловеческих условий жизни населения. 1884 году в Лондоне в Тойнби-холле была основана первая община. Там оказывалась материальная, и нематериальная помощь, так, например, были организованы образовательные курсы для взрослых, каникулы в деревне для детей и поддержка еврейских переселенцев. Движение общин быстро распространялось. Сегодня в Великобритании существует широкая сеть центров встреч по месту жительства и соседских ассоциаций. Усиление солидарности и взаимопомощи во время двух мировых войн положительно сказалось на отношении британского народа к волонтерству. В 60-х годах обнаружилось, что государственные организации не в состоянии предоставлять все социальные услуги. И часть сферы адресных социальных услуг была передана общественным организациям, имеющим многолетний опыт социальной работы, опирающийся на участие граждан и местные сообщества [1].

В 1962 году Государственное ведомство здравоохранения ввело программу по поддержке занятости добровольцев в больницах и создало оплачиваемые рабочие места для координаторов волонтерских служб. Их задачей было привлечение волонтеров и координация их работы. В это же время возникла Волонтерская служба по месту жительства Community Service Volunteers «CSV» [Там же]. Так постепенно развилась мощная инфраструктура добровольчества, которая поддерживает работу волонтеров и защищает их интересы, например, следит за соблюдением принципа добровольности. При этом, основные задачи и функции берут на себя так называемые посреднические организации как, например, Национальный центр волонтерской работы – The National Centre for Volunteering «NCV», Национальный совет волонтерских организаций – National Council for Voluntary Organisations «NCVO» и сеть волонтерских агентств – Volunteer Bureaux, которые объединены в головной ор-



ганизации Национальной ассоциации волонтерских агентств National Association of Volunteer Bureaux «NVAB».

Как пишет Карл Уилдинг, руководитель исследований и политики NCVO «В Великобритании в центре сильного гражданского общества находится добровольческий сектор». В понятие Добровольческий сектор – Voluntary sector включаются, в том числе, организации оплачиваемого персонала, определяющей характеристикой которых является их добровольческий характер, будь то в управлении через попечительский совет, в области финансов за счет пожертвований и грантов, либо в ресурсах благодаря помощи добровольцев. По данным на 2011 год в добровольном секторе насчитывается более 126 000 общественных объединений, осуществляющих широкий спектр деятельности [7]. Остановимся более подробно на работе некоторых общественных организаций, непосредственно занимающихся волонтерской деятельностью, рассмотрим как они себя позиционируют, какие функции и задачи выполняют в современной обстановке гражданского общества Великобритании.

Community Service Volunteers Волонтерская служба по месту жительства сегодня насчитывает 500 сотрудников и имеет филиалы – региональные центры по всей Великобритании. CSV предлагает людям всех возрастов и всех профессий возможность заняться волонтерской деятельностью в таких сферах как социальная работа, образование, охрана окружающей среды, средства массовой информации и волонтерские инновации. Ежегодно, CSV дает возможность более 150 000 добровольцев активно участвовать в общественной жизни (Отчет деятельности CSV 2012г.). Позиция англичан такова, что каждый человек может служить обществу и никому нельзя отказать в этом желании. Тем не менее, существует очередь и отбор при вступлении в эту организацию и без рекомендации священника и педагога в нее не попасть[2].

Еще одной из крупнейших добровольческих организаций, имеющей сеть национальных волонтерских центров, по всей стране является Volunteering England – Добровольчество Англии. Volunteering England строит свою деятельность на основе научных исследований, инноваций, передового опыта, осуществляет программы в области вовлечения добровольцев, ведет активную политическую деятельность. Организация предлагает множество ресурсов и услуг, предназначенных для помощи и поддержки всех, кто работает с волонтерами: менеджерам или координаторам добровольцев, управляющим центрами волонтеров, работающим с добровольческими организациями. С 1 января 2013 года Добровольчество Англии объединилось с Национальным советом волонтерских организаций – National Council for Voluntary Organisations[3].

Национальный совет волонтерских организаций National Council for Voluntary Organisations «NCVO» целью своей работы видит в повышении качества, количества вклада и доступности добровольчества в Англии. Поставленная цель достигается средствами поддержки и поощрения волонтерства, ведением образовательной и просветительской работы, научно-исследовательской деятельности, проведением семинаров и конференций, распространением комплектов материалов по волонтерству, ведением «диалога с властью». NCVO лоббирует интересы волонтерской работы в



парламенте, в том числе, по новому законопроекту «О регулировании благотворительности», способствует устранению бюрократических препятствий и развивает партнерские отношения с государственными органами [4].

Волонтерские агентства сегодня выступают как контактные бюро для людей, которые хотят работать добровольно. Консультации и направление таких людей в организации, где нужна их помощь, является главной задачей волонтерских агентств. Их общая численность волонтерских агентств в Англии, включая членов в Уэльсе и Северной Ирландии, составляет 343 организации. Они объединены под крышей Национальной ассоциации волонтерских агентств National Association of Volunteer Bureaux «NAVВ». Волонтерские агентства метко называют «биржей труда волонтеров». В качестве примера можно привести агентство «Сделай» – Do-it, оно даёт информацию о тысячах волонтерских вакансиях по всей стране. Люди могут пользоваться системой поиска по типу работы, организации и местоположения [6].

Основным учреждением, занимающимся изучением волонтерского движения является Институт исследования добровольчества – Institute for Volunteering Research. «IVR» является исследовательским агентством мирового класса и частью NCVO. Организация проводит практические и надежные исследования добровольчества с целью улучшения политики и практики в данной области. Институт исследования добровольчества занимается оценкой эффективности добровольческих программ, изучает исторический опыт волонтерской работы, ведет статистический учет и анализ добровольческого сектора, используя в своей работе инновационные и новейшие методики исследования и собственный разработанный весьма успешный инструментарий.

IVR работает с широким кругом организаций, включая ООН, DFID, Defra, Департамент здравоохранения, «Самаритяне», Национальный фонд, «Мария Кюри раковым больным» и др. У организации имеются активные партнерские отношения с Birkbeck Лондонского университета и Университетом Нортумбрия. IVR распространяет результаты своих научных работ посредством thinkpieces, конференций, квартальных отчетов и оценки проектов, в базах данных [5].

IVR в настоящее время участвует в широком спектре проектов, в таких как: оценка программы «Забота Сообщества Count» (ресурс по уходу за больным), оценка проекта «Добровольчество в домах престарелых» (Департамент здравоохранения), «Бывшие преступники и добровольчество» (Пол Хэмлин), «Инновации в добровольчество» (NESTA) [5].

Всю ширину и глубину добровольческого сектора Великобритании можно отследить, проанализировав статистические данные социологических исследований. Если рассмотреть организации Voluntary sector по доминирующему виду деятельности, то общественные организации, предоставляющие услуги, составляют самую большую часть сектора – 30 387 организаций (19%), охватывают широкий спектр деятельности от ухода за престарелыми, услуг для слепых и людей с ограниченными возможностями. Примерами таких организаций являются «Возраст Великобритании», «Британский легион» и Mencap. Есть также многочисленные организации, за-



нимающиеся в сфере культуры и отдыха (18%), религии (10%), ассоциации родителей и учителей (10%), фонды пожертвований (9.6%), scout группы и молодежные клубы (5.1%), исследовательские организации и занимающиеся охраной окружающей среды [7].

Большинство общественных объединений активно используют в своей работе труд добровольцев. Так по данным IVR в 2012-13 годах 44% взрослых формально добровольно (предоставление неоплачиваемой помощи через группы, клубы или организации) по крайней мере, один раз в год были вовлечены в общественную деятельность и 29% сделали это, по крайней мере, раз в месяц. Это представляет собой увеличение показателей по сравнению с 2010-11 годом, когда 39% и 25% соответственно занимались волонтерской работой [5]. Повышение количества добровольцев аналитики связывают с проводимой в 2012 году олимпиадой в Лондоне [7].

Среднее количество часов работы на одного добровольца снизились на 30% между 1997 и 2007 г. Данные также показывают, что существует тенденция к эпизодической добровольческой деятельности. Что касается соотношения полов, то нет существенного различия в количестве мужчин и женщин. По данным на 2008/09 год 42% женщин занимались волонтерской деятельностью по сравнению с 38% мужчин. Мужчины больше, чем женщины заняты в таких областях, как спорт, работа в правлениях организаций, консультирование. Женщины же, в свою очередь, чаще работают в таких областях как фандрайзинг, работа с детьми, школьное образование, здравоохранение и социальные услуги общего характера. Наибольшее количество волонтеров находится в возрасте от 35 до 49 лет, что составляет 47% от общего числа добровольцев. В свою очередь люди в возрасте от 65 до 74 лет больше, чем другие возрастные группы, посвящают времени волонтерской работе. Молодые группы волонтеров по данным IVR больше вовлекаются в неформальную (неофициальную) добровольческую деятельность [5].

Современные проблемы, с которыми сталкивается человечество, откладывают отпечаток и на волонтерскую работу. Новейшие тенденции в добровольческой деятельности – это проблематика ВИЧ/СПИД, охрана окружающей среды, предотвращение преступности. Типичные виды деятельности волонтеров в социальной сфере: уход за больными, пожилыми людьми и инвалидами на дому и в специализированных учреждениях; уход за умирающими в хосписах; работа с заключенными в тюрьмах и помощь им после выхода из тюрьмы; работа с детьми и молодежью (например, в детских садах, школах, группах свободного времени, молодежных клубах); помощь представителям этнических меньшинств через консультирование и сопровождение при посещении чиновников; помощь бездомным и пр. [5].

В качестве наглядного примера диапазона волонтерской деятельности рассмотрим основные программы, реализуемые в 2013 году CSV:

а) «Полный рабочий день добровольчества». Предполагает, что волонтеры вдали от дома от 6 месяцев до года с оплатой проживания и ежедневных расходов оказывают посильную помощь молодым людям с ограниченными возможностями в





их повседневной жизни и учебе. В этой программе могут участвовать и волонтеры из других стран;

б) «Профессионал». Каждый человек профессионал своего дела и цель программы помочь применить имеющиеся у волонтеров навыки и умения в местном сообществе. Изыскиваются организации, нуждающиеся в помощи, и подбираются компетентные добровольцы именно для них (повар, бухгалтер, помощник директора);

в) «Наставничество и дружба». Программа, в рамках которой оказывается помощь наиболее уязвимым слоям общества: защита детей, наставничество для родителей, поддержка молодежи, с целью дать лучший старт в жизни, правонарушителей, а также пожилых людей, имеющих право жить независимо и с достоинством. Сюда же входят проекты eMentoring (наставничество по электронной почте) и Grandmentors (использование опыта пожилых людей, в помощи молодежи в поисках работы, в учебе и образовании);

г) «Пенсионеры и пожилые добровольцы». Для них нет ничего невозможного. Пожилые добровольцы устраивают встречи в больницах, вяжут мягкие игрушки и шьют одеяла для детей, ведут научные исследования и регистрируют местную историю, организуют вечера танцев, поддерживают изолированных пожилых людей;

д) «Поддержка людей с ограниченными возможностями». Цель работы добровольцев здесь не только помощь уязвимым и социально отчужденным людям, но и дать им возможность стать активными членами общества, в том числе при активном участии в жизни общин на основе добровольчества [2].

Из рассмотренного примера видно как разнообразен спектр добровольческой деятельности, от помощи детям до услуг в больницах и помощи в социализации людям с ограниченными возможностями. При этом в рамках каждой программы волонтеры могут реализовать собственный проект помощи, в соответствии со своими возможностями и личными интересами и направленный на конкретного нуждающегося.

Также необходимо отметить, что жизненно важную роль в Великобритании добровольцы играют в таких организациях как, служба береговой охраны спасения (3500 добровольцев), служба Горы и пещеры спасения (3500 добровольцев в Англии и Уэльсе), Natural England (2200 надзирателей волонтеров), судебная (30000 добровольцев магистратов в Англии и Уэльсе) и Полиция (более 15 000 специальных констеблей) [3].

В Великобритании наблюдается изменение характера волонтерской деятельности. Мотивы, по которым люди добровольно работают, изменились. Традиционно волонтеры были "альтруистами", которые годами бескорыстно помогали одной и той же организации. Сегодня люди выбирают добровольчество по целому ряду причин. Для некоторых это дает возможность сделать жизнь других людей лучше. Для других возможность почувствовать свою ценность, обрести уверенность в себе, побыть вдали от работы и напряженного образа жизни. Для многих волонтерство это возможность приобрести опыт, специальные навыки, знания и личные контакты. Во



многих случаях волонтерская деятельность рассматривается как прямой путь к оплачиваемой, постоянной работе. В Великобритании при поиске работы или поступлении в ВУЗ немаловажно указать, что ты работал в качестве добровольца в соответствующей сфере. Большинство руководящих сотрудников ведущих фирм Великобритании убеждены в том, что кандидат, указавший в своем заявлении об опыте волонтерской работы, более сознателен, обладает хорошими навыками коммуникации и работы в команде [2, 3].

В связи с продолжающейся экономической неопределенностью в Великобритании добровольческий сектор переживает последние годы серьезные преобразования. Прослеживается сокращение государственных расходов на добровольческий сектор. Сумма пожертвований на благотворительные цели снизилась за последний год на 15%. Доноры склонны перечислять пожертвования под конкретные проекты. Увеличивается доля оплачиваемой рабочей силы в добровольческом секторе (отчет UK Giving 2012г.). Не смотря на сложное положение в добровольческом секторе, общественные организации активно работают и ищут пути выхода из сложившейся ситуации [4,7].

Можно сделать вывод, что в Британии добровольческая деятельность имеет глубокие исторические корни и крепкие традиции. Примечательно, что большая социальная значимость волонтерства признается как широкими слоями населения, так и деятелями политики и экономики. Организации, занятые в данной сфере, ищут новые способы привлечения волонтеров и работы с ними, используют передовой опыт и инновации в сфере помощи социально уязвимым слоям населения, разрабатывают программы взаимовыгодные для каждой из сторон. По праву можно сказать, что в Великобритании добровольчество – стиль жизни.

### Литература:

1. Координация работы добровольцев и менеджмент волонтерских программ в Великобритании. Кристиане Бидерман. Электронный ресурс: <http://www.club-volontero.ru>
2. Community Service Volunteers. Электронный ресурс: <http://www.csv.org.uk>
3. Volunteering England. Электронный ресурс: <http://www.volunteering.org.uk>
4. National Council for Voluntary Organisations. Электронный ресурс: <http://www.ncvo-vol.org.uk>
5. Институт исследования добровольчества – Institute for Volunteering Research (IVR) Электронный ресурс: <http://www.ivr.org.uk>
6. Вебсайт Do-it [www.do-it.org.uk](http://www.do-it.org.uk)
7. Альманах Гражданское общество Великобритании 2013г. Электронный ресурс: <http://data.ncvo-vol.org.uk>



## Оценка постиндустриализации экономики России по уровню занятости

*Балашова Ольга Юрьевна,  
Федеральное государственное бюджетное образова-  
тельное учреждение высшего профессионального образова-  
ния «Самарский государственный экономический универси-  
тет», г. Самара*

*Секция: «Экономика».*

В современной глобальной информационной экономике, одной из основных приоритетных целей экономической политики правительства любой страны в долгосрочной перспективе является стимулирование экономического роста, а также поддержание его темпов на стабильном и оптимальном для национальной экономики уровне.

Отметим, что в самом общем виде экономический рост представляет собой, во-первых, количественное и, во-вторых, качественное изменение результатов экономического производства в стране, а также факторов, которые обусловили его существование (т.е. их производительность).

Поскольку труд является одним из составляющих роста любой национальной экономики, то незадействованные трудовые резервы представляют собой, фактически, упущенные (неиспользованные) возможности достижения экономического роста.

Проведенные к настоящему времени работы многих исследователей, как отечественных, так и зарубежных, подтверждают тот факт, что наибольшее влияние на ход экономического роста оказывает технический прогресс (производственный капитал, инновации и т.д.), включая связанные с ним прогресс производственных и организационно-управленческих знаний (человеческий фактор, знания и т.д.).

Чтобы определить уровень развития страны по критерию индустриализации экономики (постиндустриализации, индустриализация-постиндустриализация) мы предлагаем определить роль отраслей в экономике страны, проранжировав предварительно отрасли по уровню индустриализации.

В таблице 1 представлены базисные критерии отраслей народного хозяйства (представленные в российской статистике), которые мы предлагаем использовать для определения уровня индустриализации-постиндустриализации различных стран и сравнительного анализа их между собой.



Таблица 1.

Критерии отраслей народного хозяйства для определения уровня  
постиндустриализации страны

№ п/п	Отрасль	Критерий (балл)
1	Финансовая деятельность, операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	5
2	Транспорт и связь	4
3	Прочие услуги	4
4	Торговля, гостиницы и рестораны	3
5	Образование, здравоохранение, социальные услуги	3
6	Промышленность	2
7	Строительство	2
8	Сельское и лесное хозяйство, рыболовство и охота	1

С помощью данного критерия, мы предлагаем определить уровень постиндустриализации страны по следующей методике:

1. Структура занятости по отраслям экономики;
2. Структура ВВП по отраслям экономики;
3. Структура накопления основного капитала по отраслям экономики;
4. Итоговый уровень постиндустриализации страны.

Для этого мы предлагаем следующую методику расчета:

Рассчитываем структуру занятости по отраслям экономики;

Рассчитываем удельный вес отрасли в общей структуре занятости по предложенному критерию, по следующей формуле:

$$Y_i = d_i * k_i, \text{ где}$$

$Y_i$  - удельный вес  $i$ -й отрасли в структуре занятости по критерию постиндустриализации;



$d_i$  – доля  $i$ -й отрасли в структуре занятости;

$k_i$  - Критерий (бал) постиндустриализации  $i$ -й отрасли.

Рассчитываем бал постиндустриализации страны по уровню занятости:

$$\square Y_i = Y_1 + Y_2 + \dots + Y_n$$

где  $n$  – отрасль экономики.

Рассчитываем структуру ВВП по отраслям экономики;

Рассчитываем удельный вес отрасли в общей структуре ВВП по предложенному критерию, по следующей формуле:

$$X_i = d_i * k_i, \text{ где}$$

$X_i$  - удельный вес  $i$ -й отрасли в структуре ВВП по критерию постиндустриализации;

$d_i$  – доля  $i$ -й отрасли в структуре ВВП;

$k_i$  - Критерий (бал) постиндустриализации  $i$ -й отрасли.

Рассчитываем бал постиндустриализации страны по уровню ВВП:

$$\square X_i = X_1 + X_2 + \dots +$$

$X_n,$

где  $n$  – отрасль экономики.

Рассчитываем структуру вложений в основной капитал по отраслям экономики;

Рассчитываем удельный вес отрасли в общей структуре вложений в основной капитал по предложенному критерию, по следующей формуле:

$$Z_i = d_i * k_i, \text{ где}$$

$Z_i$  - удельный вес  $i$ -й отрасли в структуре вложений в основной капитал по критерию постиндустриализации;

$d_i$  – доля  $i$ -й отрасли в структуре вложений в основной капитал;

$k_i$  - Критерий (бал) постиндустриализации  $i$ -й отрасли.

Рассчитываем бал постиндустриализации страны по уровню вложений в основной капитал:

$$\square Z_i = Z_1 + Z_2 + \dots +$$

$Z_n,$

где  $n$  – отрасль экономики.

4. Рассчитываем итоговый бал постиндустриализации страны:

$$YXZ = \square Y_i + \square X_i + \square Z_i$$

Примечание: в итоговом рейтинге мы рассчитываем показатели только по тем странам, по которым имеется статистика по всем трем рассматриваемым направлениям (занятость, ВВП, накопление основного капитала).

Распределение численности занятых в экономике сравниваемых стран по отраслям и уровень постиндустриализации по уровню занятости представлен в официальных источниках статистики, приведены итоговые значения уровня постиндустриализации по уровню занятости стран, для определения места России по уровню постиндустриализации в мировой экономике.



Таблица 2.

Итоговые значения постиндустриализации по уровню занятости в экономике

Место	Страна	Уровень постиндустриализации
1	Швеция	309,2
2	Соединенное Королевство (Великобритания)	308,5
3	Норвегия	305,6
4	Израиль	305,3
5	Дания	304,2
6	США	303,6
7	Канада	303,5
8	Австралия	300,9
9	Ирландия	300,8
10	Бельгия	299,8
11	Финляндия	299,6
12	Германия	296,7
13	Франция	292,9
14	Австрия	291,5
15	Латвия	291
16	Япония	290,5
17	Новая Зеландия	290,2
18	Эстония	289,7
19	Венгрия	288,6
20	Швейцария	286,3
21	Республика Корея	285,6
22	Россия	284,2
23	Испания	283,9
24	Люксембург	283,7
25	Италия	283,7
26	Чешская Республика	283,2
27	Литва	282,9
28	Словакия	279,7
29	Чили	278,9
30	Нидерланды	278,4
31	Болгария	275,7
32	Словения	275,7
33	Греция	271,8
34	Беларусь	268,3
35	Польша	267,7
36	Украина	266,4
37	Мексика	263,2
38	Португалия	261,8
39	Бразилия	258,7
40	Казахстан	251,7
41	Республика Молдова	242,8
42	Турция	236,2
43	Киргизия	234
44	Филиппины	233,7
45	Египет	231,1
46	Узбекистан	230,4
47	Румыния	226,8
48	Азербайджан	225,5
49	Армения	220,2
50	Индонезия	213,7
55	Гаджикистан	163,8





Из таблицы 2 видно, что наибольшее значение постиндустриализации по уровню занятости в экономике наблюдаются в Швеции, Великобритании и Норвегии. Занятость в этих странах имеет похожую структуру. По данной методике Россия находится на 22 месте из 55 стран, а из стран бывшего СССР, только Эстония и Латвия имеют более высокий рейтинг.

Для определения уровня постиндустриальности экономики РФ, сравним структуру ее занятости со странами-лидерами рейтинга по данному разрезу. Доля занятости в сельском хозяйстве РФ занимает около 8%, в то время как у лидеров он не превышает 3%, в промышленности РФ – 22%, у лидеров – не больше 15%. С другой стороны доля занятости в отраслях «Транспорт и связь» и социальная сфера (Образование, здравоохранение, социальные услуги) в РФ значительно уступают лидерам рейтинга.

В странах с развитой рыночной экономикой преобладают занятые непродовственными видами деятельности. Практически всем бывшим социалистическим странам была свойственна деформированная структура занятости населения, характеризующаяся гипертрофией занятости в сельском хозяйстве, добывающей и обрабатывающей промышленности, с одной стороны, и недостаточной долей занятых в секторе услуг - с другой. Рост сервисной занятости в России начался еще с 1960-х годов и составлял к началу реформ (90-е годы) более 40% всех рабочих мест в экономике. Исследования показывают, что большая часть структурных сдвигов в занятости отражала не реальное перераспределение трудовых ресурсов, а скорее неравномерность сокращения рабочих мест в различных секторах экономики в силу различий в темпах спада производства в них. В частности, в России в переходный период сокращение занятости в первичном и вторичном секторах обусловлено беспрецедентным спадом производства в них, в то время как даже в период затяжной рецессии происходил рост занятости в сфере торговли.

Изменение структуры занятости в рамках промышленного сектора экономики происходит в следующих направлениях: сокращение доли работников в традиционных отраслях промышленности, рост в наукоемких, перспективных направлениях нового технологического уклада (биотехнологии, промышленности композиционных материалов, микроэлектронике, лазерной технике, волоконной оптике, солнечной энергетике и др.). Именно они преимущественно используют высококвалифицированный интеллектуальный труд. Внутрисекторальные сдвиги в промышленности развитых стран из-за широкой информатизации и интеллектуализации труда сопровождаются снижением спроса на труд в металлургическом, машиностроительном комплексах. Рост отраслевой структуры в развитых странах свидетельствуют об увеличении занятости в высокотехнологичных отраслях производства медицинского оборудования, космической техники, электронного оборудования, химической отрасли и др.

Сокращение занятости в традиционных отраслях стран ОЭСР происходит с одновременным изменением ее национальной структуры в пользу иммигрантов. Например, в Бельгии иммигранты составляют- половину; всех горняков, в Швейцарии



- 40% строительных рабочих, в США - 23% наемных работников сельского хозяйства. Широкое использование более дешевого труда иммигрантов замедляет процесс модернизации производства, прогрессивных структурных сдвигов в занятости.

Новая структуризация занятости сопровождается общими и частными последствиями для различных экономических систем. Так, трансформационные процессы в странах Восточной и Центральной Европы детерминируют неоднородность структур занятости (сосуществование старых, новых, переходных и аморфных типов структур занятости, унаследованных и сформированных в процессе реформирования). Наличие структур занятости, сформировавшихся на различных этапах общественного развития, предопределяет и противоречивость их совместного существования. Особенно это очевидным становится в российской экономике, в которой наряду с архаичными формами аграрного производства в экономике динамично развивается современный ИТ-сектор, виртуальный сектор экономики, некоторые направления фундаментальной науки, высокотехнологичные производства, конкурентные на мировом рынке и др. Другой пример - развитие сектора оффшорного программирования в Индии, Китае, странах Восточной Европы.

Обратной стороной структуризации нового типа занятости становится структурная безработица, отражающая качественное несоответствие претендентов на рабочие места и рабочих мест.

С изменением занятости в мировой экономике перечень критериев структуризации занятости возрастает. Появляется структуризация занятости по критерию *информационного характера труда*: создатели новой информации; обработчики и пользователи информации; передатчики и распространители информации; сборщики первичной информации; технический персонал по обслуживанию информационных машин. Согласно прогнозам, к 2015 г. доля работников, занятых производством, передачей и использованием знаний и информации в мире составит уже 55%, в то время как доля традиционной сферы услуг будет колебаться в пределах 23-25% при сокращении темпов роста. Информационной деятельностью, т.е. деятельностью, связанной с производством и манипулированием абстрактными данными, согласно классификации ОЭСР, заняты следующие группы работников:

- 1) производители информации - ученые, специалисты по изучению и координации рынка, консультанты;
- 2) обработчики информации (административный и управленческий персонал, транспортные диспетчеры, аудиторы, бухгалтеры, статистики);
- 3) распространители информации (работники сферы образования, СМИ);
- 4) работники информационной инфраструктуры (операторы машин, обрабатывающих информацию, работники телекоммуникационных служб).

Происходит углубление *структуризации занятости в информационной сфере* (разработка и обслуживание информационных систем, оказание информационных услуг, разработка программного обеспечения, рекламы в сетевых системах, дистанционное обучение, е-маркетинг и др.).



Другим критерием может служить *творческая деятельность*. В соответствии с этим можно выделить, во-первых, сферы занятости, в которых творческий труд доминирует (наука, образование, искусство); во-вторых, сферы деятельности, в которых творчество занятых работников сочетается с практической работой по реализации его результатов (в частности, бизнес); в-третьих, сфера непосредственно производственной деятельности, где творчество выступает в большей степени в форме инициативы. Таким образом, в современных условиях роль одних критериев классификаций структуры занятости стабилизируется, значение других - нивелируется, третьи - исчезают, появляются новые звенья и организационные элементы в них, расширяются существующие.

Таким образом, уровень постиндустриализации экономики РФ значительно отстает от развитых стран по всем критериям (в том числе и по уровню занятости).

Занятость в информационной экономике имеет свои противоречия, тенденции развития, риски и закономерности. Основная закономерность развития занятости в информационной экономике состоит в возникновении элементов инновационного труда, обеспечивающих улучшение адаптации субъектов занятости к требованиям экономики знаний.

Структуризация занятости в информационной экономике находит отражение в интенсивных секторальных, межотраслевых, внутриотраслевых, межфирменных перемещениях рабочей силы; аккумуляции новых видов структур занятости, развитии сетевой структуры занятости.

Занятость в современной информационной экономике находит проявление в новом сочетании стандартных и новых гибких форм занятости, позволяющих обеспечить возможности лучшей реаллокации трудовых ресурсов и рабочих мест; осуществить работнику осознанный выбор «места» и «времени» работы на рынке труда; снизить издержки на труд; предотвратить социально-экономическую эксклюзию менее конкурентоспособных групп населения и др.

Развитие занятости в информационной экономике проявляется в углублении сегментации рынка труда на основе новых ее критериев; повышением конкурентоспособности субъектов рынка труда; структурной безработицей; сопровождается возникновением «эффекта гибкой карьеры» и др.

### Литература:

1. Базылева М.Н. Нестандартные отношения занятости и развитие контрактной системы найма в республике Беларусь // Экономика и управление № 2, 2012 С. 111-117
2. Белл Д. Грядущее постиндустриальное общество. М., 1999. С. СХІІІ-СХІV, СХХІV..
3. Гэлбрейт Джон Новое индустриальное общество, 2004 Издательство: АСТ, Транзиткнига, 602 с.
4. Деминг, У.Э. Новая экономика / У.Э. Деминг. - М.: Эксмо, 2008. - 198 с., С. 24-36



5. Дроздов Б.В. О двух тенденциях в развитии современной цивилизации (индустриализация - деиндустриализация), 2007 // Научно-образовательный сайт, <http://www.rema44.ru>
6. Иноземцев В.Л. Современное постиндустриальное общество: природа, противоречия, перспективы // Учеб. пособие для студентов вузов. - М.: Логос, 2000. 304 с.
7. Интенсивное направление в развитии промышленности Японии — 14 октября 2012 г. // <http://4stravel.ru/yaponiya/intensivnoe-napravlenie-v-razvitiipromyshlennosti.html>
8. Колесов, В.П. Международная экономика / В.П. Колесов, М.В. Кулаков. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 472 с. С. 143
9. Краснова В. Русская мечта: умное производство // Эксперт. - 2010. - N 18(703). - С. 36 - 42.
10. Моисеев А.Д. Формирование новой модели занятости в экономике, основанной на знаниях // "Управление персоналом", 2010, N 14
11. Новиков А. Постиндустриальное общество - общество знаний // Высшее образование в России. - 2008. - N 3. - С. 108 - 118.
12. Санкова Л.В. Занятость инновационного типа: теория, методология исследования, управление / Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук, 2008 г.
13. Сойфер В.Г. Занятость рабочих мест: некоторые актуальные проблемы // "Законодательство и экономика", 2011, N 10
14. Стюарт Т.А. Интеллектуальный капитал. Новый источник богатства организаций: Пер. с англ. В. Ноздриной. - М.: Поколение, 2007. - 368 с.
15. Супрун В.А. Интеллектуальный капитал: Главный фактор конкурентоспособности экономики в XXI веке. Изд. 2-е. - М.: Книжный дом "ЛИБРОКОМ", 2010. - 192с.
16. Убайдуллаев С.Н. Экономические институты: возникновение и развитие / Ташкент: изд-во "Истиклол", 2007 г. - 88 с.



## Средовые акции как условие формирования профессионально-эстетической компетентности будущего дизайнера

*Бобряшова Оксана Викторовна,  
Оренбургский государственный университет,  
г. Оренбург*

*Секция: Дизайн*

Формирование профессионально-эстетической компетентности будущего дизайнера является сложным динамическим процессом развития качественных изменений в структуре творческой личности дизайнера, происходящий в результате различных воздействий, а именно его социальной деятельности и многообразных влияний окружающей образовательной среды. Источником данного развития выступает освоение новых видов деятельности, образовательных, социальных пространств и ценностных отношений.

Составляющими элементами образовательной среды выступают средовые ресурсы. Одним из таких ресурсов креативно-ценностного развития дизайнера выступают средовые акции.

Средовые акции являются одновременно факторами социализации личности, а также характеризуют нетипичные условия, сказывающиеся на способности проявлять естественную активность личности дизайнера. Активность (фр. *activite*) - это сила действия, деятельность субъекта, деятельное поведение [1, с. 22]. С психолого-педагогической позиции социальная активность, социальность представляет собой личностное качество, характеризующее меру развития человека как общественного существа; выражается в уровне овладения знаниями, умениями и другими элементами накопленного в обществе социального опыта; проявляется через способность индивида реализовывать свой духовно-культурный потенциал в процессе совместной с другими людьми деятельности [2, с. 727]. Социальное действие - это «действие, которое по предполагаемому действующим лицом или действующими лицами смыслу относится с действием других людей и ориентируется на него» [3, с. 603]. Социально активная, сознательная деятельность человека, изменяет окружающие его общественные условия, воспитывает в себе желаемые качества личности [4, с. 18-19], направлена на преобразование социальной среды для полноценного развития самого субъекта в этой среде. В ходе этой деятельности студент получает позитивный социальный опыт, навыки социальной компетентности, реального действия в обществе: по отношению к группе, отдельным людям. В образовательном пространстве данная деятельность представлена в виде социальных практик, под которыми понимают «сконструированное организаторами (педагогами, студентами) социальное нововведение, целью которого является создание, модернизация или поддержание в образо-





вательном пространстве университета ценности или ценностей..., которое имеет пространственно-временные и ресурсные границы и, воздействие которого на студентов признается положительным по своему социальному значению [5, с. 381].

Влиянию социального пространства, окружающей среды на развитие личности посвящены работы многих философов – от мыслителей Древнего мира (Платон, Аристотель, Т. Мор, Т. Кампанелла) до современников своего времени (М. Вебер, В. Вундт, Л.Н. Гумилев). В России в начале XX века (20-30-е годы) складывается научное направление «педагогика среды» (Н.Н. Иорданский, А.Г. Калашников, А.П. Пинкевич, С.Т. Шацкий, В.Н. Шульгин), идея которой заключалась в социальной обусловленности воспитания и развития ребенка. Фактически педагогика среды представляла собой скорее взаимосвязь различных концепций средовой обусловленности личности и возможностей использования этой среды в педагогическом процессе.

В настоящее время исследования механизмов влияния социальной среды на личность посвящены исследованиям многих педагогов и психологов, таких как В.Р. Авдеев, Ю.С. Мануйлов, В.В. Рубцова, И.Д. Фрумин, В.А. Ясвин, Г. Ричардсон.

Средовые факторы - это то, с чем взаимодействует личность дизайнера. В этом случае они выступают средством его развития и эстетического воспитания. Необходимость управления факторами социального окружения дизайнера, стимулирование через них его целенаправленное индивидуальное развитие, лежит в основе принципа педагогических технологий. Благоприятной социальной средой является та, где доминирующие идеи и ценности направлены на развитие творческой, инициативной личности.

Эвристичным для педагогики и психологии являются введенные Л.С. Выготским понятия «социальная ситуация развития» и «психические переживания». Именно переживания личности является «индикатором» его социализации, в нем проявляется своеобразное соотношение внешней и внутренней сил социального развития. То как к ним относится, насколько понимает или отторгает. Л.С. Выготский пишет: «...среда определяет развитие ребенка через переживание среды» [6, с. 115].

Средовые акции понимаются нами как временная организация жизни, включающая в себя определенную систему информационно наполненных отношений между людьми и общественными институтами, для достижения определенной цели.

Роль средовых акций, как один из видов креативно-ценностных технологий, применяемых в подготовке будущего дизайнера проявляется:

- в создании художественного образа, сценария, структуры, форм, общей картины мира, из которых формируется эстетическое сознание;
- в демонстрации и определении норм и эстетических ценностей, содержания и формы взаимоотношений с окружающим миром (людьми, предметами, социальными явлениями);
- в возможности развития тех или иных профессионально-эстетических качеств, индивидуальных творческих способностей личности дизайнера.

Успешность и эффективность проектирования средовых акций зависят от важ-





ных моментов организации данной креативно-ценностной технологии, так например:

- добровольность участия студентов в проекте средовых акций;
- оптимальное распределение времени работы над проектом средовых акций;
- эффективное распределение обязанностей между участниками проекта средовых акций;
- корректная позиция педагога;
- поддержка проекта средовых акций администрацией образовательного учреждения;
- заинтересованность в результатах проекта средовых акций органов местного управления и общественности.
- направленность проекта средовых акций на решение актуальных региональных и межличностных проблем.

Проекты средовых акций отражают социальные ценности, которые, в свою очередь, рассматриваются в широком и узком смысле. В широком смысле они определяют наиболее значимые общественные явления и факты реальной действительности с точки зрения их соответствия или несоответствия потребностям общества, социальных групп и личности. В более узком смысле - это нравственные и эстетические императивы, выработанные человеческой культурой и являющиеся продуктами общественного сознания.

Так, например, проект средовых акций «Ночь музеев» – ежегодное, ставшее традиционным, культурное событие, приуроченное к Международному дню музеев и объединяющее более двух тысяч музеев по всему миру. Проект «Ночь музеев» в России в 2013 году проходит под девизом «Память плюс креативность равно социальные изменения». Студенты кафедры дизайна ОГУ традиционно принимают участие средовой акции «Ночь Музеев», в рамках которой проводится показ модных коллекций дизайнерской одежды, созданных будущими дизайнерами, презентации-инсталляции авторской мебели, выполняются портреты по заказу, предлагаются дизайнерские прически. В течение всего праздника на площадках студенты участвуют в боди-арт, мэнди, пробуют себя в роли граффити-художников, принимают участие в лотереях, викторинах и квестах.

Ярким примером средовой акции, подготовленной студентами университета – будущими дизайнерами стал проект – дискуссия за круглым столом под девизом «Нужен ли в университете строгий дресс-код?». В дискуссии приняли участие представители администрации Оренбургского государственного университета, студенты, преподаватели, выпускники вуза и слушатели Малой академии государственного управления ОГУ. Особое внимание было уделено обсуждению вопроса о целесообразности введения дресс-кода с учетом многонациональности и многоконфессиональности нашего региона.

На круглом столе были обсуждены итоги научно-исследовательской работы преподавателя кафедры дизайна Н.В. Гарновой, предметом изучения которой был дресс-код. В рамках исследования Наталья Владимировна провела опрос студентов,



в результате которого пришла к выводу, что нежелание вводить дресс-код в большем процентном отношении характеризует первокурсников. Их волнует, что в вузе их снова обяжут одеваться, как в школе, по формуле «белый верх, черный низ». Но чем старше возраст опрашиваемых, тем лояльнее респонденты относятся к тому, чтобы соблюдать определенные правила в выборе одежды для вуза. Большинство старшекурсников утверждали, что дресс-код дисциплинирует, помогает сосредоточиться на учебе. Студенты отмечают, что дресс-код необходим, но вводить его нужно постепенно, без принудительных мер.

Однако, по данным того же опроса, студенты, обучающиеся на творческих специальностях, чаще воспринимают идею введения дресс-кода в вузе настороженно. Они выдвинули лозунг: «Классика — юристам, свобода — дизайнерам». В заключении выпускники архитектурно-строительного факультета ОГУ в рамках проекта наглядно представили средовую акцию, а именно свое видение идеального внешнего вида студентов, продемонстрировав собравшимся дипломные коллекции одежды, разработанные ими с учетом стиля, приемлемого для классического университета.

По итогам встречи, организованной кафедрой дизайна и Малой академией государственного управления ОГУ, было принято решение провести среди студентов вуза цикл лекций о стилях одежды, а также продемонстрировать коллекции костюмов, разработанных на АСФ ОГУ.

Представленные элементы проектирования средовых акций явным и косвенным образом соприкасаются с процессами социализации личности. В рассматриваемом контексте под социализацией понимаем процесс креативно-средового вхождения индивида в социум, его способность при взаимодействии со средой не просто усваивать ее требования, но и изменять эту среду, влиять на нее [7, с. 56].

С образовательной точки зрения, средовые акции являются эффективными развивающими педагогическими средствами, обеспечивающими развитие разнообразных жизненно важных познавательных навыков; повышение уровня самооценки творческой личности дизайнера; творческое самовыражение; развитие навыков коммуникации; формирования активной жизненной позиции. Проекты средовых акций делают жизнь студентов богатой и содержательной. Помимо этого, средовые акции способны решать профессионально-эстетические задачи становления будущего дизайнера, а именно: познавательные, морально-нравственные, ценностно-смысловые, которые специфичны для каждой ступени учебного этапа студента.

### **Литература:**

1. Гуревич, П. С. Современный гуманитарный словарь- справочник [Текст] / П. С. Гуревич. - М. : Олимп : АСТ, 1999. - 528 с. - ISBN 5-7390-0516-7. - ISBN 5-237-00596-9.
2. Современный словарь по педагогике / Авт.-сост. Рапацевич Е. С. - Минск : Современное слово, 2001. - 928 с.



- 3.Вебер, М. Основные социологические понятия: пер. с нем. М.И. Левиной // М. Вебер. - М., 1990. - С. 603.
- 4.Коротец, И. Д. Словарь - справочник «Человек и общество» (философия) : для учащихся всех форм сред. ступени образования / И. Д. Коротец, Л. А. Штомпель, О. М. Штомпель. - Ростов н/Д : Феникс, 1996. - 538 с.
- 5.Мосиенко, Л. В. Ценностное самоопределение студентов в пространстве университетской молодежной субкультуры: автореф. дис. ... док-ра пед. наук: 13.00.01 / Л. В. Мосиенко. – Оренбург, 2012. – 515 с.
- 6.Лукина, А. К. Социальная педагогика / А. К. Лукина. – Красноярск : Сиб. федер. ун-т, 2011. – 306 с.
- 7.Сапугольцева, М. А. Творческая проектная деятельность как фактор социализации личности студента : монография / М. А. Сапугольцева. – Оренбург : ООО ИПК «Университет», 2012. – 104 с.
- 8.Мосиенко, Л. В. Опыт организации социальных практик в контексте воспитательной деятельности факультета филологии / Л. В. Мосиенко. - Совершенствование социокультурной среды вуза как инновационной деятельности: материалы 1 Научно-практической конференции (20 марта 2013 года г.Оренбург); Оренбургский гос. ун-т. – Оренбург: ООО ИПК «Университет», Изд-во ООО «НОРМА», 2013. – С. 73.



## Разработка уроков-экскурсий по географии и биологии и возможность их применения на территории полярно- альпийского ботанического сада-института в Мурманской области

*Борисов Антон Андреевич,  
студент*

*Крисаненко Александр Алексеевич,  
студент,  
Мурманский государственный гуманитарный  
университет, г.Мурманск*

*Секция: Психология и педагогика*

В педагогике и психологии широко известно, что ощущения человека, которые он получает от окружающего его мира, являются первой ступенью его познания. Затем, на второй ступени, приобретаются знания в виде понятий, принципов, законов и т.д. Знания учащихся должны быть осознанными и объективно отражать реальность, процесс любого обучения должен обеспечить опору их на ощущения. Именно наглядность и выполняет эту функцию.

При изучении в школе таких предметов, как география и биология, принцип наглядности играет особенно важную роль. География и биология являются важнейшими естественными науками и дают учащимся ответы на вопросы об устройстве окружающего их живого мира, раскрывают взаимосвязь всех его компонентов, объясняют элементарные законы природы. Особенно важную роль они играют на начальных курсах среднего звена школы, а именно 5-7 классов, так как в дальнейшем вышеизложенные задачи решают уже такие предметы, как физика и химия. В биологии, например, при изучении многообразия и морфологии растений, очень важно чтобы учащиеся не только знали теоретическую часть материала, но и имели четкое представление о каждом предмете – то есть имели возможность увидеть всё вживую. В свою очередь, в географии, при изучении климата, фауны и флоры каких-либо материков или их районов, наглядность будет играть решающую роль и намного облегчит процесс усвоения учащимися знаний и основных ключевых понятий, а также всего обучения в целом.

Для того, что бы широко применять на этих уроках метод наглядности, образовательная среда в которой проходит обучение, должна располагать значительными ресурсами. Разумеется, что далеко не всегда, для объяснения важных тем и раскрытия ключевых понятий, требуются какие-то особенные материалы или оборудование. В некоторых случаях оно не требуется вообще, в других будет достаточно наглядных пособий в кабинете. Например, для изучения строения какой-либо живой клетки, будет достаточно микроскопа, которым в современных условиях располагает любой кабинет биологии, и материала заготовленного заранее учителем или соб-



ранного учениками на улице, в окружающей их природной среде. Для изучения общего строения поверхности Земли, например, также будет достаточно одного глобуса, который имеется в любом современном кабинете географии. При изучении же более сложных процессов и понятий, одними картами, глобусами, микроскопами и макетами уже не обойтись. Стоит, однако, заметить, что тут немаловажную роль играет местность, в которой живут учащиеся и в которой соответственно проходит их процесс обучения. Возьмем, для примера, такие природные явления как «полярная ночь», «полярный день», «северное сияние». Несомненно, любой учитель может дать теоретическое толкование этим понятиям, объяснить механизмы и закономерности их появления. Но даже при полном усвоении этой теоретической основы, учащиеся не смогут полностью осознать всю суть данных феноменов, для них они так и останутся неведомым для них чудом природы. Намного проще и обыденнее эти явления воспринимаются жителям Заполярья, которые регулярно, из года в год, наблюдают смену полярной ночи и полярного дня, и имеют возможность восхищаться красотой полярного сияния. Таких примеров можно привести великое множество.

Именно по вышеизложенным причинам, опытные учителя как можно чаще применяют в своей практике так называемые уроки-экскурсии. Это такая форма организации учебно-воспитательного процесса, которая позволяет проводить наблюдения и изучать различные предметы, явления и процессы в естественных условиях, тем самым развивая познавательную активность учащегося. То есть такая форма может проводиться как во время урока, так и вне занятий, как самостоятельная форма или разновидность внеклассной работы. Ее содержание строго определяется учебными программами. Ученики видят растения и животных в естественной среде: растения – в связи с почвой, животных – в связи с растениями, получая представления о биоценозах, о целостной природе в определенное время года. Как уже говорилось выше, экскурсии могут занимать всего один урок, а могут затягиваться на несколько дней, в зависимости от поставленных целей, расстояния от места обучения учащихся до места объекта изучения, или той среды, в которой будет проходить изучение объекта. Это зависит как от материально-финансовых возможностей школы, так и от инициативы самого учителя, поскольку далеко не каждый готов взять на себя такую серьезную ответственность. Однако каждый опытный учитель осознает, что такие экскурсии могут существенно разнообразить учебный процесс, а главное - повысить его эффективность.

Для учителей, работающих в Заполярье, а конкретно в Мурманской области, существует замечательная возможность проведения таких экскурсий на территории Полярно-альпийского ботанического сада-института им. Н. А. Аврорина КНЦ РАН (ПАБСИ). ПАБСИ — один из 11 институтов Кольского научного центра РАН, расположен в г.Кировске Мурманской области. ПАБСИ является самым северным, ботаническим садом в России, и одним из трех ботанических садов мира, расположенных за полярным кругом. Основными видами деятельности ПАБСИ является изучение флоры Хибин и Крайнего Севера, акклиматизация и интродукция новых видов растений, воспроизводство растений для населения, участие в озеленении городов





Мурманской области, образовательная деятельность и т.д. В заповедной его части собрано более 400 видов растений Мурманской области. Такое большое разнообразие растений открывает широкие возможности для наглядного изучения биологии по всем основным школьным программам, таким как И.Н Пономарева «Растения. Бактерии. Грибы. Лишайники» 6 класс, программы учебника Сониной Н.И для 7 класса «Биология. Многообразие живых организмов» и другим. На территории ПАБСИ проводятся экскурсии по экологической тропе с целью знакомства экскурсантов с растительностью разных высотных поясов Хибинских гор – от лесного до горно-тундрового поясов. Обратим внимание, что изучению высотных поясов посвящена одна из тем уроков географии в 7 классе в любой школьной программе, и ее изучение вызывает значительные затруднения у учащихся. Несомненно, проведение данного урока в форме экскурсии могло бы существенно укрепить знания учащихся и сформировать у них четкое представление о разнообразии высотных поясов на примере Хибинских гор.

Самым примечательным объектом ПАБСИ является специализированная оранжерея тропических и субтропических растений. Коллекция тропических и субтропических растений в оранжереях Сада составляет более 1000 видов. Здесь собраны представители пустынь, полупустынь, субтропиков и тропиков. Поскольку территории России практически не проходит по субтропическим и тропическим поясам, за исключением небольшого района на Черноморском побережье, то большинство учащихся вряд ли могло где-либо познакомиться с климатом и растительностью данных поясов. Благодаря ПАБСИ, появляется возможность на время погрузить учащихся в тропический мир экзотики и познакомить их с тропической флорой. Данный объект будет, несомненно, представлять большой интерес, как для учителя географии, так и для учителя биологии. В рамках изучения географии, учащиеся будут иметь возможность наглядно познакомиться с растительностью экзотических поясов, а также ощутить на себе все особенности их климата, так как все его условия созданы в этой оранжерее. В рамках биологии же, учитель может представить учащимся различные морфологические особенности данных растений, их приспособления к условиям проживания в таком климате и т.д.

Идеальным решением будет разработка комбинированного урока-экскурсии по географии и биологии учителями этих предметов, либо одним учителем, имеющим образование географа-биолога. Урок может быть проведен для учащихся 7го класса. Целью такого урока является формирование у учащихся представления о многообразии флоры тропических и субтропических поясов. Достижение цели будет осуществлено при постановке и выполнении следующих задач:

- 1.Познакомиться с основными представителями флоры субтропических и тропических поясов;
- 2.Изучить особенности климата данных поясов и выявить различия между климатом, в условиях которого они проживают
- 3.Выявить морфологические признаки типичные для тропических и субтропических растений;





4. Рассмотреть разнообразные приспособления растений к окружающей среде.

Таким образом, в ходе экскурсии в оранжерею тропических и субтропических растений ПАБСИ, у учащихся появится возможность:

- наглядно ознакомится с тропической флорой;
- изучить морфологию данных растений и выявить существенные различия между растениями, обитающими в наших краях рядом с нами и растениями, произрастающими далеко от нас, в тропиках;
- изучить у данных растений различные видоизменения и приспособления к их окружающей среде;
- обобщить материал, изученный ранее учащимися на уроках биологии и географии.

Таким образом, мы видим, что в суровом и скудном Заполярье Кольского края, есть замечательный образовательный объект, располагающий огромными ресурсами - Полярно-альпийский ботанический сад-институт, который может помочь решить учителям-педагогам множество проблем, с которыми они сталкиваются при осуществлении своей образовательной деятельности. При более тесном сотрудничестве городских и областных школ, гимназий и других образовательных учреждений с ПАБСИ, образовательный процесс в Мурманской области может проходить более эффективно и интереснее, как для учащихся, так и для учителей.

### **Литература:**

1. Федеральное государственное бюджетное учреждение науки «Полярно-альпийский ботанический сад-институт им. Н. А. Аврорина» Кольского научного центра Российской академии наук [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.pabgi.ru/index.html>, свободный. – (Дата обращения : 12.10.2013).
2. Пономарева И. Н. Общая методика обучения биологии [Текст]: Учеб. Пособие для студ. пед. Вузов / И. Н. Пономарева, В. П. Соломин, Г. Д. Сидельникова; Под ред. И. П. Пономаревой. — М.: Издательский центр «Академия», 2003. — 272 с.
3. Программы для общеобразовательных учреждений. Природоведение. 5 класс. Биология. 6-11 классы [Текст] — М.: Дрофа, 2005. — 136 с.
4. Основные виды наблюдений и практических работ учащихся во время геоэкологических экскурсий и походов [Текст] / М. С. Соловьев // География в школе. - 2008. - N 4. - С.52. – Начало
5. Методические рекомендации изучения регионов России [Текст] / З. Н. Ткачева // География в школе. - 2008. - N 1. - С.34-38. - Начало. Продолжение в N 2, 3



### **Актуальные проблемы правового регулирования электронных денег в Российской Федерации**

*Вдовкина Алина Александровна,  
Вятский Государственный Гуманитарный Университет,  
г. Киров*

*Секция: Юриспруденция*

К моменту вступления российского бизнеса на рынок электронных платежей, во всем мире данный рынок уверенно развивался, регулировался, а также набирал быстрый тем развития. К моменту появления негосударственных электронных платежных систем, а именно: Яндекс.Деньги, WebMoney, RBK Money, «Единый кошелек», «Рапида», «КредитПилот» российским потребителям уже были известны электронные деньги, а также потребность в электронных платежах. И вышеперечисленные российские негосударственные платежные системы приступили к эмиссии электронных суррогатов денег, расширяя число участников, принимающих эти средства платежа.

В настоящее время электронные средства платежа подразделяются на электронные деньги, а также на суррогаты денег. Электронные деньги являются разновидностью денежных единиц денежной системы одного из государств, а также обязательно выражены в одной из мировых валют. Соответственно эмиссия, обращение и погашение электронных денег происходят по правилам центральных банков, национальных законодательств или других государственных регуляторов.

Российские платежные системы, выйдя на рынок, показали особую привлекательность для их клиентов и быстрый темп развития: электронными деньгами оплачиваются различные покупки, а также произошло появление нового сегмента рынка электронных платежей – оплата услуг деньгами, которые заранее введены в систему моментальных платежей через «личный кабинет».

Высокий рост электронных платежей, а также повышение числа вовлеченных участников ставит на первое место следующие вопросы: правовой режим и правовая сущность электронных денег, конфиденциальность и гарантии, взаимоотношения участников рынка электронных платежей. Исходя из этого, требуется разработка правового регулирования рынка электронных денег в Российской Федерации.

В законодательстве Российской Федерации в настоящее время не только не прописаны нормы и правила регулирования эмиссии и обращения электронных денег на территории РФ, но и отсутствует само это понятие. Также в настоящее время электронные деньги в России не регулируются ни одним законодательным актом.

Существует точка зрения на природу электронных денег: электронные деньги обладают свойством делимости, что делает возможным выполнение ими функций средства обращения и средства платежа, поэтому они признаются безналичным платежным средством особого рода. Однако существует противоречие данной точке



зрения. Электронные деньги являются prepaid финансовым продуктом, а также фактическое получение стоимости возможно лишь после перевода «электронных денег» в безналичную или наличную форму.

Для определения правовой конструкции электронных денег необходимо использование аспектов действующего гражданского законодательства Российской Федерации. Так, в соответствии с Гражданским Кодексом Российской Федерации электронные деньги денежными средствами не являются. Центральный Банк России предпринимал попытки регулирования рынка электронных денег в виде Указания Центрального Банка РФ 277-У от 03.06.1998 г., касающего вопросов эмиссии электронных денег, которые определялись как prepaid финансовые продукты. Под prepaid финансовым продуктом понимались денежные обязательства кредитной организации, которые в процессе их оборота, замещают требования физических и юридических лиц касательно оплаты товаров и услуг, в том числе денежные обязательства в электронной форме. В данном документе были определены обязанности эмитента электронной валюты перед Центральным Банком Российской Федерации, а также предполагался выпуск регистрационных свидетельств на право эмиссии prepaid продуктов на территории Российской Федерации.

Однако, на сегодняшний день Указание Центрального Банка РФ 277-У, отменено в виду противоречия Федеральному Закону «О Центральном Банке Российской Федерации», в соответствии с которым, банкноты и монета Банка России является единым законным средством платежа на территории Российской Федерации. Банкнота и монета является обязательством Банка России и соответственно обеспечивается всеми его активами. При этом использование денежных суррогатов запрещено. Так же, не допускается применение расчетно-платёжных средств, у которых логика функционирования построена по образцу наличных денег.

Таким образом, при постановке задачи правового определения и регулирования электронных денег необходимо всестороннее, а также серьезное исследование данного вопроса, чтобы сделать вывод в пользу той или иной юридической конструкции. Правовое определение электронных денег предполагает определенный этап регулирования — определение эмитентов, а также набор требований к ним, призванный обеспечить перед клиентами их платежеспособность.

В настоящее время отсутствие правового регулирования электронных денег в России приводит также к уязвимости и незащищенности пользователей в возможности востребования средств, размещенных в платежной системе, в части соблюдения конфиденциальности предоставленных личных данных, а также получения компенсации в случае программных сбоев. Существенные вопросы, которые носят социально-экономического характера, в первую очередь такие как защита прав потребителя, широта применения конкуренция, доступность, вызывают особую озабоченность финансовых государственных органов.

Следующим важным аспектом регулирования является вопрос оценки присутствующих данным системам потенциальных рисков, последствия которых определены недостаточно. Можно утверждать, что риски, которые присущи системам электронных



денег, подпадают под общие категории, свойственные традиционным розничным платежным механизмам, расчеты в которых осуществляются посредством платежных карт, чеков: риск потери репутации, операционный риск, стратегический риск и правовой риск.

При нарушении безопасности систем электронных денег происходит угроза вероятности возникновения мошенничества, которое в последствии приводит к материальному ущербу потребителя электронных денег или их эмитента, а также раскрытию конфиденциальной информации.

Следует обратить внимание на то, что системы электронных денег представляются привлекательными для реализации различных схем, связанных с легализацией доходов, полученных преступным путем. Анонимность электронных платежей в итоге может привести к тому, что эмитенты столкнутся с трудностями в применении традиционных методов обнаружения и предотвращения криминальной деятельности. Проблема идентификации клиентов при совершении ими платежей при помощи электронных денег, в настоящее время представляется особенно актуальной в России.

Исходя из вышеизложенного определяется, насколько остро возникла необходимость в правовом регулировании российского рынка электронных платежей. Однако отсутствие правового поля не мешает быстрому развитию электронных денег в России.

### **Литература:**

- 1.Панова Г.С. Российские банки в зеркале мировых тенденций.//Банковские услуги. -2009. -№9. –С. 20-27;
- 2.Никулина И.А. Правовое регулирование электронных денег и их роль в финансовой системе государства.// Юридическая работа в кредитной организации. -2010. – №4. –С.34-41;
- 3.Курбатов А.И. Правовое регулирование электронных платежных систем по законодательству Российской Федерации.// Хозяйство и право.: -2010. -№ 3. –С. 46-53;
- 4.Белкин С.В. Интернет и деньги /С.В. Белкин, В.В. Воронин, С.В. Устименко // Финансы. - 2010. - № 9. - С. 21-25.

### **Нормативные правовые акты:**

- 1.Центральный Банк Российской Федерации. О порядке выдачи регистрационных свидетельств кредитным организациям-резидентам на осуществлении эмиссии предоплаченных финансовых продуктов. Указание от 3 июля 1998 г. № 277-У [ утратило силу Указание ЦР РФ от 24.12.2004 г. № 1537-У] // Вестник Банка России. - 1998.—С.7;



2. Центральный Банк Российской Федерации. О внесении изменений и дополнений в указание Банка России « О порядке выдачи регистрационных свидетельств кредитным организациям- резидентам на осуществлении эмиссии предоплаченных финансовых продуктов». Указание от 15 ноября 1999 г. № 678-У. // Вестник Банка России. -1999 . - № 12.



## Актуальные проблемы и пути их решения в развитии института налогового консультирования в России

*Воробьева Оксана Андреевна,  
Вятский государственный гуманитарный университет,  
город Киров*

*Секция: Юриспруденция*

### Аннотация:

Статья посвящена исследованию проблем, которые затрудняют развитие института налогового консультирования в Российской Федерации. Цель данной статьи заключается в выявлении наиболее значимых проблем в развитии института налогового консультирования в Российской Федерации, а также в рассмотрении перспективы развития института налогового консультирования в Российской Федерации.

В настоящее время несовершенство налоговой системы Российской Федерации; постоянное увеличение и изменение количества нормативно-правовых актов, регулирующих налогообложение; усиление государством контроля за соблюдением налоговой системы с целью повышения собираемости налогов; активное вовлечение граждан, юридических лиц и организаций в налоговые правоотношения предопределили необходимость создания института налогового консультирования и признания его самостоятельным видом деятельности.

Налоговое консультирование – это вид профессиональной деятельности по оказанию заказчику (консультируемому лицу) на платной основе услуг, содействующих оптимальному и должному исполнению налогоплательщиками, плательщиками сборов, налоговыми агентами и иными лицами обязанностей, предусмотренных законодательством о налогах и сборах [1].

Услуги по налоговому консультированию можно разделить на следующие направления:

- 1) налоговые консультации;
- 2) налоговые экспертизы (правовая экспертиза нормативных и иных актов налоговых органов во время налоговых проверок и других форм налогового контроля);
- 3) налоговое консультирование по вопросам защиты интересов налогоплательщиков;
- 4) подготовка жалоб на неправомерные действия должностных лиц налоговых органов;
- 5) подготовка налоговых исков;
- 6) ведение налоговых споров в суде, т.е. представление интересов клиента в суде;





7) оптимизация текущих налоговых выплат и налоговое планирование (налоговое консультирование по вопросам разработки и внедрения корректного налогообложения деятельности организации и отдельных хозяйственных операций (сделок, договоров); разработка различных вариантов законодательно обоснованных схем налогообложения;

8) предварительная оценка налоговых последствий заключения договоров (осуществления других операций) в целях предотвращения негативных для заказчиков последствий;

10) налоговое консультирование по соглашениям об избежании двойного налогообложения [2].

Потребность в деловом консультировании растёт очень быстрыми темпами, а налоговое консультирование, уж тем более, становится всё более востребованной услугой у налогоплательщиков, так как консультирование со специалистом в этой сфере позволяет уменьшить, не нарушая законодательства, совокупность налоговых платежей, снизить риски неправильного исчисления и уплаты налогов, защитить себя от ущерба, связанного с налоговыми санкциями, улучшить конечные результаты деятельности.

Налоговые консультанты в этом случае играют значительную роль как лица, обладающие специальными знаниями и навыками. Введение в Российской Федерации института налоговых консультантов является важной и необходимой задачей в развитии правовых основ Российского государства. Наличие такого института соответствует европейской и мировой практике.

Профессия налогового консультанта в России относится к числу наиболее молодых в широком спектре финансовых специальностей и имеет огромные перспективы. Эта специальность с каждым днем приобретает огромную популярность и востребованность в различных отраслях экономики.

Однако столь перспективное развитие затрудняет ряд проблем, преодоление которых необходимо для дальнейшего успешного и эффективного функционирования.

Основная проблема на современном этапе развития – это отсутствие самостоятельного законодательного регулирования налогового консультирования.

На сегодняшний день не существует определенного специализированного закона, который бы регулировал и контролировал деятельность налоговых консультантов. Появление новой профессии вызывает необходимость в выработке профессиональных стандартов. Основы такого консалтинга регламентируются законодательством Российской Федерации о налогах и сборах, законами о бухгалтерском учете и аудиторской деятельности.

Важным шагом в развитии и правовом оформлении налогового консультирования явилось постановление Минтруда России от 4 августа 2000 г. № 57, которым внесено дополнение в Квалификационный справочник должностей руководителей, специалистов и других служащих, касающееся новой квалификационной характеристики «Консультант по налогам и сборам». В нем предусмотрены должностные



обязанности консультанта по налогам и сборам и требования к его квалификации. Однако на сегодняшний день это постановление является практически единственным нормативным документом, регулирующим деятельность налоговых консультантов.

В настоящее время в Государственной Думе рассматривается проект Федерального закона “О налоговом консультировании”, который подготовлен с целью конкретизировать положения Налогового кодекса РФ об институте налогового консультирования, в частности, определить правовой статус консультанта и консультируемых лиц, регулирования деятельности по налоговому консультированию (подготовка и аттестация специалистов, ответственность за результаты консультирования, создание независимого сообщества налоговых консультантов, взаимоотношения этого сообщества с налоговыми органами, органами налоговой полиции и налогоплательщиками, др. вопросы). При этом предполагается, что налоговые консультанты осуществляют деятельность на основе самофинансирования без привлечения каких-либо бюджетных средств государства [3].

Следующая проблема – это недостаток профессиональных высококвалифицированных кадров. В 2002 году была создана Палата налоговых консультантов, которая взяла на себя функции по обеспечению аттестации налоговых консультантов и разработала специальные учебные программы, которые сейчас реализуются через аккредитованные образовательные организации.

Очевидно, что консультант должен обладать необходимым багажом знаний в той области, с которой он имеет дело – экономических, юридических, финансово – бухгалтерских, не говоря уже о знаниях в области налогообложения. Но и этого недостаточно. Налоговый консультант – профессия новая, и ее нельзя подогнать под рамки ни одной из ныне существующих. Значит, необходима определенная переподготовка, обучение.

Есть проблемы и образовательного плана. Наблюдается недостаток преподавателей для обучения налоговых консультантов, так же нет достаточного количества в учебно-методической литературы. Налоговое консультирование в России находится на той стадии развития, когда отсутствие обобщения опыта этой сферы деятельности в книгах, учебниках и пособиях становится тормозом для развития профессии в целом.

Существует также проблема осуществления государственного контроля в сфере деятельности консультантов по налогам и сборам, которая заключается в том, что квалификационная характеристика специалиста утверждена Министерством труда и социального развития России, а государственный контроль за ее соблюдением, а также правила и стандарты налогового консультирования до сих пор не установлены.

Изучение фактического состояния российского консультационного рынка в области налогообложения позволило выявить и классифицировать основные причины его недостаточной развитости:

1. Недостаток конкуренции на российском рынке.



Объективная потребность обращения к консультантам возникает в условиях высокой конкуренции, когда цена неверного управленческого решения очень высока и от предприятия постоянно требуется повышение эффективности. Так как во многих отраслях производства в России до сих пор нет достаточно жесткой конкуренции, то остается возможность принимать не очень эффективные решения, даже совершать ошибки, и при этом сохранять свои позиции на рынке.

### 2. Недостатки управленческой культуры.

Многие руководители, во-первых, пока не понимают до конца того, что организационные решения требуют высокой компетенции и глубоких специальных знаний. Во-вторых, они (тем более что большинство из них являются одновременно организаторами и собственниками возглавляемых предприятий) психологически не готовы делегировать некоторые этапы принятия решений внешнему консультанту. Руководителю бывает трудно согласиться с тем, что самостоятельно он решает свои задачи хуже, чем с участием внешнего консультанта. Кроме того, изменение стиля управления обычно подразумевает перемену в поведении, взглядах и методах работы лично руководителя. Это, пожалуй, самая консервативная часть всей организационной системы, особенно, если учесть живучесть традиций авторитарности. В-третьих, на консалтинг, как сферу, связанную со знанием и интеллектом, в России традиционно смотрят, как на область, за которую платить не нужно, и которая, как культура или образование, должна финансироваться по остаточному принципу.

### 3. Недостатки культуры консультирования.

В настоящее время большинство направлений российского консалтинга не регламентируется никакими законодательными актами и для осуществления консультационной деятельности не требуется специального образования, лицензий на право ведения этой деятельности. Не во всех отраслях достаточное влияние имеют профессиональные объединения консультантов, недостаточно источников, из которых клиенты могли бы узнать о надежности и профессионализме отдельного консультанта или консалтинговой компании. Как следствие – приход в консалтинг людей с низким профессиональным уровнем, дилетантов, не соблюдающих этические нормы консалтинга. Это негативно отражается на общем качестве консалтинговых услуг и имидже консультанта в глазах российских руководителей предприятий и индивидуальных предпринимателей;

### 4. Недостаток финансовых средств.

Сегодня в России услугами консультантов пользуются в основном крупные предприятия, так как средний и малый бизнес просто не имеет свободных денежных средств для оплаты их советов. Налоговое консультирование – это дорогостоящая услуга.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что в интересах общества, государства, в целях упорядочения подготовки и государственной аттестации консультантов, а также для защиты прав и интересов налогоплательщиков необходимо осуществить ряд мероприятий по разрешению проблем в области на-



логового консультирования. Можно предложить следующие пути решения проблем развития рынка налогового консультирования, которые в свою очередь определяют направления совершенствования и перспективы развития налогового консультирования в России.

Для решением первой проблемы – отсутствие законодательного регулирования налогового консультирования является принятие ФЗ “О налоговом консультировании”, а также разработка и создание нормативной базы о стандартах и порядке осуществления налогового консультирования. Стандарты налогового консультирования должны представлять собой основные, общие рекомендации, которые будут даются в кодификации.

При этом следует принимать во внимание законодательство и опыт других стран (Германия, страны Восточной Европы, Австрия и др.), где существуют аналогичные специалисты по налоговому консультированию.

Проблема подготовки консультантов по налогам и сборам может быть решена на основе профессиональной подготовки и переподготовки с выдачей соответствующего государственного диплома. Обучение должно быть качественным, отвечать определенным стандартам, желательно с хорошей стажировкой (можно и за рубежом, например, в Германии, Израиле, США и т.п.)

Важно, что независимо от места и программ подготовки налоговых консультантов сборам должен четко функционировать механизм государственной аттестации указанных специалистов .

В рамках решения проблем образовательного плана и подготовки преподавателей для подготовки консультантов по налогам и сборам необходимо решение следующих задач:

- разработка и апробация методик подготовки и организация подготовки преподавателей – консультантов;
- консультирование и сопровождение процесса подготовки преподавателей – консультантов организациями и учреждениями, имеющими опыт работы в этой сфере консультирования (методологический, методический и инструментальный аспекты);
- участие в подготовке преподавателей – консультантов Учебно-методологического центра при ФНС РФ, некоммерческого партнерства “Палата налоговых консультантов” и др.;
- разработка отечественных методологических средств и методического инструментария к подготовке преподавателей [4] .

Проблема осуществления государственного контроля в сфере деятельности консультантов по налогам и сборам должна быть решена путем осуществления ФНС России функции государственного контроля за правилами и стандартами налогового консультирования.

Развитие в Российской Федерации института налогового консультирования является важной и необходимой задачей. Возможность получать независимые и ответственные консультации способствует повышению налоговой грамотности и



правосознания налогоплательщиков, а, следовательно, приводит к улучшению взаимоотношений с налоговыми органами и повышению собираемости налогов.

**Литература:**

1. Основы налогового консультирования. Под. ред. проф. Л.И, Гончаренко – М.: Магистр, 2010. – С. 8.
2. Налоговое консультирование в России: трудности становления и перспективы развития. Под ред. Карпасовой З. М..
3. Тильдигов А.В. Основы налогового консультирования. Учебно-методическое пособие. Обнинск, 2004. 224 с.
4. Налоговое консультирование (правовой аспект). Учебное пособие. Под ред. Шуваловой Е. Б., Ефимовой Т. А.. Москва, 2011.



*К вопросу о возникновении лингвистической  
концепции: истоки и развитие.*

*Вяселева Раиса Равилевна,  
Доцент кафедры английского и испанского языков  
Саратовская государственная юридическая академия,  
Саратов*

*Секция: Филология*

Изучение истории науки предполагает, прежде всего, изучение различных школ и направлений, существовавших на определенном этапе ее развития, а также учет основных тенденций развития той или иной науки, логики ее поступательного движения и персонифицированного характера. История лингвистических учений опирается на систему базовых понятий, являющихся составной частью методологии историко-лингвистических исследований. Как известно, одним из ключевых понятий подобного рода является понятие «научной парадигмы», введенное Т.Куном. Научная парадигма определяется им как "признанные всеми научные достижения, которые в течение длительного времени дают научному сообществу модель постановки проблем и их решений"[1]. Понятие парадигмы научного знания лежит в основе описания такого признака теоретической лингвистики, как её полипарадигматизм, рассматриваемый как поступательное движение развития знания, получаемого в результате анализа объекта изучения в разных парадигмах знания. Поскольку нас интересует природа изменений, происходящих в лингвистике на определённом этапе ее развития, то возникает вопрос о возможности и сущности научной революции и необходимости осмысления связи понятий парадигмы и революции в науке, в том числе в науке о языке.

Рассматривая периодически происходящую в науке смену общих представлений, и характеризуя особенности развития науки, Т.Кун считает, что для одних периодов более типично плавное и постепенное накопление знаний, для других - неожиданное изменение в системе взглядов на объект, трансформация сложившихся убеждений, разрыв с традицией. Такие периоды Т. Кун называет "научной революцией", утверждая, что она имеет место тогда, когда появляются новые факты, которые не могут быть объяснены с позиций существующих теорий и вступают с ними в противоречие. По мнению Т. Куна, подобный конфликт означает, что одна парадигма должна уступить место другой. Соответственно, смена парадигм предполагает отрицание достижений, полученных на предыдущем этапе, а также выдвижение новой "модели постановки проблем". В науковедении понятие научной парадигмы либо воспринято как нечто ценное, либо подвергалось критике.

Идеи Т. Куна использовались применительно к истории лингвистики для более совершенной её периодизации. Полемика вокруг термина "научная парадигма" не прекращалась долгое время. Так, например, Ю.С. Степанов утверждал, что





"вообще, история лингвистики не даёт основания согласиться с концепцией релятивистских скачкообразно сменяющих друг друга "научных парадигм" Т. Куна и что "единственное, что можно сохранить – это сам термин"[5]. Классическое понимание парадигмы отвергалось по причине связи с преемственностью знаний. Научная революция как "разрыв парадигмы" отрицалась, и вместе с тем подчёркивалась некая "плавность" переходов от одной парадигмы к другой. "[7]. Поскольку лингвистика признаётся весьма зрелой наукой, в ней несложно обнаружить наличие различных парадигм. Такое положение вещей в языкознании доказывает наличие неразрывной связи, существующей между понятием "парадигма" и "научная революция". В контексте рассуждений о научных революциях Т. Куна важно отметить прежде всего то, что развитие науки идёт не путём плавного наращивания новых знаний на старые, а через периодическую трансформацию и смену ведущих представлений, то есть через периодически происходящие "научные революции". Действительно, развитие науки не может быть представлено постепенным и последовательным ростом познания.[3]. Справедливо также замечание Т.Куна о том, что сами эти открытия реже происходят в лингвистике, как в науке эмпирической "[1]. По мнению Руденко Д. И., развитие лингвофилософских парадигм "детерминируется не столько обнаружением принципиально новых реальностей, сколько выявлением возможностей новых интерпретаций в принципе уже известных фактов""[4].

Мы считаем, что в лингвистике "новой реальностью" становится именно новая интерпретация фактов. Даже пополнение лингвистических знаний за счёт изучения редких, экзотических языков заставляет отказаться от одних гипотез и строить другие, так же, как в химии, физике, точных науках новые открытия вынуждают исследователей пересматривать систему знаний. Следует согласиться с Е.С. Кубряковой, полагающей, что «научные революции констатируются в лингвистике именно тогда, когда одна школа выступает с опровержением постулатов предшествующей ей школы, когда в борьбу вступают конкурирующие теории, когда одно из научных направлений, прокладывая себе дорогу, стремится занять себе господствующее положение в научном мире""[2].

Развитие науки и, в частности, лингвистики не может быть представлено лишь в виде нескончаемой "революции". В связи с этим необходимо уточнить понятие "революция" в отношении гуманитарных наук и, прежде всего, лингвистики и говорить, скорее, о теоретическом сдвиге, чем о коренной ломке и изменении научных основ, изменении взглядов на мир. Развитие науки вовсе не отрицает предшествующих исторических этапов. Процесс зарождения и формирования научной мысли можно охарактеризовать как противоречивый, нелинейный и многоаспектный. Наиболее характерным для языкознания является тот факт, что новая теория или концепция зарождается в рамках предшествующей теории и даже пользуется её терминологией. По мнению Ф. Ньюмейера, новой парадигмой знания следует считать не только возникновение новой исследовательской традиции, но и такой ситуации, при которой с этой традицией нельзя не считаться. [8].



Представители конкретной исторической эпохи живут и мыслят в рамках интеллектуальных традиций своей страны. Подобные ограничения касаются исследователей-лингвистов. Несмотря на оригинальные мысли и новаторские теории, предлагаемые ими, определённая система знаний, которую называют предпосылочной, всё же существует и оказывает свое влияние. В систему таких знаний входят не только базисные понятия науки, но и основные методологические принципы лингвистики. Всего их 4: экспансионизм, антропоцентризм, функционализм, экспланаторность. [2].

Предполагается, что в конкретных исследованиях тех или иных аспектов языка учёные, работающие в области лингвистики, сознательно или интуитивно следуют имеющимся установкам и потому придерживаются определённых взглядов на язык.

Связь между прошлым и настоящим состоянием науки является сложной. Эту связь можно назвать творческим возвратом к прошлому, поскольку какая-либо теория языка существует благодаря теориям, созданным в прошлом и развитым на новом этапе познания.

Многие поколения лингвистов на протяжении всей истории языкознания пытались построить новые теории, оспаривали старые, проявляя при этом глубокий интерес к работам своих предшественников. В действительности же переработка известных идей, положений применительно к особенностям новой эпохи.

В целях понимания истинных причин каких-либо изменений в лингвистике необходимо раскрыть все возможные пути возникновения интереса к языку в конкретной стране и в конкретное время, рассмотреть центральные и периферийные парадигмы.

Языкознание – это наука, которая подчиняется общенаучным законам развития. Следовательно, необходимо учитывать социально-исторические предпосылки состояния науки, культуры, экономики.

Лингвистическая теория представляет собой совокупность идей, проблем и методов их решения. Говоря о месте историко-лингвистического исследования, мы всегда обращаемся к таким проблемам, как связь истории и теории, специфика объекта исследования, связи, философские предпосылки науки. Развитие науки не отрицает предшествующих исторических этапов, и здесь огромное значение должны иметь философские предпосылки, которые стали методологической базой возникновения лингвистической теории.

Философский характер лингвистической науки предполагает преемственность в развитии лингвистической мысли, в обращении к прошлому. При этом возникает необходимость в новых исходных понятиях, нового анализа материала, новом видении и новых методах его систематизации.

Решение сложных проблем языкознания связано, как правило, с именами отдельных учёных. В связи с этим, одной из задач историко-лингвистического исследования является анализ деятельности выдающихся языковедов и их вклад в развитие лингвистической науки. Поскольку ни одна теория не появилась сама по себе, то



мы обращаемся к личности того учёного, с именем которого связывают появление данной теории. Здесь нас интересует его научная биография, формирование его мировоззрений, научное творчество, логика мыслей, философские взгляды. Проникновение в ход мыслей учёного даёт возможность историку науки раскрыть причины и условия формирования и возникновения новой теории [3]. Изучение творческого процесса раскрывает многочисленные личные контакты учёного, условия его жизни и деятельности. Это в свою очередь помогает понять ход его мыслей, его взгляды. Так как состояние научных идей и теории – это результат работы многих выдающихся деятелей, то субъективный фактор имеет особое значение в создании нового в науке. Наука насыщена идеями, мыслями учёных разных стран. Таким образом, в основе научного творчества лежит синтез мыслей современного учёного с мыслями предшествующих поколений учёных. Однако при создании новой концепции учёный отбирает наиболее ценный и продуктивный материал, который соответствует его научным взглядам на определённом этапе развития науки.

Особенности развития общества естественным образом отражаются в науке, которая является частью общекультурного процесса определённой страны. Это особенно характерно для науки о языке, которая теснейшим образом связана с культурой, историей страны. Изменения, происходящие в обществе, влекут за собой трансформацию научного мировоззрения, теорий, идей. Говоря о важности изучения истории науки, творчества выдающихся учёных и отдельных школ, хотелось бы обратиться к истории американской науки и проанализировать социально-исторические условия, сложившиеся в США в 19 веке.

Научные и технические знания явились важнейшей составной частью культуры американской нации, одним из факторов экономического и социального прогресса страны. В связи с этим следует отметить, что огромное влияние на науку в Новом Свете оказала Европа, особенно Англия. Вопрос о европейском влиянии на американскую культуру – соотношение оригинального и заимствованного – ставился давно. Первый важный период в американской истории - это период от колониальных времён до Гражданской войны, когда американская живопись, литература, музыка находились под сильным влиянием европейских идей, традиций, направлений. Недаром США часто называют "нацией эмигрантов". Таким образом, появилась уникальная культура – сплав английской и континентальной европейской культуры, порождавшейся самой средой Нового Света. Поэтому формирование американской культуры связано с появлением в начале 17 века первых английских колоний. Поселенцы прибывали сюда с грузом европейских культурных традиций, прежде всего английских. Изначально, взаимодействие американской и европейской культуры уходит своими корнями в историю США.

Формирование знаний о языке имеет непосредственное отношение к истории языка с учётом всей сложности его развития. Так, следует отметить, что в результате заселения США англичанами стали преобладать обычаи, религия и язык британцев. Но это не означает, что Америка лишь заимствовала всё из Европы. Поскольку американской культуре и науке требовалось иное, новое начало, то постепенно наблю-



дается отрицательное отношение к Европе, как стране, приходящей в упадок. В свою очередь, в Европе укоренилось отрицательное мнение о культуре США. Оно отражало элитарную, аристократическую позицию и заключалось в том, что Америка создала новую демократию и что толпа "перемешавшихся рас" не может быть благоприятной средой для всего изящного.

Второй период развития американской культуры, начинается с Гражданской войны. В это время американцы, все еще были связаны, с одной стороны, со Старым Светом, а, с другой стороны, уже с Новым Светом. Писатели, художники, деятели культуры и науки 19 века всё ещё считали себя приверженцами европейских традиций. Но, несмотря на это, стало ясно, что Америка выработала свой, особый стиль во всём, появилась самобытная национальная культура. Европейское влияние всё ещё сильно ощущалось в ней, но перестало доминировать, и её американская направленность была осознанной. Прежде всего, это было связано с научно-техническим прогрессом, который начался в 19 веке с промышленного переворота.

Фундамент науки создавали научные работы в области биологии, физиологии, лингвистики. Развитие как фундаментальных, так и прикладных наук потребовало усовершенствования экспериментальных, лабораторных, исследовательских занятий. Новые методы научной работы распространились и на гуманитарные дисциплины.

В целом, история американской науки к началу 19 века – это сложная мозаика во многом противоречивых тенденций к обобщению исследований, к развитию собственного научного потенциала и к максимальному импорту идей и технологий. Многочисленные научные общества выполняли лишь функции научного общения, однако они сыграли значительную роль в установлении принципа научной специализации и пропаганде научных знаний. Возникновение и развитие дарвинизма совершило переворот в науке XIX века, повлияв на ее дальнейший ход. Дарвинизм и в целом представления об историчности и диалектичности природы влияли на мировоззрения многих ученых, в том числе и лингвистов.

Таким образом, в 19 веке для американской науки были характерны те же тенденции, что и для науки в целом, включая рост масштабов и эффективности исследования, интеграцию и дифференциацию, усиление совместного характера научного труда на базе новых форм организации и коммуникации в науке.

Заметный шаг вперед сделала и университетская наука, отходившая от традиционных схем обучения "по Ньютону". Возникла необходимость углубленного научного познания мира, что обогащало науку, связывало её с жизнью общества. На волне всеобщего развития науки возникают различные американские университеты. Одним из первых университетов был Йельский университет, где преподавали учёные с мировым именем – А. Грей, У. Уитни, У. Джеймс.

Середина 19 века проходит под знаком изучения языков, прежде всего, древних. Во главу угла встает сравнительно-исторический метод. Эту эпоху справедливо считают эпохой сравнительно-исторического изучения языков, особенно индоевропейских. Следует отметить, что исторические исследования, основанные на срав-



нении языков, проводились и ранее, начиная со времён Ренессанса. Но эти попытки сводились к описанию и анализу языков, философии языка. Некоторые мыслители 18 века пытались ответить на вопрос о том, что лежит между началом человеческого языка и его настоящей сложной формой. Учёные пытались найти историческое объяснение изучаемым фактам. Такие попытки ещё далеки от системного исторического исследования. Сравнительно-исторический метод получил своё развитие в дальнейшем в связи с ростом знаний, открытием новых языков. Попытки серьёзного объяснения происхождения языков и их развития объединили философов-эмпириков и рационалистов, представителей романтизма 18 века для решения этих задач. В лингвистике, давно признано, что 19 век – это эра сравнительно-исторического языкознания.

О. Есперсен указывал, что атмосфера 19 века была насыщена историческими исследованиями языков. Наиболее плодотворные идеи, касающиеся структуры языка, использовались, главным образом, в историческом подходе к языку. Огромный вклад в эти исследования внесли немецкие учёные, которые строили свои исследования на основе достижений предшественников. Преемственность в достижениях языкознания 19 века может рассматриваться не только как вклад в науку своего времени, но и как база для исследовательской работы современных лингвистов. Открытие европейцами такого языка как санскрит было основным источником развития сравнительно-исторического языкознания. Ещё в 1786 году сэр Уильям Джоунз прочёл свой знаменитый доклад, в котором указал на историческое сходство санскрита с латинским, греческим, германскими языками. По его мнению, "санскрит, несмотря на свою древность, имеет удивительную структуру, более совершенную, чем греческий язык, более богатую, чем латинский язык и более утончённую по сравнению с этими языками. Вместе с тем, санскрит придаёт им более строгое сходство как в отношении глагольных корней, так и в отношении грамматических форм, что является неслучайным. Это сходство настолько сильно, что ни один филолог не может рассматривать санскрит, греческий и латинский языки, не будучи убеждённым в существовании какого-то общего источника, от которого они произошли и который мы не можем более наблюдать. Существует также схожая причина, хотя и не настолько явная для того, чтобы предположить наличие одинакового источника для готского, кельтского и санскрита" "[9].

Учёные лингвисты начали изучать менее отдалённую от нас эпическую и классическую часть необыкновенно богатой литературы санскрита. Лишь к началу 40-х годов начали изучать древнейшие Веды, которые как в культурном, так и в языковом отношении имели огромное значение. Эти исследования сыграли решающую роль для развития сравнительно-исторического языкознания: "Изучение древнеиндийской грамматики принесло богатые плоды не только в изучении санскрита, но и оказало влияние за его пределами"[6]. Благодаря санскриту европейцы узнали о лингвистическом учении Индии. Эти достижения оказали заметное влияние на некоторые отрасли европейской лингвистики. Лингвистика Индии достигла своего





классического периода в ранней истории. Она не была исторической по своей ориентации, хотя её основы лежат в изменении языков.

**Литература:**

1. Кун Т.С. Структура научных революций.- М.: Прогресс, 1978.- 300с..
2. Кубрякова Е.С. Смена парадигмы значения в лингвистике XX века.- Лингвистика на исходе XX века: итоги и перспективы.- М.:МГУ, 1995.-280с.
3. Микулинский С.Р. Методологические вопросы историко-научного исследования.- М.: Наука, 1974. – 250с.
4. Руденко Д.И.. Философия языка : путь к новой эпистеме.- Язык и наука конца XX века.- М.: Ин-т языкознания РАН, 1995.-143с.
5. Степанов Ю.С. Изменчивый образ языка в науке XX века. М.: Ин-т языкознания РАН, 1995.- 7-34с.
6. Томсен В.История языковедения до конца XIX века.- Гос. Изд-во Наркомпроса РСФСР, 1938 - 85с
7. Beaugrande R. Linguistic Theory.-The discourse of fundamental works.- N.Y.: 1991.- 343р.
8. Newmeyer F.J. Linguistics -.Cambridge Survey : Cambridge University Press, 1989.- 258р.
9. Robins R.H. A Short History of Linguistics.- London: Indiana University Press, 1967.- 248р.





**Необходимые меры по совершенствованию  
системы управления дорожного хозяйства**

*Герасимова Наталья Евгеньевна,  
студент*

*Институт управления бизнес-процессами  
и экономики Сибирского Федерального Университета,  
г. Красноярск*

*Секция: Менеджмент*

Неудовлетворительное состояние дорожной сети РФ обусловлено двумя главными причинами:

- отсутствием адекватного финансирования;
- непрофессионализмом осуществляемого управления.

Обе эти причины прежде всего являются отражением явных проблем нормативно-правовой базы, обеспечивающей функционирование отрасли.

В связи с этим первоочередными и основными мерами, направленными на улучшение функционирования дорожного хозяйства, должны быть меры по совершенствованию административно-правового регулирования дорожного хозяйства.

Базируясь на таком выводе, можно определить основные пути совершенствования административно-правового регулирования дорожного хозяйства, направленные на обеспечение:

- объективной и доступной информацией о состоянии дорожной сети и мерах, принимаемых органами управления, по ее приведению в состояние удовлетворяющее пользователей дорог;
- адекватного финансирования дорожного хозяйства;
- обоснованного планирования работ по развитию и эксплуатации сети автомобильных дорог;
- эффективного использования средств, выделяемых на выполнение запланированных мероприятий;
- действенного контроля за реализацией плановых мероприятий и расходованием на их выполнение средствами;
- повышения ответственности руководителей органов управления дорожным хозяйством за состояние дорожной сети;
- формирования рациональной структуры органов управления дорожным хозяйством;
- участия пользователей дорог в реальном управлении дорожным хозяйством.

Решению большинства из выявленных проблем административно-правового регулирования дорожного хозяйства в значительной мере могло бы способствовать правовое решение двух первоочередных вопросов:

- подключения к процессу управления пользователей дорог путем наделения



их реальными полномочиями по решению ряда вопросов, в том числе и вышеупомянутых;

- создания системы адекватного финансирования сети автомобильных дорог общего пользования путем учреждения целевых внебюджетных дорожных фондов.

В настоящее время распоряжением начальника Федерального дорожного агентства создан дорожный совет [1]. Анализ его деятельности показывает, что реального воздействия на функционирование дорожного хозяйства он не оказывает.

Наилучшим правовым решением, обеспечивающим подключение пользователей дорог к управлению дорожным хозяйством РФ, мог бы стать Федеральный закон "О дорожных советах в РФ" (далее - ФЗ). Основными функциями такого совета целесообразно определить как консультативные, так и управленческие, т.к. совет будет обладать смешанными функциями.

К определению каждой из функций, которыми следует законодательно наделять дорожный совет, предлагается подойти системно, четко определив, в чем заключается каждая конкретная имеющаяся в дорожном хозяйстве проблема и почему к ее решению целесообразно подключить совет, а также каким образом он будет осуществлять ту или иную функцию.

В ФЗ к основным консультативным функциям совета предлагается отнести:

1) изучение состояния дорожной сети и разработку предложений по ее совершенствованию.

При этом существующую проблему можно разделить на две части.

Первая - в России до сих пор нет научно обоснованной потребности в дорогах. Основными причинами этого являются: отсутствие органа управления, ответственного за развитие дорожной сети страны, отсутствие конкретных, законодательно закрепленных задач, поставленных перед существующими органами управления. Вторая - в Российской Федерации, по оценкам экспертов [2], около 80% протяженности сети дорог общего пользования требуют ремонта, однако доступной пользователям, объективной информации об этом нет.

Основными причинами этого являются:

- отсутствие адекватного финансирования эксплуатации дорог;  
- отсутствие выгоды для органов управления дорожным хозяйством в распространении информации о реальном, аварийном состоянии дорог, приводящем к ДТП и тяжелым последствиям;

- неэффективное управление дорожной сетью и отсутствие конкретной ответственности руководителей органов управления дорогами.

Дорожные советы, являясь представителями пользователей дорог, заинтересованы в скорейшем улучшении состояния дорожной сети страны. Для того чтобы принимать конкретные меры по улучшению состояния существующих дорог и увеличению их протяженности, необходима обоснованная информация о существующем состоянии дорожной сети страны.

Дорожные советы, наделенные реальными полномочиями, обеспечат получение более объективной информации о состоянии дорог в стране и обеспечат поста-



новку конкретных задач по ее улучшению перед органами управления дорожным хозяйством;

2) Изучение вопросов безопасности дорожного движения, экологической безопасности и разработка конкретных предложений по их решению.

Проблема заключается в отсутствии объективной и доступной пользователям информации о состоянии дел в данной области. Объективная информация в данной сфере также не выгодна органам управления дорожным хозяйством, т.к. вызовет множество вопросов по поводу их компетенции и ответственности за последствия ДТП и за ухудшение экологической обстановки в зоне дорожных объектов. Дорожные советы, являясь представителями пользователей дорог, несущих убытки от нерешенности или неудовлетворительного решения рассматриваемых вопросов и наделенные соответствующими полномочиями, обеспечат получение такой объективной и полной информации, доведение ее до пользователей, разработку на ее основе конкретных предложений по улучшению положения дел, что позволит остро поставить вопрос о принятии конкретных мер как по устранению имеющихся недостатков, так и по реализации предупредительно-организационных мер;

3) анализ программ ежегодного, среднесрочного и долгосрочного планирования дорожных работ. Разработка предложений по их совершенствованию и одобрение программ, обязательное для их дальнейшего утверждения.

Проблема заключается в том, что из-за отсутствия объективной информации о состоянии дорог и утвержденной системы распределения средств по региональным объектам и видам работ планирование осуществляется с большой долей субъективизма. Такой подход приводит к снижению эффективности использования направленных на дороги средств.

Дорожные советы, представляя интересы пользователей дорог, заинтересованы в обоснованном и максимально эффективном расходовании средств и ускоренном приведении дорог в удовлетворяющее их потребности состояние. В связи с изложенным предложения совета будут обоснованны, объективны и реальны;

4) изучение проблемы нормативного и научного обеспечения дорожного хозяйства и разработка предложений по ее решению.

Проблема заключается в том, что наука, которая должна способствовать улучшению состояния дорожной отрасли, пришла в упадок. Нормативная база, обеспечивающая функционирование дорожного хозяйства, устарела. Одной из основных причин такого состояния дел является недостаточный профессиональный уровень руководителей органов управления дорожным хозяйством, не принимающих мер по развитию отраслевой науки и, как следствие, по разработке и внедрению новых материалов, технологий, конструкций и предполагающих, что без соответствующей правовой базы этой задачей будут заниматься подрядные организации.

В связи с этим подключение дорожного совета к решению этой проблемы крайне важно и будет способствовать ускорению разработок и реализации инновационных решений, направленных на улучшение дорожной сети, что на современном этапе крайне актуально.



Предложения, разработанные советом с участием ученых, инженеров-производственников, и контроль за их реализацией, без сомнения, будут способствовать улучшению состояния дел в данной области;

5) исследование объективности и эффективности проводимых торгов и аукционов на выполнение дорожных работ. Подготовка программы по совершенствованию системы отбора лучших исполнителей дорожных работ.

Проблема заключается в том, что во многих торгах и аукционах, проводимых самими органами управления или с их участием, победителями признаются не лучшие исполнители по критерию "цена - качество". И причины такого состояния дел не всегда заключаются в отсутствии должного законодательного регулирования, но чаще всего - в субъективизме торгующего.

Пользователи заинтересованы в том, чтобы дорожные работы выполнялись с высоким качеством и минимально допустимым расходом средств. В связи с этим дорожный совет, представляющий их интересы и заинтересованный в объективном и эффективном решении данной проблемы, мог бы способствовать разработке и реализации объективной системы отбора лучших подрядчиков для выполнения дорожных работ.

В правовых актах к основным управленческим функциям дорожного совета предлагается отнести:

1. Полномочия по разработке и утверждению норм денежных затрат на содержание и ремонт дорог общего пользования.

Проблема заключается в том, что действующие нормы денежных затрат занижены и не обеспечивают возможность поддержания действующей дорожной сети в нормативном техническом состоянии. Осуществляя перевозки по не соответствующим нормативным требованиям дорогам, основные убытки несут пользователи дорог. Мировой опыт показывает, что один недоложенный в эксплуатацию дорог доллар приносит пользователям три доллара убытков (простои, аварии, перерасход ГСМ, ускоренный износ транспорта и шин, повреждение, порча, утеря грузов и т.д.). Таким образом, именно пользователи в первую очередь заинтересованы в том, чтобы дороги содержались и ремонтировались в полном соответствии с потребностью.

Только дорожные советы, наделенные соответствующими полномочиями и представляющие интересы пользователей дорог, обеспечат принятие норм, необходимых для технически грамотной эксплуатации дорог;

2) разработка системы распределения финансовых средств на ремонт и содержание автомобильных дорог общего пользования и контроль за ее использованием.

Проблема заключается в том, что существующая система распределения средств не обеспечивает объективного, экономически обоснованного финансирования содержания и ремонта автомобильных дорог. Действующие правовые акты не устанавливают ответственности органов управления за ее решение, используя это, руководители действующих органов управления дорожным хозяйством находят свой интерес в сложившейся ситуации. При отсутствии норм, регулирующих порядок выделения финансовых средств, все решения принимаются в индивидуальном порядке



с изрядной долей субъективизма.

Дорожные советы, представляющие интересы пользователей дорог, способны значительно ускорить процесс приведения дорожного хозяйства в нормативное состояние. Их заинтересованность в целенаправленном, полном и должном финансировании мероприятий, решающих конкретные задачи, позволит в кратчайшие сроки стабилизировать деятельность дорожного хозяйства страны. В связи с этим система обоснованного распределения средств на эксплуатацию дорог, разработанная, утвержденная и осуществляемая дорожным советом, будет наиболее эффективным решением в данной области;

3) полномочия по контролю за качеством и своевременностью выполнения запланированных дорожных работ, осуществлению контроля за целевым, эффективным использованием средств, направляемых дорожным фондом на финансирование эксплуатации дорог.

Проблема заключается в том, что в стране отсутствует субъект, непосредственно занимающийся оценкой эффективности использования выделяемых на дорожные работы средств.

Законодательное возложение полномочий по контролю за эффективным и целевым использованием финансовых средств на дорожные советы, представляющие интересы пользователей дорог, являющиеся, в свою очередь, основными плательщиками в дорожные фонды, без сомнения, позволит в значительной степени повысить производственную и финансовую дисциплину, качество выполняемых работ, что и должно обеспечиваться при эффективном управлении дорожным хозяйством.

Законодательное решение о наделении дорожных советов управленческими полномочиями в корне изменит механизм административно-правового регулирования дорожного хозяйства. В системе органов управления появится структурная единица, реально заинтересованная в улучшении состояния автодорожной сети страны, в увеличении финансирования дорог страны, в повышении эффективности использования средств, направляемых на совершенствование автодорожной сети, и имеющая реальные полномочия по положительному решению этих вопросов.

Решение второй важнейшей проблемы дорожного хозяйства страны заключается в обеспечении адекватного финансирования развития и эксплуатации дорог РФ.

Федеральным законом от 6 апреля 2011 г. N 68-ФЗ в составе бюджета РФ создан Федеральный дорожный фонд. Однако кардинального решения вопроса адекватного финансирования дорожной сети РФ он не решил. Реальное решение проблемы видится в принятии Федерального закона "О целевых внебюджетных дорожных фондах". Основной целью создания подобного рода дорожных фондов страны должно стать обеспечение адекватного финансирования эксплуатации автодорог общего пользования.

Целевые внебюджетные дорожные фонды должны устанавливаться: на федеральном уровне - федеральными законами, на уровне субъектов - законами субъектов Федерации.

В законах о дорожных фондах всех уровней должны быть решены следующие





задачи:

1. Дорожные фонды должны в полной мере обеспечить финансирование работ по эксплуатации автомобильных дорог общего пользования.

2. При этом законом должно быть предусмотрено, что объемы требуемых финансовых ресурсов определяются по нормам, согласованным дорожными советами.

3. В связи со значительно накопившимися объемами "недоработок" автодорог общего пользования их ликвидация должна выполняться по специальным программам с выделением дополнительных средств из соответствующих бюджетов.

4. Основными источниками формирования дорожных фондов должны стать платежи пользователей дорог, включая:

- налоги на ГСМ;
- налоги на покупаемые АТС;
- пошлина на регистрацию АТС;
- штрафы за проезд перегруженных АТС;
- плата за лицензии на осуществление грузоперевозок.

Для решения целевых задач дорожные фонды могут пополняться из других источников, включая бюджеты всех уровней, спонсорские отчисления и т.д.

5. Управление Федеральным дорожным фондом должно осуществляться советом дорожного фонда, который в то же время должен отчитываться перед Министерством транспорта РФ и консультировать его по вопросам финансирования эксплуатации дорог общего пользования.

Аналогичным образом должно осуществляться управление дорожными фондами субъектов Федерации.

6. Функционирование дорожного фонда должно осуществляться на основе согласованной с дорожным советом, представляющим интересы пользователей дорог, и утвержденной советом дорожного фонда программы, состоящей из:

- планируемых доходов дорожного фонда на предстоящий год;
- планируемых расходов дорожного фонда на предстоящий год.

Принятие всего двух правовых актов - ФЗ "О дорожных советах в РФ" и ФЗ "О дорожных фондах в РФ" позволит в значительной мере повысить качество административно-правового регулирования дорожным хозяйством РФ и улучшить состояние автодорожной сети страны.

Так, ФЗ "О дорожных советах в РФ" будет способствовать решению следующих важнейших проблем административно-правового регулирования дорожного хозяйства:

- совершенствованию структуры управления дорожным хозяйством РФ;
- подключению пользователей дорог к процессу управления дорожным хозяйством;
- обеспечению пользователей дорог объективной, доступной информацией о состоянии дорожной сети и мерах, принимаемых органами управления, по ее приведению в нормальное состояние;
- реализации обоснованного планирования работ по эксплуатации дорог;





- повышению эффективности использования средств, выделяемых на реализацию запланированных мероприятий;
- организации действенного контроля за реализацией плановых мероприятий и расходуемыми на их выполнение средствами;
- повышению ответственности руководителей органов управления дорожным хозяйством за состояние дорожной сети.

ФЗ "О целевых внебюджетных дорожных фондах", в свою очередь, будет способствовать правовому решению следующих основных проблем:

- подключению пользователей дорог к процессу формирования и расходования финансовых средств, необходимых для эксплуатации дорог общего пользования;
- обеспечению адекватного финансирования эксплуатации автомобильных дорог;
- совершенствованию системы планирования работ по эксплуатации дорог;
- повышению эффективности использования средств, выделяемых на эксплуатацию сети автодорог;
- совершенствованию системы контроля за эффективностью реализации плановых мероприятий и расходованием выделяемых на эти цели финансовых средств.

Все вышеизложенное позволяет сделать вывод о том, что многие из существующих проблем административно-правового регулирования автодорожного хозяйства, тормозящих совершенствование автодорожной сети страны, можно успешно решить путем создания дорожных советов, наделенных реальными полномочиями, и дорожных фондов, обеспечивающих адекватное финансирование дорожного хозяйства РФ.

### **Литература:**

1. Распоряжение от 3 июля 2006 г. N 347-р "Об утверждении Положения об общественном совете при Федеральном дорожном агентстве".
2. Дорожное хозяйство России. Цифры и факты. М., 2012.



**К вопросу о роли модельного законодательства  
в совершенствовании муниципального  
правотворчества**

*Герб Римма Валерьевна,  
Аспирант кафедры конституционного и  
муниципального права  
Тюменский государственный университет, Тюмень*

*Секция: Юриспруденция*

В Федеральном законе от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [2] всего семь статей посвящены вопросам, регулирующим основные положения, касающиеся муниципальных правовых актов. В них определяется система муниципальных правовых актов органов местного самоуправления, вопросы подготовки, вступления в силу и отмены муниципальных правовых актов органов местного самоуправления, устанавливается обязанность по представлению муниципальных нормативных правовых актов в федеральный регистр муниципальных нормативных правовых актов, отдельно рассматриваются вопросы, касающиеся решений, принятых путем прямого волеизъявления граждан и устава муниципального образования, причем положения данных статей достаточно узко регламентируют общие вопросы. Остальное отдано на откуп муниципальных нормотворцев и предполагает определение порядка в уставе муниципального образования, хотя столь незначительная регламентация фундаментальных основ, на которых строится система муниципального нормотворчества, изначально порождает большое количество вопросов и неясностей со стороны органов местного самоуправления и их должностных лиц, участвующих в нормотворческой деятельности муниципальных образований.

В силу сложившейся по этому вопросу практики, у муниципальных нормотворцев возник ряд актуальных проблем, касающихся упорядочивания и эффективности муниципальных правовых актов, так как эффективность показывает, достиг ли нормотворец цели, ради которой муниципальный правовой акт принимался. Хотелось бы остановиться на нескольких, на наш взгляд, особенно актуальных для органов местного самоуправления Тюменской области проблемах и предложить пути их решения, посредством развития института модельного законодательства.

Итак, во - первых, в силу того, что во многих муниципалитетах сегодня наблюдается проблема нехватки квалифицированных кадров, остро стоит проблема качества правотворчества на уровне местного самоуправления, обусловлено это факторами, которые неоднократно были исследованы в научных работах [6, 10, 11, 12, 13], а также отсутствием регламентирования детальных положений, касающихся подготовки, вступления в силу и отмены, а также вопросов содержания и формы муниципальных правовых актов на уровне федерального законодательства, в част-



ности в Федеральном законе от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации».

Сегодня в Федеральном законе от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ и иных нормативных правовых актах, принятых на федеральном уровне, отсутствуют положения, детально регламентирующие систему нормативных правовых актов Российской Федерации, порядок подготовки проектов нормативных актов, их оформления и иных положений, необходимых для установления единообразных требований к нормативному правовому акту, порядку его подготовки и изданию, тем более по данным вопросам нет отдельного нормативного правового акта. Учитывая сложившуюся практику, можно сделать вывод о том, что в целях упорядочивания и повышения качества муниципальных правовых актов, издаваемых (принимаемых) на уровне местного самоуправления, необходима детально проработанная фундаментальная нормативная правовая база на федеральном уровне.

Во - вторых, в результате отсутствия правового регулирования по данному кругу вопросов, органы местного самоуправления разрабатывают проекты и принимают муниципальные правовые акты, которые «копируются» муниципалитетами друг у друга. Поэтому становится очевидным, что органы местного самоуправления не могут самостоятельно на высоком уровне эффективно реализовывать функцию правотворчества и систематизации принятых муниципальных правовых актов и нуждаются в постоянной методической помощи со стороны органов государственной власти субъектов Российской Федерации, ведь, как справедливо отмечает С.В. Бошно, принципиальная особенность модельных актов состоит в том, что они сами выполняют систематизирующую роль, а не возникают в результате систематизации, поскольку на их основе могут возникнуть единообразные нормативные правовые акты [9, стр. 39].

В - третьих, можно выделить проблему отсутствия единого подхода к вопросу формы и содержания муниципальных правовых актов, так как на федеральном уровне до сих пор нет нормативного правового акта, предметно регулирующего сущность указанного вопроса. Одним из самых важных на наш взгляд, является вопрос законодательного закрепления критериев разграничения муниципальных правовых актов по форме, потому что часто в одном субъекте федерации в разных муниципальных образованиях по одному и тому же вопросу местного значения принимаются различные по форме муниципальные правовые акты. Например, такой вид муниципального правового акта, как административный регламент, в городе Ялуторовске принят в форме распоряжения [5], в Тюменском муниципальном районе в форме постановления [4], а в Юргинском муниципальном районе в форме решения Думы [3].

В - четвертых, наряду с вопросом о форме муниципальных правовых актов, большой практический интерес вызывает вопрос об упорядочивании видов муниципальных правовых актов по содержанию, так как на федеральном уровне критерии отнесения муниципального акта к тому или иному виду в условиях современной реальности не закреплены. Указанное обстоятельство приводит к тому, что в одном



органе местного самоуправления по одним и тем же вопросам каждый раз принимаются различные виды муниципальных правовых актов по содержанию.

На практике указанные проблемы выражаются в отсутствии системности муниципальных правовых актов, что вызывает путаницу при систематизации муниципальных правовых актов и составлении плана нормотворческой деятельности, а это в свою очередь влияет на эффективность применения муниципальных правовых актов, соответственно муниципальными нормотворцами не достигается цель, ради которой муниципальный правовой акт издается (принимается).

Нам представляется, что возможный путь решения указанных выше правовых проблем, возникающих на практике - использовать модельные правовые акты в качестве методической помощи, оказываемой органами государственной власти субъектов Российской Федерации органам местного самоуправления.

Для понимания механизма влияния модельного законодательства субъектов Российской Федерации на муниципальное правотворчество необходимо определить сущность правового понятия «модельный закон» и «модельный акт».

Большой юридический словарь определяет Модельный закон как законодательный акт типового характера, содержащий нормативные рекомендации, а также варианты возможных правовых решений (иногда и пояснения к возможным вариантам, примеры) тех или иных вопросов определенной сферы общественных отношений [15]. В юридической энциклопедии под модельным законом понимается рекомендательный закон, принимаемый законодательным инструментом федеративного государства, государственного объединения или международными организациями в целях согласования нормативной ориентации субъектов законодательной деятельности, членов соответствующего объединения [16]. Ю.С. Безбородов определяет модельный акт как совокупность моделей будущих правовых норм, в силу заданности не только содержания будущих правовых норм, но и распределения по статьям, главам, частям и т.п. «Модельность» нормы заключается в том, что она, будучи моделью поведения ее участников содержит в то же время модель будущих и внутригосударственных актов (или норм) [7, стр. 137]. С.В. Бошно определяет модельные законы как не являющиеся нормативными, так как они носят рекомендательный, направленный характер [9, стр. 39]. О.В. Богатова, напротив, относит модельные законы полностью к нормативно-правовым актам [8, стр. 189], нам видится, что подобный подход, при его закреплении на уровне федерального законодательства, оказал бы положительное влияние на правотворчество в целом, но особенную роль сыграл бы для органов местного самоуправления, так как важнейшей, на наш взгляд, задачей модельных актов является упорядочивание формы и содержания муниципальных правовых актов, что безусловно будет ключевым фактором, влияющим на муниципальное правотворчество в целом.

Примером положительного влияния на муниципальное правотворчество модельных актов, разрабатываемых и издаваемых органами государственной власти субъекта Российской Федерации является Тюменская область. В Тюменской области, например, развивается практика постоянной разработки модельных регламентов



оказания государственных и муниципальных услуг в качестве методической помощи органам местного самоуправления, в силу их большой значимости при предоставлении услуг гражданам. Модельные административные регламенты принимаются приказами областных управлений и департаментов и размещаются на официальном сайте правительства Тюменской области, где им посвящен отдельный раздел [1], с целью упорядочивания муниципальных правовых актов.

Практика разработки модельных актов постепенно внедряется на уровне муниципального района, когда модельные акты, разработанные органами местного самоуправления муниципального района в качестве методической помощи, применяются сельскими поселениями, входящими в состав муниципального района. Представляется, что положения регламентирующие порядок разработки и применения разработанных модельных актов стоит закрепить на уровне федерального и регионального законодательства.

Несмотря на положительное влияние модельного законодательства субъектов Российской Федерации и на муниципальное правотворчество, на уровне федерации отсутствуют нормативные правовые акты, которые регламентировали бы место модельного акта в системе правовых актов Российской Федерации, порядок их разработки и применения на практике. Фактически можно сделать вывод о том, что в Российской Федерации и ее субъектах фактически отсутствует законодательно закрепленная процедура по разработке и применению различных правовых актов, тем более модельных, разработанных в качестве методической помощи для органов местного самоуправления.

В настоящее время на федеральном уровне ведется работа над проектом федерального закона «О нормативных правовых актах в Российской Федерации» [14]. В проекте указанного федерального закона положения, касающиеся внутригосударственных модельных актов Российской Федерации включены в систему нормативных правовых актов Российской Федерации наряду с законами и подзаконными актами Российской Федерации и международными модельными (рекомендательными) актами.

В случае принятия указанного проекта федерального закона представляется целесообразным разработать и принять «Положение о разработке модельных правовых актов и рекомендаций» по аналогии с Положением о разработке модельных законодательных актов и рекомендаций Межпарламентской Ассамблеи государств – участников Содружества Независимых Государств [1], используя его в качестве модельного акта. В «Положении о разработке модельных правовых актов и рекомендаций» необходимо регламентировать порядок подготовки и рассмотрения обращений о необходимости принятия модельных актов и организацию правотворческой деятельности, требования к структуре и содержанию модельного акта, порядок рассмотрения проекта модельного акта, экспертно - правовое обеспечение модельного правотворчества, порядок внесения изменений в модельные акты, порядок опубликования и применения модельных актов.





Повсеместная практика разработки модельных правовых актов, утверждаемых приказами исполнительных органов государственной власти Российской Федерации, как это осуществляется органами государственной власти Тюменской области, позволила бы значительно повысить качество издаваемых органами местного самоуправления муниципальных правовых актов и избежать дублирования федерального законодательства в актах, призванных регламентировать порядок соблюдения норм федерального законодательства, что в свою очередь обеспечит высокую эффективность муниципальных правовых актов.

Это станет не только важным шагом на пути к совершенствованию правотворчества в целом, но сыграет огромную роль для нормотворцев на муниципальном уровне.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в целом положительное влияние модельных актов, разработанных органами государственной власти субъектов Российской Федерации для органов местного самоуправления очевидно, и представляется, что законодательное закрепление порядка оказания методической помощи органам местного самоуправления и включение модельных актов в систему официальных источников права на уровне федерального законодательства, обеспечит положительную динамику совершенствования качества муниципальных правовых актов.

### **Литература:**

1. Положение о разработке модельных законодательных актов и рекомендаций Межпарламентской Ассамблеи государств – участников Содружества Независимых Государств (принято Межпарламентской Ассамблеей государств – участников Содружества Независимых Государств 14 апреля 2005 г. // URL: <http://www.iacis.ru/html/?id=21>.
2. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (в ред. от 22.10.2013) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 06.10.2003. № 40. Ст. 3822.
3. Решение Думы Юргинского муниципального района от 28.08.2009 № 28/3-09 «Об утверждении административных регламентов" (вместе с "Административным регламентом Юргинского муниципального района по предоставлению муниципальной услуги «Рассмотрение заявлений и принятие решений о предоставлении земельных участков для индивидуального жилищного строительства», «Административным регламентом по предоставлению муниципальной услуги «Рассмотрение заявлений и принятие решений о предоставлении земельных участков, на которых расположены здания, строения, сооружения» // СПС «Консультант».
4. Постановление Администрации Тюменского муниципального района от 29.06.2012 № 1805 «Об утверждении административного регламента предоставления муниципальной услуги «Предоставление земельных участков для индивидуаль-





ного жилищного строительства в аренду, без проведения аукциона по продаже права на заключение договора аренды такого земельного участка» // СПС «Консультант».

5. Распоряжение Администрации города Ялutorовска от 29.12.2011 № 1309-р «Об утверждении административного регламента» (вместе с «Административным регламентом предоставления муниципальной услуги «Рассмотрение заявлений и принятие решений о предоставлении земельных участков для жилищного строительства») // СПС «Консультант».

6. Алешкова Н.П. Конституционно-правовые основы муниципального правотворчества в Российской Федерации: Монография. Уральская государственная юридическая академия. – Екатеринбург, 2012.

7. Безбородов Ю.С. Международно-правовые модельные нормы и модельные акты: соотношение категорий // Правоведение. – 2004. – № 3. – С. 137.

8. Богатова О.В. Нормативный правовой акт как источник права, дисс. канд. юрид. наук. – М. Российская правовая академия Министерства юстиции РФ, 2003. – С. 189.

9. Бошно С.В. Современное состояние теории и практики в сфере кодифицированных актов // Журнал современного права. – 2003. – № 12. – С. 39

10. Быкова Л.А. Муниципальные правовые акты в правовой системе Российской Федерации: теоретико-правовой анализ. Дисс... канд. юрид. наук. – Москва, 2010.

11. Иванов Д.В. Правотворчество представительных и исполнительных органов местного самоуправления. Дисс. ... канд. юрид. наук. – Челябинск, 2004.

12. Леоненков А.В. Муниципальные правовые акты в системе источников российского права: Дисс... канд. юрид. наук. – Нижний Новгород, 2005.

13. Фахрисламова Г.З. Правовые акты местного самоуправления. Дисс.... канд. юрид. наук. – Уфа, 2003.

14. О проекте Федерального закона "О нормативных правовых актах в Российской Федерации" (Редакционный материал) // Журнал российского права", 2013, N 3.

15. Большой юридический словарь / Под ред. А.Я. Сухарева, В.Е. Крутских. – М., 2002.

16. Юридическая энциклопедия. – М.: «Юринформцентр», 2005.



## Применение статистических методов обработки данных в управлении процессами, обработке и анализе данных

*Годовников Антон Александрович,  
студент,  
Сибирский Федеральный Университет, Красноярск*

*Секция: Управление*

В отделе качества компании, занимающейся поддержкой функционирования информационных систем и обслуживания ИТ оборудования, был проведен опрос сотрудников с целью получения анализа жалоб и запросов пользователей, получения инициатив по улучшению работы технических специалистов и обеспечении функционирования информационной среды в целом.

Опрос был направлен на получения данных по поводу работы корпоративных информационных сервисов, работы службы поддержки, работе специалистов сервисного центра. В опросе принимало участие более 500 сотрудников.

Анализ полученных результатов было решено провести с помощью диаграммы Парето. Выбор данного статистического инструмента обработки данных обусловлен тем, что он позволяет ранжировать возникающие проблемы в зависимости от их значимости, т.е выявить именно те проблемы, которые оказывают наибольшее влияние на потери, с ними связанные. Что, в свою очередь позволяет сконцентрировать усилия на решение главных источников проблемы.

Далее, на рисунке 1 представлен анализ результатов оценки удовлетворенности пользователей ИТ услуг с помощью диаграммы Парето.

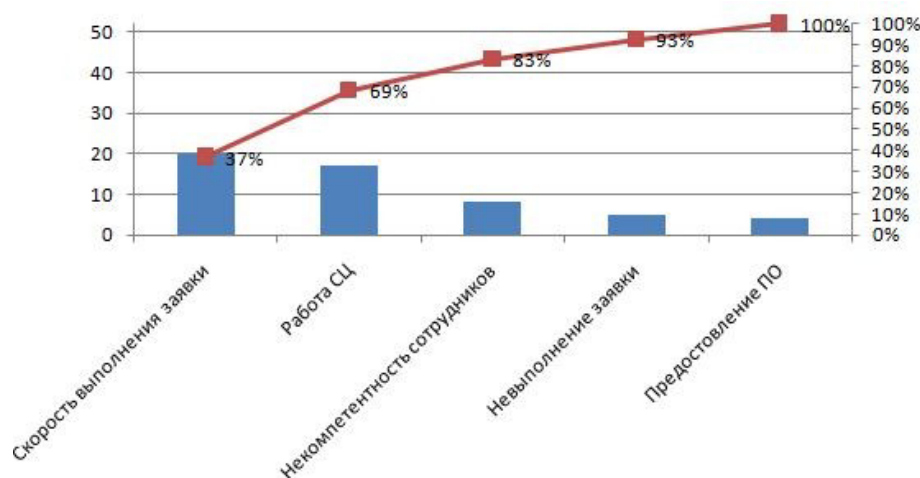


Рис. 1

Из полученной диаграммы видно, что почти 70% негативного опыта, выявленных у опрошенных связаны с проблемами со скоростью выполнения заявки и работой сервисного центра. Поэтому именно на решении этих 2 проблем следует сосре-



доточить внимание в дальнейшем.

На рисунке 2 представлен анализ полученных предложения по улучшению качества предоставления ИТ услуг.

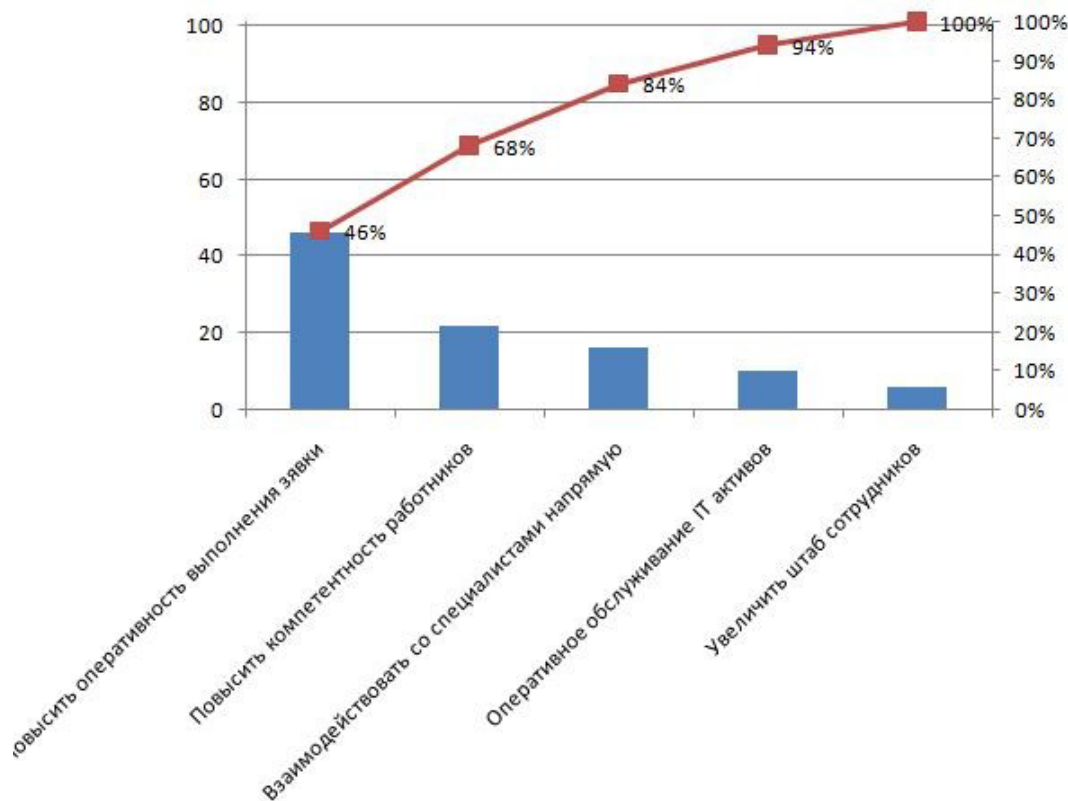


Рис. 2

Почти половина всех предложений сотрудников связана с повышением оперативности выполнения заявок.

Таким образом, определив с помощью диаграмм Парето проблему, требующую первоочередного решения, необходимо установить главные причины проблемы, осуществить ее анализ. Для этого была использована диаграмма причин и результатов. Диаграмма причин и результатов – это диаграмма, которая показывает отношения между показателями качества и воздействующими на него факторами. Она помогает с помощью выдвижения гипотез выявить скрытые проблемы, ведущие к возникновению основной.

Диаграмма причин и результатов по проблеме низкой оперативности выполнения заявки представлена на рисунке 3.

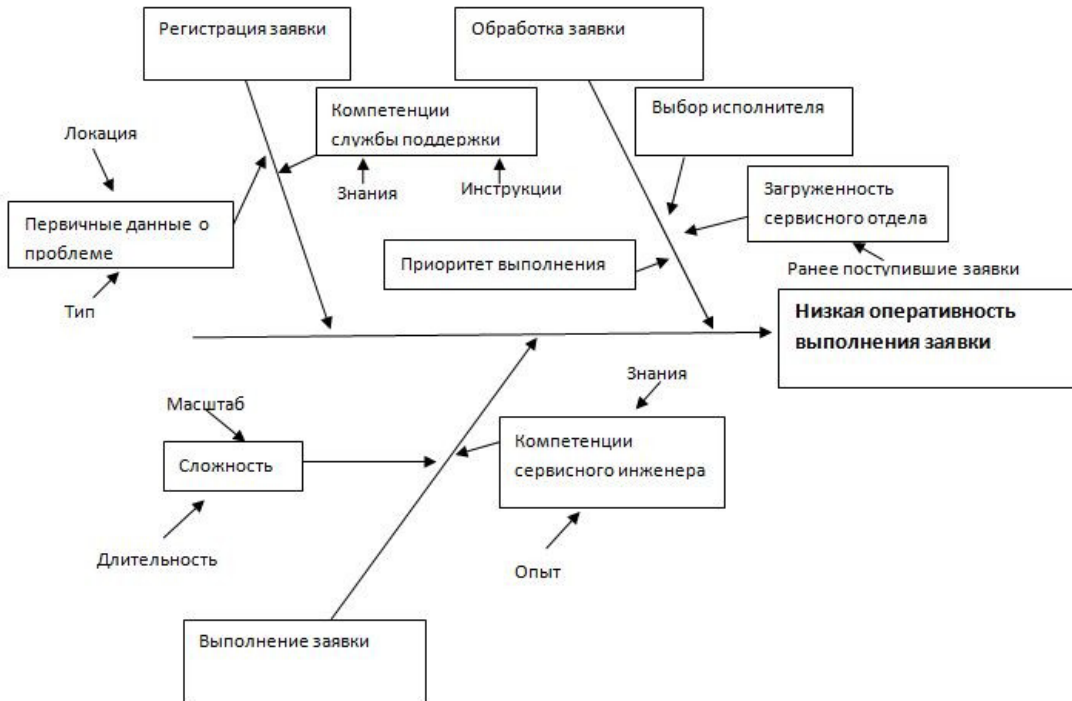


Рис. 3

Теперь, на основании выявленным причин можно будет разработать мероприятия по решению проблемы и, таким образом, спланировать улучшения.

Для того чтобы установить вариабельность процессов регистрации и обработки заявок было принято решение о использовании контрольных карт Шухарта. Контрольные карты используют для оценки того, находится или не находится исследуемый процесс в статистически управляемом состоянии, что позволяет управлять качеством процесса. Цель построения контрольной карты Шухарта — выявление точек выхода процесса из стабильного состояния для последующего установления причин появившегося отклонения и их устранения.

На рисунках 4 и 5 представлены контрольные карты процесса регистрации и обработки заявок.

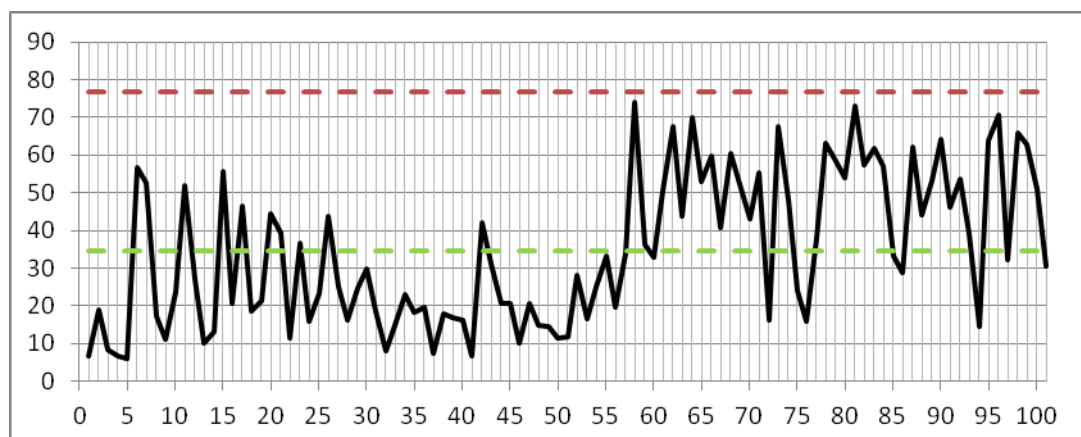


Рис. 4 Время регистрации запроса  
январь – июль 2013

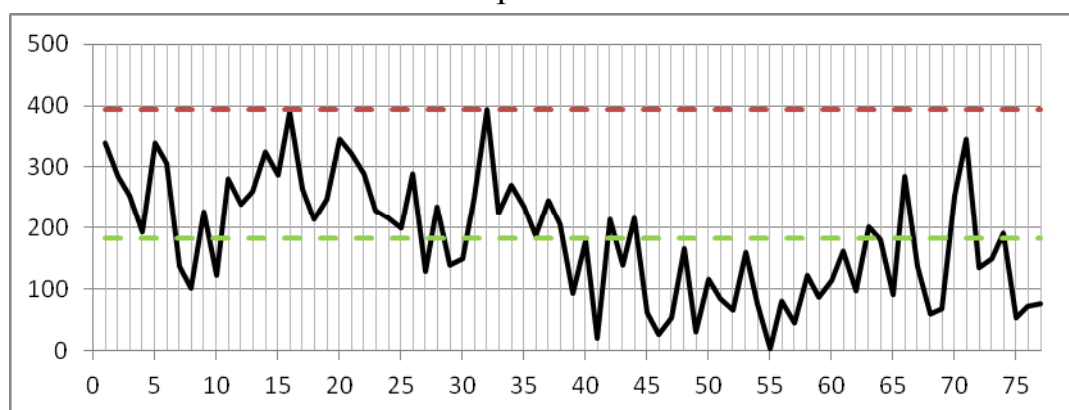


Рис. 5 Время обработки запроса  
январь – июль 2013

Построение контрольных карт показало, что процесс находится в статистической управляемости для регистрации запросов в границах до 79 минут и для обработки в границах до 393 минут. В данном случае процессы являются статистически управляемыми.

Таким образом, применение статистических методов в управлении качеством процессов, является действенным инструментом интерпретации данных, анализа информации о качестве. Выявление фактов, проблем, вариаций, приводящих к потерям, позволяет корректировать и улучшать процессы.

## Литература:

1. *Статистические методы в управлении качеством. Семь простых инструментов* [Текст]: учебное пособие/ С.В. Дранишников, Л.И. Серебрякова, Е.П. Первышина. – Красноярск, 2006. - 132 с.



### **Энергия приливов: опыт и перспективы**

*Гончаров Александр Викторович,  
Мурманский государственный гуманитарный универси-  
тет,  
Россия, г. Мурманск*

*Секция: Энергетика*

Производство энергии, является необходимым средством для существования и развития человечества. В нашу жизнь настолько твердо вошла тепло- и электроэнергия, что мы даже и не представляем своего существования без нее. Увеличение цен на топливо, истощение ресурсов, острые экологические проблемы (изменение климата, кислотные осадки, всеобщее загрязнение среды и другие) – все эти признаки энергетического кризиса вызывали в последние годы во многих странах значительный интерес к новым источникам энергии, в том числе к энергии Мирового океана.

Цель данной работы: изучить возможность использования приливных электростанций в качестве альтернативы традиционным источникам энергии.

Известно, что запасы энергии в Мировом океане колоссальны, две трети земной поверхности (361 млн. кв. км) занимают моря и океаны. Энергия океана давно привлекает к себе внимание человека. В середине 80-х годов уже действовали первые промышленные установки, а также велись разработки по следующим основным направлениям: использование энергии приливов, прибоя, волн, разности температур воды поверхностных и глубинных слоев океана, течений и т.д.

Под влиянием притяжения Луны и Солнца происходят периодические поднятия и опускания поверхности морей и океанов – приливы и отливы.

Частицы воды совершают при этом и вертикальные и горизонтальные движения.

Наибольшие приливы наблюдаются в дни новолуний и полнолуний, наименьшие совпадают с первой и последней четвертями Луны. Энергия морских приливов, в отличие от многих других видов энергии на Земле, не иссякает, так как поддерживается космическими силами притяжения и не зависит от перемен в климате и погоде как зависит от них например энергия рек. Однажды построенная, приливная станция будет бесперебойно работать тысячи лет, если не случится геологической катастрофы, которая резко изменит уровень моря, или катастрофы космической, в результате которой нарушится взаимодействие сил тяготения в нашей солнечной системе. Энергетический потенциал морской волны, по подсчетам Международного объединения океанической энергии (Ocean Energy Association), равен примерно 3,5% мирового электропотребления [4].

Приливные колебания уровня моря человек научился использовать около тысячи лет назад. Первыми сооружениями, механизмы которых приводились в движение приливной энергией, были мельницы. В старинных хрониках упоминания о приливных мельницах относятся к XI в. На Британских островах работала такая



мельница; о ней говорится в записях Лудбриджского прихода, относящихся к 1170 г. В средние века приливные мельницы работали во многих местах побережья Западной Европы. Некоторые из них дожили и до середины XX столетия. В России приливные мельницы мололи зерно на побережье Белого моря в XVII веке

Интерес к технологии преобразования энергии морских приливов в электрическую впервые появился в середине прошлого века. Сразу в нескольких странах началось строительство опытных приливных электростанций. Такие электростанции могли бы стать ценным энергетическим подспорьем местного характера и могли бы изменить общую энергетическую ситуацию. В приливных электростанциях используется перепад уровней воды, образующийся во время прилива и отлива.

Первая в мире промышленная ПЭС мощностью 240 тыс. кВт построена и введена в действие в 1967 г. во Франции. Она расположена на берегу Ла-Манша, в Бретани, в устье реки Ране, где величина, приливов достигает 13,5 м. Ширина реки здесь 750 м. Плотина ПЭС пролегает между мысом Ла-Бреби на левом и мысом Бриангэ на правом берегу с опорой на островок Шалибер. В теле плотины находятся 24 капсульных агрегата мощностью по 10000 кВт каждый. Площадь бассейна – 22 км<sup>2</sup>. Во время прилива в него поступает 184 млн. м<sup>3</sup> воды. Почти вся мощность этой ПЭС вырабатывается в часы «пикового» потребления электроэнергетики и достигает 544 млн. кВт-ч в год [4].

Единственная в России опытно-экспериментальная станция - Кислогубская ПЭС, построенная в 1968 году по проекту института «Гидропроект». Мощность на момент первого запуска составляла 0,4 МВт. Станция установлена в узкой части губы Кислая, высота приливов в которой достигает 5 метров. Строительство ПЭС было произведено передовым для того времени наплавным способом — железобетонное здание ПЭС было сооружено в доке вблизи Мурманска, а затем отбуксировано к месту установки по морю [3]. Станция работала до 1992 года, после чего в экономике страны настали тяжелые времена, и о развитии приливной энергетики пришлось забыть. Кислогубская ПЭС была остановлена и законсервирована. К счастью, удаленность станции от дорог и усилия оставшегося небольшого персонала позволили спасти ее от разрушения и разграбления. Вначале 2000-х годов было принято решение о восстановлении Кислогубской ПЭС в качестве экспериментальной базы для отработки новых гидроагрегатов для приливных электростанций, а также технологий сооружения ПЭС. На данный момент мощность станции составляет 1,7 МВт.

Приливные электростанции не оказывают вредного воздействия на человека:

- нет вредных выбросов (в отличие от ТЭС);
- нет радиационной опасности (в отличие от АЭС);
- влияние на ПЭС катастрофических природных и социальных явлений (землетрясения, наводнения, военные действия) не угрожают населению в примыкающих к ПЭС районах.

Экологическая безопасность:

- плотины ПЭС биологически проницаемы;
- пропуск рыбы через ПЭС происходит практически беспрепятственно



- испытания на Кислогубской ПЭС не обнаружили погибшей рыбы или ее повреждений (исследования Полярного института рыбного хозяйства и океанологии);
- основная кормовая база рыбного стада - планктон: на ПЭС гибнет 5-10 % планктона, а на ГЭС - 83-99 %;
- снижение солености воды в бассейне ПЭС, определяющее экологическое состояние морской фауны и льда составляет 0,05-0,07 %, т.е. практически неощутимо;
- смягчается ледовый режим в бассейне ПЭС, не наблюдается нажимного действия льда на сооружение;
- размыв дна и движение наносов полностью стабилизируются в течение первых двух лет эксплуатации;
- исключен выброс вредных газов, золы, радиоактивных и тепловых отходов, добыча, транспортировка, переработка, сжигание и захоронение топлива, предотвращение сжигания кислорода воздуха, затопление территорий, угроза прорыва волны [2].

Экономические преимущества ПЭС:

- наплавной способ строительства дает возможность не возводить в створах ПЭС временные крупные стройбазы, сооружать перемычки и прочее, что способствует сохранению окружающей среды в районе ПЭС;
- стоимость электроэнергии самая дешевая в энергосистеме ( многолетний опыт эксплуатации первых в мире ПЭС - Ранс во Франции и Кислогубской в России - доказали, что приливные электростанции: устойчиво работают в энергосистемах как в базе так и в пике графика нагрузок при гарантированной постоянной месячной выработке электроэнергии) [4].

При всех положительных моментах подобные электростанции все же имеют и минусы.

Во-первых, из-за огромной стоимости этих сооружений правительства не расположены, вкладывать средства в приливную энергию. Такие станции стоят в 2,5 раза больше оценочной стоимости речной гидроэлектростанции с такой же средней выработкой энергии.

Во-вторых, их можно строить лишь на берегах океанов и морей. А если приливная станция находится далеко от ближайшего крупного центра использования энергии, потребуются длинные и дорогие линии электропередачи.

В-третьих, работают с перерывами.

В-четвертых, не позволяют развивать высокую мощность.

В итоге становится понятно, что без тепловой и атомной энергетики не обойтись, возможно, на протяжении всего нынешнего столетия. Но там, где есть возможность, следует внедрять альтернативные источники энергии, чтобы смягчить неизбежный переход от традиционной энергетики к альтернативной. Энергия приливов и отливов, а также сами ПЭС, является достойным альтернативным источником энергии.



## Литература:

1. Бернштейн Л. Б. Приливные электростанции. – М.: Энергоатомиздат, 1987. – 296 с.
2. Марфенин Н. Н. Влияние приливных электростанций на окружающую среду. – М.: МГУ им. М.В. Ломоносова, 1995. – 125 с.
3. Кислогубская приливная электростанция / под. ред. Л.Б. Бернштейна. – М.: Энергия, 1972. – 263 с.
4. Усачёв И. Н. Приливные электростанции и водородная энергетика // Энергия: экономика, техника, экология. - 2010. - №6. - С. 10-17.



## Стратегическое управление в сельскохозяйственных организациях

*Данилов Алексей Владимирович,  
аспирант,  
ФГБОУ ВПО «Смоленская ГСХА», г. Смоленск*

*Секция: Экономика*

Для начала XXI в. характерно распространение во всех сферах и, в первую очередь, в хозяйственной деятельности подходов так называемого «устойчивого развития» (sustainable development), предусматривающего совокупность и баланс социальной, экологической, экономической и институциональной составляющих развития территорий и хозяйствующих субъектов. В связи с этим пересматриваются цели и задачи стратегического менеджмента независимо от размера и сферы деятельности предприятий.

Сегодня для обеспечения устойчивого развития сельского хозяйства необходима четкая ориентация на использование системы стратегического управления. Главной стратегической задачей аграрной политики государства является обеспечение продовольственной безопасности страны

Таблица 1. Продукция сельского хозяйства по категориям хозяйств по Российской Федерации (в фактически действовавших ценах; миллиардов рублей).

	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Хозяйства всех категорий						
Продукция сельского хозяйства	1931,6	2461,4	2515,9	2587,8	3261,7	3190,4
Сельскохозяйственные организации						
Продукция сельского хозяйства	918,5	1183,7	1141,5	1150,0	1540,6	1491,2
Хозяйства населения						
Продукция сельского хозяйства	856,6	1068,5	1184,7	1250,4	1426,9	1428,1
Крестьянские (фермерские) хозяйства						
Продукция сельского хозяйства	156,5	209,2	189,7	187,4	294,2	271,1

В последние годы благодаря применению более комплексного подхода к стратегическому управлению предприятий АПК наметился явный рост показателей произ-



водства хозяйств всех категорий. Исходя из данных таблицы 1, рост производства в сельскохозяйственных организациях составил 34%, что составляет 58% от общего роста в хозяйствах всех категорий. В этой связи проблема оценки и разработки путей повышения эффективности системы управления сельскохозяйственным предприятием становится одной из центральных проблем практики управления, поскольку руководство предприятия обязано построить процесс управления таким образом, чтобы обеспечить наиболее полное использование всех ресурсов и высокие конечные результаты деятельности. Актуальность темы исследования определяется необходимостью постоянного устойчивого совершенствования и повышения эффективности управленческой деятельности на современных сельскохозяйственных предприятиях.

Возникновение и практическое использование методологии стратегического управления вызваны объективными причинами, вытекающими из характера изменений, в первую очередь во внешней среде организации. Суть стратегического управления заключается в том, что, с одной стороны, существует четко организованное комплексное стратегическое планирование, с другой – структура управления организацией отвечает «формальному» стратегическому планированию и построена так, чтобы обеспечить выработку долгосрочной стратегии для достижения ее целей и создание управленческих механизмов реализации этой стратегии через систему планов.

Цель стратегического управления - создание потенциала для рентабельного, конкурентоспособного и устойчивого функционирования предприятий сельского хозяйства региона в перспективе.

Для достижения целей и решения задач стратегического управления должны разрабатываться три основных направления: построение рациональных структур управления, стратегическое планирование и дифференцированное распределение финансовых ресурсов.

Подразделения стратегического управления должны ориентироваться на ту или иную политику развития регионального АПК, заложенную в таких документах, как концепции и целевые программы (второе направление стратегического управления).

В условиях ограниченных финансовых ресурсов в основу преобразований может быть положена стратегия поляризованного развития, суть которой заключается в том, что имеющиеся инвестиции концентрируются и направляются на формирование «точек роста», а также обеспечение мультипликативного эффекта от вложенных средств и осуществленных мероприятий.

Применимость стратегии данного типа к региональным АПК определяется тем, что в их составе имеются отрасли и сферы деятельности, вложения средств в развитие которых отражается на эффективности большинства производственных структур комплекса, обеспечивая значительный подъем общего уровня научно-технического прогресса, производительности труда, занятости населения и т.д.

В ближайшей перспективе объем ресурсов в сельском хозяйстве будет крайне



ограниченным. В этой связи инвестиции в основной капитал и финансирование формирования оборотных средств необходимо сконцентрировать в точках (полюсах) развития сельского хозяйства, в которых процесс производства будет осуществляться на интенсивной основе. В качестве точек (полюсов) роста могут выступать: машинно-технологические станции; племенные животноводческие и семеноводческие хозяйства; репродуктивные свиноводческие и птицеводческие предприятия, опытно-производственные и учебные хозяйства, базовые хозяйства по первоначальному освоению и дальнейшему распространению нововведений и т.д.

В большинстве остальных предприятий производство придется вести при минимуме ресурсов, то есть относительно экстенсивно. В настоящее время процесс экстенсификации сельского хозяйства в большинстве регионов протекает стихийно, вызывая крайне нежелательные последствия. Стихийность процесса необходимо перевести в целенаправленное русло. В качестве цели может быть определено формирование стабильного сельского хозяйства. Под стабильным сельским хозяйством мы понимаем экономически и биологически устойчивую и экономически безопасную развивающуюся агросистему.

Стратегическое управление носит сложный характер и требует учета множества факторов. Вместе с тем он позволяет выявить круг проблем, стоящих перед предприятием и некоторый набор различных способов их решения. Чтобы стать стратегией, этот набор должен сформироваться в систему.

### **Литература:**

1. Семин А. А. Стратегическое планирование и управление в системе регионального агропромышленного комплекса // АПК: экономика, управление. - 2008
2. Забелин П.В., Моисеева Н.К. Основы стратегического управления: Учебное пособие Изд. 2-е. –М., 2001
3. Андреев А. В. Основы региональной экономики: учебник для вузов /А. В. Андреев. - М.: КноРус, 2012.
4. Борисенко Е. Н. Продовольственная безопасность России: проблемы и перспективы. - М.: Экономика, 2005.





**Актуальные проблемы проведения дополнительных мероприятий налогового контроля**

*Домашних Алина Александровна,  
студент,  
Вятский государственный гуманитарный университет,  
город Киров*

*Секция: Юриспруденция*

Стабильное развитие экономики страны зависит во многом от эффективности контрольной работы налоговых органов по обеспечению своевременного и полного поступления налогов и сборов.

Большинство противоречий на сегодняшний день возникает при различном толковании норм налогового законодательства, как налоговыми органами, так и налогоплательщиками.

Статьями 100 и 101 Налогового кодекса Российской Федерации (далее – НК РФ) определены порядок оформления результатов налоговой проверки и вынесение решения. В соответствии с п.6 ст. 101 НК РФ в случае необходимости получения дополнительных доказательств для подтверждения факта совершения нарушений законодательства о налогах и сборах или отсутствия таковых руководитель (заместитель руководителя) налогового органа вправе вынести решение о проведении в срок, не превышающий один месяц, дополнительных мероприятий налогового контроля[1].

В качестве дополнительных мероприятий налогового контроля может проводиться истребование документов в соответствии со статьями 93 и 93.1 НК РФ, допрос свидетеля, проведение экспертизы[1].

Согласно п.14 ст. 101 НК РФ несоблюдение должностными лицами налоговых органов требований, установленных НК РФ, а также нарушение существенных условий процедуры рассмотрения материалов налоговой проверки является основанием для отмены решения налогового органа вышестоящим налоговым органом или судом. К таким существенным условиям могут относиться обеспечение возможности лица, в отношении которого проводилась проверка, участвовать в процессе рассмотрения материалов налоговой проверки лично и (или) через своего представителя и обеспечение возможности налогоплательщика представить объяснения[1]. Данной нормой не конкретизировано, должен ли налоговый орган дать возможность налогоплательщику представить возражения по результатам дополнительных мероприятий налогового контроля до принятия окончательного решения и подлежит ли отмене решение по результатам проверки, если такая возможность не была предоставлена.

В соответствии с п.6 ст. 100 НК РФ налогоплательщик в случае несогласия с фактами, изложенными в акте налоговой проверки, а также с выводами и предложениями проверяющих в течение 15 дней со дня получения акта налоговой проверки



вправе представить письменные возражения[1]. В НК РФ не указано, распространяется ли это правило на случаи, когда налогоплательщику не была предоставлена возможность представить возражения по результатам проведенных дополнительных мероприятий налогового контроля. Кроме того, НК РФ не содержит условий о том, что по результатам проведения дополнительных мероприятий налогового контроля должен быть составлен акт.

Было выработано несколько позиций по данному вопросу.

Согласно официальной позиции, выработанной в Письмах Минфина России [2], не распространяются на результаты дополнительных мероприятий налогового контроля положения НК РФ о праве налогоплательщика представить возражения в 15-дневный срок, а также не предусмотрено составление акта по окончании их проведения. Но налоговый орган обязан ознакомить налогоплательщика с результатами дополнительных мероприятий налогового контроля и самостоятельно определить срок для подготовки возражений.

Что касается постановлений судов, то они разнятся. Имеются постановления, которые подтверждают вышеуказанные выводы, в то же время есть иные постановления судов, согласно которым решения налоговых органов подлежат отмене, если инспекция не составила акт после проведения дополнительных мероприятий налогового контроля или не обеспечила налогоплательщику возможность представить возражения по результатам дополнительных мероприятий налогового контроля.

Таким образом, НК РФ не содержит норм, позволяющих однозначно сделать вывод об обязанности налогового органа обеспечить налогоплательщику возможность представить возражения по результатам дополнительных мероприятий налогового контроля.

Всё вышеизложенное ведет к возникновению конфликтов между налоговыми органами и налогоплательщиками, поэтому необходимо дополнить п.6 ст. 101 нормой, определяющей процедурный порядок оформления результатов дополнительных мероприятий налогового контроля, а именно путем, во-первых, закрепления обязанности налоговых органов составлять акт налоговой проверки по результатам проведения дополнительных мероприятий налогового контроля, во-вторых, закрепить возможность предоставлять возражения по результатам проведенных дополнительных мероприятий в случаях, когда налогоплательщику такая возможность не была предоставлена.

Неурегулированным остается вопрос о правомерности истребования налоговыми органами документов, которые не связаны с назначенными дополнительными мероприятиями налогового контроля. В результате непредоставления таких документов организации привлекаются к ответственности, предусмотренной п. 1 ст. 126 НК РФ. Поэтому необходимо дополнить НК РФ следующей нормой: при проведении дополнительных мероприятий налогового контроля налоговый орган не вправе истребовать документы и (или) сведения, которые не связаны с правонарушениями, указанными в акте проверки и (или) вне связи с теми возражениями, которые представил налогоплательщик.



Таким образом, дополнительные мероприятия налогового контроля играют значимую роль для принятия окончательного решения по проверке. До настоящего времени большинство вопросов, связанных с проведением налоговыми органами дополнительных мероприятий налогового контроля, всецело не отрегулированы. Все это приводит к спорам, возникающим между налогоплательщиками и налоговыми органами. Таким образом, разумно внести изменения в отдельные положения статей НК РФ в целях снижения спорных ситуаций.

**Литература:**

1. Российская Федерация. Законы. Налоговый Кодекс Российской Федерации [Текст]: [федер. закон: принят ГД ФС РФ 21.12.2001 г.: в ред. федер. законов от 06.10.2006 № 197-ФЗ]. – М.: ЭЛИТ, 2006.
2. Письма Минфина России от 18.02.2011 № 03-02-07/158, от 26.10.2011 № 03-02-08/112.



## Положительные и отрицательные стороны внедрения информационных систем на предприятии в условиях инновационного развития

*Дудкина Алена Андреевна,  
аспирант,  
Тверской Государственный Технический Университет  
г. Тверь, Россия*

*Секция: Экономика*

Управление предприятием предполагает решение противоречивых и многоплановых задач. Таких, как получение прибыли, рост объема продаж, увеличение доли рынка, привлечение и удержание специалистов, техническое перевооружение, формирование и обновление ассортимента. Подобные задачи приходится решать, не имея достаточно времени для сбора, анализа и обработки информации.

При управлении предприятием приходится принимать решения в условиях противоречивых критериев, нечеткой и неопределенной информации и недостатка времени.

Информационные системы, собирая и накапливая информацию, позволяют улучшать качество принимаемых решений за счет полноты накопленной информации и быстрого доступа к данным. При этом системы обеспечивают поиск и аналитическую обработку нужных сведений, формируют опорные решения и подсказки, а также предоставляют консультации по различным областям знаний.

Информационные системы обеспечивают автоматизацию учета многочисленных потоков, что оборачивается автоматическим сбором и накоплением сведений о текущем состоянии предприятия.

Другой проблемой предприятий, которую позволяют решить информационные системы, является производство невостребованной и незавершенной продукции. Например, информационные системы позволяют сразу по снятию заказа переориентировать цеха на производство другой продукции.

Системы автоматического учета потоков дают возможность также ввести внутренние цены для взаиморасчетов между подразделениями. В этом случае при закупке сырья на складе, а комплектующих — у других подразделений, цехам уже становится невыгодно производство той продукции, которую они не смогут продать. Таким образом, снижается процент брака и невостребованной продукции, ускоряется производственный процесс, что снижает объемы незавершенной продукции.

На базе информации о текущем состоянии предприятия может производиться оптимизация его деятельности. При этом система автоматического учета потоков переходит в систему поддержки формирования решений. Система поддержки формирования решений обеспечивает аналитическую обработку информации и формирование опорных решений.

Накопление и структуризация знаний приводят к переходу экспертных систем

в новое качество — базы знаний. В этом случае пользователь может получать консультации по предметной области и не только повышать качество принимаемых решений, но и приобретать новые знания. [1]

Использование информационных систем предоставляет многочисленные преимущества, такие как накопление и аналитическая обработка информации, повышение качества принимаемых решений и приобретение новых знаний. Одновременно сам факт использования информационных систем предъявляет к ним достаточно суровые требования (см. рис. 1).

Прежде всего, информационная система должна предусматривать возможность работы в привычных для пользователя терминах и категориях. В противном случае пользователь может перестать понимать, как его действия влияют на получаемый компьютером результат.

Очень важно, чтобы пользователь работал с такими категориями, как прибыль, объем продаж, доля рынка. Сведение их к единому числу, например, при помощи линейной свертки может привести к потере пользователя, так как полученное число может не иметь никакого экономического смысла.

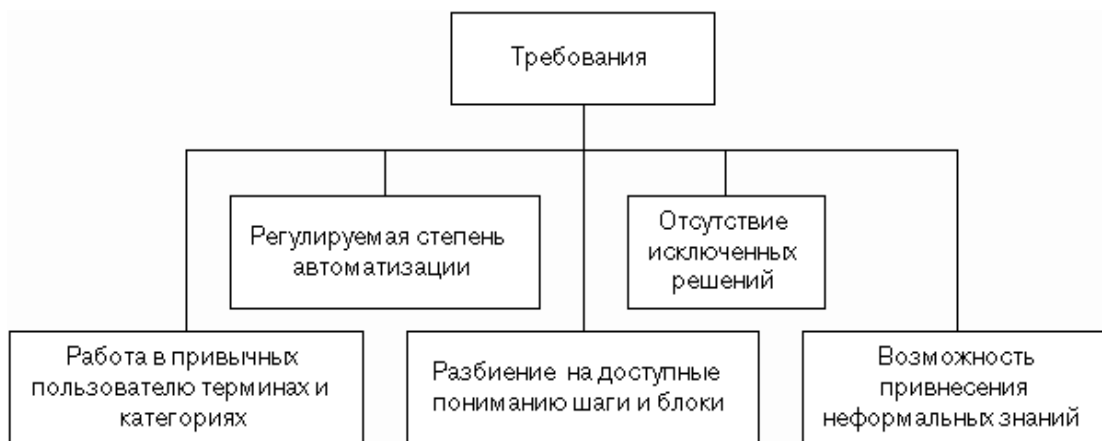


Рис. 1. Требования к информационным системам

Регулируемая степень автоматизации позволяет специалисту на начальном этапе работы идти по элементарным шагам, т.е. практически формировать решение "вручную", а компьютер использовать только в качестве калькулятора. В этом случае человек полностью контролирует весь процесс формирования решений, что позволяет быть уверенным в отсутствии компьютерных сбоев.

Регулируемая степень автоматизации предполагает разделение всего процесса на доступные пониманию шаги и блоки. Связано это с тем, что современное предприятие, находясь в динамичной и неопределенной среде, подвержено многочисленным воздействиям. Разделение сложной картины целостного предприятия на элементарные описания отдельных аспектов позволяет сказать сразу же, как в результате воздействия изменятся эти описания. А правило компоновки описаний в сложную картину позволяет определить, какие изменения произойдут в целостной карти-



не всего предприятия.

Требование отсутствия исключенных решений гарантирует, что в результате применения информационной системы специалист потеряет варианты, которые могут быть для предприятия жизненно важными.

Возможность привнесения пользователем неформальных знаний, таких как опыт, интуиция, эвристические приемы и методы также является критической: невыполнение этого требования может привести к отказу пользователя от принятия на себя ответственности за получаемые при помощи системы решения.

Организационная структура определяет административно-управленческие и информационно-административные потоки. Информационная система должна в них вписаться для своего выживания на предприятии.

Исполнительная вертикаль предполагает формальные потоки, а горизонтальные связи — неформальные. Поэтому для своей успешной работы информационная система должна предлагать средства, как для формальных, так и для неформальных потоков.

Средством для формальных потоков может быть электронный документооборот, а для неформальных — электронные конференции, круглые столы, электронная почта. Электронный документооборот, в отличие от бумажного, является более быстрым и позволяет обеспечить одновременную работу нескольких специалистов над одним и тем же документом.

Предприятие, в зависимости от своего сегмента рынка, может использовать организационную структуру, приближенную как к вертикальной, так и к органической.

Вертикальная организационная структура — структура, построенная на основе исполнительной вертикали. Вертикальная структура большей частью формируется по функциональному признаку, например: служба бухгалтерии, служба продаж и маркетинга, сборочный участок, отдел снабжения.

Органическая структура — структура, предполагающая существенную опору на горизонтальные связи.[2]

Информационная система, не соответствующая организационной структуре предприятия, скорее всего, будет им отторгнута. Так, работа на сложном турбулентном рынке требует использования горизонтальных связей. При их помощи предприятие может обработать большие объемы динамично меняющейся информации и минимизировать упущенную выгоду. Информационная же система, предполагающая перенесение акцентов на формальный документооборот вдоль исполнительной вертикали, в случае своего внедрения сделает ненужным использование горизонтальных связей.

Возникает перегрузка руководителей потому, что при внедрении информационной системы привычные горизонтальные потоки заменяются вертикальным документооборотом. Отмирание горизонтальных согласований совместно с перегрузкой руководства приводят к нарушению координации деятельности подразделений.

Отторжение информационной системы является наиболее благополучным ва-





риантом, так как при этом сохраняются сегмент рынка и тип организационной структуры, что позволяет предприятию и дальше успешно получать прибыль. Падение прибыли при успешном внедрении системы может привести либо к уходу предприятия с рынка, либо к смене турбулентного сегмента рынка на стабильный. Стабильный сегмент рынка соответствует вертикальной организационной структуре, и в этом случае внедряемая информационная система становится полностью адекватной.

На каждом предприятии складываются свои процедуры формирования, принятия и реализации решений. Эти процедуры уже отработаны. Информационная система, не согласованная с этим процессом, вызывает дополнительные проблемы, связанные с отладкой нового процесса принятия решений. [1]

Информационная система должна решать задачи предприятия. Для этой цели полезно, чтобы в ее проектировании принимали участие не только профессиональные разработчики, но и пользователи. В противном случае существует опасность создания пусть даже технически совершенной информационной системы, но плохо пригодной для практического использования.

Информационная система ориентирована на решение практических задач предприятия. Для этого ее целесообразно разрабатывать как конструктор (см. рис. 2), то есть как набор инструментов решения типовых задач, из которых уже компонуются процедуры решения конкретных проблем.

Такой подход особенно хорош для тиражирования информационных систем поддержки формирования решений. С одной стороны, любая, даже очень сложная проблема раскладывается на типовые элементарные задачи. С другой стороны, стоящие перед предприятием проблемы разнообразны. Выход из положения состоит в декомпозиции сложных проблем на типовые задачи, их решении стандартными средствами и синтезе стандартных решений в решение общей сложной проблемы.

Модульная структура информационной системы позволяет не только настраивать ее на решение различных прикладных задач с учетом специфики конкретных условий, но и продавать систему в усеченном, базовом и полном вариантах.

Реализация целей состоит из решений задач в рамках выделенных на это времени, ресурсов и денег. Внедрение и использование системы может быть поставлено под угрозу вследствие факторов риска и форс-мажора. Предвидение этих факторов и принятие мер по их нейтрализации обеспечивает успешное внедрение и работу информационной системы.

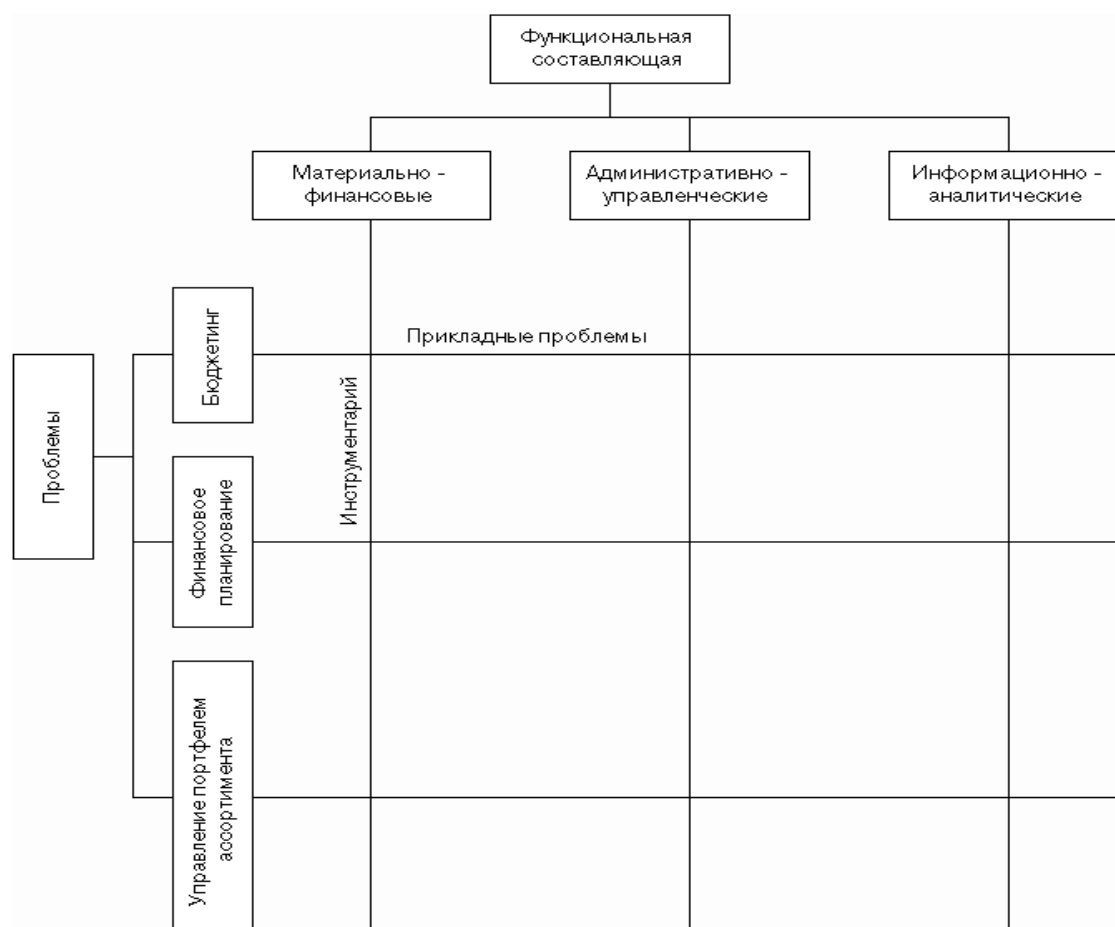


Рис. 2. Конструктор информационных систем

Внедрение системы имеет свои фазы жизненного цикла:

- знакомство;
- принятие;
- использование.

На первом этапе к системе проявляется интерес. Важно использовать любопытство сотрудников предприятия для снятия возможных страхов и представления системы в выгодном для нее свете.

Стадия принятия информационной системы также очень важна. На этой стадии происходит понимание того, какие же задачи стоит решать при помощи системы. Персонал предприятия, чрезмерно воодушевленный новой системой, может рассчитывать, что она закроет все проблемы. Естественно, такого никогда не бывает. Однако разрыв между чрезмерными ожиданиями и реальными возможностями может загубить даже отличную информационную систему.

Определение круга фактически решаемых задач завершается эксплуатацией системы. Эксплуатация системы может породить свои проблемы, которые решаются в рабочем порядке специалистами по ее сопровождению.



**Литература:**

- 1.Тренев Н.Н. Предприятие и его структура. Анализ, диагностика, оздоровление. Учебное пособие. М: ПРИОР, 2008. – 56 с.
- 2.Тренев Н.Н. Технологии управления корпорацией. LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. Germany, 2012. -421-427с.



**Квалиграмма как графический инструмент  
описания процессов документооборота в частной  
медицинской организации**

*Елисеева Елизавета Вадимовна,  
Сибирский Федеральный Университет, г.Красноярск*

*Секция: Управление*

В любой организации ведется работа с большим количеством документов. Они имеют определенную последовательность действий в соответствии со своей спецификой, а так же участников, выполняющих эти действия. Для того, чтобы упростить работу с документами, проследить хронологическую последовательность действий, знать участников, можно использовать такой инструмент описания процесса документооборота, как квалиграмма. Квалиграмма – это описание процесса в виде схемы действий и участников. В ней отражаются наиболее важные этапы процедуры, без излишней детализации.

В частной медицинской организации при подготовке к сертификации по ISO 9001 были идентифицированы процессы документооборота на текущее состояние и описаны при помощи квалиграмм. В них мы видим:

- участников, включая внешних, обозначенных серым полем (на примере - отправитель)

Отправитель	Офис-менеджер	Директор	Руководитель подразделения	Структурное подразделение

- начало процедуры (зеленый кружок)



- хронологический переход документа от участника к участнику с соответствующим описанием их действий



-завершение процедуры



Квалиграмма, описывающая входящую корреспонденцию, изображена на ри-



сунке 1, исходящую – на рисунке 2.

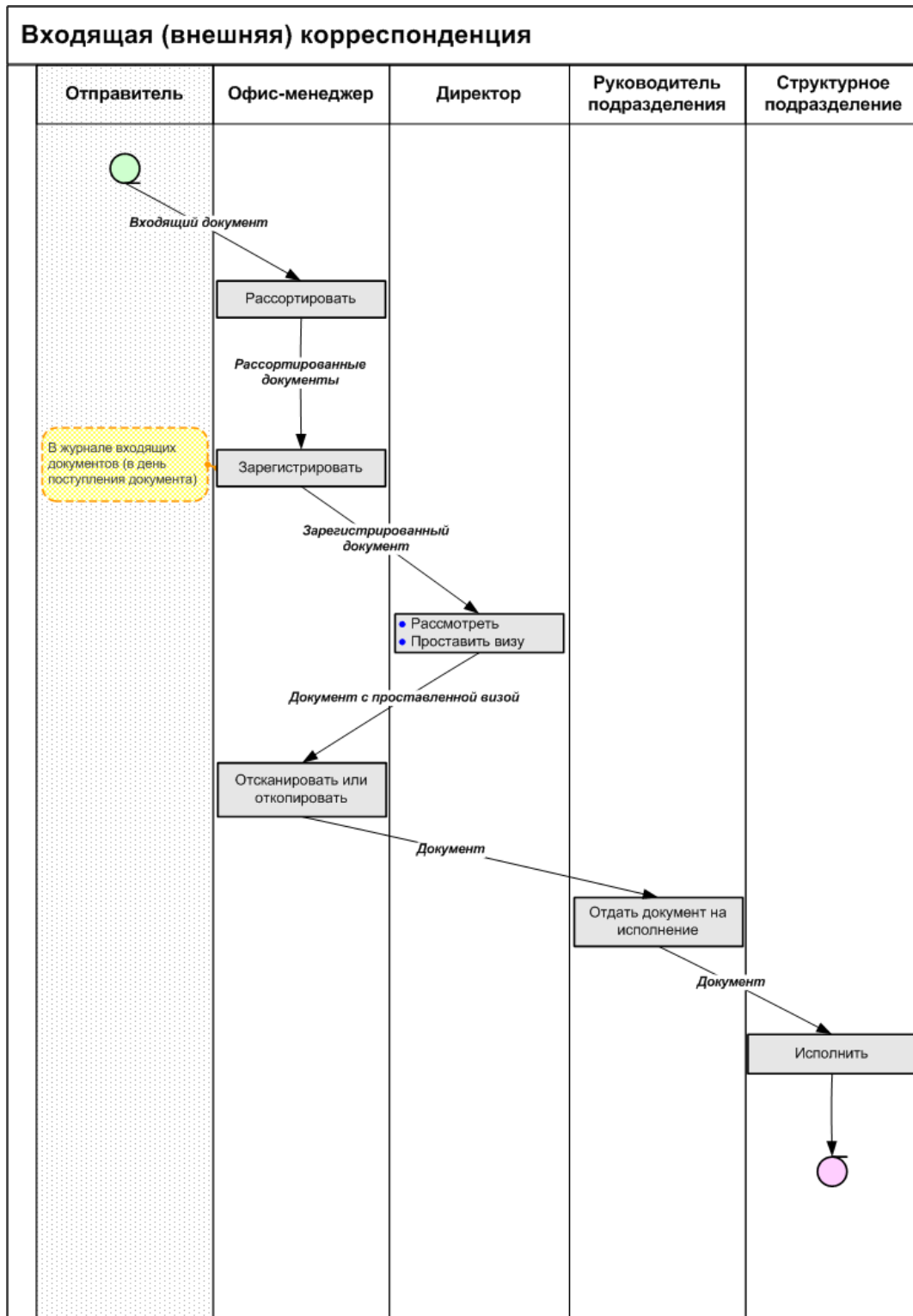


Рисунок 1 – входящая корреспонденция (до улучшений)

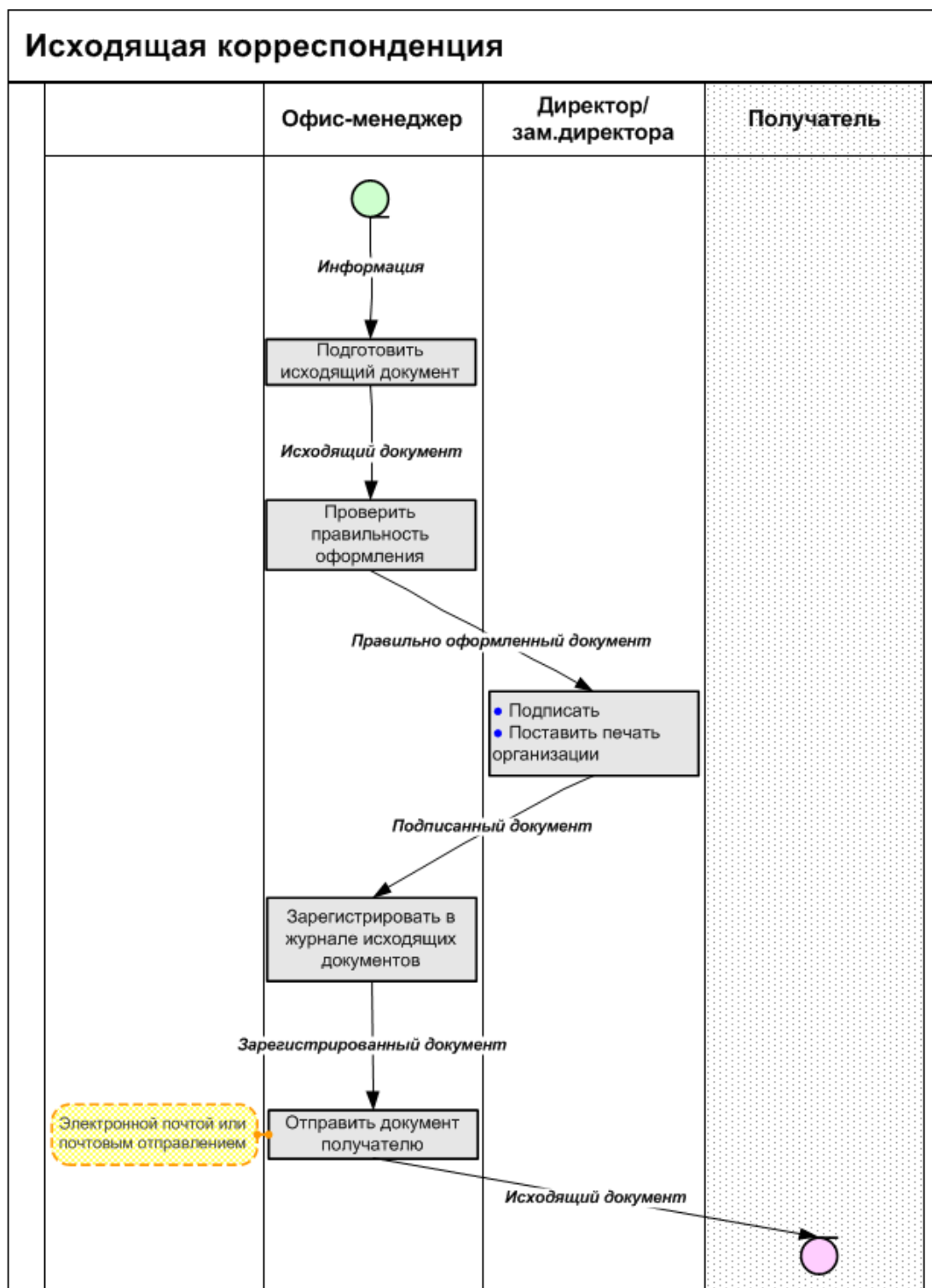


Рисунок 2 – исходящая корреспонденция (до улучшений)

Проанализировав полученные квалиграммы, было принято решение по их улучшению. Были внесены небольшие изменения в соответствии с требованиями ISO 9001. Во входящей корреспонденции для контроля исполнения документа, было добавлено соответствующее действие для руководителя подразделения, в исходящей документации распределены обязанности по подготовки и проверке правильности





исполнения документа ввиду компетенции специалистов. А так же добавлен контроль за получением документа.

Улучшенные квалиграммы были идентифицированы по номерам и году актуализированных стандартов.

Итоговый вариант квалиграмм по процессам изображен на рисунке 3 и 4.

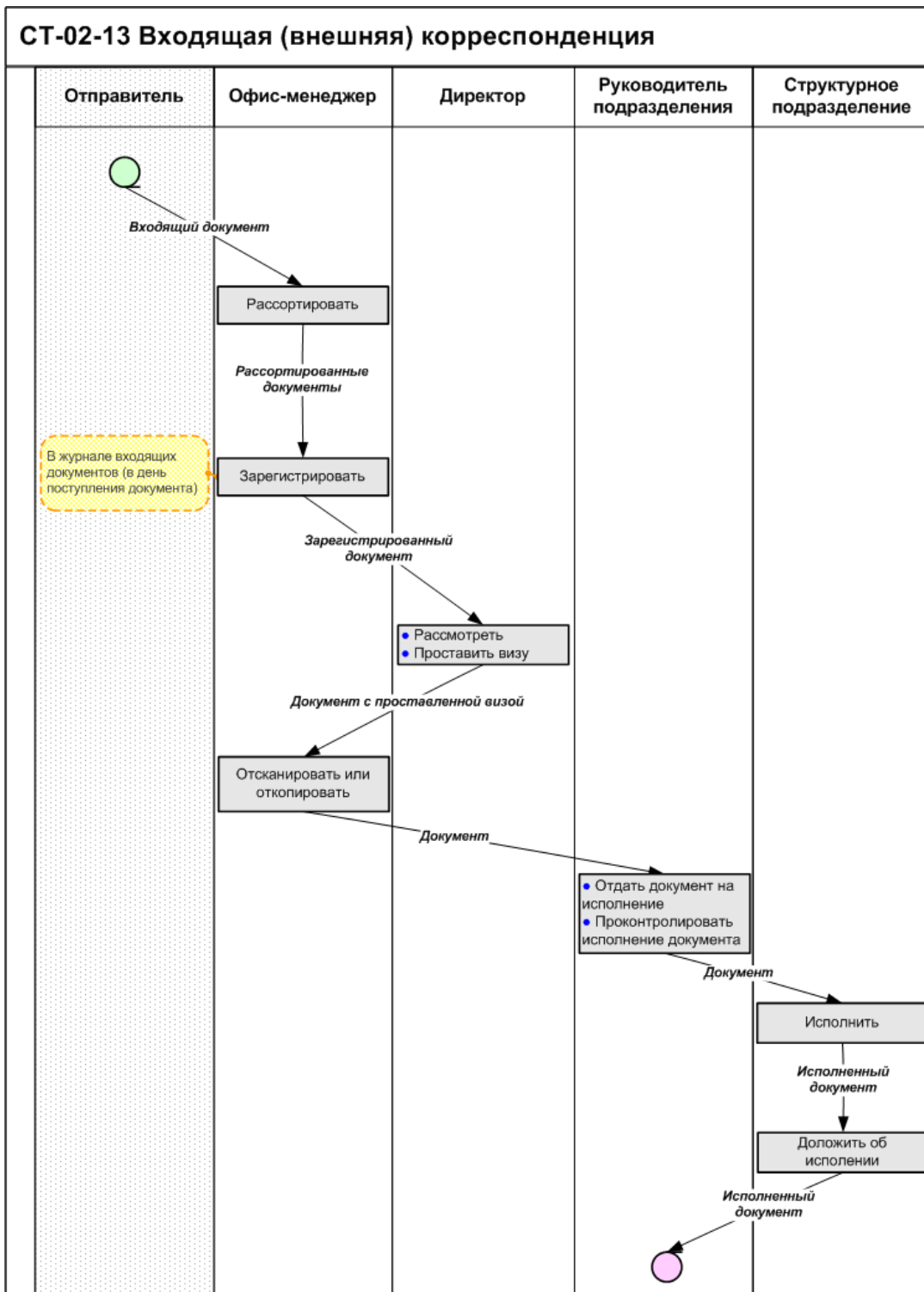


Рисунок 3 – входящая корреспонденция (после улучшений)

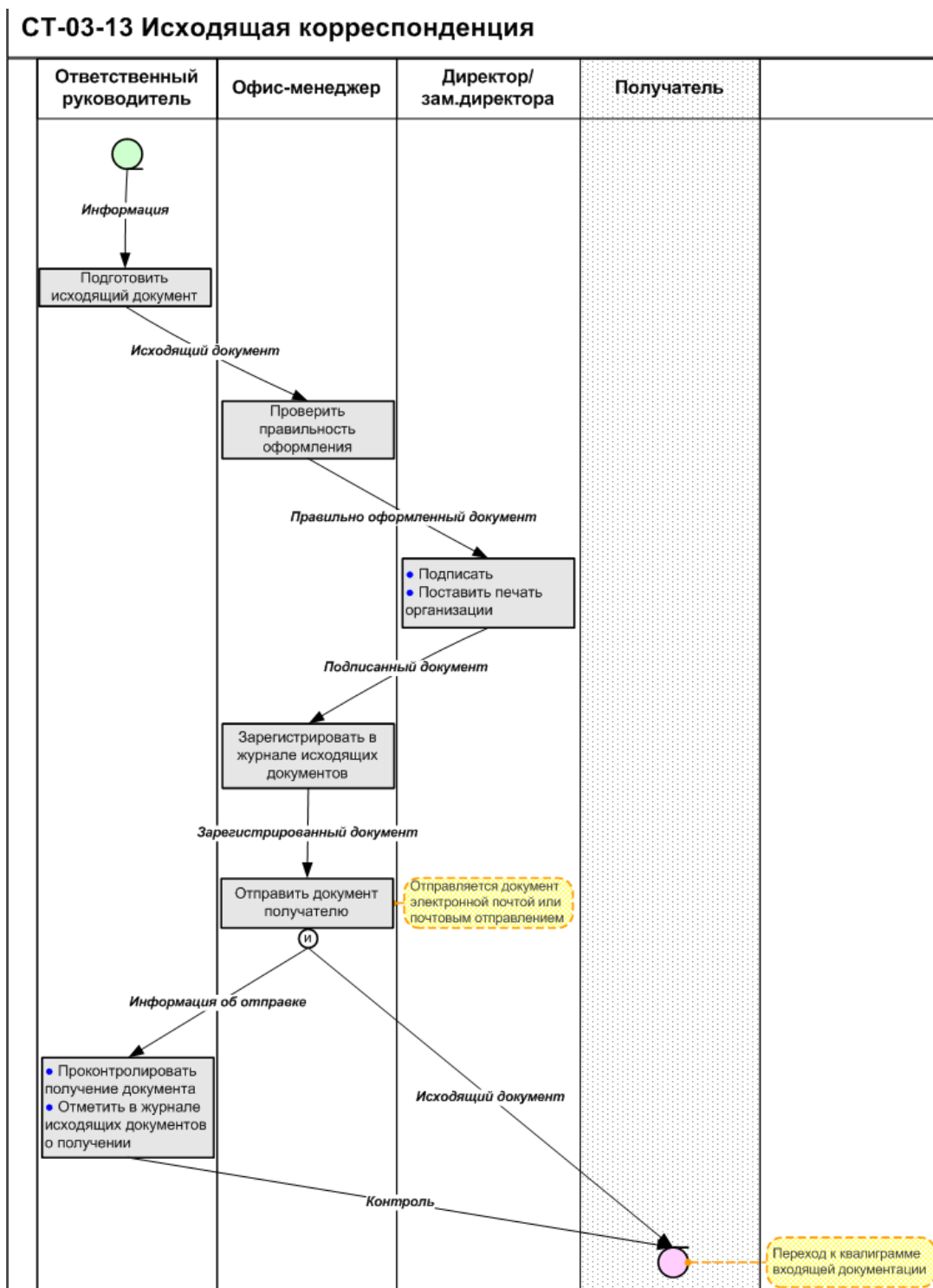


Рисунок 4 – исходящая корреспонденция (после улучшений)

Таким образом, были графически описаны процессы документооборота, проанализированы и улучшены в соответствии с требованиями стандарта ISO 9001.

### Литература:

1 Квалиграммы. Руководство по применению [Текст]: руководство. - 35 с.



## Валютный контроль: проблемы и пути решения

*Ершова Анастасия Андреевна,  
Вятский Государственный Гуманитарный Универси-  
тет,  
г. Киров*

*Секция: Юриспруденция*

Валютная сфера является важнейшей составной частью денежной системы страны, от состояния которой зависит динамика развития национальной экономики. В России функционирование валютной сферы, как и во всех странах мира, является объектом регулирования и контроля со стороны государства. Это поддерживает стабильность валютной и денежной системы страны, разрешает политические, социальные и экономические задачи, стоящие перед обществом и государством. Валютный контроль представляет собой деятельность государства в лице органов и агентов валютного контроля, направленную на обеспечение соблюдения валютного законодательства при осуществлении валютных операций. [2]

Валютный контроль преследует такие цели как:

- обеспечение устойчивости и укрепления курса валюты РФ;
- обеспечение стабильности внутреннего валютного рынка;
- поддержание платёжного баланса РФ;
- сохранение золотовалютных резервов страны;
- реализация определённого порядка проведения операций с валютными ценностями на внутреннем валютном рынке, порядка перемещения валютных ценностей за пределы государства или на его территорию из-за рубежа.

На сегодняшний день актуальность данной работы состоит в том, что трудно разрешимые проблемы в области валютного регулирования – это обеспечение валютного контроля за проведением экспортно-импортных операций в РФ. По этому поводу возникает вопрос, как сохранить валютные ресурсы государства, если в России до последнего времени наблюдается постоянное бегство капитала, в частности в иностранной валюте, за рубеж. Эту проблему можно было решить только путем введения жесткой системы контроля.

Исходя из статьи 22 Федерального закона от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле», регулирующим валютные правоотношения в РФ, валютный контроль осуществляется Правительством РФ, органами и агентами валютного контроля [1].

Правительство обеспечивает координацию деятельности между органами и агентами валютного контроля.

К органам валютного контроля относятся:

1. Центральный банк РФ;
2. Федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный Правительством



вом РФ - Федеральная служба финансово- бюджетного надзора (Росфиннадзор).

К агентам валютного контроля относятся:

1. Уполномоченные банки, подотчётные Центральному банку РФ;
2. Профессиональные участники рынка ценных бумаг;
3. Налоговые органы;
4. Таможенные органы.

Органы и агенты валютного контроля, и их должностные лица в пределах своей компетенции и в соответствии с законодательством РФ имеют право:

- проводить проверки соблюдения резидентами и нерезидентами актов валютного законодательства РФ и актов органов валютного регулирования;
- проводить проверки полноты и достоверности учёта и отчётности по валютным операциям резидентов и нерезидентов;
- запрашивать и получать документы и информацию, которые связаны с проведением валютных операций, открытием и ведением счетов.

Органы валютного контроля, их должностные лица в пределах своей компетенции имеют право:

- выдавать предписания об устранении выявленных нарушений актов валютного законодательства РФ и актов органов валютного регулирования;
- применять установленные законодательством РФ меры ответственности за нарушение актов валютного законодательства РФ и актов органов валютного регулирования.

В целях осуществления валютного контроля агенты валютного контроля имеют право запрашивать и получать от резидентов и нерезидентов документы, связанные с проведением валютных операций, открытием и ведением счетов.

Но каким образом может и будет осуществляться контроль, если отменено большинство ограничений на осуществление валютных операций между резидентами и нерезидентами России, также резиденты получили возможность открывать счета в зарубежных банках без разрешения Банка России; отменена предварительная регистрация счетов, открываемых на территории иностранных государств[1].

Часть 1 статьи 19 «О валютном регулировании и валютном контроле», устанавливает обязанность резидентов при ведении внешнеторговой деятельности обеспечивать репатриацию иностранной валюты и валюты РФ в сроки, предусмотренные внешнеторговыми договорами[1]. Репатриация валюты — это обратное преобразование (обмен) иностранной валюты в валюту страны резидента. Такая норма вызывает проблемы для участников ВЭД и не позволяет в полной мере контролировать деятельность участников ВЭД. Так как репатриации подлежат не любые денежные средства, а только связанные с исполнением внешнеторгового контракта; сроки репатриации определяются сроками внешнеторгового контракта, что позволяет участникам ВЭД увеличивать сроки путём заключения дополнительных соглашений к контрактам; заключение внешнеторговых контрактов фирмами-однодневками[3].

Исходя из выше сказанного в целях повышения эффективности механизма обязательной продажи валюты, возможно, устанавливать ее объемы и сроки путем из-



дания указов Президента по согласованию с Правительством и Банком России.

На сегодняшний день необходимо, прежде всего, не отменять валютные ограничения, а стремиться к осуществлению оздоровления инвестиционного климата. Так как многие нерезиденты-инвесторы представляют собой оффшорные компании, созданные российскими предпринимателями, которые, продав акции, обменивают рубли на свободно конвертируемую валюту и переводят ее за рубеж без ограничений. В этой области должен действовать строгий валютный контроль, опирающийся на правовые нормы.

Либерализация внешнеэкономических и валютных операций, без сомнения, нужна. Но в настоящее время в России условия для успешной либерализации сформированы недостаточно и требуют тщательной проработки механизма валютного регулирования и валютного контроля. И чтобы быть действенной, она должна проводиться поэтапно и опираться на меры по укреплению внутренней экономики.

#### **Литература:**

1. О валютном регулировании и валютном контроле [Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ: (ред. от 23.07.2013 )]: (принят ГД ФС РФ 21.11.2003)]. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [СПС Консультант Плюс]. – Загл. с экрана
2. Панченко В.И. Валютное регулирование: учебное пособие / В.И. Панченко. – СПб.: Троицкий мост, 2011.
3. Погодина И.В. Либерализация валютного законодательства – угроза экономической безопасности РФ / И.В. Погодина //Финансовое право. – 2012. - №6. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [СПС Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.



**Влияние воспитательных воздействий родителей на поведенческие стратегии девочек-подростков**

*Жуйкова Ирина Васильевна,  
ФГБОУ ВПО «Курганский государственный  
университет», г. Курган*

*Секция: Психология и педагогика*

Поскольку любое воздействие, оказываемое родителями на подростков, приводит к проявлению и закреплению определенных личностных особенностей, которые находят свое отражение в поведенческих стратегиях как устойчивых формах поведения, используемых для адаптации к условиям среды, то соответственно изучение процесса влияния воспитательных воздействий родителей на поведенческие стратегии подростков представляется наиболее интересным с точки зрения практической значимости [1].

В период с 2005 по 2009 гг. было проведено исследование, в котором приняли участие 453 человека. С помощью дисперсионного анализа нами было изучено влияние воспитательных воздействий родителей на поведенческие стратегии подростков с целью выявления наиболее эффективных способов воздействия в процессе воспитания [2].

Дисперсионный анализ показал наличие влияния типов воспитательных воздействий отцов и матерей на поведенческие стратегии подростков.

Проанализируем влияние каждого типа воспитательных воздействий родителей на стратегии поведения девочек.

**Эмоциональные воспитательные воздействия** матерей влияют на достоверном уровне значимости на такие поведенческие стратегии девочек, как поиск социальной поддержки, бегство-избегание, положительная переоценка, уклонение, зависимость, косвенная агрессия, чувство вины (см. Рис. 1).



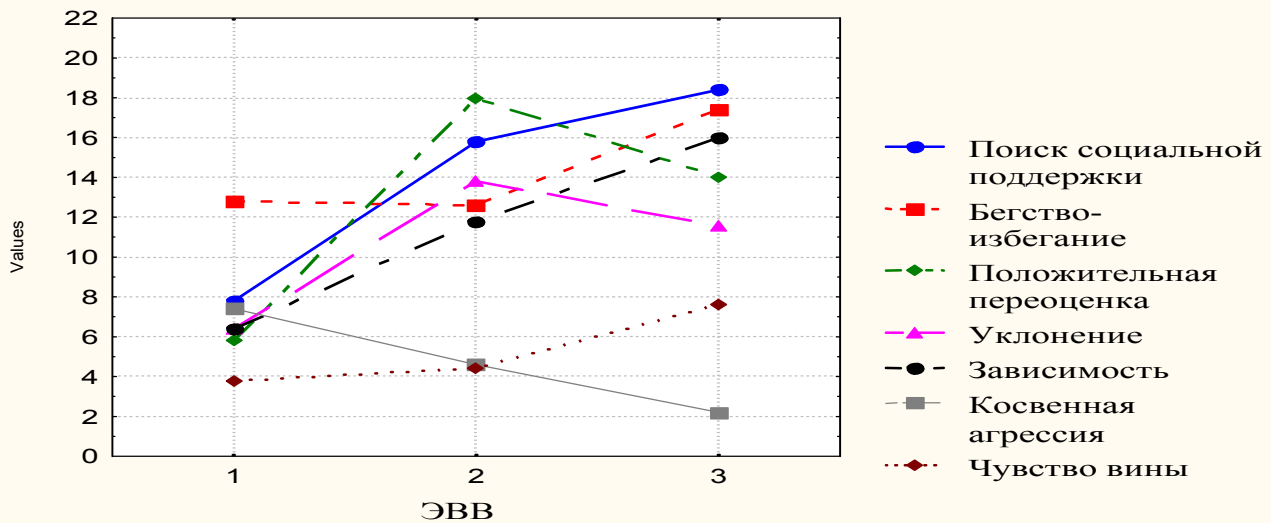


Рис. 1. Влияние эмоциональных воспитательных воздействий (ЭВВ) на поведенческие стратегии девочек

Примечание: цифры 1, 2, 3 вдоль горизонтальной оси соответствуют степени выраженности воспитательных воздействий: 1 – низкая степень выраженности, 2 – средняя, 3 – высокая; цифры вдоль вертикальной линии – средние значения стратегий поведения.

В подростковом возрасте девочкам свойственны неуверенность, сомнение в своих возможностях, пессимистическое видение ситуации, стремление избегать конфронтаций. Все это свидетельствует об отсутствии эмоциональной поддержки со стороны матери (которая является для них одним из самым близких людей на протяжении всей жизни) и, как следствие, о плохо развитой эмоциональной сфере.

При использовании эмоциональных воздействий в процессе воспитания наблюдается значительное повышение по данным показателям: девочки становятся более уверенными, каждую ситуацию расценивают как положительный жизненный опыт. При этом они не боятся обращаться за советом к другим людям, поскольку видят их желание помочь. Также происходит развитие нравственной сферы: совесть начинает руководить действиями и поступками подростка.

Однако чрезмерное использование эмоциональных воздействий может привести к формированию «маменькиной» дочери, которая оказывается в прямой зависимости от окружающих людей. Постоянная поддержка, опека со стороны матери приводит к тому, что подросток не только не желает самостоятельно решать проблемы, но и просто не умеет этого сделать.

Таким образом, только разумное использование матерью эмоциональных воспитательных воздействий приведет к формированию активных, адаптивных поведенческих стратегий у девочек, которые будут помогать, а не мешать в реальной жизни.

**Когнитивные воспитательные воздействия** матерей оказывают влияние на достоверном уровне значимости на следующие поведенческие стратегии девочек: самоконтроль, ориентация на решение задачи, ориентация на избегание, сотрудничество и зависимость (см. Рис. 2).

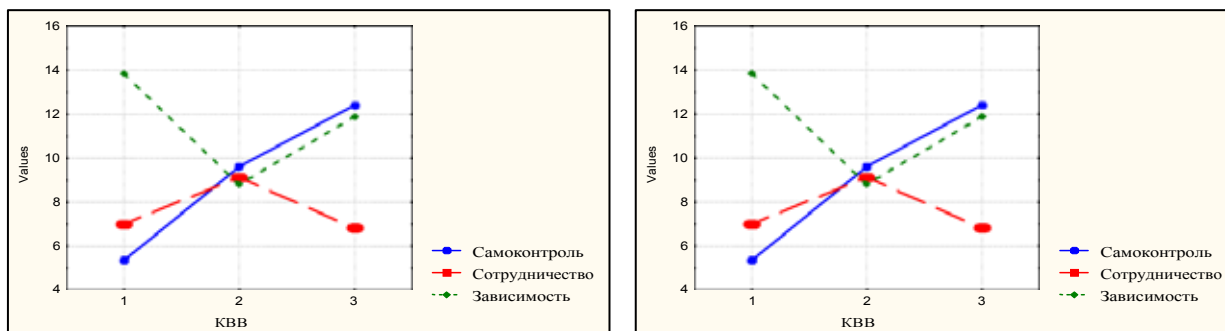


Рис. 2. Влияние когнитивных воспитательных воздействий (КВВ) матерей на поведенческие стратегии девочек

Низкая степень выраженности когнитивных воспитательных воздействий характеризуется более низким самоконтролем, ориентацией на решение задач и стремлением к сотрудничеству. В данном случае отсутствие со стороны матери советов, обсуждения, информирования по различным вопросам приводит к тому, что девочкам сложно сдерживать свои чувства и действия. Они не верят в свои силы, в то, что они могут справиться самостоятельно с какими-то проблемами. Им сложно отстаивать свою точку зрения, поскольку они не умеют этого делать, им не с кого было брать пример.

Высокая степень выраженности когнитивных воспитательных воздействий характеризуется противоположным влиянием на самоконтроль, ориентацию на решение задач, а также наблюдается снижение ориентации на избегание. Постоянное взаимодействие с ребенком, оказание ему информационной поддержки приводит к росту уверенности в своих силах, в умении четко планировать свои действия и находить выход из любой ситуации, не боясь ошибок.

Формирование зависимого поведения может произойти как при когнитивных воздействиях, так и без них. Наиболее оптимальным считается средний уровень выраженности когнитивных воздействий, которые способствуют развитию самостоятельности, а не подменяют ее помощью со стороны матери.

**Поведенческие воспитательные воздействия** матерей на достоверном уровне значимости влияют на следующие поведенческие стратегии девочек: конфронтационный копинг, принятие ответственности, ориентация на избегание, компромисс, необщительность, вербальная агрессия, раздражение (см. Рис. 3).

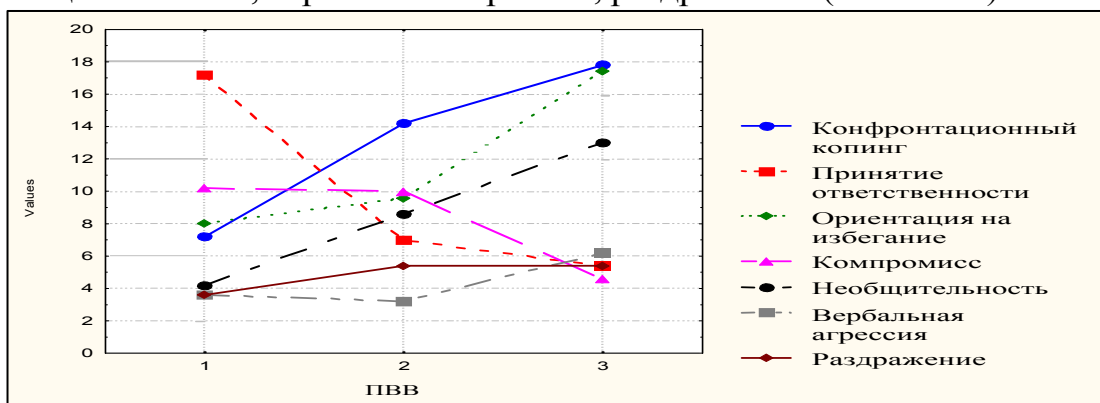


Рис. 3. Влияние поведенческих воспитательных воздействий матерей (ПВВ) на поведенческие стратегии девочек

При низкой степени выраженности поведенческих воздействий на девочек не оказывается тотальное влияние со стороны матери, им предоставляется право выбора, как они хотят поступить и что они хотят сделать. В связи с этим девочки характеризуются уверенностью в себе, общительностью, ответственностью, стремлением идти на компромисс.

Однако как только матери пытаются давить на ребенка, заставить его что-то сделать, ничего не объясняя, то происходит резкое изменение поведения: девочки становятся более агрессивными, замкнутыми в себе. И это может быть не просто протестом против авторитарности матери, а часто связано с тем, что девочки привыкают не думать о том, что и как делать, для чего, поскольку за них все решают. В итоге у них пропадает всяческое желание брать на себя ответственность за свои поступки.

Таким образом, наилучшим вариантом в данном случае будет незначительное использование поведенческих воспитательных воздействий в ситуации необходимости, когда ребенку что-то угрожает, а он не желает этого понимать.

Если говорить о воспитании отцов девочек, то в процессе дисперсионного анализа также были выявлены определенные особенности.

**Эмоциональные воздействия** встречаются не так уж часто у отцов, но тем не менее имеются. Так в процессе дисперсионного анализа было выявлено влияние данного типа воздействий на положительную переоценку, негативизм и зависимость девочек (см. Рис. 4).

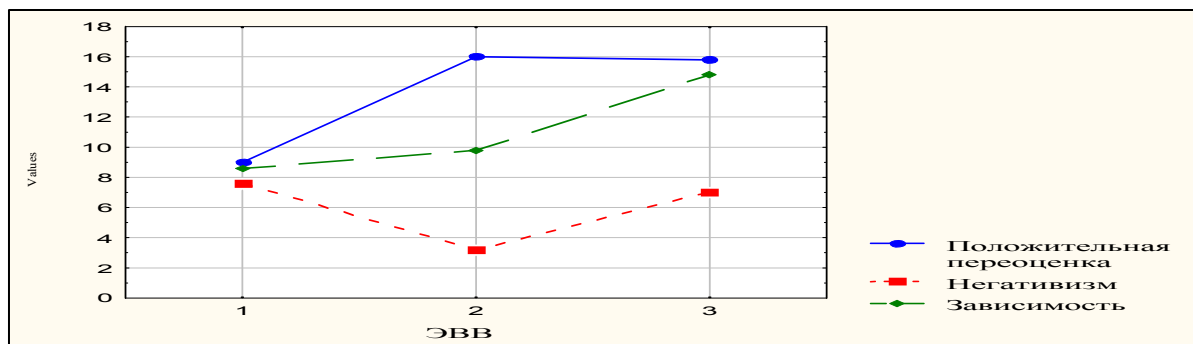


Рис. 4. Влияние эмоциональных воспитательных воздействий (ЭВВ) отцов на поведенческие стратегии девочек

Положительным моментом является только концентрация подростка на личном росте. У девочек наблюдается усиление зависимого поведения, они в большей степени ориентированы на мнение группы, никогда не пойдут против большинства. Однако по отношению ко взрослым они, как правило, настроены оппозиционно. Подобное поведение может нарастать от пассивного сопротивления до активной борьбы против установленных правил.

**Когнитивные воспитательные воздействия** отцов связаны с рядом поведенческих стратегий: планированием решения проблемы, конфронтацией, ориентацией на избегание, независимостью (см. Рис. 5).

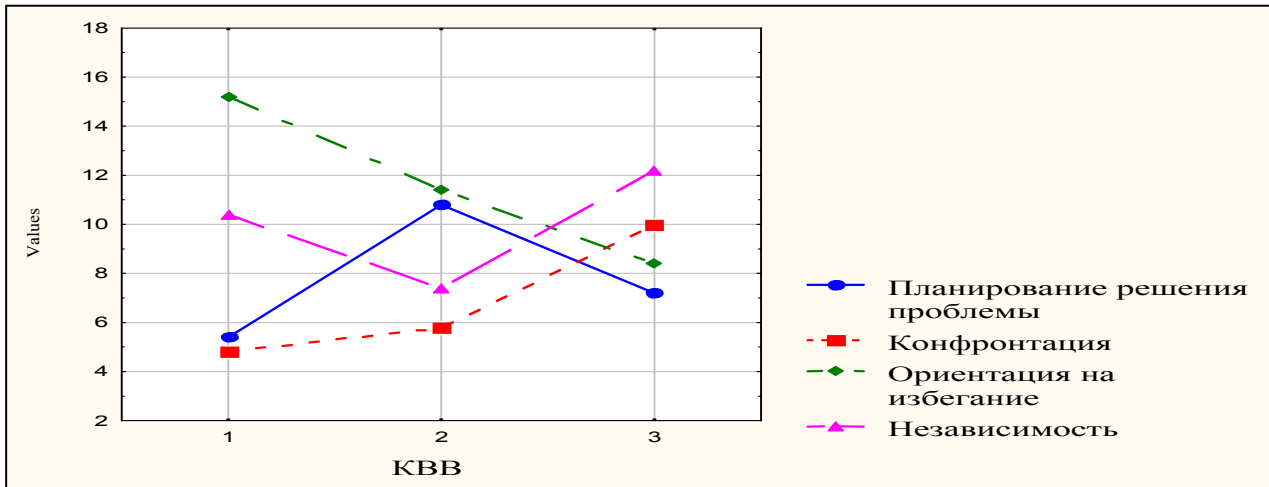


Рис. 5. Влияние когнитивных воспитательных воздействий (КВВ) отцов на поведенческие стратегии девочек

Умение отца четко изъясняться, аргументировать свои высказывания и требования способствуют повышению у девочек способности рационально смотреть на проблему, а не пытаться избегать ее. Они прислушиваются к советам отцам и доводам разума. Но чрезмерная рационализация в воспитании девочек приводит ни к чему хорошему, за исключением повышения уверенности в себе. Если все взаимодействие отца с дочерью будет строиться на «сухих» фактах, у них может возникнуть протест и не только по отношению к отцу, но и в целом к миру. Они будут более независимы, но эмоциональное напряжение может «захлестнуть» подростка: вместо размеренного планомерного решения, в ход пойдут агрессивные усилия по изменению ситуации. Исход будет не самый благоприятный.

**Поведенческие воспитательные воздействия** отцов связаны на достоверном уровне значимости с такими стратегиями поведения девочек, как сотрудничество, ориентация на решение задач, избегание борьбы, обида (см. Рис. 6).

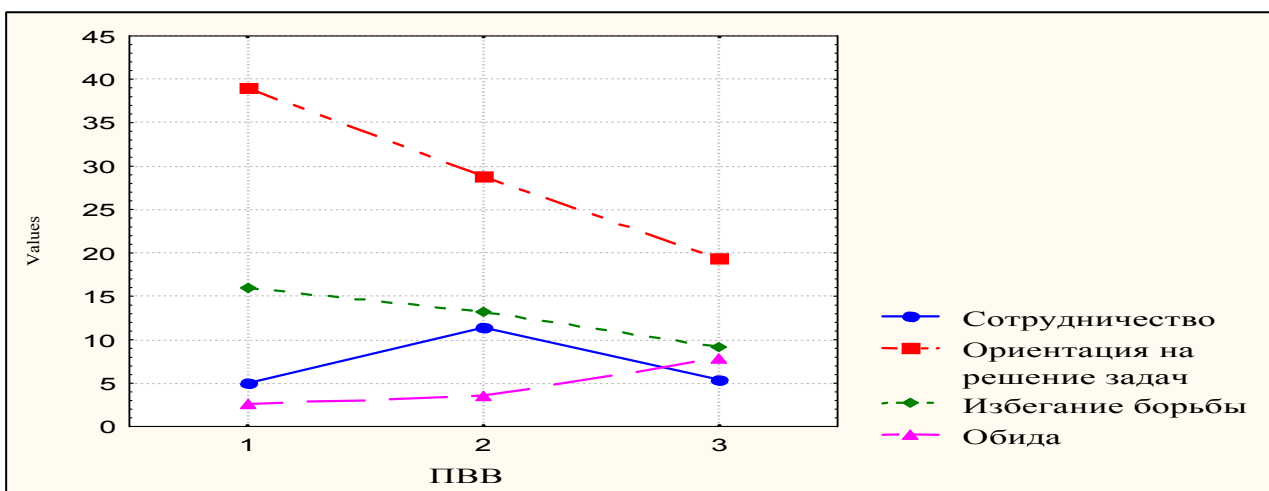


Рис. 6. Влияние поведенческих воспитательных воздействий (ПВВ) отцов на поведенческие стратегии девочек

Если отец редко в процессе воспитания устанавливает свои требования, назна-



чает наказания, то для девочек будет характерно самостоятельное решение возникающих проблем, ориентируясь исключительно на когнитивные способности. Однако при возможности они стараются избегать конфликтных стрессовых ситуаций.

При постоянном присутствии контроля, требований, запретов в системе воспитания отца у девочек происходит повышение чувства горечи на весь мир за свои мнимые или действительные страдания. У них отсутствует желание сотрудничать, достигать некоторого общего решения, что-то планировать, поскольку отец пресекает все возможные проявления свободы выбора.

Таким образом, можно выявить наиболее благоприятные варианты взаимодействия разных типов воспитательных воздействий исходя из полученных результатов.

При воспитании девочек матери могут опираться на аналитические способности подростков: умение видеть главное, выделять приоритеты в процессе оказания воздействия на них аргументов, доказательств, рассуждений. При этом обязательным условием является безусловное принятие ребенка таким, каков он есть, поддерживать его начинания, подбадривать. При этом матерям рекомендуется использовать как можно меньше категоричности в своих действиях и высказываниях при взаимодействии с девочками.

Что касается отцов, то при воспитании девочек им рекомендуется использование всех трех типов воздействия: эмоционального, когнитивного и поведенческого в равной степени выраженности. Так, умеренное использование аргументации может сочетаться с безусловным принятием и поощрением. Соответственно, взаимодействие может строиться на аргументированных требованиях и поощрении на фоне безусловного принятия.

В итоге, использование родителями в процессе воспитания комбинированного типа воспитательных воздействий увеличит вероятность формирования у подростков активных адаптивных поведенческих стратегий, способствующих эффективно-му выходу и разрешению стрессовых, трудных жизненных ситуаций.

Таким образом, в ходе эмпирического исследования мы пришли к выводу о необходимости формирования комбинированного типа воспитательных воздействий, включающего в себя сочетание эмоциональных, когнитивных и поведенческих воздействий.

### **Литература:**

1. Захарова, И.В. Влияние воспитательных воздействий родителей на поведенческие стратегии подростков / И.В. Захарова: Дис. ... канд. психол. наук. Екатеринбург. 2009. – 221 с.
2. Наследов, А.Д. Математические методы психологического исследования. Анализ и интерпретация данных: Учебное пособие / А.Д. Наследов. – СПб.: Речь, 2007. – 392 с.



**К вопросу перехода на международные стандарты  
финансовой отчётности**

*Забурская Алена Вадимовна,  
Пабст Алена Владимировна,  
Бутакова Нина Михайловна,*

*Сибирский федеральный университет,  
Институт управления бизнес-процессами и экономики,  
г.Красноярск*

*Секция: Бухгалтерский учёт, анализ и аудит*

Россия в течение длительного времени переходила на Международные стандарты финансовой отчетности. Так в 1998 году в России была принята программа реформирования бухгалтерского учёта в соответствии с МСФО. 25 ноября 2011 года Министерство финансов утвердило приказ № 160н о введении МСФО в Российской Федерации. Поэтому весной 2013 года компании, которые согласно Федеральному закону от 27.07.10 г. № 208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности» должны были это сделать, и сдали первые отчеты по МСФО на русском языке. Как известно, в ближайших планах государства расширение применения МСФО в России. Правительство Российской Федерации планирует с 2018 г. полностью перевести на международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) весь российский бизнес [5].

Согласно Закону 208-ФЗ, консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО должна публиковаться:

- кредитными организациями;
- страховыми организациями;
- иными организациями, ценные бумаги которых допущены к обращению на организованных торгах путем их включения в котировальный список [4].

Применение МСФО во всем мире, в том числе и в России, в первую очередь ассоциируется с крупным бизнесом. Однако, в настоящее время происходит процесс сближения российских стандартов с международными, который приводит к тому, что постепенно малый бизнес также переходит на новые стандарты, вне зависимости от собственного решения компании - переводиться на МСФО или нет. Именно поэтому положения МСФО входят в практику учета всех организаций, независимо от их величины.

В международных стандартах существует отдельный стандарт «МСФО для малого и среднего бизнеса», принятый сравнительно недавно – 9 июля 2009 года. Малый бизнес относится к непубличным компаниям. Тем не менее, во многих странах применение МСФО для малого бизнеса является обязательным, так как считает-





ся, что при использовании данной системы увеличивается достоверность и сравнимость отчетности, а также повышается ее прозрачность и так далее.

Переход на МСФО предприятий малого бизнеса – это приближение к самым современным стандартам учета и отчетности, а также повышение финансовой грамотности бухгалтерских работников. Кроме того, существуют и другие плюсы, поскольку предоставление отчетности по МСФО является основой успешного расширения международного сотрудничества, получения кредитных ресурсов.

Таким образом, тем малым предприятиям, которые не собираются пока расширять связи с зарубежными компаниями, использовать МСФО в своей работе все не обязательно. Но необходимо ознакомиться с положениями МСФО и использовать их в будущем, потому что это важный шаг к успеху любой компании, независимо от ее размера.

Необходимо отметить, что переход на данную систему требует от компании существенных финансовых расходов. Основные затраты связаны с организацией нового отдела, поиском и обучением сотрудников, привлечением консультантов, аудитом и автоматизацией. Для предприятий малого бизнеса это проблематично.

Со слов Штефан Марии Александровны, руководителя новой программы повышения квалификации специалистов «Международные стандарты финансовой отчетности»: «Ключевая проблема внедрения международных стандартов в России, равно как любой другой стране, - наличие квалифицированных специалистов, которые могут понимать и применять МСФО. По некоторым оценкам, в целом по России требуется обучить МСФО на начальном этапе порядка 10 тысяч человек» [6].

Нужно отметить, что при переходе на МСФО у предприятия в любом случае возникают дополнительные затраты либо на переподготовку квалифицированных специалистов, либо расходы на профессиональных консультантов.

Мы решили выяснить какие затраты понесет предприятие, если наймет профессионального консультанта для составления годовой отчетности по МСФО. За помощью мы обратились к Сергею Модерову, профессиональному аудитору, тренеру и консультанту по МСФО города Санкт-Петербурга. На что получили ответ: «Естественно все зависит от размеров предприятия, объемов выручки, количества персонала, работающего на предприятии, но стоимость годового отчета составляет от 100 тысяч рублей до бесконечности».

Еще одним вопросом, требующим привлечения консультантов, может оказаться построение процесса быстрого закрытия финансового года. Данные услуги носят разовый характер, но также могут оказаться довольно существенными.

Несмотря на то, что переподготовка специалистов на сегодняшний день является востребованной, существует не так много образовательных учреждений, предоставляющих такую базу знаний, которая обеспечит специалисту высокий уровень квалификации.

Подобные образовательные услуги предоставляет Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова г. Москвы, где специалист сможет получить степень магистра по образовательной программе «Международные стандарты финан-



совой отчетности», обучаясь на очной форме в течение двух лет. Стоимость данного обучения составит 460 тысяч рублей.

Мы составили таблицу и сравнили четыре главных критерия, которые помогут определиться с вопросом способа ведения отчетности по МСФО: переподготовить собственных специалистов или передать подготовку отчетности профессиональным консультантам.

Таблица 1. Сравнение способов ведения отчетности по МСФО

Критерий	Профессиональный консультант	Собственные специалисты
Организационные вопросы	Компания получает готовый продукт на основании заключенного договора. В ходе подготовки отчетности персонал компании отвечает на запросы консультанта	Трудозатраты на организационные процедуры, подбор и расстановку кадров
Состав отчетности	В основном только отчетность по МСФО, возможно с разовыми комментариями	Отчетность по МСФО, а также комментарии и более широкий анализ в оперативном режиме в соответствии с потребностями генерального руководства
Планирование	Является дополнительной опцией. Минус – недостаточное знание деталей бизнеса сторонними консультантами	Предсказуемость финансового результата по МСФО за счет объединенной работы с системой планирования. Улучшает возможность своевременного принятия управленческих решений
Стоимость	Может быть выгодно при подготовке отчетности по МСФО один раз в год методом трансформации	Заметно дешевле при регулярной (ежеквартальной, ежемесячной) подготовке.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод: если предприятие формирует отчетность один раз в год, то выгоднее привлечь профессионального консультанта, это обойдется гораздо дешевле. Если же предприятие подготавливает регулярную отчетность, то дешевле обойдется переподготовка собственных специалистов. Также можно приглашать консультантов в случае наличия квалифицированных специалистов, тогда консультантам не придется выполнять всю работу по подготовке отчетности. Они лишь будут консультировать сотрудников компании. Это может обойтись существенно дешевле.

Волковой О.Е., Дмитриевой О.Ф., Сосниным В.Н. было проведено исследование «Перспективы и практика применения МСФО в России». По его результатам можно сделать вывод, что 65% компаний, составляющих отчетность по МСФО, де-



лают это полностью собственными силами, 25% — совместно с аудиторами и консультантами из консалтинговых компаний, и 10% — полностью отдается на аутсорсинг (рис.1). С одной стороны, это свидетельствует о достаточно высоких требованиях самих компаний, с другой стороны это говорит о том, что квалификации специалистов, составляющих отчетность по МСФО, возросли [1].



Рис.1 Статистика составления отчетности по МСФО

Необходимо отметить, что специалисты по МСФО являются востребованными, особенно в больших городах, а также получают высокую заработную плату. Так, в Москве самый большой спрос на специалистов по МСФО, так как здесь сосредоточены крупные российские компании, а также представительства иностранных концернов. Бухгалтеры, знающие международные стандарты финансовой отчетности, также требуются в Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Новосибирске, Красноярске и других городах-миллионниках.

В среднем специалист, знающий международные стандарты финансовой отчетности, зарабатывает на 30—50 процентов больше, чем обычный бухгалтер. В Москве бухгалтерам, разбирающимся в МСФО, предлагают самую высокую зарплату — примерно 85 600 руб. Зарплата старшего бухгалтера варьируется от 90 000 до 150 000 руб. Главный бухгалтер с хорошим уровнем английского языка и опытом работы с МСФО более четырех лет может рассчитывать на 150 000—300 000 руб. в месяц [2].

На рис. 2 представлено распределение зарплат по регионам, из которого следует, что различие между крайними значениями более чем в два раза.



Рис. 2 – Распределение заработных плат по регионам

На сегодняшний день международные стандарты не требуют ведения учета в соответствии с МСФО. Существующие стандарты МСФО описывают лишь правила подготовки финансовой отчетности. Поэтому для составления отчетности по МСФО можно применять как данные учета по национальным стандартам, так и вести отдельный учет для составления финансовой отчетности по МСФО.

Рассмотрим технологии перехода на МСФО. Можно выделить два основных варианта ведения отчетности по МСФО:

- по методу трансформации. В данном случае за основу берутся данные бухгалтерского учета по РСБУ (российским стандартам бухгалтерского учета), а потом уже к ним добавляются необходимые поправки и реклассификации между статьями отчетности. РСБУ и МСФО имеют принципиальные отличия, поэтому возникают поправки и реклассификации. Данный метод может применяться как внутри учетной системы, так и вне учетной системы (внешняя модель);

- по методу параллельного учета. В данном случае по специально утвержденному плану счетов организуется отдельный учет. Первичные документы дважды заносятся в компьютерную программу – отдельно для учета по РСБУ и отдельно для учета по МСФО [3].

Все методы имеют как свои преимущества, так и свои недостатки.

Преимуществом ведения параллельного учета является более высокая точность, так как бухгалтерские операции отражаются согласно требованиям международной системы финансовой отчетности в режиме реального времени. При всем этом, данный способ является более затратным как в финансовом, так и во времен-



ном отношении. Также он требует наличия бухгалтеров, которые обладают необходимыми знаниями, а их в России не так много.

Чаще всего переход на МСФО осуществляется по методу трансформации, поскольку преимуществом данного способа является минимизация финансовых и временных затрат, а именно минимизацией затрат руководствуется большинство российских предприятий. При этом стоит учитывать, что согласно МСФО необходимо представление сравнительных показателей как минимум за один период (ведь вести параллельный учет «задним» числом дорого и нецелесообразно).

Не смотря на то, что метод трансформации более экономичен и доступен для компаний, с ним связаны довольно высокие риски применения, так как качество трансформации зависит от исполнителей.

Метод параллельного учета в первую очередь является дорогостоящим. Также необходимо отметить, что программные средства, которые позволяют вести параллельный учет хозяйственных операций в международных стандартах недостаточно совершенны. Однако в долгосрочной перспективе данный метод будет наиболее предпочтительным методом получения достоверной отчетности в международных стандартах, ведь он более последователен и менее подвержен искажениям. Но, как уже было сказано, трансформация является наиболее распространенным способом составления отчетности и составляет 74% [1].

В процессе перехода на МСФО предприятия обычно испытывают трудности в области:

- параллельного ведения учета по национальным стандартам и международным;
- отсутствие необходимых изменений в учетной политике предприятия;
- обучение специалистов по международным стандартам финансовой отчетности (ifrs), то есть повышение квалификации сотрудников, бухгалтеров, которые будут непосредственно составлять таблицы и отчеты по переходу национальных отчетов в международные.

Несмотря на значительный рост количества специалистов, которые применяют, изучают и интересуются международной системой финансовой отчетности, ощущается недостаток квалифицированных специалистов в данной области. На сегодняшний день число специалистов, имеющих квалификацию по МСФО, которая подтверждена международными сертификатами, а также имеющих опыт работы в данной сфере, весьма незначительно. Данный факт может негативно отразиться на качестве отчетности по МСФО, составляемой российскими организациями, в связи с этим ставить под сомнение её достоверность, снижать конкурентоспособность и инвестиционную привлекательность предприятий России.

Таким образом, для более благоприятного перехода на МСФО необходимо:

Разработать план на государственном уровне по переходу к данной системе и повышению квалификации специалистов, необходимых для работы в данной сфере.

Необходимо увеличить количество и доступность достоверной информации по МСФО. Она должна включать в себя обобщения и анализ положительной прак-



тики применения МСФО как российскими компаниями, так и иностранными компаниями, а также разъяснения и комментарии к стандартам и практике их применения Минфина, других компетентных органов и профессионального сообщества;

Следует разработать доступные широкому кругу специалистов программы обучения и повышения квалификации по МСФО, поддерживаемые государством и признаваемые на международном уровне.

Стоит повышать статус профессии путем проведения профессиональных конкурсов, создания рейтингов высококвалифицированных специалистов данной сферы.

### **Литература:**

1. Волкова О.Е., Дмитриева О.Ф., Соснин В.Н. Исследование «Перспективы и практика применения МСФО в России» [Электронный ресурс] // URL - <http://www.cfin.ru/ias/msfo/practice.shtml>
2. Журнал «Главбух» № 16 «Сколько зарабатывают специалисты по МСФО и как стать одним из них» [Электронный ресурс] // URL - <http://www.glavbukh.ru/art/20105>
3. Российский налоговый портал. «Какие способы существуют при переходе на МСФО?» [Электронный ресурс] // URL - <http://taxpravo.ru/novosti/statya-153040>
4. Федеральный закон от 27.07.2010 N 208-ФЗ (ред. от 23.07.2013) "О консолидированной финансовой отчетности"[Электронный ресурс] - Электронно-правовая система «Консультант Плюс».
5. Черкай А.А. Финансовая газета «Единый универсальный план счетов для параллельного учета по МСФО и РСБУ» [Электронный ресурс] // URL - <http://fingazeta.ru/discuss/50624/>
6. Штефан М. А., Ковина А. К. Профессиональные оценки в бухгалтерском учете и отчетности // Международный бухгалтерский учет. 2013. № 18(264). С. 23-33.





**К проблеме об эффективности распределения  
государственного бюджета в российской федерации**

*Захаров Роман Андреевич,  
студент,  
Вятский государственный гуманитарный университет,  
город Киров*

*Секция: Финансы*

В настоящее время система распределения государственных расходов выступает в качестве одного из основных элементов системы финансового государственного регулирования. Государственные расходы являются важнейшим фактором, влияющим на уровень жизни населения.

Актуальность данной темы заключается в том, что в Российской Федерации отсутствует усовершенствованная система распределения государственного бюджета.

Так, в соответствии с 34 статьей Бюджетного кодекса РФ, под результативностью и эффективностью использования бюджетных средств бюджетной системы РФ понимается либо достижение заданных результатов с использованием наименьшего объема средств, либо достижение наилучшего результата с использованием определенного бюджетом объема средств[1].

Как известно, при распределении и использовании государственных денежных средств применяются два метода:

- метод финансирования;
- метод кредитования[4;23].

Метод финансирования выражен в безвозмездном и возвратном предоставлении денежных средств.

Метод кредитования выражен в предоставлении денежных средств на условиях возмездности и возвратности. Метод финансирования распространяется на государственных организаций, метод кредитования – как на государственных организаций, так и на другие негосударственные организаций.

Следует отметить, что в настоящее время расходование государственных средств оказывает существенное влияние на эффективность использования бюджетных средств.

М.П. Придачук под эффективностью понимает степень достижения поставленных целей. Оценить эффективность можно при помощи индекса эффективности, который отражает фактический достигнутый уровень рассматриваемого показателя к «потенциальному» [5;12]. Данная точка зрения является верной, так как эффективность напрямую зависит от достигнутого результата и уровня, на который повысилась или понизилась эффективность распределения государственного бюджета за предыдущий период.



Интересна точка зрения В.Б. Христенко, который при определении эффективности воспользовался показателем распределительной эффективности [6;128]. Распределительная эффективность достигается в случае, если издержки на получение каждого вида результата минимизированы таким образом, что ни один входящий ресурс не может быть заменен другим без повышения издержек. Однако следует отметить, что при практическом использовании этого показателя применительно к управлению государственными расходами возникают сложности связанные как со спецификой деятельности государственных органов, так и с определением входящих ресурсов и результатов деятельности государственных организаций.

Следует согласиться с мнением И.И. Мазурова. Он подчеркивает, что эффективность использования бюджетных средств определяется не столько традиционными объективными показателями действенности решений по типу: «затраты-выпуск» или «затраты-результат», сколько по соотношению результатов и ресурсов, использованных для достижения стратегических целей политической системы и реализации общих государственных интересов [5;15].

Таким образом, при оценке эффективности распределения государственных средств следует учитывать не только экономическую составляющую, связывающую объемы бюджетной услуги с затратами на ее предоставление, но и различные другие составляющие эффективности.

Для наиболее наглядной оценки рассматриваемой проблемы, необходимо выделить такой элемент эффективности распределения государственного бюджета, как аудит эффективности бюджетных средств. Аудит является видом государственного финансового контроля над формированием и исполнением бюджета России. Именно данный элемент является основным «регулятором» рассматриваемой проблемы в западных странах. При аудите эффективности планирование, выделение и расходование бюджетных средств реализуется в соответствии с целями и задачами государственной политики и должны обеспечивать достижение получателями бюджетных средств установленных конечных социально-экономических результатов, а также выполнение возложенных на них задач и функций.

Аудит эффективности использования государственных средств включает в себя следующие элементы:

- 1) проверку экономности использования проверяемой организацией государственных средств, затраченных на достижение конкретных результатов ее деятельности;
- 2) проверку продуктивности использования проверяемой организацией трудовых, финансовых и прочих ресурсов в процессе производственной и иной деятельности, а также использования информационных систем и технологий;
- 3) проверку результативности деятельности проверяемой организации по выполнению поставленных перед ней задач, достижению фактических результатов по сравнению с плановыми показателями с учетом объема выделенных для этого ресурсов[6;120].

Таким образом, аудит эффективности имеет важное значение в контроле и ре-



гулировании распределения бюджетных средств Российской Федерации. Именно данный институт необходимо совершенствовать в настоящее время в нашей стране, так как в западных странах он пользуется огромным успехом.

Помимо всего вышеперечисленного, следует отметить, что на федеральном уровне система государственных программ формируется исходя из целей и индикаторов «Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» и иных документов, утвержденных Президентом Российской Федерации и Правительством Российской Федерации.

Ответственными за разработку и реализацию государственной программы на федеральном уровне являются федеральные органы исполнительной власти. На ведомственном уровне должны озвучиваться доклады о результатах и основных направлениях деятельности органов исполнительной власти. Помимо этого необходим отчет о результатах деятельности органов исполнительной власти по реализации бюджета государства, который должен размещаться в сети Интернет.

Делая вывод, следует отметить, что для эффективного решения было бы важно законодательно ввести ответственность Правительства Российской Федерации перед представительными органами власти [4;39].

#### **Литература:**

1. Бюджетный Кодекс РФ от 31 июля 1998 года № 145-ФЗ. (принят ГД ФС РФ 17 июля 1998) // СЗ РФ. 2013 год.
2. Лимская декларация руководящих принципов контроля [Текст] // Концепция государственного финансового контроля в Российской Федерации: материалы научно-практической конференции «Единая концепция государственного финансового контроля в Российской Федерации». — М.: Финансовый контроль, 2009.
3. Мазур И.И., Шапиро В.Д., Ольдерогге Н.Г. Эффективный менеджмент.// М.: Высшая школа, 2010.
4. Мисанова И.М.//Методы распределения государственных финансово – бюджетных средств./мир и политика-2012.
5. Придачук М.П. Методы экономического анализа затрат на получение бюджетных услуг//Финансы- 2011. №5.
6. Христенко В.Б. Межбюджетные отношения и управление региональными финансами: опыт, проблемы, перспективы.// - М.: Дело, 2010.



**Налоговые вычеты в системе элементов  
юридической конструкции налога**

*Зонова Виктория Сергеевна,  
студент,  
Вятский государственный гуманитарный университет,  
г. Киров*

*Секция: Юриспруденция*

Данная статья посвящена изучению правовой категории налоговых вычетов в системе элементов юридической конструкции налога. В целях установления соотношения налоговых вычетов с другими элементами налога анализируются классификации указанных элементов в юридической литературе и налоговом законодательстве Российской Федерации. На основании законодательной регламентации налоговых вычетов по прямым и косвенным налогам обосновывается место, роль и значение данной правовой категории в юридической конструкции налога. С учетом результатов исследования, образуются противоречия в законодательной регламентации налоговых вычетов по налогу на доходы физических лиц и предлагаются их устранения путем внесения дополнений в нормы Налогового Кодекса Российской Федерации.

В процессе теоретического исследования правовых явлений специалистами различных отраслей права производится анализ их законодательной регламентации, выделение исключительно им присущих признаков и определение функций, отграничение от смежных правовых категорий, а также установление соотношения с более общими и частными понятиями. В первой части Налогового кодекса Российской Федерации не содержится понятие "налоговые вычеты", широко употребляемое законодателем применительно к отдельным налогам во второй части Налогового кодекса Российской Федерации [1]. Один из основополагающих вопросов, возникающих при анализе понятий налогового права, касается определения их места в юридической конструкции налога и соотношения с иными его элементами. "Элементы налога могут быть определены как внутренние исходные функциональные единицы, которые в своей совокупности и составляют юридические конструкции соответствующих налоговых платежей. Состав этих функциональных единиц у всех налогов в основе своей совпадает, поэтому они являются универсальными составляющими их юридических конструкций"[2].

Д.В. Винницкий подразделяет юридические конструкции элементов налогообложения на общие - используемые применительно ко всем налогам и конкретные - конструкции отдельных налогов.[3].

В юридической литературе существуют различные точки зрения на разграничение и соотношение элементов налогообложения (налога). Наиболее распространенной является классификация элементов налога на обязательные (существенные) и необязательные (факультативные) элементы. Пункт 2 ст.17 НК РФ к таким эле-



ментам относит налоговые льготы и основания их использования, которые могут быть предусмотрены в необходимых случаях в акте законодательства о налогах и сборах. Указанной позиции придерживается Конституционный Суд Российской Федерации.

По мнению А.В. Брызгалина, необходимо выделять основные, дополнительные и факультативные элементы налога. К основным он относит элементы, в отсутствие которых в соответствии с НК РФ налог не является установленным: объект налогообложения, налоговая база, налоговый период, налоговая ставка, порядок исчисления налога, порядок уплаты налога и сроки уплаты налога. Дополнительные элементы не перечислены в НК РФ, но используются в науке налогового права, а именно: предмет налога, масштаб налога, единица налога, источник налога, налоговый оклад, получатель налога. К факультативным элементам А.В. Брызгалин относит налоговые льготы[4].

С точки зрения теории налогового права наиболее приемлемой является классификация А.В. Брызгалина.

Налоговые вычеты на практике нельзя отнести к обязательным или факультативным элементам налогообложения, поэтому включить налоговые вычеты в состав тех или иных элементов можно, только анализируя специальные нормы второй части НК РФ.

Как известно, налоговое законодательство устанавливает федеральные, региональные и местные налоги, при этом налог считается установленным, когда определены налогоплательщики и элементы налогообложения, перечисленные в п.1 ст.17 НК РФ. Налог на доходы физических лиц отнесен ст.13 НК РФ к федеральным. Для того чтобы налог на доходы физических лиц был установлен, в НК РФ должны быть определены налогоплательщики и элементы налога, к которым, относятся и налоговые вычеты.

В соответствии со ст.222 НК РФ законодательным (представительным) органам субъектов Российской Федерации предоставлено право устанавливать иные размеры социальных и имущественных налоговых вычетов в пределах размеров, установленных НК РФ с учетом региональных особенностей, т.е. субъектам Российской Федерации фактически предоставлено право уменьшения предусмотренных НК РФ налоговых вычетов, исключая право их увеличения. Однако использование субъектами Российской Федерации указанного права приведет к ухудшению положения налогоплательщиков и увеличению налоговой нагрузки по сравнению с положением плательщиков НДФЛ, к которым будут применяться нормы, установленные НК РФ.

Считается, что указанная норма нарушает установленный п.1ст.3 НК РФ конституционный принцип равенства граждан.

Конституционный Суд Российской Федерации неоднократно подчеркивал, что конституционный принцип равенства нарушают устанавливаемые законом различия в правах и свободах, которые при аналогичных обстоятельствах ставят различные категории лиц в менее или более благоприятные условия в сравнении друг с другом.

Законодательные органы субъектов РФ вправе изменять размеры социальных





и имущественных налоговых вычетов в сторону уменьшения, ограниченное верхним пределом. В то же время НК РФ допускает изменение размеров указанных вычетов в зависимости от того, в каком субъекте РФ они применяются.

Таким образом, можно констатировать, что нормы, установленные ст. 222 НК РФ, вступают в противоречие с общими началами законодательства о налогах и сборах, а также с правовой природой НДФЛ как федерального налога. В целях устранения вышеуказанных недостатков законодательного регулирования предлагается внести следующие изменения в ст. 222 НК РФ:

1. Исключить право законодательных (представительных) органов субъектов РФ уменьшать размеры социальных и имущественных налоговых вычетов, что устранил возможность нарушения конституционного принципа равенства и увеличения налоговой нагрузки в отношении налогоплательщиков различных субъектов РФ.

2. В связи с разным экономическим положением отдельных субъектов Российской Федерации, целесообразно сохранить возможность изменения размеров вычетов в различных субъектах РФ, но исключительно в сторону увеличения и, соответственно, сокращения налоговой базы. Введение указанной нормы не отразится на поступлении доходов в бюджеты субъектов РФ, т.к., увеличение размеров социальных и имущественных налоговых вычетов будет являться правом, а не обязанностью законодательных органов субъектов РФ, с другой стороны, в настоящее время ни в одном субъекте законодательные органы правом уменьшить рассматриваемые вычеты не воспользовались[5].

Увеличение размеров должно производиться с учетом экономических особенностей соответствующего субъекта, сюда должны входить уровень дохода, размер инфляции и т.д.

Исходя из вышеизложенного установлено, что среди ученых в области налогового права нет единого мнения относительно системы элементов юридической конструкции налога, их классификации, а также места и соотношения налоговых вычетов и иных элементов данной системы.

### **Литература:**

1. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 146-ФЗ // Собр. законодательства Российской Федерации. 1998. N 31. Ст. 3824.
2. Кучеров И.И. К вопросу о юридических конструкциях налогов и сборов // Финансовое право. 2010. N 1. С. 22 - 27.
3. Винницкий Д.В. Основные проблемы теории российского налогового права: Дис. ... докт. юрид. наук. Екатеринбург, 2003. С. 226.
4. Брызгалин А.В. Структура (элементы) налога: новое содержание в условиях Налогового кодекса // Налоговый вестник. 2000. N 9. С. 29.
5. Борисов Ю.К., Годунова Н.С., Горшкова Л.Л., Кудрявцева А.Л. Комментарий к Налоговому кодексу Российской Федерации (частям первой и второй) (постатейный) / Под ред. Л.Л. Горшковой // СПС "КонсультантПлюс".





## **Оффшоры – «пиратство XXI века». Борьба с ними**

*Иванюк Ольга Викторовна,  
Вятский Государственный Гуманитарный университет,  
г. Киров*

*Секция: Юриспруденция*

На современном этапе важнейшую роль играет предпринимательство. В связи с этим нередко можно услышать такое понятие как «свободные экономические зоны» или «оффшор».

Стремительный рост налогов в России способствует возникновению попыток по сохранению полученной прибыли. Основным камнем преткновения здесь является стремление государства контролировать экономику страны и нежелание предпринимателей терять часть своих доходов, выражающихся в виде налогов.

Указанные обстоятельства вызвали такую проблему как злоупотребление оффшорами, что является одной из причин оттока денежных средств за рубеж.

Как показывает статистика где-то около 95 % крупной российской собственности находится под иностранной юрисдикцией. Именно это и обуславливает актуальность выбранной темы. Так по данным Федеральной службы государственной статистики крупнейшими получателями российских инвестиций являются Нидерланды, США, Кипр.

Цели оффшорной деятельности заключаются в:

- минимизации налогообложения на прибыль;
- хранении денежных средств на счете;
- избежании двойного налогообложения при ведении международного бизнеса;
- инвестировании;
- самофинансировании;
- а так же другие цели.

С одной стороны, данные экономические цели являются вполне легальными, но, с другой стороны, это ведет еще и к понижению уровня прозрачности процесса перехода денежных средств к конечному получателю (бенефициару), что может повлечь за собой незаконный вывоз капитала и отмывание денег.

В Российской Федерации использование оффшоров способствует росту коррупции в стране, увеличению масштабов теневой экономики, наличию слабого фондового рынка и слабой банковской системы.

Борьба с налоговыми «убежищами» уже не первый год является одним из основных направлений политики большинства стран. К ним присоединилась и Россия.

Данная проблема была поднята еще в 2011 году и бурно обсуждается и по сей день. Так 12 декабря 2012 года в Послании Президента Федеральному Собранию



было отмечено, что необходим целый комплекс мер по деофшоризации нашей экономики [2].

Так, в феврале 2013 года В. В. Путин поручил Правительству Российской Федерации подготовить необходимые меры по деофшоризации экономики. Было предложено начать деофшоризацию экономики с увеличения прозрачности оффшоров, начало было положено с заключением соглашения России и Кипра о предоставлении информации. Впоследствии чего приказом Министерства финансов Российской Федерации от 21.08.2012г. № 115н Кипр был исключен из списка оффшорных зон [1]. Таким образом, обмен информацией между государствами будет способствовать препятствием использованию оффшоров для нелегальных целей. Так же была разработана программа, которая предусматривала изменение налогообложения, развитие ранка капитала, совершенствование законодательного регулирования в данной области.

В отношении вопроса бенефициара Министерством финансов был разработан законопроект, который вводит стимулирующую меру по раскрытию бенефициаров: 30-процентные налоги на дивиденды и на доход с облигаций [3].

В процессе деофшоризации Российской Федерации принимают участие различные ведомства и службы, такие как Федеральная налоговая служба, Центробанк, Росфиннадзор, Федеральная служба финансового мониторинга, Федеральная таможенная служба. Наибольший контроль за деятельностью, связанной с участием оффшорных компаний осуществляет Федеральная налоговая служба.

Предлагается такой эффективный метод борьбы с оффшорами как сбор на сотрудничество с оффшорными компаниями. Данный финансовый инструмент призван защитить государственный бюджет от сокрытия компаниями своих доходов, а также препятствует уходу этих компаний от налогообложения. Кроме того, за счет оффшорного сбора государственный бюджет страны увеличивается, поскольку необходимо уплачивать в бюджет 15 % от суммы сделки.

Так же предлагается ввести санкции за сокрытие конечного бенефициара, и его данных. Скорее всего, такие сделки будут признаны недействительными и как следствие аннулированы.

Главной целью в устранении «негатива» при оффшоризации является улучшение условий предпринимательства в Российской Федерации, чтобы у отечественных компаний не было соблазна переходить под иностранную юрисдикцию. Однако стоит отметить, что введение чрезмерных запретов может привести к еще большему нелегальному оттоку капитала.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что данная проблема является одной из основной в вопросах экономики.

Обобщая все вышесказанное, можно сделать вывод, что в целях улучшения ситуации по деофшоризации необходимо комплексное воздействие, которое выражается в:

- выводе экономики России из «оффшорной тени»;
- создании «черных списков» субъектов, которые участвуют в сомнительных



финансовых схемах;

- внесение коррективов в российское законодательство относительно регулирование оффшорной деятельности;
- обмене налоговой информацией между государствами, с последующим заключением соглашения о данном обмене;
- проведении проверок Росфинмониторингом всех оффшорных банковских счетов.

Только специализированное антиоффшорное законодательство, построенное на основе анализа ситуации, сложившейся в настоящее время с оффшорным бизнесом в Российской Федерации, и учитывающее мировой опыт, накопленный в данной области, способно обеспечить национальные интересы нашей страны.

### **Литература:**

1. Приказ Министерства Финансов от 21.08.2012 № 115н «О внесении изменений в перечень государств и территорий, предоставляющих льготный режим налогообложения и (или) не предусматривающих раскрытия и предоставления информации при проведении финансовых операций (оффшорные зоны), утвержденный приказом Министерства финансов Российской Федерации от 13 ноября 2007г. № 108Н». [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=137199> (дата обращения 20.10.2013).
2. Послание Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации от 12. 12.2012. [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://base.garant.ru/70278636/> (дата обращения 20.10.2013).
3. Гагарин Павел «Три месяца «антиотмывочного» закона: для чего России деофшоризация». [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.itar-tass.com/s16/899715.html> (дата обращения 23.10.2012).



**Исследование реакций ацетальсодержащих  $\alpha$ -хлоркетонов и  $\alpha$ -хлороксиранов с различными бинуклеофилами**

*Карначёв Станислав Олегович,  
магистр*

*Шайхразиева Гульнара Расуловна,  
магистр  
Казанский национальный исследовательский  
технологический университет, г. Казань*

*Секция: Химия*

**Abstract:**

*This article describes the reaction of  $\alpha$ -chloroketones and  $\alpha$ -chloroacetals with binucleophiles, whereby can be obtained biologically active substances possessing useful properties. The paper also supposed mechanism of the Correction of CW and HC with different binucleophiles. The structure of the compounds was proved by MNR H spectroscopy and X-ray analysis.*

**Аннотация:**

*В данной статье рассматриваются реакции взаимодействия  $\alpha$ -хлороксиранов и  $\alpha$ -хлоркетонов с бинуклеофилами, в результате чего могут быть получены биологически активные вещества, обладающие полезными свойствами. В работе также предположены механизмы протекания реакций ХО и ХК с различными бинуклеофилами. Структура полученных соединений была доказана ЯМР Н спектроскопией и рентгеноструктурным анализом.*

**1. Введение**

Важнейшей фундаментальной проблемой синтетической органической химии является создание новых препаративных регио-, стерео- и энантиоселективных методов синтеза функционализированных карбо- и гетероциклов, обладающих практически полезными свойствами. Определяющим фактором успешного осуществления данной методологии является подбор исходных субстратов и реактивов, которые наряду с доступностью должны обладать также полифункциональностью. Прослеживается явный интерес химиков-органиков, работающих в зарубежных и российских исследовательских центрах, а также фирмах к функционально замещенным гетероциклам, содержащим набор гетероатомов в различном количестве и сочетании. Зна-

чительным фактором развития химии функционально замещенных гетероциклов в последнее десятилетие, явилось обнаружение в ряду этих соединений биологически активных веществ. [2]

Цель научно-исследовательской работы заключалась в синтезе новых соединений при взаимодействии  $\alpha$ -хлороксирана и  $\alpha$ -хлоркетонов с бинуклеофилами и изучении их строения.

Поставленная задача решается исследованием реакций ацетальсодержащих  $\alpha$ -хлороксиранов и  $\alpha$ -хлоркетонов с меркаптопиридином, меркаптобензимидазолом и с тиосемикарбазидом и изучении их строения.

Ацетальсодержащие галогенэпоксиды являются перспективными строительными блоками в синтезе функционализированных гетероциклических соединений, в частности, гетероциклических карбальдегидов. Исследования в данной области представляют научный интерес для химии гетероциклических соединений, поэтому в литературном обзоре были рассмотрены известные методы синтеза галогеноксиранов, и их участие в различных реакциях.

$\alpha$ -Хлороксираны и  $\alpha$ -хлоркетонов в реакциях с меркаптопиридином и меркаптобензимидазолом и с тиосемикарбазидом, которые в кислой среде при нагревании легко подвергаются внутримолекулярной окислительно-восстановительной реакции с образованием  $\alpha$ -гидроксикислот. [2]

## 2. Синтез

Реакция  $\alpha$ -ХО и  $\alpha$ -ХК с 2-меркаптопиридином, проводится в абсолютном метаноле при комнатной температуре. Полученные соли являются белыми кристаллическими веществами (рис. 1).

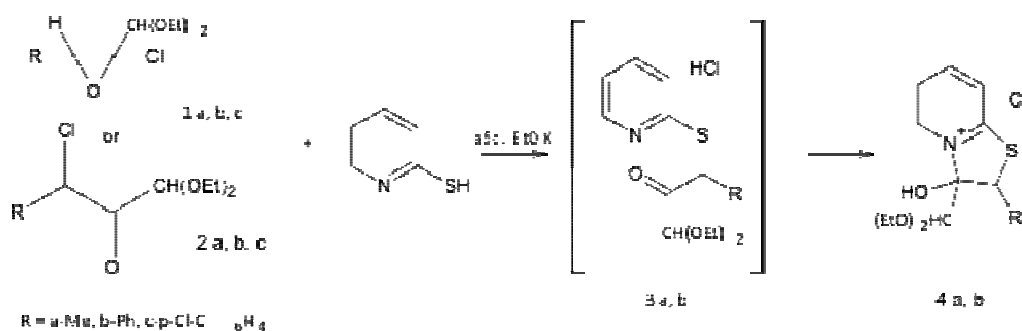


Рис. 1

Если учитывать тот факт, что ацетальные группы легко гидролизуются в кислой среде, можно было бы ожидать образование гетероциклов (5), рис.2. [4]

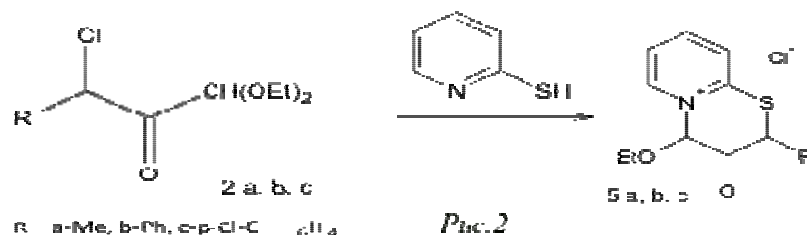


Рис. 2

Промежуточное соединение (3) диссоциирует в полярных растворителях на HCl и основание, которое протонируется по карбонильному кислороду, и в результате взаимодействия нуклеофильного азота по электрофильному углероду происходит формирование 4-гидрокситиазолинового гетероцикла.

В пользу предложенной схемы свидетельствует еще такой экспериментальный факт: при протонировании циклического аминокетона протон присоединяется не к азоту, а к атому кислорода (рис.3).

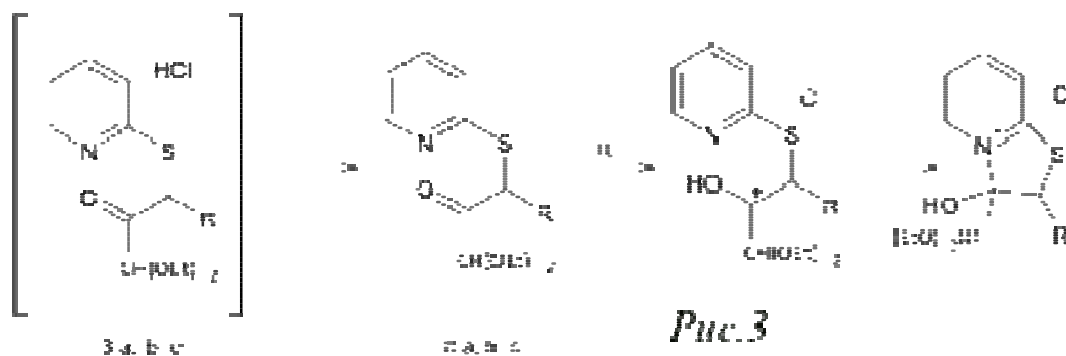
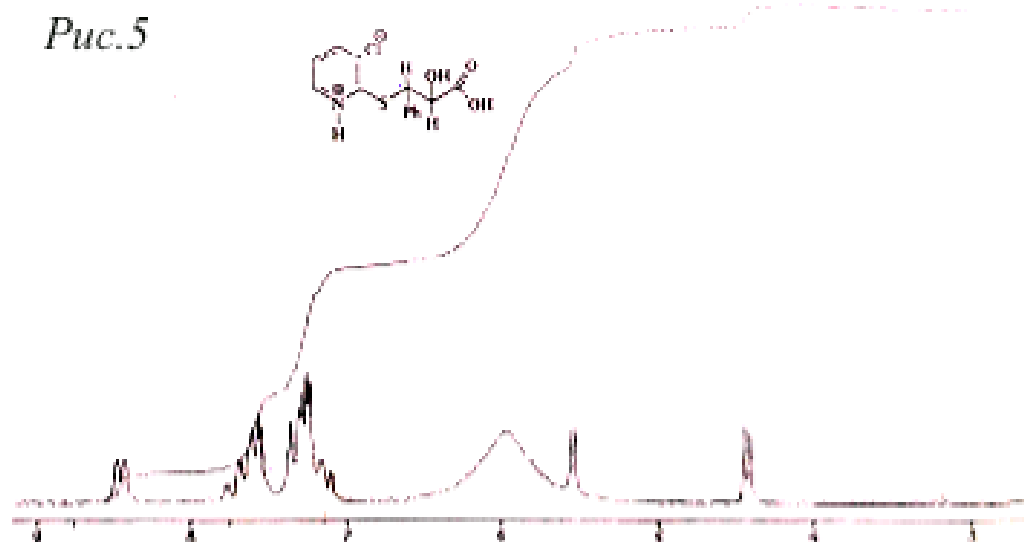
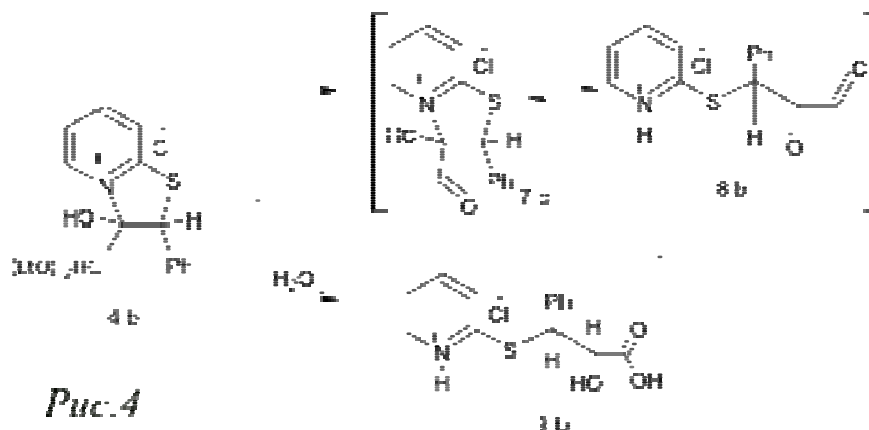


Рис. 3

Структуры гетероциклов (4) доказаны методом ЯМР <sup>1</sup>H спектроскопией и РСА. В спектрах ПМР соединений (4а, b) метиновый протон ацетальной группы выходит в области 5.5 м.д., а водород тиазолинового цикла и ОН-группа соответственно в 4.5-5.5 и 9.3-10 м.д.

При проведении гидролиза соли (4b) продуктом оказывается α-гидроксикислота (9b), структура которой доказана на основании данных ЯМР <sup>1</sup>H спектроскопии и РСА (рис. 4,5).





В ЯМР  $^1\text{H}$  спектре продукта (9б) кроме характерных сигналов пиридинового кольца присутствуют 2 дуплета в области 4.41 и 5.55 м.д., которые соответствуют  $\text{Ph-CH-S}$  и  $\text{CH-OH}$  группам, что доказывает наличие 2-х диастереомеров.

Реакции хлороксирана и хлоркетона с тиосемикарбазидом проводились в ацетонитриле при комнатной температуре. Реакция протекает по схеме Бозе, продуктом которой являются интермедиаты (10 б, с) 5-гидрокси-1,3,4-тиодиазины. [1]

Элементный состав отвечает соединениям (10 б, с), а не продуктам их дегидратации (11), рис.6.

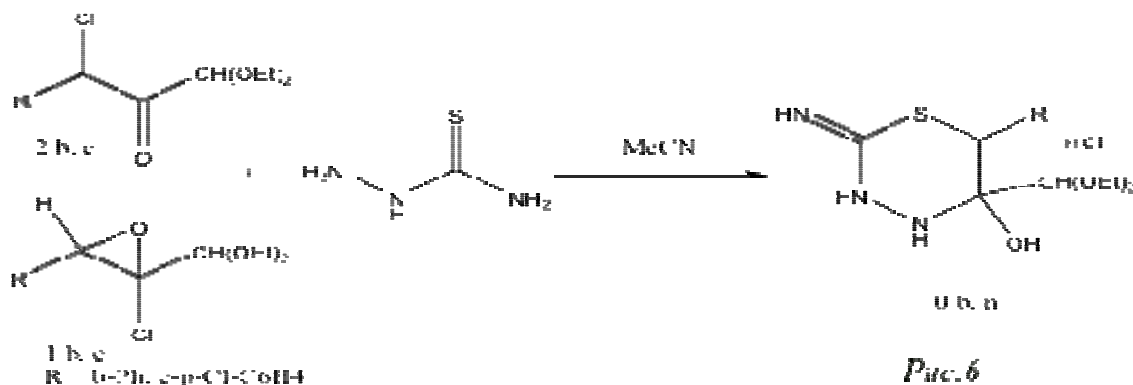


Рис. 6

Структура 5-гидрокси-1,3,4-тиодиазинов подтверждена ЯМР <sup>1</sup>H и <sup>13</sup>C спектроскопией. В ЯМР <sup>1</sup>H протон ацетальной группы проявляется в виде синглета в области 4.99 м.д., метиновый протон тиодиазинового кольца в области 5.32 м.д.(рис.7).

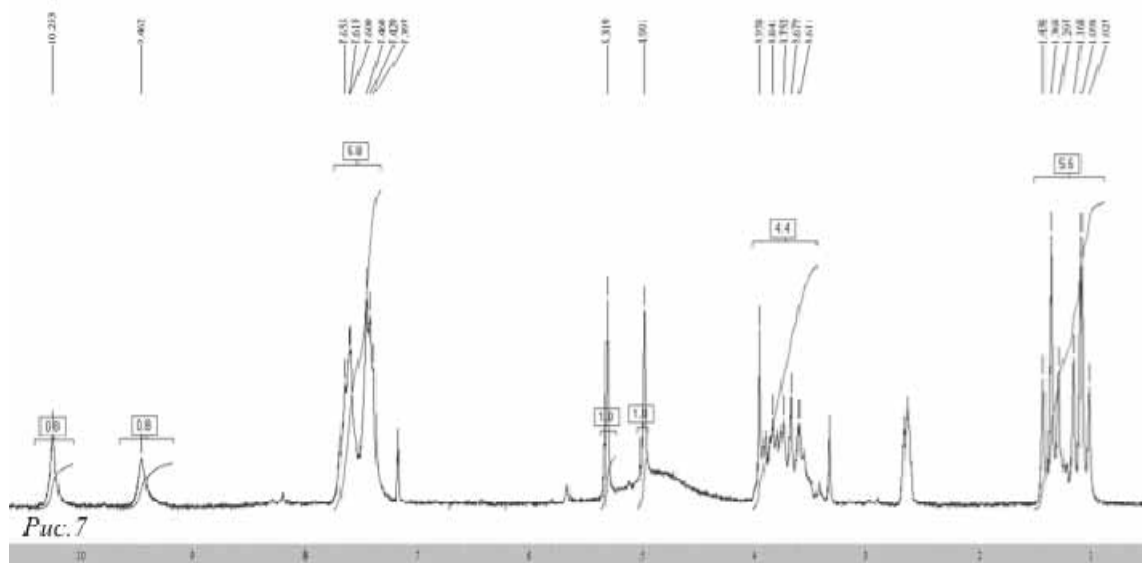


Рис. 7

Рис. 7

Взаимодействие ацетальсодержащих α-ХО и α-ХК с 2-МБИ. В результате с высокими выходами образуются бензимидазольные соли (12). На схеме представлен вероятный механизм данной реакции. На 1-ой стадии происходит S-алкилирование за счет подвижного атома хлора. На 2-ой стадии образуется четвертичная соль за счет электрофильного центра C=O (рис.8). [3]

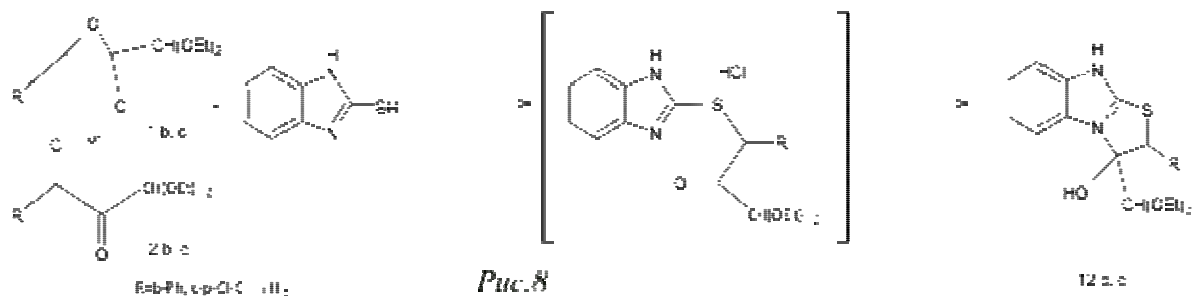


Рис. 8

Структура соли доказана ЯМР <sup>1</sup>H спектроскопией и РСА. На ЯМР <sup>1</sup>H спектре видно, что протон ацетальной группы проявляется в области 5.26 м.д., а метиновый протон тиазольного кольца в области 6 м.д. (рис.9).

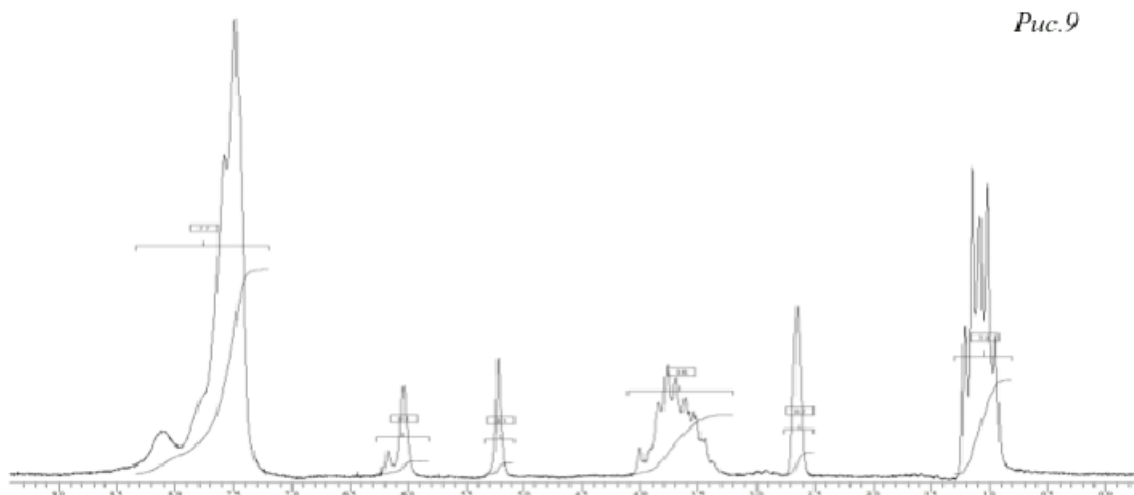


Рис. 9

При гидролизе бензимидазольной соли (12b, c) образуются гетероциклические системы с тремя гидроксильными группами (16 b, c). Механизм их образования представлен на схеме. В начале, ацетальная группа легко гидролизуется (13b, c). Далее происходит раскрытие тиазольного цикла (15 b, c). И в результате внутримолекулярной циклизации происходит образование устойчивых систем (рис.10). [5]



Рис. 10

Рис. 10

### 3. Вывод

В результате научно-исследовательской работы, были получены новые реакционноспособные ацетальсодержащие  $\alpha$ -хлороксираны, а также  $\alpha$ -хлоркетоны, являющиеся перспективными полиэлектрофильными реагентами в синтезе потенциально физиологически активных новых гетероциклических систем.

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

1. Были получены пиридиновые соли и изучены реакции их гидролиза, протекающие по необычному окислительно-восстановительному механизму с образованием  $\alpha$ -гидроксикислот.

2. Были получены новые тиодиазины, являющиеся интересными стартовыми материалами в синтезе пяти- и шестичленных карбальдегидов.

3. Получены бензимидазольные соли, при гидролизе которых происходит внутримолекулярная циклизация с образованием устойчивых гетероциклических систем с тремя гидроксильными группами.

### Литература:

1. Substituted benzaldehydes in the Darzens condensation with alkyl dihaloacetates By Mamedov, V. A.; Berdnikov, E. A.; Tsuboi, S.; Hamamoto, H.; Komiyama, T.; Gorbunova, E. A.; Gubaidullin, A. T.; Litvinov, I. A. From Russian Chemical Bulletin (2006), 55(8), 1455-1463. Language: English, Database: CAPLUS, DOI: 10.1007/s11172-006-0440-7
2. В. А. Мамедов, И. З. Нурхаметова, А. Т. Губайдуллин, И. А. Литвинов, Я. А. Левин. Поликонденсированные азотсодержащие гетероциклы Сообщение 13. // Изв. Академии наук сер. химическая. 2005. - №2.



3. Asymmetric epoxidation of fluoroolefins by chiral dioxirane. fluorine effect on enantioselectivity By Wong, O. Andrea; Shi, Yian From Journal of Organic Chemistry (2009), 74(21), 8377-8380. Language: English, Database: CAPLUS, DOI: 10.1021/jo901553t
4. Synthesis of 3-DPA lactone via tandem cyclization reaction of acetone protected methyl 4,5-dihydroxy-2-chloroglycidate By Komiyama, Takuzo; Takaguchi, Yutaka; Tsuboi, Sadao From Heterocycles (2006), 68(9), 1925-1930. Language: English, Database: CAPLUS
5. Reaction with alcohols of 1-bromo(chloro)-1,2-epoxyheptafluorobutanes and 1,2-epoxyperfluorobutane. Preparation of  $\alpha$ -bromo-,  $\alpha$ -chloro-, and  $\alpha$ -alkoxyhexafluorobutyric acids esters By Filyakova, T. I.; Zapevalov, A. Ya.; Kodess, M. I.; Saloutin, V. I. From Russian Journal of Organic Chemistry (2006), 42(11), 1696-1700. Language: English, Database: CAPLUS, DOI: 10.1134/S1070428006110157



**О некоторых видах моделей устной и письменной коммуникации**

*Кащеева Анна Владимировна,  
Зав. Отделением зарубежной филологии, к.п.н., доцент*

*Горяева Алёна Сергеевна, студент*

*Фатахутдинова Надежда Фаилевна, студент*

*ФГБОУ ВПО «Тамбовский государственный  
университет имени Г.Р. Державина», Тамбов*

*Секция: Иностранные языки*

Использование моделей в прикладной лингвистике остается одним из актуальных направлений исследований. Созданием концептуальных моделей коммуникации на протяжении последних 50 лет занимались и лингвисты, и математики. Результатом научной деятельности в данной области явилось создание моделей, применимых, в основном, в компьютерном моделировании для создания и распознавания текстов. Наряду с этим, часть исследований сосредоточена в области психолингвистики, и посвящена когнитивным процессам порождения текста и влияющим на них факторам. Перспективы использования существующих концептуальных моделей коммуникации в практике обучения иностранным языкам, тем не менее, до сих пор вызывают много вопросов.

Поскольку формирование коммуникативной компетенции остается главной целью обучения иностранному языку на разных этапах, то использование концептуальных моделей языка в обучении устной и письменной речи тоже может служить этой цели. Авторы статьи попытались сделать небольшой обзор видов моделей устной и письменной коммуникации, представленных в зарубежных научных исследованиях.

Наиболее общее понимание лингвистической модели заключается в том, что это «искусственно созданное лингвистом реальное или мысленное устройство, воспроизводящее, имитирующее своим поведением поведение какого-либо другого устройства или оригинала в лингвистических целях» или «образец, служащий стандартом для массового воспроизведения ... тип, схема, парадигма, структура...» [1, с. 304-305].

Согласно этому определению, любая лингвистическая модель предстает в виде абстрактного объекта, построенного на гипотезе о его возможном устройстве. На практике под моделями преимущественно понимают достаточно обоснованные и формализованные теории языка [1]. Помимо этого, отличительной особенностью





моделей является их способность систематизировать объекты, выделяя наиболее общие характеристики. Системность репрезентации объектов как свойство моделей отмечается в работе С.Д. Мортенсена. Автор также сравнивает модели с метафорами, поскольку они создают воображаемый объект, и отмечает, что отражение исследуемого объекта может быть искаженным, поскольку модель, в отличие от отображаемого объекта, есть статическая категория [2].

Изучив достаточно большое количество исследований по проблематике моделирования в прикладной лингвистике, мы пришли к выводу, что перспективы этого метода не изучены до конца, поскольку существует множество моделей, отображающих разные аспекты языка и речи. Бесспорно то, что каждая новая модель ставит новые вопросы о функционировании языка, и не является универсальной для описания языковых процессов. Одним из преимуществ моделей в лингвистических исследованиях является их способность отображать и объяснять комплексные явления, к которым относится и коммуникативный процесс. Однако надо иметь в виду, что модель не может заменить собой реальный объект, а лишь представляет его прототип, используемый в исследовательских целях.

Несмотря на существовавшие ранее опасения, что использование моделей может привести к намеренному упрощению исследуемых языковых явлений, сторонники метода моделирования (Каплан) утверждают, что модель выделяет лишь характеристики, необходимые для понимания, прогнозирования и контроля изучаемых явлений. Упрощение возможно лишь в том случае, когда игнорируются необходимые переменные и их взаимосвязи, что приводит к искажению представлений об объекте [2].

В книге С.Д. Мортенсена представлены разные виды коммуникативных моделей, от простых линейных, до фракталов. Остановимся кратко на каждой из групп моделей. Самым простым и древним из представленных видов является классическая риторическая модель Аристотеля, которая описывает процесс формирования суждения. Ситуативной разновидностью этой модели выступает модель Битцера, которая уточняет взаимосвязь говорящего, слушающего (или читающего) и коммуникативного контекста.

К группе линейных моделей автор относит математическую модель передачи информации Шэннона-Уивера, адаптированную позже Берлоу, и альтернативную модель процесса передачи информации Шрамма. Модель Шэннона-Уивера устанавливает связь между источником информации, каналом передачи, получателем и внешними факторами в форме доступной и понятной цепочки. Основное звено этой модели послужило базой для многих последующих коммуникативных исследований. Тем не менее, главным недостатком этой модели явилась её статичность и линейность [2]. Таким образом, можно утверждать, что эта модель не способна описать сложные формы коммуникативного взаимодействия.

Уилбур Шрамм возразил создателям первой модели передачи информации, предположив, что процессы кодирования и декодирования информации могут происходить одновременно, а не последовательно, как в модели Шэннона-Уивера. Он



представил модель коммуникации в виде поля, включив дополнительно понятия интерпретации как абстрактной репрезентации проблемы и понятие обратной связи [2]. Данная модель была очевидным шагом вперед в изучении коммуникации как сложного явления, тем не менее, она была справедлива только в отношении двух коммуникантов на одном уровне.

Среди нелинейных моделей С.Д. Мортенсен упоминает спиральную модель коммуникации Ланса, согласно которой коммуникативный процесс есть движение вперед, основанное на прошлом опыте. Отсутствие достаточного количества переменных не позволило считать эту модель достаточно репрезентативной, скорее, её можно отнести к концептуальным моделям, ставящим новые вопросы. В основе нелинейной модели Уэстли-МакЛина лежит предположение о том, что коммуникация начинается не со звучащей речи, а с выбора объекта действительности, окружающей говорящего. Выбрав один из нескольких объектов, говорящий затем кодирует и передает информацию о нем реципиенту, который, в свою очередь, может не реагировать на объект, выбранный говорящим. Эта модель объясняет разные режимы коммуникации, обратную связь и нелинейные связи [2]. Тем не менее, в рамках данной модели невозможно исследовать другие переменные, характерные для естественной коммуникации.

Особенностью нелинейной модели Бекера явилось то, что информация представлена в виде мозаики понятий, полученных реципиентом в ходе многочисленных коммуникативных событий и хранящихся в долговременной памяти. Реципиент извлекает нужную часть в зависимости от получаемой информации [2]. Преимуществом этой модели стало отражение сложности коммуникативного процесса и передаваемой информации.

Говоря о многомерных моделях коммуникации, С.Д. Мортенсен отмечает попытки их создателей представить разные уровни коммуникации [2]. С одной стороны, можно создать модель с главной переменной в виде количества коммуникантов, выделив в ней личностный, межличностный, интерактивный и социальный уровни. С другой стороны, модель можно представить в виде множественных динамических транзакций с неограниченным количеством коммуникантов. К недостаткам этих моделей можно отнести линейное понимание передаваемого смысла.

К наиболее сложным из существующих моделей коммуникации С.Д. Мортенсен относит системную модель, согласно которой все части коммуникативного процесса взаимосвязаны настолько, что изменения в одной непременно порождают перемены в другой. Однако, как отмечает автор, спорным остается тот факт, что человек обязательно должен общаться, потому что в этом случае молчание и отказ от общения также должны трактоваться как интерактивные формы [2]. И, наверное, самой спорной из многомерных моделей можно назвать фрактальную модель, связанную с теорией хаоса, согласно которой любую сложную фигуру можно представить через множество более мелких одного и того же качества, по форме не совпадающих с формой сложной фигуры [2]. Следуя этой логике, коммуникация не является таковой, а состоит из множества повторяющихся событий низшего уровня, что до



сих пор вызывает большое количество споров.

Что касается моделей письменной коммуникации, мы опираемся на анализ, Д. Прайт, сделанный в отношении обучающих компьютерных программ для формирования навыков творческого письма. Оговариваясь сразу, что создание компьютерных программ не ставит целью заменить традиционное обучение письму, автор отмечает, что их существование может сделать процесс обучения более доступным, удобным и наглядным для студентов и обеспечить достаточную степень повторения материала. Среди форм письма отмечаются рассказ, эссе, публичное выступление.

Для того чтобы создать обучающую программу, необходимо использовать, по утверждению автора, как минимум два типа моделей: теоретический и прикладной. Первый тип моделей, основанных на глубинных когнитивных процессах коммуникации, позволяет создать когерентный текст. Второй тип является прикладным, он учитывает стадии процесса построения текста и влияющий на него социокультурный контекст [3]. Таким образом, автор подтверждает предположение о том, что не существует единой универсальной модели коммуникации, которая может прогнозировать этот сложный процесс с достаточной точностью.

Если суммировать описание всех компьютерных программ для обучения творческому письму, то можно сделать вывод о том, что формируют разные стратегии письма (анализа, организации текста, развития сюжета, реферирования и проверки). В работе компьютерные программы сгруппированы именно так, но в названии каждого вида программ присутствует аспект, которому обучает та или иная программа.

К обучающим программам на основе анализа текста автор относит *Easy Write*, *Writing Safari*, акцент в которых сделан на жанре письма и его особенностях. Другой вид компьютерных программ (*Writer's Helper*) основан на использовании творческих приемов. Программы *Story Tutor* учат классическому анализу составляющих текста (сюжет, герои, обстановка, образы, тема и основная идея) путем постановки вопросов по каждому из разделов в процессе письма. Программа *Writing Tutor* помогает спланировать письменное высказывание, а программы *Comment*, *Create*, *The Paragraphing Program* служат для редактирования продукта письма [3]. Отдельно, на наш взгляд, стоит отметить программу *Computer Tutor for Writers*, которая базируется на процессуальном принципе в обучении письму и работает на основе когнитивных моделей письма как дискурсивной деятельности, поскольку предыдущие модели основываются на принципе обучения письму как продукту. Тем не менее, автор указывает на то, что необходимым дополнением к когнитивной модели должен стать социокультурный контекст.

Суммируя сказанное, отметим, что в настоящее время модели коммуникации находят свое применение преимущественно в компьютерном моделировании в обучающих и аналитических целях. В основе компьютерных моделей лежат сложные нелинейные концептуальные модели глубинных коммуникативных процессов, представляющие языковые взаимосвязи как единую многомерную систему. В прикладном аспекте было бы интересным изучить возможности использования компьютерных моделей обучения письму в рамках традиционных языковых курсов.



**Литература:**

1. Большой энциклопедический словарь. Языкознание. Изд-во «Большая Российская энциклопедия». М. 1998.
2. Mortensen, C.D., Communication: The Study of Human Communication / N.Y.; McGraw-Hill Book Co., 1972. Режим доступа: <http://www.schaminsky.com>. Загл. с экрана.
3. Pratt, D. Modelling Written Communication: A New System Approach to Modelling in the Social Sciences. Springer. 2012. P. 1-22. Режим доступа: <http://www.books.google.ru/>



### **Патологические изменения эпителия жабр судака**

*Клишин Александр Юрьевич,  
Астраханский государственный технический университет,  
г. Астрахань*

*Секция: Экология*

Наиболее быстро реагируют на изменения состояния окружающей среды такие органы рыб, как жабры. В условиях современного загрязнения Волго-Каспийского канала наибольшее число отклонений морфологического характера обнаружено именно в жабрах. Жабры рыб, играющие ведущую роль в поддержании гомеостаза в организме этих животных, обладают высокой степенью адаптированности к изменениям водной среды. Загрязнение тяжёлыми металлами, нефтепродуктами, пестицидами и фенолами вызывает в жабрах рыб различных таксономических и экологических групп развитие неспецифических стрессорных реакций, реализующихся на всех иерархических уровнях (от организменного до субклеточного) [1].

Материал и методы исследования: работа проводилась в лаборатории кафедры гидробиологии и общей экологии АГТУ в 2012-2013 гг., объектом исследования служил судак (*Sander lucioperca*), выловленный в районе Волго-Каспийского канала в июне 2012 г. Во время исследования использовались следующие методы: гистологические, ихтиологические, статистические.

Результаты исследования: в ходе обследования жабр были выявлены изменения, которые можно отнести к патологическим, так как они нехарактерны для нормального состояния органа: разрастание дыхательного эпителия на верхушках ламелл, разрастание многослойного эпителия филамента, превращение филамента в сплошную эпителиальную пластинку, гипертрофия, гиперплазия бокаловидных клеток.

Следовательно, разрастание дыхательного эпителия ламелл и образование многослойного неороговевающего эпителия филаментов привело не только к адаптивным реакциям организма рыб, но и к дисфункции их дыхательной системы, а пролиферация дыхательного эпителия ламелл и многослойного эпителия филаментов привели к патологии жабр.

#### **Литература:**

1. Матей В.Е. Жабры пресноводных рыб: морфофункциональная организация, адаптация, эволюция. М.: Наука. 1996. С. 1-286.





## Проблемы налогообложения малого бизнеса

*Козлова Юлия Леонидовна,  
Вятский государственный гуманитарный университет,  
г. Киров*

*Секция: Финансы*

Система налогообложения является одним из главных регулирующих рычагов малого бизнеса, от совершенства которого зависит стабильность и развитие экономики нашей страны.

Развитие малого бизнеса в России является одним из важных направлений поступательного развития экономики, а также решения многих экономических и социальных проблем. Малое предпринимательство, как особый сектор рыночной экономики, находится на стадии роста и качественных преобразований, но его потенциал используется далеко не полностью. [1]

Малый бизнес является основой любой экономики. Именно малый бизнес создает средний класс. У нас в стране правительство также стремится всячески развивать и поддерживать малый бизнес, но как показывает статистика реальная ситуация совсем не способствует его развитию.

По мнению предпринимателей для развития бизнеса необходимо увеличить финансовую поддержку со стороны государства, снизить налогообложение и расширить доступ к получению кредитов на льготных условиях.

Большинство развитых стран всячески поощряют и поддерживают деятельность малого бизнеса. В целях содействия развитию малых и средних форм хозяйствования в России в 2007 году был принят Федеральный закон № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ». В настоящее время – это основополагающий документ, регулирующий отношения в сфере развития малого и среднего предпринимательства, определяющий понятия субъектов малого и среднего предпринимательства, инфраструктуры их поддержки, виды и формы такой поддержки. [2]

В настоящее время в России действует несколько режимов. Номинально два – упрощенная система налогообложения, которая существенно снижает налоговую нагрузку и система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности, поэтапная отмена которого началась с 2013 года. Организации и ИП, занимающиеся деятельностью, попадающей под уплату **единого налога на вмененный доход**, будут переведены на упрощенную систему налогообложения. [3] По механизму формирования налоги подразделяются на два вида - прямые и косвенные. Прямые налоги – это налоги на доходы и имущество. Косвенные налоги - налоги на товары и услуги.[4]

На современном этапе существует много проблем связанных с налогообложением малого бизнеса: большой налог на прибыль, низкий уровень организации ра-





боты ведомств, частое изменение налоговой политики и т.д.

Конечно одной из основных проблем является непродуманность принимаемых законов в области налогообложения малого бизнеса. Это связано с отставанием законодательства от зарубежной практики, противоречие одних нормативно-правовых актов другим, плохая осведомленность предпринимателей о принятых законах, нечеткая трактовка законодательных актов. Все эти проблемы и пробелы законодательства провоцируют уход субъектов малого бизнеса в теневую экономику и уклонение от уплаты налогов.

То есть можно сделать вывод о том что государственная политика в сфере налогообложения малого бизнеса является не продуманной, что значительно затрудняет его развитие и снижает желание населения заниматься предпринимательством. Для решения данной проблемы необходимо совершенствование законодательства в сфере налогообложения. Следует устанавливать налог, который в действительности соразмерен прибыли предпринимателя, особенно это важно на начальном этапе развития бизнеса, чтобы была возможность для развития и становления предприятия. Налоговая система должна быстро, своевременно и четко подстраиваться к общественно-политическим потребностям. Система налогообложения должна быть более простой и понятной, так как это является одним из факторов, который «отпугивает» население от малого бизнеса.

Формирование оптимальной схемы налогообложения зависит, в том числе, и от местных властей, в ряде случаев главы регионов могут несколько снизить налоги для активизации определенных направлений бизнеса. Кроме того, местные власти могут оказать другие виды помощи частным предпринимателям, например, создав бизнес-инкубаторы, в которых могут развиваться различные проекты начинающих бизнесменов. [4]

Также большой проблемой на сегодняшний день, особенно для начинающих бизнесменов является налоговая ИП отчетность. Она становится все более сложной и запутанной. На начальном этапе становления и развития нового бизнеса, предприниматель сталкивается с проблемами ведения бухгалтерского учета и налоговой отчетности. Отсутствие знаний, а также запутанность законодательства в отношении этих вопросов, являются для начинающего предпринимателя реальными проблемами, грозящими большими штрафными санкциями. Сложившаяся ситуация увеличивает расходы предпринимателя на обеспечение учета и налоговой отчетности, так как стоимость подобных услуг растет.

Для обеспечения предпринимателей более полной и достоверной информацией необходимо увеличение количества проведения бесплатных семинаров.

Конечно не стоит забывать о том, что налоги являются главным инструментом перераспределения доходов и финансовых ресурсов, осуществляемого финансовыми органами в целях обеспечения средствами тех лиц, предприятий программ, секторов и сфер экономики, которые испытывают потребность в ресурсах, но не в состоянии обеспечить ее из собственных ресурсов. Поэтому налоговая система не должна оставлять сомнений у налогоплательщика в неизбежности платежа



(принцип обязательности), для этого нужно увеличивать штрафные санкции, за неуплату налогов, также необходимо стимулировать добросовестную и ответственную работу налоговых инспекций. В связи с этим предлагаю добавить пункт 3 в статье 107 Налогового кодекса РФ с формулировкой «Ответственность несут должностные лица, проводящие налоговый контроль за недобросовестное исполнение своих обязанностей», тем самым приравнять должностные преступления контролирующих органов к налоговым преступлениям. А также добавить статью в главе 16 Налогового кодекса РФ с текстом «Должностные лица, проводящие налоговый контроль за недобросовестное исполнение своих обязанностей выплачивают штраф соразмерный тяжести совершенных им налогового преступления».

Развитие малого предпринимательства в России становится одним из важнейших направлений экономических преобразований в нашей стране. Концепция его дальнейшего развития должна предусматривать как создание общих рыночных предпосылок - рыночной инфраструктуры, мотивационного механизма, так и специальную государственную систему поддержки.

#### **Литература:**

1. Липчинская М.Ф. Налогообложение предприятия. Санкт-Петербург, 2011.
2. Электронный ресурс: [<http://www.kreditbusiness.ru/problems/1791-problemy-nalogooblozhenija-biznesa.html>]
3. Электронный ресурс: [<http://nalogitax.ru/envd-otmena-edinogo-naloga-vmenennyudohod-otmenili.html>]
4. Астапов К.Л. Новые тенденции в бюджетной и налоговой политике // Финансы. 2007. № 10.



### **Социально-исторические факторы формирования британского языкознания**

*Короткова Мария Дмитриевна,  
Доцент кафедры английского и испанского языков,  
кандидат филологических наук, доцент  
ФГБОУ ВПО «Саратовская государственная  
юридическая академия», г. Саратов*

*Секция: Филология*

Развитие общества прямо или косвенно связано с наукой как неотъемлемой частью общекультурного процесса, присущего народу той или иной страны. Это особенно характерно для науки о языке как феномена культуры и части истории страны. При этом в разных странах черты исторической эпохи приобретали особое, свойственное только им выражение. Являясь неотъемлемой частью социальной истории, история науки в своем развитии опирается на практическую деятельность человечества, его опыт, наблюдения и отношение к окружающему миру. Изменения в жизни общества во взаимодействии с философией и иными формами духовной культуры влекут за собой трансформацию научного мировоззрения, теорий, идей [1, с.28].

Исследование проблемы становления английской фонологии опирается на точку зрения В.И. Вернадского о важности исследования истории ведущих проблем и отраслей науки, истории науки в отдельных странах, творчества различных выдающихся ученых и школ. История английской фонологии неотделима от истории британской лингвистики и предполагает тщательный анализ основных вех истории Англии, оказавших существенное влияние на развитие языкознания в этой стране. Важно помнить при этом, что британская империя является наследницей Римской империи, а роль Англии в истории Западной Европы оказывается наиболее влиятельной по сравнению со многими другими странами. История Англии дополняется историей английского языка. В свою очередь, история английского языка опирается на историю Англии, поскольку развитие английского языка неотделимо от исторических событий в жизни английского народа [2, с.35].

Первое в истории известие о Британских островах относится к IV в. до н. э., когда греческий путешественник Пифей из города Массилии пристал к берегам Кента, на юго-востоке Британии. В эту эпоху Британия была населена кельтскими племенами - бриттами и галлами, которые говорили на различных кельтских языках [2, с.47]. Значительным событием в истории Британии стало появление на ее территории римлян. Римляне владели Британией в течение четырех столетий до начала V века. Влияние римского владычества сказалось не только в развитии британских городов, торговли, появления рабовладения в Британии. Римляне привнесли в жизнь жителей Британии свою культуру и язык.



Понимание процесса формирования английского языка, а затем его развития и изучения неразрывно связано с историей становления английского государства. В середине V века произошло завоевание Британии германцами. Борьба бриттов с завоевателями продолжалась около полутора веков и окончилась лишь 600 года. Заняв Британию, германцы расселились в ней племенами. Со времени переселения англов, саксов и ютов в Британию их язык оторвался от континентальных германских диалектов и пошел в своем дальнейшем развитии особыми путями. С V века начинается история английского языка. Формирование знаний о языке имеет непосредственное отношение к истории языка с учетом всей сложности его развития. Следует подчеркнуть, что в результате завоевания в Британии стали преобладать обычаи, религия и языки англосаксов. Сначала англосаксы говорили на разных диалектах, но постепенно диалект англов стал доминирующим. Англосаксонский или английский язык стал основным языком страны, хотя позднее он подвергся значительным изменениям.

В VII-IX вв. в английском обществе происходили большие изменения, среди которых необходимо отметить обращение англосаксов в христианскую веру. Проникновение христианства в Англию сыграло значительную роль в преодолении изоляции Британии от Европы, установление новой связи с Римом и включение Англии в сферу римского политического влияния. По мере распространения христианства по всей территории Англии усиливалась роль латинского языка как языка церкви. Результатом политического и церковного влияния Рима было усиление связи с римско-латинской культурой и проникновение в английский язык латинских слов, большей частью греческого происхождения, связанных с религиозно - церковной сферой понятий.

Как известно, в IX веке Англия подверглась завоеванию норманнами, которые были носителями французского языка и культуры. Переселение в Англию после завоевания ее нормандцами огромного числа людей и смешение переселенцев с населением Англии привело к проникновению в английский язык слов французского происхождения. В течение трех столетий господствующим языком Англии был французский. Постепенно сформировался один общий богатый английский язык, который уже в XIV веке использовался как в устной, так и в письменной речи [8, с. 38].

Поскольку в феодальном обществе Европы, и в Англии в том числе, господствующим мировоззрением была христианская идеология, Библия была в центре внимания многих ученых, переводивших ее с древнегреческого, древнееврейского и латинского на английский язык. Перевод Библии на английский язык имел непосредственное отношение к развитию лингвистических взглядов в Англии. Именно священное писание можно рассматривать как один из истоков современного британского языкознания. "На страницах Ветхого и Нового Завета мы встречаемся с объяснением природы языка и способа его функционирования, что само по себе является началом знаний о языке, а также возникновения и развития лингвистики в целом" [3, с.123].



XIV век знаменует собой переходный этап от средневековой схоластики к Ренессансу. Эпоха Возрождения, охватывающая период с XV по XVIII век, достигла Англии лишь в XVI - начале XVII века и отразилась на особенностях языка и его изучении. XVI век в истории Англии был периодом глубоких социально-экономических и политических изменений. В это время формирующийся капиталистический уклад берет верх над старым, феодально - крепостническим. Процесс формирования английской нации, интенсивно продолжавшийся в XVI веке, обусловил собой дальнейший рост и распространение как устного, так и письменного национального языка.

В качестве письменного языка, роль которого в странах Западной Европы длительное время выполняла латынь, все больше утверждается английский национальный язык. Практическая необходимость применения родного языка для распространения образования и новых идей, языковые проблемы, возникающие перед переводчиками, борьба со сторонниками латыни, отстаивающими ее право быть единственным языком науки и литературы, - все это приводит к попыткам теоретического обоснования использования родного языка во все более широких масштабах. Изменения в лексическом составе английского языка были также связаны с новыми сторонами жизни. Бурному развитию нового образа жизни способствовали географические открытия XV- XVI веков, в частности, открытие в 1498 году морского пути в Индию. Стремление к познанию природы и человека заставляло вновь обращаться к ценностям античной культуры, возрождать, изучать и переосмысливать достижения античной мысли, для чего требовалось знание латинского и греческого языков. Перевод Евангелия с латинского и древнегреческого на языки различных национальностей предвосхищал развитие сравнительного изучения языков и представлений о логико - семантических и грамматических категориях.

Расширяется предмет исследования ренессансной лингвистики. В связи с описанием все возрастающего числа языков, «осознание функций формирующихся национальных языков приводит к рассмотрению функционирования языка в обществе, обуславливает внимание не только к логико-семантическому, но и к формальному аспекту языка, а также к его истории» [4, с. 125]. Именно Возрождение можно считать временем становления английского языкознания как самостоятельной науки.

Создание Британской империи в XVIII веке отмечено распространением деятельности Ост – Индской кампании. Англичане публиковали изучали литературные памятники древней и средневековой Индии. Многочисленные индийские колонии создавали предпосылки для изучения живых языков и для сравнительно – исторических исследований [9, с.46]. Значительный вклад в изучение Индии и санскрита внес английский востоковед и юрист Уильям Джонс (1776-1794), переведший с санскрита несколько книг на английский язык и сформулировавший постулаты сравнительной грамматики индоевропейских языков. Изучение санскрита давало возможность познакомиться не только с системой языка, но и с идеями древнеиндийских философов и лингвистов.

В лингвистике XIX век считают эпохой сравнительно - исторического изучения





языков, особенно индоевропейских. Именно в XIX веке основные усилия ученых были сосредоточены на создании теоретических и методологических концепций сравнительно – исторического языкознания. Школы континентальной Европы сконцентрировали свои интересы в области исторического и сравнительного языкознания и занимались исключительно исследованием индоевропейских языков, преимущественно на материале письменных памятников. Британское же языкознание уже с середины 19 века уделяет много внимания исследованию живых языков самых разнообразных типов и самой разнообразной этнической принадлежности. Для британской лингвистической мысли всегда были характерны устремления в область научного познания живых языков.

Такой характер британского языкознания связан с особенностями расширения лингвистической базы британских языковедов. В рамках Британской империи они получают возможность первыми исследовать данные языков самых различных групп, часто весьма редких и ранее не изученных. Эта исследовательская работа принимает в конце 19 века и первой половине 20 века широкий размах. Значительную роль в этом играет Лондонский Институт Востоковедения и его отдел лингвистики и фонетики.

Британская лингвистика всегда характеризовалась достаточно выраженным прикладным характером. В лингвистических работах конца 19 века и особенно начала 20 века наряду с вопросами истории языка, диалектологии и лексикологии, большое место занимали проблемы практической фонетики, графики, орфографии и орфоэпии – применительно как к английскому, так и к другим языкам, в том числе младописьменным и бесписьменным (в различных территориальных владениях Великобритании). Необходимо отметить, что фонетика в Британии была представлена гораздо лучше, чем другие ветви лингвистики. В своих работах, посвященным языковым исследованиям, многие лингвисты разрабатывали вопросы теории и практического приложения фонетики и фонологии.

Попытка интерпретации более ранних этапов в развитии языкознания предполагает тщательный анализ лингвистических идей разных времен и стран в рамках соответствующих социальных и интеллектуальных условий. Обращение и осмысление теории прошлого требует ее поэтапного воссоздания на основе фактических данных самого источника и обширного фона исторических, культурных и общенаучных предпосылок: «историческая реконструкция есть исследовательская процедура, возникшая в связи с формированием онтологических представлений о «прошлом», в процессе осознания особого гносеологического отношения между «настоящим» и «прошлым» (когда некий фрагмент настоящего, источник, осознается как средство для воссоздания в знании прошлого), и при включении всего этого в контекст познавательной установки на «понимание» [5, с.12]. Воссоздание исторических и идейных связей британского языкознания с историей традиции мирового языкознания, установление философской базы лингвистики Британии предполагает изучение вопроса о влиянии идейного наследия Древнего мира и на европейское языкознание, и на языкознание Англии.





**Литература:**

- 1.Зарайский А.А. Истоки британской контенсивной лингвистики XX века. – Диссерт. Докт. Филол. Наук. Саратов, 1999.
- 2.Ильиш Б.А. История английского языка. М.: Высшая школа, 1968.
- 3.Комлев Н.Г. Лингвистика на страницах Библии (К истокам и целям языкознания) // Лингвистика на исходе XX века: итоги и перспективы. Т.1. М.: МГУ, 1995.
- 4.Косарик М.А. Ренессансная и современная лингвистическая парадигмы – связь эпох //Лингвистика на исходе XX века: итоги и перспективы. М.: МГУ, 1995.
- 5.Кузнецова Н.И. Наука в ее истории (Методологические проблемы). М.: Наука, 1982.
- 6.Смирницкий А.И. Хрестоматия по истории английского языка с VII по XVII века. М.: Изд-во лит-ры на иностр. языках. 1953.
- 7.Смирницкий А.И. Древнеанглийский язык. М.: Изд-во лит-ры на иностр. языках. 1955.
- 8.Смирницкий А.И. История английского языка (средний и новый период). М.: Изд-во Моск. Ун-та, 1965.
- 9.Халфин Н.А. Создание и распад Британской колониальной империи. М.: Изд-во вост. Лит-ры, 1961.



## Актуальные проблемы уклонения от уплаты налогов и способы борьбы с ними

*Корякина Ксения Глебовна,  
студентка,  
Вятский государственный гуманитарный  
университет, город Киров*

*Секция: Юриспруденция*

Взимание налогов всегда находится на стыке противоречий между государством и обществом. Государственные власти, как правило, недовольны, что налоговые платежи поступают не полностью, что в полной мере не позволяет выполнять возложенные на них функции по пополнению бюджета. Граждане и предприятия критикуют государство за большие налоги. В итоге, государство старается увеличивать размер налогов, что тем самым увеличивает риск уклонения от них.

Неуплата гражданами и организациями налогов подрывает устойчивость бюджетной политики в стране, нарушает принцип социальной справедливости и во многом ограничивает возможности финансирования социально – экономических программ.

Граждане, которые стабильно не платят налоги, переносят налоговое бремя на тех граждан, которые исправно выполняют свои налоговые обязательства, в конечном счете, провоцируют социальную напряженность и политическую нестабильность в обществе.

Стремительный рост масштабов уклонения от налогов одна из характерных черт рыночного реформирования России. По оценкам экономистов, за короткий период 2009 - 2012 гг. удельный вес скрытых от налогов сумм более чем удвоился. Однако их высокая латентность и низкая раскрываемость приводят к тому, что далеко не все лица, совершившие правонарушения несут ответственность [1].

Можно выделить несколько общих принципов уклонения от налогов:

- принцип «двойной» бухгалтерии: специальное занижение в одних документах результатов деятельности для представления государственным органам, а в других отражение фактического состояния дел;
- принцип разделения активов и пассивов фирмы: передача активов подставным фирмам и перекладывание пассивов на государство и кредиторов через неплатежи;
- принцип непрозрачности: создание множества сложных схем уклонения от налогов для затруднения возможности отслеживать движение объекта налогообложения;
- принцип коррумпированности: использование должностных лиц налоговых органов и органов государственной власти в собственных целях;



- принцип общей согласованности действий: наличие неформальных правил уклонения от налогов, на основании которых действуют уклоняющиеся от налогов налогоплательщики [2].

Таким образом, можно сделать вывод, что в современном обществе существует большое разнообразие способов уклонения от уплаты налогов.

Известный специалист в области финансового права П. М. Годме выделил среди основных причин налоговых правонарушений такие как:

- экономические (сравнение последствий уплаты и неуплаты налогов);
- политические (несовершенство налогового законодательства);
- технические (несовершенство контроля со стороны налоговых и других государственных органов)
- моральные (реакция налогоплательщика на рост налогового бремени и на понимание необходимости уплаты налогов) [3].

Опросы общественного мнения в России выявили полный набор причин уклонения от уплаты налогов:

- а) 13% – причины фискального характера - когда налогоплательщику «нечем кормить семью» и у него низкий уровень жизни;
- б) 9% – правовые причины - «когда законы о налогах плохие», т.е., если некто считает налог несправедливым, незаконным или завышенным, уклониться от него не грех;
- в) 4% – моральные причины - если есть основания полагать, что «налоги идут не на дело, не туда, куда нужно»;
- г) 3% – причины регуляторного характера - если предприятие находится в стадии становления или испытывает финансовые проблемы;
- д) 1% – моральные причины - с «халтуры», разового заработка;
- е) 1% – организационные причины и другие - если знать, что не будешь наказан за неуплату [4].

В России, как и в большинстве стран мира, уклонение от налогов является негативным явлением и преследуется по закону. За время существования российской налоговой системы наблюдается рост правонарушений и преступлений в области налогообложения. Динамика роста укрытия от налогов растет с каждым годом.

Лесной фонд России дает продукции в год около 46 млрд. руб., а государство тратит на его содержание 18-19 млн. руб. Ежегодно убирается 130 млн. куб. м. «созревшего» леса, вместо 500 млн. Просчетами государства в сфере лесного хозяйства пользуются криминальные структуры, занимающиеся незаконной вырубкой и реализацией лесной продукции. Налоги при этом, естественно, не платятся. Нередки случаи уклонения и от водного налога.

Например, по результатам выездной налоговой проверки ОАО «Жигулевская ГЭС» за период с 2009 по 2012 гг. была выявлена неуплата налогов за пользование водными объектами на сумму 1,1 млрд. руб. Уклонение от уплаты налогов также очень имеет серьезные экономические последствия в виде нарушения конкуренции. Например, два предприятия, занимающихся производством одинако-



вых товаров, в случае уклонения одного из них от уплаты налогов будут находиться в неравных условиях [5].

В настоящее время в России самый распространенный и одновременно приносящий государству самый крупный ущерб способ уклонения от налогов – это «обналичивание» через «однодневки» «Однодневки» – фирмы, зарегистрированные на номинальных учредителей и имеющие номинального директора, которые, выступают в одном лице. По некоторым оценкам количество таких фирм соизмеримо с количеством легальных фирм.

Учитывая все негативные факторы такого явления необходимо разрабатывать и применять на практике меры по предотвращению совершения налоговых правонарушений и преступлений.

Государство создает барьеры для регистрации таких фирм таких как, проведение замены паспортов граждан – многие фирмы регистрировались по потерянным паспортам или на «мертвых» душ; проведение перерегистрации организаций и создание единого государственного реестра юридических лиц; усложнение самой процедуры регистрации организаций и необходимость нотариального заверения подписи лица, регистрирующего фирму. Но весь перечень данных мер не уменьшает появление фирм - однодневок и не снимает проблему.

В настоящее время отношение государства к уклонению от уплаты налогов выражается в частности в последних Посланиях Президента России В. Путина Федеральному Собранию:

«Мы обязаны прекратить бессмысленное соревнование между народом и властью – когда власть порождает законы, а народ изобретает способы их обхода. Творческая активность людей должна направляться не на так называемую «оптимизацию» налоговых схем, а на развитие собственного дела на базе использования тех норм, которые мы с вами им предлагаем...»  
«Налоговая система должна быть такой, которая не позволяла бы уклоняться от уплаты налогов [6].

Наконец, важно разграничить правомерную практику налоговой оптимизации от случаев криминального уклонения от налогов...»

Таким образом, В.В. Путин призывает к усовершенствованию такой системы, но, по мнению автора надо искать компромисс между властью и народом, так как налоги растут с большой скоростью, несоразмерно увеличению заработных плат населения, экономика в стране развивается, но у граждан не хватает денежных средств для уплаты налогов, поэтому появляются различные способы для их сокрытия.

По мнению автора, нарастает очень серьезная проблема, так как большинство принимаемых мер по борьбе с неуплатой налогов характеризуются тем, что они направлены не на причины, порождающие неуплату, а на воздействие и наказание тех налогоплательщиков, которые уже совершили правонарушение.

«Борьба с уклонением от уплаты налогов является одним из актуальных вопросов на повестке «Группы двадцати», - заявила начальник Экспертного управления Президента Российской Федерации и российский шерпа в G20 Ксения Юдаева,



выступая на форуме по налоговому администрированию Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

По её словам, в рамках председательства России в G20 работа по данному вопросу ведётся как на уровне министров финансов, так и на уровне шерп. При этом основное внимание сосредоточено на поиске практических решений, в частности в области обмена информацией и борьбы с размыванием налоговой базы.

«На саммите в Лондоне в 2009 году «Группа двадцати» взяла на себя обязательства по борьбе с налоговыми убежищами и юрисдикциями, отказывающимся от сотрудничества, для защиты мировой финансовой системы, - отметила Ксения Юдаева. - С тех пор мы добились значительного прогресса в гармонизации международных стандартов и в вопросе выявления подобных юрисдикций» [7].

Способы борьбы, направленные на уменьшение неуплаты налогов могут быть разнообразны. Рассмотрим методы, которые радикально ужесточают налоговую дисциплину.

Во- первых, введение контроля за сделками:

Планируется новое в определении налоговых последствий сделок, совершенных с участием организаций, имеющих признаки «фирм-однодневок», а также предоставление налоговым органам права истребовать документы, касающиеся деятельности лиц, с участием которых проверяемым налогоплательщиком совершается сделка.

Во – вторых, усиление контроля за сделками через банки.

Введение обеспечительной меры в виде приостановления операций по счетам налогоплательщика-организации в банке в случае отсутствия организации по месту нахождения, указанному в Едином государственном реестре юридических лиц, а также урегулирование порядка осуществления налоговыми органами контроля за исполнением кредитными организациями обязанностей, установленных Налоговым кодексом Российской Федерации.

В – третьих, совершенствование механизма налоговых проверок по налогу на добавленную стоимость (НДС) и налогу на прибыль.

Совершенствование процедуры камеральной налоговой проверки налоговой декларации по НДС, налоговой декларации, в которой указана сумма налога в размере, меньшем ранее заявленного, а также налоговой декларации по налогу на прибыль организаций, в которой указан убыток.

В – четвертых, ужесточение ответственности за уклонение от уплаты налогов.

Входят такие меры такие как:

а) усиление уголовной ответственности за легализацию (отмывание) доходов, полученных преступным путем, а также за нарушения в части трансграничного перемещения валютных средств;

б) совершенствование ответственности лиц, решения которых привели к возникновению задолженности организации по обязательным платежам в бюджет и неисполнению денежных обязательств перед РФ;

в) противодействие избежанию налогообложения с использованием



«оффшорных» юрисдикций, включая определение в законодательстве понятий «налоговый резидент-организация», «фактический получатель дохода»;

г) размещение в Интернете на официальном сайте Федеральной налоговой службы и в средствах массовой информации перечня налогоплательщиков, которые в течение 2 месяцев со дня истечения сроков исполнения не исполнили направленных им требований об уплате налогов.

В – пятых, контроль над наличными денежными средствами и с использованием платежных карт.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод, что в России очень остро стоит проблема уклонения от уплаты налогов. Государство стремится увеличивать налоги, чтобы перекрывать недостачу от неуплаты, тем самым налоговое бремя перекладывается на тех граждан, которые своевременно и в полном объеме уплачивает налоги. По мнению автора, особый уклон надо сделать на ужесточение ответственности за неуплату, на ее тем более на ответственность юридических лиц. Контроль со стороны государства должен быть жесткий.

#### Литература:

1. Голубчикова С.А. О борьбе налоговых органов с уклонением от уплаты налогов [Электронный ресурс] / С. А. Голубчикова. – М., 2012 – Режим доступа: [<http://www.naloglib.net>]. – Загл. с экрана.
2. Козырева С. Н. Уклонение от уплаты налогов [Электронный ресурс] / С.Н. Козырева. – М., 2011 – Режим доступа: [<http://base.consultant.ru>]. – Загл. с экрана.
3. Беккер Е. Г. Микроэкономические аспекты уклонения от уплаты налогов [Электронный ресурс] / Е.Г. Беккер. М., 2011 – Режим доступа: [<http://www.twirpx.com>]. – Загл. с экрана.
4. Чаплыгин М. А. Механизм предотвращения уклонения от налогов во внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс] / М. А. Чаплыгин. М., 2012 – Режим доступа: [<http://www.dslib.net>]. – Загл. с экрана.





## Финансовая ответственность: проблемы и пути их решения

*Коткова Евгения Александровна,  
Вятский Государственный Гуманитарный университет,  
г. Киров*

*Секция: Юриспруденция*

«Юридическая ответственность» - термин, широко используемый в правовой системе. Единой трактовки данного термина нет. Их огромное количество и каждый автор пытается дать ту формулировку, которая наиболее полно раскрывает данный термин.

Традиционно выделяют пять видов юридической ответственности: уголовную, административную, гражданско-правовую, дисциплинарную и материальную. Однако в российском законодательстве часто стал употребляться термин «финансовая ответственность».

Впервые данное понятие, а точнее был введен термин «финансовые санкции» в статье 7 Закона РСФСР от 21 марта 1991 г. "О Государственной налоговой службе РСФСР"[3]. Также российское законодательство стало употреблять как самостоятельные категории термины «меры финансовой ответственности», «налоговое правонарушение», «финансовое правонарушение». Естественно это не осталось без внимания и ученых-правоведов. Причем мнения ученых разделились по поводу вопроса о ее самостоятельном характере.

Актуальность данной работы заключается в том, что финансовое законодательство еще далеко от совершенства. Нормы финансовой ответственности содержатся в инструкциях, указаниях министерств и ведомств, которые чаще всего противоречат федеральным законам, так как финансовая ответственность является сравнительно новым объектом исследования[5, с.3]. До сих пор нет четкого определения, остается не решенным вопрос о самостоятельности данного термина, а так же нет единого источника, который регулировал бы нормы финансовой ответственности.

Как уже писалось выше, в юридической науке до сих пор остается дискуссионным вопрос о природе финансовой ответственности. Одни ученые считают финансовую ответственность самостоятельным видом юридической ответственности (А.В. Брызгалин, Карасева, В.Р. Берник, и др.). Другие, напротив, считают ее разновидностью административной (Л.Ю. Кролис, А.П. Алехин и др.). В данной статье мы будем придерживаться первой точки зрения и ее доказывать.

Поскольку финансовая ответственность является разновидностью юридической, следовательно, она содержит те же признаки.

Во-первых, для того чтобы наступила финансовая ответственность необходимо совершить финансовое правонарушение. Но как можно говорить о самостоятель-



ности, если в финансовом законодательстве нет конкретного определения этого правонарушения. Это определение можно сформулировать исходя из общих признаков понятия правонарушения. Финансовое правонарушение – это виновное, противоправное совершенное деяние (действие или бездействие) субъекта финансового права, за которое законодательством установлена финансовая ответственность. Для того чтобы привлечь субъекта к финансовой ответственности необходимо, чтобы деяние обладало признаками, при наличии которых деяние является финансовым правонарушением: объект, объективная сторона, субъективная сторона, субъект.

Объектом финансового правонарушения являются те отношения, которые складываются в процессе финансовой деятельности государства.

Объективная сторона финансовых правонарушений заключается в деянии (действие или бездействие), запрещенными финансово-правовыми нормами. Объективная сторона финансовых правонарушений обладает обязательными и факультативными признаками.

Обязательными признаками следует считать: деяние (действие или бездействие) и его результат, причинная связь между деянием и наступившим последствием. Таким образом, субъект будет подлежать ответственности только в том случае, если наступившие последствия возникли в результате совершения противоправных деяний.

Факультативными признаками объективной стороны являются место, способ, обстановка, время, систематичность и повторность совершения правонарушения[4].

Субъективная сторона финансовых правонарушений представляет собой психическое отношение правонарушителя к совершенному им деянию и наступившим последствиям. Выражается в форме: умысла или неосторожности.

Субъектом данного правонарушения является физические или юридические лица, которые в соответствии с действующим законодательством могут нести ответственности, за совершенное деяние.

Во-вторых, при совершении данного правонарушения к правонарушителю будут применяться финансово-правовые санкции, которые выражаются только в денежной форме (штрафы и пени). Но кроме денежного взыскания также могут применяться меры государственного воздействия это приостановление операций по счетам, блокировка расходов и другие. Финансовые санкции носят праввосстановительный характер, что способствует восстановлению прав общества в целом. В финансово-правовых санкциях выделяют налоговые, бюджетные, валютные санкции и так далее.

В-третьих, применение мер финансово-правовой ответственности имеет целью, как восстановление имущественных интересов государства, так и наказание нарушителя, предупреждение совершения им в будущем новых правонарушений.

В-четвертых, меры государственного принуждения осуществляются компетентным органом, который уполномочены применять санкции. Органы, которые уполномочены применять данные санкции за нарушения финансового законодательства, закреплены в статьях Налогового Кодекса, Бюджетного Кодекса, ФЗ «О Цен-



тральном банке Российской Федерации» и другие.

По состоянию на 2013 год внесено огромное количество изменений, которые свидетельствуют о выделении финансовой ответственности в качестве самостоятельного вида. Например, в ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации» в статье 74 законодатель расширил полномочия Банка России[2]. Теперь Банк вправе самостоятельно определять меры финансовой ответственности.

Были также урегулированы нормы Бюджетного кодекса с нормами Кодекса об административных правонарушениях. На данный момент нет «пустых» отсылочных норм между кодексами, в части бюджетных нарушений и мер принуждения, применяемые за их совершения[1]. Таким образом, можно сделать вывод, что законодатель не стоит на месте. Он сделал огромный шаг в совершенствовании финансового законодательства в этом году.

Поэтому в данной работе предлагается, выделить финансовую ответственность в самостоятельный вид юридической ответственности, так как в настоящее время уже сформировались все необходимые условия для этого.

На мой взгляд, необходимым является разработка Федерального закона «О финансовой ответственности», куда войдут положения о понятии финансового правонарушения как виновного, противоправного совершенного деяния (действие или бездействие) субъекта финансового права, за которое законодательством установлена финансовая ответственность.

Также требуется законодательное закрепление видов финансовой ответственности, состава финансового правонарушения, ответственности за финансовые правонарушения, финансово-правовые санкции и органы, которые уполномочены их применять.

Принятие данного закона будет способствовать совершенствованию законодательства Российской Федерации, а также облегчит правоприменительную практику.

### Литература:

1. Российская Федерация. Законы. Бюджетный Кодекс Российской Федерации [Текст] : [федер. закон : принят Гос. Думой 31 июля 1998 г. : ред. от 23 июля 2013 г.] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
2. Российская Федерация. Законы. О Центральном банке Российской Федерации [Текст] : [федер. закон : принят Гос. Думой 10 июля 2002 г. : ред. от 23 июля 2013 г.] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
3. РСФСР. Законы. О Государственной налоговой службе РСФСР [Текст] : [закон : принят 21 марта 1991 г. : ред. от 16 ноября 1997 г.] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
4. Крохина Ю.А. Финансовое правонарушение: понятие, состав и санкции [Электронный ресурс]. – Режим доступа : [<http://www.lawmix.ru/comm/2839>]. – Загл.



с экрана.

5. Мусаткина А.А. Финансовая ответственность в системе юридической ответственности: автореф. дис. канд. юрид. наук. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : [http://dissers.ru/avtoreferati-kandidatskih-dissertatsii-yuridicheskie/a735.php]. – Загл. с экрана.



### **Региональная политика Азербайджана**

*Кошечкина Елена Александровна,  
Частное некоммерческое образовательное учреждение  
высшего профессионального образования «Невский инсти-  
тут языка и культуры», г. Санкт-Петербург*

*Секция: Политология*

Административно территория Азербайджана состоит из 66 районов, 12 городов республиканского подчинения и 1 автономной республики — Нахичеванской Автономной Республики. Экономически (с учетом географического расположения, природных ресурсов и демографических показателей) выделяют 10 экономических районов:

Абшеронский экономический район — топливно-энергетическая база страны; развитое химическое и нефтехимическое производство, тяжелая промышленность, черная и цветная металлургия, энергетика, машиностроение, электротехника, легкая и пищевая промышленность. Здесь же отмечается развитость инфраструктуры.

Гянджа-Казахский экономический район — гидроэнергетический потенциал государства, подземные ресурсы, развитая тяжелая промышленность, переработка продуктов сельского хозяйства.

Шеки-Закатальский экономический регион — богатые природные ресурсы (водные запасы, медь, цинк), развитое сельское хозяйство, пищевая промышленность по переработке продукции садоводства, табаководства и животноводства.

Ленкоранский экономический район — сельское хозяйство (раннее овощеводство, чаеводство, зерноводство, цитрусовые фрукты).

Губа-Хачмазский экономический район — также сельскохозяйственный район с развитой легкой и пищевой промышленностью, агропромышленным комплексом.

Аранский экономический район богат полезными ископаемыми и природными ресурсами (нефть, газ, йодо-бромные воды); развита промышленность (химическая, машиностроительная, пищевая) и сельское хозяйство (хлопководство, зерноводство, виноградарство, бахчеводство, рыбоводство). Кроме того, большая часть электроэнергии страны производится именно в этом районе.

Верхне-Карабахский экономический район — природные ресурсы и развитое сельское хозяйство. С 1994 г. большая часть района принадлежит Нагорной Республике Карабах (НРК).

Кельбаджар-Лачинский — богатые запасы золота, ртути, хромита, мрамора, перлита. С 1994 г. также под контролем НРК.

Горный Ширван — запасы строительных материалов (камень, щебень, песок, известняк и другие); развитая легкая и пищевая промышленность.

Нахичеванский экономический район страны — развитое многоотраслевое сельское хозяйство, ряд отраслей промышленности. [2]



По уровню развития выделяют 4 типа регионов:

- развитые по уровню промышленного и сельскохозяйственного производства (Абшеронский, Аранский, Гянджа-Газахский);
- регионы, находящиеся на стадии развития (Нахичеванский и Губа-Хачмазский);
- слабые регионы (Ленкоранский, Шеки-Закатальский, Нагорно-Ширванский);
- депрессивные регионы (Верхне-Карабахский и Кельбаджар-Лачинский). [3]

До распада СССР экономика республики была интегрирована в систему. После 1991 г., также, как и в других вновь созданных независимых государствах, показатели социально-экономического развития резко снижаются, а Азербайджан сталкивается со многими сложностями в политической, военной и финансовой сферах. Наблюдался и спад производства, как в промышленности, так и в развитии сельского хозяйства. Но в отличие от остальных независимых государств СНГ, Республика Азербайджан достаточно быстро оправилась от последствий развала Союза. Более того, именно это государство называют в числе первых среди тех, кто выиграл от обретения независимости. Причинами этого являются, во-первых, значительные запасы нефти и газа на территории республики; а во-вторых, политические реформы, осуществляемые с 1993 г. Последовательно были приняты законы об иностранных инвестициях, о проведении денежно-кредитной реформы; приняты меры по либерализации внешней торговли. Проведена совместная с международными структурами (МВФ, МБРР и др.) работа по реформированию экономики страны. Подписаны договоры о совместной с транснациональными компаниями деятельности по нефти- и газодобыче.

Начало реформ не было удачным: до 1997 г. наблюдался дефицит бюджета, чрезвычайное увеличение денежной массы, увеличение внешнего долга, обесценивание национальной валюты, гиперинфляция, снижение внешнеторгового оборота, резкое снижение доходов населения и т.д. Тем не менее, за счет последовательного проведения ряда мероприятий и реализации программ к 2000 г. ВВП страны демонстрировал устойчивый рост. А в 2011 г. **процент изменения ВВП в в сравнении с 1991 г. сравнялся почти к 490%**. [8]

В качестве мер, направленных на укрепление экономики страны были приняты: «Государственная Программа по развитию машиностроительной индустрии в Азербайджанской Республике (2002-2005 годы)», "Государственная Программа по развитию аграрного сектора в Азербайджанской Республике (2002-2006 годы)», «Концепция демографического развития Азербайджанской Республики», «Государственная Программа по развитию туризма в Азербайджанской Республике в 2002-2005 годы», «Государственная Программа по снижению бедности и экономическому развитию в Азербайджанской Республики (2003-2005 годы)». Так или иначе все перечисленные программы затрагивали развитие регионов. Однако специфической программой в области региональной политики принято считать провозглашенную в 2004г. «Государственную программу социально-экономического развития регионов Азербайджанской Республики на 2004—2008 гг.». [12;13]





Причиной принятия особой программы региональной политики обычно называют низкую долю регионов в доходах государственного бюджета (в названный период она составляла около 10%). А также тот факт, что после проведения экономических реформ стал наблюдаться резкий разрыв между столицей и регионами, проявлявшийся во всех отраслях: от экономики до образования. Инвестирование в экономику государства (как внешнее, так и внутренне) также шло в первую очередь в район Большого Баку и Абшеронский р-н.

Среди перечня мероприятий, призванных обеспечить устойчивость развития регионов Азербайджана, были меры как общегосударственного, так и местного масштаба (последних предполагалось больше). Задачи региональной политики включали в себя: развитие производства, значительное повышение доли частного сектора, увеличение ВВП на душу населения, инвестиции в экономику, создание рабочих мест, оздоровление социальной и коммунальной сфер и т.д. [7]

В 2009 г. политика в области регионального развития была продолжена в рамках Государственной программы социально-экономического развития регионов Азербайджана на период до 2013 г.

В 2009 же году вступил в силу закон «О специальных экономических зонах», запрещающий на их территории предпринимательскую деятельность, связанную с производством спиртных напитков и табачных изделий, телерадиовещанием, производством драгоценных металлов, а также добычей и переработкой нефти, нефтепродуктов и природного газа. Основной целью закона является развитие нефтегазовых секторов и внедрение современных элементов инновационной экономики.

В начале 2013 г. в ходе Конференции, посвященной подведению итогов четвертого года реализации «Государственной программы социально-экономического развития регионов Азербайджанской республики в 2009-2013 годах», в речи Президента Ильхама Алиева была отмечена положительная динамика развития по различным отраслям экономики, увеличение ВВП, средней заработной платы и т.д.

С 2004 года по 2013 в региональное развитие было вложено более 90 миллиардов долларов. Считается, что именно успешное осуществление программ развития регионов была решена проблема безработицы.

Вторая программа, рассчитанная на 2009-2013 гг. была направлена на развитие системы здравоохранения и образования. Также важным направлением была прокладка новых канализационных и водяных сетей, в частности проект развития Шабранского района (открытие водопровода и строительство Тахтакерпюнского водохранилища, являющегося одним из крупнейших проектов по развитию нефтегазовых секторов). Предполагается, что в рамках третьей государственной программы по развитию регионов в течение 2-3 лет в каждом городе страны будут реализованы водные проекты.

В Губа-Хачмазском районе был построен региональный центр, который по замыслу разработчиков программы будет заниматься координацией социально-экономического развития района. В рамках программы 2009-2013 гг. в названном ре-



гионе уделялось внимание реконструкции и строительству объектов здравоохранения и образовательной сферы, а также туристическому сектору.

Выделялись средства на строительство автодорог в различных районах страны и развитие инфраструктуры. Особое внимание уделялось сельским автодорогам. [4;6]

Тем не менее, несмотря на вышеперечисленное, проблема выравнивания уровня развития регионов страны своей остроты не утратила. Из-за того, что добыча нефтегазовых ресурсов, являющаяся основной отраслью экономической деятельности, крайне неравномерно распределена по территории страны, диспропорции в развитии регионов сохраняются: наиболее развитым является Баку, наименее — Кельбаджар-Лачинский. В первую очередь, это видно по производству товаров: примерно 80% из всего объема товаров, произведенных в Азербайджане приходится на город Баку, а на остальные регионы — не более 20%. Диспропорцию демонстрируют и демографические показатели: район Баку составляет 6% всей площади страны, при этом здесь проживает около 40% населения. В сфере образования разрыв также показателен: 41 вуз из 53 имеющихся в стране расположены в столице.

По оценкам Центра исследования устойчивого развития Азербайджана в наиболее выигрышном положении (помимо столичного региона) находятся Исмаиллинский, Агсуинский и Сиазаньский районы. Поскольку жизнь в них относительно дешева, развит аграрный сектор, что позволяет людям обеспечивать себя товарами первичного потребления самостоятельно. Кроме того, благодаря развитию сельского хозяйства молодежь обеспечивается рабочими местами. Миграция в столичный регион из названных районов минимальна. Более сложная ситуация в Губе, Хачмазе, Ленкорани, Кюрдамире. Здесь отмечается плохое водоснабжение, высокая стоимость жизни и высокая стоимость транспортировки потребительских товаров. Население Ленкорани, по оценкам экспертов, выживает за счет овощеводства и рыбной ловли. [5]

С целью выравнивания уровня развития регионов разрабатывается План регионального развития Большого Баку (ПРРББ) до 2030 г. Предполагается, что до конца 2013 г. он будет принят. В проекте документа - устранение сильной загруженности столицы и ее окрестностей. На первом этапе предполагается процесс перемещения социальных и промышленных объектов в другие регионы. На втором — вынесение транспортной и промышленной инфраструктуры с территории собственно Баку в подгорода Сумгайыт и Алят, а также на территорию нынешнего Гарадагского района города. На третьем этапе должна пройти внутригородская децентрализация: развитие в столице нескольких центров (два дополнительных подцентра, а также несколько локальных центров на территории Абшеронского полуострова). [1]

При министерстве экономического развития Азербайджана совместно со специалистами из Южной Кореи идет подготовка к осуществлению проекта «Развитие специальных экономических зон и промышленных городков в Азербайджане». Таким образом происходит реализация принятого в 2009 г. уже упомянутого закона «О специальных экономических зонах». Первоначально проект предполагается реали-



зовывать в городах Сумгайыт (Апшеронский р-н), Гянджа (Гянджа-Казахский р-н), Мингячевир (Аранский р-н) и Шеки (Шеки-Закатальский р-н). Города разбросаны по четырем экономическим зонам Азербайджана. На сегодняшний день города и районы исследуются на предмет наилучшего использования их экономического потенциала. Лидером признается Сумгайыт, обладающий развитой инфраструктурой и химической отраслью. На втором месте — Гянджа, обладающая, по мнению экспертов, огромным потенциалом в алюминиевой промышленности и развитии аграрного сектора. Но и СЭЗ не обязательно может иметь промышленную направленность, но, например, туристическую. В результате чего Шеки оказывается в выгодном положении. В настоящий момент проект только разрабатывается, но власти Азербайджана возлагают на него большие надежды. [11]

Одновременно ведется разработка третьей по счету государственной программы социально-экономического развития регионов на 2014-2018 гг., включающей в себя масштабные инфраструктурные проекты в сфере транспорта, водоснабжения, энергообеспечения, сельского хозяйства, мелиорации, промышленности и др. В основе программы будут реализованы инициативы и предложения местных и центральных властей. Особое внимание будет уделено капитальному ремонту и строительству сельских дорог, улучшению ситуации с газо- и электроснабжением.

По заявлению заведующего Отделом экономической политики Администрации Президента проект будет подготовлен до конца 2013 г., а затем представлен главе государства.

Также разрабатывается Концепция развития «Азербайджан-2020: взгляд в будущее». В целом, это программа политико-экономического и социального развития страны, в которой особое место будет уделено именно региональному развитию, в первую очередь, нефтяного сектора и стимулированию инноваций. [9]

В целом, картина развития регионов выглядит достаточно оптимистично, если анализировать отчеты официальных лиц и разрабатываемые и реализуемые программы. Однако есть и альтернативные мнения. Например, аналитическая служба независимого информационного агентства «Туран» (создано в 1990 г. в Баку группой журналистов) полагает, что программы развития регионов потерпели крах. По мнению экспертов этого агентства, существует множество упущений в области региональной политики, и в первую очередь, в сфере противодействия реализации программ со стороны местных администраций; отмечается крайняя бюрократизация и коррумпированность чиновников. Также обращается внимание на нравственные аспекты, как то: произвол чиновников, их высокомерное поведение, а также поведение их детей, притеснение крестьян и предпринимателей. Подчеркивается, что даже в случае противоправных действий ни сами чиновники, ни их родственники не несут ответственности перед законом. Корень проблемы, по заявлению агентства, лежит в нежелании коренных преобразований политической системы, и это порождает массовые акции протеста со стороны сельского населения в различных регионах страны, включая маргиналов, фермеров и мелких предпринимателей; миграцию в более благополучные районы, в первую очередь в Баку. Последнее, как уже отмеча-



лось, превратилось в насущную проблему, осознаваемую на самых высоких этажах власти. [10]

Подводя итоги, нужно сказать, что законодательная база реализации программ регионального развития в Республике Азербайджан выглядит вполне обоснованной. К плюсам региональной политики можно отнести также и тот факт, что необходимость развития территорий страны осознается на всех уровнях власти. Реализация региональной политики ведется последовательно с 2004 г. и в настоящее время идет разработка новых проектов. Из минусов, безусловно, отмечается несовершенство административной системы, непрекращающийся разрыв в развитии регионов, отмечаемый даже Президентом, Правительством и парламентом страны. Замалчивание в официальных СМИ ситуации с акциями протеста в 2012 и 2013 гг. говорит о необходимости коренного изменения ситуации в стране, и в первую очередь, в области регионального развития.

### Литература:

- 1.Алекперова Дж., Алиев Н. В конце года будет готов образец плана регионального развития Большого Баку // Эхо: Общественно-политическая газета. № 193 (3115). 24 Октября 2013.
- 2.Алиев Ш.Т. Инновационное развитие регионов Азербайджана [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.chiepru/pics/uploads/docs/NIR/CONFERENCE/AlievCT.pdf>
- 3.Багиров Э.М. Пути преодоления препятствий в обеспечении развития региональных потребительских рынков Азербайджана // Российское предпринимательство. № 7 Вып. 1 (187). 2011.С. 95-100
- 4.В Баку подводят итоги программы социально-экономического развития регионов // Вестник Кавказа [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.vestnikavkaza.ru/news/V-Baku-podvodyat-itogi-programmy-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-regionov.html> (дата обращения: 12.02.2013);
- 5.В каких регионах Азербайджана жить хорошо? [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://inaz.az/index/turizm/v\\_kakih\\_regionah\\_azerbajdzhana\\_zhit\\_horosho/](http://inaz.az/index/turizm/v_kakih_regionah_azerbajdzhana_zhit_horosho/) (дата обращения: 14.08.2012)
- 6.Гамбарова Н. Социально-экономическое развитие регионов Азербайджана // Главные новости Азербайджана [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.vesti.az/news/167468> (дата обращения: 29.07.2013)
- 7.Гамидов С. Государственное управление регионами: концептуальные подходы и модель Азербайджана [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.ca-c.org/c-g/2007/journal\\_rus/c-g-4/07.shtml](http://www.ca-c.org/c-g/2007/journal_rus/c-g-4/07.shtml) (дата обращения: 19.05.2007)
- 8.Кто выиграл от распада СССР? / [Электронный ресурс]. Режим доступа:<http://www.profi-forex.org/news/entry1008086121.html> (дата обращения: 29.08.2011)
- 9.Мустафаев Ш. Политика диверсификации: азербайджанская модель // Российская газета: Азербайджан. № 5820 (147). 29 июня 2012 г.



10. Программа развития регионов потерпела фиаско // Независимое информационное агентство "Туран" [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.contact.az/docs/2013/Analytics/021300028368ru.htm#.Um\\_P-0mKaVt](http://www.contact.az/docs/2013/Analytics/021300028368ru.htm#.Um_P-0mKaVt) (дата обращения: 14.02.2013)
- 11 .Фатуллаоглу Э. Перспективные города // Онлайн-версия ежемесячного экономико-аналитического журнала Азербайджана Business Time. [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://btime.az/page.html?id\\_node=358&id\\_file=4207](http://btime.az/page.html?id_node=358&id_file=4207) (дата обращения: 13.02.2013)
12. Халилов Т.Т. Особенности экономики Азербайджана на современном этапе : Автореферат на соискание ученой степени канд. экон. наук : 08.00.14 / Т. Т. Халилов, Рос. экон. ун-т им. Г. В. Плеханова. – М., 2012. – 177 с.
13. Экономические реформы / [Электронный ресурс]. Портал Фонда Гейдара Алиева. Режим доступа: [http://www.azerbaijan.az/portal/Economy/Reforms/reforms\\_r.html](http://www.azerbaijan.az/portal/Economy/Reforms/reforms_r.html) (дата обращения: 14.10.2013 )





**Экологическое воздействие на экосистемы  
Баренцева моря при добычи нефти и газа**

*Крисаненко Александр Алексеевич,  
студент,  
Мурманский государственный гуманитарный универ-  
ситет, г. Мурманск*

*Секция: Экология*

Акватория Баренцева моря в своих недрах имеет значительные запасы нефти и газа. По данным МПР, ресурсы континентального шельфа России составляют 13 млрд. т нефти и 20 трлн. куб. м газа. В современном мире роль топлива велика, наличие таких больших запасов нефти и газа может определить развитие ТЭК как одной из ведущих отраслей специализации областей прилегающих к Баренцеву морю. Добыча нефти и газа дает положительные результаты – быстрый подъем экономики, повышение уровня жизни населения, заселение территории, образованию поселков, возможность трудоустройства. В связи с этим роль Баренцева моря является перспективной для развития и добычи ресурсов. В свою очередь добыча полезных ископаемых имеет отрицательные аспекты - в результате активной добычи нефти и газа возникают проблемы, связанные с изменением внешнего облика природных ландшафтов, нарушение растительного покрова, сокращение животных, загрязнение оболочек земли: атмосферы, гидросферы, литосферы.

Существуют экологические риски при добыче нефти и газа на шельфе Баренцева моря. Воздействие на морские организмы и экосистемы начинается с геолого-геофизических обследований морского дна, нацеленных на определение его нефтегазоносности. Для этого используются методы сейсморазведки, которые могут привести к гибели или поражению морских организмов. Шумы, создаваемые сейсморазведкой, дезориентируют морских млекопитающих в частности китов, вследствие чего животное может получить травмы от гидроударов. Многие виды рыб покидают районы, где проводятся разведочные работы. Учитывая экологические особенности Баренцева моря, некоторые организмы могут существовать в строго определенных условиях, изменения которых могут привести в гибели тех или иных животных.

Опыт показывает, что при добыче нефти и газа происходит большое количество выбросов в атмосферу и морскую среду. Даже после прекращения добычи нефти или газа на месторождении, экологические риски по-прежнему остаются высокими. Этапы разведки и добычи углеводородов сопровождаются сбросом отходов. Различные твердые и жидкие отходы токсичны и являются главным источником нефтяного загрязнения при буровых работах. Еще одним значимым источником загрязнения является сброс пластовых вод, поступающих из скважин. Их состав отличает высокое содержание нефтяных продуктов, тяжелых металлов и высокой минерализацией, что в свою очередь негативно влияет на морские организмы. Так же проблемой яв-





ляется то, что различные отходы должны транспортироваться на берег с дальнейшей перспективой утилизации. Зачастую эти меры не соблюдаются. В настоящее время отсутствуют эффективные технологии переработки нефтепродуктов, а специализированные хранилища – переполнены. Следует учитывать, что разработка месторождения, транспортировка сырья, сопровождается аварийными разливами нефти и химических веществ. Аварии при буровых работах представляют собой выбросы жидких и газообразных углеводородов. Опасность таких выбросов заключается как раз в их регулярности, приводящей, в конечном счете, к хроническому воздействию на морскую среду. Разовые или систематические разливы нефти могут привести к серьёзным нарушениям функционирования морской экосистемы. Может сказаться и ухудшение химического состава воды и ее физических показателей, таких как прозрачность, температура. Гибель живых организмов в результате попадания нефтепродуктов вынуждает изменять их маршруты миграции, линьки, гнездования и нереста.

Нельзя забывать и о выбросах загрязняющих веществ в атмосферу. Например, при сжигании попутного газа, выбросы которого попадают в атмосферу, затем выпадая на морскую поверхность, образуют тонкие неустойчивые плёнки. При нефтегазовой добыче выбрасывается большое количество «парниковых» газов, таких как CO<sub>2</sub> и CH<sub>4</sub>. Таким образом, локальное воздействие отходов и различных выбросов одной скважины отмечается в радиусе 3-5 км. Если количество скважин велико, то их негативное влияние может сильно повлиять на экосистему в широком пределе.

Велики риски при транспортировке углеводородного сырья. Работы по добыче и транспортировке нефти и газа в прибрежной зоне и на шельфе повышают риск загрязнения водной среды в этих районах. Транспортировка нефти танкерами имеет свой уровень опасности, особенно при погрузочно-разгрузочных и бункеровочных операциях у терминалов. Значительные разливы дают аварийные ситуации, такие как столкновения или посадка на мель. Одним из главных факторов экологического риска являются сложные и разветвленные системы подводных трубопроводов. Масштаб токсического поражения при аварии определяется величиной утечки, в свою очередь это опасно для прибрежных и морских экосистем. Риски при освоении нефтегазовых месторождений для континентального шельфа России и транспортировки сырья довольно высокие. Это определяется сложными природно-климатическими условиями, необходимостью применения уникальных технологий и оборудования, недостаточным уровнем развития инфраструктуры, несовершенством нормативной базы, особенной схемой перевозок нефти (большое число грузовых операций).

При длительной эксплуатации месторождения повышается сейсмоопасность прилегающих территорий и возможность обрушения верхнего слоя. Оснащенность систем транспортировки остается на очень низком уровне, что способствует повышению уровня экологических рисков и антропогенной нагрузки на окружающую природную среду, нагрузка магистральных трубопроводов привела к тому, что их основная часть сильно изношена и требует значительной реконструкции. Динамика аварийности на трубопроводах с каждым годом увеличивается, что повышает воз-



возможность экологической катастрофы. Транспорт нефти танкерами, как показывает статистика, имеет тот же уровень опасности, что и перекачка ее по подводным трубопроводам. Анализ состояния геологической среды Баренцева моря показывает превышение допустимых норм содержания нефтепродуктов в придонной воде и донных осадках, что делает добычу ресурсов крайне опасной для морской и прибрежной экосистемы.

Баренцево море является богатым морем в плане ресурсов, в то же время очень чувствительным к антропогенному воздействию. В Баренцевом море зарегистрировано более 300 видов водорослей, 150 видов рыб, различные виды хищников: тюлени, киты, полярные медведи. Функционирование каждой экосистемы основано на определенных связях между популяциями организмов, входящих в неё. Существуют различные виды связей между организмами, в первую очередь пищевые. Таким образом, все виды живых организмов связаны друг с другом и нарушение одного из них приводит к дисбалансу всей системы. Нефть и нефтепродукты, поступающие в водные объекты, пагубно действуют на все элементы экосистемы, оказывая токсическое влияние на обитающие в водоемах организмы. Даже незначительные количества оказывают отрицательное влияние на флору и фауну. Стоит отметить, что восстановление морских экосистем после разливов нефти происходит крайне медленно. Наиболее существенное влияние нефть и нефтепродукты оказывают на донных и планктонных гидробионтов, рыб, водоплавающих и околоводных птиц, морских млекопитающих.

Освоение нефтегазовых месторождений на шельфе, включающее разведку, добычу и транспортировку углеводородного сырья, представляет собой многостадийный масштабный процесс, сопровождающийся целым комплексом различных негативных воздействий на окружающую среду в форме физических, химических и биологических нарушений в водной толще, на дне и в атмосфере. Серьезной угрозой при этом подвергаются практически все звенья морской и прибрежной экосистем. Нефтяное загрязнение поверхности моря приводит к снижению репродуктивной функции живых организмов. Нефтяные углеводороды даже в малых концентрациях, переходя по пищевым цепочкам, накапливаются в организмах и приводят к нарушению основных процессов их жизнедеятельности или гибели. Наиболее губительны разливы нефти для морских птиц. Наибольший ущерб от разливов нефти испытывают прибрежные экосистемы, вблизи которых расположены нерестилища и места нагула рыб, а также места отдыха перелетных птиц. Деградация прибрежных морских экосистем загрязнение морепродуктов токсичными соединениями отразится на здоровье населения.

Рассматриваемый район состоит из экологически значимых уязвимых зон и представляет большую ценность в плане биоресурсов, поэтому требует к себе особого внимания при проведении работ по разведке, добычи и транспортировке углеводородного сырья.

Таким образом, деятельность по добыче нефти и газа может стать губительной для окружающей природной среды региона. Учитывая то, что для освоения



Арктического шельфа риски освоения месторождений выше, чем в других районах. Обусловлено сложными природно-климатическими условиями, необходимостью применения уникальных технологий и оборудования, недостаточным уровнем развития инфраструктуры, несовершенством нормативной базы в сфере обеспечения безопасности. Нефтегазовая промышленность, как российская, так и зарубежная, не готова к освоению углеводородных ресурсов северных морей. Причинами служат недостаточная изученность морских экосистем шельфа, быстрое влияние на компоненты природной среды, отсутствие дальнейшего прогноза на последствия действий от нефтедобычи, чувствительность экосистемы к загрязнениям. Последствия нефтяного загрязнения чреваты как гибелью отдельных организмов, так и изменением их среды обитания: путей миграций рыб и морских млекопитающих, отчуждением целых акваторий. При этом восстановление сообществ морских организмов после сильного нефтяного стресса в условиях холодных вод Арктики может затянуться на десятилетия. Нефть, которая накопилась в донных осадках, еще 20-30 лет будет служить источником хронического загрязнения. Недостаток данных о природных сообществах северных морей и антропогенном влиянии на них не позволяет в настоящее время объективно оценить и спрогнозировать изменение экологической обстановки в регионе.

#### **Литература:**

- 1.«Состояние минеральносырьевой базы арктического шельфа России и перспективы ее освоения», упруненко О.И., Каминский В.Д. (ВНИИОкеангеология им. И.С. Грамберга) – материалы конференции «Национальная морская политика и экономическая деятельность в Арктике» Мурманск, 12 июня 2006г.
- 2.«Оценка риска в планах ликвидации разливов нефти для объектов ее транспорта», Г.И.Туркина, Н.Н.Чура, В.А.Туркин — «Нефтяное хозяйство» — 12.2005.
- 3.«Транспортировка нефти из российской части Баренцева Региона», А.Бамбуляк, Б.Францен – Сванховд Экологический центр
- 4.Anon 2005. Оценка ареалов. Уязвимые районы. Конфликт интересов. Отчет рабочей группы в группу экспертов по разработке Плана управления для Баренцева моря.



**Проблемы финансового аудита  
в Российской Федерации**

*Кропотин Константин Андреевич,  
студент,  
Вятский государственный гуманитарный университет,  
город Киров*

*Секция: Юриспруденция*

В настоящее время, в условиях рыночной экономики в современном развитии России, аудиторские проверки незаменимы. Аудитор призван не только находить ошибки и выявлять недочеты в бухгалтерском учете и налогообложении, а так же консультировать организацию относительно возникших проблем.

Независимая аудиторская деятельность играет важную роль для улучшения работы организации, стимулируя ее на тщательное исполнение своих обязательств. Несомненно, проведение аудита гарантирует соблюдение интересов собственников, а так же соблюдения законов и нормативных актов государства. Следовательно, для качественного и законного осуществления организацией своей деятельности, проведение аудита является логичным этапом развития компании. Так же финансовые результаты работы организации характеризуют эффективность их деятельности: использование основного и оборотного капитала, конкурентоспособность, определенная маркетинговая и ценовая политика, инновационно-инвестиционная деятельность и другие. Поэтому, в настоящее время, аудиторская деятельность становится часто используемым инструментом внешнего и внутреннего контроля финансовой деятельности предприятия. И развитию аудита в России следует обратить огромное внимание.

Аудит - независимая проверка бухгалтерской отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности.

В настоящее время, с развитием экономических отношений, необходимы определенные перемены, которые позволят эффективно осуществлять аудиторскую деятельность.

В первую очередь, необходимо определить четкую концепцию. На пути развития российского аудита заметно влияние зарубежных государств. Актуальность этой проблемы в последнее время заметно. Основываясь на опыте зарубежных стран видно, как их стройная теория не соответствует действительности в стране.

Однако, во время развития аудита усилия специалистов были направлены на такие вопросы как создание аудиторских фирм, органов регулирования аудита, создание нормативных актов, организации проверок, системы подбора кадров.

Таким образом, видно, что аудит как наука надлежащим образом не рассматривался. Для возникших проблем, существующих в настоящее время, решением должна стать строгая концепция аудита. Для развития такой концепции имеется за-



кон об аудиторской деятельности, а так же разработаны правила аудиторской деятельности. И на данном этапе развития имеются достойные теоретики и практики, отечественным специалистам стал понятнее опыт зарубежных стран.

Для эффективного развития аудита необходимо развитие представления о том, что дает аудит в целом. Особенно разграничение его с ревизией. Ревизия проводится государством с целью осуществления контроля над соблюдением законодательства при осуществлении хозяйственных операций. Аудит же независимая проверка бухгалтерской отчетности. Задачей аудита является улучшение финансового положения организации. Для ревизии – пресечение и профилактика злоупотреблений. Поэтому проведение аудита важно не только для повышения эффективности предприятия, но и для анализа положения и недопущения недочетов в будущем.

Необходимо заметить то, что существует конкуренция аудиторов с экономическими субъектами и консалтинговыми фирмами. Очевидно достоинство аудиторов в связи с объективностью, профессионализмом, владением специальных познаний относительно экономического субъекта, а в отношении консалтинговых фирм – лучшим владением исходной базой для анализа в виде бухгалтерской и иной необходимой для анализа информацией.

Актуальной, так же, является проблема оказания качества аудиторских услуг и организации единой системы контроля аудиторских услуг. Решение проблемы должно рассматриваться как на государственном, так и на уровне аудиторских объединений. В Российской Федерации имеются механизмы контроля качества оказания услуг. Законодательно закреплены требования по организации системы контроля качества аудита, требования по установлению и соблюдению аудиторскими организациями внутреннего контроля проводимых проверок и требования по обязательному осуществлению внешних проверок качества работы аудиторских организаций и аудиторов. Но, несмотря на установленные правила в действительности отсутствует методологическая и методическая основа контроля качества деятельности. Не имеются критерии оценки качества работы, не определены цели, задачи, объекты контроля.

Тесно связанной проблемой с оказанием качественной работы аудитора является определение размера вознаграждения. Аудитор, согласно Кодексу профессиональной этики, может назначить вознаграждение, которое он сочтет соответствующим его услугам. Назначение одним аудитором вознаграждения меньшего, чем назначает другой аудитор, считается неэтичным поступком. Такие ситуации могут привести к конфликтам.

Таким образом, видно, что необходимо проводить реформы в области аудиторской деятельности в России. Начинать стоит с изучения опыта, накопленного с момента становления аудита. Безусловно, важно использовать опыт зарубежных стран. Собрав необходимую информацию, стоит придти к созданию концепции именно русского аудита. Деятельности, которая будет раскрывать полностью суть мероприятий проводимых уполномоченными лицами, а так же соответствовать действительности и экономическому развитию России.





Стоит внести изменение в федеральный закон «Об аудиторской деятельности». Аудитом следует называть полную независимую проверку финансовой отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о ее достоверности, а так же консультирование по вопросам в сферах с финансовой, юридической, технологической деятельности. Аудитор теперь может представить полный отчет о деятельности предприятия его управляющим и проконсультировать относительно возникающих вопросов.

Особое значение имеет систематизация нормативной базы, касающейся осуществления аудиторской деятельности. Следует создать единый нормативный акт, который будет регулировать все стороны сложного процесса как аудит.

При проведении каждой проверки необходимо подбирать аудитора и его помощников для качественного выполнения услуг. Тщательно согласовывать с палатой аудиторов подробный план проведения проверки. Аудиторской компанией должен так же решаться вопрос о последующей бесплатной проверке качества оказанных услуг. Так же необходимо проводить международные конференции по составлению критериев качества предоставления аудиторских услуг. Для этого необходимо анализировать деятельность крупных организаций. Следить за статистическими показателями предприятия за определенный срок. Таким образом, следя за хозяйственной деятельностью организации, и сопоставление результатов с проведенными мероприятиями по аудиту поможет выявить некие закономерности, а, следовательно, выявить критерии качества проверки.

Существующий на данный момент Кодекс профессиональной деятельности аудиторов так же нуждается в дополнении. На данный момент существует 6 саморегулируемых организаций. Поэтому в кодексе нужно установить принципы и этические нормы не только при осуществлении аудиторами деятельности, но и при взаимодействии аудиторов внутри саморегулируемой организации и аудиторов между саморегулируемыми организациями.

Для решения вопроса об оплате деятельности аудитора необходимо ввести минимальный размер оплаты. Труд аудитора должен оцениваться с четырех минимальных размеров оплаты труда. Данная сумма соответствует среднему заработку начинающего аудитора. Конечная сумма выплаты должна исходить из договоренности.

Направление развития аудита в России должен зависеть не только от грамотной политики государства, но и от самих аудиторов. Насколько правильно и своевременно будут решаться пробелы в законодательстве, будет зависеть развитие экономики России.

### **Литература:**

- 1.Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. N 307-ФЗ "Об аудиторской деятельности"
- 2.Кодекс профессиональной этики аудиторов (одобрен Советом по аудиторской деятельности 22 марта 2012 г., протокол N 4)
- 3.Басалай С. И., Хоружий Л. И. Актуальные проблемы аудита в России. – М.: БУК-ВИЦА, 2000 – 162 с.





**Аналитика банковских вкладов физических лиц в первом полугодии 2013 года**

*Кундакчян Тамара Владимировна,  
студент*

*Кудинова Елена Викторовна,  
Старший преподаватель  
Кубанский государственный аграрный университет,  
г.Краснодар*

*Секция: Экономика*

Сегодня банки активно принимают вклады от физических лиц, пуская их в свой оборот и перечисляя на счета вкладчиков денежные средства, размер которых зависит от процентной ставки по вкладу. Депозит – это и есть вклад в банк, а программа вклада называется депозитной программой. Депозитный счёт – это банковский счёт, на который вкладчики перечисляют свои средства. Срок вклада зависит от выбранной программы и может меняться в самых широких пределах [1].

Депозиты – это один из самых безопасных способов преумножить денежные средства, получив с них дополнительный доход. Некоторые коммерческие банки предлагают достаточно высокие процентные ставки, достигающие 13-ти процентов годовых. Отыскать более высокие ставки практически невозможно. Безопасность вкладов обеспечивается государственной программой страхования, в которой участвуют все кредитные организации Российской Федерации. Если Центробанк отберёт у банка лицензию, страховая организация выплатит вкладчикам вложенные средства. Таким образом, вложение средств в банки считается абсолютно безопасной операцией, в особенности, если банк достаточно крупный и известный.

Минэкономразвития отмечает, что россияне стали более бережливыми в 2013 году по сравнению с 2012. "Приток денежных средств населения в банковскую систему в первой половине 2013 года оказался наибольшим за последние три года. За январь-июнь 2013 года объем вкладов населения в банках увеличился на 9,7% или на 1,38 триллиона рублей и достиг 15,6 триллиона рублей", - пишут аналитики [2].

Одной из главных причин роста депозитов по мнению экспертов являются пессимистичные настроения граждан, сюда можно отнести и рост доходов граждан, но они увеличивались умеренно, говорит профессор НИУ "Высшая школа экономики" Ольга Кузина.

Больше всего депозитов было открыто в марте, при этом самыми популярными оказались депозиты сроком от года до трех лет. "Процесс был вызван повышением ставок, именно в этом сегменте банки предлагали наиболее привлекательные условия. И, видимо, частные и юридические лица предпочли разместить деньги на банковских счетах", - говорит главный экономист акционерной финансовой корпо-



рации «Система» (АФК «Система») Евгений Надоршин [4].

Для экономики рост вкладов сейчас вряд ли является хорошим сигналом. положили деньги в банки, не находя им лучшего применения и не желая тратить. Они зафиксировали ставки и готовят для себя подушку безопасности", - объясняет он. Сбережения растут в условиях предполагаемого гражданами кризиса, при этом одновременно сокращается потребление. А ведь именно спрос является одним из главных стимулов экономического роста.

Размер процентных ставок зависит от нескольких моментов:

- во-первых, на величину процентных ставок влияет общее экономическое состояние в стране - уровень инфляции, деловая активность, потребность в кредитах, наличие ресурсов у самих банков. Естественно, что чем более стабильной остается ситуация, тем меньшие ставки предлагают по своим депозитным программам банки.

- во-вторых, размер процентных ставок напрямую зависит от сроков депозита - чем на более длительный период привлекаются деньги, тем выше будет процент.

- в-третьих, процентная ставка по вкладам напрямую связана с позицией самого банка на рынке, в частности - с его надежностью и устойчивостью. Как правило, банки, имеющие стабильную репутацию и уверенней чувствующие себя на рынке, предлагают значительно меньший процент по вкладам.

В январе–июне прирост средств населения в банках в среднем составил 7,7 млрд руб. в день, что выше соответствующего уровня 2012 года на 5,3 млрд руб. При этом в январе был сезонный отток средств физических лиц в 1,2% после традиционных предновогодних вложений на счета и во вклады.

По мнению агентства по страхованию вкладов (АСВ), на рост вкладов в I полугодии повлияли факторы, которые можно условно разделить на рыночные и нерыночные. К первым можно отнести рост реальных доходов, которые имеются у населения. К нерыночным разовым факторам, возможно, следует отнести ситуацию на Кипре (долговой, финансовый, бюджетный и экономический кризис республики, который в марте 2013 года привёл к параличу банковской системы страны и вверг ее экономику в преддефолтное состояние), в результате которой российские граждане вернули часть своих средств, а также требования по переводу счетов госслужащих в российские банки.

АСВ сделал прогноз по росту рынка вкладов на 2013 г., который составляет 20–22%, в абсолютном выражении увеличение на 2,85–3,15 трлн руб. до 17,1–17,4 трлн руб., в то время как в 2012 г. объём средств населения в банках составлял 14,24 млрд руб.

Ниже рассмотрим самые выгодные вклады в 2013 году, которые предлагают банки России. Рублевые депозиты для российских граждан продолжают оставаться самыми популярными. Здесь процентные ставки колеблются от 7,5 до 11%. Особенно выгодно держать деньги в рублях в среднесрочной перспективе - до 3 лет [4].



Таблица 1. Обзор самых выгодных рублевых депозитных вкладов ведущих банков России в 2013 году

Банк	Максимальная ставка, %	Минимальная сумма	Срок	Пополнение
Московский кредитный банк, вклад «Накопительный»	10,97	1000	3	нет
МДМ Банк, вклад «Доходный»	10,2	3000	2	нет
Россельхозбанк, вклад «Классический»	9,55	3000	3	да
Промсвязьбанк, вклад «Моя выгода»	9,1	5000	3	нет
Альфа – Банк, вклад «Победа»	9,1	10000	3	нет
Банк «Санкт-Петербург» вклад «Депозит онлайн»	8,6	1000	3	нет
ЮниКредит Банк, вклад «Классический»	8,4	10000	2	нет
Сбербанк России, вклад «Сохраняй онлайн», вклад «Доходный – Телебанк рубли»	8,25	1000	3	нет
ВТБ 24, вклад «Доходный – Телебанк рубли»	8,0	10000	1100	нет
Транскредитбанк, вклад «Доходный плюс»	8,0	10000	1102	нет
Уралсиб, вклад «Стабильный»	7,4	10000	3	нет

В январе–июне прирост средств населения в банках в среднем составил 7,7 млрд руб. в день, что выше соответствующего уровня 2012 года на 5,3 млрд руб. При этом в январе был сезонный отток средств физических лиц в 1,2% после традиционных предновогодних вложений на счета и во вклады.

В I полугодии 2013 г. наиболее быстрыми темпами росли вклады, находящиеся в пределах от 700 тыс. до 1 млн руб. и свыше 1 млн руб. – на 18,5 и 16,4% по объёму вкладов и на 18,2 и 14,3% по количеству открытых счетов соответственно. Вклады от 400 тыс. до 700 тыс. руб. увеличились на 8,8% по объёму и на 8,1% по количеству открытых счетов. Тем самым рост рынка в текущем году сместился в пользу более крупных вкладов, которые превышают размер страхового возмещения.

Небольшие вклады росли медленнее. Так, вклады до 100 тыс. руб. снизились на 3,3% по объёму (по количеству счетов они выросли на 3,1%), а вклады от 100 тыс. до 400 тыс. руб. увеличились на 3% по объёму и на 3,2% по количеству счетов.

По результатам мониторинга процентных ставок по вкладам в 100 крупнейших розничных банках можно сделать вывод о том, что они постепенно снижаются. По итогам I полугодия 2013 г. больше половины банков (62 из 100) понизили ставки. В 17 банках ставки повысились, в 21 – остались неизменными.

Эксперты пишут, что в связи со значительным притоком средств населения в банки во втором квартале существенно снизились процентные ставки по вкладам.



Если в первом квартале 2013 года ставки по ним оставались практически неизменными, то в апреле-июне они пошли на снижение, уменьшившись приблизительно на один процентный пункт.

По мнению экспертов РИА Рейтинг, в третьем квартале продолжится постепенное снижение процентных ставок по депозитам населения, однако, значительного падения стоимости привлечения банками средств физических лиц не произойдет.

Мы видим на рынке интересную картину – объем депозитов физических лиц растет, несмотря на то, что процентные ставки по вкладам снижаются. Ставки по депозитам понижают не только крупнейшие игроки рынка, но и более мелкие кредитные организации. При этом банковские депозиты совершенно разумно воспринимаются населением как наиболее удобный и надежный способ сохранения средств. Можно предположить, что увеличение объемов депозитов продолжится, так как может быть принят закон о повышении страховой суммы до 1 млн. рублей.

Вторая половина года (осень и в особенности декабрь) всегда характеризуется более высокими темпами прироста вкладов [5].

Попробуем определиться с банками, самыми любимыми у вкладчиков в этом году. Конечно сложно выбрать хотя бы несколько таких, потому что их насчитывается более чем девять сотен, но все же рискнем назвать тройку лидеров среди крупнейших. Согласно статистике больше всего прирост портфеля депозитов в январе-апреле наблюдался в Русском Стандарте (+ 28.9%), Хоум Кредит Банке (+ 25.3%), в банке Санкт-Петербург (+ 21.9%) . Надо заметить, что несмотря на увеличение Сбербанком общей массы привлеченных денег всего на 5% в своем рублевом выражении он сопоставим с общей суммой прироста двух первых лидеров.

Хотя в последнее время качественная характеристика многих банков, которые относятся к самым надежным, подверглась сомнению . Накануне были понижены кредитные рейтинги Сбербанка, ВТБ, ВТБ24 и Россельхозбанка. Об этом заявило международное рейтинговое агентство Moody's. Кроме этого, Центробанк зафиксировал убытки сразу у 132 российских кредитных организаций по итогам первой половины года. А это почти 14% от всей банковской системы или, другими словами, – каждое седьмое учреждение. Причем сложности затронули, в том числе, и банки из первой сотни крупнейших [6].

Несмотря на то, что крупнейшие банки по-прежнему контролируют большую часть привлеченных средств населения, вклады постепенно перетекают в банки, которые располагаются во второй сотне крупнейших держателей средств физических лиц. На 1 июля для вхождения в их число достаточно иметь депозитный портфель, немного превышающий 5 миллиардов рублей, и банки успешно преодолевают этот порог и автоматически оказываются в сотне лучших за счет высоких ставок и массовой рекламы. Одной из таких кредитных организаций относится банк "Югра" , который увеличил объем средств населения за январь-июнь 2013 года в 3,6 раза до 20,5 миллиарда рублей [7].

Что ждать вкладчикам в оставшиеся месяцы 2013 года?

Время сберегать или тратить? Если тратить – то заемные или накопленные



деньги? Нельзя сказать однозначно, но хранить деньги дома не только небезопасно, но и невыгодно. Лучше будет вложиться в покупку, о которой давно мечтали, не откладывая на потом. Еще лучше, если это будут инвестиции, которые не потеряют своей ценности в сложный для экономики период. И банковские вклады в этом – самый простой и безопасный способ.

**Литература:**

1. Банки и небанковские кредитные организации и их операции/Под ред. Е.А.Жукова.-М.: Вузовский учебник.-2012.-528с.
2. Электронный ресурс: [[www.pervouralsk.bezformata.ru](http://www.pervouralsk.bezformata.ru)]
3. Электронный ресурс: [[www.top.rbc.ru](http://www.top.rbc.ru)]
4. Электронный ресурс: [[www.bs-life.ru](http://www.bs-life.ru)]
5. Электронный ресурс: [[www.expert.ru](http://www.expert.ru)]
6. Электронный ресурс: [[www.vkladvbanke.ru](http://www.vkladvbanke.ru)]
7. Электронный ресурс: [[www.riarating.ru](http://www.riarating.ru)]



### **Проблема гипнотического внушения при совершении преступления и квалификации данных преступлений**

*Лаврентьева Татьяна Сергеевна,  
НОУ ВПО «Санкт-Петербургская юридическая  
академия», г. Санкт-Петербург*

*Секция: Юриспруденция*

В современном мире на сегодняшний момент ученые - криминологи, а также различные представители общественности все больше внимания обращают на совершение преступлений под влиянием гипноза. Давно уже было замечено, что в последнее время гипноз все чаще используется в противоправных целях. Российская судебная практика знает много примеров, когда одно лицо, воспользовавшись навыками гипноза, заставляет другое лицо совершать преступления.

Уголовное законодательство Российской Федерации сегодня пока еще не предусматривает такого способа совершения преступления как гипноз. Более того, российское законодательство не закрепляет и самого понятия «гипноз». Если рассматривать научные работы ученых-правоведов, то можно обобщить тем, что гипнотический транс является последствием гипнотического воздействия, направленного на внушение каких-либо идей, выгодных для внушителя.

Теперь обратимся к словарю русского языка, который характеризует гипноз как временное состояние сознания, которое характеризуется сужением его объема и резко сфокусированной на содержании внушения, что связано с изменением функции индивидуального контроля.

В психологии же определение гипноза звучит несколько иначе: это техника воздействия на индивида путем сконцентрирования его внимания для сужения поля сознания и подчинения его влиянию внешнего агента – т.е. гипнотизера, чьи внушения будет выполнять гипнотизируемый.

Мнение психотерапевта В.Л.Райкова состоит в том, что он считает гипноз особой формой психологического состояния, когда измененная функция сознания и самосознания получает расширенные возможности управления центральной нервной системы.[1]

Г.Чечель в одной из своих статей вводит понятие «криминального гипноза». В это понятие он вкладывает все измененные состояния сознания, которые могут возникнуть путем умышленного психологического воздействия на сознание личности, и использоваться для скрытого внушения загипнотизированному лицу необходимости совершения им противоправных действий.[2]

По мнению Бархатовой Е.Н., гипноз – это совокупность техники (приемов или способов) внушения, состояния, вызванного этим внушением, и последствий, возникающих по выходу из состояния транса. Я, пожалуй, соглашусь с мнением последнего автора, т.к. наиболее целесообразно (на мой взгляд) рассматривать гипноз как общее понятие, объединяющее в себе три категории: гипнотическое внушение,





гипнотический транс и постгипнотические последствия.[3]

На практике мы можем определить гипноз как воздействие на психику человека с целью подчинения его воли воле гипнотизёра, исключение возможности адекватного понимания происходящего и восприятия окружающего мира. Т.е. мы можем говорить о том, что это способ достижения транса, при котором человека можно убедить в чем угодно.

Как уже было сказано выше, российское законодательство не содержит положений о гипнозе. Например, в УК РФ есть такие диспозиции, которые могут подразумевать наличие загипнотизированного состояния. Это такие статьи, как 131 (в которой указано, ... либо с использованием беспомощного состояния потерпевшей), 150 (в которой есть запись ... или иным способом) и другие статьи...[3]

А вот во многих статьях Особенной части УК РФ, касающихся преступлений, совершаемых в экономической сфере, совсем ничего нет о гипнозе. Я считаю, что и в эти статьи необходимо внести положения о гипнозе. Это наиболее актуально сейчас, т.к. преступления в сфере экономики совершаются с завидной частотой. Это позволит более правильно квалифицировать состав преступления, и как следствие, минимизация пробелов в праве.

Итак, подводя итоги, можно сделать вывод о том, что в современном мире, в российской действительности необходимо законодательно закрепить гипноз как способ совершения преступлений. Это положительно скажется на квалификации и укреплении законности.

### **Литература:**

1. Райков В.Л. «Гипноз и постгипнотическая инерция»// психологический журнал, 1992, №3
2. Чечель Г. «Особенности квалификации преступления, совершенного загипнотизированным лицом», уголовное право, №3, 2009
3. Бархатова Е.Н. «Гипноз как способ совершения преступления»// Российский следователь, 2012



## Языковая интеграция иностранного студента на основе ценностных ориентиров окружающего социума

*Лейхтлинг Оксана Сергеевна,  
преподаватель кафедры романо-германских языков,  
Московский государственный  
гуманитарно-экономический институт,  
Москва*

*Секция: Психология и педагогика*

В настоящее время начал складываться новый - языковой подход к определению сущности и содержания языковой интеграции иностранного студента.

Интегративная способность студента раскрывается в процессе педагогической **интеграции**, которая представляет собой, по-нашему мнению, *процесс появления новых систематических поэтапных признаков, в процессе обучения в новом незнакомом образовательном пространстве, включающие в себя ценностные ориентиры окружающего социума*. Интегрируя, человек принимает (активная интеграция) или нет (пассивная) *ценности* того или иного социального и образовательного пространства.

Почему же мы рассматриваем интеграцию как систему поэтапных признаков на основе ценностных ориентиров окружающего социума?

По выражению немецкого педагога Ф. Фребеля, подготовить человека - значит включить его, в прошлое, настоящее и будущее культуры, в ее движение, сделать человека культурным, причем культурным способом, ибо один из смыслов понятия культуры, ее генетически исходный смысл, совпадает с идеей образования. Культура — это традиция и техника, это язык, культ, общность, социальность, система ценностей. Таким образом, *человек образованный* — это не только человек, приобщенный к исторической и культурной традиции, обученный и воспитанный, овладевший речью и языками, приобщенный к культуре (определенной вере, религии, духовному движению), но и принадлежащий к определенной общности, народу, у него *сформированы культурные ценности* и он *полноценно включен в жизнь своего времени* [2, с.191]. То есть образованный человек — это именно человек, умеющий *свободно интегрировать* в жизнь «своего времени», обладающий *культурными ценностями*, подготовленный к жизни, к существованию в условиях производства, к испытаниям, к сменам условий жизне-деятельности, к осознанию своей ответственности.

По-нашему мнению *интериоризация* является неотъемлемой частью процесса *интеграции*. Интериоризация - это процесс включения социальных норм и ценностей во внутренний мир человека. Без знания норм и ценностей определенного социального общества невозможно понять его культуру и характер взаимоотношений в нем и более того, интегрировать в данное общество, стать его неотъемлемой частью.

Как отмечает философ-аксиолог М. Шелер: «Человек перемещается словно в раковине, образованной всякий раз особенной субординацией ценностей и ценностных качеств. Эту раковину он повсюду носит с собой и ему не избавиться от нее, как бы он быстро не бежал. Через окна этой раковины он воспринимает мир и самого себя»[7, с.83-89]. *Поэтому говоря о языковой интеграции личности иностранного студента необходимо учитывать ценностное воспитание, ориентиры родного языка и языка страны обучения.*

Понятие ценностей широко и многогранно. Ценностью может быть как явление внешнего мира (предмет, вещь, событие, поступок), так и факт мысли (идея, образ, научная концепция)[1, 139-146].

Сложившаяся мировая система образования со своими законами функционирования и развития призвана формировать у человека умение быстро *интегрировать в происходящие процессы* в условиях постоянно меняющихся обстоятельств, *руководствуясь в любой сфере деятельности ценностными ориентирами.*

Ценностный подход к образованию, основанный на гуманистических и этических принципах, нашел отражение в целях образования, которое «должно быть направлено к полному развитию человеческой личности, увеличению уважения к правам человека и основным свободам. Оно должно содействовать взаимопониманию, терпимости и дружбе между всеми народами и способствовать деятельности ООН по поддержке мира[5, с.76-78]».

*Т.о. ценностные ориентиры в процессе интеграции* помогают осознать и принять чужую культуру, чужое мнение, т.е. происходит осознание принадлежности к мировому сообществу.

Раскроем понятие ценность и ценностных ориентиров.

В Большой Советской энциклопедии словарная статья раскрывает понятие «ценность» следующим образом:

Ценность - термин, широко используемый в философской и социологической литературе для указания на человеческое, социальное и культурное значение определенных явлений действительности[8].

В.А. Сластенин под ценностями понимает вещественно-предметные свойства явлений, психологические характеристики человека, явления общественной жизни, обозначающие положительные и отрицательные значения для человека и общества.

Н.Г. Лапин характеризует ценности как

- а) обобщенные представления людей о целях и нормах своего поведения;
- б) выполняющие роль фундаментальных норм;
- в) выражающие смыслы культуры;
- г) влияющие на интересы и мотивы действия людей;
- д) имеющие основания в индивиду и обществе [4, с.7].

Наиболее интересным нам кажется понимание понятия «ценность», обозначенное немецким педагогом Бернхардом Буэбом. Ценности - это идеи, которые управляют нашими мыслями и поступками. Они сосредоточены в добродетели, а



добродетель определяет качество наших поступков и отношения к чему-либо [9, с. 49].

Профессор Р. Лемп отмечает, что ценности – это представления о поведении, установках, манерах, мировоззрении, которые мы можем назвать добродетелью, и которые создают благоприятные условия для жизни в обществе, облегчая и делая ценным бытие каждого человека [10, с.1, 3].

Руководствуясь данными понятиями «интеграция» и «ценность», в ходе исследования, мы пришли к выводу, что данные категории понятий неразрывно связаны между собой, интегрируя в новую структурную или иноязычную образовательную среду человек опирается на уже сложившуюся систему норм, понятий, ценностей. *Интегрируя, он принимает ее культурную основу и ценности.*

Т.Г. Винокур утверждает, « феномен речевого поведения стоит на трех китах, лишь один из которых – внутриязыковые закономерности подсистемой дифференциации стилистических явлений». Два же других – это внешние закономерности социальных и социально-психологических условий коммуникации, благодаря чему речевое поведение предстает как *визитная карточка языковой личности иностранных студентов в обществе*, отражающая реальное взаимодействие лингвистических и экстралингвистических факторов» [3, с. 29].

Руководствуясь вышеизложенным материалом, дадим определение понятия *языковой интеграции*. **Языковая интеграция** – это процесс появления новых систематических поэтапных признаков, в процессе обучения в новом незнакомом образовательном пространстве на иностранном языке, включающие в себя ценностные ориентиры новой языковой системы и окружающего социума (в некоторых случаях, иноязычного).

Таким образом, из проведенного анализа источников по данной теме, следует, что, казалось бы, универсальное понятие «языковая интеграция» не имеет единого определения, которое могло бы раскрыть все тонкости его сущности. Это многогранная категория, которая в каждом конкретном случае может определяться и проявляться по-разному.

### Литература:

- 1.Абишева, А.К. О понятии ценность / А.К. Абишева // Вопросы философии. – 2002. - № 3. – С. 139-146.
- 2.Буланова-Топоркова М.В., Духавнева А.В., Кукушин В.С. Педагогические технологии: учеб. Пособие для студентов педагогических специальностей/под. общ. ред. В.С. Кукушина.-Изд.4-е,праб. и доп.-Ростов н/Д: Издательский центр «МарТ»; Феникс, 2010.-333с
- 3.Винокур Т.Г. Говорящий и слушающий. Варианты речевого поведения. – М.: Наука, 1993. – 172 с.
- 4.Лапин, Н.И. Модернизация базовых ценностей россиян / Н.И. Лапин // Социологические исследования. – 1996. - №5. – С.3-23.
- 5.Сластенин, В.А., Чижакова, Г.И. Введение в педагогическую аксиологию / В.А.



Сластенин, Г.И. Чижакова. - М.: Академия, 2003. – 192 с.

6. Социология / Под ред. Г.В.Осипова М.: Мысль, 1990. С. 94-100.

7. Шелер, М. Формы знания и образование / М. Шелер // Человек. - Вып. 4.- М. – 1992. – С.83 - 89.

8. Большая Советская Энциклопедия// Яндекс-словари. [Текст] – [Электронный ресурс]: <http://slovari.yandex.ru/> (дата обращения: 27.01.2013 г.).

9. Bueb, V. Alte Werte – Neue Werte. Schlaglichter des Wertewandels [Text] / V. Bueb – Gottlingen, 2008. – 192 S.

10. Lempp, R. Was sind eigentlich Werte? [Text] / R. Lempp // Der Beitrag der Verleihung des Prventionspreises Fruhe Kindheit der Deutschen Liga fuer das Kind. – Heidelberg, 2004. – 3 S.



**Эффективность управления персоналом  
на предприятии  
(на примере компании «MARY KAY»)**

*Автор: Лиджиева Амуланга Эдуардовна*

*Соавтор: Зереева Полина Валериевна*

*Научный руководитель: Сангаева Тамара Евгеньевна*

*ФГБОУ ВПО «Калмыцкий государственный  
университет», г. Элиста*

*Секция: Управление*

Актуальность исследования. При переходе российской экономики на рыночные механизмы хозяйствования наряду с термином «управление» стал активно применяться термин «менеджмент», который используется как синоним управления предприятием.

На сегодняшний день в условиях рыночной экономики организация хозяйственной деятельности предприятий требует формирования эффективной системы управления, которая способна реагировать на изменения внутренней и внешней среды. Поэтому немаловажным является вопрос об эффективности и качестве системы управления на предприятии.

Энциклопедический словарь определяет управление как функцию организованных систем любой природы (биологических, технических, социальных). Менеджмент отождествляется с людьми и является атрибутом исключительно социальных систем и их разновидностей (социально-технических, социально-экономических).

Менеджмент - это управление социально-экономическими и социально-техническими системами для получения конкретного результата.

Менеджмент - это особый тип управления организацией в рыночной системе хозяйствования, для которой характерны:

- рыночные механизмы развития экономики, предполагающие наличие конкуренции, свободы предпринимательства и принятия хозяйственных решений;
- миграционные механизмы при движении капитала, рабочей силы, свободного ценообразования, что приводит к необходимости гибкости и адаптации в поведении фирмы на рынке, что невозможно без ориентации на человеческий фактор, высокого профессионализма, творчества менеджера.

Таким образом, менеджмент и управление в современной управленческой ли-



тературе рассматриваются как взаимозаменяемые понятия.

Объектом исследования данной работы является эффективность менеджмента.

Предмет исследования: система управления предприятием.

Целью исследования является рассмотрение методов оценки эффективности менеджмента на российских предприятиях.

Задачи исследования:

- рассмотреть эффективность введения инноваций.

- рассмотреть и проанализировать современные методы оценки эффективности менеджмента.

Структура управления. Организационная структура компании «Mary Kay» на примере Российского филиала - линейная, где во главе каждого подразделения стоит руководитель, сосредоточивший в своих руках все функции управления и осуществляющий единоличное руководство подчиненными ему работниками. Его решения, передаваемые по цепочке "сверху вниз", обязательны для выполнения нижестоящими звеньями. Он, в свою очередь, подчинен вышестоящему руководителю. А главным является Президент компании. На этой основе создается иерархия руководителей данной системы управления (например, начальник отдела, директор предприятия и т.д.), т.е. реализуется принцип единоначалия, который предполагает, что подчиненные выполняют распоряжения одного руководителя. Вышестоящий орган управления не имеет права отдавать распоряжения каким-либо исполнителям, минуя их непосредственного начальника.



Рис. 1 Схема организационной структуры компании.

На рисунке представлена схема организационной структуры ЗАО «Mary Kay», состоящая из четырех основных отделов: рекламного, финансового, технического и отдела по связям с общественностью.



Функции, выполняемые различными структурными подразделениями.

## **Генеральный директор.**

К его полномочиям можно отнести:

- выдачу доверенностей от имени компании;
- распоряжение имуществом компании, с учетом ограничений, предусмотренных действующим законодательством и настоящим уставом;
- разработку планов и основных программ деятельности компании, подготовку отчетов об их исполнении;
- представление интересов Общества, как в Российской Федерации, так и за ее пределами, в том числе в иностранных государствах;
- совершение сделок от имени Общества, за исключением случаев, предусмотренных Законом «Об акционерных обществах» и Уставом Общества;
- утверждение штатов, заключение трудовых договоров с работниками Общества, применение к этим работникам мер поощрения и наложение на них взысканий;
- издание приказов, распоряжений и указаний, обязательных для исполнения всеми работниками Общества;

**Финансовый отдел.** Решает вопросы по составлению плана реализации продукции в денежном выражении. Определяет плановую сумму балансовой прибыли на год и по кварталам и показателей рентабельности и т.д.

**Рекламный отдел.** Отдел осуществляет рекламирование производимой продукции и (или) выполняемых организацией услуг с целью продвижения их на рынки и увеличения сбыта.

**Отдел по связям с общественностью.** Отдел обеспечивает взаимодействие с центрами изучения общественного мнения и составляет собственные программы по изучению и определению мнения общественности о деятельности предприятия.

Эффективность менеджмента - это сложное и многообразное понятие, смысл которого заключается в том, что весь процесс управления, начиная с постановки цели и заканчивая конечным результатом деятельности, должен производиться с наименьшими издержками или с наибольшей результативностью.

Выбор наилучшего варианта системы управления - это комплексная задача, решить которую можно только путем глубокого организационно-технического и социально-экономического анализа производства в целом. Следовательно, эффективность системы управления предприятием не может быть определена каким-то одним показателем. Необходимо разработать целую систему показателей, так как экономическая эффективность системы управления производством проявляется, главным образом, в косвенном, а не в прямом эффекте. Она сказывается в улучшении результатов работы предприятия благодаря более рациональной организации производственно-хозяйственной деятельности. Вместе с тем, повышение уровня организации системы управления создает благоприятные условия для повышения эффективности производства в целом при снижении удельных затрат на аппарат управления.



Материальные, трудовые и финансовые ресурсы должны преобразовываться в товары, услуги и т.д. Для этого существует организация, которая должна обеспечить это преобразование не только с выгодой для потребителя, но и для самой себя. Другими словами, затраты на преобразование должны быть меньше, чем стоимость результата. В этом и заключается сущность понятия эффекта и эффективной деятельности. Хороший менеджер видит организацию как систему зависящих друг от друга элементов, результативность функционирования которых зависит от непрерывного развития и движения этой системы.

Помимо понятия эффекта используют понятие эффективности. Эффективность - это результат, выраженный стоимостными показателями, является экономическим эффектом, характеризующимся приростом дохода, увеличением прибыли. Эффективность представляет собой соотношение эффекта или достигнутого результата и затрат на их получение.

Следовательно, эффективность менеджмента обеспечивается за счет деятельности по оптимизации затрат и увеличения результативности по всем направлениям менеджмента:

- в управлении трудовыми ресурсами;
- в управлении производством или при создании операционной системы;
- при определении методов и структур управления.

### **Литература:**

1. Аширов Д.А. Управление персоналом. / Учебное пособие. - М.: МФПА, 2009. С. 135.
2. Воронина Э.М. Менеджмент предприятия и организации. / Учебное пособие. - М.: МФПА, 2003. С. 181.
3. Управление организацией: Учебник / Под ред. А.Г. Поршнева, З.П. Румянцевой, Н.А. Саломатина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 1998. – 669 с.
4. Уткин Э.А. Управление фирмой. – М.: АКАЛИС, 1996. – 516с.
5. Харрингтон Дж. Управление в американских корпорациях. – М.: Экономика, 1998. – 298 с.



## Проблема дефицита мест в детских садах как обстоятельство, способствующее демографическому кризису и возможности его решения

*Локотаева Екатерина Сергеевна,  
студент,  
Тюменский государственный университет,  
филиал в г. Шадринске,*

*Научный руководитель: Соколова Надежда Викторовна,  
к.ю.н.*

*Секция: Демография*

Статистика неумолимо свидетельствует о том, что демографическая проблема для России остаётся чрезвычайно актуальной. Так, если во времена существования Советского Союза был постоянный прирост населения, то, начиная с 1990 года Россия оказалась в “демографической яме”, которая до настоящего времени не преодолена, а чём свидетельствуют следующие статистические данные, опубликованные 3.07.2013 года Госкомстатом [4]:

### РОЖДАЕМОСТЬ, СМЕРТНОСТЬ И ЕСТЕСТВЕННЫЙ ПРИРОСТ НАСЕЛЕНИЯ

Годы	Всего, человек			На 1000 человек населения <sup>1)</sup>		
	родившихся	умерших	естественный прирост <sup>2)</sup>	родившихся	умерших	естественный прирост <sup>2)</sup>
Все население						
1950	2745997	1031010	1714987	26,9	10,1	16,8
1960	2782353	886090	1896263	23,2	7,4	15,8
1970	1903713	1131183	772530	14,6	8,7	5,9
1980	2202779	1525755	677024	15,9	11,0	4,9
1990	1988858	1655993	332865	13,4	11,2	2,2
1995	1363806	2203811	-840005	9,3	15,0	-5,7
2000	1266800	2225332	-958532	8,7	15,3	-6,6
2001	1311604	2254856	-943252	9,0	15,6	-6,6
2002	1396967	2332272	-935305	9,7	16,2	-6,5
2003	1477301	2365826	-888525	10,2	16,4	-6,2
2004	1502477	2295402	-792925	10,4	15,9	-5,5
2005	1457376	2303935	-846559	10,2	16,1	-5,9
2006	1479637	2166703	-687066	10,3	15,1	-4,8
2007	1610122	2080445	-470323	11,3	14,6	-3,3
2008	1713947	2075954	-362007	12,0	14,5	-2,5
2009	1761687	2010543	-248856	12,3	14,1	-1,8
2010	1788948	2028516	-239568	12,5	14,2	-1,7



2011	1796629	1925720	-129091	12,6	13,5	-0,9
2012	1902084	1906335	-4251	13,3	13,3	-0,0

1) За 2003-2010 гг. показатели рассчитаны с использованием численности населения, пересчитанной с учётом итогов Всероссийской переписи населения 2010 года.

2) Знак (-) означает естественную убыль населения.

Как видно из приведённой таблицы, в 2012 году впервые за последние десятилетия удалось выйти почти на нулевую границу разницы между рождёнными и умершими... Но радоваться ещё слишком рано!

Одним из обстоятельств, вызывающих демографические проблемы, наряду с нестабильностью жизни общества и проблемами экономическими, является также отсутствие достаточного количества мест в детских садах, что могло бы обеспечить возможность воспитания малолетнего ребёнка работающими родителями и соответствующий уровень его развития. Обеспечивая подъём рождаемости, в том числе и через выплату средств Материнского капитала, государство пока не может обеспечить всех нуждающихся местами для детей в детских дошкольных учреждениях.

Исходя из данных Минздравсоцразвития [5], опубликованных на страницах интернета, известно, что более одного миллиона родителей не могут устроить своих детей в детский сад по одной простой причине, мест просто напросто нет. Конечно, не хотелось бы в это верить, но приходится. На ум сразу приходит уже знакомая всем родителям шутка, что записывать ребенка в детский сад сразу после рождения поздно... Личный опыт подтвердил истинность этой фразы, поскольку попытка встать на очередь для получения места в детском саду полуторамесячному ребёнку увенчалась следующим высказыванием официального лица: “Хорошо будет, если вы успеете сходить хотя бы в одну группу, до того как пойдете в школу!”

Думается, что одним из вариантов решения этой проблемы, могут быть рассмотрены частные детские мини - сады, но далеко не все родители могут себе это позволить из - за достаточно высокой оплаты такого садика.

На данный момент, власти, наконец - то, хотя бы немного, предприняли попытки решения таких проблем. Они начали спонсировать мини – садики, таким образом, плата за пребывание ребёнка в таком садике уменьшается за счет дотаций от государства и уже многие частники заключают договоры с государством. Сейчас стоимость места в частном дошкольном образовательном заведении начинается от 15 000 рублей, а если садик получает дотации, значит, и плата значительно уменьшается. И все счастливы, как говорится: и родители работают и ребёнок занят.

Конечно, у таких заведений существует ряд проблем с государством, как и любого другого частного бизнеса. Но это уже другой вопрос, главное, проблема мест в детских дошкольных учреждениях может быть хотя бы частично разрешена.

Кроме того, усугубляются указанные выше проблемы и коррупционным моментом, когда существует возможность обеспечения ребёнка местом в детском саду



путём передачи должностному лицу конверта с денежными средствами...

Конституцией РФ каждому гарантируется право на образование, причём, дошкольное образование – бесплатно (ч. 1, 2 ст. 43 Конституции РФ) [1].

С 1 сентября 2013 года вступил в законную силу новый Федеральный закон “Об образовании в Российской Федерации”, провозгласивший дошкольное образование обязательным, однако, по данным МА “Навигатор” в нескольких регионах России в дошкольных учебных заведениях обеспеченность местами достигает всего 7 % от общего количества детей [5]. На деле получается, что гарантии государства в плане обеспечения своему подрастающему поколению права на бесплатное дошкольное образование, пока остаются лишь благими пожеланиями, особенно, если проанализировать положения указанного выше Федерального закона “Об образовании в Российской Федерации”, предусматривающего бесплатность образовательных услуг детских дошкольных учреждений и полную оплату услуг воспитательных... В дошкольном возрасте чрезвычайно сложно разделить образование и воспитание, поскольку эти процессы взаимосвязаны друг с другом. Представляется целесообразным эти разграничения из закона исключить.

Кроме того, ещё одним проблемным аспектом нового закона является возможность поставить ребёнка на очередь только по месту регистрации. В Федеральном законе “Об образовании в Российской Федерации” № 273 - ФЗ гарантируется право каждого человека на образование, причём, дошкольное образование должно быть обязательным, бесплатным и общедоступным. “5. В целях реализации права каждого человека на образование федеральными государственными органами, органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления:

1) создаются необходимые условия для получения без дискриминации качественного образования лицами с ограниченными возможностями здоровья, для коррекции нарушений развития и социальной адаптации, оказания ранней коррекционной помощи на основе специальных педагогических подходов и наиболее подходящих для этих лиц языков, методов и способов общения и условия, в максимальной степени способствующие получению образования определенного уровня и определенной направленности, а также социальному развитию этих лиц, в том числе посредством организации инклюзивного образования лиц с ограниченными возможностями здоровья;

2) оказывается содействие лицам, которые проявили выдающиеся способности и к которым в соответствии с настоящим Федеральным законом относятся обучающиеся, показавшие высокий уровень интеллектуального развития и творческих способностей в определенной сфере учебной и научно-исследовательской деятельности, в научно-техническом и художественном творчестве, в физической культуре и спорте;

3) осуществляется полностью или частично финансовое обеспечение содержания лиц, нуждающихся в социальной поддержке в соответствии с законодательством Российской Федерации, в период получения ими образования”[2].





Получается некое несоответствие, общее дошкольное образование не всем доступно, не совсем бесплатное. Думается, что в закон следует внести некоторые изменения, касающиеся возможности постановки на очередь не только по месту регистрации, но и по месту проживания, может быть и это поможет продвинуть очередь, тогда у наших детей, будет больше шансов получить это “золотое” дошкольное образование.

О компенсации родителям за отсутствие места в детском саду, чьи дети достигли 1,5 лет, заговорили с появлением Законопроекта № 556611 – 5, в котором предлагалось родителям, чьим малолетним детям не обеспечено право на бесплатное дошкольное образование, выплачивать компенсацию в размере 5000 рублей [3] до момента, пока не появится место в детском дошкольном учреждении для конкретного ребёнка. Предлагалось, что по достижении ребёнком трехлетнего возраста, независимо от наличия места в детском саду, выплата компенсации должна прекращаться. В Законопроекте было отражено, что право на нее смогут иметь как работающие женщины, так и неработающие (не имеющие возможности устроиться на работу из-за невозможности отдать ребенка в детский сад), а также студенты. Но следует подчеркнуть, что это был только проект федерального закона, который отклонили 05.09.2011 года и благополучно сдали в архив, что означает, что вопрос о компенсации на федеральном уровне не урегулирован. Однако решения о выплате компенсации принимаются на региональном уровне.

Думается, что, в связи с чрезвычайной важностью решения демографической проблемы на общегосударственном уровне, было бы целесообразно всё же разрешить вопрос о выплате компенсаций на содержание детей, не обеспеченным местами в детских садах, не только на региональном, но и на федеральном уровне, так как это будет так же неким решением главной проблемы.

Но всё - таки главным решением проблемы дефицита мест в детских дошкольных образовательных учреждениях будет увеличение финансирования их деятельности государством, а также строительство новых детских садов и расширение площадей уже существующих. Полагаю, что государство не должно перекладывать гарантированные им права граждан на плечи своих граждан, ведь, когда приходит время и, например, молодые ребята достигают совершеннолетия, то именно государство предъявляет им “счёт” на исполнение ими священной обязанности охраны государства – службы в рядах Вооружённых сил Российской Федерации...

#### **Нормативные правовые акты:**

1 .Конституция Российской Федерации: Принята на Общенародном референдуме 12.12.1993 г. (в ред. от 30.12.2008 г.) [Электронный ресурс] – URL//<http://www.constitution.ru/>

2 .Об образовании в Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.2012 г. № 273 – ФЗ (ред. от 23.07.2013) [Электронный ресурс] – URL//<http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=149753> (Дата доступа 22.10.2013)



3. О внесении изменений в Закон Российской Федерации “Об образовании”: проект № 556611-5 (о компенсации 5000 руб.) [Электронный ресурс] – URL//<http://supermamki-nk.ru>

**Литература:**

1. Демография. Рождаемость, смертность и естественный прирост [Электронный ресурс] – URL//[http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/#](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/#) (Дата доступа 22.10.2013)

2. Разрешение проблемы с нехваткой мест в детских садах [Электронный ресурс] – URL// <http://puzkarapuz.ru/content/1193>



**О сущности оценки и оценочной типологии в языке**

*Макшанцева Елена Анатольевна,  
доцент кафедры английского и испанского языков,  
кандидат филологических наук,  
ФГБОУ ВПО «Саратовская государственная  
юридическая академия», Саратов*

*Секция: Филология*

Категория оценки относится к одной из наиболее популярных изучаемых языковых категорий, привлекающих к себе постоянное внимание исследователей. Интерес лингвистов к данному вопросу нашёл своё отражение в многочисленных крупнейших и известнейших научных работах (см. работы Э. С. Азнауровой, И. В. Арнольд, Н. Д. Арутюновой, Е. М. Вольф, В. Г. Гака, Н. А. Лукьяновой, М. С. Ретунской, В. Н. Телия, В. И. Шаховского и многих других).

В языковой системе реальная действительность отражается в таких формах, которые соотносятся как с логическим, так и с чувственным познанием мира. Ш. Балли писал: «Деятельность рассудка и эмоциональные импульсы совместно определяют систему выразительных средств языка, подобно тому, как они делят между собой нашу душевную жизнь» [4, С.186]. Следовательно, и оценка, и эмоции, и воля, и чувства находят закономерное выражение в языке как осознанные явления и осознанные факты эмоциональных переживаний, оценок в такой же степени, как и прочие объекты, включенные в сферу психической деятельности [13, С.27]. Интересен вопрос о сферах функционирования оценки в языке: имеется ли граница, за пределами которой невозможно встретить слова с оценочным компонентом значения? Очевидно, что разделение проходит между лексикой общего языка и терминологической. Термин стремится к нейтральности. Однако наличие оценочного компонента в структуре терминологического значения возможно. Причины оценочности некоторых терминов можно объяснить, затронув вопрос о сущности оценки, её понятии и типах, и, несомненно, природы самого термина.

Прежде рассмотрения вопроса об оценочной типологии в языке, необходимо коснуться самого определения оценки. Однако это и является затруднительным в связи с наличием множества определений. Оценочная категория рассматривается рядом исследователей, принадлежащих к самому разнообразному спектру наук. Работы по исследованию оценки можно встретить не только в языкознании, но и в философии, психологии, логике.

В логике, например, оценка определяется как ценностные суждения, мнения человека о качествах, свойствах или признаках какого-либо объекта, явления, ситуации [8].

Философское направление, занимающееся проблемами оценки, или, как его называют, аксиология, разработало целое учение о природе ценностей, или месте



реальности в структуре ценностного мира, то есть о взаимосвязи различных ценностей, с социальными и культурными факторами и со структурой личности. У истоков аксиологического учения стоял Сократ. [14, С.763]

В современной психологии оценка рассматривается как оценочное суждение, неразрывно связанное с познавательным процессом [7]. В языке выделяются два основных типа оценки - эмоциональная и логическая. Логическая оценка не может быть чуждой научной терминологии. Общая функция всех терминов – описание процесса познания, что и определяет возможность наличия оценочного компонента в терминологическом значении.

В языкознании оценка рассматривается как суждение говорящего, его отношение – одобрение или неодобрение, желание, поощрение и т.п. и является одной из составных частей коннотации, наряду с эмоциональностью и экспрессивностью [3]. Е. М. Вольф говорит об оценке как одном из видов модальности, которые накладываются на дескриптивное содержание языкового выражения [5, С.11]. Некоторые авторы полагают, что оценка сведена лишь к понятию «хорошо – плохо» и умещается непосредственно в этих рамках: «Мы можем определить оценку в строгом смысле слова как положительную или отрицательную характеристику предмета речи, связанную с признанием или непризнанием его ценности вследствие соответствия или несоответствия потребностям, интересам, возможностям и т.п. индивида, а также социально установленным нормам» [11, С.16]. Иные авторы совершенно справедливо считают, что оценка может рассматриваться не только в узком смысле слова «хорошо / плохо», а как квалификация вообще, суждение, мнение по поводу значения, важности, достоверности, размера и т.д. различных предметов, действий [6, С.62].

Оценка вмещает в себя более ёмкое содержание, которое связано с различными сторонами человеческой деятельности, многообразными подходами к восприятию действительности, а именно: общественных явлений, ситуаций, объектов, субъектов и их действий. Оценка задана физической и психической природой человека, его бытием и чувствованием, в то же время она задает его отношение к другим людям и предметам действительности, его восприятие искусства. [1, С.5] Таким образом, можно говорить о неизбежности наличия оценки в процессе познания человеком объективного мира, что утверждают учёные психологи. Следовательно, возможность наличия оценочного компонента в определённых терминологических единицах нельзя исключить.

Мы рассмотрели только некоторые аспекты вопроса о сущности оценки, что наглядно свидетельствует о многогранности и разносторонности данного понятия. Диапазон значений оценки в языке довольно широк. Характерной особенностью оценки является разноплановость её связей и функций, изучение которых Н. Д. Арутюнова рассматривает в онтологическом, психологическом, деятельном, коммуникативном аспектах, в рамках которых ценностная категория проявляет себя как функ-



ция в механизмах жизни: координирующая, стимулирующая, дидактическая и регулирующая [2, С.60].

Именно регулирующая функция оценки при соотнесении объектов действительности с нормой обнаруживает себя в правовой сфере, что позволяет нам делать вывод о наличии семы оценки не только в сфере общей лексики, но и в терминологической, в частности, в терминологии права. Тесная связь с общественной жизнью, практической деятельностью людей и взаимоотношениями между ними обуславливает особую важность вопроса об оценке, заключённой в семантике юридического термина.

В ходе дальнейшего рассмотрения вопроса о типологии оценки мы в большей степени коснёмся именно тех типов оценок, которые могут встретиться в структуре терминологического значения. Но это положение неизбежно будет связано и с проблемой соотношения термина и слова, характером терминологических единиц. Несмотря на то, что по справедливому утверждению многих известных учёных лингвистов сама природа термина чужда многозначности, эмоциональности и оценочности (А.А. Реформатский, Е.Н. Толикина, Л.А. Капанадзе и др.), мы можем говорить о возможности наличия оценочного компонента в ряде терминов благодаря более широкому пониманию сущности оценки.

Касаясь оценочной типологии, следует отметить, что оценка даётся по самым разнообразным классификационным признакам. Проблема типологии оценки описывается в работах М. Д. Арутюновой, Е. М. Вольф, Л. А. Сергеевой, Е. Ф. Петрищевой, Н. А. Лукьяновой, М. А. Ягубовой и др. Однако единого мнения в данном решении пока ещё не удалось полностью достигнуть из-за сложности самого понятия оценки.

В лингвистической литературе встречается подробное описание разнообразных типов оценки. Различные типы оценок в своём большинстве делятся на две основные группы – **рациональные**, или логические, и **эмоциональные**. Это наиболее общее разделение оценок по категориям. Основанием такого деления служит наличие или отсутствие в процессе оценивания эмотивного компонента. К рациональным оценкам можно отнести целый спектр оценочных значений, среди которых могут найти своё место количественная, временная, пространственная, объективная, нормативная, утилитарная и т.д.

**Количественная оценка** основывается на критерии *много - мало*. Она представляет собой рациональную характеристику предмета (или предметов) в его количественном представлении: *double liability*, *двойная ответственность*. Н. А. Лукьянова особо выделяет эту оценочную группу. В частности автор полагает, что количественная оценка (*много - мало*) не выражает отношение субъекта к некоторому факту действительности по шкале «хорошо – плохо» [10]. Оценка в данном случае имеет иное значение, логическое, выводящее сферу её функционирования за пределы привычных рамок общей лексики.

В основу **пространственной оценки** входят такие признаки, как *далекий - близкий*, *высокий - низкий*, *левый - правый*: *высокий берег*, *дальняя заимка*. Не исче-



зает оценка и в сочетании пространственных прилагательных с терминологизированными существительными, например: *низкая температура, высокое давление*. Сема *протяженность* здесь «отодвигается» на второй план, и развивается сема *значительный - незначительный по количеству*, то есть сема *протяженность* приобретает большую обобщенность. В представленных примерах пространственная оценка переходит в количественную. В «поле действия» оценки попадает степень свойств объекта [9, С.75]: *высокий уровень преступности*.

**Временная оценка**, выражается словами *быстрый – медленный, новый – старый, современный – устаревший* и т.д. **Оценка величин** присутствует и в таких словах, как *большой - маленький, толстый - тонкий* и т.д. Характерные, базовые критерии оценки *хорошо - плохо* в настоящем примере не подходят. Оценивание идёт по иному руслу, а именно, по признаку объекта: *новая точка зрения, старый метод, объёмные труды учёного*. В юридических терминах *пожизненное лишение свободы, уголовно-досрочное освобождение, life sentence, tenants for life*, представлена временная оценка.

**Коллективная оценка** отражает ценностную ориентацию какой-либо социальной общности людей. К этой же группе оценок относится **социально-классовая** оценка, ср.: *фашист, демократ, белое движение* и т.д. [12, С.102]. Несколько иначе трактует социальную оценку Н.А. Лукьянова: «Иная семантическая структура у слов типа *шайка, банда, сборище*, обозначающих совокупность однородных объектов или чаще субъектов. Они являются экспрессивно-оценочными, т.к. выражают социальную (негативную) оценку соответствующих явлений» [10, С.9].

Оценка обладает субъективно-объективным характером. **Объективная оценка**, основанная на общезначимых стереотипах, соответствует представлениям общества о каком-либо объекте, свойстве, ситуации, например, *идеологическая диверсия, недобросовестная конкуренция, незаконная забастовка, dangerous drug, criminal society, offended sovereignty*. **Субъективная оценка** передаёт не только представление того или иного человека о предмете, явлении, событии, но и даёт характерную оценку самому говорящему. Субъективная оценка чаще всего может быть эмоциональной. Оценки могут делиться на **положительные** и **отрицательные**. Это самое общее деление оценок.

Довольно широкую классификацию оценок предлагает Н. Д. Арутюнова. Автор охватывает как можно большее число типов оценочного значения. Нас в свою очередь более всего интересуют тот тип оценок, который может быть встречен в терминологической среде, именно в терминологии права. В данный разряд могут войти оценки:

- а) этические (*полезный, вредный, благоприятный, неблагоприятный, дурное обращение с военнопленными, immoral act*);
- б) утилитарные оценки (*полезный, вредный, благоприятный, неблагоприятный, недобросовестное отношение к охране государственного или общественного имущества*);
- в) нормативные оценки (*правильный – неправильный, корректный - некор-*





ректный, стандартный – нестандартный, невыполнение правил пожарной безопасности);

г) телеологические оценки (*эффективный – неэффективный, целесообразный – нецелесообразный; удачный – неудачный*).

Эти оценки связаны с практической деятельностью и интересами, повседневным опытом человека. Их основные критерии: физическая и психическая польза, направленность на достижение определённой цели, выполнение некоторой функции, соответствие тому или иному стандарту [2, С.5].

**Эмоциональные оценки** представлены не менее, а может и более разнообразным спектром оценочных значений, что породило многообразие классификаций, предлагаемых различными исследователями. Данные оценки всегда экспрессивны (*занудный, долговязый, великолепный*), и всегда субъективны, в отличие от рациональных, или логических оценок.

Таким образом, основные значения, на которых выстраивается оценочная классификация в языке, следующие: объективные – субъективные; денотативные – коннотативные; коллективные – индивидуальные; рациональные – эмоциональные; положительные – отрицательные и т.д. Кроме того, выделяются социальная, временная, оценка величин, пространственная, утилитарная и др.

В данной статье мы дали некоторый анализ оценки, проблемы ее типологии, что вызвано необходимостью подчеркнуть многообразие и сложность этой категории. Оценка – это не просто двуполярная шкала *хорошо / плохо*, это еще и отношение, заключающее в себе оценивание сторон и свойств объекта относительно времени, величины, нормы, степени проявления признака и т.д. Оценка может иметь разнообразные значения, в том числе и по шкале *морально – аморально, этично – неэтично, полезно – вредно, опасно – неопасно* и др. Такой взгляд на оценку даёт нам право ставить вопрос о правомерности наличия оценочного компонента не только в лексике общего языка, но и в значениях ряда терминологических единиц определённых терминосистем, например, юридической.

### Литература:

1. Арутюнова Н. Д. Аксиология в механизмах жизни и языка // Проблемы структурной лингвистики. – М.: Наука, 1984. – С. 5-23.
2. Арутюнова, Н. Д. Типы языковых значений: Оценка. Событие. Факт. – М.: Наука, 1988. – 341 с.
3. Ахманова О. С. Словарь лингвистических терминов. Изд-во 2-е, стереотип. М.: Советская энциклопедия, 1969. – 608 с.
4. Балли Ш. Французская стилистика [пер. с франц.] М.: Изд-во Иностран. лит., 1961. – 394 с.
5. Вольф Е. М. Функциональная семантика оценки. – М.: Наука, 1985. – 260 с.



6. Девяткина В. В. Типология оценок в современной речи адвоката // Взаимодействие социальных и структурных факторов в языке и речи. – Саратов: Издательство Саратовского государственного университета, 1988. – С. 62-66
7. Добраев Л. П. К постановке проблемы оценивания в психологии // Проблема оценивания в психологии. – Саратов: Саратовский государственный педагогический институт имени К. А. Федина, 1984. – С. 3-5
8. Ивин А. А. Основания логики оценок. – М.: Изд-во Московского ун-та, 1970. – 230 с.
9. Коробейникова В. А. Лексико-семантическая группа прилагательных с пространственным значением: дис.... канд. филол. наук. – Саратов. 1980. – С. 75.
10. Лукьянова Н. А. О соотношении понятий экспрессивность, эмоциональность, оценочность // Актуальные проблемы лексикологии и словообразования. – 1976. – Вып №5. – С. 3-21.
11. Сергеева Л. А. О соотношении субъективного и объективного факторов в значении эмоционально-оценочных прилагательных в современном русском языке // Исследования по семантике. – Уфа: Изд-во БГУ, 1982. – С. 14-18.
12. Стернин И. А. Проблемы анализа структуры значения слова. – Воронеж: Воронеж. гос. ун-т, 1979. – 156 с.
13. Уфимцева А. А. Азнаурова Э. С., Телия В. Н. Лингвистическая сущность и аспекты номинации // Языковая номинация (Общие вопросы). – М.,: Наука, 1977. – С. 7-98.
14. Философский энциклопедический словарь. / Л. Ф. Ильичёв, П. Н. Федосеев, С. М. Ковалёв, В. Г. Панов. – М.: Советская энциклопедия, 1983. – 840 с.



## Модифицированные полимеры на основе 1, 2 - полибутадиенов, содержащие ангидридные группы

*Маннанова Олеся Рафисовна, магистр,  
Бакирский государственный университет, г. Уфа*

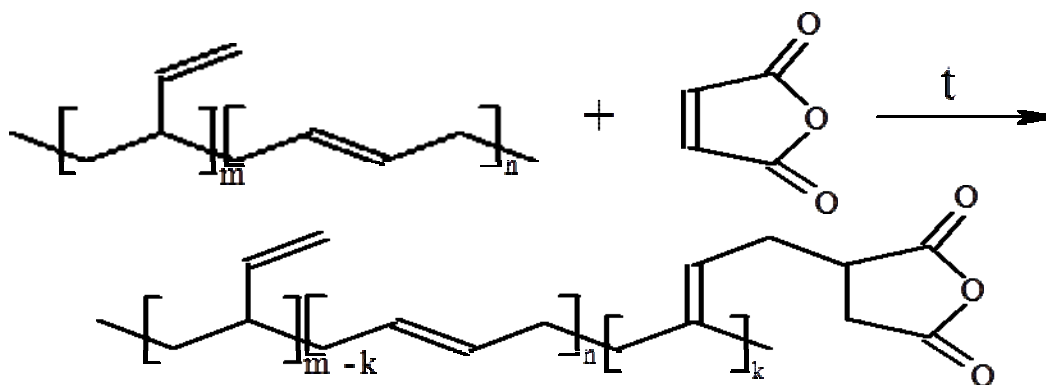
*Секция: Химия*

На одно из первых мест в химии и технологии полимеров выдвигается проблема синтеза новых полимеров путем химической модификации уже существующих полимеров с целью получения на их основе новых материалов с комплексом ценных свойств.

Ненасыщенные полимеры, благодаря наличию в составе макромолекул реакционноспособных двойных связей, являются удобными объектами для осуществления химической модификации. Введение в состав макромолекул ангидридных группировок позволяет улучшить ряд свойств полимера: теплостойкость, прочность, твердость, адгезионные свойства и растворимость полимерных продуктов. Подобные полимерные продукты могут быть подвергнуты дальнейшей модификации по ангидридной группе с введением функциональных групп различной природы.

Целью настоящей работы являлась модификация 1,2-полибутадиена (1,2-ПБ) малеиновым ангидридом (МА) и изучение свойств синтезированных полимерных продуктов.

Синтез модифицированных полимерных продуктов проводили в автоклаве в среде органического растворителя при температуре 190-195°C.



Изучено влияние мольного соотношения реагентов на выход полимерного продукта. Установлено, что с увеличением мольного соотношения МА/1,2-ПБ от 0,1 до 0,7 наблюдается повышение степени функционализации от 3,1% до 9,5%. При мольном соотношении реагентов более 0,8 наблюдалось гелеобразование с получением нерастворимого продукта.

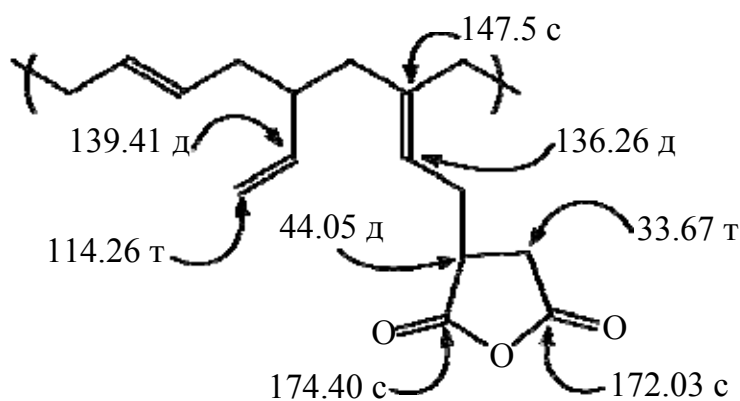


Таблица 1. Влияние мольного соотношения реагентов на выход и степень функционализации модифицированного полимера (хлороформ, 190°C, 5 ч.).

№ п/п	Мольное отношение МА/1,2-ПБ	$\alpha$ , %	Выход полимера, %
1	0,1	3,1	91,2
2	0,3	4,6	92,4
3	0,5	5,7	93,1
4	0,7	9,5	91,9
5	0,8	-	*
6	1	-	*

\*-гелеобразование.

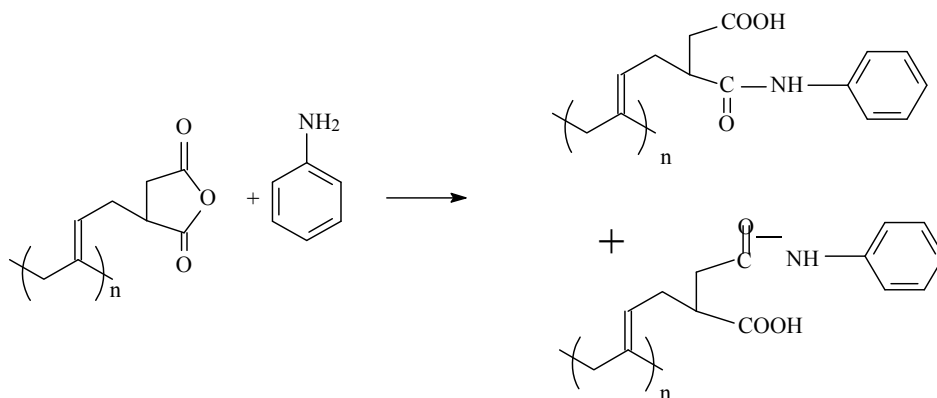
Результаты ЯМР<sup>13</sup>-спектроскопии свидетельствуют, что присоединение малеинового ангидрида происходит как *ен*-реакция по винильным связям полимера без раскрытия цикла, при этом двойная связь смещается к  $\beta$ -углеродному атому винильной связи:



Определены условия модификации 1,2-ПБ малеиновым ангидридом, позволяющие получать полимерные продукты со степенью функционализации до 15% с высоким выходом.

Модификация 1,2-ПБ малеиновыми группами приводит к изменению физико-химических свойств полимера: увеличению характеристической вязкости и константы Хаггинса, снижению текучести полимерного расплава и повышению температуры стеклования.

Экспериментально показана возможность получения на основе малеинизированного 1,2-ПБ новых полимерных продуктов, содержащих амидные группы.



Установлено, что соли (Na, Zn, Ca), полученные на основе малеинизированного 1,2-полибутадиена, повышают термостабильность ПВХ и могут быть использованы в составе ПВХ-композиций в качестве добавок, улучшающих текучесть полимерного расплава и термическую устойчивость полимера при условиях переработки.

Таким образом, химическая модификация 1,2 – ПБ позволяет получить ряд ценных продуктов и расширить области их применения.

### Литература:

- 1.Абдуллаев, Р.А. Значение полимеров в народном хозяйстве / Р.А. Абдуллаев, К. Мадрахимов, С. Каххаров, К. Дадажанов // Матер. докл. Республ. науч.-практ. конф. Наманган, 2003г.- Наманган: Наманг. инжен.-экон. ин-т, 2003.
- 2.Абдуллаев, Р.А. Перспективы использования полимеров в народном хозяйстве / Р.А. Абдуллаев, К. Мадрахимов, Г.П. Овчинникова // Перспективные полимерные композиционные материалы. Альтернативные технологии. Переработка. Применение. Экология: доклады Междунар. конф. «Композит- 2004». Саратов, 6-9 июля 2004г.- Саратов: СГТУ, 2004.- С. 138-139.



**Совершенствование физической подготовленности студентов технических вузов на основе применения мини-футбола**

*Матвеев Валентин Сергеевич,  
доцент кафедры физического воспитания и спорта,  
кандидат педагогических наук*

*Матвеева Любовь Александровна,  
старший лаборант отдела по связям  
с общественностью,  
Федеральное государственное бюджетное  
образовательное учреждение высшего  
профессионального образования «Кубанский  
государственный технологический университет»,  
г. Краснодар*

*Секция: Физическая культура*

Современное профессиональное образование нацелено на подготовку специалистов, у которых сочетается разносторонняя образованность с крепким здоровьем, специальная профессиональная готовность с высоким уровнем культуры, умственная и физическая работоспособность со здоровым стилем жизнедеятельности [6].

Большая роль в комплексной системе учебно-воспитательного процесса принадлежит физическому воспитанию. Однако, при обсуждении перспектив дальнейшего развития профессионального образования [1, 2] современная статистика говорит о том, что физическая подготовленность современной молодежи, как достоверный показатель физического развития, находятся на низком уровне. Эти факты характеризуют сложившуюся ситуацию как кризисную, оказывающую негативное влияние на планомерное решение поставленных задач в сфере профессионального образования. Разрешение данной проблемы, по мнению ряда ученых (М.Я. Виленский, 1994; Л.И. Лубышева, 2001; В.И. Столяров, 2010), состоит в необходимости обеспечить многообразие форм и вариативность содержания физического воспитания, позволяющих организовывать двигательную активность студента сообразно его ценностным ориентациям, интересам, потребностям [3, 7].

В рамках программы Ассоциации мини-футбола России «Мини-футбол - в вузы» в качестве средств физического воспитания студентов, способных оказать комплексное воздействие на организм занимающихся, в программу учебно-тренировочных занятий нами были включены занятия по мини-футболу, который в последнее время становится все более популярным среди игровых видов спорта.





Современный мини-футбол можно охарактеризовать, как игру, требующую от участников высокой двигательной активности, большой интенсивности мышечной работы динамического характера, вариативности технических и тактических действий по структуре и степени сложности, психической напряженности, связанной с постоянным изменением игровой ситуации и поиском оптимального способа ее решения [5]. Мини-футбол является универсальным средством развития физических качеств, которые в совокупности определяют понятие «физическая подготовленность»:

- *быстрота* игрока проявляется в способности совершать двигательные действия за минимальный отрезок времени. Скоростные возможности футболиста обусловлены проявлением форм быстроты в игровой деятельности: время реакции, время одиночного движения, максимальная частота движений. Скоростные качества футболиста складываются из скорости стартового разгона, абсолютной (пиковой) скорости, скорости рывково-тормозящих действий, скорости выполнения технического приема и скорости переключения с одного действия на другое;

- *скоростно-силовые качества* определяются способностью выполнения движения, связанные с каким-либо силовым сопротивлением в минимальный промежуток времени, к которым можно отнести: преодоление силы тяжести веса тела самого спортсмена, преодоление силы, связанной с ударами по мячу, вбрасыванием мяча, преодоление силы, вызванной силовым сопротивлением соперника;

- под *выносливостью* футболистов понимают способность выполнять игровую деятельность без снижения ее эффективности на протяжении всего матча;

- *ловкость* – это сложное комплексное качество, которое характеризуется: во-первых, способностью футболиста быстро осваивать двигательные действия и, во-вторых, его способностью быстро и точно перестраивать двигательную деятельность в соответствии с требованиями меняющейся обстановки игры;

- *гибкость* – это способность выполнять движения с большой амплитудой. В футболе гибкость проявляется при выполнении сложных технических приемов (удары по мячу в падении, отбор мяча в выпаде, шпагате и подкате и т.д.) [5].

Следует отметить, что современные научные исследования [8], посвященные мини-футболу, по большому счету затрагивают аспекты проектирования тренировочных программ и методик подготовки высококвалифицированных спортсменов-игроков [8], практически не рассматривая возможность применения данной игры как базового средства физического воспитания студентов, а также включения ее в их жизнедеятельность.

Актуальность, теоретическая и практическая значимость, недостаточная разработанность данной проблемы позволили сформулировать цель нашего научного исследования, которая заключалась в изучении влияния мини-футбола, как варианта организации занятий физической культурой в технических вузах, на физическое развитие студентов. Предполагалось, что предложенный нами подход к организации процесса физического воспитания студентов повысит физическую подготовленность будущих специалистов, уровень психического и физического здоровья, мотив-



вационно-потребностную активность к физкультурно-спортивной деятельности (в течение учебного дня и в качестве активного досуга).

Исследование проводилось преподавателями кафедры физического воспитания и спорта ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный технологический университет» в течение 2011-2012 учебного года. Для участия в педагогическом эксперименте были выбраны студенты (юноши) 1 курса, отнесенные к основной медицинской группе. Для определения динамики физической подготовленности в течение учебного года были взяты контрольные упражнения согласно государственной программе по дисциплине «Физическая культура» для технических вузов (таблица 1).

В течение эксперимента в основную часть учебных занятий по физической культуре экспериментальной группы (помимо разделов традиционной программы) был включен мини-футбол, в контрольной группе занятия проводились по традиционной программе.

Программа занятий по мини-футболу со студентами включала в себя следующие разделы:

#### 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МИНИ-ФУТБОЛА

Характеристика игровой деятельности футболистов

Физиологические особенности деятельности футболистов

Психологические особенности деятельности футболистов

#### 2. ТЕХНИКА ИГРЫ

Основные понятия

Классификация техники

Техника передвижения

Техника полевого игрока

Техника вратаря

#### 3. ТАКТИКА ИГРЫ

Общие понятия и классификация тактики

Функции игроков

Тактика нападения

Тактика защиты

#### 4. ХАРАКТЕРИСТИКА ФИЗИЧЕСКИХ КАЧЕСТВ ФУТБОЛИСТА

#### 5. ХАРАКТЕРИСТИКА ПСИХИЧЕСКИХ КАЧЕСТВ ФУТБОЛИСТА

#### 6. ОРГАНИЗАЦИЯ И ПРОВЕДЕНИЕ СОРЕВНОВАНИЙ

Планирование и организация соревнований

Судейство

Тестирование физической подготовленности студентов проводилось в начале и в конце учебного года; получены следующие результаты (таблица 1).



Таблица 1. Динамика средних показателей физической подготовленности студентов 1 курса контрольной и экспериментальной групп в течение педагогического эксперимента (сентябрь 2011 – май 2012 года)

№ п/п	Наименование контрольных упражнений	Начало учебного года		Конец учебного года	
		Контрольная группа	Экспериментальная группа	Контрольная группа	Экспериментальная группа
1.	Бег 100 м (с)	14.07	13.92	14.05	13.34
2.	Бег 3000 м (с)	14.0	13.50	13.95	13.36
3.	Прыжок в длину с места (см)	219.2	231.5	219.7	238.6
4.	Подтягивание на перекладине (раз)	6.2	7.8	6.4	8

Анализ полученных в ходе исследования данных позволяет заключить, что предложенный нами вариативный подход к организации физического воспитания позволяет более успешно управлять процессом физического воспитания и самосовершенствованием студентов. Так же об этом свидетельствует изменение отношения студентов к ценностям физической культуры, их активность на занятиях, повышение уровня физической подготовленности, и мини-футбол может быть рекомендован для использования его в процессе физического воспитания студентов технических вузов, как наиболее эффективное средство физического совершенствования.

### Литература:

1. Выприков, Д. В. Построение учебно-тренировочного процесса на основе комплексной оценки нагрузок квалифицированных спортсменов в мини-футболе // Текст.: автореф. дис. канд. пед. наук / Д.В. Выприков. М., 2008. - 24 с.
2. Выприков, Д. В. Техничко-тактические показатели соревновательной деятельности мастеров женского мини-футбола / Д.В. Выприков, П.Ф. Ежов // Вестник спортивной науки. - М.: ВНИИФК. - № 1. - 2008. - С. 12-14.
3. Козлов, А. В. Альтернативная методика спортивно-ориентированного физического воспитания студентов гуманитарных вузов // Текст.: автореф. дис. канд. пед. наук / А.В. Козлов. — Смоленск, 2006. - 20 с.
4. Лубышева, Л. И. Современный ценностный потенциал физической культуры и спорта и пути его освоения обществом и личностью / Л.И. Лубышева // Теория и практика физической культуры. – М., 1997. - № 6.
5. Футбол: учебник для институтов физической культуры. // Под ред. М.С. Полишкиса, В.А. Выжгина. – М.: Физкультура, образование и наука, 1999. – С. 89-93.



6. Харламов, А. А. Структура и содержание подготовки студенческих команд по мини-футболу в годичном цикле занятий // Текст.: автореф. дис. канд. пед. наук / А.А. Харламов. - Тула, 2011. - 15 с.
7. Шустин, Б. Н. Моделирование в спорте высших достижений // Б.Н. Шустин. - М., 1995. - 207 с.
8. Юный футболист: учебное пособие для тренеров // Под ред. А.П. Лаптева, А.А. Сучилина. - М.: Физкультура и спорт, 1983. - 255 с.



**Коллизия норм Налогового Кодекса, устанавливающих количество и виды налогов**

*Матвиюк Кирилл Сергеевич,  
ФГБОУ ВПО «Вятский государственный гуманитарный университет», г. Киров*

*Секция: «Юриспруденция»*

Налоговая система государства всегда была и будет одним из важнейших и действенных инструментов экономической политики государства. Именно налоговая система обеспечивает формирование доходных источников бюджетов России всех уровней, изменяя объемы изъятий финансов хозяйствующих субъектов, государство влияет на экономическое поведение налогоплательщиков. Считаем, что Налоговый кодекс РФ – самый нестабильный кодекс в нашем государстве. Несовершенство налогового законодательства отрицательно влияет на эффективное экономическое развитие как государства в целом, так и хозяйствующих субъектов – налогоплательщиков. При этом основные изменения налогового законодательства имеют социальный характер, что в значительной степени влияет на уровень жизни населения.

Так, согласно статье 8 Налогового кодекса РФ под налогом понимается обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований [2]. Под сбором в Налоговом законодательстве понимается обязательный взнос, взимаемый с организаций и физических лиц, уплата которого является одним из условий совершения в отношении плательщиков сборов государственными органами, органами местного самоуправления, иными уполномоченными органами и должностными лицами юридически значимых действий, включая предоставление определенных прав или выдачу разрешений (лицензий) [2].

Статьями 13,14,15 Налогового кодекса в момент его принятия были установлены налоги, относящиеся к федеральным, региональным и местным, перечень которых, предусмотренный в законе является исчерпывающим. Таким образом, как следует из данных статей, другие налоги на территории Российской Федерации применяться не могут. И вроде бы все так хорошо – что установил законодатель в момент принятия кодекса, то и должно применяться в России. Однако, никогда в России не давали и, наверное, не дадут предпринимателям, организациям, да и просто гражданам жить в свое удовольствие и для себя. Очень часто налоговая система нашего государства требует от населения увеличения сумм выплат, что ставит его в затруднительное положение.



В связи с чем, в Налоговый кодекс вносятся поправки и изменения, в том числе путем введения новых видов налогов. Но как же быть с нормами в этом же Налоговом кодексе, дающими исчерпывающий перечень видов налогов. Получается, что при дефиците бюджета, достаточно просто ввести новый налог и таким образом исправить ситуации, нежели решать проблему иным способом.

Считаю, что у вышеуказанных статей возникает противоречие со статьей 12 Налогового кодекса РФ, которая предусматривает установление федеральных, региональных и местных налогов. Так, например, данная статья дает определение местных налогов, как налоговых платежей, которые установлены Налоговым Кодексом и нормативными правовыми актами представительных органов муниципальных образований о налогах и обязательны к уплате на территориях соответствующих муниципальных образований, если иное не предусмотрено содержанием этой же статьи Налогового кодекса РФ.

Как быть? Одна норма регламентирует о полном перечне налогов, которые могут устанавливаться на территории РФ, субъекта РФ или муниципального образования, и тут же имеется «расплывчатая» норма о возможности установления новых, возможно выгодных для улучшения экономической базы налогов для пополнения «вечно дефицитного» бюджета.

В такой ситуации и оказались в настоящее время граждане России, поскольку сейчас очень часто обсуждается вопрос о введении в России такого регионального налога, как налог на недвижимость с физических лиц. При этом каждый субъект РФ должен установить свою сумму налоговой базы, которую будут уплачивать граждане- владельцы недвижимости, в том числе жилья.

Получается, что семьи, которые приобрели квартиру, и чаще всего в наше время приобрели ее в кредит и уплачивают на нее ежегодно налог на имущество, обязаны будут еще и платить налог на недвижимость с физических лиц. Не будет ли это являться двойным налогообложением? Можно сказать, что ипотечная квартира еще не полностью принадлежит собственнику, фактически он арендует ее у банка, иной кредитной организации, но он же, еще в приложение к ипотечному платежу, налогу на имущество физических лиц, должен будет уплачивать налог на недвижимость.

Судя по обсуждениям данного нововведения, определяются уже только сроки введения подобного налога в регионах.

И как сообщают нам РИА Новости, эксперты считают, что введение в России единого налога на недвижимость с физических лиц не повлияет на сложившийся рынок жилья, поэтому новость о переносе сроков введения данной инициативы не имеет для потенциальных продавцов и покупателей принципиального значения.

Как следует из последних сообщений в электронном информационно-аналитическом журнале «Роснедвижимость» заместитель министра финансов Сергей Шаталов сообщил журналистам, что Минфин РФ сдвинет на год - до 2015 года - введение единого налога на недвижимость физических лиц в пилотных регионах страны, крайний срок введения налога также решено передвинуть - до 2020 года. Ранее предполагалось, что в регионах, которые готовы к введению налога, он начнет





действовать с 1 января 2014 года, а остальные субъекты РФ должны будут ввести его до 2018 года [5].

По мнению экспертов для покупателей жилья налог никогда не являлся даже темой для обсуждения, людей больше волнует уровень коммунальных платежей, который действительно может сильно различаться в зависимости от сегмента недвижимости, добавляя, что введение налога не приведет в России и к массовому выходу квартир на вторичный рынок, так как для многих россиян вложение в недвижимость - единственный способ сохранить свои деньги и получить существенную прибавку к доходам.

В данной ситуации все просто – молодежь хочет жить отдельно от родителей и не на съемном жилье, которое стоит практически аналогично ежемесячному ипотечному платежу, да и внутри страны попросту нет иных способов сохранения своих сбережений.

Полагаем, что введение налога на недвижимость может дать реальные плюсы только региональным бюджетам, для которых налог станет источником наполнения, собственники же помещений получают только дополнительные платежи. Думаем, что польза для собственников возможна только в том случае, если региональные и местные власти будут вкладывать собранные деньги в улучшение инфраструктуры.

Думаю, что для решения данной проблемы и недостатков закона об исчерпывающем перечне налогов и одновременном введении новых видов налогов, необходимо:

1) совершенствование понятийного аппарата налогового законодательства; существует необходимость издания авторитетных правоприменительных актов по налогам. Это объективно обусловлено тем, что налогообложение в России еще находится в стадии становления и укрепления, а сами налоговые законы носят рамочный характер (их можно сравнить с каркасом дома - возведенными стенами, но без отделочных работ);

2) вывить категории налогов, сборов, входящих в налоговую систему, зафиксировав их в законодательстве, исключив ненужные нормы, и отграничив налоги от других обязательных платежей в доход государства;

3) уяснить и обозначить границы компетенции государственных органов и органов местного самоуправления в области установления и взимания налогов;

4) кроме того, необходима более детальная и понятная регламентация ответственности налогоплательщика за налоговые правонарушения, взамен существующих неопределенности составов, отсутствию дифференциации санкций в зависимости от субъективной стороны правонарушений, полное игнорирование принципа вины в системе налоговой ответственности - все это от начала до конца требует подробной, справедливой и объективной регламентации и закреплении в законодательстве без возможного чтения текста «между строк».



**Литература:**

1. Конституция РФ, принятая на всенародном голосовании 12.12.1993г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ) [СПС «КонсультантПлюс»].
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 23.07.2013) [СПС «КонсультантПлюс»].
3. Комментарий к налоговому кодексу российской федерации (частям первой и второй) (постатейный). Под ред. Л.Л. Горшковой. М., 2010. [СПС «КонсультантПлюс»].
4. Лермонтов Ю.М. Постатейный комментарий к части первой Налогового кодекса Российской Федерации (постатейный). 2011 [СПС «КонсультантПлюс»].
5. Электронный журнал информационно-аналитического агентства «Роснедвижимость». <http://www.rosned.info>.
6. Крохина Ю.А. Налоговое право. Учебник. 3е изд. М., Юнити-дана, 2011.



## Легализация преступных доходов в бухгалтерской практике

*Махтиева Марина Сергеевна,  
студент,  
Дальневосточный федеральный университет,  
г. Владивосток*

*Секция: Бухгалтерский учёт, анализ и аудит*

Проблема легализации преступных доходов приобрела особую актуальность в настоящее время не только на уровне государства, но и в мировом сообществе в целом. Прежде всего, это обусловлено снижением эффективности существующих механизмов государственного регулирования на внутренних и международных финансовых рынках; возможностями использования в криминальных целях офшорных юрисдикций и сети Интернет; системной коррупцией в государственных и частных структурах; широкого использования на международных и внутренних рынках резервных валют и рядом других факторов.

В нашей стране рост масштабов отмывания преступных доходов был главным образом обусловлен: изменением общественно-политического строя и появлением неограниченных по объему прав частной собственности; недостатками правового обеспечения экономических преобразований в стране, породившими экономический кризис и сопутствующие ему последствия; отсутствием на протяжении длительного времени мотивации к реальному противодействию негативным и криминальным явлениям в обществе; низким уровнем правосознания населения [1].

Наиболее замаскированные формы преступной деятельности, связанной с отмыванием преступных доходов, предполагают отражение в данных бухгалтерского учета и финансовой (налоговой) отчетности фиктивной хозяйственной деятельности. Имеется в виду типичная схема отмывания, которая маскируется под видом расчетов с реально функционирующими хозяйствующими субъектами. В целях придания законного вида преступным доходам правонарушители, как известно, в таких ситуациях создают собственные организации («фирмы прикрытия»), характер деятельности которых связан с оказанием различных услуг. Иногда в определенных незначительных масштабах эта деятельность осуществляется реально [2].

Однако в случае отмывания преступных доходов услуги «фирм прикрытия» являются фиктивными и предоставляются лишь по документам реально действующим хозяйственным организациям, с которыми установлены преступные связи. Стоимость фиктивно оказанных услуг в основном эквивалентна сумме отмываемых денежных средств, которые будут переданы и вложены в выручку взаимодействующей хозяйственной организации.

Такие расчетные операции всегда оформляются необходимыми документами, в частности бухгалтерскими, поэтому одной из главнейших задач аудитора стано-



вится доказывание фиктивного характера хозяйственной деятельности.

При расследовании рассматриваемой категории уголовных дел следует выяснить, какое отражение в бухгалтерском учете коммерческой структуры получила сумма, перечисленная предполагаемой фирме, отмывающей преступные доходы. Можно ожидать, что по тексту банковского поручения, а также по записям в бухгалтерском учете назначение платежа будет обозначено как погашение задолженности поставщику за предоставленные материалы, ценности или услуги.

Тогда сумма денежных средств, перечисленных предполагаемой фирме прикрытия, согласно бухгалтерской проводке, будет отнесена в дебет пассивного счета 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками". По синтетическому учету она должна быть отражена в двух счетах: по дебету счета 60 и по кредиту счета 51 "Расчетные счета в банке". В аналитическом учете по счету 60 должен присутствовать лицевой счет, открытый на имя «фирмы прикрытия», где аналогичная сумма также пройдет по дебету. Однако, кроме этой записи, как правило, более ранним числом должна быть сделана запись по кредиту лицевого счета фирмы. Эта запись будет отражать хозяйственную операцию, приведшую к возникновению в учете коммерческой организации фиктивной задолженности перед «фирмой прикрытия».

Вместе с тем обнаружена ссылка на сомнительный документ, отражающий стоимость услуг, якобы оказанных «фирмой прикрытия» данной коммерческой организации.

В практике встречаются и другие типичные ситуации, когда перечисленная «фирме прикрытия» сумма непосредственно списывается на расходы организации без каких-либо оправдательных документов или со ссылкой на вымышленные (несуществующие) документы, что также может стать одним из оснований для возбуждения уголовного дела [3].

В ходе расследования рассматриваемой категории уголовных дел аудитор должен сделать следующее:

1. Установить факт проведения предположительных криминальных расчетов по имеющемуся в банке лицевому счету уже не «фирмы прикрытия», а связанной с ней коммерческой организации.

2. После принятия мер к обеспечению сохранности документов определить, какое отражение в бухгалтерском учете выделенной организации получила операция по расчетам с предполагаемой «фирмой прикрытия».

3. Установить в части этой операции, имелись ли какие-то первичные документы, подтверждающие обоснованность проведенных расчетов. При необходимости осуществляют мероприятия по установлению фиктивности отраженных в этих документах хозяйственных операций [4].

Выявление фактов и признаков отмывания преступных доходов позволяет решать задачи по предупреждению и пресечению с использованием имеющихся оперативных возможностей противоправной деятельности криминальных структур и коррупционеров, созданию необходимых условий для локализации ущерба на этапе, предшествующем принятию официальных правоприменительных мер.



Задача предупреждения заключается в предотвращении проведения противоправной деятельности либо максимальном затруднении и ограничении возможностей по ее осуществлению. На практике она реализуется посредством воздействия гласными и оперативными методами на руководителей и сотрудников организаций, осуществляющих операции с денежными средствами или иным имуществом, представителей государственных органов, регулирующих и контролирующих их деятельность, а также представителей криминальных структур, непосредственно вовлеченных в деятельность по отмыванию преступных доходов.

Важной задачей в деле борьбы с легализацией преступных доходов является обеспечение прозрачности расчетов между участниками рынка, снижение числа наличных расчетов, развитие банковской системы, совершенствование деятельности органов государственного финансового контроля, а также методик обнаружения фактов мошенничества в финансовой отчетности.

#### **Литература:**

1. Жубрин Р.В. Борьба с легализацией преступных доходов: теоретические и практические аспекты. – М.: Волтерс Клувер, 2011 г. – 339с.
2. Лемещенко Г.Л., Темченко О.С. Об исправлении ошибок в бухгалтерском учете и отчетности организации // Международный бухгалтерский учет. – 2012. – №14. – С. 16-22.
3. Искажения в финансовой отчетности: как выявить мошенничество // Вопросы экономики. – 2010. – №9. – С. 48-61.
4. Камынин И. Противодействие легализации преступных доходов с учетом рекомендаций ФАТФ // Законность. 2009. С. 18-22.



**Актуальные проблемы обращения денежных средств.  
Мошенничество в сфере финансов**

*Медведкова Елена Анатольевна, студент,  
Вятский Государственный Гуманитарный  
Университет, г. Киров*

*Секция: Юриспруденция*

Актуальность избранной темы определяется тем, что финансовое мошенничество затрагивает все сферы деятельности и все слои населения. Данное явление в современном мире отличается исключительной многоликостью, адаптивностью, динамизмом и способностью к модернизации. В результате чего появилась необходимость глубокого и комплексного изучения данной проблемы. [1]

Финансовое мошенничество - это уголовно наказуемые действия в сфере обращения денежных средств, такие как: обман, злоупотребление доверием, подлог, перевод безналичных денежных средств государственных и общественных организаций в наличные доходы, получение незаконной прибыли от сокрытия фактических доходов и неуплаты налогов, фальсификация учетных и расчетных платежных документов, получение незаконной прибыли от выплаты заниженных и взыскания повышенных процентов по операциям кредитования, страхования, сбережения денежных средств либо от финансовых сделок между гражданами, легализация (отмывание) денежных средств, полученных преступным путем.

Проблемы обращения денежных средств распространены во всех видах коммерческой, предпринимательской, банковской, кредитной, бюджетной, имущественной и иной деятельности государственных и частных структур.

Постоянное развитие рынка приводит к появлению новых видов мошенничества в финансовой сфере, таких как: банковское (хищение путем обманного получения кредита), страховое, налоговое, мошенничество при сделках с недвижимостью и малом бизнесе.

Финансовое мошенничество на данный момент широко распространено, потому что наша жизнь весьма технизирована, человеческое общение все больше компьютеризируется, большое значение имеют информационные технологии. [2]

Финансовые мошенничества в сети Интернет. К ним можно отнести, во-первых, интернет - аукционы, во - вторых, электронный товарооборот, а именно: неполучение, неполное получение или получение товара в ненадлежащем виде. Поддавшись на рекламу в средствах массовой информации, граждане переводят деньги и только после этого обнаруживают, что товара нет либо он некачественный. В третьих - «нигерийские письма». К проблеме обращения денежных средств можно отнести неполную или искаженную поставку компьютерного программного обеспечения, мошенничество с доступом в сеть Интернет: предложения высокоприбыльной работы на дому, авансовые займы, «липовые» предложения сделок при помощи





кредитной карточки и деловые предложения с завышенной оценкой прибыли.

В России широко распространено финансовое мошенничество с использованием компьютерной техники для создания азартных игр, лотерей спортивных тотализаторов и онлайн – казино. При этом, для расчета используют кредитные или другие банковские карты.

Выявлены факты, когда мошенники использовали компьютеры для того, чтобы совершать крупные денежные хищения. Особо популярными являются: создание финансовых пирамид, псевдоперевод «крупных партий товара», взлом сети и реальное перечисление многомиллионных сумм с банковских счетов и их последующая «обналичка». Часто клиентов просят вернуть товар или оплатить его полную стоимость, перевести деньги через Western Union, MoneyGram или другим банковским переводом.

Незаконное перемещение денежных средств нередко происходит с помощью системы «мобильный кошелек». Потерпевшему звонит «сотрудник» платежной системы и радостно сообщает, что клиент выиграл, например, автомобиль и может его забрать. Для этого нужно положить определенную сумму денег на «мобильный кошелек» (советовали не менее 1500 рублей) и сообщить пин-код. Многие граждане бежали к терминалу и регистрировали свой виртуальный счет, но средств там не оказывалось. Номера телефонов брали из баз данных. «Мобильный кошелек» можно зарегистрировать в терминалах и в сети Интернет. В мобильном банке открывается расчетный счет и, управляя онлайн перечисленными туда средствами, можно оплачивать покупки, счета за мобильную связь. Хищение денежных средств осуществляется с зарегистрированных «мобильных кошельков».

Финансовое мошенничество за пределами государства. «Нигерийские письма» - это целая индустрия, которая, возможно, имеет поддержку самого правительства Нигерии, полиции и коррумпированных государственных органов. По всей Нигерии и соседним странам открыты специальные подпольные курсы повышения квалификации, где передается многолетний опыт и изучается психология поведения с «клиентом». Мошенники из стран СНГ, в отличие от африканских «коллег», действуют более продуманно и целенаправленно. Их «целевой группой» являются клиенты уважаемых западных банков, финансовых и страховых компаний, а также агентств по трудоустройству высококвалифицированного персонала. Объектам внимания мошенников предлагается сделать выгодные капиталовложения или устроиться на высокооплачиваемую работу. Менеджеры крупных компаний, потеряв значительные суммы, не обращались в полицию, боясь потерять деловую репутацию. Отмечается высокая латентность указанной категории преступлений.

Финансовое мошенничество сильно затрагивает кредитно-денежную сферу и является одной из главных проблем, связанных с легализацией (отмыванием) денежных средств, полученных преступным путем. [4]

Данной проблеме присуще разнообразие, изощренность, высокоинтеллектуальный характер, активная адаптация преступников к новым формам и методам предпринимательской деятельности.



Для выявления подозрительных операций по незаконному обращению денежных средств необходимо четко представлять, что «отмывание» доходов осуществляется при перемещении их (или материальных ценностей) за границу:

- а) за счет банковских операций;
- б) за счет экспортных операций;
- в) иными способами.

Легализация доходов, полученных преступным путем, является сложным процессом, который включает в себя множество элементов.

Основными стадиями «отмывания» денежных средств являются:

1) освобождение от наличных денег и перечисление их на счета подставных лиц. Такими лицами могут быть, например, родственники преступника. Соблюдается только одно условие - посредники должны иметь собственные счета в банках;

2) распределение наличных денежных средств. Они реализуются посредством скупки банковских платежных документов и других ценных бумаг. Создается сеть осведомителей, которые могут сообщать правоохранительным органам о незаконном обороте денежной массы. Распределение наличных денежных средств осуществляется в пунктах по обмену валюты, казино и ночных клубах;

3) маскировка следов совершенного преступления. Перед преступником, «отмывающим» доходы, стоит задача принять все меры о сокрытии информации откуда получены деньги и с помощью кого они распределены в учреждения или организации;

4) интеграция денежной массы. Преступные сообщества инвестируют легализованные капиталы в высокоприбыльные сферы и отрасли бизнеса.

Легализацию (отмывание) денежных средств можно классифицировать следующим образом:

- перемещение за границу денежных средств при совершении преступлений, связанных с осуществлением банковских операций. Широко распространено в силу выполняемой банками посреднической функции между участниками финансовых или коммерческих сделок. Основные способы: связанные с собственной деятельностью банков и их должностных лиц, и с собственной деятельностью клиентов банков;

- перемещение за границу денежных средств при совершении преступлений, связанных с осуществлением экспортных (импортных) операций;

- перемещение за границу денежных средств, полученных в результате совершения иных преступлений:

а) изъятие денежных средств путем проникновения в компьютерные сети российских и иностранных банков, их перечисление на счета юридических или физических лиц в зарубежных банках или в оплату за приобретенные товары и оказанные услуги;

б) нелегальная доставка через таможенную границу наличных денежных средств, полученных в результате совершения различных преступлений, с последующим размещением на счетах юридических и физических лиц в иностранных



банках и кредитных учреждениях;

в) хищение бюджетных средств путем перечисления их на покупку какого-либо имущества или оборудования в зарубежные банки в нарушение условий объявленных государственных конкурсов или результатов их проведения.

Меры борьбы с легализацией доходов, полученных преступным путем:

1) возложение на организации, осуществляющие операции с денежными средствами, обязанностей по осуществлению внутреннего контроля за финансовыми операциями с их участием или при их посредничестве;

2) осуществление обязательного контроля за операциями с денежными средствами или с другим имуществом, доведением до Росфинмониторинга информации о подконтрольных сделках;

3) ведение деятельности по противодействию легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма. [3]

В предупреждении финансового мошенничества приоритетное место следует отдавать общеправовым мерам, направленным на разрешение противоречий в экономической, финансовой, социальной и иных сферах жизнедеятельности общества, и решение ключевых задач, стоящих перед ним.

К мерам предупреждения незаконного перемещения денежных средств в кредитно-финансовой сфере можно отнести следующие:

- создание и поддержание в финансово-кредитной системе и обществе атмосферы разумного доверия и поведения населения, предприятий путем осведомления всех сторон деятельности;

- создание и совершенствование системы государственных гарантий кредиторов и инвесторов;

- стимулирование государственными органами развития процессов саморегуляции деловых отношений субъектов финансово-кредитной системы, препятствующих совершению противоправных посягательств;

- создание надежного механизма формирования государственного аппарата, препятствующего проникновению в него коррумпированных представителей, отстаивающих экономические и политические интересы отдельных финансового - промышленных групп;

- привлечение субъектов финансово-кредитной сферы и их общественных объединений к процессу подготовки и принятия нормативных правовых актов;

- создание законодательной базы функционирования системы негосударственной безопасности и управления рисками и ее взаимодействия с заинтересованными государственными органами, включая правоохранительные;

- создание организационно-правовых основ взаимодействия государственных, в том числе, правоохранительных органов с субъектами финансово-кредитной системы, включая их службы безопасности. [3]

Следовательно, противодействие финансовому мошенничеству должно быть ориентировано, прежде всего, на профилактику, суждение возможностей для мошеннических действий, так как финансовое мошенничество, показывает, что реаль-



но эффективнее его предупреждение, чем выявление и пресечение уже совершившегося преступления. Именно это обстоятельство должно стать основополагающим императивом при составлении и реализации любых программ по борьбе с рассматриваемым криминальным явлением.

**Литература:**

1. Запольский С.В. Финансовое право: Учебник. М., 2011. [Электронный ресурс]// – Режим доступа: [Консультант Плюс].
2. Русанов Г.А. Преступления в сфере экономической деятельности: Учебное пособие. М., 2011. [Электронный ресурс]// – Режим доступа: [Консультант Плюс].
3. Орлов Б.В., Ручкин О.Ю., Трунцевский Ю.В. Гражданско-правовые и уголовно-правовые аспекты противодействия легализации преступных доходов в банковской системе Российской Федерации: Научно-практическое пособие. М., 2011. [Электронный ресурс]// – Режим доступа: [Консультант Плюс].
4. Российская Федерация. Законы. Федеральный Закон от 02.12.1990 N 395-1. [Электронный ресурс]// – Режим доступа: [Консультант Плюс].



**Совершенствование документации для процесса термообработки на литейно-механическом заводе ООО «СКАД» по средствам инструментов управления качеством**

*Мещеряков Роман Викторович,  
Сибирский Федеральный Университет, Красноярск*

*Секция: Управление*

ООО ЛМЗ «СКАД» занимает ведущие позиции на рынке литых алюминиевых колес для легковых автомобилей России и стран Ближнего Зарубежья и является одним из самых высокотехнологичных заводов по производству алюминиевых колес для легковых автомобилей на территории России.

Завод располагает научным и производственным потенциалом, позволяющим ему постоянно совершенствовать технологию изготовления и создавать новые виды продукции на этой основе для удовлетворения запросов заказчика.

Практически весь процесс производства колес автоматизирован, но как при любом другом производстве на ООО «СКАД» нельзя обойтись без человеческого ресурса. А для правильной и отлаженной деятельности рабочих необходимо разработать простую и понятную документацию.

В первую очередь был изучен сам процесс термообработки как в наглядном виде (в цехе), так и по предоставленным инструкциям и иным нормативным документам.

В данном цехе трудятся два оператора-термиста, для которых были разработаны подробные рабочие инструкции с фотографиями, одна из таких инструкций представлена на рисунке 1.

РН 2-4-2012	Рабочая инструкция		Дата (принятия)	Дата (переработки)	Разработал	Согласовал	Согласовал	Утвердил									
ООО ЛМЗ «СКАД»	Участок: Термическая обработка	Формирование марки			Мещеряков Р.В.	Павлов А.В.	Павлов А.В.	Резников Г.В.									
Литий Ц1	Рабочий пост: Зона маркировки колес	Область: Слесари	Категория:	Полномочия:	Исполнитель:												
<b>Назначение:</b> Назначение документа описывает порядок работы термиста на слесарно-формовочном участке.																	
<b>Цели документа:</b> Описание алгоритма работы																	
1	Этап	Контроль твердости															
	Выполнение	А) нанести керосин колесо (дважды колесо) и ввести на станок для контроля твердости; Б) нанести на колесо 3 точки для контроля твердости сферической напильной; В) нанести твердость с помощью прибора ТН 140 в заданные точки; Г) нанести керосин в контрольные точки;															
	Проверка	Контроль твердости колесом для установления соответствия (несоответствия) твердости установленным значениям 88-92 НВ															
Инструменты/документация		прибор ТН 140, сферическая напильная, РН Керосин твердость															
2	Этап	Клиновое стачивание	<table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="3">Действия в нестандартных ситуациях</th> </tr> <tr> <th>Жизнь</th> <th>Процесс</th> <th>Действия</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>↓</td> <td>Процесс не соответствует установленным значениям твердости</td> <td>Проверить продукцию в специально отведенном месте, отметить причину стандартной продукции</td> </tr> </tbody> </table>						Действия в нестандартных ситуациях			Жизнь	Процесс	Действия	↓	Процесс не соответствует установленным значениям твердости	Проверить продукцию в специально отведенном месте, отметить причину стандартной продукции
	Действия в нестандартных ситуациях																
Жизнь	Процесс	Действия															
↓	Процесс не соответствует установленным значениям твердости	Проверить продукцию в специально отведенном месте, отметить причину стандартной продукции															
Выполнение	и) проследить станку, производя: стачивание термической обработки, ударив молотком по колесу в зоне стачивания - ТН;																
Инструменты/документация		молоток, колесо															
3	Этап	Фиксирование колеса в маркерной карте															
	Выполнение	А) нанести в маркерную карту установленную твердость, время выжиг и остальные сведения, ФТО; керосин; Б) нанести на колесо 3 фиксированные контрольные значения в маркерной карте															
Инструменты/документация		инструмент: маркерная ручка															
<b>Ссылки на другие документы:</b> Для выполнения данной операции необходимо ознакомиться с требованиями документации на слесарно-формовочном участке: - инструкция на слесарно-формовочном участке ИСО-1 для всех работников на предприятии; - инструкция на слесарно-формовочном участке ИСО-1 для работников участка на автоматизированном станке; - инструкция на слесарно-формовочном участке ИСО-1 на станке марки Доржелайт колесо; - инструкция на слесарно-формовочном участке ИСО-1 на оборудовании и производимых нормах работы на предприятии; - инструкция и метод измерения твердости С-12																	

Рис. 1 Рабочая инструкция





В данном цехе термообработки, как и во всех остальных, каждую рабочую смену необходимо контролировать правильную работу оборудования. Для этого был разработан контрольный листок ежемесячного контроля оборудования, в котором необходимо было делать соответствующую отметку об исправности. Контрольный листок представлен на рисунке 2.

Месяц:																														Год:				
№	Пункты контроля	01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31		
1	Цель провисает в допустимом пределе (5-8мм)	800 - 2000																																
2	Раликовая приводная система для печи	2000 - 800																																
	д.д. плавно работает, защитные устройства эффективны	2000 - 800																																
3	Раликовая приводная система для печи	800 - 2000																																
	т. у. плавно работает, защитные устройства эффективны	2000 - 800																																
4	Внутреннее пространство и смотровые стекла	800 - 2000																																
	фотооборудование чистые	2000 - 800																																
5	Индикатор потока в зеленой зоне	800 - 2000																																
		2000 - 800																																
Подпись		800 - 2000																																
		2000 - 800																																

Рис.2 Контрольный листок ежемесячного контроля оборудования

Так же для правильной работы печей в цехе необходимо контролировать смазку дверей печи. Для такого контроля был разработан контрольный листок смазки дверей печи, в котором оператору-термисту необходимо отмечать количество колес, прошедших через печь, и в нужный момент производить смазку.

Как и в любом другом производстве, на заводе ООО ЛМЗ «СКАД» бывает бракованная продукция. Она изолируется в секцию брака из любого участка производства.

На заводе столкнулись с проблемой того, что бракованное колесо ничем не маркируется и не указывается, какой именно брак в нем присутствует. По прохождении времени причина брака забывается, и экспертам приходится заново устанавливать вид брака и принимать решение о дальнейшем действии с данной продукцией (переплавлять данное колесо, либо отправить его на доработку).

Для устранения этой проблемы были разработаны бирки брака, которые крепятся к каждому бракованному колесу, с указанием на бирке причины брака и дальнейшем действии с ним. Такие бирки представлены на рисунке 3.





Рис. 3 Бирки брака

Таким образом, для усовершенствования документации были разработаны рабочие инструкции, контрольные листы и бирки, которые существенно облегчили работу в цехе термообработки. В данное время представленные выше инструменты применяются и введены на ООО ЛМЗ «СКАД».

## Литература:

- 1 .ООО «СКАД», Технологические инструкции, 2012.
- 2 .Маклаков, С. В. Моделирование бизнес процессов [Текст]: учеб. / С. Маклаков. - М.: Диалог-мифи, 2003. - 237 с.
- 3 .Андерсен, Б. Бизнес-процессы. Инструменты совершенствования [Текст]: учеб. / Б.Андерсен. - М.:РИА "Стандарты и качество", 2003. - 151с.



**Совершенствование работы на печах ИАТ-2,5 в ООО  
«литейно-механический завод «СКАД» по средствам  
стандартизации действий плавильщиков**

*Мещеряков Роман Викторович,  
Сибирский Федеральный Университет, Красноярск*

*Секция: Управление*

ООО ЛМЗ «СКАД» занимает ведущие позиции на рынке литых алюминиевых колес для легковых автомобилей России и стран Ближнего Зарубежья и является одним из самых высокотехнологичных заводов по производству алюминиевых колес для легковых автомобилей на территории России.

Завод располагает научным и производственным потенциалом, позволяющим ему постоянно совершенствовать технологию изготовления и создавать новые виды продукции на этой основе для удовлетворения запросов заказчика.

Самой главной и первой ступенью данного производства является приготовление сплава для колес в печах ИАТ-2,5. Для получения качественного и удовлетворяющего необходимым требованиям сплава плавильщикам необходимо выполнять огромное количество действий. Небольшая ошибка в выполнении какого-либо действия может привести к получению брака.

Для устранения появления ошибок в действиях рабочих, данный процесс был условно разделен на 3 рабочих зоны, такие как:

- зона приготовления шихты;
- зона подготовки к плавке;
- зона приготовления сплава.

На данные рабочие зоны были разработаны визуализированные рабочие инструкции (далее - ВРИ), которые не только стандартизируют порядок действий рабочих на данных рабочих зонах, но и увидеть это на фотопримере. Примеры ВРИ представлены на рисунках 1, 2 и 3.





ВРИ 3-4-2012		Рабочая инструкция		Дата разработки	Дата утверждения	Разработчик	Согласовано	Согласовано	Утверждено
ООО ЛМЗ "СИАД"		Техник, Подполковник запаса		Прогнозируемая сила		Попов	Григорьев А.В.	Павловский В.В. и П.В.	Директор по производству
Рабочий класс: для производственной зоны		Область применения		Область	Цели работы	Имя			

Наименование	Цели	Область применения	Ссылка
1. Подготовка	Устранить брак в детали	Сварочный цех	Рис. 1.1
2. Подготовка	Сварочный аппарат	Сварочный цех	Рис. 2.1
3. Подготовка	Сварочный аппарат	Сварочный цех	Рис. 3.1
4. Подготовка	Сварочный аппарат	Сварочный цех	Рис. 4.1
5. Подготовка	Сварочный аппарат	Сварочный цех	Рис. 5.1
6. Подготовка	Сварочный аппарат	Сварочный цех	Рис. 6.1

Рис. 3 ВРИ 3

ВРИ были изготовлены в формате А3, проламинированы и установлены на стенды, непосредственно, на рабочей зоне.

Введение и выполнение данных инструкций облегчило и ускорило работу плавильщиков, за счет устранения ненужных движений и других факторов влияющих на долгосрочность и трудоемкость данных работ.

Освободившееся после внедрения инструкций время рабочие могут использовать для реализации системы 5S на своем рабочем месте.

После введения ВРИ в действие их необходимо поддерживать в актуальном состоянии.

Решая задачу актуальности, руководство столкнулось с проблемой внесения и регистрации изменений в данные инструкции. Для решения этой проблемы был разработан электронный журнал регистрации изменений, в котором «Отдел главного технолога» регистрирует изменения ВРИ, предложенные плавильщиками и одобренные руководством. Все изменения в реальном времени доступны заинтересованным лицам предприятия. Пример электронного журнала представлен на рисунке 4.







## Межкультурная направленность в организации внеклассной работы по французскому языку

*Михайлова Кристина Геннадьевна,  
студент,  
Марийский государственный университет,  
г. Йошкар-Ола*

*Секция: Иностранные языки*

Проблема организации внеклассной работы по иностранному языку волнует сегодня многих исследователей в области педагогики, методики, а также работников образовательных учреждений.

Термином «внеклассная работа» чаще всего обозначается воспитательная работа, проводимая классными руководителями и учителями-предметниками с учащимися своей школы после уроков [2].

Внеклассная работа по иностранному языку является одной из важнейших форм учебно-воспитательной работы в школе. Данная деятельность имеет своей целью расширение лингвистического кругозора учащихся, и развитие их языкового чутья, воспитание любви и уважения, как к самому французскому языку, так и к народам, говорящим на нем [6]. Также данные мероприятия должны прививать учащимся навыки самостоятельной работы с книгой, учить пользоваться словарями и другой справочной литературой, самостоятельно пополнять знания по французскому языку. Внеклассную работу по иностранному языку можно определить как систему неоднородных по смыслу, назначением и методикой проведения просветительно-воспитательных мероприятий, которые выходят за пределы обязательных учебных программ. В основе организации внеклассной работы по французскому языку в школе лежат общедидактические принципы научности, доступности, систематичности и последовательности в обучении, связи теории с практикой, сознательности и активности, наглядности, преемственности и перспективности [6]. Наряду с ними имеются еще такие специфические методические принципы, которые определяют, с одной стороны, содержание, с другой - формы, виды и методы проведения внеклассной работы по французскому языку. Они отвечают целям и задачам всей внеклассной работы по иностранному языку в школе и иллюстрируют суть педагогической деятельности учителя - организатора внеклассной работы.

Задачи внеклассной деятельности:

- воспитание коммуникативной культуры школьников;
- расширение и углубление запаса знаний учеников и формирование лингвистической компетенции;
- выявление и поддержка лингвистически одаренных учащихся;
- поддержка и воспитание веры в свои силы у учеников, слабоуспевающих по французскому языку;





- развитие и совершенствование психологических качеств личности школьников: любознательности, инициативности, трудолюбия, воли, настойчивости, самостоятельности в приобретении знаний;

- стимулирование интереса учащихся к изучению предмета[6];

Внеклассная работа может быть организована в школе по-разному. Это и эпизодические мероприятия, проводимые в отдельных классах, и общешкольные мероприятия, и систематические занятия, например, кружка, клуба. Следует заметить, что проведение эпизодических мероприятий обычно вызывает у учащихся кратковременный интерес низшего уровня, интерес к факту мероприятия, а не к предмету. Поэтому эффективность такой работы сравнительно мала. Принцип системности требует, чтобы внеклассная работа представляла собой единый комплекс разнообразных мероприятий, связанных между собой тематически. Давно доказано, что наиболее эффективна внеклассная работа по французскому языку, когда учитель отбирает для работы с учащимися материал по какому-то одному разделу языка, более или менее обширному, в соответствии с возрастом школьников и во взаимосвязи с изучаемым в урочное время материалом. Например, для младших школьников интересными и полезными являются дополнительные сведения по лексике и фразеологии, а для учеников средних и старших классов более интересны факты о стране изучаемого языка, так называемый лингвострановедческий аспект. Именно поэтому для каждого возраста важно грамотно подбирать материал, чтобы внеклассная работа была не только полезна, но и интересна каждому ее участнику.

Вопрос об организации внеклассной работы в школе решается на методическом объединении учителей-словесников, где и выбирается тема, по которой будет вестись работа в учебном году, составляется план, в котором перечисляются планируемые мероприятия по классам, сроки их проведения и ответственные за выполнение. Традиционными во многих школах являются Дни и Недели французского языка. Такие мероприятия являются итогом внеклассной работы, проведенной за год. Подготовка Недели французского языка ведется в течение длительного времени, ее тема и содержание обсуждаются и утверждаются на заседании методического объединения учителей. Важным этапом подготовки Недели французского языка является избрание оргкомитета, в который входят, кроме ведущих учителей-предметников, учащиеся, проявляющие большой интерес и активность во внеклассной работе по языку. В оргкомитет могут входить по 1-2 ученика от каждого класса. Тогда будет обеспечена гласность при подготовке к «Неделе» и при ее проведении. Успешно проходят в школах смотр лингвистических газет и лингвистический КВН. Эти мероприятия включаются обычно в программу Недели французского языка по желанию самих учащихся.

Открытие Недели французского языка может проходить по-разному в зависимости от темы. Это могут быть олимпиады по грамматике, КВН по лингвистике, а также различные викторины и конкурсы, посвященные литературе Франции и франкоговорящих стран, или же знанию фактов о странах - франкофонах.

Таким образом, можно сделать выводы о том, что систематически и планомерно



осуществляемая внеклассная работа по французскому языку имеет большое образовательно-воспитательное значение и способствует овладению французским языком как средством общения.

Сегодня уже общепризнано, что овладение иноязычной речью как средством международного общения невозможно без знаний о социокультурных особенностях страны изучаемого языка.

Коммуникативно-деятельностный и лингвострановедческий подходы к обучению иностранному языку взаимно обусловлены и неразрывно связаны.

В последние десятилетия важное место в содержании обучения занимают сведения о жизни современного общества, использующие данные социологии. В учебниках французского языка и книгах по страноведению Франции используются цифры, факты, таблицы, часто приводятся материалы из периодически издаваемой книги Ж. Мэриме “Francoscopie”. Тенденция насыщения содержания обучения социологическими данными настолько явно обозначена, что становится интересно выяснить, какие возможности представляют эти материалы для развития лингвистической, коммуникативной и социокультурной компетенции изучающих французский язык и страноведение Франции. Анализ ряда современных практических курсов – “Méthodes de français langue étrangère” и пособий “Cours de civilisation” позволяет сделать выводы о многоплановой роли современных страноведческих материалов [7].

В методической науке существуют многочисленные труды зарубежных исследователей, в которых разрабатываются идеи межкультурного обучения (E. Kwakernaak, G. Heinrici, H. J. Krumm, D. Roesler, J. House, F. Schmoe, E. Oksaar и др.), а также работ отечественных исследователей, посвященные вопросам обучения ИЯ в рамках межкультурного подхода в школе (Н. Г. Соловьева, Г. А. Масликова), в языковом (И. И. Халеева, В. П. Фурманова, Н. В. Филиппова, Л. А. Гусейнова, И. В. Третьякова, Чэнь Шуан) и неязыковом (Г. В. Елизарова, О. В. Сыромясов, М. Г. Евдокимова, И. Л. Плужник) вузах [4].

Как показало наблюдение, самым интересным для студентов видом внеклассной работы является просмотр аутентичных материалов, в том числе учебных видеофильмов.

К учебным видеоматериалам на занятиях иностранным языком относим художественные и документальные фильмы, а также новости, рекламу на французском языке. Как показывает практика, именно тексты рекламных сообщений на французском языке вызывают наибольший интерес у студентов. Данные тексты могут быть и в печатном виде, но, предлагая их в виде телевизионного рекламного ролика, мы инициируем большие потенциальные возможности для интенсификации учебного процесса. Использование подобных текстов способствует реализации важного требования коммуникативной методики - представить процесс овладения французским языком как постижение живой иноязычной культуры, индивидуализации обучения и развитию мотивированности речевой деятельности студентов. Во время обучения французскому языку таким образом студенты получают новейшую куль-



турную, лингвострановедческую информацию.

Очень интересным видом работы для студентов, как выяснилось, является также изготовление коллажей о Франции и России, что повышает интерес студентов к стране изучаемого языка и позволяет больше узнать о ней.

В рамках внеклассной работы могут использоваться тренировочные упражнения коммуникативного и исследовательского характера. Любые знания без практического закрепления будут бесполезны. Такими упражнениями могут быть:

1. Отработка языковых единиц и грамматических структур в диалоговых ситуациях, максимально приближенных к реальным и характерных для культуры данной страны (например, коммуникация в аэропорту, ресторане, магазине, в гостях, и т.д.);

2. При наличии необходимых технических средств реальное общение с представителями иностранной культуры (переписка по электронной почте, в чате, в форуме; идеальный вариант - общение по Skype, и т.д.);

3. Решение лингвистических и лингвострановедческих задач (что бы ответил на данный вопрос носитель языка, как бы повел себя в данной ситуации, и т.д.);

4. Исследовательские и творческие проекты, связанные с изучаемыми темами, но, помимо поиска и представления информации, включающие в себя лингвострановедческий анализ данной информации;

5. Лингвистический и лингвострановедческий анализ аутентичных материалов, начиная от печатных изданий и заканчивая фильмами или новостями национальных каналов страны изучаемого языка[3].

На современном этапе развития нашего общества, когда повсеместно возникают многочисленные культурологические связи, неизбежно происходит перераспределение ценностей ориентиров и мотиваций в системе образования. Универсальным подходом к системе образования становления становится обучение межкультурной коммуникации. В самом понятии межкультурной коммуникации заложено равноправное культурное взаимодействие представителей различных лингвокультурных общностей с учетом их самобытности и своеобразия, что приводит к необходимости выявления общечеловеческого на основе сравнения иноязычной и собственной культур.

Стоит отметить, что современное преподавание иностранного языка невозможно без привития учащимся иноязычной культуры. Большинство методистов ставят во главу угла современное состояние теории и практики обучения иностранного языка с ярко выраженной коммуникативной направленностью, что способствует всестороннему развитию личности, развитию духовных ценностей учащихся.

### **Литература:**

1. Бим Н.В. Теория и методика обучения иностранному языку. М., 1988.
2. Внеурочная работа // Рос. Пед Энци. М.: 1993.
3. Гальскова И.Д. Межкультурное обучение; проблема целей и содержания обучения иностранному языку // ИЯШ. № 5, 2004.



4.Елизарова Г. В. Формирование межкультурной компетенции студентов в процессе обучения иноязычному общению: Дис. на соис. учен. степ. д-ра пед. наук. СПб., 2001.

5.Калечиц Т.Н. Внеклассная и внешкольная работа с учащимися. - М.: Просвещение, 1980.

6.Савина С.Н. Внеклассная работа по иностранному языку в средней школе - М.: Просвещение, 1991.

7.Сафонова В. В. Изучение языков международного общения в контексте диалога культур и цивилизаций. Воронеж: Истоки, 1996.



**К вопросу об ответственности за нарушение  
банковской тайны**

*Мурашова Ольга Андреевна,  
студент,*

*Дальневосточный федеральный университет,  
г. Владивосток*

*Секция: Юриспруденция*

В юридической литературе довольно часто поднимается вопрос ответственности за нарушение банковской тайны. Не смотря на то, что дискуссии по этому поводу ведутся с 1997 года, эта тема актуальна и в наше время.

В законодательстве РФ пока нет точного понятия банковской тайны, а только перечислены категории информации, которые к ней относятся. Мнения многих авторов сводятся к тому, что банковская тайна – это один из основополагающих аспектов особых отношений, которые складываются между кредитными организациями и их клиентами.[4]

Согласно законодательству Российской Федерации, за разглашение банковской тайны применяется гражданско-правовая, административная и уголовная ответственность.[2]

Следует отметить, что под разглашением банковской тайны понимается предание огласке либо распространение с нарушением установленного законом порядка сведений, составляющих банковскую тайну, в результате чего они стали известны посторонним лицам, в том числе их представление не уполномоченным на то лицам и органам. Более того, разглашение банковской тайны может выражаться не только в незаконном действии, но и в преступном бездействии. Например, оставление документов, содержащих банковскую тайну, в доступном для посторонних людей месте. Разглашение может быть как устным, так и письменным.[1]

К сожалению, на сегодняшний день законодательство РФ в области ответственности за разглашение банковской тайны не совершенно. Необходимо принимать меры к изменению законодательной базы.

Этой точки зрения придерживается и Ирина Анатольевна Бова. Она считает, что действующая ответственность за разглашение сведений составляющих банковскую тайну не эффективна по следующим причинам:

- а) круг лиц в банке имеющих доступ к сведениям, составляющим банковскую тайну достаточно широк;
- б) в банк поступает большое количество запросов от субъектов имеющих правомочия запрашивать сведения, составляющие банковскую тайну.
- в) служащий банка после увольнения не обязан хранить банковскую тайну, которая стала ему известна по долгу службы.
- г) не проводится достаточное моральное воздействие на служащих, руково-



дством банка.[1]

Н. И. Рудичева также подчёркивает, что банковское законодательство находится лишь на стадии развития. По её словам, даже беглый взгляд на современное состояние банковского законодательства обнаруживает отсутствие системного подхода к содержанию, установлению, обеспечению и применению банковской тайны. Любые соображения политического характера позволяют законодателю вводить очередные ограничения. И удивительное дело, большинство специалистов в области правового регулирования банковской сферы не защищают интересы отрасли, а лишь комментируют очередное ограничение. Суды если и выносят решение в пользу потерпевших, то делают это с позиции защиты исключительных гражданских прав, без учета опыта советского времени и традиций российской цивилистики.[3]

И.А. Бова считает, что решением данной проблемы могло бы стать внесение в законодательные акты изменений, в части требований к квалификации, образованию, репутации сотрудников органов и учреждений, имеющих доступ к банковской тайне.[1]

Таким образом, необходимо развивать, совершенствовать, вносить изменения в законодательство РФ. Следует принимать более жёсткие меры за нарушение банковской тайны, необходимо привлекать государственных служащих к штрафам за ошибки, ведущие к необоснованной блокировке счетов клиентов кредитных организаций. Иначе, если этот вопрос так и не найдёт решения, люди будут продолжать хранить свои сбережения дома.

### Литература:

- 1.Бова, И. А. Эффективная защита финансово-правового института банковской тайны, как гарант развития экономики страны [Текст] / И. А. Бова // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы междунар. заоч. науч. конф. (г. Пермь, март 2012 г.). — Пермь: Меркурий, 2012. — С. 57-60.
- 2.Конюшко, Е. В. Гражданско-правовая ответственность за незаконное разглашение банковской тайны как гарантия прав клиента кредитной организации /Е. В. Конюшко.//Право и политика. -2007. - № 10. - С. 52 - 58
- 3.Рудичева, Н.И. Опыты кодификации банковского законодательства // Юридическая работа в кредитной организации. 2005. N 4.
- 4.Селивановский, А. С. Банковская тайна: состояние и проблемы [Текст] / А. С. Селивановский // Бухгалтерия и Банки. - 2006. - № 8, 9.





**Тенденции и перспективы развития  
управления персоналом**

*Никитина Яна Игоревна,  
Оренбургский государственный университет, г.  
Оренбург, Россия*

*Секция: Управление*

В процессе формирования современного работника как самостоятельного элемента, необходимо его взаимодействие с системой управления персоналом предприятия в целом. Развитие работника и организации должно происходить параллельно.

Большое количество предприятий ведущих стран мира видят свое главное преимущество в виде конкурентной борьбы развития человеческих ресурсов своих предприятий и потоки капитала устремляют не на технико-экономическое, прогрессивное развитие, и развитие именно человеческого ресурса.

Преобладающим направлением в мире управления персоналом является акцент на развитие. В связи с этим возникла необходимость разработки современной концепции управления человеческими ресурсами, в первую очередь на развитие личностного потенциала сотрудников.

За основу современного подхода управления человеческими ресурсами, который отвечает требованиям самого работника, необходимо брать подход к человеку.

Ряд авторов определяют подобный подход как воспроизводственный; он состоит в том, что человек не должен быть не только необходимым условием, но и самой предпосылкой для производства, а также его конечным результатом. Здесь подчеркивается роль человека как источника материального производства. Считается, что при рассмотрении вопроса о предпосылках производства необходимо исходить исключительно из индивидуумов.

С этими утверждениями трудно не согласиться, поскольку только человек может сделать возможной организацию производства, только человек решает, что производить, с точки зрения максимального удовлетворения потребностей населения, при помощи какого технологического процесса запустить производство и как лучше использовать в своих целях технический прогресс, в каких объемах необходимо налаживать производство, какой минимальный требуемый уровень качества должен быть у выпускаемой продукции и еще учитывать целый ряд факторов. Все остальное – инструменты, техника, технологии, - лишь средства труда, управляемые и направляемые человеком.

Весьма вероятно, что при рассмотрении индивидуума как конкретного фактора производства исходить исключительно из приоритетности и важности отдельных конкретных факторов производства является нецелесообразным. Это связано с тем, что исключительное значение для производства конкурентоспособного товара имеет



применение в процессе производства не только людских ресурсов, но и достижений научно-технического прогресса: высокоэффективных технологий, современного оборудования, высококачественных материалов.

Накопленный опыт ряда ведущих предприятий передовых стран мира позволяет сделать вывод, что эффективное функционирование в конкурентной среде можно только при условии соблюдения законов, социотехнических систем, которые объединяют воедино человеческий и технический факторы.

Повышение роли человека на предприятии оказывает исключительное влияние на весь процесс управления персоналом. Сам процесс управления должен быть ориентирован не на обычное использование работников предприятия для достижения его целей, а на достижение некоего соответствия между изменяющимися требованиями компании и личностными потребностями работника.

Как правило, рассматривают два основных источника привлечения человеческого капитала - внутренний и внешний. Внутренний источник представляет собой кадровый состав уже работающих на предприятии индивидуумов, тогда как внешний источник человеческого капитала – потенциальные сотрудники предприятия, но не работающие в компании на данный момент.

Набор человеческого капитала производится за счет целого ряда источников привлечения: государственной службы занятости, внешней рекламы, случайных заявлений и рекомендаций, учебных заведений, внутренних резервов и обязательно должно сопровождаться процедурой отбора. Основная цель отбора – это сведение к минимуму убытки, вызванные несопадением личных качеств людей и их способностей к труду с перспективными возможностями их использования в процессе выполнения конкретных заданий.

Адаптация – есть включение работника в деятельность коллектива, его социальную и производственную организацию, процесс освоения своей профессии, усвоения норм, правил и требований трудовой формы социальной деятельности. Вероятность успеха адаптации зависит, в первую очередь, от удовлетворенности индивидуумом своей профессией и квалификацией, наличием возможности профессионального и карьерного роста, организации труда и его социально-экономических условий, состояния психологического климата в новом коллективе и различных социально-бытовых условий. Адаптация должна завершиться полным вливанием работника в коллектив.

Для любого предприятия обучение имеет огромное значение, поскольку позволяет использовать внутренний человеческий капитал без поиска новых высококвалифицированных кадров, который может быть весьма и весьма затруднителен.

В практике коммерческой деятельности обучение должно соответствовать следующим основным требованиям: содержать рассмотрение наиболее актуальных вопросов, носить упреждающий характер, развивать способности к самообразованию, быть непрерывным с обязательным наличием обратной связи, многовариантным, мобильным, гибким. Создание благоприятного, с точки зрения обучения климата, создание определенных условий, поощрение обучающихся, разъяснение сотрудни-



кам, каким конкретно образом обучение улучшает их материальное положение – все это способствует наивероятнейшей реализации перечисленных выше требований.

Что касается стимулирования труда работников, то рекомендации современных теоретиков и практиков состоят в необходимости обеспечения взаимодействующего единства моральных и материальных стимулов, непрерывности сочетания материального и морального побуждения людей к труду. Если в отечественной практике ведущими методами стимулирования считают поощрение и наказание, то за рубежом в основном используются методы поощрения, которые выступают в виде конкретных мер материальной и моральной мотивации людей. Стимулирование должно быть экономически и нравственно обоснованным, наглядным, оперативным.

Коммуникация – это есть взаимодействие людей в процессе их общения, совместной деятельности; коммуникация представляет собой обмен информацией, мыслями, идеями, чувствами. Без коммуникации в принципе невозможно существование какой-либо организованной группы людей.

Опыт российских предприятий свидетельствует, что самой распространенной причиной неэффективной работы является недостаточно четкое определение обязанностей и недостаточная информированность работника в отношении целей коллектива, участка, цеха, предприятия.

Решить проблему можно путем налаживания вертикальных коммуникаций внутри предприятия, направленных, в первую очередь, на информирование работников о целях, задачах и результатах деятельности предприятия, а, во вторую очередь, на создание партнерских отношений между руководителями и подчиненными. Никогда не удастся расписать и вовремя менять инструкции на все случаи жизни, поэтому информированность людей дает им возможность действовать творчески, используя различные методы и средства. Информация должна быть доступной, компактной, периодической, достаточной, своевременной.

Налаживание отношений между руководителями и рабочими способствует созданию в коллективе благоприятного социально-психологического климата, позволяющего разглядеть рациональное зерно в каждом критическом замечании и оперативно исправить недостатки. Кроме того готовность к восприятию мнений и инициативы людей - одна из форм морального стимулирования их социальной активности, которая значительно разнообразнее, богаче, а иногда и сильнее по своему воздействию на человека, чем материальное.

Помимо вертикальных, огромное значение имеют горизонтальные коммуникации, формирующиеся в процессе работы и личного общения между работниками. Их основой являются существующие в коллективе потребности, ценности, установки, моральные нормы и интересы работников, т.е. то, что носит название корпоративной культуры. Когда человек чувствует себя частицей коллектива, у него возникает интерес к работе, положительный психологический настрой, энтузиазм. Физиологическая, психологическая, интеллектуальная и духовная совместимость людей, составляющих данный коллектив является основным условием достижения резонансного положительного синергетического эффекта. Оценка деятельности работни-



ков все еще остается весьма сложным делом.

На современном этапе развития в теории отсутствует однозначное понимание, и еще намного более сложным делом является практическое решение данной проблемы. Ведь эффективность оценки деятельности сотрудников зависит от культуры труда и организационной культуры. Степень развития организационной культуры и культуры труда во многом определяется качеством трудовой жизни и развитием системы коммуникаций внутри предприятия. Поэтому, прежде чем оценивать деятельность работников, необходимо сначала оценить уровень качества трудовой жизни и уровень развития коммуникаций. Если результат окажется низким, оценка работников будет заведомо необъективной.

Оценка персонала представляет собой глубокий целенаправленный процесс выявления соответствия различных качественных характеристик человеческого капитала (способностей, навыков, мотиваций и прочих свойств) требованиям рабочего места или занимаемой должности.

Система оценки работников и результатов их трудовой деятельности должна быть сбалансирована с точки зрения точности, объективности, простоты, достоверности.

Наиважнейшей проблемой при любой оценке деловых качеств является выявление ее показателей, которые называются иногда критериями оценки. Эти критерии должны отвечать трем основным требованиям: достаточности, необходимости и комплексности.

Различают следующие критерии:

- количественные, которые оценивают исключительно количественные показатели трудовой деятельности, достигнутый в процессе производства результат (объем и качество выполненной работы, дисциплина труда, знание работы и т.д.);
- качественные, которые учитывают показатели, ориентированные, в первую очередь, на конкретные или потенциальные результаты деятельности, будущую возможную эффективность труда работника.

В практике деятельности предприятий рекомендуется применять аналитическое оценивание, которое выполняется путем суммирования оценок по различным критериям.

Все перечисленные выше функции управления персоналом организации, реализованные на практике, свободно могут обеспечить выполнение воспроизводственного подхода к индивидууму в рамках работы с человеческим капиталом в повседневной деятельности любого предприятия.

### **Литература:**

1.Блауг М. Экономическая мысль в ретроспективе/ М. Блауг. – 4-е изд. – М.: Дело ЛТД, 1994. – 720 с.



### **Основные этапы развития теории оценки земель**

*Никишин Иннокентий Владимирович,  
магистрант кафедры "Экспертиза и управление  
недвижимостью",  
ФГБОУ ВПО Иркутский государственный технический  
университет,  
г. Иркутск*

*Секция: Экономика*

В современных условиях сформировавшийся круг проблем и состояние теоретических и практических аспектов оценки земель является следствием достаточно ощутимой, исчисляющейся тысячелетиями истории накопления опыта в данной сфере.

Изучение этой истории необходимо для определения основных тенденций и логики развития теории оценки городских земель, дающих возможности предопределить взаимозависимость оценки и существенных факторов исторического развития общества, предусматривающего прохождение определенных этапов развития, определенные формы общественных отношений по поводу перераспределения, оценки земель, собственности на землю.

На основе выявления указанных тенденций, возможно теоретическое обозначение проблемной области в оценке земель.

Обозначив актуальность исследования основных этапов развития теории оценки земель, обратимся к конкретным историческим фактам.

Впервые вопросы земли были изложены в трудах древнеримских и древнегреческих писателей, ученых: Аристотеля, Феофраста, Лукреция, Вергилия, Марка Порция, и других.

В законодательстве Солона (Афины, VI век до н.э.) впервые употреблено понятие «ипотека», где оно означало столб, врытый в землю должника для того, чтобы всякий знал, что эта земля служит обеспечением прав кредитора. Это своеобразный первый шаг на пути к государственной регистрации прав на недвижимое имущество, касающийся, однако, только залога земли.

Таким образом, очевидна зависимость вопросов оценки земель от уровня знаний о земельных отношениях и способах платы за землю, что подтверждается и дальнейшими исследованиями более поздней истории.

В XVII-XVIII вв. были заложены основы классической политэкономии, описывающей все сферы экономики: производство, распределение, обмен, потребление товаров и услуг. На ранних стадиях развития основную роль здесь играли идеи английской и французской школ.

Французская школа, представленная так называемыми физиократами, сделала основной акцент на сельском хозяйстве, отрасли производства, где, по их мнению, дополнительно создается «чистый продукт», основа прироста богатства страны, до-





ходы являются продуктом земли и человека, из-за чего без приложения труда человека земли не представляют абсолютно никакой ценности. Богатство страны не определяется размерами его денежных богатств – необходимы действительные, возобновляемые богатства, в которых имеется постоянная насущная потребность, которые могут быть всегда проданы, которые можно было бы использовать для удовлетворения потребностей людей. Эти идеи отражены в самом названии школы, переводимом как «сила природы». Основателем и главой данной школы был Франсуа Кенэ.

Представители же «английской» школы, напротив, полагая, что богатство создается в сельском хозяйстве и в других отраслях материального производства, утверждали, что всеобщей формой богатства является воплощенная в товарах и деньгах стоимость, которую создает труд работников, производящих товары.

Основоположителем «английской» школы является Адам Смит, формирование взглядов которого осуществлялось под воздействием идей экономистов-физиократов. В труде «Исследование о природе и причинах богатства народов» Адам Смит аргументировал представление о товарном производстве и обмене как о деятельности человека, которая развивается по определенным объективным законам, детально исследовал зависимость цены от условий производства, прежде всего от процессов разделения труда (которому Смит отводил доминирующую роль в экономической жизни любого общества), и предложения товаров на рынке. Согласно теории Смита, именно разделение труда послужило причиной возникновения рыночных отношений в человеческом обществе. В результате анализа структуры цены товаров Смит сделал выводы, что добавочная к стоимости материалов стоимость состоит из трех частей, одна из которых идет на оплату труда рабочих в виде заработной платы, вторая – является прибылью капиталиста, рискующего своим капиталом в этом деле, а третья – предусматривается на оплату земельной ренты землевладельцам, включая плату за естественные плоды земли [1].

Продолжил учения Смита Давид Риккардо, который уделил основное внимание развитию трудовой теории стоимости, выделил понятия «потребительной» и «меновая» стоимости. По мнению Риккардо, имеющие величайшую потребительную стоимость вещи (например, вода или воздух), часто обладают очень малой меновой стоимостью или не обладают ею вовсе. В то же время, вещи с величайшей меновой стоимостью (например, золото) имеют малую потребительную стоимость или вовсе ее лишены. Таким образом, полезность не является мерой меновой стоимости, хотя и абсолютно существенна для последней [2].

В земельном вопросе Риккардо развил теорию ренты на основе концепции ограниченности земли и законе уменьшения доходов с течением времени. Давид Риккардо в своих исследованиях отмечал: «рента всегда платится за пользование землей только потому, что количество земли не беспредельно, а качество ее неодинаково, с ростом же населения обращается под обработку земля низшего качества или расположенная менее удобно» [3].

В целом существует мнение, что классическая теория стоимости создала осно-





вы для формирования затратного метода оценки. Хотя представитель классической школы Вильям Петти в «Трактате о налогах и сборах» (1662) пишет: «После того, как найдена рента или стоимость ... за год, возникает вопрос, какой сумме годичной ренты естественно равноценна земля? ...» [4], на основании чего можно сделать вывод о том, что он, таким образом, рассматривал один из вариантов доходного подхода.

Впоследствии экономисты доработали теорию стоимости, основанную на производственных затратах: Джон Стюарт Милль проанализировал и доработал идеи Смита, что нашло отражение в книге «Принципы политэкономии» (1848), которая была основным источником научных исследований в области экономики того времени.

Стюарт Милль в своих исследованиях ввел тезис об ограниченности городского земельного фонда, что предполагает конкуренцию на разные виды использования земли. Будучи уверенным в обоснованности своих исследований, он, в то же время утверждал: «Ни в настоящее время, ни когда-либо в будущем нельзя будет утверждать, что теория оценки окончательно сформулирована. Это бесконечный процесс, который развивается наряду с достижениями человечества».

Иоганн Генрих фон Тюнен, разработавший начала пространственной экономики, рассматривал влияние дифференциальной ренты на размещение хозяйственных культур вокруг города. Он классифицировал каждый вариант землепользования по расположению участка относительно центра города, учитывая транспортные расходы, а также цены каждой культуры или продукта, получаемого от эксплуатации земли.

Карл Маркс при исследовании вопроса о дифференциальной ренте на участки для застройки базировал свои умозаключения на результатах работ авторов классической школы. По его мнению, – стоимости земля не имеет, а покупная цена участка земли – это цена «земельной ренты, которую она приносит, исчисленная в соответствии с обычной процентной ставкой». Исследуя строительную ренту и ее отличие от ренты в земледелии, он пришел к выводу, что в строительстве рента возникает вследствие того, что продукты, имеющие одинаковую стоимость производства, реализуются по разным рыночным ценам. Это вызвано различием в местоположении по отношению к различным центрам притяжения и качеством участков (дифференциальная рента I, II).

В конце XIX века возникло неоклассическое направление, позволившее существенно продвинуть экономическую теорию. В работах авторов этой школы (А. Маршалла, А. Вебера, В. Лаунгардта, Р. Харда, М. Халбвахса, Р. Хейга, Р. Тарвея, Р. Ратклиффа) были заложены основы теории ценообразования на земельные участки применительно к условиям города.

Согласно Маршаллу, цена участка земли в городе равна его сельскохозяйственной цене, увеличенной на цену выгод местоположения. Для застроенных участков существует постоянное равновесие между затратами на новый вид использования земли, рыночной стоимостью участков и будущими доходами владельцев в со-



поставимых ценах (при условии свободной конкуренции и равновесия рыночных цен).

Хард в своих исследованиях указал, что по мере расширения территории города возникает обусловленная местоположением ранее освоенных участков рента, а развитие городского транспорта и иных видов коммунального обслуживания способствует расширению территории городской застройки, что может приводить к снижению цен на отдельные участки при стабильной общей стоимости земельного фонда. Хальбвакс выделил субъективные факторы, влияющие на стоимость городских земель. Тарвей и Ратклифф отмечали несовершенство земельного рынка. Он может быть слишком узок, подвержен влиянию длительных соглашений об аренде, ограничен муниципальными правами, в результате, на рынке далеко не всегда устанавливается равновесие. С территориальным ростом города происходит непрерывная внутренняя трансформация, при которой районы города сначала переживают некоторую стабильность, затем испытывают все нарастающую неустойчивость, и, когда последняя становится слишком большой, происходит изменение в использовании земли, позволяющее достичь нового равновесия.

Позже, в 60-е гг. XX века, в зарубежной литературе появляются теоретические схемы ценообразования на землю. Наиболее известны схемы Л. Уинго и У. Алонсо (США), Р. Мейера (Франция) [5]. Л. Уинго считал, что цена на землю в определенной точке города зависит от обобщенных транспортных издержек на достижение общегородского центра, а места проживания распределяются между жителями города в соответствии с их собственной оценкой этих мест с точки зрения собственной платежеспособности. Алонсо исследовал условия сохранения сбалансированности бюджета семьи при выборе места жительства и соотношении между ценами на землю и размещением предприятий и сельскохозяйственных угодий. Р. Мейер среди факторов, определяющих цену на земельные участки, выделял локальные (разрешение на застройку) и факторы местоположения (расстояния до центров тяготения). Он предполагал, что цена земельных участков в городе убывает от его центра к периферии в соответствии с ценой потерянного времени на передвижение к центру.

В работе Пьера Мерлена «Город. Количественные методы изучения», были заложены методологические основы для проведения массовой оценки земли на базе градостроительного подхода. Рассматривая работы своих предшественников, Мерлен приходит к следующим выводам: «Несмотря на различия в подходах и в формализации, все рассмотренные модели имеют много общих черт. В частности, они сходны в акцентировке значения времени, расходуемого на передвижения (обобщенные транспортные издержки), тем самым, показывая, что вопрос о цене земельных участков в городе нельзя рассматривать в отрыве от развития транспортных средств. Во всех этих теориях местные факторы или, как их еще называют, факторы локальной неоднородности города, вводятся лишь как корректив, что и создает схему кольцевых концентрических зон, где контуры изохрон превращаются в изолинии равных цен и равных доходов. Их видоизменяет только анизотропная структура транспортной сети и наличие вторичных центров притяжения...» [3]. Таким обра-



зом, можно констатировать тот факт, что значение местоположения участка для городских земель играет более существенную роль, чем для сельскохозяйственных. Исходя из этого, соглашаясь с мнением Мерлена, автор считает необходимым конкретизировать проблематику оценки земель, сводя ее к кругу проблем массовой оценки именно городских земель, как наиболее актуальной сферы оценки земель.

Помимо фактора доступности общегородского центра были выделены и другие факторы, определяющие цены на землю. По мнению Граннеля, уровень оценок возрастает одновременно с нарастанием плотности застройки по направлению к центру города, а также с расширением возможностей строительства, с увеличением разрешенной в городе этажности и интенсивности застройки.

В 70-е гг. XX века Дютайном была предложена модель множественной регрессии, которая была проверена на примере Парижа и одной из низовых административно-территориальных единиц Франции. Дютайн установил, что основными факторами, влияющими на «ценность» земли, являются время, затраченное на поездки, плотность населения, коэффициент занятости, тип административно-территориальной единицы, уровень торгового обслуживания. Цены реальные и вычисленные редко расходились на более чем 15% [5].

Особый интерес представляет модель роста городов Эрнста В. Бургесса, разработанная на основе наблюдений, сделанных в Чикаго в начале XX века. Бургесс, живший во время бурного роста экономики и развития технологий, выдвинул теорию постоянного изменения характера землепользования и стоимости земли. Он предположил, что концентрические круги землепользования существовать будут, но с ростом города они будут «выталкиваться наружу». Зона деловой жизни города будет расширяться, и, соответственно, будет отодвигаться зона жилой застройки, где проживает основная масса рабочих, вынужденных добираться до работы, преодолевая несколько большие расстояния.

Сегодня зарубежная практика массовой оценки городских земель состоит в использовании трех подходов к оценке недвижимости и в тщательном изучении рыночных данных для определения устойчивых статистических закономерностей (корреляционный, кластерный, регрессионный, факторный и т.п. анализ), связывающих качество территории, вид использования земельных участков и их рыночную стоимость. Для учета природно-экономических различий оцениваемая территория зонировается, в каждой из зон выделяются эталонные участки (типичные, с указанием вида использования) и определяется ряд корректирующих параметров, например соотношение стоимости здания и участка, учет местоположения, сервитуты и другие. Процедура проведения оценок конкретного земельного участка сводится к подбору аналога из предложенных типичных участков с проведением необходимых корректировок [6].

При всех различиях, охарактеризованные подходы сходны в том отношении, что придают главное значение затратам времени на передвижение (обобщенным транспортным издержкам), устанавливая тем самым связь стоимости земли с условиями транспортных сообщений. Доминирующей является схема кольцевых концен-



трических зон, в которой контуры изохрон отождествляются с изолиниями равных цен и равных доходов, с учетом анизотропной структуры транспортной сети и размещения вторичных центров притяжения. Следовательно, цены на земельные участки возрастают от периферии к центру, а рост цен на земельные участки неизбежен, так как он вытекает из роста людности города и увеличения доходов граждан.

В целом, ученые пытались проанализировать основные факторы, влияющие на стоимость городских земель, и установить между ними формальные зависимости. В их работах были сделаны попытки построить математические зависимости цен городских земельных участков от различных факторов. Однако, следует учитывать то, что в реальности на цены оказывают влияние слишком много факторов, и построить полноценную модель оценки городских земель невозможно. Вследствие этого неизбежно появляются многочисленные упрощения, происходит неправильная оценка факторов [7].

На основании анализа основных исторических этапов развития теории оценки земель, автором сделан вывод о том, что развитие вопросов исследования стоимости городских земель на Западе пошло по пути анализа рынка продаж, в которых стоимость земли определяется как разность между полной стоимостью участка земли со зданиями и стоимостью самих зданий. Основное развитие получила индивидуальная оценка земельных участков, а также чисто статистические (в основном регрессионные) методы анализа сложившихся рыночных цен, в то же время решение вопросов именно массовой оценки городских земель предлагалось на основе опять таки индивидуальных оценок, зачастую не учитывающих особенности и задачи массовой оценки. Анализ показал, что данные методы позволяют выявить лишь самые простые взаимосвязи, но реальная картина взаимодействия элементов функционально-планировочной структуры города остается невыясненной.

### Литература:

- 1.Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. В 2 т.-М.; Л.: Госсоцэкгиз, 1935. Т.1.-371 с. Т.2.-475 с.
- 2.Блауг М. Экономическая мысль в ретроспективе/ М. Блауг. – 4-е изд. – М.: Дело ЛТД, 1994. – 720 с.
- 3.Мерлен, П. Город. Количественные методы изучения / П. Мерлен. – М. : «Прогресс», 1977. – 87 с.
- 4.Петти В. Трактат о налогах и сборах. Антология экономической классики в 2-х томах. Т.1. Предисловие И.А. Столярова. – М.: МП «ЭКОНОВ», 1993.
- 5.Газукина Ю.Г. Оценка и учет земель: монография / Ю. Г. Газукина, Е. А. Петрова ; Федеральное агентство по образованию, Горно-Алтайский гос. ун-т.- Барнаул : Изд-во Алтайского ун-та , 2006 - 234 с.
- 6.Мосьянов В.В.Организационные и методические основы оценки земли // Оценка земли:опыт, пробл., перспективы.-М.,1997.-С.87-89.



### **Банковские каналы продаж страховых продуктов**

*Пашкова Елена Николаевна,  
ст. преподаватель,  
Белгородский государственный национальный  
исследовательский университет, г. Белгород*

*Секция: Финансы*

С развитием мирового страхового рынка выстроилась прочная агентская сеть, но в современных рыночных условиях перестала приносить стремительные приросты по страховым премиям, так же увеличились расходы на ее содержание. Страховщики стали искать новые каналы продаж страховых услуг. В пост кризисный финансовый период сотрудничество страховых компаний и банков вышли на новый уровень развития. Стремительно начало развиваться банковское страхование которое предполагает процесс интеграции банков и страховых компаний с целью реализации как страховых так и банковских продуктов, совмещая банковские каналы продаж и клиентскую базу партнера, страхование рисков самих банков, а также доступ к внутренним финансовым ресурсам друг друга.

Банковский канал — один из способов реализации простых страховых продуктов через одно банковское окно клиенту банка. Этот канал практически аналогичен агентскому, который за счет своего механизма продажи страхового продукта может сократить расходы на оплату страхового агента. Доля продаж страховых полисов через банки в разных странах различна, однако значимость этого канала возрастает. Во Франции через банковский канал продаются накопительные полисы по страхованию жизни, такой объем продаж объясняется наличием налоговых льгот. В странах как Германия, Великобритания, где не очень развита агентская сеть поэтому здесь преобладает доля банковского канала.

Мотивацией для банков к сотрудничеству со страховыми компаниями в области продаж страховых продуктов служит реорганизация обязательной системы страхования жизни. Банки стали опасаться, что страховые компании «отнимут» деньги их клиентов по пенсионным договорам и другим договорам накопительного страхования. Кроме того, новые субъекты рынка — финансовые посредники также конкурируют с банками в вопросе привлечения средств граждан. В результате банку стало выгоднее продавать страховые продукты страховой компании, используя «привязку» своего клиента к банку, получая от страховой компании комиссию и не увеличивая при этом общего уровня своих затрат.

Страховая компания за счет сотрудничества с банком при минимальных (в сравнении с агентским каналом продаж) затратах увеличивает удельный вес своих услуг на рынке. При этом она по-прежнему целиком получает прибыль от своей деятельности, полностью контролирует и управляет страховым портфелем и страховыми продуктами.





Вместе с тем сотрудничество между банком и страховой компанией по коммерческим соглашениям не решает основной проблемы банка в работе с клиентом. Получая комиссию за реализацию полиса, банк не получает страховую премию — источник инвестиционной деятельности, так как эти средства поступают в страховую компанию. Кроме того, банк не может влиять на сам страховой продукт, так как разрабатывает его страховая компания. Поэтому, в конечном счете, сотрудничество банков и страховых компаний ведет к созданию совместных предприятий. Так на финансовом рынке в современных условиях сформировались три модели сотрудничества банков и страховых компаний.

Страховая компания является исключительно провайдером услуг по андеррайтингу и выплатам. Определение клиентской базы и способов коммуникаций с клиентами берет на себя исключительно банк. В такой модели банк занимает диктующую позицию, а страховая компания выглядит как младший партнер. Это модель характеризуется односторонней стратегией продаж, характерна 90-м годам XX века.

Вторая модель взаимодействия банков и страховых организаций рассматривают как равноправных партнеров — двухсторонняя стратегия продаж. Такая модель отношений появилась в начале XI века, с бурным ростом экономических отношений. Банкам для того, чтобы увеличить свои клиентские портфели, потребовалось осваивать новые модели продаж и в первую очередь – активные продажи. К активным продажам можно отнести телемаркетинг и продажи на основе выявления потребностей. С помощью телемаркетинга клиентов можно искать на абсолютно холодном рынке. Две рассмотренные модели отношений являются посредническими и действуют на современном страховом рынке.

Третья модель сформировалась как результат развития банковского страхования, когда банк покупает страховую компанию или наоборот. (идея создания финансовых супермаркетов). В такой модели в зарубежных странах доходы от продажи страховых услуг через банковское окно больше, чем от банковской деятельности. Только при таких условиях возможно создание единой информационной системы между банком и страховой компанией. Совместное развитие различных финансовых институтов способно помочь снизить уровень скрытых системных рисков банков. Банкам будет выгодно такое сотрудничество, поскольку снижается волатильность их доходности, в то же время страховщики могут потенциально получить дополнительный капитал для поддержания их платежеспособности. Все три модели существуют в современном страховом рынке [3].

Определив стратегию продаж, банк и страховая компания делают следующий шаг в реализации банковской технологии и в рамках выбранной стратегии определяют формы взаимодействия. Таких форм взаимодействия может быть несколько: агентское соглашение, кооперация, финансовый супермаркет.

Агентское соглашение - форма банковских продаж, которую применяли одну из первых. При таком взаимодействии банки продают страховые продукты за комиссионные вознаграждения. Базы данных клиентов не разглашаются, каждый работает со своей, также не интегрируются ИТ — системы страховой компании и банка. При





таким взаимодействии используются независимые продукты, такая ситуация была характерна и для России.

Кооперация это более высокая степень взаимоотношений страховых компаний и банков. Характеризуется следующими критериями: обмен базами данных, разработка совместных банкостраховых продуктов, для реализации страховых продуктов используются каналы банков и страховых организаций, могут осуществляться совместные инвестиции в ИТ-проекты и персонал, занятый в банковском страховании, при этом банк и страховая компания остаются независимыми юридическими лицами и выстраивают собственные бизнес-процессы независимо друг от друга.

Технология продаж по принципу «финансовый супермаркет» - это третья форма банковской технологии продаж страховых продуктов. В современных условиях под финансовым супермаркетом понимают не только финансовых продаж в одном месте, а интеграция бизнес-процессов и политики, использовании совместной клиентской базы, совместной рекламной и маркетинговой политике. Такую технологию продаж можно реализовывать в рамках финансовых или банкостраховых групп, имеющих и банк и страховую компанию.

Банк и страховая компания выстраивают скоординированную продуктовую и ценовую политику. Для этого создаётся совместный орган – комитет по продажам и продуктам, куда входят представители банковского, страхового и иных видов бизнеса корпорации. Главной задачей такого комитета является рассмотрение финансовых продуктов и тарифов на них, а также утверждение проектов по их разработке и реализации. Вопросы совместного инвестирования в проекты финансового супермаркета решает другой координационный орган – инвестиционный комитет. А вопросы интеграции в области информационных технологий банка и страховой компании являются прерогативой комитета по инвестиционным технологиям. Осуществление текущего бюджетирования и текущих расходов осуществляет финансовый комитет.

Несмотря на то, что страховые услуги пользуются хорошим спросом во всех развитых странах более 100 лет, на сегодняшний день из-за слишком большой структуры сети задействованных страховых агентов снизились средние показатели прироста страховых премий во всем мире. Снижение этих показателей также связано с тем, что стимулирующие моральные и материальные способы, гибкие системы оплаты для агентов за несколько десятилетий потеряли свою эффективность. Агентская сеть стала нерентабельной. Для увеличения прибыльности страхового бизнеса крупными страховыми компаниями был найден другой канал получения прибыли, значительно сокращающий расходы на содержание штата и приносящий стабильную прибыль. Продажа страховых продуктов через банки стала хорошей альтернативой популярной ранее агентской сети.

Для банков такое сотрудничество со страховыми компаниями имеет ряд преимуществ. Одним из главных является контроль сегмента пенсионных накоплений, получение прибыли, а также использование депозитных средств пенсионеров, максимальная аккумуляция денежных средств граждан на банковских счетах, популяризация банковских продуктов параллельно с продажей страховых, получение комис-



сии от продаж страховых продуктов. По договору о сотрудничестве банк получает лишь комиссию от продажи страховых продуктов, остальные средства напрямую поступают на счет страховой компании. Банк так же не может изменять предлагаемый страховой полис. В банке страховые продукты продаются клиентским менеджером на фронт — офис (61,1%), операционистом на фронт — офис (33,3%), сотрудником страховой компании (22%), через колл — центры (11%), Интернет (11%), клиентским менеджером в специально выделенной зоне обслуживания [5].

Страховая компания в свою очередь за счет сотрудничества с банком минимизирует свои затраты на содержание штата агентов, расширяет круг потенциальных клиентов, при сохранении страхового портфеля под своим контролем. Банковский канал продажи страховых продуктов считается одним из самых перспективных каналов по развитию страхования в России. Через банковский канал на сегодняшний день осуществляется еще небольшой процент продажи полисов на страхование ущерба.

Свободный доступ на рынок банкострахования всех страховщиков может вызывать проблему демпинга. Снижение тарифов, в свою очередь, может привести к формированию недостаточного объема страховых резервов у отдельных страховщиков, что повышает риск неплатежей в случае возникновения обязательств по осуществлению крупных страховых выплат. В конечном итоге это может подорвать доверие ко всей страховой отрасли. Во избежание подобных ситуаций логичным выглядит введение аккредитации страховых компаний при банках, что позволит оградить рынок банкострахования от ненадежных игроков, сохранив при этом возможность выбора у заемщиков [4]. Также на высокую цену тарифной ставки влияет отсутствие регулирования величины комиссий государством или страховым сообществом, недостаточно развиты прямые каналы продаж, отсутствие альтернативного доступа к покупке страхового полиса для клиентов, лимитированное количество каналов продаж.

В ближайшем будущем основным драйвером роста банкострахования будут являться продажи через универсальные мини-отделения, которые будут располагаться в шаговой доступности от потребителя: в торговых центрах, кинотеатрах, около остановок общественного транспорта, и будут предлагать клиентам как банковские, так и страховые продукты, в том числе коробочные; а также реализация продуктов через системы интернет-банкинга.

В настоящее время в среднем по России на 100 тыс. человек приходится порядка 27 точек продаж банковских продуктов, в то время как в начале 2000-ых годов этот показатель составлял – 6,5 точек на 100 тыс. населения, а в начале 90-ых – 2,5. Кроме того снижается средняя площадь продающих точек: сегодня она равна 180 квадратным метрам, двенадцать лет назад была равна 450 кв. м, а двадцатью годами ранее – 730 кв. м. Все это в совокупности со значительным увеличением количества банковских операций в течение суток, создает широкую базу для развития банкострахования.

Сегодня порядка 23% доходов типовому банку приносят продажи дополнительных добровольных продуктов, главным образом страховых, доля банкострахова-



ния в общей структуре сборов ведущей страховой компании также составляет около 20%. Такая «система» продаж является крайне привлекательной для клиентов. Они могут в удобном для себя месте, например, месте отдыха или шопинга, получить страховой полис или банковский продукт вместе в сочетании с полисом, потратив на это минимум времени и сил. То есть пересечение спроса и предложения здесь будет практически «идеальным». Все это в конечном итоге выльется в эмоциональную удовлетворенность потребителя от контакта с финансовой организацией. Главная задача страховщиков и банкиров предоставить клиенту привлекательный и актуальный продукт [2].

Вторым не менее значимым драйвером роста банкострахования будет выступать проникновение комфортного интернет-банкинга. Уже сегодня наблюдается рост его проникновения, однако, еще относительно малое количество банковских структур могут предложить его клиентам. По данным «Эксперт РА», сегодня проникновения интернет-банкинга составляет порядка 5-6%, в течение ближайших пяти лет это значение может увеличиться до 20%. Интернет-банкинг со всем комфортом его использования и станет новой универсальной точкой продаж страховых продуктов [1].

Таким образом, для дальнейшего развития банковских каналов продаж страховых продуктов необходимо развивать «вербальные» каналы продаж, поскольку для россиян живое общение с собеседником является одной из характерных черт их менталитета; перекрестные продажи, развивать телемаркетинг, страхование жизни, продажи на рабочем месте, интернет — банкинг.

*Статья написана по дополнительному внутривузовскому конкурсу грантов 2013 года для реализации краткосрочных проектов по направлениям развития науки, технологий и техники «Инициатива» в НИУ «БелГУ», номер проекта ВКГИ 019-2013, источник финансирования из внебюджетных средств НИУ «БелГУ» (софинансирование Программы развития НИУ)*

### Литература:

1. Банкострахование - 2013 [Электронный ресурс] Режим доступа: [<http://raexpert.ru/project/bankstrah/2013/resume/>]
2. Волошина, А. Будущее банкострахования в универсальных мини-отделениях и интернет-банкинге. [сайт] / А. Волошина // Служба распространения пресс-релизов Режим доступа: [<http://www.press-release.ru/branches/inshurance/5aa726aa71ec4/>]
3. Взаимодействие банков и страховых компаний. Страхование. Финансы и банковские услуги. Pandia.ru Энциклопедия знаний: [сайт].- Режим доступа: [<http://www.pandia.ru/text/77/193/33823.php>]
4. Коростелёва, А. О. Проблемы функционирования российского рынка банковского страхования [Электронный ресурс]: сборник научных работ / А. О. Коростелёва, Л. А. Литвинкова, // Режим доступа: [http://www.nkfi.ru/sites/files/doc/nauka/stati\\_stud/](http://www.nkfi.ru/sites/files/doc/nauka/stati_stud/)



ef/financy\_kredit/korosteleva.pdf]

5. Обсуждение стратегии на страховом рынке. Блог 3. Каналы продаж. Эксперт ра:  
[сайт].- Режим доступа: [http://raexpert.ru/researches/insurance /  
insurance\_market\_strategy/part3/#3.3]



### **Юношеский возраст – сензитивный период для развития лидерской деятельности**

*Первитская Алёна Михайловна,  
Курганский государственный университет, г. Курган*

*Секция: Психология и педагогика*

Юность представляет собой точку отчета для развития многих сфер деятельности, это наиболее сложный и ответственный период в жизни личности. На основе обобщения ранее полученного опыта человек выстраивает собственную модель поведения, от которой зависит его дальнейшая социальная активность. Развитие лидерской деятельности именно на данном возрастном этапе обосновано имеющимися теоретическими положениями.

Юность – это переход от зависимого детства к самостоятельной и ответственной взрослости, что, с одной стороны, предполагает завершение полового созревания, а с другой - достижение социальной зрелости [7, с.473-474].

Научные факты, накапливающиеся в возрастной психологии, показывают, что существуют сензитивные периоды развития, когда обнаруживаются особо благоприятные возможности для развития психики в тех или иных проявлениях, а затем действие таких внутренних условий постепенно или резко ослабевает. Согласно Л.С. Выготскому, «незавершенность определённых процессов развития является необходимым условием для того, чтобы данный период мог оказаться сензитивным по отношению к определённым условиям» [3, с.53]. Процесс становления личности в основном завершается к концу юношества, возникает устойчивая система взглядов на мир, на себя и на свое назначение в жизни. Под влиянием того, что юноша уже начинает разбираться в себе самом и адекватно осознавать мотивы своего поведения, у него происходит как бы слияние двух планов – мотивов реального и идеального.

На сегодняшний день существует несколько теорий возрастного развития. Одни дополняют другие, поэтому важны для целостной характеристики возраста.

*1. Биогенетическая теория немецкой «конституциональной психологии» Эрнста Кречмера и Эриха Йенша.*

Здесь за основу берется фактор биологического созревания. К. Конрад, последователь Э. Кречмера, предположил, что эти характеристики применимы к возрастным стадиям: так, юность с её тягой к самоанализу – «шизоидный» период, а подростковый возраст – «циклоидный» период. В 16 лет наступает равновесие: мятежность уступает место жизнерадостности, значительно увеличивается внутренняя самостоятельность, эмоциональная уравновешенность, общительность, устремленность в будущее.

*2. Концепция личностной ориентации Эдуарда Шпрангера.*

Главные новообразования юношеского возраста, по Э. Шпрангеру, - открытие «Я», развитие рефлексии, осознание собственной индивидуальности, появление





жизненного плана, установки на сознательное построение собственной жизни. Шпрангер делит юность на две фазы: 14-17 лет – кризис, связанный со стремлением к освобождению от детских отношений зависимости; 17-21 год – на первый план выступает кризис «оторванности», чувства одиночества.

*3. Положения гештальттерапии Курта Левина.*

Этот исследователь учитывал как личностный, так и социальный компоненты развития личности. Это взаимодействие он назвал «жизненным пространством»: юношеский возраст – переходный и специфический, который проявляется во внутренних противоречиях, неопределенностью уровня притязаний, повышенной застенчивостью и одновременно агрессивностью, склонностью принимать крайние позиции и точки зрения.

*4. Теория Л.С. Выготского.*

Л.С. Выготский считал, в отличие от К. Левина, что формировать необходимо не среду и окружение, а навыки у самого ребенка. В контексте юношеского возраста – это развитие социального интеллекта.

*5. Теория Л.И. Божович.*

В юношеском возрасте главное внимание сосредоточено на развитии мотивационной сферы личности. На первый план выходят: определение своего места в жизни; формирование мировоззрения и его влияние на познавательную деятельность (мотивы самообразования); самосознание и моральное сознание. Решающее значение придается динамике «внутренней позиции», т.е. динамике отношения к себе, окружающим, делу в настоящем и в перспективе на будущее.

Данные теории возрастного развития, на наш взгляд, формируют «собирательный образ», который раскрывается далее.

По Э. Эриксону, нормальное развитие личности в юношеском возрасте предполагает жизненное самоопределение, развитие планов на будущее, активный поиск себя и экспериментирование в различных ролях, становление мировоззрения и взятие на себя лидерских функций. В юности происходит объединение всех элементов самосознания и таким образом получает разрешение конфликт «достижение идентичности», который Э. Эриксон разделил на 7 основных частей, одна из которых – отношение лидер-последователь: по мере того как личность расширяет свои социальные горизонты, посещая школу, вступая в общественные группы и заводя новых друзей, она учится либо выполнять обязанности лидера, либо следовать за лидером, когда им является другой человек [6].

По мнению Л.И. Божович, нет ни одного психолога, занимавшегося этим возрастом, который не отмечал бы романтизма, свойственного юноше, его стремления решать свою судьбу в «мировом» масштабе, его тяги найти себя, свое предназначение в жизни, определить смысл своего существования. Таким образом, специфика данного этапа возрастного развития заключается в том, что юноша в идеальном плане выходит далеко за рамки не только актуально данной конкретной ситуации, но и окружающей его материальной и общественной среды и начинает мыслить и переживать себя как «гражданина мира»[2].





Единство качественных преобразований в целостной системе отношений к миру, себе и людям детерминировано в этот критический период сложным процессом самоопределения как впервые возникающего явления, «аффективного центра» социальной ситуации развития. Этот период рассматривается как обособленный в онтогенезе, поскольку его содержанием является становление человека как субъекта собственного развития [1]. Возможно, социальная ситуация развития в юности и определяется встречей ребёнка с изменяющимся миром (в противоположность другим возрастным кризисам, когда ребёнок открывает для себя особую, новую, но устойчивую форму следующего возраста).

Юношеский возраст – период выработки мировоззрения, убеждений, характера и жизненного самоопределения, время самоутверждения и признания: склонность управлять и нежелание подчиняться другим людям (как сверстникам, так и взрослым), проявление властных тенденций, бурного роста самосознания, активного осмысления будущего, период жизни, когда человек стремится зафиксировать позицию по отношению к себе, другим людям и моральным ценностям. Согласно В.С. Мухиной, «в юношестве некоторая часть молодежи тяготеет к лидерству как предстоящей деятельности» [6, с.443].

На период юношества приходится этап формирования социальной зрелости, самоутверждения, стремление найти свое место в системе доступных общественных отношений, определения своего места в жизни общества. Под социальной зрелостью нужно понимать, с одной стороны, возможность выполнения социальных обязанностей, с другой – принятия ответственности за собственную жизнь, свои решения и поступки. В этом возрасте стабилизируются черты характера и формы межличностного поведения. Проба сил в разных сферах общественной жизни, общение с различными людьми, занятие различными видами творческой деятельности, утверждение себя в общественно оцениваемой активности приводит к формированию системы ценностей, которая воплощается в конкретных действиях и поступках. Главные мотивационные линии этого возрастного периода, связанные с активным стремлением к личностному самосовершенствованию, - это самопознание, самовыражение, самоутверждение. Ведущим мотивом является мотив самореализации. Реализация личностью собственного потенциала применительно к лидерской деятельности в юношеском возрасте, по нашему мнению, выражается в стремлении к социальному престижу и в стремлении к достижению цели и стремлении к саморазвитию.

Стремление к социальному престижу – стремление быть авторитетным среди членов общества. Престиж – мера признания обществом заслуг индивида. Стремление к достижению цели; цель – осознанный образ предвосхищаемого результата, на достижение которого направлено действие человека.

Таким образом, в данный период человек проходит жизненно важный процесс ориентации в ценностях, их отбора для построения своего отношения к действительности и создания мотивационной основы деятельности. Именно этот период жизни является, на наш взгляд, наиболее благоприятным для развития лич-



ностно и профессионально значимых качеств личности лидера, для воспитания социальной ответственности, формирования установок на раскрытие своего потенциала, самопознание, на сотрудничество и кооперацию с другими людьми на основе взаимного уважения и доверия. В этот период становления человека очень важно заложить ценностную платформу, базис, на основе которого будет строиться дальнейшая деятельность, сформировать мотивацию к непрерывному самообразованию.

По И.С. Кону, «главное новообразование юношеского возраста – открытие личностью своего внутреннего мира и рост потребности в достижении духовной близости с другим человеком». Л.С. Выготский жизненные планы рассматривает как показатель овладения личностью своим внутренним миром и как систему приспособления к деятельности, связывая с ними «целевую» регуляцию принципиально нового типа. О жизненных планах в точном смысле слова можно говорить лишь тогда, когда наряду с будущими целями заботой молодого человека становятся способы их достижения, производится оценка собственных субъективных и объективных ресурсов [4]. На данном этапе развития человек как никогда нуждается в эмоциональном сближении с окружающими людьми, установлении, сохранении и укреплении с ними добрых, эмоционально – положительных взаимоотношений: приятельских, товарищеских, дружеских. Эмоциональное голодание в период юности – столь же реальное явление, каким бывает голод в общепринятом, бытовом смысле. Оно часто выражается в форме скуки и тоски. Потребность человека в эмоциональном насыщении удовлетворяется главным образом в процессе достижения самых разнообразных целей, которые он ставит перед собой [5]. Исходя из этого, можно говорить о *потребности в признании и самопознании*, которые могут быть выражены через *мотивацию аффилиации*. *Аффилиация* – потребность в стремлении быть в контакте с себе подобными ради самого процесса.

Юношеский максимализм проявляется в *мотивации достижения*, которая включает *потребность добиваться успеха и избегать неудач*. По определению Г. Мюррея, потребность в достижении – это стремление сделать что-то быстро, хорошо, достичь высокого уровня в каком-либо деле.

Возрастные особенности предполагают наличие следующих основных потребностей: аффилиации, признания, самопознания, достижения успеха и избегания неудач, самореализации: стремление к достижению цели, социальному престижу.

Вся система потребностей и стремлений в данном возрасте упорядочивается, интегрируется формирующим мировоззрением. Под влиянием мировоззрения, возникает достаточно устойчивая иерархическая структура мотивационной сферы, в которой решающими являются мотивы, связанные с его взглядами и убеждениями, с его намерениями и решениями. Иерархизация мотивов не может не сказываться и на поведении: ведь каждый данный акт поведения в целом являются следствием определенным образом сложившихся мотивационных тенденций, и до тех пор пока ребенок не научится осознавать мотивы своего поведения и деятельности и активно управлять ими, он будет подчинен независимо от него складывающимся внутренним и внешним обстоятельствам [2]. По содержанию на первое место выдвигаются



мотивы и потребности, связанные с жизненным планом, намерениями в будущем, мировоззрением и самоопределением. По своему строению мотивационно – потребностная сфера юноши начинает характеризоваться не рядоположенностью мотивов, а их иерархической структурой, наличием определенной системы соподчинения различных мотивационных тенденций на основе ведущих общественно значимых и ставших ценными для личности мотивов. Наконец, по механизму действия потребности и мотивы являются не непосредственно действующими, а возникающими на основе сознательно поставленной цели и сознательно принятого намерения. Следовательно, именно в данной сфере юноши находятся основные качественные сдвиги, составляющие главное новообразование этого возраста.

Основная задача и трудность этого периода – научиться действовать в соответствии с интериоризованными обязанностями. Это выглядит, как возможность выполнять необходимое с опорой на внутренний, а не на внешний контроль. Важным является также осознание и принятие обязанностей перед самим собой, т. е. принятие ответственности за собственную жизнь – осознание того, что твой собственный выбор является предпосылкой тех или иных жизненных событий, понимания, что события происходят потому, что «я выбрал, чтобы они произошли».

Подводя итог рассмотрению психологических особенностей юношеского возраста, отметим, что именно на этом возрастном этапе оформляется тяга к лидерству как особому виду деятельности, которая представляет собой стремление к реализации собственных возможностей и способностей, умение взять на себя ответственность, быть активным субъектом деятельности. По определению Л.И. Божович, человек, являющийся личностью, обладает таким уровнем психического развития, который делает его способным управлять своим поведением и деятельностью [2].

### Литература:

1. Анциферова, Л.И. К психологии личности как развивающейся системы / Л.И. Анциферова // Психология формирования и развития личности. – М.: Наука, 1981. – С. 3-19.
2. Божович, Л.И. Личность и её формирование в детском возрасте / Л.И. Божович. М.: Питер. 2009. – 398с.
3. Выготский, Л.С. Избранные психологические произведения / Л.С. Выготский. – М., 1960. – С.53.
4. Дубровина, И.В. Рабочая книга школьного психолога / И.В. Дубровина, М.К. Акимова, Е.М. Борисова; под ред. И.В. Дубровиной. – М.: Просвещение, 1991. – 303с.
5. Малкина-Пых, И.Г. Возрастные кризисы: справ. Практ. психолога / И.Г. Малкина-Пых. – М.: Изд-во Эксмо, 2004. – 896с.
6. Мухина, В.С. Возрастная психология: феноменология развития, детство, отрочество: учебник для студ. вузов / В.С. Мухина. – М.: Академия, 2000. – 456с.
7. Психология: словарь / под общ. ред. А.В. Петровского, М.Г. Ярошевского. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Политиздат, 1990. – 494с.



**Некоторые особенности русской вокальной школы  
в контексте культуры итальянского bel canto<sup>1</sup>**

*Рассказова Мария Алексеевна,  
ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный  
университет»,  
г. Ставрополь*

*Секция: Музыка*

Италия и Россия, Россия и Италия – две великие страны и в прошлом две великие империи, обладательницы бесценного исторического и культурного наследия. Культура и человек – неразделимые понятия бытия. Через изучение культуры Италии мы познаём себя, всё то русское или заимствованное, что есть в нашем индивидуальном и общественном существовании, долю русского и итальянского в российской культуре и в нас самих как в её непосредственных носителях и трансляторах. В результате общения, взаимопроникновения, диалога культур происходит приятие каких-либо аспектов, соответствующих традиционным представлениям и интересам той или иной культуры. В русской культуре одним из таких положительных аспектов, повлиявших на её культурно-историческое развитие, явилось обучение народных талантов профессиональному академическому пению, зародившемуся в Италии.

Итальянская вокальная школа, которую принято называть «школой bel canto», считается фундаментальной для всех других вокальных школ мира. На момент распространения профессионального вокального искусства за пределы Италии все основные принципы и методы воспитания академического певца были разработаны и практически использовались итальянской вокальной школой. В лице отечественных педагогов и певцов эта школа получила прекрасных и самобытных интерпретаторов.

Особенности преподавания академического вокала - волнующая тема для многих современных российских педагогов, которые чаще всего являются выдающимися певцами. Стремясь передать свой бесценный опыт будущим поколениям, они занимаются исследованиями такого сложного и благородного искусства, как академическое пение. Методика преподавания академического вокала в отечественной школе традиционно направлена на правдивое изложение, «проживание» того или иного произведения, независимо от того, сложная ли это оперная ария или небольшой вокализ. В итальянских консерваториях первые два года начинающие певцы исполняют только упражнения и вокализы: педагоги сначала воспитывают вокальный «инструмент» и лишь потом, через 3-6 лет обучения, переходят к романсам и ариям.

<sup>1</sup> Исследование выполнено при финансовой поддержке РГНФ в рамках проекта проведения научных исследований «Философия музыки в России конца XIX – начала XXвв. в контексте проблем современности», проект № 13-33-01021.



Главное здесь - техника, а актёрское мастерство, интерпретация образа, эмоциональная отзывчивость – дело второстепенное, следствие технической вооруженности певца. В отечественной же вокальной школе техника и эмоциональная отзывчивость развиваются одновременно. Учебный план российских консерваторий и других высших музыкальных заведений построен таким образом, что с первого курса студент приступает к выучиванию арий и романсов, и даже при разучивании вокализов, что является обязательным в течение первых трех лет, педагог требует от начинающего певца осмысления произведения и его индивидуальной интерпретации. Обязательным в российских консерваториях является также изучение дисциплин «Актёрское мастерство» и «Сценическая речь».

Об отличительной черте отечественной вокальной школы - стремлению к правде и естественности - очень хорошо сказал замечательный русский пианист Г. Нейгауз: «Есть направление — и оно родилось в глубочайших пластах русской души и русского народа, — направление, ищущее правды исполнительской в искусстве. Каждому нормальному человеку свойственно предпочитать настоящее, неподдельное всему фальшивому и поддельному. Под этой художественной правдой следует подразумевать многое: тут и логика прежде всего, тут единство воли, гармония, согласованность, подчинение деталей целому, тут простота и сила, ясность мысли и глубина чувств. И — будем откровенны — настоящая любовь и настоящая страсть»[2.206]. Эти слова выдающегося русского музыканта убеждают нас в том, что позиции русской музыки и русской исполнительской культуры, в том числе вокальной, не изменились даже в советское время. Обращение автора этой статьи к современному искусству академического пения в России показало, что указанное Г. Нейгаузом стремление к художественной правде является отличительной чертой и нового поколения российских музыкантов-вокалистов.

Отмечая мастерство драматической игры российских певцов, простоту, тонкость и проникновенность их исполнения при совершенной вокальной технике, умение сочетать вокальные умения с эмоционально окрашенным живым словом, выделим три метода воспитания певцов академического направления, аналогичные итальянской вокальной школе.

1. Эмпирический метод - метод, который использовался на самых ранних стадиях становления и развития русской вокальной школы и ставший в ней традиционным. В профессиональное вокальное искусство он перешёл от методов обучения церковному пению. Эмпирический метод в настоящее время называется «методом показа», когда педагог по вокалу пытается донести необходимые требования через собственную вокальную иллюстрацию. Эффективность этого метода и даже его безопасность до сих пор дискутируется, вызывая множественные споры.

2. Инструментально-технический метод. Техника - неотъемлемая часть певческого искусства. Развитие и воспитание академического голоса требует ежедневной и упорной систематической работы с постепенным усложнением репертуара. Вокалист - как спортсмен, он должен тренировать свои мышцы каждый день, но в то же время не утомлять свой голосовой аппарат. Педагоги-вокалисты непременно





пользуются этим методом постепенного развития голоса, который даже при условии отличных природных данных не стоит эксплуатировать. Педагог должен бережно относиться к голосу своего ученика, чтобы безболезненно научить своего воспитанника в совершенстве владеть вокальной техникой. Процесс звукообразования происходит при помощи голосового механизма, а не голосом как таковым. Понимание обусловленности певческого звука определенным механизмом - выдающееся достижение итальянской вокальной школы, которая обращает особое и преимущественное внимание на выработку этого механизма в процессе обучения. Высоту и энергию тона создает не произвольная мышечная система, а автоматически действующий механизм. Известный тенор Д. Лаури Вольпи в одной из своих книг задается вопросом: «Каково же назначение школы?» - и сам же отвечает: «Создать инструмент!»[2.137].тОбозначим его составляющие:

а) *Дыхание.* В пении применимо только такое дыхание, которое совершенно превращается, трансформируется в певческий звук, музыкальный тон. С другой стороны, за истинно вокальный можно принять только тот тон, который возникает в результате респираторной организации без какой-либо иной мышечной форсирующей примеси. Значение дыхания в певческом звукообразовании нельзя переоценить. Если вокалист научится управлять своим дыханием, он научится петь. Существует такой термин как «певческое дыхание» - выдох вокалиста должен преобразовываться в певческий звук. Научить дышать звуком – вот главная цель итальянских и отечественных педагогов-вокалистов.

б) *Положение органов артикуляции в процессе звукоизвлечения.* Итальянские певцы и педагоги считают, что для верного звукоизвлечения гортань должна быть опущена и максимально раскрыта («широкое горло»), корень языка зафиксирован (Тоти даль Монте и др.), раскрытие рта – горизонтальное, напоминающее улыбку или оскал (Гарсия, Дюпре, Лаури Вольпи и др.). О фиксированном низком положении гортани во время пения спорить не приходится, чего нельзя сказать о положении корня языка и раскрытии рта. Разногласия возникали и возникают и у итальянских педагогов и певцов. Они не акцентируют внимание ученика на положении языка во время пения, а считают, что это больше физиологические особенности, нежели технические требования, чего нельзя сказать о позиции губ и раскрытии рта. Обязательным требованием всех педагогов является так называемая «внутренняя улыбка», состояние удивления, обеспечивающее поднятие мягкого нёба. Это помогает студенту настроиться на высокую позицию академической манеры пения. А свободное, естественное открытие рта способствует беспрепятственному высвобождению звука, обогащённого светлыми, звонкими обертонами головного резонатора.

Отношение отечественных преподавателей к итальянскому понятию «петь широким горлом» весьма неоднозначно. Многие педагоги считают, что его использование может спровоцировать ученика ко глубокому и широкому звукоизвлечению в ущерб высокой позиции, звук станет разреженным и неполётным. Однако в лексике итальянских педагогов термин «широкое горло» очень распространен и его следует отождествлять с понятием вокально-технической свободы.





в) *Резонансное пение*. Итальянская вокальная школа из всех голосовых регистров (с точки зрения организации голоса) считает ведущим и основополагающим так называемый головной регистр (*la voce di testa*): «кто умеет хорошо петь, тот может переносить звук в голову». Только соответствующим применением головного регистра становится возможным создание звука с теми тембровыми, колоритными, позиционными и техническими свойствами, которыми звуковой эталон итальянской школы отличается от других вокальных традиций. Так, при помощи участия головного регистра на всем диапазоне голоса достигается тембровая равномерность, постоянство высокой вокальной позиции и очень важная в практике итальянского бельканто выработка светлого (*chiaro*) голосового колорита. Именно с помощью высокой форманты голос приобретает полётность или, как говорят итальянцы, «металличность».

Методика «Резонансного пения» основательно изучена и представлена миру вокальной педагогики отечественным певцом и вокальным педагогом В.П.Морозовым. По его мнению, верное максимальное использование певцом резонаторов придаёт его голосу силу и долголетие. Головное резонирование имеет огромное значение для академической манеры пения - ведь именно оно делает возможным озвучивание огромных оперных театров. Вместе с тем не стоит совсем забывать и о грудном резонировании. Оно наполняет звук тёплыми, благородными обертонами и служит индикатором правильного, полноценного звукообразования.

Итальянские педагоги говорят о переходе к темному тембру лишь после выработки светлого колорита. И в этом есть значительная доля разумного. Не стоит слишком акцентировать внимание начинающего певца на грудном резонировании – это может спровоцировать заглубление звука и, как результат, понижение высокой вокальной позиции. Темный тембр, выработанный в позиции светлого, не теряет легкости и, таким образом, не препятствует гибкости голоса, обеспечивая при этом целостность кантилены.

г) *Дикция. Артикуляция*. И теоретики, и практики итальянской вокальной школы считают возможным переход на выработку произношения только после точной и твердой резонаторной организации певческого звука. Слишком большое внимание, обращенное к речевым элементам, всегда вызывало принижение вокала. Рассматривая данный принцип, стоит предположить, что использование такого подхода в процессе образования звука может привести к неясному произнесению текста произведений, что с позиции русских педагогов-вокалистов является недопустимым. По их мнению, технические составляющие звукообразования не должны мешать самому главному - донесению смысла произведения в тесном единстве слова и музыки. Данный подход является основополагающим в воспитании отечественного академического певца ещё со времен Глинки, Варламова и Даргомыжского и по сей день. Отечественные педагоги делают акцент на согласных звуках: по их мнению, это способствует фокусировке дыхания. Слово должно быть близко и чётко произнесено у зубов. Дело в том, что фонетические особенности русского языка могут доставлять в процессе звукообразования некоторые сложности. При помощи вокальной



техники певец должен приспособливаться и решать эти фонетические проблемы.

Правильная академическая манера пения, отработанная до автоматизма и проявляющая себя как естественная реакция организма певца - это результат, к которому стремились и стремятся не только итальянские преподаватели по вокалу, но и наши, отечественные. Систематическими занятиями с учениками они добиваются того, чтобы механизм верного звукоизвлечения был отработан на рефлекторном уровне. Певцу следует научиться максимально использовать технику (вокальную школу) и минимально природу голоса. Ученик при помощи педагога должен создать индивидуальный вокальный инструмент и научиться правильно на нём «играть». По сути, все педагоги-вокалисты российских учебных заведений стремятся к реализации этого принципа бельканто. Только в отличие от итальянских педагогов, отечественные преподаватели вокала реализуют этот принцип параллельно с развитием у начинающих певцов музыкально-образного восприятия произведения.

3. Музыкально-образный метод. В практике отечественных педагогов этот метод используется ежедневно не только для передачи стилистических особенностей произведения и создания музыкально-сценического образа, но и для пробуждения фантазии певца в момент постановки голоса. Например, для того, чтобы научиться головному резонированию, певец должен мысленно спроецировать перед собой верхнюю часть головы и постараться посылать звук в эту проекцию.

При тренировке вокального вдоха вновь работает художественно-образный метод: «Представь цветок и вдохни его аромат», - говорит педагог ученику. Роль музыкально-образного метода столь велика, что методике преподавания в отечественной вокальной педагогике можно дать такое определение: *«Они работают образами»*. Некоторый крен русской вокальной школы в сторону образного метода – причина не только великих её достижений (М.Глинка, А.Даргомыжский, А.Варламов, О.Петров, А.Михайлова, Е.Уранова-Сандунова, Н.Лавров, Ф.Шаляпин, С.Собинов, С.Лемешев, И.Архипова и другие), но и обилия явной небрежности, огрубления стиля *bel canto*, что обусловлено неподвластной разуму взрывной эмоциональностью, необузданной волей русского характера. С этим связано и непонимание иностранными певцами многих образцов русской музыки, скрытого драматизма русских опер, ощущаемого русским певцом уже на интуитивном уровне. При этом отечественные оперные певцы современности (А.Нетребко, Д.Хворостовский, Е.Сюрина, М.Поплавская, О.Бородина и другие), выступающие в лучших театрах по всему миру, демонстрируют прекрасное владение вокальной техникой и с лёгкостью вливаются в любой вокальный состав и любую оперную постановку. Более того, русский певец каким-то необъяснимым магнитом притягивает слушателя, исполняет ли он русский романс или арию зарубежного композитора. Глубина, многогранность, многообразность трактовки русскими певцами мировой вокальной музыки покоряет сердца миллионов не только российских, но и зарубежных слушателей. И это говорит о важности следования традициям русской вокальной школы, вбирающей в себя всё лучшее, что было и есть в народной и профессиональной музыке, в том числе, в непревзойденном искусстве итальянского *bel canto*.



Русской школе академического вокала есть что предъявить на международной арене - как представителю не только европейской, но и русской культуры, обладающей неповторимым своеобразием. Тот факт, что русская и большинство национальных вокальных школ своими достижениям обязаны итальянской певческой школе, не должен заслонять самобытности каждой из них. Ведь только сохранение и развитие множества уникальных традиций в рамках традиций «высокого» вокала может обеспечить богатство и жизнеспособность мировой культуры академического пения.

**Литература:**

1. Андгуладзе Н. А. Человек поющий. - М.: Аграф, 2003. - 169 с.
2. Дмитриев Л. Б. Основы вокальной методики. – М.: «Музыка», 2004. – 645 с.
3. Дмитриев Л. Б. Солисты театра Ла Скала о вокальном искусстве: Диалоги о технике пения. – Москва, 2002. – 183 с.
4. Кирнарская Д. К. Музыкальные способности «Таланты XXI века». – М., 2004. - 187 с.
5. Ламперти Ф. Искусство пения. – М., 2009. - 192 с.
6. Менабени А. Г. Методика обучения сольному пению. – М., 1963. – 95 с.
7. Итальянская вокальная школа [Электронный ресурс] URL: [www.belcantoschool.ru](http://www.belcantoschool.ru)
8. Мастер-класс Образцовой Е. В. [Электронный ресурс] URL: [www.youtube.com/watch?v=1cM6YpovAOw](http://www.youtube.com/watch?v=1cM6YpovAOw)



### **К вопросу о межбюджетном неравенстве субъектов РФ**

*Решетников Алексей Юрьевич,  
студент,  
Вятский Государственный Гуманитарный Университет,  
г. Киров*

*Секция: Юриспруденция*

Межбюджетные отношения являются ключевыми и основополагающими в социально-экономической, финансовой сферах. На всем периоде развития государства существовали самые богатые и самые бедные части страны. Наличие таких регионов порождало гражданские войны, народные волнения и беспорядки. Проблема неравенства субъектов в части величины бюджета существовала всегда и попытки ее решения, т.е. их выравнивания были безуспешными.

Актуальность данной темы можно выявить исходя из большого количества публикаций, а также из обсуждений данного вопроса на высшем уровне власти. Такие авторы как, Е.Л. Васянина, Т.А. Вершило, А.Н. Грохотов, С.С. Курбатова, активно ищут пути решения проблемы межбюджетных отношений субъектов РФ.

Статья 6 Бюджетного Кодекса законодательно закрепила понятие межбюджетных отношений: «межбюджетные отношения - взаимоотношения между публично-правовыми образованиями по вопросам регулирования бюджетных правоотношений, организации и осуществления бюджетного процесса» [1].

Огромное значение для выравнивания межбюджетных отношений субъектов РФ имеют межбюджетные трансферты. Такими трансфертами являются дотации, субвенции, субсидии из Федерального фонда финансовой поддержки субъектов Российской Федерации. Дотации – межбюджетные трансферты, предоставляемые на безвозмездной и безвозвратной основе без установления направлений и (или) условий их использования [2]. Данная сфера содержит проблему определения объема межбюджетных дотаций, передаваемых с одного уровня бюджетной системы на другой. Согласно действующему законодательству при расчете объема дотаций в целях выравнивания бюджетной обеспеченности учитывается налоговый потенциал публично-правового образования и нормативы расходов в зависимости от цены государственных (муниципальных) услуг. В соответствии с п. 3 ст. 138 и п. 4 ст. 142.1 БК РФ при расчете уровня бюджетной обеспеченности неналоговые доходы не учитываются, соответственно, дополнительные поступления не приведут к уменьшению в следующем финансовом году расчетного объема дотации на выравнивание уровня бюджетной обеспеченности [3].

На федеральном уровне проблема социально-экономического неравенства или диспропорций также решается. И в связи с этим была принята Федеральная целевая программа «Сокращение различий в социально-экономическом развитии регионов Российской Федерации (2002 – 2010 годы и до 2015 года)». Органы власти видят дальнейшее развитие проблемы в усилении центробежных тенденций и сепаратиз-



ме. Они считают, что различия в развитии субъектов РФ по основным социально-экономическим показателям достигли критического уровня. Резкая межрегиональная дифференциация своим следствием имеет увеличение числа отстающих регионов, ослабление механизмов межрегионального экономического взаимодействия, нарастание межрегиональных противоречий. Данные следствия в своем итоге затрудняют проведение единой общероссийской политики социально-экономических преобразований.

Целевая программа призвана для того, чтобы «сократить различия в уровне социально-экономического развития регионов Российской Федерации, уменьшить разрыв по основным показателям социально-экономического развития между наиболее развитыми и отстающими регионами к 2010 году в 1,5 раза, а к 2015 году - в 2 раза» [4].

Целевая программа состоит из двух этапов:

1) на первом этапе (2002 - 2010) программы намечены меры по уменьшению на 25% числа отстающих по основным социально-экономическим показателям субъектов Российской Федерации. В результате доля населения с доходами ниже прожиточного минимума будет снижена на 15%;

2) на втором этапе (к концу действия Программы в 2015 году) предусмотрено сократить межрегиональные различия в доходах на душу населения в 3 раза, число отстающих регионов в 2 раза, уменьшить на 25% долю населения с доходами ниже прожиточного минимума.

Некоторые авторы видят решение проблемы выравнивания межбюджетных отношений «в исполнении принципа результативности и эффективности использования бюджетных средств: участники бюджетного процесса в рамках установленных полномочий при составлении и исполнении бюджетов должны исходить из необходимости достижения заданных результатов с использованием наименьшего объема средств или достижения наилучшего результата с использованием определенного бюджетом объема средств» [5]. Иными словами, должно происходить целевое планирование бюджетных средств и точное распределение его на достижение данных целей.

Но, тем не менее, «в 2010 году разрыв бюджетной обеспеченности между самым богатым и самым бедным регионом до выравнивания составил более чем в сто раз, а коэффициент вариации стал равным 91,3%» [6].

Однако, многие страны проводят эффективную финансовую политику межрегионального выравнивания. В основе данной политики лежат механизмы налогово-бюджетной и структурно-инвестиционной политики. Примером является США, объемом произведенного национального дохода в которых различается всего лишь в 1.3 раза.

А.Н. Грохотов считает, что проблема межрегиональной дифференциации не будет решена. Но это говорит о дотационности значительной части субъектов РФ и о наличии иждивенческих настроений.

По нашему мнению, для уменьшения неравенства бюджетов РФ, безусловно,





необходимо создавать инновационные предприятия, которые будут производить товары с добавленной стоимостью. В итоге они принесут денежные средства в местные бюджеты. Для того, чтобы данные предприятия появились и комфортно функционировали на начальном этапе их деятельности необходимо ввести в отношении данных предприятий режим наибольшего благоприятствования, то есть особые налоговые льготы.

И.Р. Курнышева и И.А. Погосов придерживаются точки зрения, настаивая на необходимости полного освобождения минимум на пять лет от налогов той части прибыли, которая инвестируется в развитие высокотехнологичного производства. Предприятия, осуществляющие капитальные вложения и переоснащающие производство, должны получить право включать инвестиции в основной капитал в состав затрат и снижать таким образом налоговые издержки, а предприятия, которые осуществляют значительные вводы нового технологического оборудования, следует освобождать от налога на имущество в течение пяти лет [7]. Такой опыт успешно используется в США, ФРГ, Тайване.

Также необходимо законодательное закрепление отдельного федерального закона «О выравнивании межбюджетных отношений субъектов Российской Федерации». Данный федеральный закон будет являться не декларативным актом, а практической инструкцией для субъектов РФ, то есть поможет субъектам в выравнивании бюджета. Он будет содержать принципы, необходимый понятийный аппарат, цели, задачи, направления выравнивания, действия России и субъектов РФ при решении вопросов выравнивания, источники финансирования, будут закреплены льготы для инновационных производств, ответственность физических, юридических и должностных лиц при исполнении своих обязанностей.

Подводя итог, хотелось бы сказать, что проблема выравнивания межбюджетных отношений субъектов РФ решаема. А ее решение зависит полностью от правильного, работающего законодательства и действий в сторону улучшения социально-экономической обстановки в регионах.

### **Литература:**

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации [Текст]: [от 31.07.1998 № 145-ФЗ: в ред. федер. закон от 25.12.2012, с изм. и доп., вступающими в силу с 01.01.2013]. – СЗ РФ. – 03.08.1998. – №31. – Ст. 3823.
2. Курбатова, С.С. Обобщение судебной практики по рассмотрению споров, связанных с финансированием публичных обязательств [Текст]: / С.С. Курбатова // Арбитражные споры. – 2008. – №2.
3. Васянина, Е.Л. Некоторые проблемы регулирования межбюджетных отношений по законодательству Российской Федерации и в практике российских судов [Текст]: / Е.Л. Васянина // Налоги. – 2012. – №6. – С. 12 - 17.
4. Постановление Правительства РФ «О Федеральной целевой программе «Сокращение различий в социально-экономическом развитии регионов Российской Федерации»





Федерации (2002 - 2010 годы и до 2015 года)» [Текст]: [от 11.10.2001 № 717: в ред. федер. закон от 22.06.2006, с изм. от 20.10.2006]. – СЗ РФ. – 22.10.2001. – №43. – Ст.4100.

5.Вершило, Т.А. Принцип результативности и эффективности использования бюджетных средств: правовые проблемы реализации[Текст]: / Т.А. Вершило // Финансовое право. – 2013. – №5. – С. 21 - 28.

6.Грохотов, А.Н. "Назначение" глав субъектов РФ как элемент централизации власти в России: конституционно-правовой анализ[Текст]: / А.Н. Грохотов // Государственная власть и местное самоуправление. – 2012. – №7. – С.12-16.

7.Курнышева, И.Р., Погосов, И.А. Модернизация и конкурентоспособность российской экономики: Монография[Текст]: / Под ред. д.э.н. И.Р. Курнышевой и д.э.н. И.А. Погосова; науч. ред. С.Н. Сильвестров. СПб.: Алтейя. – 2010. – С. 274.



## Статистический анализ расходов консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации

*Рыженкова Кира Викторовна, к. э. н.,  
доцент кафедры статистики и эконометрики*

*Немцева Анастасия Сергеевна, студентка 3 курса*

*ФГБОУ ВПО «Оренбургский государственный уни-  
верситет», г.Оренбург*

*Секция: Финансы*

Важнейший элемент бюджетного процесса - экономический анализ параметров бюджетных показателей. Экономическая сущность расходов консолидированного бюджета отражает состав выполняемых государством конституционных функций. Структура расходов консолидированного бюджета субъектов РФ позволяет судить о приоритетных направлениях при финансировании расходов.

Функциональная классификация расходов бюджетов - группировка расходов бюджетов всех уровней, которая отражает направление бюджетных средств на выполнение основных функций государства. Первым уровнем являются разделы, отражающие выполнение государством его важнейших функций. Вторым уровнем - подразделы, конкретизирующие направление бюджетных средств на выполнение функций государства в пределах разделов. Классификация целевых статей расходов бюджетов образует третий уровень и отражает финансирование расходов бюджетов по конкретным направлениям деятельности главных распорядителей средств бюджетов в пределах подразделов функциональной классификации расходов бюджетов. Виды расходов бюджетов представляют собой четвертый уровень функциональной классификации расходов бюджетов. На этом уровне детализируются направления финансирования по целевым статьям расходов бюджетов [1].

Проанализируем функциональную структуру расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ за 2005 - 2011 г., представленную в таблице 1.

Общий объем расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ в 2011 г. составил 7679,1 млрд. р., что на 1042,2 млрд. р. больше, чем в 2010 г. Среднее значение расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ составляет 75242,4 млрд. р. Расходы консолидированных бюджетов субъектов РФ на общегосударственные расходы составили 468,8 млрд. р. Расходы консолидированных бюджетов субъектов РФ, связанные с национальной обороной в 2011 г. составили 3,5 млрд. р., а расходы на национальную безопасность и правоохранительную деятельность – 282,1 млрд. р.

Расходы консолидированных бюджетов субъектов РФ на топливно-энергетический комплекс, на межбюджетные трансферты, а также на сельское хозяйство и рыболовство составили 21,5; 70,5 и 231,3 млрд. р. соответственно.



Основой формирования расходной базы консолидированных бюджетов субъектов РФ являлись расходы на социально-культурные мероприятия, удельный вес которых в общем объеме расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ в 2011 г. составили 58,9 %.

Также одним из приоритетных направлений использования бюджетных средств являлись расходы на жилищно-коммунальное хозяйство, составившие в 2011 году 968,6 млрд. р., или 12,6 % от всех расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ.

Таблица 1. Функциональная структура расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ за 2005 - 2011 гг., млрд. р. [2]

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Расходы – всего	2924,1	3641,1	4772,2	6232,2	6255,7	6636,9	7679,1
из них:							
на общегосударственные вопросы	249,1	282,7	348	444,1	455,2	481,5	468,8
на национальную оборону	0,6	1,6	2,1	2,8	3	3,2	3,5
на национальную безопасность и правоохранительную деятельность	135,1	163,9	197,3	256,5	241,4	254,1	282,1
на жилищно-коммунальное хозяйство	464,5	579	807,4	1023,7	854,5	836,5	968,6
на социально - культурные мероприятия	1534,6	1974,5	2531	3060,9	3275,9	3642,8	4526,9
на межбюджетные трансферты	24,7	35,5	21	210,6	277,8	300,4	70,5
на топливно-энергетический комплекс	5,6	10,6	25,2	30,2	39,8	30,5	21,5
на сельское хозяйство и рыболовство	59,2	84,7	118,6	180,3	196	227	231,3
на транспорт, дорожное хозяйство, на связь и энергетику	217,8	294,2	430,4	668,3	174,1	191,3	250,3
на прикладные научные исследования в области национальной экономики	1,5	1,8	2,2	2,7	2,3	3	1,9
на другие вопросы в области национальной экономики	231,4	212,6	289	352,1	491,1	478,8	206,5



В 2011 г. наименьшие расходы консолидированных бюджетов приходятся на прикладные научные исследования в области национальной экономики – 1,9 млрд. р.

В связи с проведением реформ, в том числе Федеральный закон от 23 декабря 2004 г. №174-ФЗ “О внесении изменений в Федеральный закон “ О бюджетной классификации РФ” и бюджетный кодекс РФ” произошли существенные изменения в структуре расходов консолидированных бюджетов РФ.

За последние годы расходы консолидированных бюджетов субъектов РФ постоянно увеличиваются, в 2011 г. на 4755 млрд. р. расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ больше, чем в 2005 г. Значительно увеличились расходы на жилищно-коммунальное хозяйство на 504,1 млрд. р. по сравнению с 2005 г. Показательны своей отрицательной динамикой расходы консолидированного бюджета по разделу «на сельское хозяйство и рыболовство» на 172,1 в исчислении в 2011 г. относительно уровня 2005 г.

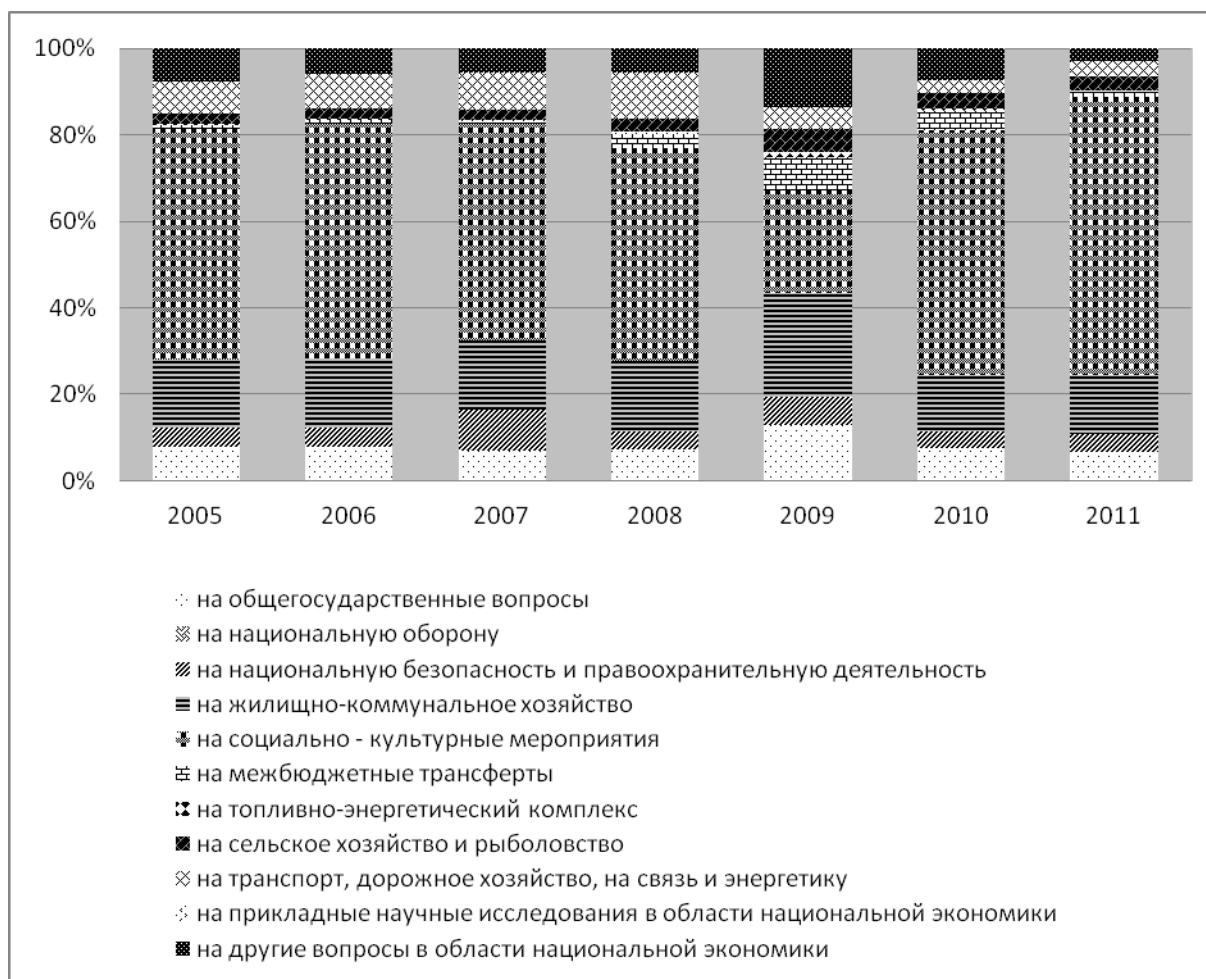


Рис. 1 Структура расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ за 2005 – 2011 гг.

Структурная диаграмма расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ, представлена на рисунке 1, наглядно иллюстрирует, что значительных измене-



ний за анализируемый период не наблюдается. Основную долю по-прежнему занимают расходы на социально-культурные мероприятия, их доля составила 58,9 % в 2011 г. И как видно в 2011 г. по сравнению с 2005 г., расходы на социально-культурные мероприятия увеличились на 4,7 процентных пунктов. Также произошло незначительное снижение расходов на общегосударственные вопросы, национальную безопасность и правоохранительную деятельность на 1,6 и 0,9 процентных пунктов соответственно.

Таким образом, расходы консолидированных бюджетов субъектов РФ как на социально-культурные мероприятия, на жилищно-коммунальные хозяйства, а также на транспорт, дорожное хозяйство, на связь и энергетику занимают 74,5 % от всех расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ, а 25,5 % приходятся на остальные расходы консолидированных бюджетов субъектов РФ.

Исходным моментом структурно-динамического анализа является расчет обобщающих показателей структурных изменений с помощью линейного  $(L_{|d_2-d_1|})$  и среднего квадратического  $(\sigma_{(d_2-d_1)})$  коэффициентов абсолютных различий структур. Также рассчитываются интегральный коэффициент структурных различий Гатева ( $K_u$ ) и индекс Салаи ( $I_c$ ), которые обладают более совершенными аналитическими свойствами, чем линейный и среднеквадратический коэффициенты, поскольку варьируют в пределах 0 и 1. Чем ближе значения коэффициентов к 0, тем меньше различия между признаками, чем ближе к 1, тем ощутимее различия между признаками в структуре.

Наиболее жестким критерием для оценки меры структурных различий является коэффициент Рябцева ( $I_R$ ), так как он не зависит от числа градаций статистической совокупности [3].

Рассчитанные коэффициенты структурных сдвигов представлены в таблице 2.

Величина интегрального коэффициента структурных сдвигов Гатева, удовлетворяет заданному интервалу от 0 до 1 и составляет 0,08, что свидетельствует о низком уровне структурных различий.

Индекс Рябцева незначительно отличается от интегрального коэффициента структурных сдвигов Гатева, но принимает более низкое значение, что свидетельствует о весьма низком уровне структурных различий, близкий к тождественности структур.

Индекс Салаи варьирующий в пределах от 0 до 1, так же свидетельствует о низком уровне различий, т.е. чем ближе к 0, тем меньше различия между признаками.

Таким образом, расчет количественных критериев меры различий структуры расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ позволяет сделать вывод, что сильных структурных различий в расходах консолидированных бюджетов субъектов РФ за анализируемый период не наблюдается.



Таблица 2 - Показатели структурных сдвигов расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ за 2005 – 2011 гг.

Показатель	Значение
Линейный коэффициент абсолютных структурных сдвигов	1,70
Линейный коэффициент относительных структурных сдвигов	18,73
Среднеквадратический коэффициент абсолютных структурных сдвигов	2,46
Среднеквадратический коэффициент относительных различий	8,46
Интегральный коэффициент структурных сдвигов Гатева	0,09
Индекс Салаи	0,24
Индекс Рябцева	0,06

При рассмотрении показателей расходов бюджетов регионов представляет интерес не только анализ структуры консолидированного бюджета, но и особенности затрат на душу населения по субъектам РФ.

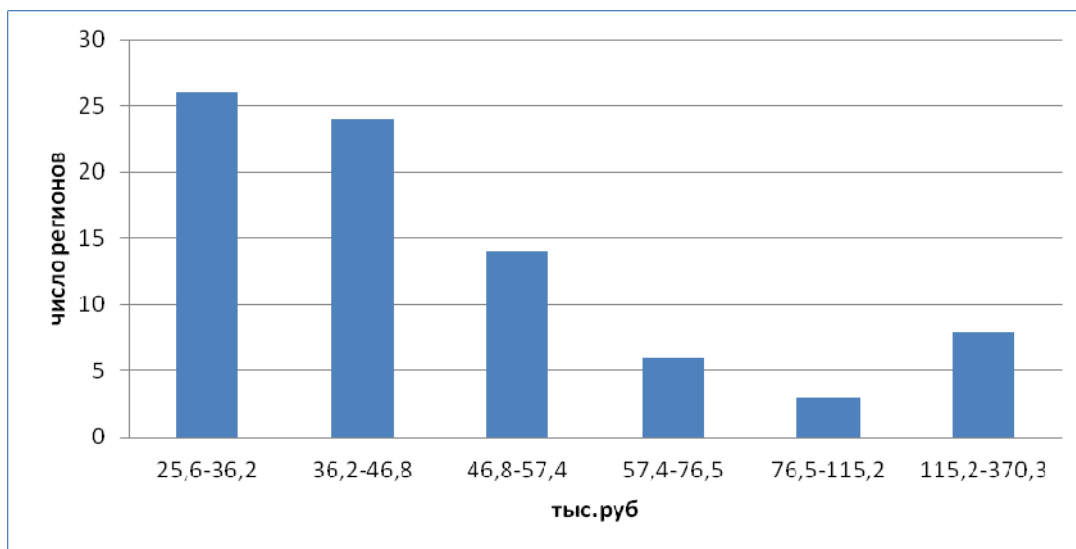


Рис.2 Гистограмма распределения регионов по величине расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ на душу населения

Выполним группировку по уровню расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ на душу населения за 2011 г. [4], графическое изображение распределения регионов по величине расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ на душу населения представлено на рисунке 2.

Наибольшее значение расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ на душу населения составляющее 370,3 тыс. р., приходится на Чукотский автономный округ, а наименьшее – 25,7 тыс. р. расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ, приходится на Республику Дагестан. В среднем расходы консолидированных бюджетов субъектов РФ на душу населения составляют 57,4 тыс. р.





Таблица 3. Группировка расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ на душу населения в 2011 г.

1	<b>Низкий уровень</b>
	Республика Дагестан, Кабардино-Балкарская Республика, Чувашская Республика, Республика Северная Осетия – Алания, Ставропольский край, Тульская область, Брянская область, Республика Адыгея, Ивановская область, Владимирская область, Ростовская область, Ульяновская область, Республика Марий Эл, Орловская область, Волгоградская область, Саратовская область, Карачаево-Черкесская Республика, Алтайский край, Республика Калмыкия, Воронежская область, Республика Башкортостан, Астраханская область, Тамбовская область, Костромская область, Удмуртская Республика, Омская область
2	<b>Уровень ниже среднего</b>
	Челябинская область, Курганская область, Кировская область, Пензенская область, Липецкая область, Оренбургская область, Рязанская область, Курская область, Смоленская область, Нижегородская область, Республика Ингушетия Тверская область, Пермский край, Псковская область, Новосибирская область Иркутская область, Краснодарский край, Свердловская область, Ярославская область, Забайкальский край (Читинская обл), Самарская область, Новгородская область, Республика Хакасия, Республика Бурятия, Ленинградская область
3	<b>Средний уровень</b>
	Калужская область, Кемеровская область, Московская область, Вологодская область, Томская область, Тюменская область, Республика Мордовия, Калининградская область, Приморский край, Еврейская автономная область, Республика Тыва, Республика Татарстан, Белгородская область, Архангельская область, Республика Карелия
4	<b>Уровень выше среднего</b>
	Хабаровский край, Чеченская Республика, Амурская область, Республика Коми, Мурманская область, Красноярский край.
5	<b>Высокий уровень</b>
	Республика Алтай, Г. Санкт-Петербург, Г. Москва
6	<b>Наиболее высокий уровень</b>
	Ханты-Мансийский Республика Саха (Якутия), Сахалинская область, Магаданская область, Камчатский край, Ненецкий, Ямало-Ненецкий, Чукотский автономный округ

В таблице 3 представлены субъекты, попавшие в каждую их групп.

В состав с наиболее высоким уровнем расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ вошли 7 регионов, где средняя величина расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ на душу населения составила 200,5 тыс. р. С высоким уровнем расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ на душу населения вошли 3 региона, это г. Санкт-Петербург, г. Москва, Республика Алтай в среднем значении расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ на душу населения составляет 93,3 тыс. р.



В результате анализа наблюдается региональные различия потребностей субъектов в структуре бюджетных расходов, что подтверждает неравномерность распределения средств из консолидированного бюджета субъектам РФ [5].

Для характеристики степени однородности расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ вычислены выборочные характеристики по вариационному ряду: среднюю арифметическую, структурные средние величины, показатели вариации, а также показатели формы распределения: коэффициенты асимметрии и эксцесса, представленные в таблице 4.

По полученным показателям можно сказать, что 59,3 тыс. р. характеризуют среднее положение расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ. Медиана составляет 42,8 тыс. р., т.е. у 50 % консолидированных бюджетов субъектов РФ расходы не превышают 42,8 тыс. р. Индивидуальные значения расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ отличаются в среднем от средней арифметической на 55,59 тыс. р. или на 93,5 %.

Таблица 4. Результаты выборочных характеристик по расходам консолидированных бюджетов субъектов РФ

Показатели	Значения
Среднее	59,3
Медиана	42,8
Мода	36,2
Дисперсия	3091,2
Среднеквадратическое отклонение	55,6
Коэффициент вариации	93,5
Коэффициент эксцесса	15,8
Коэффициент асимметрии	3,78

Коэффициент асимметрии оказался положительным, что свидетельствует о небольшой правосторонней асимметрии данного распределения [6]. Эксцесс оказался также положительным. Это говорит о том, что кривая, изображающая ряд распределений, по сравнению с нормальной, будет иметь несколько более высокую вершину.

Так как коэффициент вариации превышает 33 %, следовательно, изучаемая совокупность является не однородной. Больше всего субъектов РФ составляют группы с низким уровнем и уровнем ниже среднего расходов консолидированных бюджетов субъектов РФ, их доля составляет 60,2 % от всех субъектов РФ, это говорит о дифференциации между субъектами. Наиболее часто встречаемое значение в группе с низким уровнем расходов составляет 36,2 тыс. р.



Оценивая общую ситуацию в области расходования бюджетных средств, нужно признать, что эффективность расходов бюджетов всех уровней остается недостаточной. В связи с этим актуальной задачей является совершенствование методов финансирования в направлении их ориентации на результат.

### **Литература:**

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 23.07.2013 г.) (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.10.2013 г.) – КонсультантПлюс - [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_149838/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_149838/)
2. Федеральная служба государственной статистики - <http://www.gks.ru/>
3. Сивелькин, В. А. Статистический анализ структуры социально-экономических процессов и явлений : учеб. пособие / В. А. Сивелькин, В. Е. Кузнецова. – Оренбург : ГОУ ВПО ОГУ, 2003. - 102 с. - ISBN 5-7410-0343-5.
4. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2012 : Стат. сб. / Росстат. - М., 2012. - 990 с. ISBN 978-5-89476-349-1.
5. Рыженкова, К. В. Особенности статистического исследования доходов бюджета на уровне муниципальных образований / К. В. Рыженкова // Известия Оренбургского аграрного университета. – 2007. – № 4 (16). – С. 171–175. – ISSN 2073-0853.
6. Теория статистики.: Учебник / Под ред. Г. Л. Громыко. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : НИЦ Инфра-М, 2012. - 476 с. ISBN 978-5-16-004857-4.



### Биотехнологическая модификация соединительнотканых белков

Сергеева Людмила Васильевна,  
Мордовский государственный университет имени  
Н.П.Огарева, город Саранск

Секция: Биотехнология

В состав мяса наряду с полноценными, легкоусвояемыми белками, входят соединительнотканые белки, не сбалансированные по аминокислотному составу и характеризующиеся малой активностью пищеварительных ферментов к расщеплению коллагена, эластина, ретикулина.

Функционально-технологические свойства соединительной ткани недостаточно велики и не дают желаемого эффекта в формировании качественных показателей готового продукта. В связи с дефицитом мясного сырья в последние годы возникает необходимость разработки способов привлечения ресурсов более низких сортов мяса для производства биологически полноценных мясных продуктов. Перспективным решением данного вопроса может стать применение молочнокислых бактерий.

Цель работы - подбор бактериальных препаратов, позволяющих улучшить функционально-технологические свойства мясного сырья и обеспечить биологическую безопасность получаемой продукции

В качестве новой тенденции в производстве мясных продуктов предложены препараты молочнокислых бактерий, которые наряду с технологическими свойствами, проявляют антагонистическую активность по отношению к патогенным микроорганизмам. Исследован комплекс функционально-технологических, структурно-механических, органолептических свойств мясного сырья, обработанного молочнокислыми бактериями. Объектами исследований служили: *Staphylococcus carnosus*, *Lactobacillus curvatus*, *Lactobacillus plantarum*, *Lactobacillus Casei*, *Debaromyces hansenii*, *Pediococcus acidilactici*, *Staphylococcus xylosus* и пробиотические препараты «Наринэ» и *Bifidobacterium bifidum*, мясо, мясные фарши.

Установлено, что все исследуемые культуры (кроме *Lactobacillus plantarum* и *Lactobacillus acidophilus*), обладают нитритредуктазной активностью, имеют стабильные значения pH, влияют на формирование аромата, образуют молочную кислоту (кроме *Staphylococcus carnosus* и *Staphylococcus xylosus*), кроме того, все МКБ (кроме *Staphylococcus carnosus*), продуцируют бактериоцины.

С учетом данных исследований и литературных источников по исследуемой проблеме были выбраны для экспериментов следующие виды бактериальных препаратов:

-*Staphylococcus carnosus*, *Lactobacillus plantarum*, *Lactobacillus curvatus*, препарат «Наринэ», *Lactobacillus Casei*, *Bifidobacterium bifidum*.



Для определения оптимальных соотношений выбранных бак-культур, были созданы различные композиции из данных культур. Оптимальность соотношений выбранных компонентов определяли по росту клеток микроорганизмов, по скорости снижения величины рН, и влиянию на содержание остаточного нитрита натрия в колбасных изделиях, а также их биохимическому потенциалу.

Установлено, что оптимальными композициями явились составы:

- *Lactobacillus plantarum*, *Lactobacillus Casei*, «Наринэ» (далее объект 1) в соотношении 1:1:2;

- *Lactobacillus plantarum*, *Lactobacillus Casei*, *Bifidobacterium bifidum* (далее объект 2) – в соотношении 1:1:2 Экспериментально установлено, что при данных соотношениях, происходил равномерный рост микроорганизмов, наблюдалось оптимальное снижение величины рН, формирование характерных для колбас цвета, аромата и вкуса. При одновременном культивировании исследуемых культур друг с другом негативного влияния на их морфологию и рост обнаружено не было.

В силу того, что коллаген и эластин мяса в нативном состоянии не гидролизуются ферментами, исследована активность консорциумов молочнокислых бактерий по отношению к белкам мяса в условиях, моделирующих технологический процесс. Исследование действия молочнокислых бактерий на соединительную ткань, произвели на модельных системах, состоящих из 80 % мышечной и 20 % соединительной ткани. Готовили пробы: контрольный - без МКБ; опытные №1,2,3-с МКБ в различных соотношениях. Процесс созревания производили при температуре 10°C. Сравнения образцов производились по интенсивности процесса образования небелкового азота (таблица3).

По данным накопления продуктов распада белков, неосаждаемых трихлоруксусной кислотой, наиболее перспективным является консорциум *Lactobacillus plantarum*, *Lactobacillus Casei*, *Bifidobacterium bifidum* – в соотношении 1:1:2 в количестве 1,5 % (опытный образец №6) и *Lactobacillus plantarum*, *Lactobacillus Casei*, «Наринэ» в соотношении 1:1:2 в количестве 1,5 %. Во всех опытах с МКБ, интенсивность протеолиза значительно выше, чем в контрольном образце.

О степени гидролиза соединительной ткани судили по количеству оксипролина, перешедшего в фильтрат. Установлено, что во всех образцах с МКБ протекает гидролиз мясного сырья. Количество аминного азота увеличивается в 3- раза в опытном образце 1 по сравнению с контролем; увеличение дозы МКБ ведет к увеличению тирозина в 0,5-0,7, оксипролина в 1,13-1,17 и аминного азота-в 2,2-2,4 раза. Увеличение дозы МКБ до 1,5 % к массе мясного сырья ведет к незначительному увеличению аминного азота и растворимого оксипролина. Следовательно, оптимальными дозами препаратов МКБ можно считать 0,5-1,0 % к массе мясного сырья.

Следствием биохимических изменений, происходящих в мясном сырье с молочнокислыми бактериями, является увеличение нежности мяса. Изменение жесткости мясного сырья определялось по данным величин сопротивления резанию вареного мяса из опытных образцов с молочнокислыми бактериями и без них, и показало, что величина этого показателя, характеризующего жесткость мясного сырья, в



экспериментах с молочнокислыми бактериями уменьшалось на 20,18-21,13% по сравнению с контрольным образцом через 8-12 часов созревания, что свидетельствует о возможном разрыхлении структуры белков МКБ. Возможно, действие МКБ приводит к конформационным изменениям соединительнотканых белков. При воздействии на коллаген соединительной ткани МКБ, происходит инактивация дисульфидных и водородных связей тройной спирали макромолекулы коллагена, что способствует существенному размягчению коллагена и эластина, значительному понижению гидротермической устойчивости коллагена. Влагосвязывающая способность мясного сырья с добавлением молочнокислых бактерий (опытных образцов) снижается и составляет в контрольном образце-380 % к сухому веществу, а в опытных образцах от 372 до 377 % к сухому веществу. Частичный протеолиз под действием МКБ улучшает функциональные свойства белков, снижая влагосвязывающую способность сырья и тем самым, способствуя лучшему переходу влаги из центра колбасного батона при сушке. Результаты хроматографического исследования опытных образцов и контрольного на содержание в мясе свободных аминокислот в процессе созревания, показали, что в процессе созревания в модельных системах, содержащих бактериальные препараты (подобранные консорциумы МКБ), идет высвобождение таких аминокислот, как тирозин, пролин, оксипролин, гистидин, аргинин, аспарагиновая и глутаминовая кислоты, что позволяет утверждать о том, что микроорганизмы и их ферментативные комплексы осуществляют деструкцию основных компонентов мяса и переход их во вкусовые, ароматические и физиологически активные соединения, определяющие органолептические свойства готового продукта, его усвояемость в организме человека, биологическую ценность и безопасность для потребителя.

### **Литература:**

1. Соколов, А.А. Технология мяса и мясопродуктов / Соколов А.А., Павлов Д.В., Большаков А.С. - М.: Пищевая промышленность, 1970. - 740 с.
2. Месхи, А.И. Биотехнология мяса, мясопродуктов и пищевых продуктов./ А. И. Месхи. - М.: Легк. и пищ. пром-ть, 1986. - 280 с.
3. Перкель, Т. П. Физико-химические и биохимические основы производства мяса и мясных продуктов: учеб. пособие / Т.П. Перкель. - Кемерово: КТИПП, 2004. - 100 с.





## Экономическая и социальная эффективность повышения качества услуг в общественном питании

*Сидякова Валентина Александровна,  
аспирант, Институт пищевых технологий и дизайна –  
филиал Нижегородского государственного  
инженерно – экономического института  
г. Нижний Новгород*

*Секция: Экономика*

Проблема повышения качества услуг в общественном питании является актуальной для ресторанного бизнеса, особенно на современном этапе, когда в повышении эффективности производства всё большее значение играет фактор «качество услуг», обеспечивающий её конкурентоспособность.

Качество услуг в общественном питании является одним из важнейших факторов деятельности любого предприятия. Одним из важнейших факторов роста эффективности производства является улучшение качества предоставляемой услуги.

Общеизвестно, что улучшение качества услуг приносит пользу производителям, потребителям и обществу в целом, т.е. оно, как принято говорить эффективно априори.

Оценка экономической эффективности представляет собой процедуру установления преимущества конкретного вида услуги по сравнению с аналогичными действующими или вновь создаваемыми услугами.

Оценка экономической эффективности от применения различных технических, информационных и других систем и мероприятий основывается на методологии расчёта экономического эффекта (либо предполагаемого, либо фактического), полученного в результате работы системы или изделия, как правило, на протяжении календарного года.

Улучшение качества услуг является одним из важнейших направлений повышения эффективности в общественном питании. Экономическая эффективность от улучшения качества услуг может быть выражена следующей формулой: Эффективность = (Качество \* Объем выпуска (реализации)) \* Затраты [5, с.56].

Эффективность реализации может повышаться даже при сокращении объема реализации, но это возможно только в том случае, если качество услуг растёт более быстрыми темпами, чем темпы снижения объема реализации услуг. На практике такой подход к определению эффективности производства от улучшения качества не применяется, так как он трудно реализуем по многим причинам.

Для определения экономической эффективности от улучшения качества услуг необходимо учитывать следующее:

- для улучшения качества услуг на предприятии общественного питания требуются дополнительные текущие и единовременные затраты;



- экономический эффект от улучшения качества услуг проявляется в основном не у изготовителя, а у потребителя;

- необходимо учитывать полученную экономию от снижения брака;

- предприятия ресторанного бизнеса при улучшении качества услуг получает экономическую выгоду от увеличения реализации услуг, роста цен, снижения брака услуг.

В конечном итоге это проявляется в получении дополнительной прибыли на предприятии, которая может быть определена по формуле:

$$\Delta\Pi = \Delta\Pi_v + \Delta\Pi_c \pm (C_d - C_{бр}) \quad (1)$$

где  $\Delta\Pi$  — общая дополнительная прибыль от улучшения качества услуг, т. руб.;

$\Delta\Pi_v$  — дополнительная прибыль, полученная предприятием от увеличения объема производства и реализации услуг, т. руб.;

$\Delta\Pi_c$  — дополнительная прибыль, полученная предприятием от роста цены, т. руб.;

$C_d$  — дополнительные затраты на производство и реализацию услуг, связанные с улучшением качества услуг, т. руб.;

$C_{бр}$  — величина снижения затрат на производство услуг в связи с сокращением брака.

Для упрощения расчетов величину  $\Delta\Pi$  можно определить по формуле:

$$\Delta\Pi = (C_n - C_{ст}) \cdot V_n - (C_{ст} - C_{ст}) \cdot V_{ст}, \quad (2)$$

где  $C_n$ ,  $C_{ст}$  — новая и старая продажная цена, т. руб.;

$C_{ст}$ ,  $C_n$  — себестоимость единицы продукции до и после улучшения качества продукции;

$V_{ст}$ ,  $V_n$  — объем выпуска продукции до и после улучшения качества продукции, шт.;

Годовой экономический эффект ( $\mathcal{E}$ ) от улучшения качества услуг определяется так:

$$\mathcal{E} = \Delta\Pi - E \cdot K, \quad (3)$$

где  $E$  — нормативный коэффициент эффективности капитальных вложений;

$K$  — дополнительные капитальные вложения, необходимые предприятию для улучшения качества продукции, т. руб.

Для экономического обоснования капитальных вложений ( $K$ ), необходимых для улучшения качества продукции, следует определить абсолютный коэффициент эффективности капитальных вложений ( $E$ ) и сравнить его с приемлемой для инвестора величиной ( $E_n$ ) или рентабельностью активов предприятия ( $R_a$ )

$$E = \Delta\Pi / K. \quad (4)$$

Если  $E > E_n$  или  $E > R_a$ , то вложение инвестиций в предприятие с целью повышения качества продукции выгодно, и наоборот.

Экономический эффект от улучшения качества услуг может быть выражен формулой:

$$E = P - Z = P - (Z_d + Z_e) \quad (5)$$



где  $E$  - экономический эффект, руб./ед. времени;

$Z$  - затраты, т. руб.;

$Z_d$  - затраты на достижение экономического эффекта, т. руб.;

$Z_e$  - затраты на эксплуатацию, тыс. р.;

Эффективность может повышаться даже при сокращении объемов реализации, но это возможно, только если качество услуг растет быстрее, чем темпы снижения объемов производства и реализации.

Для определения экономической эффективности от улучшения качества услуг, необходимо учитывать:

1. Для улучшения качества необходимы дополнительные текущие и одноразовые затраты.

2. Экономический эффект от улучшения качества услуг получает потребитель.

В данном случае продукция реализуется и производитель увеличивает доходы.

3. Необходимо учитывать экономию от снижения количества брака.

4. Предприятие общественного питания при улучшении качества услуг получает экономическую выгоду от реализации услуг, увеличения цены реализации. [1, с.28].

Это эффективность, возникающая в результате взаимодействия качества с потребностями общества в целом или отдельных групп его граждан. Социальная эффективность высокого качества услуг отражается на состоянии всего общества, его отдельных групп и личностей. Она выражается в укреплении чувства собственного достоинства как потребителей, так и производителей. А главное - высокое качество услуг представляет собой материальную основу качества жизни граждан. Высокий уровень образа жизни есть высшее проявление социальной эффективности качества.

В связи с высокой удовлетворённостью материальных и духовных потребностей граждан и их групп на основе высокого качества продукции, товаров и услуг существенно возрастают практически все компоненты безопасности, создаются условия для стабильности в обществе и устойчивого развития.

При ухудшении качества услуг социальная эффективность превращается в свою противоположность: возникают недовольства, конфликты, обостряются противоречия между производством и потреблением, развитие общества теряет устойчивость.

Высокое качество оказанной услуги доставляет радость, вызывает чувство благодарности к тому, кто доставил эту радость. Психологическое воздействие качества - почва, на которой родились техническая эстетика, дизайн. Всё настойчивее в число свойств продукции пробивается комфортность. Во многих видах современной продукции общественного питания эстетические свойства, красота стали не только неотъемлемыми составляющими качества, но и выдвигаются на самые первые позиции. Плохое качество, некрасивость удручают потребителя и добросовестного производителя. Возникает психологический дискомфорт [2, с.110].

В наше время возникла необходимость оценки услуги, с точки зрения безопасности, предотвращения различных форм вредного воздействия на человека.



Во множестве случаев при высокой экономической, коммерческой эффективности качества услуг, привычно считающейся высококачественной, приходится отказываться от её производства и использования по критериям безопасности.

Падение безопасной эффективности современной услуги понудило многие государства к введению обязательной сертификации на их соответствие нормам безопасности [ 3, с.10].

Таким образом, в условиях расширения и углубления рыночных отношений, острой конкуренции на товарных рынках возникает необходимость осуществлять всестороннюю оценку эффективности качества. Отсутствие экономической эффективности повышения качества услуг практически не бывает. Даже те предприятия, которые продают продукцию, которая не является высококачественной, могут быть заинтересованными в повышении качества услуг, поскольку это всегда означает завоевание новых рынков сбыта, расширение производства, увеличение прибыли. В наше время всегда существует возможность модернизации производства и улучшение качества услуг по всем показателям. Существуют предприятия, для которых повышение качества услуг является второстепенной задачей, для которых повышение качества рассматривается как невыгодное вложение средств, однако условия конкуренции на рынке обуславливают то, что такие предприятия рано или поздно будут вынуждены модернизировать свое производство, чтобы их продукция продавалась и дальше.

### **Литература:**

1. Ковалев, В.В. Финансовый анализ: управление капиталом, выбор инвестиций, анализ отчетности - М.: Финансы и статистика, 1996. – 245с.- ISBN 6-74-008653-4
2. Кондратюков, Н.П. Бухгалтерский учет и финансово-экономический анализ - М.: Дело, 1998. – 233с.- ISBN 1-04-409053-5
3. Круглов, М. Г. Менеджмент систем качества : учеб. пособие / М. Г. Круглов, С.К. Сергеев, В.А. Такташов .- М.: ИПК Издательство стандартов, 1997. – 368 с. - ISBN 9-04-009343-5
4. Крылов, Г. Д. Основы стандартизации, сертификации, метрологии [Текст]/ Г.Д. Крылов. - М.: ИНФРА-М, 2005 . –671с . - ISBN 5-04-879653-5
5. Интеграция управления качеством, сертификация. Новые возможности и пути развития / В.Г. Версан //Сертификация. – 2004.- №3.- С.130-135 - ISBN 5-22-669685-7
6. Управление качеством: проблемы, перспективы / В.И. Галеев, М.К. Варгина // Сертификация. - 2004.- №4.- С.38 - ISBN 6-87-004533-5



## Плагиат: проблема защиты авторских прав и некоторые направления её решения

*Стриганов Денис Анатольевич,  
филиал ФГБОУ ВПО “Тюменский государственный  
университет”,  
г. Шадринск Курганской области*

*Секция: Юриспруденция*

В современных политических и экономических условиях всё большую роль играют процессы, связанные с интеллектуальной деятельностью. И это неудивительно, так как одним из наиболее важных показателей развития государства является то, какое внимание в нем уделяется развитию науки, внедрению новых технологий. От значимости интеллектуального потенциала в обществе зависит, впоследствии, дальнейшее развитие общества, государства.

Однако существуют причины, мешающие эффективной модернизации, развитию науки. Эти причины включают в себя не только финансовые, организационные и правовые, но и ряд других, в том числе, и нарушение авторских прав. Борьба с подобными нарушениями – важный шаг на пути к эффективному развитию государства. А понимание результата интеллектуальной деятельности, как категории собственности, понимание необходимости его правовой охраны, определение условий использования и реализации – важнейшие условия для эффективного развития, как науки, искусства, технологий, так и самого государства, его экономической, политической и социальной составляющей.

Плагиат, компьютерное пиратство, нарушение патентных прав – далеко неполный список того, что является угрозами для интеллектуальной собственности, а, соответственно, и для различных сфер деятельности государства. Последствия, которые несут эти угрозы, наносят материальный или даже моральный ущерб, как правообладателям, так и всему государству в целом.

Понятие интеллектуальной собственности и проблем её охраны – явление не новое, хоть и появившееся далеко не с зарождением правовых норм, но данная проблема не теряет своей актуальности и сегодня. Глобализация и общее увеличение значимости мировой экономики привели к необходимости создания новых форм и методов, направленных на защиту интеллектуальной собственности, поэтому совершенствование законов об интеллектуальной собственности продолжается и в настоящее время.

Интеллектуальная собственность – один из видов собственности, предоставляющий права авторам на результат их интеллектуальной деятельности [2, 3].

Понятие интеллектуальной собственности – обобщающее для таких понятий, как “авторское право”, “научная собственность”, “патентное право” и некоторых других.



Защита интеллектуальной собственности производится во всем мире и это не удивительно, т.к. права на результаты, полученные в ходе интеллектуальной деятельности, постепенно становятся одним из наиболее востребованных и конкурентоспособных товаров на внешних и внутренних рынках. Соответственно, возникает необходимость создания и формирования систем, регулирующих взаимоотношения в сфере объектов интеллектуальной собственности [4].

В России отношения, которые связаны с интеллектуальной собственностью, в настоящее время, регулируются 4 частью Гражданского Кодекса, разделом VII ГК РФ “Права на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации”, вступившего в силу в России с 2008 года [2], п.п. 1 и 2 статьи 44 Конституции РФ: “Интеллектуальная собственность охраняется законом [1]. Права на интеллектуальную собственность ограничены сроком действия, территориально и носят абсолютный характер.

Авторское право распространяется не только на произведения, которые выражены в письменной форме, а на все произведения, независимо от их назначения и формы (на рукописи, чертежи, программы для ЭВМ, публичное произнесение и другие). Также следует отметить, что защищаются права не только того, кому принадлежит право на интеллектуальную собственность, но и правопреемников.

Авторскому праву присущ территориальный характер, соответственно, защита результатов интеллектуальной деятельности распространяется только на территорию страны, в которой было создано (опубликовано) данное произведение. Кроме тех случаев, когда страны являются участниками международного соглашения.

Поощрение и стимулирование деятельности людей в областях науки, искусства, литературы – основные функции, выполняемые авторским правом. Охрана интеллектуальной собственности создает необходимые условия, позволяющие эффективно вести подобную деятельность, закреплять за авторами права на продукты, полученные в результате их деятельности. Без правового регулирования авторских прав произведения искусства, научные открытия продолжали бы создаваться, но стимулирование, в том числе и экономическое, которое обеспечиваемое законодательством, способствует росту заинтересованности авторов, увеличению количества различных произведений.

Но в тоже время, меры, направленные на защиту авторских прав, не должны препятствовать использованию произведения в интересах общества (например, в целях образования и просвещения). Результаты, полученные в ходе интеллектуальной деятельности, могут использоваться третьими лицами только с согласия правообладателя, а объекты интеллектуальной собственности могут стать достоянием обществу только после окончания срока, установленного законом. При этом существуют объекты авторского права, заимствование в которых недопустимо, т.к. человек, не прилагая особых усилий, получает возможность использования результатов, полученных в ходе интеллектуальной (или иной) деятельности.

Плагиат, как и любое нарушение интеллектуальной собственности, приводит к материальному и моральному ущербу, как и правообладателя, так и государства в



целом. Государство несет материальный ущерб из-за неполученных доходов, которые могли бы появиться из-за внедрения новых технологий.

Плагиат – присвоение чужой интеллектуальной собственности, выдача чужого изобретения за своё.

Основной проблемой, которую создают интеллектуальные права и борьба с плагиатом, можно назвать проблему возникновения особых видов монополии на результаты, полученные в ходе деятельности. Данный вид монополии может уменьшить выбор потребителей и негативно сказаться на конкуренции.

Кроме того, неэффективные законы, обеспечивающие правовую защиту интеллектуальной собственности, могут вызвать рост затрат, а, соответственно, от этого пострадают развивающиеся страны, которые часто используют технологии индустриально развитых стран и заинтересованы в распространении объектов интеллектуальной собственности.

Проблема распространения контрафактной и фальсифицированной продукции, возникающая из-за незаконного использования интеллектуальной собственности, актуальна и для России. Соответственно, функции авторского права должны сочетать в себе и интересы авторов произведений, так и интересы общества в целом.

Кроме уже существующих, можно выделить следующие пути решения проблем, связанных с защитой авторских прав:

- усиление ответственности за соблюдение правовых норм, обеспечивающих права авторов, т.е. ужесточение наказания за нарушение исключительных прав на интеллектуальную собственность, упрощение процедур, связанных с получением патентов, унификация законов об авторском праве на международном уровне;

- формирование общественного мнения, направленного на негативную оценку плагиата, нетерпимости к нему, чему могут реально способствовать введение в учебные курсы высших и средних учебных заведений, т.е. как для студентов, так и школьников, предметов, связанных с деловой этикой, а также активное использование средств массовой информации, для формирования общественного мнения, направленного на неприятие плагиата, как способа подготовки исследовательских материалов;

- формирование глобальных ресурсов, обеспечивающих легальный доступ к информации, таких как: электронно - библиотечные системы, обеспечивающие доступ к лекциям, учебникам и учебным пособиям, сборникам статей и др., на основе прямых договоров с обладателями прав на данную интеллектуальную собственность.

- стимулирование деятельности, направленной на получение научных результатов. Для этого необходимо выделить приоритетные направления развития науки, а впоследствии стимулировать научно - исследовательскую деятельность, в том числе и экономическими средствами;

- модернизация научно - технической базы, необходимой для эффективного использования научного потенциала;

- пресечение противоправных деяний, связанных с незаконным использовани-

ем авторских прав или создающих угрозу нарушения прав на интеллектуальную собственность и создание условий для обеспечения неотвратимости наказания и возложения обязанности возмещения причинённого материального ущерба и компенсации морального вреда.

Таким образом, авторские права должны регулировать отношения, возникающие в процессе создания и использования произведений; должны стимулировать авторов к дальнейшей их деятельности, не только признавая их права на полученные результаты и пресекая действия, которые могут нарушить эти права, но и при помощи разумной экономической составляющей, стимулирующей приоритетные направления развития науки.

Необходимость охраны интеллектуальной собственности, создание эффективной системы правоотношений, регулирующих соблюдение авторских прав, определяет возрастающая роль интеллектуальных процессов во всех сферах жизни общества, которые определяют дальнейшее развитие науки, научно - технического потенциала государства.

## **Нормативные акты:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ) [Электронный ресурс] – URL: [constitution.ru](http://constitution.ru)
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 23.07.2013) [Электронный ресурс] – URL: [consultant.ru](http://consultant.ru)

## **Литература:**

1. Макаричев А.В. “Интеллектуальная собственность” и “право интеллектуальной собственности”: соотношение понятий. - М.: “Спутник+”, 2011. – 26 с.
2. Яковлев Б.А. Информационно - правовая модель интеллектуальной собственности. - Новосибирск: Новосибирский государственный университет, 2012. – 119 с.



Приближенное вычисление интегралов Римана-  
Лиувилля

Сунгатуллина Зульфия Юнусовна,  
Казанский государственный энергетический  
университет, г. Казань

Секция: Математика

1. Определение дробных интегралов и производных, их простейшие свойства.

ва.

Для  $n$ -кратного интеграла известна формула

$$\int_a^x dx \int_a^x dx \dots \int_a^x \varphi(x) dx = \frac{1}{(n-1)!} \int_a^x (x-t)^{n-1} \varphi(t) dt \quad (1)$$

доказательство которой легко осуществить методом математической индукции. Заметив, что  $(n-1)! = \Gamma(n)$  видим, что правой части в (1) можно придать смысл и при нецелых значениях  $n$ . Поэтому естественно определять интегрирование нецелого порядка следующим образом:

Опр. 1. Пусть  $\varphi(x) \in L_1(a, b)$ .

Интегралы

$$(I_{a+}^{\alpha} \varphi)(x) \stackrel{\text{def}}{=} \frac{1}{\Gamma(\alpha)} \int_a^x \frac{\varphi(t) dt}{(x-t)^{1-\alpha}}, \quad x > a \quad (2)$$

$$(I_{b-}^{\alpha} \varphi)(x) \stackrel{\text{def}}{=} \frac{1}{\Gamma(\alpha)} \int_x^b \frac{\varphi(t) dt}{(t-x)^{1-\alpha}}, \quad x < b \quad (3)$$

где  $\alpha > 0$ , называются интегралами дробного порядка  $n$ .

Первый из них называют иногда левосторонним, а второй правосторонним.

Операторы  $I_{a+}^{\alpha}$   $I_{b-}^{\alpha}$  называют операторами дробного интегрирования.

Интегралы (2), (3) принято называть также дробными интегралами Римана-Лиувилля.

Чаще всего нам придется иметь дело с левосторонним дробным интегрированием, для которого будем иногда использовать обозначение типа:

$$f_{\alpha}^{\cdot}(x) = (I_{a+}^{\alpha} f)(x) \quad (4)$$

Дробные интегралы (2), (3), очевидно, определены на функциях  $\Pi(x) \in L_1(a, b)$ , существующих почти всюду.

2. Пусть требуется вычислить интеграл вида

$$\int_a^x \frac{f(t) dt}{(x - 2t)^{\alpha}}, \quad (5)$$

где  $p(t) = (x - 2t)^{\alpha}$  – вес функции.

$$I = \int_a^x (x - 2t)^{\alpha} f(t) dt \quad (6)$$

Рассмотрим наиболее простые квадратурные формулы, аналоги известных квадратурных формул. Интерполяционная квадратурная формула получается путем замены плотности интерполяционным полиномом с последующим точным вычислением полученных интегралов. Для построения аналогов формул Ньютона-Котеса поступим аналогичным образом.

$$\int_a^x (x - 2t)^{\alpha} f(t) dt = \int_a^x (x - 2t)^{\alpha} (L_n(f, t) + r_n(f, t)) dt$$

Аналог квадратурной формулы левых прямоугольников.

$$n = 0, \quad x_0 = a$$

Тогда 
$$I \approx \int_a^x (x - 2t)^{\alpha} f(a) dt = f(a) \int_a^x (x - 2t)^{\alpha} dt = f(a) \frac{(x - 2a)^{\alpha+1}}{\alpha+1} + R(f)$$

$$R(f) = f(a) \left[ \frac{(x - 2a)^{\alpha+1}}{\alpha+1} - \int_a^x \frac{(x - 2t)^{\alpha+1}}{\alpha+1} dt \right]$$

где

Аналог квадратурной формулы правых прямоугольников.

Тогда 
$$I \approx \int_a^x (x - 2t)^{\alpha} f(x) dt = f(x) \frac{(x - 2a)^{\alpha+1}}{\alpha+1} + R(f)$$

где 
$$R(f) = f(x) \left[ \frac{(x - 2a)^{\alpha+1}}{\alpha+1} - \int_a^x \frac{(x - 2t)^{\alpha+1}}{\alpha+1} dt \right]$$

2.3. Аналог квадратурной формулы трапеции.

$$\int_a^x \frac{(L(f, t) + r(f, t))}{(x - 2t)^{1/2}} dt =$$

$$= \frac{f(a)}{a} \left[ \frac{x(x-2a)^{1/2}}{2} + \frac{(x-2a)^{3/2}}{2} \right] + \frac{f(b)}{b} \left[ \frac{x(x-2a)^{1/2}}{2} + \frac{(x-2a)^{3/2}}{2} \right] + \frac{f(2)}{2}$$

Используя эти аналоги малых квадратурных формул, получаются аналоги больших квадратурных формул Ньютона-Котеса: трапеции, левых и правых прямоугольников. Доказывается их сходимость при бесконечном возрастании количества узлов.

**Литература:**

- 1 .Волков Е.А. Численные методы / Е.А.Волков. – Спб.: Издательство "Лань", 2004. – 256 с.
- 2 .Самко С.Г. Интегралы и производные дробного порядка и некоторые их приложения / С.Г.Самко, А.А.Килбас, О.И.Маричев. – Минск: наука и техника, 1987. – 688 с.



**Проблемы экономической безопасности инновационной деятельности Российской Федерации**

*Тихонова Наталья Геннадьевна,  
ФГБОУ ВПО «Чувашский государственный  
Университет имени И.Н. Ульянова», г. Чебоксары*

*Секция: Экономика*

Под экономической безопасностью территории следует понимать достаточность обеспечения собственными финансовыми и другими необходимыми ресурсами, создание благоприятных условий для развития экономики, повышения уровня конкурентоспособности всех секторов хозяйства и защищенность от внутренних и внешних угроз жизненно важных интересов личности, общества и государства в социально-экономической сфере [1].

Государственное регулирование экономики в сфере формирования и развития инновационной системы выходит в настоящее время на первый план, являясь важнейшим условием экономической безопасности России. Для предотвращения угроз экономической безопасности РФ существует целый ряд различных программ, которые можно представить следующим образом (по состоянию на 10 декабря 2012 г.):

- Государственная программа «Развитие науки и технологий на 2013-2020 гг.» (согласована с федеральными органами исполнительной власти, рассмотрена на заседании Правительства РФ, проходит доработку);
- Единая программа фундаментальных научных исследований в Российской Федерации на долгосрочный период (2013-2020 годы) (согласована с государственными академиями наук, дата рассмотрения Правительством РФ не определена);
- Программа фундаментальных научных исследований государственных академий наук на 2013-2020 годы (утверждена распоряжением Правительства РФ от 3 декабря 2012 г. № 2237-р).

Под экономической безопасностью инновационной деятельности следует понимать такое состояние защищенности экономики, которое обеспечивало бы конкурентоспособность результатов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) на отечественном и мировом рынках, способность экономики обеспечивать устойчивое развитие и противодействовать негативным факторам, имеющим место на глобальных рынках.

Важнейшим показателем конкурентоспособности в эпоху глобализации, когда жесткая борьба на рынке идет не между отдельными бизнесами, а между целыми странами, являются инновации. По данным национальной статистики и международных организаций, инновационная активность российских предприятий крайне низка. В качестве источника информации выступает база данных Института статистики Организации Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культу-





ры (ЮНЕСКО), по данным на 2010 год (опубликованным в 2012 году), Россия занимает 32 место по уровню национальных расходов на НИОКР (рис. 1) [2].

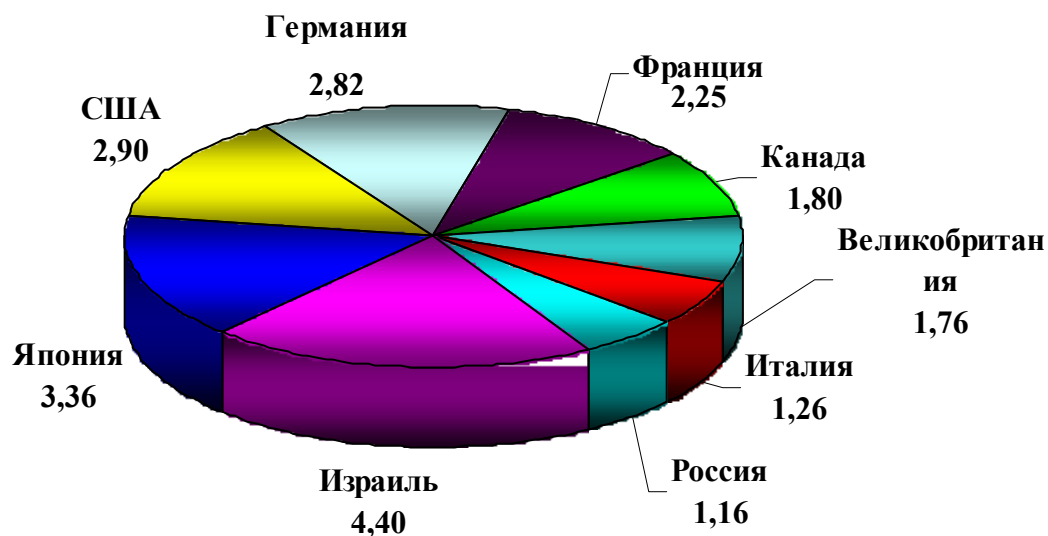


Рис. 1 Рейтинг стран мира по уровню расходов на НИОКР в % к ВВП

Главной причиной такого положения дел часто называют отсутствие господдержки инноваций (хотя с 2006 года в России действует система их налогового поощрения). Многие государства сокращают налогообложение для предприятий, вкладывающих средства в усовершенствование производства и высокие технологии.

Финансирование научных исследований и разработок из федерального бюджета не достигают даже 1,5% от ВВП. А если рассматривать в целом долю расходов на НИОКР, то, начав расти в 2009 г. (1,25% от ВВП), они снижались, упав в 2011 г. до 1,06% к ВВП (рис.2) [3; 4].

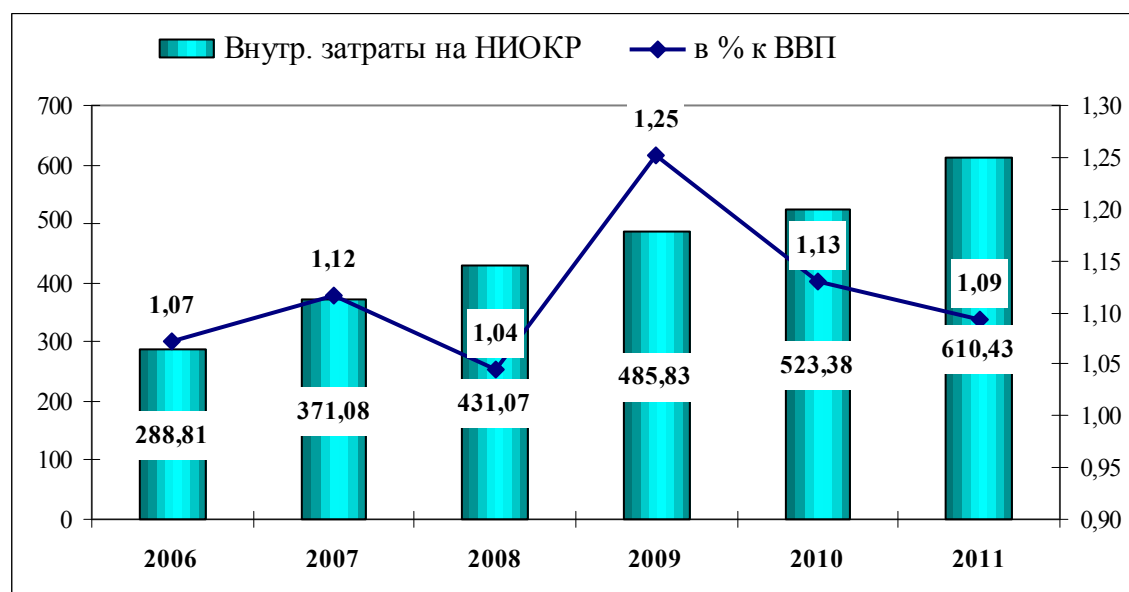
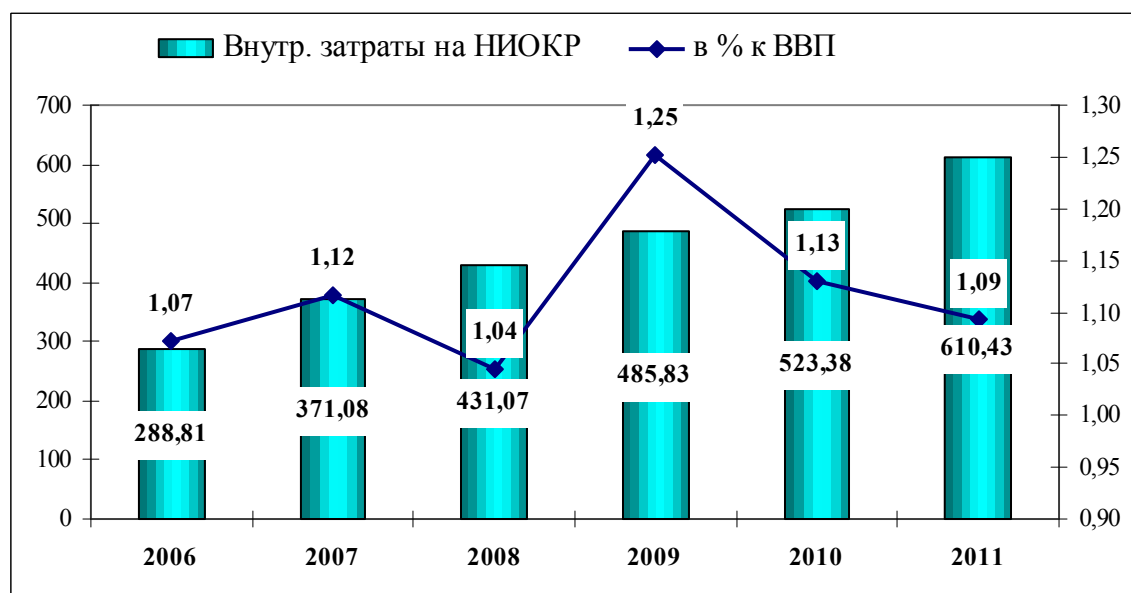




Рис. 2 Внутренние затраты на научные исследования и разработки (в фактически действовавших ценах, млрд. руб.; %)



Важной характеристикой инновационной активности экономики считается динамика торговли технологиями, международный обмен которыми свидетельствует об участии страны в мировом инновационном процессе. В 2010 году по ряду позиций наблюдался некоторый рост общего числа соглашений и их стоимости, как в отношении экспорта, так и при импорте технологий [5]. Однако сальдо платежей по технологиям остаётся отрицательным по многим развитым странам. Иными словами, Россия постоянно снижает величину своего экспорта наиболее наукоёмких технологий. Это является ещё одним следствием неудовлетворительной динамики научно-технологического потенциала.

Повышение уровня экономической безопасности страны и стабильное его поддержание непосредственно связано с повышением конкурентоспособности отечественной экономики на основе технологической модернизации в области системного развертывания инновационных процессов. Необходимо выявить сильные и слабые стороны для развития инновационной системы РФ (табл. 1) [6].

Таким образом, важнейшим условием обеспечения экономической безопасности является совершенствование экономической политики государства. Для этого необходимо реализовать ряд долгосрочных и системных мероприятий, ориентированных на укрепление экономической безопасности страны.



Таблица 1. Сильные и слабые стороны, возможности и угрозы для развития инновационной системы России.

Сильные стороны	Потенциал системы образования Сохранившиеся научные школы Большой внутренний рынок Большие военные закупки Уровень базовых технологий
Слабые стороны	Ухудшение ситуации в секторе образования Низкий уровень государственных затрат на НИОКР и низкий уровень результативности государственных НИОКР Плохо работает инфраструктура для коммерциализации Низкий уровень предпринимательской активности Низкая эффективность государственных закупок, в т.ч., в инфраструктурных секторах, в секторах обороны и космоса Устаревшие стандарты и неэффективное техническое регулирование Барьеры в сфере «оборота» интеллектуальной собственности Низкий уровень развития ключевых региональных инновационных кластеров Низкая инновационная активность в отраслях экономики через адаптацию зарубежных технологий и разработку собственных Низкий уровень иностранных инвестиций в России в секторе НИОКР Низкая эффективность государственной политики в области науки, технологи и инноваций
Возможности	Спрос на инновации в инфраструктурных и социальных секторах в России Потенциальный спрос на инновации в оборонном секторе Глобальная доступность знаний и технологий Увеличение мобильности исследователей из развивающихся стран Глобальное распространение международных стандартов и технического регулирования Увеличение доли НИОКР транснациональных компаний в разных странах Расширение и повышение доступности зарубежных рынков для российских компаний Административные и политические возможности для реализации амбициозной и комплексной программы повышения конкурентоспособности инновационной системы России
Угрозы	Усиление конкуренции между инновационными системами Замораживание текущей структуры экономики (текущий портфель секторов) Расширение возможностей для иммиграции российских профессионалов и усиление конкуренции за человеческие ресурсы Потеря научной грамотности населения, лженаука Низкий уровень привлекательности карьеры ученого и инженера

#### Литература:

1. Российская экономика в 2010 г.//Тенденции и перспективы. Вып. 32. М.: Институт Гайдара, 2011.



## О предмете и системе финансового права

*Феденькова Анна Игоревна,  
Вятский Государственный Гуманитарный Университет,  
г. Киров*

*Секция: Юриспруденция*

Статья посвящена исследованию актуального и принципиального вопроса о предмете и системе финансового права.

Среди направлений научного исследования в финансовом праве продолжают оставаться актуальными вопросы, как предмет и система финансового права.

Вопрос о предмете является важнейшим для любого крупного раздела права, претендующего на самостоятельность в рамках правовой системы государства, и решение вопроса о предмете финансового права предопределяет существование научного направления в юриспруденции.

В то же время разрешение вопроса о предмете финансового права имеет важное практическое значение. Право – это регулятор общественных отношений, который может эффективно воздействовать на общественные отношения, если правильно применять механизм правового регулирования, в том числе в части выбора объекта регулирования.

Точка зрения, что финансовое право есть производная от категории «финансовая деятельность государства», является распространенной и подтверждается фактами. Влияние на дискуссию о предмете финансового права оказывает современная практика государственных органов в сфере финансов и финансового нормотворческого регулирования. В центре современного российского финансового права находится деятельность Российской Федерации, которая является абсолютным доминирующим фактором, формирующим предмет и систему отрасли финансового права.

С другой стороны, состав общественных отношений, составляющих предмет финансового права, включает в себя не только отношения, возникающие в связи с финансовой деятельностью государства. Однако вряд ли обоснованным является и включение в предмет финансового права всей совокупности финансовых отношений публичного и частного характера, часть которых входит в предмет гражданского права или иных разделов российского права. Так, доктрина О.Н. Горбуновой, изложенная в предложениях к закону о финансах, предполагает включение в особенную часть закона о финансах разделы о финансах хозяйствующих субъектов и о ценах и ценообразовании. Указанное обстоятельство нисколько не ставит под сомнение ценность самой идеи закона о финансах, в том числе как одного из правовых оснований финансового права.

Таким образом, во многом современные системные проблемы в финансовом праве обусловлены отличием научных представлений и практики регулирования в



финансовой сфере, т.е. проблемы определения категорий «предмет» и «система» в науке финансового права имеют источником то, что науке трудно идти в ногу с практикой, объяснять или искать научное обоснование отдельным фактам и событиям в сфере практической деятельности по регулированию финансовых отношений со стороны государства.

Правовое содержание категории финансов неоднократно было предметом исследования ведущих ученых-юристов. Юридическое понимание категории «финансы» было сформулировано С.Д. Цыпкиным, который писал, что финансы представляют собой систему относительно обособленных экономических отношений (бюджетных, налоговых, кредитных и иных), посредством которых происходит планомерное распределение общественного продукта и национального дохода путем образования и использования фондов денежных средств для нужд расширенного воспроизводства и удовлетворения других общественных потребностей. Результатом дальнейших исследований этой категории была скорее философская, нежели правовая трактовка категории финансов. Так, Г.В. Петрова говорит, что финансовые отношения объективны, они существуют независимо от воли и сознания людей, поскольку обусловлены потребностями общества в денежном обращении. А О.Н. Горбунова пишет, что финансы пронизывают все стороны общественной и государственной жизни и никакой вопрос управления не может быть решен без разрешения связанных с ним финансовых проблем. Данное обстоятельство говорит о том, что категория «финансы» не может быть основой для формирования предмета и системы финансового права.

Все попытки выявить финансово-правовое содержание категории «финансовая система» наталкиваются на принципиальное методологическое ограничение – необходимость разделения финансовой системы на составляющие, в основе которого должен быть какой-либо юридический признак. Это приводит к тому, что встают такие задачи, как выяснение соотношения финансовой системы государства и финансовой системы России или разделение финансовой системы на подсистемы публичных и частных финансов. С учетом специфики этой экономической категории зафиксировать правовыми средствами разделение финансов на составляющие проблематично. Возможно, ограничением на разделение финансовой системы на составляющие обусловлено и то, что по вопросу о составе финансовой системы наблюдается наиболее широкий разброс мнений.

В современных условиях удобно взять за отправную точку понятие финансовой деятельности государства для определения системы финансового права. При этом применяемый в данном случае термин «государство» должен учитывать специфику государственного устройства и организацию власти.

Границы участия государства в регулировании финансовой сферы оказывают влияние как минимум на правовое содержание финансовых правоотношений, но и возможно на состав конкретных правоотношений, входящих в предмет финансового права. С другой стороны, представляется, что при решении фундаментальных научных вопросов быстротечность и изменчивость практики не должны влиять на пред-



мет и результат научного исследования. Следовательно, внутри финансового права имеет место конфликт, в основе которого лежит различие практики деятельности государства и научных представлений о предмете и границах финансового права.

Кроме того, деятельность государства, в том числе финансовая, направлена на максимально быстрое и эффективное решение возникающих вопросов, что предполагает доступность к широкому арсеналу правовых и фактических действий. Следовательно, о стабильности норм в финансовом регулировании говорить не приходится, и поэтому формировать предмет или систему финансового права нецелесообразно.

Предмет финансового права во многом определяет систему финансового права, поэтому можно определить структуру особенной части финансового права следующим образом: 1) подотрасли и институты, регулирующие порядок формирования, распределения и использования «властных» бюджетов; 2) институты, регулирующие вопросы стабильности финансовой системы; 3) институты, регулирующие вопросы, направленные на обеспечение выполнения социальных функций и эффективное управление и контроль в сфере финансов. Предлагаемая классификация может быть с одинаковым успехом применена к современной российской системе.

Эта классификация финансовых правоотношений и системы национального финансового права не перестанет быть актуальной, даже если произойдет замена понятия властных финансов на понятие публичных финансов.

### **Литература:**

1. Горбунова О.Н. Финансовое право и финансовый мониторинг в современной России. М.: Профобразование, 2003.;
2. Запольский С.В. Дискуссионные вопросы теории финансового права. М.: РАП; Эксмо, 2008.;
3. Петрова Г.В. Финансовое право. М.: Велби, 2006.;
4. Соколова Э.Д. Теоретические и правовые основы финансовой деятельности государства и муниципальных образований. М.: Юриспруденция, 2007.;
5. Худяков А.И. Дискуссионные вопросы предмета финансового права // Финансовое право. 2009. N 3 // СПС "КонсультантПлюс".





### **Структура интеллекта групп разной социальной направленности**

*Фетисова Светлана Николаевна,  
студент,  
Дальневосточный Федеральный Университет,  
г. Владивосток*

*Секция: Психология и педагогика*

Учитывая современные условия развития общества, изучение интеллекта является одним из приоритетных направлений. Во-первых, интеллектуальные способности людей являются существенным резервом человеческой цивилизации: их актуализация может резко повысить качество любых общественных реформ. Во-вторых, одним из решающих факторов экономического развития в современных условиях оказывается интеллектуальное производство, а важнейшей формой собственности – интеллектуальная. В-третьих, интеллектуальное творчество, будучи неотъемлемой стороной человеческой духовности и условием личной свободы людей, выступает в качестве социального механизма, противостоящего регрессивным линиям в развитии общества. В-четвертых, только работа интеллекта может обеспечить возможность появления нового знания [6], [9].

В нашем исследовании мы делаем акцент на структурно-содержательных элементах интеллекта, подвергая многостороннему анализу интеллект студентов двух групп социологической направленности, выделяемых Дж. Голландом.

Целью данной работы является выявление сходства и различия в структурно-содержательных элементах интеллекта у студентов социологической направленности, обучающихся по направлению «психология» и «управление персоналом».

Для достижения поставленных целей были изучены 2 студенческие группы Дальневосточного Федерального Университета специальностей: «психология» (13 человек) и «управление персоналом» (16 человек). Обе группы на момент изучения обучались на первом курсе во время осеннего семестра 2012 года.

Для данного исследования был выбран Универсальный Интеллектуальный Тест (УИТ СПЧ-А). Данная методика включает в себя 11 субтестов, направленных на выявление уровня развития разных структурных элементов интеллекта.

Была сформулирована рабочая гипотеза исследования: существуют различия в выраженности уровня структурных компонентов интеллекта у студентов социологической направленности, обучающихся по направлению «психология» и «управление персоналом».

Термин «интеллект» не имеет общепризнанного определения. Каждый теоретик, занимающийся разработкой этой проблемы, определяет его по-своему. Вот только некоторые из них:

- способность мышления, рационального познания [2];



- способность к познанию и эффективному решению проблем, в частности при овладении новым кругом жизненных задач [4];
- способность, определяющая общую успешность адаптации человека к новым ситуациям посредством решения задач во внутреннем плане действия при доминирующей роли сознания над бессознательным [8].

Основным критерием выделения интеллекта как самостоятельной реальности является его функция в регуляции поведения. Когда говорят об интеллекте как некоторой способности, то в первую очередь опираются на его адаптационное значение для человека и высших животных. Интеллект, как полагал В. Штерн, есть некоторая общая способность приспособления к новым жизненным условиям. Приспособительный акт (по Штерну) — это решение жизненной задачи, осуществленной посредством действия с мысленным («ментальным») эквивалентом объекта, посредством «действия в уме». Благодаря этому решение некоторой проблемы субъект осуществляет здесь и теперь без внешних поведенческих проб, правильно и одноразово; пробы, проверка гипотез осуществляются во «внутреннем плане действия» [3].

Любой интеллектуальный акт предполагает активность субъекта и наличие саморегуляции при его выполнении. По мнению М.К. Акимовой, основой интеллекта является именно умственная активность, в то время как саморегуляция лишь обеспечивает необходимый для решения задачи уровень активности.

Во взгляде на природу интеллекта как на способность содержится рациональное зерно. Оно становится заметным, если взглянуть на эту проблему с точки зрения отношений сознательного и бессознательного в психике человека. На разных этапах решения проблемы ведущая роль от одной структуры переходит к другой. Если на стадии постановки задачи и анализа доминирует сознание, то на стадии «инкубации идеи» и порождения гипотез решающую роль играет активность бессознательного. В момент «инсайта» (неожиданного открытия, озарения) идея прорывается в сознание благодаря «короткому замыканию» по принципу «ключ — замок», что сопровождается яркими эмоциональными переживаниями. На стадии же отбора и проверки гипотез, а также оценки решения вновь доминирует сознание. Можно заключить, что при интеллектуальном акте доминирует, регулирует процесс решения сознание, а бессознательное выступает в качестве объекта регуляции, то есть в субдоминантном положении [3].

Нас же больше интересует работа сознания, т.к. мы сравниваем интеллект 2-ух в будущем разных профессиональных групп.

Выбранные для данной работы профессиональные группы относятся, по Дж. Голланду, к разным типам личности. Именно изучив его концепцию, у автора данной работы появилась идея изучения структуры интеллекта этих профессий.

Согласно концепции Дж. Голланда удовлетворенность человека своей профессиональной жизнью не исчерпывается узко понимаемым перечнем выполняемых им в труде профессиональных задач и действий, а включает и профессиональное общение с людьми близкого, понятного душевного склада, которые образуют своеобразную духовную среду. Дж. Голланд рассматривает соотношение «карьера — лич-



ность» [5]. Согласно его концепции, психологи относятся к социальному типу личности, а управленцы персоналом к предпринимательскому типу личности. Стоит отметить, что концепция Дж. Голланда близка к концепции Е.А. Климова, который, однако, относит эти профессии к одному типу «человек-человек» по предметному содержанию.

Подходя к анализу полученных данных, имеет смысл обратиться к профессиограммам (системам признаков, описывающих профессию) выбранных специальностей и ознакомиться с их особенностями.

Психолог. Главное в работе - создать условия для другого человека, при которых он сможет решить волнующие его психологические проблемы. Для успешной деятельности в качестве психолога необходимо наличие следующих профессионально-важных качеств: гуманитарный склад ума, широкий кругозор, аналитическое мышление и выраженный интерес к работе с информацией, сильно выраженная склонность к сервисной работе, сильно выраженная склонность к работе в сфере общения, склонность к работе с информацией, отлично развитые лексические способности, превосходные логические способности, способность к концентрации внимания, высокая эмоциональная устойчивость.

Разумеется, для работы психологом требуется высшее образование, постоянное стремление к самосовершенствованию и самопознанию.

Управленец персоналом (менеджер по персоналу). Менеджер – это квалифицированный специалист, наемный работник, который занимается профессиональной организаторской деятельностью в структурах управления предприятия, компании. Менеджер по персоналу координирует деятельность специалистов по управлению человеческими ресурсами организации; он отвечает за организацию программ обучения, стажировок, повышения квалификации сотрудников, разрабатывает системы мотивации сотрудников. Любой менеджер организует деятельность подчиненных, исходя из стратегии развития своей компании. Менеджер работает с другими людьми для достижения целей организации и экономического успеха. Он разрабатывает бизнес-план, планирует деятельность, ставит подчиненным задачи, мотивирует их на выполнение, наделяет их ресурсами и полномочиями, контролирует их труд, оценивает их работу, дает им обратную связь. Он ищет средства и ресурсы для достижения целей организации. Он принимает участие в процессе приема, подбора кадров и оказывает помощь в профессионально-квалификационном росте работников. Для успешной деятельности в качестве менеджера необходимо наличие следующих профессионально-важных качеств: интерес к работе с информацией, креативность, хорошо развитое внимание, способность концентрироваться на задаче и быстро переключаться с одной задачи на другую, развитые лексические способности, развитые логические способности, сильно выраженная склонность к управленческой работе, склонность к работе в сфере общения, выраженная активность и физическая подвижность, высокая эмоциональная устойчивость [1].

Для статистической обработки был применён U-критерий Манна-Уитни, предназначенный для оценки различий между двумя выборками по уровню какого-либо



признака, количественно измеренного. Сравнение проводилось по каждому субтесту отдельно. В процессе обработки не были выявлены статистически значимые различия в уровнях признака в выбранных группах. Следовательно, все измеренные нами структуры интеллекта в данных группах не различаются по своей выраженности [7].

Использованная методика помогла анализировать следующие структурные элементы интеллекта:

- 1) Общая осведомленность, эрудиция, степень приобщения к культуре, объём долговременной памяти;
- 2) Гибкость восприятия, независимость поля зрения;
- 3) Оперирование вербальным материалом, понимание содержания, скорость восприятия текста;
- 4) Концентрация внимания, развитие практического математического мышления;
- 5) Умение строить умозаключения на основе жизненного опыта, наблюдательность, здравый смысл;
- 6) Гибкость мышления, умение находить перцептивно-логические связи;
- 7) Чувство языка, комбинаторно-логическое мышление;
- 8) Развитие индуктивного мышления, умение оперировать числами и способность улавливать ритм;
- 9) Дедуктивное мышление, умение оперировать упорядоченной информацией, помехоустойчивость суждений;
- 10) Образное мышление, пространственное воображение;
- 11) Эффективность процессов памяти, способность к сосредоточению.

На основании полученных данных можно сделать вывод о том, что на начальных этапах профессионального становления структурные элементы интеллекта у студентов социологической направленности, обучающихся по направлению «психология» и «управление персоналом» статистически значимо не отличаются.

Мы объясняем это тем, что обе эти профессии гуманитарные и направлены на работу с другими людьми. Возможно, в процессе обучения данные изменятся и эти различия появятся. Но это ещё предстоит исследовать.

### Литература:

1. Банк интерактивных профессиограмм правительства Москвы [сайт]. [2010]. URL: <http://prof.labor.ru> (дата обращения: 21.03.2013).
2. Большая советская энциклопедия. Третье издание «Большой советской энциклопедии», издательство «Советская энциклопедия» 1969 - 1978 гг.
3. Дружинин В. Н. «Психология общих способностей», Питер, 1999, - 368 с.
4. Кондаков И. М. «Психологический словарь» // Прайм-Евразия, Московский государственный психолого-педагогический институт РАО, 2003, - 512 с.
5. Носкова О. Г. «Психология труда: Учебное пособие для студентов высших учебных заведений» // Под ред. Е. А. Климова // Академия, 2004, - 384 с.



6. Программа курса «Частная психодиагностика» и планы практических занятий // Воронежский Государственный университет // составитель К. М. Гайдар, Воронеж, 2000.
7. Сидоренко Е. В. «Методы математической обработки в психологии» // СПб: Речь, 2003, - 349 с.
8. Толочек В. А. «Современная психология труда: Учебное пособие» // СПб.: Питер, 2005, - 479 с.
9. Холодная М. А. Психология интеллекта: Парадоксы исследования. – 2-е изд., перераб. и доп. – СПб.: Питер, 2002 – 272 с.



**Обработка данных в энергосистемах на основе  
технологии SMART GRID**

*Хролович Дмитрий Викторович,  
магистр,  
Белорусский государственный университет информатики  
и радиоэлектроники,  
г. Минск, Республика Беларусь*

*Секция: IT – технологии*

Технология Smart Grid подразумевает объединение электрических сетей потребителей и производителей электроэнергии в единую автоматизированную систему, которая в реальном времени позволяет отслеживать, контролировать и управлять режимами работы всех участников процесса выработки, передачи и потребления электроэнергии. Интеллектуальная электрическая сеть позволит повысить надежность электроснабжения, безотказность работы энергосистемы, увеличить эффективность расхода энергоресурсов с сохранением требуемых параметров качества электрической энергии, а также улучшить экологическую обстановку, благодаря увеличению доли использования нетрадиционных источников энергии. Внедрение «умных сетей» позволит не только значительно сократить потери, но и более эффективно использовать имеющуюся энергию.

Для обмена информацией в энергосетях существуют различного рода коммуникационные протоколы. Технологии обмена данными сегодня являются составной частью систем защиты и контроля энергосетей. При этом возможно использование нескольких коммуникационных протоколов для различных систем и устройств подстанций. Одним из протоколов передачи данных, основанный на технологии клиент-сервер, и являющегося частью системы диспетчерского контроля и сбора, является протокол CRQ.

CRQ – коммуникационный протокол, работающий поверх HTTP или HTTPS. Все запросы используют методы GET или POST. Для всех запросов методом GET используется URL следующего вида:

`http://<hostname>/crq?req=<reqname>[<params>]`

где reqname – тип запроса, params – список дополнительных аргументов в общепринятом для CGI формате.

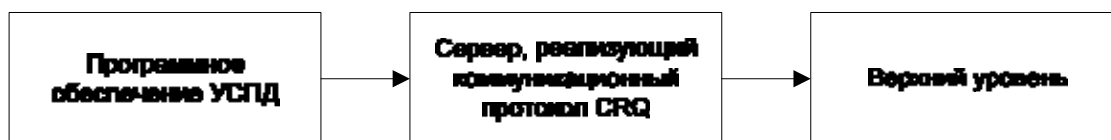
В запросах методом POST список аргументов передается в теле запроса. Все запросы при успешном выполнении возвращают код 200 в HTTP-ответе, там же содержится либо запрошенная информация, либо краткое сообщение о выполнении запроса.



HTTP – протокол прикладного уровня передачи данных. HTTP предполагается существование потребителей (клиентов), которые инициируют соединение и посылают запрос, и поставщиков (серверов), которые ожидают соединения для получения запроса, производят необходимые действия и возвращают обратно сообщение с результатом.

CGI является стандартом интерфейса, используемого для связи внешней программы с веб-сервером. Сам интерфейс позволяет использовать любой язык программирования, который может работать со стандартными устройствами ввода/вывода.

Сервер передачи данных на основе протокола занимает промежуточное место между низкоуровневыми системами сбора и передачи данных и высокоуровневыми серверами опроса и хранения информации. На его основе может быть создана единая сеть передачи данных, включающая постоянное подключение через глобальную сеть Интернет, локальные сети предприятий или использовать радиоканалы для локальных систем. Структурная схема данной системы представлена на рисунке 1.



УСПД – устройство сбора и передачи данных, CRQ – коммуникационный протокол

Рис. 1 Структурная схема межуровневой системы

Для реализации протокола можно использовать различные языки программирования. В исследовании было использовано два языка программирования: для высокопроизводительных систем – Java, для ресурсоограниченных систем – Delphi. Java-платформа обладает следующими преимуществами: кросс-платформенность, эффективная объектная модель, встроенная модель безопасности, ориентация на Internet-задачи, сетевые распределенные приложения, динамичность и легкость развития. В отличие от Java Delphi обладает следующими преимуществами: быстрота разработки приложения, низкие требования к ресурсам компьютера, наращиваемость за счет встраивания новых компонент и инструментов.

Сервер на Java основан на технологии сервлетов. Сервлет является Java-интерфейсом, реализация которого расширяет функциональные возможности сервера. Его работа основана на взаимодействии с клиентами посредством принципа запрос-ответ. Для разработки использовалась свободная интегрированная среда разработки кроссплатформенных приложений Eclipse. Для соединения с базой данных использовался платформенно-независимый промышленный стандарт взаимодействия JDBC, реализованный в виде пакета java.sql.

В своём составе ПО содержит: модуль сущностей, модуль работы с базой дан-

ных, модуль утилитных функций, модуль логирования, контроллер запросов и авторизации, модуль констант и модуль формирования ответов.

Сервер на языке Delphi разработан на основе компонента из пакета INDY (Internet Direct, набор компонентов, ориентированный на работу с сетевыми функциями) idHTTPServer, предназначенного для построения HTTP-сервера. Основа работы приложения связана с событием IdHTTPServerCommandGet, входными параметрами которого является класс запроса ARequestInfo и класс ответа AResponseInfo. Параметр ARequestInfo содержит информацию о запрашиваемых данных, а AResponseInfo используется для передачи результата выполнения запроса. К дополнительным функциям можно отнести: функцию инициализации параметров сервера, функции запуска/остановки сервера, функцию авторизации, функцию контроля ответов, функции преобразования времени, функцию разбора запросов, функцию декодера событий, функции формирования ответов.

Сервер на языке Java является самостоятельным программным продуктом и использует для запуска контейнер сервлетов с открытым исходным кодом Tomcat, разработанный Apache Software Foundation. Tomcat реализует спецификацию сервлетов и спецификацию JavaServer Pages.

Ответ каждого из серверов на запрос от высокого уровня предоставляет собой текстовый формат, предназначенный для представления табличных данных CSV с заголовками (с точки зрения протокола HTTP это данные типа text/plain). Первая строка полученного ответа – заголовок таблицы. Каждая строка текста, начиная со второй, соответствует строке таблицы данных. Порядок строк данных определяется первой строкой – заголовком таблицы. Пример ответа в формате CSV для показаний текущей электроэнергии для четырех каналов представлен на рисунке 2.

```
ShortChanName, Time, Value, State
B61, 04-10-2012 15:47:08.436w, 258932300, 0
B62, 04-10-2012 15:47:08.436w, 113165448, 0
B63, 04-10-2012 15:47:08.436w, 23969748, 0
B64, 04-10-2012 15:47:08.436w, 362771640, 0
```

Рис. 2 Пример ответа в формате CSV

Таким образом, была решена задача обмена данными на основе коммуникационного протокола CRQ, а использование HTTP в качестве основы протокола позволило применять для визуализации данных современные Интернет-браузеры без необходимости установки, конфигурирования и сопровождения какого-либо специализированного ПО на рабочем месте клиента системы.

Решающий критерий для успеха технологии Smart Grid – обеспечение бесперебойной коммуникации между потребителями электроэнергии и сетью. Это возможно, если все уровни станут использовать единые протоколы передачи данных и будет сформирован единый прикладной уровень. Внедрение протокола CRQ повлия-



ет главным образом на изменения в системе передачи данных, что позволит в режиме реального времени обмениваться информацией между различными уровнями вне зависимости от расстояния и различий в аппаратном обеспечении. В результате этого увеличится объем передаваемых данных, их своевременность и безопасность передачи.

**Литература:**

- 1.Кобец, Б. Б. Инновационное развитие электроэнергетики на базе концепции Smart Grid / Б. Б. Кобец, И. О. Волкова. – Москва, 2010. – 208 с.
- 2.Бейтс, Б. Изучаем Java / Б. Бейтс, К. Сьерра. – Москва, 2012. – 720 с.
- 3.Фленов, М. Библия Delphi / Фленов М. – Москва, 2011. – 688 с.



## Влияние государственной политики на развитие предпринимательства в процессе экономической трансформации

*Хуинь Дык Тхуан,  
аспирант кафедры «Экономика и Управление»,  
Волгоградский государственный технический университет*

*Секция: Экономика*

В статье рассмотрена роль государственной политики в рамках развития предпринимательства и малого бизнеса в странах с переходной экономикой.

Ключевые слова: переходная экономика, малый и средний бизнес, государственная политика.

Повышение уровня потенциального вклада малого и среднего бизнеса (МСБ) в процессе экономической трансформации на практике несомненно происходит под влиянием государственной политики. Это происходит потому, что правительство воздействует на внешнюю среду, в которой функционируют предприятия. Правительство действует в качестве благоприятной и/или сдерживающей силы, особенно в контексте институционального изменения и развития малого и среднего бизнеса.

Государственная политика влияет на характер и масштабы предпринимательства; можно выделить пять основных типов политики, через которых правительство влияет на развитие предпринимательства [2]:

Во-первых, влияние государственной политики на макроэкономической сред. Уровень совокупного спроса, процентные ставки и налогообложение являются ключевыми факторами, влияют на развитие МСБ сильнее, чем правительственные поддержки или программы, направленные непосредственно на МСБ. Однако, необходимо признать, что на практике способность правительства в странах с переходной экономикой самостоятельно создавать стабильную макроэкономическую среду является ограниченной<sup>1</sup>.

Во-вторых—влияние законодательства и нормативных актов. Два основных типа нагрузки, которые правительство устанавливает на бизнес— это прямые расходы (i), носителями которых являются фирмы, то есть такие затраты, как затраты на социальное обеспечение работодателя (страхового взносы), и затраты на соблюдение отдельных законодательных требований (ii) [4].

В-третьих, государственная политика реализуется через прямые меры государственной поддержки и различных государственных программ. Государственная политика, безусловно, может повлиять на развитие малого и среднего бизнеса. Главным основанием такого рода вмешательства является потенциальное преимущество

<sup>1</sup> В первые годы переходного периода во всех бывших социалистических странах макроэкономическое развитие характеризовалось спадом и инфляцией, только в некоторых странах (например, в Польше) инфляция была быстро взята под контроль.



вклада в малый и средний бизнес. Аргументы, основанные на «провалах рынка» менее применимы в условиях, когда рынки построены для деятельности малых фирм. Многие аспекты рынков для среднего бизнеса и такие его стороны, как финансы, консалтинг и многие другие, до сих пор недостаточно развиваются.

В-четвертых, влияние государственной политики на развитие институтов рыночной экономики, таких, как банки, как различные финансовые организации. Три основных элемента институционального изменения можно выделить следующие: (i) правовая инфраструктура, соответствующая рыночным условиям; (ii) создание правовой основы для содействия развитию предпринимательства; (iii) создание товара, капитала и рынка труда. Отсутствие соответствующих правовых и институциональных рамок в первые годы переходного периода и до сих пор все еще существуют в некоторых бывших социалистических странах.

В-пятых, влияние государственной политики на имидж современного предпринимательства. Ясно, что долгосрочное влияние государственной политики зависит от многих факторов, в том числе и от системы образования (на всех уровнях). Тем не менее значение, которое общество придает предпринимательству, формируется поведением политиков и государственных должностных лиц в их отношениях с предпринимателями.

Наконец, нельзя оценить роль государственной политики в развитие предпринимательства и малого бизнеса в странах с переходной экономикой, не задумываясь о роли международных организаций. Действительно, составленная международными учреждениями, такими как Всемирный банк и Международный валютный фонд, переходная политика используется в странах ЦВЕ довольно активно. Такой подход может быть охарактеризован как «рыночные фундаменталистские» модели [2].

Неопределенный контекст в странах с переходной экономикой продемонстрировал важную роль государственной политики на всех этапах развития предпринимательства. Ситуация в стране бросает вызов предпринимателям и высшим должностным лицам. Уровень развития предпринимательства и малого бизнеса в основном зависит от степени ответственности правительства в вопросах реформирования экономики.

### Литература:

1. Толмачев, Е.А. Государственная поддержка малого и среднего биснеса в странах центральной и восточной европы [Текст]: дис. канд. техн. наук: 08.00.14 - М., 2001. – 179 с.
2. Smallbone, D., B. Piasecki and A. Rogot (2001b) 'The implications of Accession for Polish SMEs', *Environment and Planning C: Government and Policy* 19: 317–333.
3. Bateman M. (2000b) 'Neo-liberalism, SME Development and the Role of Business Support Centres in the Transition Economies of Central and Eastern Europe', *Small Business Economics* 14 (4): 275–298.
4. Bannock, G. and A. Peacock (1989) *Government and Small Business*, London: Paul Chapman Publishing.



**О происхождении религиозной и нерелигиозной  
древнеанглийской лексики**

*Шамарова Светлана Ильинична,  
кандидат филологических наук, доцент кафедры специальной  
языковой подготовки,  
Уфимский государственный университет экономики  
и сервиса, г. Уфа*

*Секция: Филология*

В статье рассматриваются различные источники происхождения древнеанглийской лексики: христианское воздействие, азиатское (персидское - языки Пехлви и Зенд) и латинское. Древнеанглийская лексика характеризуется диффузно-смешанным составом (религиозно-нерелигиозным) с подавляющим преобладанием религиозного.

Ключевые слова: христианская терминология, латинское влияние, азиатское (персидское) влияние.

Все более популярными за последнее десятилетие становятся термины религиозный язык, лексика и «религиозная филология» (по определению А.Н. Хоца) [цит. по: 1, с. 483] или ее эквивалент теолингвистика (термин Ж.-П. ван Ноппэна), идентичный лингвотеологии (термин автора – С.Ш.). Переход древних германцев из языческой культуры в христианство значительно повлиял на их язык вплоть до наших дней. Западный лингвист Пит Скалли изучил христианскую терминологию, заимствованную готами и англосаксами и какое действие их выбор словарного состава оказал на древневерхненемецкий и древнесаксонский языки. Сравнивая готские евангелия епископа Вульфилы с поздними древнеанглийскими переводами, различия между ними очевидны. Один пропуск наблюдается в слове, используемом вместо Lord «Господь» при обращении к Богу или Христу. Вульфила употребляет frauja «господин, госпожа», в то время как в древнеанглийском это слово dryhten. Древнесаксонское родственное слово drohtin используется наряду с Heliand «Целитель, Спаситель». Причины использования готского слова frauja вместо гот. \*drauhtins, возможно, не имели религиозной коннотации. Эквиваленты обоих терминов широко употреблялись в Германии при описании языческих божеств, но последнее слово, по-видимому, было тесно связано с идеей военного лидера, вождя. Более того, кроме попытки запутанного лексикона, Вульфила также использует греческие заимствования (калькирование). Так, например, англосаксы перевели лат. evangelium (от греч. «благая весть») как godspell, а готы просто заимствовали из греческого слово aiwaggelyo. Св. Бонифаций, фризский миссионер из Рима, обратил в христианство многих германцев. Много английской терминологии носило отпечаток кельтской церкви (из Нортумбрии). В то время как кельтские слова-кальки в древнеанглийском языке были ограничены, привычка превращения языческих понятий в





христианские продолжалась. Настоящим символом являлась неотъемлемая часть миссии Бонифация, который сам разрубил Irminsul (наподобие Мирового древа Yggdrasill), огромное дерево, которому поклонялись саксы и фризы, чтобы доказать, что христианский бог был могущественнее язычников, за что он был замучен. До сих пор существует один христианизированный языческий термин, который выжил в некоторых германских языках. То, что в голландском языке называют Pasen, в шведском Pask, в английском Easter, в немецком Ostern, восходит к и.-е. \*ausro «рассвет» (от лат. aurora, литов. auszra, связанные с именем славянской богини расвета Auska). Интересно отметить, что пока это слово (древнеангл. Easter) процветало в древневерхненемецком как ostarun, оно не вошло в древнесаксонский вместо pascha, как и в готском paska, в конечном итоге, производное от древнееврейского Pesach. Однако англосаксы употребляли обе формы (например, в «Англосаксонской хронике» встречаются Easterdaeg и Pasche) [9, с.1-2]. Эти два слова – теонимы Easter «Пасха» и Lent «великий пост, весна» тесно связаны друг с другом так же, как и их концепты. Интересно отметить, что в современном английском языке главным значением Lent является «великий пост», а второстепенное, разговорное значение – «весна», хотя в историческом ракурсе было все наоборот. Эострэ (Эастрэ) – это языческая англосаксонская богиня Восхода солнца и Весны, Изобилия и Плодородия. Она является прагерманской богиней Рассвета. В ее честь названо направление восхода солнца – Восток (английское однокоренное слово East). В древнескандинавской мифологии ее имя писалось Эостарэ. Еще одной древнескандинавской и саксонской богиней Весны была Остара. Eastre – древнее слово для обозначения весны. Еще одна история о происхождении теонима Easter связана с Франкской церковью (франки – это германцы, которые поселились в Риме в V веке). Их празднование воскресения Христа связано со словом alba «белый» (цвет мантий, которые носили священнослужители во время праздника Воскресения. Слово alba также означало «восход солнца». Поэтому, когда название праздника было переведено на немецкий язык, то, вероятно, по ошибке было выбрано слово ostern со значением «восход солнца». Согласно одной из гипотез теоним Easter происходит от немецкого слова Ostern. В то время как язычники праздновали день поклонения Весне, евреи праздновали Пасху (Переход) – день, когда Всевышний – Творец освободил их из египетского рабства. Вседержитель потребовал от каждой семьи первенца мужского рода, но обещал обойти тот дом, дверь которого будет обмазана кровью новорожденного ягненка. Затем Он приказал евреям помнить их освобождение с помощью церемонии Перехода («Пасхи» – от древнееврейского слова Pesach), чье место в еврейском календаре как раз соответствует началу весны [6, с. 1-2]. Как отмечал в своих теологических работах известный англосаксонский богослов-переводчик Беда Достопочтенный, германские христиане использовали имя языческой богини Восходящего солнца Eastre (Eostre), чьи празднества проводились в апреле, для выражения восхода солнца праведности, праздника Воскресения [4, с.935]. В Этимологических словарях У.Скуита и И.Клайна приводятся следующие лексические корреляты: литовское auszra «рассвет», санскрит. usra



“рассвет”. Поскольку у англосаксов апрель был посвящен богине Эостре (Эастре), поэтому и название этого месяца было связано с ее именем – *Easter-monath* (*Easter-month*) “месяц Пасхи”; среднеанглийское слово *Ester* [8, с.187], родственное древневерхненемецкому слову *ostarin*, средневерхненемецкому *osteren*, немецкому *Ostern* “Пасха” [5, с.495]. Древнеанглийские фонетические варианты *Eastor*, *easter* имеют значения “праздник Пасхи” (в новозаветном христианском осмыслении) и “Переход, пасхальный агнец” (в ветхозаветном иудейском осмыслении). Великий пост неразрывно связан с Пасхой – Воскресением Христа. Теоним *Lent* образован от древнеанглийских фонетических вариантов *lencten*, *lengten*, *lenten* “весна, великий пост”. Древнеанглийское слово *lenctentid* означает не только весенний период, но и также март-месяц, на который приходится наибольшая часть Великого поста в Англиканской Церкви. *Ash - Wednesday* – это среда, с которой начинается великий пост, что буквально означает “пепельная среда”, в которую во время церковной службы священник ставил крест из пепла на лбу прихожан (помазание золой) [7, с.1-2]. В Этимологических словарях У.Скуита и И.Клайна приводятся следующие лексические соответствия: *Lent* образовано от англосаксонского, голландского, немецкого *lang*, *long* “длинный”, потому что весной дни удлиняются. По мнению Клюге, это слово восходит к прагерманскому типу *\*langi-tino* “длинный день”, где *-tino* родственно санскритскому *dina*, литовскому *dena* “день”. Этот теоним имеет старое языческое значение “весна” [8, с.336]. Среднеанглийское слово *Lenten* (*lente*) родственно древнесаксонскому *lentīn*, средненижненемецкому, среднеголландскому *lenten*, древневерхненемецкому *lengizin*, *lenzin* от прагерманской основы *\*langat-tin* и коррелирует с древнеславянским *dini*, литовским *diena*, латвийским *diena*, древнепрусским *deinat* “день”, латинским *dinae* (*nin-dinae* “девятый день, рыночный день”) и латинскими *dies* “день” и *deus* “бог”. Соответственно, древнеанглийское слово *lengten* первоначально означало “период длинных дней” и соотносится с среднеголландским, голландским *lente*, древневерхненемецким *lenzo*, средневерхненемецким *lenze*, немецким *Lenz* “весна”, которые появились из кратких диалектных форм [5, с.879]. Важным примером религиозной лексики, который вошел и в древневерхненем. (*heilac druhtin* «святой господин» - от протогерманского *\*hailagaz*) и в древнесаксонский через древнеанглийское влияние, является *heilag/helag* «святой» (древнеангл. *halig*), что обозначало «подарок богов для их племенных почитателей» для защиты в военных действиях. Таким образом, существует объяснение в принятии военных терминов в христианской лексике во времена Бонифация для избежания такого языка Вульфиллой [9, с.3]. Вслед за праздником Пасха можно упомянуть праздник Рождество. Наблюдается весьма прозрачная этимология у древнеангл. теонима *cristmas* “рождество”, т.е. букв. “месса (богослужение) Христа”. Западный лингвист Шарон Тернер в своей статье выдвигает гипотезу об азиатском происхождении англосаксов. Птолемей вслед за Страбо и Плинием во II веке отмечают, что скифы, которые были потомками Сакаи (по имени саксонцы) восходят к сыновьям Сакаи, что свидетельствует о том, что англосаксы пришли из Азии в Европу и осели в Армении и в районах Каспийского моря. Предположительно между ре-



ками Аррас и Кур находится провинция Карабах (бывшая страна Сакассани и нынешняя территория России), возможно, когда-то была одной из стоянок англосаксонских предков. Ш.Тернер подчеркивает некоторое сходство слов персидского языка с саксонским (например, *fader* «отец», *muder* «мать», *brader* «брат», *tuchter* «дочь», *band* «группа» все еще используются в персидском языке). Это сходство является небольшим, т.к. саксы не произошли от персов (Сакаи были только родственным племенем, а не детьми персов). По ее мнению, их языки могли быть диалектами языковой семьи и поэтому имели много общих терминов (например, между древними франко-теотисским и саксонским языками и, соответственно, в англосаксонском и современном персидском). Она нашла 162 персидских слова, которые имеют родство с англосаксонскими терминами одинакового значения. Ш.Тернер упоминает о двух других, более древних языках, чем современный персидский, которые преобладали в той стране 2000 лет тому назад (это Пехлви и Зенд). Таким образом, из 162 слов 57 – из зендского языка, 43 – из языка пехлви имеют достаточное сходство с многими древнеанглийскими словами, что подтверждает древнее происхождение англосаксонских предков из этих районов древней Азии (географическое местоположение в районах Каспийского моря и Персии). Например, древнеангл. *gaed* «дорога», персид. *gaeh* «путь»; древнеангл. *mae* «большее», перс. *mae* «большой»; древнеангл. *halig* «святой», перс. *halae* «чистый»; древнеангл. *lufu* «любовь», перс. *laheb* «любовь»; древнеангл. *beam* «луч солнца», перс. *bam* «утро»; древнеангл. *blesian* «благословить», перс. *balistan* «благословить» и т.д. [11, с. 1,3,4]. Любопытна гипотетическая фольклорная этимология английского слова *sin* «грех». Син (*Sin*) было именем вавилонского бога Луны и никакого прямого отношения к древнеангл. слову *synn* не имеет (ср. родственные слова: голланд. *zonde*, древнесакс. *sundia*, древневерхненем. *suntea*, древнесканд. *synd*, нем. *Sunde*). Слово восходит к и.-е. корням *\*es* «быть» и является причастием настоящего времени «бытие», также лат. *esse* (*sons, sont* с значением «вина, виновный» в лат. яз., т.е. «обвинение доказано, это правда»). Греческое слово *hamartia* часто переводится как грех в Новом Завете, оно означает «пропустить мишень, цель; промахнуться» [5, с. 1447; 10, с.1]. В связи с вышеизложенными фактами, необходимо подчеркнуть огромную роль в использовании общих и специальных методов герменевтики в толковании древних сакральных текстов и семантики древних слов в целом. В работе О.В. Миронова рассматриваются три основных метода: 1) «историко-логический анализ развития теологической герменевтики, предполагающей выявление оппозиции “синхроническое-диахроническое” и взаимосвязи этих аспектов экзегетики (например, явления переноса смыслов при полисемии); 2) семиотический анализ, развитый в трудах по семиотике, языкознанию и типологии культуры; 3) идейно-содержательный анализ теологической герменевтики, развивающийся в различных школах общей герменевтики и библеистики» [3, с.7]. По его мнению, сакральный текст отличается от других типов текстов (научного, художественного, сказки и др.) определенными признаками, в основе которых лежат специфические методы толкования сакральных текстов, не имеющих аналогов в светской герменевтике: прототи-



пический, буквалистский и теологический анализ. Основными методами интерпретации библейских текстов являются методы историко-культурного, контекстуального и лексико-синтаксического анализа. Кроме того, выделяются вспомогательные экзегетические приемы, которые делятся на текстологические, синтаксические и риторические. Методы лексико-синтаксического, историко-культурного и контекстуального анализа текста и вспомогательные экзегетические приемы являются общими и для теологической, и для светской герменевтической практики, но в случае их применения для сакральных текстов они наполняются специфическим эсхатологическим, экклезиологическим или сотериологическим содержанием и приобретают теологическую функцию [там же, с.10, 18, 20]. В своей работе Т.Г. Логутенкова отмечает, что «историко-типологическое исследование позволяет определить сдвиги в типологии как отдельного языка, так и всей группы. Анализ переводных текстов дидактических письменных памятников показывает использование двух различных способов перевода: буквального и перевода-интерпретации. В зависимости от типа перевода в текстах по-разному отражаются объективные процессы языкового развития и степень влияния латинского языка» [2, с.3, 10]. Т.Г. Логутенкова на материале древнеисландского, древнеанглийского и древневерхненемецкого языков рассматривает различия между собственно терминами и потенциальными терминами. В то время как первые показывают относительную самостоятельность, вторые непосредственно зависят от латинского образца. Ограничение сферы бытования средневекового термина влечет за собой возможность варьирования и формальной, и содержательной стороны термина. На более ранних стадиях развития науки научной деятельности был свойствен оттенок популяризаторства, дидактизма и просветительства, и формирование научной терминологии было связано с объяснением терминов. В случае заимствования чужой научной концепции и сложившейся терминологии термины в основном являются кальками, а не лексическими заимствованиями. По ее мнению, в средние века германские народы в процессе приобщения к христианской религии переживали смену дохристианских представлений о нравственности христианами, что выражалось во взаимодействии дохристианских и христианских нравственных кодексов. В дохристианских представлениях германцев этическое как мыслительная категория слабо вычленяется из совокупности положительных и отрицательных оценок героев и их поступков. Цементирующими элементами в лексико-семантической группе с значением нравственно-этической оценки являются лексемы с обобщенным значением, как, например, «добро/хороший» и «зло/плохой», которые являются кальками латинских слов, обозначающих нравственные категории. Проблема становления литературных форм древнеанглийского, древнеисландского и древневерхненемецкого языков усложняется контактированием с латинским языком как средством культурного и идеологического воздействия, проводником христианства. На статусе германских языков отразилось мирное или насильственное введение христианского мировоззрения у германских народов, соответственно, в естественной преемственности языковых форм и традиций или в прерывистости и скачкообразности языковых процессов. Формирование литературного узуса в древ-





них германских языках происходит в результате взаимодействия двух литературных традиций (германской и латинской). По характеристикам литературного узуса древнеанглийский язык занимает промежуточное положение между древневерхненемецким и древнеисландским, тяготея к древнеисландскому, т.е. с относительно устойчивым литературным узусом и относительной устойчивостью к иноязычному влиянию. Но в древнеанглийских памятниках обнаружены и признаки, общие с древневерхненемецким языком: значительное количество скалькированных словообразовательных структур и отдельных скопированных грамматических форм и синтаксических моделей. Различия и сходство между литературными формами древнегерманских языков были значительными в аналогичных историко-культурных обстоятельствах (в частности, вариативность языковых средств и способов языкового выражения и высокий уровень синонимии) [там же, с.12-18,36,40-41].

Общеизвестно, что древнеанглийские письменные памятники сохранились не полностью, а фрагментарно (особенно поэзия). Кроме того, для древнеанглийской письменности характерно явление иллогизмов, т.е. отсутствие какой – либо логической связи между отдельными частями целого текста, что приводит к разрозненности текста и нарушению целостного его восприятия, т.е. к смысловой изоляции, что вызывает полиинтерпретацию многих концептов и слов и всего произведения в целом. Подобное явление значительно повлияло на формирование концептуально – семантического дуализма, синкретизма, контаминации, диффузности и широкозначности в древнеанглийской языковой системе, что, несомненно, обусловлено спецификой мышления средневекового человека. Древнеанглийская лексика характеризуется диффузно-смешанным составом – религиозно-нерелигиозным. Эти два главных языковых пласта находятся в амбивалентных отношениях с большим преобладанием религиозного, так как априори последний является основополагающим, образующим религиозный язык как метаязык, праязык любого национального литературного языка в силу культурно-исторических факторов (все древние письменные памятники в подавляющем большинстве имели религиозное содержание).

### **Литература:**

1. Бочаров С.Г. О религиозной филологии//Литературоведение как проблема.Труды Научного совета «Наука о литературе в контексте наук о культуре». М.: Наследие, 2001. - С. 483-498
2. Логутенкова Т.Г. Историко-типологическое исследование германских литературных языков в донациональный период (на материале древнеанглийского, древневерхненемецкого и древнеисландского языков). Тверь: изд-во ТГУ, 1993. -170 с.
3. Миронов О.В. Развитие герменевтических практик в толковании сакрального текста. Автореф. дис. ... канд. философ. наук. Воронеж, 2002. – 21 с.
4. Bosworth J., Toller T.N. An Anglo – Saxon Dictionary// New York: Oxford University Press, 1991. – 1302 p
5. Klein E. A comprehensive etymological dictionary of the English language. Dealing



with the origin of words and their sense development thus illustrating the history of civilization and culture. Vol. I – II. Amsterdam: Elsevier Publ. Co., 1966-67. – 1776 p.

6. The origin of the word Easter://URL: <http://www.allabouthistory.org/origin-of-the-word-easter-faq.htm>. Дата обращения: 15.06.11 г.

7. Saunders W. History of Lent.//URL: [www.catholiceducation.org](http://www.catholiceducation.org). Дата обращения: 15.06.11 г.

8. Skeat W.W. An etymological dictionary of the English language// Oxford: Clarendon Press, 1956. – 780 p

9. Skully P. Essay “In what ways did the Gothic and Anglo-Saxon missions influence the Christian vocabulary adopted in Germany?” //URL: <http://www.angelfire.com/oh/rickyvilla81/germanicessay.html>. Дата обращения: 15.06.2011 г.

10. Synn name. What is the origin and meaning of the word sin? //URL: <http://answers.yahoo.com/question/index?qid=20081006132647AAhrszt>. Дата обращения: 5.07.2011 г.

11. Turner S. On the Asiatic origin of the Anglo-saxons. //URL: <http://www.abcog.org/turner.htm>. Дата обращения: 10.07.2011 г.





## **Проблемы формирования государственного бюджета**

*Шемякин Максим Сергеевич,  
Вятский государственный гуманитарный университет,  
г. Киров*

*Секция: Финансы*

Государственный бюджет, являясь основным финансовым планом государства, главным средством аккумуляции финансовых средств, дает политической власти реальную возможность осуществления властных полномочий, дает государству реальную экономическую и политическую власть. С одной стороны, бюджет, являясь всего лишь комплексом документов, разрабатываемых одной ветвью власти и утверждаемых другой, выполняет функцию фиксирования избранного государством стиля осуществления управления страной.

Бюджет, объединяя в себе основные финансовые категории (налоги, государственный кредит, государственные расходы), является ведущим звеном финансовой системы любого государства и играет как важную экономическую, так и политическую роль в любом современном обществе. [1]

Одним из важнейших вопросов государственных финансов является проблема бюджетного дефицита и государственного долга.

Дефицит бюджета означает превышение расходов над доходами, характеризует его несбалансированность и возникает на основе действия различных факторов. Общеизвестный фактор дефицита бюджета является ничем иным, как невозможностью государства обеспечивать наполнение бюджета необходимыми доходами. Причиной этого могут быть спад производства, высокий уровень себестоимости производства товаров, потребности в новейшем оборудовании и реконструкции производства за счет внедрения новых технологий, а также в целом снижение эффективности хозяйствования.

Бюджетный дефицит возникает в результате несбалансированности экономики, снижения доходов и резкого роста расходов, вызванных бесхозяйственностью. Рыночная экономика не может ликвидировать дефицит бюджета, если мероприятия, касающиеся стабилизации экономики и выравнивания расходов с доходами, не будут осуществлены; под этим подразумевается жесткий режим экономии средств со стороны всех властных и управленческих структур. [2]

Следовательно, дефицит государственного бюджета - финансовая ситуация, возникающая в случае, когда государству необходимо осуществить расходы на сумму большую, чем возможный размер всех его доходов.

Несомненно, бюджетный дефицит относится к так называемым отрицательным экономическим категориям, однако он является неотъемлемым элементом экономической системы. Без него экономическая система утрачивает способность к



самодвижению и поступательному развитию. Следует отметить, что бездефицитность бюджета не означает здоровье экономики. Поэтому существует несколько подходов к проблеме дефицита бюджета. Одни авторы считают, что бюджет должен быть ежегодно сбалансирован, а другие что сбалансирование необходимо в ходе экономического цикла.

Исходя из мировой практики, можно выделить четыре главных способа решения этой проблемы:

1. Сокращение бюджетных расходов
2. Нахождение источников дополнительных доходов.
3. Выпуск необеспеченных денег, использующихся для финансирования государственных затрат.
4. Заимствование денег у граждан, банков, хозяйственных организаций, других организаций, других государств и иностранных финансовых организаций.

Дефицит бюджета приводит к увеличению государственного долга. Принято считать, что если дефицит государственного бюджета не превышает 5 % ВВП страны, то он допустимый. Ежегодные бюджетные дефициты в сумме образуют государственный долг. [3]

Государственным долгом Российской Федерации являются долговые обязательства Российской Федерации перед физическими и юридическими лицами, иностранными государствами, международными организациями и иными субъектами международного права, включая обязательства по государственным гарантиям, предоставленным Российской Федерацией. [4]

В соответствии с этим, выделяют два вида государственного долга: внешний и внутренний.

На сегодняшний день государственный долг в России составляет 35.800 млрд \$. Эта сумма на 10 процентов ниже, чем в предыдущем году.

Наличие государственного долга имеет ряд отрицательных последствий: рост налогов, увеличение разницы в доходах населения, плохо отражается на экономике в целом и подрывает авторитет нашего государства, как у его граждан, так и у других государств. [5]

Преодолению бюджетного дефицита будут способствовать развитие производства, обеспечение финансовой устойчивости всех отраслей хозяйства и предприятий всех форм собственности, также положительно повлияет укрепление позиций предпринимательства и создание для него благоприятных условий.

Что же касается государственного долга, то конечно необходимо сокращение расходов бюджета, оно может быть достигнуто путем изменения направления инвестирования бюджетных средств, использования только целевых финансовых льгот и санкций, которые позволяют учитывать условия различных производителей. Важными путями уменьшения расходов является сокращение избыточных административных, военных и других затрат, финансирование лишь важнейших социальных программ, недопущение осуществления за счет бюджета мероприятий, не имеющих реальной финансовой базы. Не исключается привлечение в страну иностранного ка-



питала в целях модернизации производства, снижения затрат и сокращения на этой основе бюджетных расходов. [6]

Нельзя не отметить и то, что на проблемы формирования государственного бюджета сильное влияние имеет коррупция в рядах чиновников. Противокоррупционные меры являются неотъемлемой частью борьбы с проблемами государственного бюджета.

Решениям данных проблем должно уделяться не мало внимания, самое главное, что решения должны быть четко продуманы и своевременны, иначе это может привести к глобальным проблемам, таким как банкротство нации и переложению долгового бремя на наше будущее поколение.

### **Литература:**

1. Электронный ресурс: [<http://www.rosdiplom.ru/library/prosmotr.aspx?id=493912>]
2. Электронный ресурс: [<http://student.zoomru.ru/finans/bjudzhetnyj-deficit-i-sposoby-ego/139755.1074636.s3.html>]
3. Электронный ресурс: [<http://finance0.ru/?id=394>]
4. Электронный ресурс: [Бюджетный кодекс РФ с изменениями от 23.07.2013 N 250-ФЗ]
5. Электронный ресурс: [<http://sssmonety.ru/rossiya/gosudarstvennyj-dolg-rossii/>]
6. Электронный ресурс: [[http://enshteyn.ru/finansovoeconomicheskie\\_distsipliny/formirovanii\\_ekonomicheskoy\\_struktury\\_obschestva/sposoby\\_sokrascheniya\\_byudzhetnogo\\_defitsita.html](http://enshteyn.ru/finansovoeconomicheskie_distsipliny/formirovanii_ekonomicheskoy_struktury_obschestva/sposoby_sokrascheniya_byudzhetnogo_defitsita.html)]



## Таможенная политика как объект деятельности таможенных органов Российской Федерации

*Шимко Надежда Васильевна,  
Вятский Государственный Гуманитарный Университет,  
г. Киров*

*Секция: Юриспруденция*

Актуальность избранной темы определяется, что таможенная политика, безусловно, является ключевым объектом деятельности таможенных органов и от её направления напрямую зависит экономическое благосостояние государства и его безопасность. Поэтому возникла необходимость изучения, комплексного исследования правового регулирования таможенных органов и содержания их финансовой деятельности.

Таможенная политика России - это система по регулированию политика - правовых, организационных, экономических и других немало важных мероприятий в сфере таможенного дела, направленных на развитие внешней торговли, международных экономических отношений, а так же на защиту экономики страны от неблагоприятного воздействия иностранной конкуренции[3].

Таможенная политика является целенаправленной деятельностью государства по регулированию внешнеторгового обмена, (условий, структуры и объема) экспорта и импорта, через установленный таможенный режим.

Каждое современное государство в финансово-правовом аспекте предусматривает две составляющие: таможенные платежи, ну и конечно внутренние налоги и сборы. Поэтому данные составляющие формируют основную (доходную) часть национального бюджета. При грамотной политике государства в данной сфере, можно достичь эффективности в финансовой деятельности государства.

Если рассмотреть финансово-правовой статус таможенных органов Российской Федерации, который включает в себя налоговые полномочия, а также функции по использованию и распределению бюджетных средств на свое содержание, то можно определить что финансовая деятельность этих органов опирается на процесс осуществления таможенно - тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности[1].

В состав финансово-правового статуса таможенных органов входят:

1. функции таможенных органов в процессе финансовой деятельности;
2. полномочия (права и обязанности), составляющие основное содержание финансово-правового статуса таможенных органов;
3. формы и методы финансовой деятельности таможенных органов;
4. гарантии как элемент финансово-правового статуса таможенных органов [2].



При более тщательном изучении финансово-правового статуса таможенных органов России можно выделить ряд проблем, которые требуют как теоретического, так и практического разрешения. К ним можно отнести:

1. эффективности финансовой деятельности таможенных органов;
2. прогнозирование потребностей таможенной службы в финансовых ресурсах;
3. разработка методов распределения финансовых ресурсов по направлениям и объектам финансирования, обеспечивающих оптимальное решение задач, стоящих перед таможенными органами.

Для решения данных проблем, стоящих перед таможенными органами страны, необходимо:

- постоянно повышать квалификацию специалистов таможенных органов, особенно тех из них, кто разрабатывает и обосновывает проекты изменений ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу РФ;
- необходим взаимообмен документами и информацией, содержащими признаки нарушения по неуплате таможенных платежей или нарушению таможенных правил;
- усиление регулирующей функции таможенного тарифа, обеспечение сбалансированности и рациональной защиты внутренних рынков
- увеличить аппарат, занимающийся научными исследованиями и разработкой методических рекомендаций по прогрессированию и совершенствованию таможенной политики, а так же дальнейшие повышения эффективности работы таможенной системы страны.
- усилить контакты (наладить тесные связи) Государственного таможенного комитета РФ с Минфином РФ, другими заинтересованными министерствами и ведомствами, реальным сектором экономики, регионами.

И так основными направлениями таможенной – политики России на ближайшую и дальнейшую перспективу должны стать: это все вышеперечисленные предложения, соблюдение системы приоритетов, а именно обеспечение интересов России, обеспечение интересов мирового сообщества, сочетание интересов государства и интересов отдельных участников внешнеэкономической деятельности, обеспечение внешней безопасности страны – технологической, научной, экологической, продовольственной и др.;

Содействие улучшению структуры внешнеторгового оборота, улучшению структуры экспорта и импорта, а так же соблюдения интересов отечественных производителей товаров. К настоящему времени таможенная - политика России в целом ориентирована на пополнении доходной части бюджета, ведь до 50% доходной части поступают от таможенных сборов в федеральный бюджет.

Не только решение указанных проблем, но и достаточно полное их осмысление даст несомненный положительный эффект при осуществлении деятельности сотрудниками таможенных органов.



Итак, финансовая деятельность таможенных органов Российской Федерации представляет собой осуществление таможенными органами России фискальной и правоохранительной функций в процессе образования, распределения и использования финансовых ресурсов федерального бюджета в целях реализации направлений таможенной политики.

**Литература:**

1. Российская Федерация. Законы. Таможенный кодекс Таможенного союза [Текст] : [федер. закон : принят Межгосударственным советом ЕврАзЭС от 27 ноября 2009 г. : в ред. от 06 июля 2010 г. ] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
2. Российская федерация. Приказ. Об утверждении Типового положения о службе организации таможенного контроля регионального таможенного управления [Текст] : [приказ : принят 25 марта 2011 г. : в ред. от 08 апреля 2011 г. ] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
3. Листопад А. Д. Финансовая деятельность таможенных органов Российской Федерации: Учебное пособие. М., 1996. С. 5.





**Программная реализация алгоритма оценки уровня социальной напряженности для предотвращения конфликтных ситуаций<sup>1</sup>**

*Ширяев Олег Валерьевич,  
Швецов Александр Игоревич,  
Журавлёва Надежда Александровна,  
ФГБОУ ВПО «УГАТУ», г. Уфа*

*Секция: IT-технологии*

Целью работы является разработка информационной системы оценки уровня социальной напряженности с целью предотвращения возникновения конфликтных ситуаций, гражданских волнений и войн, и на ее основе информационной системы.

Под социальной напряженностью понимают характеристику состояния социальной системы, выражающуюся в повышении ее нестабильности, вызванной нарушением прав индивидов на удовлетворение их потребностей [1].

В настоящее время регулярная оценка уровня социальной напряженности государственными органами отсутствует, она проводится только в исследованиях ученых. Однако существующая напряженность в обществе существует как в регионах, в целом в России, так и в большинстве других стран мира. В связи с этим стоит задача о введении автоматизированной регулярной оценки уровня социальной напряженности в России.

К недостаткам существующей системы следует отнести:

- нерегулярный «ручной» расчет показателей социальной напряженности;
- отсутствие базы данных по социальной напряженности.

Фактором, оказывающим решающее влияние на социальную напряженность в нашем исследовании, принята дифференциация доходов населения. Многие исследователи исследуют социальную напряженность, также основываясь на поляризации доходов – Esteban and Ray, Wolfson, Duclos, Alesina and Spalaore, Wang and Tsui, Esteban, Chakravarty and Majumder, Zhang and Kanbur, Rodriguez and Salas, Montalvo and Reynal-Querol [2].

Основными источниками данных о доходах и расходах населения являются данные государственной и ведомственной статистики.

Модель распределения доходов для оценки уровня социальной напряженности имеет вид:

<sup>1</sup>Работа выполнена в рамках выполнения государственного контракта на выполнение поисковых научно-исследовательских работ для государственных нужд с несколькими участниками конкурса в рамках ФЦП «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2007-2013 годы» по Лоту № 1. 2013-1.4-14-514-0134. «Исследование методов и создание основ систем интеллектуального анализа полуструктурированной информации и информационного моделирования социально-экономических процессов на основе данных из открытых источников».



$$\frac{N_j}{N} = \frac{1}{\sigma\sqrt{2\pi}} \exp\left\{-\frac{[\ln X_j - \ln \bar{X}]^2}{\sigma^2}\right\}, \quad (1)$$

где  $\bar{X}$  – средняя доля дохода системы на единицу объема финансовых ресурсов;

$X_j$  – доля дохода  $j$ -го элемента системы на единицу объема финансовых ресурсов, аналог величины концентрации в классической равновесной термодинамике;

$N_j$  – численность населения в  $j$  группе доходов, чел;

$\frac{N_j}{N}$  – вероятность получения дохода  $X_j$  в  $j$  группе населения;

$\sigma$  – стандартное отклонение доходов в пределах макросистемы;

$\pi$  – математическая константа,  $\pi = 3,141592653589$ ;

$e$  – математическая константа,  $e = 2,718281828459$ .

Нами предложен показатель социальной напряженности и его критический уровень, при достижении которого происходит возникновение конфликта. Мера социальной напряженности принят показатель,

$$\delta_{ST} = \sum_{j=1}^k |f_j - t_j|, \quad (2)$$

где  $f_j$  – частота по фактическим данным по каждому году населения в  $j$  группе доходов, причем  $f_j \leq f$ ;

$f'_j$  – теоретическая частота по каждому году населения в  $j$  группе доходов, причем  $f'_j \leq f$ ;

$f$  – частота населения по фактическим данным по каждому году, соответствующая среднему уровню доходов.

Количество людей, составляющих отклонение от равновесного состояния (недовольных) рассчитывается умножением показателя социальной напряженности на количество населения:

$$N_{dis} = \delta_{ST} \cdot N, \quad (3)$$

где  $N$  – количество людей в объекте исследования.

Критическим (способным вызвать конфликт) считается уровень показателя [3], равный

$$\delta_{ST}^c = 0,3. \quad (4)$$

Изучение трудов видных отечественных и зарубежных ученых в области диф-



ференциации доходов населения и социальной напряженности, статистических и методических материалов Госкомстата, Всероссийского центра изучения общественного мнения (ВЦИОМ), Всероссийского центра уровня жизни (ВЦУЖ), и данных статистических ежегодников Госкомстата РФ позволило сделать вывод, что на данный момент отсутствует информационная система оценки дифференциации доходов населения как меры социальной напряженности.

Представленная в данной работе информационная система расчета социальной напряженности выполнена на языке высокого уровня РНР, позволяет вести базу данных mysql. Интерфейс программы показан на рисунке 1.

Введите параметры фильтрации. Несколько параметров вводите через "пробел"

Рис 1 Интерфейс информационной системы расчета уровня социальной напряженности

Информационная система оценки уровня социальной напряженности общества для предотвращения конфликтных ситуаций (волнений, гражданских войн) в Российской Федерации состоит из следующих компонент:

- модуль расчета параметров распределения доходов населения;
- модуль расчета показателя уровня социальной напряженности;
- модуль – отчеты для просмотра значений показателей в динамике.

Информационная система оценки уровня социальной напряженности общества для предотвращения конфликтных ситуаций (волнений, гражданских войн) в Российской Федерации функционирует на технических средствах: ПК IBMPC (или совместимым с ним оборудованием) с параметрами не менее: ОЗУ 128Мб, процессор IntelPentium - 233 МHz, объём жесткого диска 500 МБ и выше, под управлением операционной системы семейства Windows.

Входные и выходные данные. В качестве входных данных используются данные о распределении доходов населения (например, представленные в открытой ба-





Введите параметры фильтрации. Несколько параметров вводите через "пробел"

Ингушетия

Страна	Год	Показатель социальной напряженности	Уровень социальной напряженности	Энтропия
Ингушетия	2000	0,76341894	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,5701103
Ингушетия	1999	0,71110954	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,6090940
Ингушетия	1995	0,57832095	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,4519243
Ингушетия	1998	0,74399438	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,4851041
Ингушетия	1997	0,66111025	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,4440675
Ингушетия	1996	0,76672244	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,3346133
Ингушетия	2001	0,71850390	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,6541118
Ингушетия	2002	0,60499390	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,7418596
Ингушетия	2003	0,64420825	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,7734569
Ингушетия	2004	0,61544811	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,8096281
Ингушетия	2005	0,43766387	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,9142932
Ингушетия	2006	0,55676794	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,9168144
Ингушетия	2007	0,41692136	КРИТИЧЕСКИЙ	-1,9928523
Ингушетия	2008	0,21392136	НОРМАЛЬНЫЙ	-1,9531244
Ингушетия	2009	0,24384703	НОРМАЛЬНЫЙ	-1,9676859
Ингушетия	2010	0,15556324	НОРМАЛЬНЫЙ	-1,9035083
Ингушетия	2011	0,09877044	НОРМАЛЬНЫЙ	-1,4179698
Ингушетия	2012	0,09877044	НОРМАЛЬНЫЙ	-1,4279921

Расчет социальной напряженности и энтропии

Импорт данных

Рис 3 Результаты расчёта социальной напряжённости

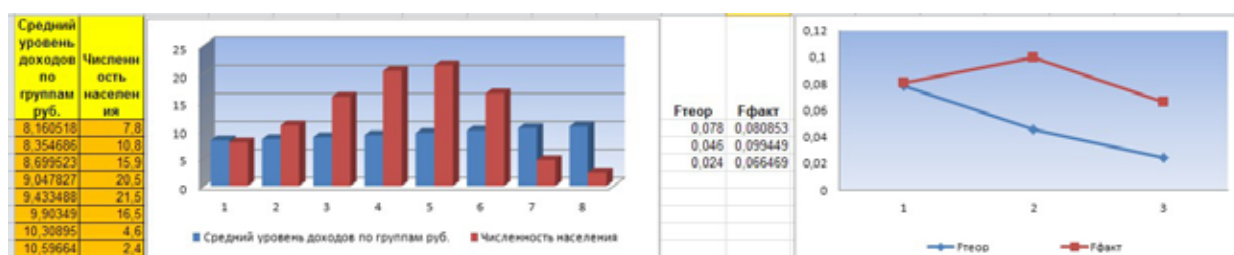


Рис 4 Визуализация результатов

Таким образом, разработанная информационная система позволяет оценивать и прогнозировать уровень социальной напряженности с целью предотвращения возникновения конфликтных ситуаций. В программе предусмотрены расчеты по предлагаемой авторами новой методике. Данная информационная система позволит проводить оперативную регулярную оценку уровня социальной напряженности для проведения своевременной политики.

## Литература:

1. Пирогов И.В. Социальная напряженность: Теория, методология и методы измерения: Дис. ... канд. соц. наук. – Иваново, 2002. – 177 с.



2. Comparing Polarization Measures (with J. Esteban), M. Garfinkel and S. Skaperdas (eds), Oxford Handbook of the Economics of Peace and Conflict, Oxford University Press (2011). URL: <http://www.nyu.edu/econ/user/debraj/Papers/EstRayChapter.pdf>
3. Доломатов М.Ю., Шутько Г.Н., Шемякин А.А. К вопросу о применимости нормального распределения к экономическим статистическим моделям. // Тез. докл. международной теоретической конференции. – Уфа: УТИС, 1995. – с. 137-138.





**Обязанности законного представителя  
несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого,  
подсудимого**

*Шлипкина Анна Борисовна,  
аспирантка Тульского государственного университета,  
Тула*

*Работа написана под руководством научного руководителя  
доктора юридических наук Головина А.Ю.*

*Секция: Юриспруденция*

Конституция Российской Федерации установила особое правовое положение (правовой статус) несовершеннолетних – приоритет их прав и законных интересов [1, С.22], что находит свое отражение также в том, что защиту несовершеннолетнего осуществляет не только защитник, но и законный представитель.

В соответствии с ч.12 ст.5 УПК РФ законными представителями являются родители, усыновители, опекуны или попечители несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого либо потерпевшего, представители учреждений или организаций, на попечении которых находится несовершеннолетний подозреваемый, обвиняемый либо потерпевший, органы опеки и попечительства. Указанный перечень является исчерпывающим [2].

Права законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого, подсудимого нашли свое отражение в статьях 426, 428 УПК РФ.

Так, права законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого в ходе досудебного разбирательства закреплены в ч.2 ст.426 УПК РФ, согласно которой законный представитель вправе: знать, в чем подозревается или обвиняется несовершеннолетний; присутствовать при предъявлении обвинения; участвовать в допросе несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого, а также с разрешения следователя – в иных следственных действиях, производимых с его участием и участием защитника; знакомиться с протоколами следственных действий, в которых он принимал участие, и делать письменные замечания о правильности и полноте сделанных в них записей; заявлять ходатайства и отводы, приносить жалобы на действия (бездействие) и решения дознавателя, следователя, прокурора; представлять доказательства; по окончании предварительного расследования знакомиться со всеми материалами уголовного дела, выписывать из него любые сведения и в любом объеме.

Одновременно права законного представителя несовершеннолетнего подсудимого в ходе судебного разбирательства закреплены в ч.1 ст.428 УПК РФ, в соответствии с которой, он имеет право заявлять ходатайства и отводы; давать показания;

представлять доказательства; участвовать в прениях сторон; приносить жалобы на действия (бездействие) и решения суда; участвовать в заседании судов апелляционной, кассационной и надзорной инстанций.

При этом, в УПК РФ не отражены обязанности законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого, подсудимого, что делает его участие в деле юридически неопределенным.

Вместе с тем, как верно отметила З.И.Корякина «участие в уголовном деле законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого способствует полноценному обеспечению права на защиту, полноте и объективности исследования всех обстоятельств дела, личности подозреваемого, обвиняемого, условий его жизни и воспитания» [3, С.178], что представляется затруднительным при отсутствии законодательно оформленных обязанностей законного представителя.

Если обратиться к законодательству стран СНГ, то можно обнаружить, что в УПК Молдовы, Узбекистана и Республики Беларусь отражены обязанности законного представителя несовершеннолетнего.

Наличие в уголовно-процессуальном законодательстве закрепленных обязанностей законных представителей, позволит им юридически грамотно вести себя в ходе предварительного расследования и судебного разбирательства и более ответственно подходить к осуществлению защиты прав несовершеннолетнего.

Предлагаем дополнить ст.426, 428 УПК РФ, положениями об обязанностях законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого, подсудимого, в соответствии с которыми «законный представитель обязан»:

- представлять следователю, дознавателю или суду документы, подтверждающие его полномочия в качестве законного представителя;
- осуществлять действия, направленные на защиту несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого и подсудимого.
- являться по вызовам следователя, дознавателя или суда;
- не разглашать сведения об обстоятельствах уголовного дела, ставших известными ему в ходе предварительного расследования и судебного следствия;
- предоставлять по требованию следователя, дознавателя или суда предметы и документы, необходимые для производства по делу;
- давать правдивые показания в ходе предварительного расследования и в судебном заседании;
- заявлять самоотвод при наличии конфликта интересов с несовершеннолетним подозреваемым, обвиняемым, подсудимым;
- следить за соблюдением в ходе предварительного расследования и судебного следствия прав несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого, подсудимого;
- делать замечания относительно нарушения прав несовершеннолетних подозреваемых, обвиняемых, подсудимых, в ходе производства следственных действий;
- представлять материал, характеризующий личность несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого, подсудимого.

Как верно отметили О.Н.Титова и О.В.Давыдова «законный представитель



призван оказывать несовершеннолетнему моральную и психологическую поддержку, действовать в его интересах, активно пользоваться предоставленными ему правами и совместно с адвокатом выбирать наиболее эффективные и оптимальные пути защиты несовершеннолетнего»[4]. Также хотелось бы добавить, что законный представитель, в том числе, призван следить за соблюдением прав несовершеннолетнего в ходе предварительного расследования и судебного разбирательства.

Введение в уголовно-процессуальное законодательство обязанностей законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого, подсудимого положительно скажется на качестве защиты несовершеннолетнего, поскольку у законного представителя появятся урегулированные правила поведения в ходе предварительного расследования и судебного разбирательства.

### **Литература:**

1. Воронова Е.Л. Новые судебные процедуры направлены на повышение воспитательного воздействия судебных процессов // Судья. 2011. №2. – 64 с.
2. Постановление Пленума Верховного суда РФ от 01 февраля 2011 г. № 1 «О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних» // Справочная правовая система «КонсультантПлюс» (дата обращения 05.08.2013 г.).
3. Корякина З.И. Некоторые вопросы участия законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого) в реализации права на защиту в досудебном уголовном судопроизводстве РФ [Текст] / З.И.Корякина // Государство и право: теория и практика: материалы междунар. науч. конф. (г. Челябинск, апрель 2011 г.). — Челябинск: Два комсомольца, 2011. — 226 с.
4. Титова О.Н., Давыдова О.В. Некоторые особенности расследования дел о преступлениях, совершенных несовершеннолетними // Вопросы ювенальной юстиции. 2008. №6. – Электронный ресурс. – Режим доступа: <http://juvenjust.org/index.php?showtopic=1095> (дата обращения 05.08.2013 г.).



## *«Насыпные иконы» А. К. Денисова – Уральского*

*Шумилова Надежда Олеговна,  
студент,  
Шадринский государственный педагогический институт,  
г. Шадринск*

*Секция: Архитектура*

Урал – регион, находящийся на стыке Европы и Азии, являющийся границей между данными регионами и имеющий основной своей частью Уральскую горную систему.

Свою известность Урал получил благодаря наличию здесь самоцветов, таких как изумруды, рубины, алмазы, успешно развивающейся тяжёлой промышленности.

Столицей Урала является Екатеринбург, получивший свой статус, в связи с расположением в нем Президиума Уральского отделения Российской академии наук, штаба Центрального военного округа и 35 территориальных органов федеральной власти. Достопримечательности города позволяют окунуться в мир красоты, выразительности и сказки, яркими примерами являются Дом Севастьянова, построенный в готически-мавританском архитектурном стиле, Памятник Владимиру Высоцкому и Марине Влади, Первый в мире памятник Человеку-невидимке и т. п. [ 5 ].

Помимо всего вышеуказанного, Урал обязан своей популярностью и таким выдающимся людям, описывающие этот край в своих трудах, как В. П. Бирюков «Географический словарь Урала», П. П. Бажов «Каменный цветок», и т. п.

Одним из выдающихся таких людей был и Денисов – Уральский Алексей Константинович основатель и мастер знаменитых насыпных икон, уникальность и красота которых и послужила темой нашего изучения.

Изучением данной темы занимались Степанов С. Ю., Егорова Е. В., Серебренников Е. Е., Семенова С. В. и т. п.

Насыпные иконы – это иконы из горного хрусталя, агата, малахита и других цветных и полудрагоценных камней, с изображением святых. Характерная для них праздничность, эмоциональная выразительность, нарядность, чистота евангелического сюжета никого не оставят равнодушным, привлекая внимание и завораживая на несколько секунд, позволяя тщательно рассмотреть и прочувствовать сюжет [ 3 ].

Впервые насыпные иконы появляются в Екатеринбурге в XVIII в., а уже в XIX в. над ними начинают трудиться целые династии умельцев, передавая свое дело из поколения в поколение, сохраняя технологию создания.

Технология создания таких икон весьма необычна. Изготавливался специальный деревянный ящик, на дне которого размещался необходимый образ, написанный на бумаге или на дереве, отдельные части образа (кроме ликов святых), намазывались клеем, обсыпались толченым камнем и цветным песком [5]. Не редко применялись



накладные фигуры, приготовленные из склеенных тонких листов бумаги и расписанные в технике лаковой живописи [ 1 ].



Ярким примером насыпных икон является «Воскресенье Христово», датированная около 1887 года, изготовленная из камнерезных изделий, включающие в себя гранит, обсидиан, разные виды яшмы, горный хрусталь, слюду, мрамор и т. п. Первый план как привило, был представлен крупными камнями, ближе к центру размер камней уменьшался, что создавало эффект иллюзии внутреннего пространства [ 4 ].

В современное время известно около 25 таких икон - картин, хранившиеся в Санкт – Петербурге, Горном институте, Князя – Владимирском соборе, Челябинском краеведческом музее, Екатеринбурге, Перми.

Иконы по своей исторической значимости не редко ставят на одну линию со знаменитыми пасхальными яйцами «Фаберже», так как играли одинаковую роль – служили предметом сувениров. Так в частности именно икону «Воскресенье Христово» Императрица Александра Федоровна подарила своей фрейлине.

Насыпные иконы становились предметом не только подарков, но и выставок, к примеру, проходящие в США, Екатеринбурге и т. п., поражая окружающих своей изящностью, красотой, уникальностью.

В современное время насыпные иконы Денисова – Уральского Алексея Кузьмича малоизвестны, они знакомы лишь историкам, искусствоведам, некоторым жителям нашего региона, но надо знать, потому что это наша история. Они принесли популярность нашему региону.

### **Литература:**

- 1.«Алексей Козьмич Денисов – Уральский и его насыпные иконы» [Электронный ресурс]: <http://orthodox.etel.ru/2005/07/denisov.htm> // 15/10/2013
- 2.«Денисов – Уральский» [Электронный ресурс]: <http://enc.permculture.ru/showObject.do?object=1803979612> //15/10/2013
- 3.«Иконы старинные» [Электронный ресурс]: <http://icon.org.ua/index.php?fid=0&id=1251329509>// 15/10/2013
- 4.«Насыпные иконы Денисова-Уральского»// «Антиквариат, предметы искусства и коллекционирования» , № 3-4 (6), 2003 г.



5.Электронный ресурс: [[//15/10/2013](http://города-россия.рф/sity_id.)]

6.Степанов С. Ю. «Иконы, набранные из различных минералов» [Электронный ресурс]: [//\\_15/10/2013">http://trigeologa.ru/stati/ikony-nabrannye-iz-razlichnyx-mineralov//\\_15/10/2013](http://trigeologa.ru/stati/ikony-nabrannye-iz-razlichnyx-mineralov)





**Формирование ключевых компетенций школьника с помощью педагогической технологии «мозговой штурм» при изучении материка Антарктида в курсе географии 7 класса**

*Яковлев Роман Олегович,  
студент,  
Мурманский государственный гуманитарный университет,  
г. Мурманск*

*Секция: Психология и педагогика*

«На сегодняшний день перед учителем географии поставлена сложная методическая задача – реализовать на практике компетентностный подход, т.е. сформировать у учащихся готовность использовать усвоенные знания, умения и способы деятельности в реальной жизни для решения практических задач и жизненно значимых ситуаций» [1, с. 41].

Это требует от учителя географии внедрения гибких моделей обучения – активных форм, методов и современных технологий, направленных на практическую составляющую обучения.

«Практические работы есть начальное и важнейшее связующее звено между субъектом обучения (учеником), реальной действительностью и основами науки» [2, с. 66].

Таким образом, внедряя инновационные методики обучения в учебный процесс, особенно в практическую его часть наилучшим образом будет реализовываться компетентностный подход.

Рассмотрим такое внедрение «мозгового штурма» на урок географии 7 класса при изучении темы «Антарктида».

Заходя в класс, первое что должны увидеть ученики – это новый класс, нужно создать нестандартную, благоприятную обстановку для стимуляции рождения новых идей.

В классе стоит два больших стола, состоящих из пяти парт, из которых четыре поставлены прямоугольником, одна к ним примыкает сбоку (за него сядут аналитики). Доска и столы закрыты, желательным, белым полотном (идеально, если на нем будет возможность писать).

Руководитель «мозгового штурма» (учитель или практикант) начинает первый этап «мозгового штурма» - вводную часть.

Ведущий делит учеников на 2 равные по количеству команды (12-14 человек) и рассаживает их за столы. Рассказывает, что такое «мозговой штурм» (методика активизации творческой активности) и его цель (генерация как можно большего количества идей участниками, ранжирование их по приоритетным группам, выбор главной идеи по каждой группе). Устанавливает план работы «мозгового штурма», со-



держание каждого из этапов, регламент:

- вводная часть - от 10 до 20 минут,
- генерация идей - 15 минут,
- ранжирование идей - 20 минут,
- выступление главного аналитика - 15 минут,
- подведение итогов - 15 минут.

Итого: 1ч. 25мин.

Руководитель «мозгового штурма» предлагает командам поделиться на группы и объясняет суть их работы:

- генераторы (6-7 человек)
- аналитики (4-5 человек)
- стенографисты (2-3 человека).

Объясняет правила «мозгового штурма»:

1. На этапе генерирования идей абсолютно запрещена критика (даже ирония) в любой форме.
2. Процесс выдвижения идей идет по кругу генераторов по очереди; идеи могут фиксироваться генераторами в письменной форме, т.к. они могут подтолкнуть к новым идеям. Если идей нет, об этом нужно сразу же заявить и это не должно никак комментироваться.
3. Поощряются оригинальные, даже фантастические, идеи. Главное – их количество.
4. Идеи высказываются короткими предложениями.
5. Все идеи фиксируются стенографистами в том порядке и теми словами, как они были произнесены.
6. Группа аналитиков проводит анализ, синтез, критику, оценку и отбор наиболее эффективных идей.

Ведущий предлагает провести пробный «мозговой штурм», на тему «название команды». Одну минуту он выделяет для работы генераторов и стенографистов, еще минуту для работы аналитиков. Таким образом, можно проверить, как ребята поняли условия и правила работы «мозгового штурма».

Далее руководителем формулируется проблема «мозгового штурма»: озеро Восток. Руководитель «мозгового штурма» дает краткую характеристику озера:

«Озеро Восток - крупнейшее подледное озеро в Антарктиде. Озеро расположено в районе антарктической станции «Восток» (77° южной широты, 105° восточной долготы) под ледяным щитом толщиной около 4000 м и имеет размеры приблизительно 250×50 км. Предполагаемая площадь 15,5 тыс. км<sup>2</sup>. Глубина более 1200 м. Предполагаемая температура воды в озере от 2 до 10 градусов Цельсия.

Бурение началось в 1989 году, приостановлено в 1999 году на глубине 3623 м (возраст образцов 430 тыс. лет) из-за угрозы загрязнения уникального озера. Возобновление бурения в 2006 году, завершение 5 февраля 2012 года. Ледяной керн будет доставлен в Россию в 2013 году. Следующее проникновение в озеро только в 2013-2014 годах. Озеро Восток называют крупнейшим географическим открытием XX

века».

Участникам выдаются атласы (7 класса), краткая характеристика озера (представленная выше) и профиль Антарктиды (Рис. 1).

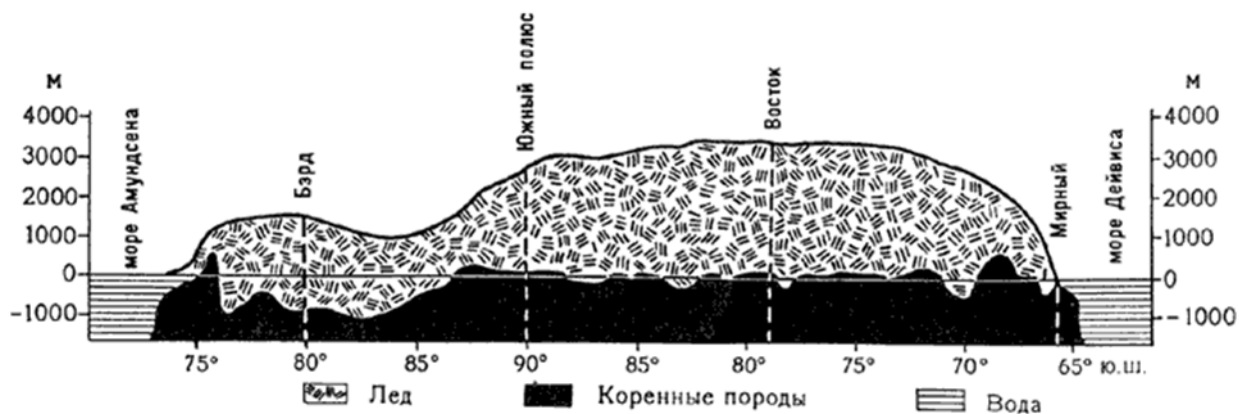


Рис. 1 Профиль ледяного щита Антарктиды.

Руководитель предлагает ознакомиться с выданными материалами (2-3 минуты), привлекая внимание участников к географическому положению Антарктиды, геологической истории, гляциологии (поверхностным льдам), подледному рельефу, климату и формулирует основной вопрос: «Как возможно существование озера Восток?», - начиная новый этап работы «мозгового штурма» - генерация идей.

Ребята начинают генерирование идей, руководитель внимательно следит за соблюдением правил «мозгового штурма». Если ведущий замечает, что у участников закончились идеи, он может переформулировать проблему, что возможно активизирует генераторов к новым идеям.

По истечению времени руководитель останавливает обсуждение и предлагает генераторам передохнуть, давая приступить к работе аналитикам, начав этап ранжирования идей.

Аналитики систематизируют, классифицируют, обсуждают (критикуя идеи, а не человека), оценивают все идеи, в итоге раскладывая их по трем группам: наиболее возможные, фантастичные и интересные (креативные). Далее из каждой группы выбирается одна, которая будет оглашена в итоговом докладе аналитиков.

По истечению времени этапа ранжирования идей, избирается главный аналитик. Он представляет итоговый доклад команды, где указано количество участников, количество идей и, главное, выбранные идеи по каждой группе (возможно, рассказать о «пути трансформации» идей, приведших к конечному результату).

После докладов главных аналитиков ведущий производит оперативный разбор «мозгового штурма», возвращаясь к поставленным целям, и сопоставляют их с полученными результатами. Кроме того, дается краткая оценка процесса проведения «мозгового штурма», при этом затрагивается главная проблема – результативность.

На изучение Антарктиды в программах по географии 7 класса выделяется все-



го 2ч., которые будут использованы на проведение «мозгового штурма». При этом ученики полноценно ознакомятся с географическим положением Антарктиды, её геологической историей и тектоникой, рельефом, климатом, топографическими названиями. Улучшат навыки работы с тематическими картами, текстовым и графическим материалом.

Для подтверждения этого после проведения «мозгового штурма» в оставшиеся пять-семь минут будет проведен небольшой тест (см. Приложение 1).

Кроме того, учащиеся научатся творчески целенаправленно мыслить, обсуждать проблему со сверстниками, вести конструктивный спор, фильтровать получаемую информацию, выделять приоритетные направления, т.е. будут формировать ключевые компетенции.

Успех будет достигнут, если участники «мозгового штурма» заинтересуются работой советских и российских ученых в Антарктиде. Осознают, что время открытий еще не ушло, и каждый из них способен сделать свое открытие в современной науке.

#### **Литература:**

- 1.Беловалова, Е.А. Значение практических работ в реализации компетентного подхода [Текст] / Е. А. Беловалова // География в школе. – 2007. - № 7. – С.66 – 71.
- 2.Беловалова, Е.А. К вопросу об усилении практической направленности школьной географии [Текст] / Е. А. Беловалова // География в школе. – 2006. - № 6. – С.39 – 46.



# ИНТЕГРАЦИЯ МИРОВЫХ НАУЧНЫХ ПРОЦЕССОВ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОГРЕССА

Электронное научное издание  
«Интеграция мировых научных процессов как основа  
общественного прогресса»

В выпуске представлены материалы  
Международной научно-практической конференции  
«Интеграция мировых научных процессов как  
основа общественного прогресса»

(Казань, 1 ноября 2013 года)

Компьютерная верстка А. В. Варламова

Издано при поддержке «Общества Науки и Творчества»  
г. Казань

